

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«ПЕРМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»  
НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦЕНТР «ЭКОМЕН» (ЭСТОНИЯ)  
НПО «ИМПУЛЬС»

**ПРОГНОЗИРОВАНИЕ  
ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ  
НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ  
В РАМКАХ РАЦИОНАЛЬНОГО  
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ**

Материалы VIII Международной  
научно-практической конференции

(28 октября 2019 г.)



Пермь 2019

УДК 338.27  
ББК 65.054.3  
П783

**Прогнозирование** инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования [Электронный ресурс]: материалы VIII Междунар. науч.-практ. конф. (28 окт. 2019 г.) / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. – Электрон. дан. – Пермь, 2019. – 7,53 Мб; 583 с. – Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/prognoz-innovacionnogo-razvitiya-nac-ekonom.pdf>. – Загл. с экрана.

ISBN 978-5-7944-3394-4

В сборнике представлены статьи по материалам докладов на VIII Международной научно-практической конференции.

Цель конференции – обсуждение современного состояния, проблем, тенденций, перспектив инновационной экономики России, ее регионов, поиск решений по вопросам развития национальной экономики и прогнозирования развития экономики России; обмен научными результатами и исследовательским опытом.

Материалы сборника могут представлять интерес для широкого круга специалистов в области экономики.

**УДК 338.27**  
**ББК 65.054.3**

*Издается по решению ученого совета экономического факультета  
Пермского государственного национального исследовательского университета*

*Редакционная коллегия:*

**М. Н. Руденко**, зав. кафедрой предпринимательства  
и экономической безопасности, д.э.н., профессор;  
**Ю. Д. Субботина**, зам. зав. кафедрой предпринимательства  
и экономической безопасности, к.э.н., доцент

ISBN 978-5-7944-3394-4

© ПГНИУ, 2019

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ, ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННО- КОММУНИКАЦИОННОЙ СРЕДЫ.....</b>	<b>9</b>
<b>Бондаренко Е.А.</b> Система экономической безопасности Российской Федерации и меры по ее укреплению.....	9
<b>Пархоменко В.С.</b> Международные экономические организации: нужны ли они?	21
<b>Полева Е.С.</b> Экономическая система России на современном этапе.....	29
<b>Толстобров В.И.</b> Военно-экономическая безопасность России: проблемные аспекты.....	39
<b>Шерстняков Д.О.</b> Киберпреступность: сущность и особенности.....	47
<b>Ябурова Д.В.</b> Актуальные проблемы экономической безопасности России...	52
<b>СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ.....</b>	<b>59</b>
<b>Беспалова А.Ю., Денисова Д.А.</b> Преднамеренное банкротство юридических лиц: способы заблаговременного выявления контрагентами.....	59
<b>Беспалова А.Ю., Денисова Д.А.</b> Процедура банкротства физических лиц: особенности и трудности.....	69
<b>Бондаренко Е.А.</b> Анализ инвестиционной привлекательности Пермского края...	78
<b>Бугрина П.Ю.</b> Банкротство как угроза экономической безопасности предприятия.....	84

<b>Витлякова С.С.</b>	
Киберпреступность как угроза национальной безопасности (национальным интересам).....	91
<b>Гущина О.С.</b>	
Предпринимательство в эпоху цифровой экономики.....	98
<b>Игнатов В.А.</b>	
Теоретико-методические подходы в оценке теневой экономики в регионе.....	104
<b>Каштанов В.В.</b>	
Производственный травматизм в экономике Пермского края..	114
<b>Кондрашова А.Е.</b>	
Понятие «банкротство» в России. Тенденции и прогнозы.....	123
<b>Куропаткина М.П.</b>	
Планирование деятельности предприятий, подлежащих реструктуризации.....	136
<b>Куропаткина М.П.</b>	
Оценка факторов, влияющих на развитие розничной торговой сети.....	142
<b>Новоселова К.О.</b>	
Антикризисное управление кредитной организацией.....	149
<b>Останин Ю.С.</b>	
Лизинг: функции, преимущества и недостатки.....	156
<b>Рикерт И.А.</b>	
Роль государственной поддержки малого бизнеса в России....	163
<b>Сальникова Н. А.</b>	
Промышленный шпионаж.....	171
<b>Седов М.А.</b>	
Несовершенство процедуры банкротства физических лиц: проблемы и предложения.....	186
<b>Трофимова Д.В., Заступов А.В.</b>	
Особенности инновационной деятельности девелоперских компаний.....	192
<b>Ушаков А.В.</b>	
Экономическая безопасность предприятия в контексте национальной безопасности РФ.....	200
<b>Ушаков А.В.</b>	
Анализ и оценка технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия.....	209

<b>Хрулева Е.А.</b>	
Банкротство в России.....	219
<b>Чахмахчян Э.А.</b>	
Анализ экспортного потенциала зернового рынка РФ.....	226
<b>Чистякова Д.В.</b>	
Преднамеренное банкротство: почему выгодно руководителям и (или) учредителям?.....	235
<b>СЕКЦИЯ 3. МЕНЕДЖМЕНТ, ДИВЕРСИФИКАЦИЯ, МАРКЕТИНГ, ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ.....</b>	<b>243</b>
<b>Зелепукина Н.М.</b>	
Международный менеджмент как форма обеспечения конкурентоспособности фирмы на международном рынке.....	244
<b>Хашова В.В.</b>	
Логистическая координация складского технологического процесса.....	250
<b>СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ЭКОНОМИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ.....</b>	<b>256</b>
<b>Бугрина П.Ю., Кошелева К.Э.</b>	
Анализ динамики и структуры преступлений коррупционной направленности как человеческого фактора.....	256
<b>Владимирова И.И.</b>	
Приоритетные направления и прогнозные оценки научно- технического прогресса.....	264
<b>Доментий В.</b>	
Государственный долг Пермского края: особенности и перспективы.....	278
<b>Ефимов Е.К.</b>	
Инструмент государственной поддержки семей: материнский капитал.....	289
<b>Иванова В.Д.</b>	
Диагностика финансовой безопасности регионов.....	296
<b>Ладыгин Р.А.</b>	
Анализ инвестиционной привлекательности регионов ПФО России.....	308

<b>Ладыгин Р.А.</b> Современные тенденции развития системы здравоохранения РФ.....	318
<b>Нурдавятова А.И.</b> Механизмы повышения эффективности использования лесного фонда республики Башкортостан.....	325
<b>Собянина А.М.</b> Анализ современного состояния демографической безопасности Российской Федерации.....	334
<b>Широбок С.А.</b> Элементы правового регулирования организационно-правовых форм участия граждан в процессе экономического развития Российской Федерации.....	344
<b>Шкляева Е.В.</b> Демографические процессы как элемент экономической безопасности Пермского края.....	357
<b>Югова В.Ю.</b> Некоторые аспекты проблематики теневой экономики.....	365
<b>Якунин К.С.</b> Инвестиционная привлекательность Пермского края.....	374
<b>СЕКЦИЯ 5. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ; ЛОГИСТИКА.....</b>	<b>383</b>
<b>Кузьмина В.В., Царева Г. Р.</b> Подходы к разработке стратегии управления качеством продукции на предприятии.....	383
<b>Куклина М.И.</b> Современные направления повышения качества молочной продукции.....	389
<b>Михеева Е.В.</b> Оценка качества оказываемых услуг в розничной торговле на основе применения методических подходов.....	396
<b>Сусленков А.В.</b> Обязательная маркировка товаров как элемент инновационного развития национальной экономики.....	400
<b>Тебеньков К.А.</b> Особенности приемки продукции военного назначения по качеству.....	410

<b>Ширинкин А.М.</b>	
Классификаторы таможенных экспертиз.....	422
<b>Ячникова Д.С.</b>	
Особенности логистической инфраструктуры в «Сибур-Химпром».....	432
<b>Яндыганова Л.В., Царева Г.Р.</b>	
Анализ несоответствий на основе применения метода «5 почему» на примере нефтеперерабатывающего предприятия.....	443
<b>СЕКЦИЯ 6. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ.....</b>	<b>450</b>
<b>Войняк П.А.</b>	
Преимущества и недостатки процедуры банкротства физических лиц.....	450
<b>Заступов А.В.</b>	
Управление проблемной задолженностью в банковской сфере...	457
<b>Квасникова К.А.</b>	
Повышение уровня инвестиционной привлекательности коммерческого банка (на примере банка ВТБ (ПАО)).....	465
<b>Мальков А.Е.</b>	
Инвестиционная привлекательность криптовалюты.....	477
<b>Мальков А.Е.</b>	
Правовое регулирование криптовалют в Российской Федерации.....	486
<b>Садыкова А.И.</b>	
Перспективы развития проектного финансирования жилищного строительства в России.....	497
<b>Тампио В.М.</b>	
Значение фактора доверия в развитии розничного сектора финансового рынка государства.....	501
<b>Фёдоров Д.С.</b>	
Правовые и экономические риски хранения ценностей в банковских ячейках.....	508
<b>Югова В.Ю.</b>	
Мошенничество в банковской сфере.....	515

**СЕКЦИЯ 7. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ,  
АУДИТ, СТАТИСТИКА, МАТЕМАТИЧЕСКИЕ  
И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ.... 521**

**Акутина А.П.**

Анализ эффективности привлечения заемных средств  
коммерческой организацией..... 521

**Тимофеева А.Ю., Петров Н.А.**

Анализ факторов, определяющих спрос на продукцию  
отечественной автомобильной промышленности в Самарской  
области..... 529

**СЕКЦИЯ 8. ЭКОЛОГИЯ, РАЦИОНАЛЬНОЕ  
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ..... 536**

**Баранова А.Ф.**

Проблемы современного процесса ресурсосбережения  
в сфере обращения с отходами..... 536

**Зарипов Р.А.**

Экономико-экологические аспекты устойчивого развития  
пчеловодства Башкортостана..... 542

**Кандлина А.Е.**

Проблема незаконного лесопользования, последствия и пути  
решения..... 548

**Хлебников В. Ю., Вакарин С.С.**

К вопросу рассмотрения влияния негативных факторов  
на экологическую безопасность государства..... 558

**Черемных Ю.О.**

Развитие производства упаковки из натуральных материалов  
в рамках концепции рационального природопользования  
в России..... 564

**Шутова В.В.**

Экологический менеджмент предприятия  
ПАО «ТРАНСНЕФТЬ»..... 574



**СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ,  
ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ  
СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННО-  
КОММУНИКАЦИОННОЙ СРЕДЫ**

---

**УДК 330.101.54**

**ББК 65.9(4Рос)-98**

**СИСТЕМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ  
БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
И МЕРЫ ПО ЕЕ УКРЕПЛЕНИЮ**

**Е.А. Бондаренко, студент 6 курса**

**Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Домбровский**

**Электронный адрес: ekaterina.bondarenko.96@bk.ru**

**Пермский государственный национальный**

**исследовательский университет,**

**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье на основе анализа норм действующего законодательства и положений современной экономической доктрины дается общая характеристика экономической безопасности: анализируются ее составляющие элементы, предмет, признаки, условия и понятие.*

*Ключевые слова: экономическая безопасность, государство, финансы, угрозы, факторы, управление, механизм, экономика.*

Экономическая безопасность, как фундамент национальной безопасности, приобретает исключительную актуальность. Пренебрежение экономической безопасностью может привести к катастрофическим последствиям: упадку отраслей народного хозяйства, банкротству предприятий и подрыву системы жизнеобеспечения нации с последующей потерей государством своего суверенитета.

В данном контексте важной задачей сегодняшнего дня является установление содержательного наполнения категории экономическая безопасность с учетом современного состояния общественно-хозяйственных отношений, которые динамично развиваются в условиях неопределенности и повышенных рисков рыночной среды.

В настоящее время в научной литературе представлено большое количество разнообразных подходов к трактовке понятий «экономическая безопасность». Однако все они дают весьма неточные и разрозненные представления, также как ни один из действующих в настоящий момент нормативно-правовых актов не раскрывает категорию экономической безопасности государства на законодательном уровне.

Главная цель экономической безопасности и механизма ее обеспечения – это усиление национальной системы и ее противостояние любым возникающим угрозам. Обеспечение экономической безопасности представляет собой сложный непрерывный процесс, требующий привлечения значительных сил и средств, объединения усилий всех сторон, заинтересованных в его протекании.

Все, что нужно для обеспечения экономической безопасности страны, должно быть сведено в эффективно работающую систему обеспечения экономической безопасности (СОЭБ).

Определяющим элементом в СОЭБ является нормативно-правовая база, необходимая для придания легитимности процессу обеспечения экономической безопасности.

В ее состав входят законы, указы, постановления, уставы, ведомственные инструкции, иные подзаконные акты, неписанные, но выработанные на основе жизненного опыта и здравого смысла нормы и правила ведения дел, а также то или иное их сочетание.

Любой механизм обеспечения экономической безопасности выражается в желании властей государства и региона достижения состояния стабильности и устойчивости различных экономических аспектов: экономики в целом, экономического роста и установление на основе сформированной системы индикаторов и пороговых показателей, а также к получению специальных выгод и преимуществ в различных

сферах – экономической, политико-правовой, социальной, демографической [2].

В широком смысле экономическая безопасность представляет собой специфическое состояние социально-экономической системы государства, в рамках которого обеспечиваются устойчивые темпы экономического роста и качества жизни населения при высоком уровне защищенности от экзогенного давления и неподконтрольных трансформаций.

В общем понимании экономическая безопасность – это состояние субъекта, при котором он при наиболее эффективном использовании своих ресурсов способен добиться ослабления, предотвращения или защиты от внешних и внутренних угроз, а также обеспечить достижение целей и задач деятельности за счет наличия конкурентных преимуществ.

В соответствии с этим, можно сформулировать авторское определение экономической безопасности и ее главной цели – это такое состояние национальной экономики, которое способствует получению оптимального уровня защиты от любых факторов и угроз, путем повышения конкурентоспособности производимой продукции, при помощи продуктивного и комплексного использования различных видов ресурсов, а также системы государственных мероприятий и мер. Главная цель экономической безопасности и механизма ее обеспечения – это усиление национальной системы и ее противостояние любым возникающим угрозам.

Определение экономической безопасности в современной науке имеет толкование в двух научных направлениях. Специалисты в рамках первого направления экономическую безопасность рассматривают как защиту от негативных воздействий (угроз) внешней и внутренней среды [1].

Концепцией второго направления является рассмотрение экономической безопасности в качестве инструмента гармонизации интересов субъекта с интересами взаимодействующих с ним участников внешней среды [8].

Вследствие существования указанных концепций экономическая безопасность сегодня рассматривается как:

1. Экономическая независимость;
2. Стабильность экономики;

### 3. Способность к самосохранению, саморазвитию и прогрессу.

Основываясь на вышесказанном, можно сделать вывод о том, что экономическая безопасность есть совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость, стабильность и способность национальной экономики к самосовершенствованию.

Предложенный подход к трактовке сути экономической безопасности отражает ее основное функциональное значение – сохранение экономической самостоятельности и достигнутого уровня, а также повышение конкурентоспособности и расширение возможностей дальнейшего развития.

Кроме того, при определении ключевых направлений формирования экономической безопасности следует принимать во внимание круг угроз, которые могут негативным образом повлиять на ожидаемые результаты.

Угрозами экономической безопасности, следует считать реальные или потенциальные явления и события, которые угрожают функционированию и развитию экономической, социальной и политической системы страны, а также жизненно необходимым потребностям и интересам человека, общества и государства в целом. При этом угрозы экономической безопасности принято разделять на внешние и внутренние [6].

Разработка методического обеспечения оценки экономической безопасности, её пороговых значений является новой для отечественных исследователей предметной областью научного знания, а поэтому характеризуется вариативностью используемых подходов, методов и аспектов оценки безопасности, во всем разнообразии ее проявления.

Проблема прогнозирования индикаторов угроз, оценки и повышения уровня национальной экономической безопасности является одной из наиболее сложных политико-экономических проблем.

Самым подходящим подходом для осуществления диагностики экономической безопасности является использование метода, который называется индикативный анализ.

Пороговые значения индикаторов являются теми значимыми показателями, разделяющими между собой

разнообразные классы состояния, касающихся экономической безопасности. К примеру, нормальное состояние и состояния, которое характеризуется увеличенным количеством опасностей для безопасности.

В этом отношении вопросам образования пороговых значений индикаторов экономической безопасности должно отдаваться первостепенное значение.

На данный период времени не существует единственного подхода к образованию пороговых значений индикаторов экономической безопасности.

К числу методических проблем в этой области также отнесем отсутствие единой систематизации методов, вариативность классификационных критериев.

На эту проблему обращается внимание С.Г. Езерской [4], предпринявшей попытку систематизации методов оценки экономической безопасности по десяти классификационным признакам. Но, как и любая другая классификация, этот вариант систематизации методов имеет открытый характер, и может подлежать дополнениям. Совпадающим критерием классификации методов оценки экономической безопасности выступает категория используемых показателей.

Во всех вариантах классификации, как и в подавляющем большинстве методов оценки выделяются индикативные показатели (индикаторы), но, по аналогии с видением состава «базовых» методов, видение состава индикаторов оценки также представляет собой методическую проблему.

Она проявляется в разном количестве и составе индикаторов оценки экономической безопасности, разрабатываемых институциональными структурами регулирования экономического развития.

К примеру, Центром финансово-банковских исследований Института экономики РАН в 2000 году были рекомендованы пороговые значения 19 индикаторов экономической безопасности, а Советом безопасности РФ в 2018 году – 88 индикаторов, распределенных по пяти оценочным сферам: воспроизводство человеческого и экономического потенциалов, внешнеэкономическая зависимость, конкурентоспособность экономики, качество управления экономикой.

Различные ученые и коллективы, которые занимаются наукой сосредотачивают свое внимание на разных взглядах – от введения единственного порогового значения по индикатору, до множества пороговых систем, в которых по каждому из индикаторов вносится три и более пороговых уровней.

Самым распространенным из подходов является первый: внесение по каждому индикатору только одного порогового значения, который разделяет два вероятных класса состояния.

Проанализируем образование пороговых значений в рамках такого подхода для важнейших индикаторов экономической безопасности употребительно к условиям Российской Федерации.

Наиболее точными методами оценки экономической безопасности страны являются системы индикаторов экономической безопасности стран с определенными пороговыми значениями.

Систему пороговых значений индикаторов экономической безопасности можно разделить на три группы: индикаторы производственной сферы, определяющие уровень жизни населения и индикаторы финансового состояния.

Проведем анализ уровня экономической безопасности России на 2018 год по индикаторам и пороговым значениям экономической безопасности предложенным д.э.н., академиком РАН, С.Ю. Глазьевым [3]. Для этого необходимо рассмотреть данные за 2018 год [7] и сравнить их с пороговыми значениями.

Таблица 1

**Основные индикаторы эконом. безопасности РФ**

Название показателя	Пороговое значение
<b>Мини-индикаторы</b>	
1. Объём ВВП, млрд. рублей	28 140
2. Валовый сбор зерновых, млн. тонн	60
3. Доля инвестиций в основной капитал, % к ВВП	16
4. Доля расходов на оборону, % к ВВП	3
5. Доля затрат на «гражданскую» науку, % к ВВП	1,5
6. Доля инновац. продукции в общем объёме промышл. продукции, %	15
7. Доля машиностроения и металлообработки в промышленном производстве, %	25
8. Объём золотовалютных резервов, % к ВВП	15
<b>Макси-индикаторы</b>	
9. Доля лиц с денежным доходом ниже прожиточного уровня во всей численности населения, %	7
10. Децильный коэффициент дифференциации доходов населения	8
11. Уровень безработицы, % к экономически активному населению	8
12. Уровень монетизации, % к ВВП	25
13. Внешний долг, % к ВВП	40
14. Внутренний долг, % к ВВП	25
15. Доля расходов бюджета на обслуживание гос. долга, % от общего объёма расходов бюджета	10
16. Дефицит федерального (центрального) бюджета, % к ВВП	3
17. Уровень инфляции, %	25

Так же на примере расчета средних арифметических значений относительных отклонений каждого индикатора по выбранному периоду и коэффициента общего запаса экономической безопасности в период с 2000 по 2018 гг. можно выявить тенденцию изменения уровня ЭБ РФ (рис. 1).

Важным при этом является то, что наивысшая степень безопасности достигается только в случае, когда весь комплекс показателей-индикаторов соответствуют допустимым значениям.

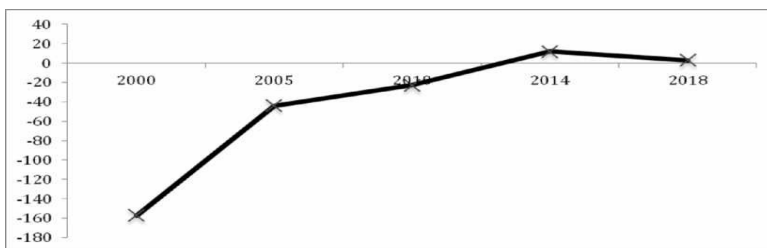


Рис. 1 Тенденция изменения уровня ЭБ РФ в период 2000-2018гг.

Анализ рассмотренных индикаторов позволяет выявить опасности и вовремя принять меры по их устранению, «позволяет установить зависимости между факторами и параметрами, влияющими» на экономическую безопасность государства, «выявить тенденции, обосновать приоритетность разработки и реализации мер их совершенствования и осуществить прогноз возможных сценариев его развития в краткосрочной и долгосрочной перспективе в соответствующих программах развития» [5].

Состояние обеспечения экономической безопасности страны является «удобным» и «доступным» для социально-политической оценки действительного положения дел, особенно в условиях легкого и не всегда позитивного «манипулирования» информацией о тенденциях развития ситуации в данной области.

В этой связи представляется особенно актуальным утверждение Президентом РФ В.В. Путиным вслед за Указом о «Стратегии экономической безопасности страны» специализированной «Стратегии обеспечения информационной безопасности» (май 2017 г.) [9].

Получение достоверной информации о жизнеобеспечивающих процессах развития российской экономики и общества становится одной из важнейших мер в решении проблемы национальной безопасности страны.

В качестве одной из реальных опасностей является рассогласование банковского, факторингового, лизингового микрофинансового рынков при слабом контроле за движением финансовых ресурсов во внебанковской сфере.



Устойчивое усиление активности нефинансовых организаций может привести к развитию негативных тенденций, потере реального контроля за денежнокредитной политикой.

Особенно сложным в этой ситуации является использование новых финансовых инструментов, способных нивелировать негативные тенденции глобализационных процессов, связанных с несистемными захватами отдельных сегментов рынка крупнейшими мировыми финансовыми игроками.

Таким образом, можно сделать общий вывод о том, что, хотя СОЭБ России в целом уже сложилась и постепенно совершенствуется, она все еще не до конца достроена. Еще слабо включились в обеспечение экономической безопасности страны те министерства и ведомства, которые призваны противодействовать угрозам, не связанным с нарушениями закона.

Очевидно, что именно в решении упомянутых проблем лежит ключ к совершенствованию структуры СОЭБ Российской Федерации, оптимизации выполняемых ею функций и в целом к росту ее эффективности.

В России сформированы предпосылки для надежного предотвращения внутренних и внешних угроз национальной безопасности, динамичного развития и превращения Российской Федерации в одну из лидирующих держав по уровню технического прогресса, качеству жизни населения, влиянию на мировые процессы.

Для противодействия угрозам экономической безопасности в РФ создана система обеспечения экономической безопасности, которая во взаимодействии с институтами гражданского общества нацелена на поддержку государственной социально-экономической политики России, направленной<sup>[10]</sup>:

1. на развитие национальной инновационной системы в целях реализации высокоэффективных проектов и приоритетных программ развития высокотехнологичных секторов экономики;
2. на укрепление финансовых рынков и повышение ликвидности банковской системы;

3. на сокращение неформальной занятости и легализацию трудовых отношений, повышение инвестиций в развитие человеческого капитала;

4. на формирование системы научного и технологического прогнозирования и реализацию научных и технологических приоритетов, усиление интеграции науки, образования и производства;

5. на создание условий для развития конкурентоспособной отечественной фармацевтической промышленности;

6. на развитие индустрии информационных и телекоммуникационных технологий, средств вычислительной техники, радиоэлектроники, телекоммуникационного оборудования и программного обеспечения.

Усиление роли системы обеспечения экономической безопасности России является одним из важнейших фактором в устойчивом социально-экономическом развитии Российской Федерации на современном этапе.

Необходима разработка и реализация научно-практической системы ее реализации, системно структурированной и обеспеченной нормативно-правовой базы.

Стратегия экономической безопасности страны должна стать эффективным инструментом обеспечения перехода экономики, основанной на ценностях выживания, к ценностям современного самовыражения, отвечающим требованиям постиндустриального развития.

Решение проблемы обеспечения экономической безопасности России является одной из важнейших задач государства, а выявление угроз безопасности и обоснование путей их нейтрализации представляется общеметодологическим императивом развития отечественных экономических исследований по всем значимым их направлениям.

Само понятие экономической безопасности подразумевает состояние защищенности экономических и социальных интересов граждан. Поэтому на данном этапе для устранения всех факторов представляющих угрозу и для соблюдения показателей в норме РФ нуждается в четкой и целенаправленной управленческой деятельности, лишь в этом случае удастся обеспечить национальную и экономическую безопасность

страны, российского общества и каждого гражданина в отдельности.

Экономическая безопасность в первую очередь зависит от того насколько эффективна сама экономика, т.е. насколько эффективны не только меры государственной защиты, но и функции самозащиты, действующие на основе высокой производительности труда, качества продукции и т.д.

Обеспечение экономической безопасности государства не должно обеспечиваться силами одной или нескольких служб или ведомств, но совокупными усилиями всех субъектов экономических отношений.

Перспективы дальнейших исследований заключаются в проведении анализа мирового опыта по проблемам обеспечения экономической безопасности, на основании которого можно выбрать и обосновать механизмы реализации обеспечения экономической безопасности на каждом уровне национального хозяйства.

### **Список литературы:**

1. Апресова Р.Р. Экономическая безопасность России // Экономика и социум. – 2017. – № 1-1 (32). – С. 120-126.
2. Воронцов С.А., Понделков А.В. О совершенствовании государственной политики в сфере обеспечения национальной безопасности. // Власть. 2016. № 2.
3. Глазьев С.Ю. Основа обеспечения экономической безопасности страны: альтернативный реформационный курс // Российский экономический журнал. – 1997. – № 1
4. Езерская С.Г. Сущность и методы оценки экономической безопасности [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.ivanovo.marketceny.ru/content/doc-2-435.html> (дата обращения: 02.10.2019).
5. Ефимова Л.А. Анализ факторов развития человеческого капитала сельского хозяйства / Л.А. Ефимова // Бухучет в сельском хозяйстве. – 2016. – № 7.
6. Касперович С.А., Дербинская Е.А. Эволюция понятия «экономическая безопасность» // Труды БГТУ. Серия 5: Экономика и управление. – 2017. – № 1 (196).- С. 214-218.

7. Официальный сайт федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>. (дата обращения 14.10.2019).

8. Савон И.В., Украинцев В.Б. Экономическая безопасность в регионе: внешнеторговый аспект // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2017. – № 3-3 (34). – С. 127-131.

9. Трошин Д.В. Экономическая безопасность России: количественный макроанализ: монография. – М., Научные технологии, 2018.

10. Указ Президента РФ от 31.12.2015 г. № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» [Электронный ресурс] // URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения 14.10.2019).

11. Федеральный закон от 28.12.2010 г. №390-ФЗ «О безопасности» [Электронный ресурс] // URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 14.10.2019).

## **THE ECONOMIC SECURITY SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION AND MEASURES TO STRENGTHEN IT**

**Bondarenko E., student of 6<sup>th</sup> year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation. The article based on an analysis of legislation in force and the provisions of modern economic doctrine provides an overview of economic security: analysis of its constituent elements, object, features, terms and concepts.*

*Keywords: economic security, state, finance, threats, factors, governance, mechanism, economy.*

УДК 339.9  
ББК 65.5

## МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ: НУЖНЫ ЛИ ОНИ?

**В.С. Пархоменко, студент 4 курса**  
**Научный руководитель – ст. преподаватель Г.В. Толпышев**  
**Электронный адрес: valerya@bk.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Статья посвящена вопросу необходимости существования международных экономических организаций. В статье рассмотрены основные функции двух крупнейших международных организаций: МВФ и ВТО. Рассмотрены основные плюсы и минусы членства в организациях. Сделан вывод о целесообразности существования международных организаций.*

*Ключевые слова: международная экономическая организация, мировая экономика, ВТО, МВФ, сотрудничество, финансовая помощь, международная торговля*

Мировое хозяйство или, иначе говоря, мировая экономика- это совокупность национальных экономик стран мира в их взаимодействии и присущая ей система международных экономических отношений. В свою очередь международные экономические отношения- это хозяйственные связи, которые устанавливают между собой ряд отдельных стран и вместе с ними, находящиеся на их территории частные субъекты, цель которых-удовлетворение производственных, а также непроизводственных потребностей. Для гармоничного и эффективного сотрудничества между странами существуют специальные организации, именно такие организации и называют международные экономические организации.

Итак, международные экономические организации- это объединения различных государств на основе международных соглашений, с целью сотрудничества в сфере экономики, и в том числе международных экономических отношениях.

Исследование роли международных экономических организаций- актуальная на сегодня тема, так как экономика в различных странах развивается не стабильно, огромное влияние на нее оказывают глобальные проблемы человечества, такие как политические (например, влияние развивающихся стран на развитые), экологические (например, загрязнение и уничтожение окружающей среды, связанное с развитием ТНК), социальные (например, неравномерность перераспределения и миграция) и, конечно же, экономические (нехватка ресурсов, дифференциация стран по ВВП, различные мировые кризисы и т.д.). Именно международные экономические организации создаются с целью оказания поддержки и сотрудничества странам, нуждающимся в этом. Так, международные экономические организации могут помочь стабилизировать развитие мирового хозяйства путем самых разнообразных воздействий на отдельные группы государств.

Однако, в настоящее время большинство международных экономических организаций учитывают политическую ситуацию как в отдельно взятой стране, так и в мире. Это может являться плюсом для одних стран и минусом для других. Так, иногда из-за политизированности, международные экономические организации нарушают свои же принципы, такие как: невмешательство во внутренние дела государств, суверенное равенство всех членов организации, отказ от угрозы силой или ее применения против территориальной целостности или политической независимости любого государства и другие. Существует мнение, что если организации противоречат своим же принципам, то можно усомниться и в целесообразности их деятельности.[3]

Но если исключить политизированность, то роль международных экономических организаций велика, причем как для развитых стран, так и для развивающихся. Так для наименее крупных и обеспеченных государств деятельность международных экономических организаций может

гарантировать поддержание баланса, стабильности, помощь (например, для выхода из кризисного состояния) или же стимул для роста экономики в целом.

Целесообразно обратить особое внимание на те организации, которые в большей степени значимы для мировой экономики, чьи действия влияют на совокупные показатели разных стран. При этом стоит отметить, что действия остальных международных экономических организаций, нельзя не учитывать, каждая международная экономическая организация прямо или косвенно участвует в экономической жизни всего мира.

Первая организация, которая несомненно является очень крупной международной экономической организацией, оказывающей влияние на многие экономические и не только процессы, происходящие во всём мире- это МВФ.

Международный Валютный Фонд (МВФ) создан с целью содействия международной финансовой стабильности и сотрудничеству в валютно-финансовой сфере. Он также стремится способствовать международной торговле, высокой занятости и устойчивому экономическому росту, а также сокращению бедности во всем мире. «МВФ управляется 189 государствами-членами организации и подотчетен им». [4]

Так каким же образом МВФ может помочь развитию устойчивой экономики в мире? Каким образом фонд осуществляет свою деятельность и как он может помочь странам с менее развитой экономикой?

Как было сказано выше, самая главная задача МВФ заключается в создании стабильности международной финансовой системы, системы обменных курсов, что поможет различным странам совершать операции друг с другом и другие задачи. Поэтому для поддержания некоей стабильности и для того, чтобы избежать мировые кризисы, МВФ осуществляет функцию наблюдения за политикой стран и экономическими, а также финансовыми изменениями в странах и регионах, через официальную систему, как надзор. [1]

Таким образом, система надзора МВФ позволяет давать рекомендации странам-членам в осуществлении политики, что несомненно, содействует поддержанию стабильности стран,

особенно тех, кто оказался под угрозой экономической отсталости.

Вторая важная функция МВФ- осуществление финансовой помощи, например, для поддержания беднейших стран мира с низкими доходами было предложено два варианта решения проблем по кредитам и облегчения бремени задолженности: предоставление помощи в виде ссуд под низкий процент и облегчение бремени задолженности в рамках Инициативы в отношении бедных стран с высоким уровнем задолженности (ХИПК) и Трастового фонда для ограничения и преодоления последствий катастроф (Траст ККР). Эти ресурсы поступают за счет взносов стран-членов МВФ, а не за счет взносов в счет квоты. В период мирового экономического кризиса 2008 года и после него было заключено множество соглашений, была принята финансовая помощь со стороны МВФ и его членов. Вся помощь была направлена на укрепление инструментов для предотвращения кризисов в будущем, а также на минимизацию последствий для экономики тех стран, которые напрямую не пострадали от кризиса.

Нельзя не отметить также такую важную функцию МВФ как предоставление технической помощи и высококвалифицированных кадров странам, которые не могут самостоятельно выйти на уровень развитых или хотя бы развивающихся стран.

Конечно, если бы МВФ выполнял все функции на сто процентов, то вопроса о роли международных экономических организаций и в частности роли МВФ не стояло бы. Однако всё же стоит отметить, что страны самостоятельно разрабатывают программу по борьбе с кризисом и лишь берут на заметку некоторые рекомендации МВФ. Именно поэтому, возможно, возникают сомнения о необходимости существования международных организаций, ведь мы никогда не получаем, не наблюдаем стопроцентного результата от их функционирования. [2]

Но стоит задуматься, может ли упомянутый выше факт являться минусом международных экономических организаций? Вероятно, нет, потому что для стран, в которых бушует кризис, даже рекомендации полезны, любая, даже очень незначительная



финансовая помощь со стороны, может оказать существенное влияние на стабилизацию экономики страны. Российская Федерация является членом МВФ с 1.06.1992 года.

Вторая международная экономическая организация, о которой стоит упомянуть- это Всемирная Торговая Организация (ВТО). ВТО– это международная организация, созданная в 1995 году с целью либерализации международной торговли и регулирования торгово-политических отношений государств-членов. [5]

Как отмечено в определении, цель ВТО-преодоление таможенных барьеров, упрощение торговли между странами, поддержание свободной конкуренции, а также содействие экономическому росту стран-участниц.

Для того, чтобы оценить деятельность данной организации, стоит лишь соотнести плюсы и минусы функционирования организации.

Например, несомненными плюсами существования ВТО и членства в данной организации являются:

1. Повышение имиджа страны при вступлении в такую крупную организацию, как ВТО;
2. Снижение барьеров для участия в международной торговле для стран-участников;
3. Поощрительные низкие пошлины на экспорт (как плюс, так и минус);
4. Низкие пошлины на импорт (как плюс, так и минус);
5. Прозрачность торгового законодательства стран-членов ВТО. Это несомненный плюс, так как выстраивать торгово-экономические отношения проще, когда четко обозначены позиции стран.[6]

К минусам, недостаткам можно отнести:

1. Невыгодное производство некоторых товаров из-за снижения импортных пошлин;
2. Если государство не выдержит поток иностранной конкуренции, то это может привести к безработице и другим серьезным последствиям;
3. Снижение экспортных пошлин. От этого процесса в убытке окажется бюджет страны, что может привести к увеличению государственного долга.

Несмотря на существующие недостатки, минусы для стран-членов ВТО, организация существует уже чуть менее 25 лет. Всё же ВТО необходима мировому хозяйству, именно при помощи этой организации закреплено сотрудничество между многими странами. В свою очередь это способствует развитию торговли, международной миграции рабочей силы, повышает конвертируемость валюты, а также в целом оказывает поддерживающее действие на экономику стран мира. Российская Федерация вступила в ВТО 22 августа 2012 года.

Следует сказать, что на сегодняшний день существует огромное количество международных организаций, в том числе экономических. Они все так или иначе влияют на структуру экономики, так как каждая страна входит в несколько объединений, наиболее выгодных именно для нее. «Так, Российская Федерация входит в более 300 объединений, например, Союзное государство, ООН (Совет Безопасности ООН), ВТО, СНГ, ОДКБ, Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе, Организация черноморского экономического сотрудничества, Совет Европы, БРИКС, Шанхайская организация сотрудничества, Центрально-Азиатское сотрудничество (организация), Евразийское экономическое сообщество, АТЭС, АСЕАН и многие другие». [7]

Таким образом, проанализировав функции всего лишь двух международных экономических организаций, можно сделать вывод о том, что международные экономические организации-это необходимые миру участники взаимоотношений между странами. Именно международные экономические организации стали инструментом партнерства для стран-участников, они позволяют найти решения, выгодные всем странам-участникам. Международные экономические организации могли бы послужить достойным примером и образцом для многих других организаций вне зависимости от их уровня: международные, национальные, региональные и так далее. Существование международных экономических организаций позволяет решать вопросы, которые ранее можно было решить только военными действиями, мирно и с учётом интересов всех стран-членов организации.

## Список литературы:

1. Статьи соглашения Международного валютного фонда (Приняты в Бреттон-Вудсе штат Нью-Хэмпшир (США) 22.07.1944 на Валютно-финансовой конференции ООН) (с учетом поправки от 23.09.1997) // Статьи соглашения Международного Валютного Фонда (1944). – Вашингтон, округ Колумбия, США: Международный Валютный Фонд, 1994. – С. 1 – 95.

2. Антонов, В. А. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / В. А. Антонов. – Москва : Издательство Юрайт, 2017. – 548 с. – (Бакалавр и магистр. Академический курс). – ISBN 978-5-9916-3097-9. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://biblio-online.ru/bcode/406569> (дата обращения: 17.09.2019).

3. Каранина, Е. В. Финансовый менеджмент [Электронный ресурс]: практикум / Е. В. Каранина ; ВятГУ, ФЭМ, каф. ФЭБ. – Киров, 2014. (дата обращения: 08.09.2019).

4. [Электронный ресурс]-URL:// <http://www.imf.org/> (дата обращения: 14.09.2019)

5. [Электронный ресурс]-URL://<https://www.wto.org/>(дата обращения: 14.09.2019)

6. [Электронный ресурс]-URL://<http://www.ekoslovar.ru/>(дата обращения: 14.09.2019)

7. [Электронный ресурс]-URL://<https://studopedia.ru/>(дата обращения: 17.09.2019)

**INTERNATIONAL ECONOMIC  
ORGANIZATIONS: DOES THEY NEED?**

**Parkhomenko Valeria, student of 4<sup>th</sup> year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article is devoted to the issue of the need for the existence of international economic organizations. The article considers the main functions of the two largest international organizations: the IMF and the WTO. The main pros and cons of membership in organizations are considered. It is concluded that the existence of international organizations is advisable.*

*Key words: international economic organization, world economy, WTO, IMF, cooperation, financial assistance, international trade*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

**Е.С. Полева, студент 6 курса**  
**Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье в краткой форме даны материалы исследования состояния экономической системы России на современном этапе. Также дана ее характеристика, отражены особенности, рассмотрены проблемы, определена стратегия безопасности российской экономической системы в условиях существования санкций.*

*Ключевые слова: экономическая система, инновации, экономическая стратегия, диверсификация, импортозамещение, санкции.*

Экономика любой страны – это отдельная система совокупных законов и правил, входящих в общемировую экономическую систему. Соответственно так или иначе в любой экономической системе есть взаимосвязи с мировой экономической системой, так как существование отдельной государственной экономической системы невозможно без влияния на нее отдельных факторов мировой экономики. Структура мировой экономики неоднородна и характерна многообразием форм, входящих в нее национальных экономик.

Российская экономика – это одна из самых крупнейших мировых экономик, являющейся крупнейшим сырьевым экспортером, имеющая самую развитую атомную и космическую отрасль, крупные химический и металлургический комплексы.

Однако, «сырьевая экономика» России – это наследие Советского Союза, которое пока преодолеть стране не удастся.

Каждая страна имеет свою экономическую систему, определяющую содержание и форму основных возникающих в обществе экономических отношений (на стадиях производства, распределения, обмена и потребления благ).

**Экономические системы** бывают 4-х типов:

Традиционная экономическая система такая, где традиции и обычаи определяют способы развития и производства, это древнейшая экономическая система.

Командно-административная экономическая система – в ней общественные отношения жестко контролируют хозяйственную жизнь на основе государственной собственности, также господствует партийно-государственная бюрократия, отсутствуют реальная свобода и демократия, используются идеологические методы управления.

Рыночная экономическая система – это свобода предпринимательства, многообразие форм собственности на средства производства, рыночное ценообразование, договорные отношения между хозяйствующими субъектами, ограниченное вмешательство государства.

Смешанная экономическая система – это гибридная экономика, включающая в себя частную, корпоративную, государственную собственность на средства производства.

В настоящее время смешанные экономические системы являются наиболее социально ориентированными системами, здесь устанавливаются необходимые жизненные стандарты для каждого члена общества, действуют различные социальные системы гарантий и защиты, сглаживающие расслоение общества по уровню доходов и жизни, которые позволяют предотвращать внутренние социальные конфликты.

В начале 21 века Россия начала плавный переход к смешанной экономической системе, в основе которой рыночная экономика, но государственное влияние все еще имеет значительную роль в экономике страны. Рассмотрим ее по отдельным критериям:

1. По способу производства – Россию можно отнести к капиталистической стране. В настоящее время в стране

преобладает крупная частная собственность на средства производства, где основной способ регулирования – рыночный механизм. Основа экономики – товарное производство, обмен и продажа товара происходит на основе взаимовыгодных договоров. Собственники капитала, который используется как средство производства, не участвуют в труде, а получают часть прибавочной стоимости в зависимости от размера своего капитала.

2. По форме организации производства – смешанная экономика, в которой участвуют все виды собственности на средства производства, сложный механизм управления экономической системой, социально ориентированная система защиты и гарантий для населения.

3. По уровню развития производительных сил – это страна, в которой строится постиндустриальное общество. Характерными чертами которого являются – научно-технический прогресс, рост доходов населения, переход от производства товаров к росту услуг, высокий уровень образования и квалификации работников производственной и интеллектуальной сферы, модернизация и инновационные подходы к производству. Также это развитие новых наукоемких технологий (ресурсосберегающих, информационных, биотехнологических и т.д.).

4. По степени взаимодействия с мировым сообществом – Россия имеет открытую экономическую систему, со многими странами у нас заключены торговые, культурные, военные и другие договоры, на прямую влияющие на развитие нашей экономической системы.

22 августа 2012 года Россия вступила в ВТО, это делалось в рамках стратегии своего экономического развития. Это было сделано для того, чтобы получить больший доступ российских товаров на иностранные рынки сбыта, повысить конкурентность данных товаров, расширить возможности предпринимателей и инвесторов, влиять на формирование международного законодательства в сфере торговли с учетом национальных интересов, повысить имидж страны в мировом масштабе.

Кроме того, Россия является членом Евразийского экономического союза, Шанхайской организации

сотрудничества, СНГ, Союзного государства, БРИКС и других сообществ, где были подписаны ряд договоров о сотрудничестве и взаимовыгодной торговле и обмене информацией. Все это, безусловно, влияет положительно на развитие экономической современной системы России.

Разработка экономической стратегии развития страны требует учитывать много разных специфических особенностей, так как страна имеет огромную территорию, разные климатические условия, наличие природных и трудовых ресурсов, национальных, религиозных и исторических особенностей развития.

Чтобы найти новые источники экономического роста страны необходимо повышать конкурентоспособность через развитие новых технологий, повышение производительности труда, внедрении новейших достижений науки и техники, ресурсосбережение и рост интеллектуального развития «человеческого капитала».

Основной капитал в стране сегодня сконцентрирован в топливно-энергетическом комплексе, основная задача экономики последовательно перенаправление части капитала в такие отрасли как машиностроение, металлообработка, переработка лесопромышленного комплекса, агропромышленной продукции, а также в отрасли, производящие товары потребительского назначения.

До сих пор в стране происходит отток капитала, одна из задач, сократить его из страны и увеличить иностранные инвестиции, которые позволят привлечь дополнительные финансовые ресурсы в экономику страны и росту ВВП.

Стабилизация денежной системы страны, на которую влияют как внешние, так и внутренние факторы – это также одно из направлений развития экономической системы. Одной из черт современных денежных систем является преобладание в денежном обращении безналичного оборота. В современной России в полной мере действуют все формы безналичных расчетных документов: платежные, инкассовые поручения и требования; чеки и векселя; аккредитивы и банковские карты.



Экономика страны должна быть не только сбалансирована, но и иметь черты лидерства в мировой системе и нести инновационные изменения.

Одним из направлений развития экономической системы является безопасность и обороноспособность страны, также безопасность от техногенных и природных ситуаций, продовольственная и экономическая.

В последние годы много было сделано в стране для этого, почти полностью перевооружается армия, развивается аграрный сектор экономики, наращиваются золотовалютные запасы, государство пытается уйти от долларовой зависимости, переходя на расчеты со странами в их национальной валюте (Китай).

Основными проблемами российской экономической системы являются застаревшие проблемы, накопившиеся за предыдущие годы – это устаревшие производственные фонды, не обновляющиеся десятками лет, тяжелая экологическая ситуация в некоторых регионах, ориентация экономики на сырьевой принцип производства, отсутствие конкуренции, не развитая транспортная инфраструктура.

Одной из проблем экономики является естественное старение населения, что ведет к увеличению нагрузки на бюджет страны. Кроме того, происходит утечка молодежи, из-за того, что они не видят возможности самореализации, роста социального неравенства, коррупции среди государственного аппарата, незащищенность.

Огромная проблема в стране – это теневая экономика, которая тесно связана с криминалом и коррупционными схемами. По сообщению Федеральной службы по финансовому мониторингу в 2018 году теневая доля в общем объеме ВВП РФ составила более 20 триллионов рублей, что в процентном отношении к общему внутреннему валовому продукту составляет примерно 20%. Данный сектор экономики негативно воздействует на всю экономическую ситуацию в стране – подрывается статус государства на международном рынке, провоцируется инфляция, растет количество должностных преступлений, снижается доход государства и др.

Ошибки в формировании малого и среднего бизнеса, в основном он существует в сфере услуг и питания, приводят к

недоверию власти. Эта сфера бизнеса плохо поддерживается государством, не формирует собственника, способного занимать те ниши производства, где пока не решены системные проблемы.

Существование монополий – это тоже негативное воздействие на экономическую ситуацию в стране, которое влечет за собой увеличение цен, рост тарифов на услуги.

Тормозом в экономике является вымывание денежных средств из производственной сферы в банковскую, ничего не производящую сферу деятельности.

Одной из проблем сегодня можно назвать большое количество в стране не нужных специалистов, получивших высшее образование, которые не востребованы, а вот классных профессионалов производства, квалифицированных рабочих не хватает.

Проблемой также является недостаточный уровень внутренних и внешних инвестиций. В условиях санкций наша страна в значительной степени потеряла внешние инвестиции в экономическое развитие страны.

«Главнейшая задача нашей экономики, главнейшая задача нашего правительства на ближайшее время – диверсифицировать нашу экономику, сделать ее современной, развивающейся на новейших технологиях», сказал В.В. Путин. Основная цель такой диверсификации – это преодоление сырьевой зависимости в сторону высокотехнологических отраслей.

Санкции, введенные против России и самой страной против отдельных государств, повлияли на структуру экспорта и способствовали производственным изменениям в стране. Произошла географическая диверсификация экспорта, которая открыла глобальные рынки азиатско-тихоокеанского региона, стран Латинской Америки, Ближнего Востока и Африки.

Вырос не сырьевой сектор экспорта продукции, что говорит о таком тренде, как возможность российского экспорта занять новые ниши мирового рынка.

Продолжающееся санкционное противостояние с Западом и США ограничило доступ к внешнему финансированию и в целом замедляет торговлю на внешнем рынке. С другой стороны, появился мощный стимул для развития географической диверсификации зарубежных продаж с фокусом на азиатские

страны и другие динамичные развивающиеся рынки, формирования в рамках политики импортозамещения производств, обладающих экспортным потенциалом.

Импортозамещение как элемент диверсификации в экономике страны оптимизирует структуру экономики через создание дополнительных отраслей и производств, делает экономику независимой от внешних рисков. Эффективность импортозамещения состоит в том, что использование национальной продукции позволяет делать национальное производство стабильным и гарантированным, переходить на мировой уровень, создавать дополнительный спрос на производимую продукцию, создавать новые рабочие места, снижает риски поставок продукции, развивается научный потенциал, обновляется производство, увеличивается поступление налогов и платежей в бюджет, то есть производится укрепление экономического потенциала экономики.

Процессы диверсификации способствуют и изменениям в стратегии бизнеса. Если последние годы бизнес наращивал свои мощности в торгово-финансовой сфере, то в нынешних условиях острой конкурентной борьбы на мировом рынке, пришло время больше уделять внимания материальному производству, расширять экспорт за счет новой продукции и товаров, развития транспортной инфраструктуры и потребительского сектора экономики, жилищного строительства.

Меры по диверсификации экономики должны включать не только промышленную политику, но и инструменты финансового развития, которая включает в себя модернизацию финансовой политики государства в части налоговых преференций для не сырьевого сектора экономики.

В диверсификации отечественной экономики особого внимания требует экологический аспект. Это разработка инновационных технологий, новых производств, это новая тенденция в мировой экономике, изготовление новых экологически чистых товаров и производство новых экологически чистых продуктов, данное направление предполагает конкуренцию на мировых рынках. А значит кто первый займет главное место на этом рынке, тот получит наибольшие выгоды для своего экономического развития.

Можно сделать вывод, что Россия не может развиваться только за счет своих сырьевых запасов, при таком развитии экономическая стратегия будет находиться на задворках мировой экономики.

Санкции породили нестабильность финансовой сферы, появился отток иностранного капитала из страны, снизились доходы населения, при закрытии производств, уменьшились налоговые отчисления в бюджет, сырьевой рынок тоже испытывал давление, резко снизились цены на нефть.

Как ни парадоксально, но санкции принесли пользу для развития экономики страны. Расширились зарубежные связи с Китаем, Ближнем Востоком, Латинской Америкой, Африкой. Появилось такое понятие как импортозамещение (в 2018 году было вложено 600 миллиардов рублей), позволившее стране открыть новые производства и отрасли, аграрный комплекс получил новый мощный импульс к развитию – импортное продовольствие было успешно замещено отечественными продуктами питания, то есть укрепилась продовольственная безопасность страны, стали появляться новые крупные предприятия.

Бизнес, потерял финансовые рынки Запада и Америки, но зато вышел на финансовые азиатские рынки, которые раньше отечественный бизнес не использовал. Россия договорилась, например, с Китаем по некоторым позициям рассчитывать в национальной валюте, дальше этот процесс прорабатывается и с другими странами.

Выступая на пленарной сессии на V Международном арктическом форуме в Санкт-Петербурге 9 – 10 апреля 2019 г., Президент РФ В.В. Путин назвал западные санкции незаконными, поскольку они не санкционированы Советом безопасности ООН. Президент РФ подтвердил, что санкционное давление мешает нашей экономике, но не критично и в определенной мере подталкивает к активному развитию собственных технологий.

Оценивая роль российской экономической системы в мире можно утверждать, что на сегодня она испытывает мощнейшее давление и переживает самый сложный этап в своем развитии. Однако в сравнении со многими мировыми державами Россия

имеет огромный природный потенциал, что ставит ее на ведущее место в мировой экономике. Страна лидер в мире по добыче и экспорте полезных ископаемых, энергоресурсов. Россия основной поставщик на территорию Европы дешевого энергетического сырья.

Российская Федерация имеет удобное географическое расположение, часть расположена в Европе, другая в Азии, что является экономически выгодно для страны. Поэтому для страны основным является поддержания ее целостности развитие всей территории от запада до востока, расширение и укрепление транспортной инфраструктуры.

Однако, без оздоровления национальной экономики через ее структурные перестройки и соответственно, создание законодательных, организационных, материальных, технических предпосылок невозможно дальнейшее развитие экономической системы России.

На сегодняшний день, взятый Правительством страны курс на развитие экономической системы через импортозамещение и внедрение нанотехнологий, развитие предприятий, производящих товары общего спроса на основе перевооружения и внедрения новых наукоемких машин и механизмов в условиях жесткой международной конкуренции дает положительные результаты.

### Список литературы:

1. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 08.12.2011 г. № 2227-р «Стратегия инновационного развития РФ на период до 2020 года»

2. Ивасенко, А.Г. Микроэкономика: Учебное пособие / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова. – М.: КноРус, 2013. – 280 с.

3. Кислов Д.С. Основные проблемы развития экономики России на современном этапе / Д.С. Кислов, В.А. Мартыянов // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2016. – №11. – С. 28-30.

4. Моховикова, Г.А. Микроэкономика: Учебник для бакалавров / Г.А. Моховикова. – М.: Юрайт, 2013. – 268 с.

5. <https://www.econ.msu.ru/sys/raw.php?o=26698&p=attachment> Осипова Ю.М., Синельникова, С.Ю., Антропова А.А. "Развитие экономики России: проблемы и решения", 2016. – 148 с. (Дата обращения 10.10.2019)

6. <http://wikibusiness.ru/vliyanie-sankcij-na-ekonomiku-rossii-v-2019-godu/> Павлова Е.Г. / Влияние санкций на экономику России в 2019 году. (Дата обращения 10.10.2019)

7. <http://www.kremlin.ru/events/president/news/page/11> Речь В.В. Путина на V Арктическом форуме (Дата обращения 10.10.2019)

### ECONOMIC SYSTEM OF RUSSIA AT THE PRESENT STAGE

**Poleva E.S., 6 year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation. The article briefly presents materials on the state of the Russian economic system at the present stage. Its characteristic is also given, features are reflected, problems are considered, the security strategy of the Russian economic system in the conditions of the existence of sanctions is determined.*

*Keywords: economic system, innovation, economic strategy, diversification, import substitution, sanctions.*

УДК 355  
ББК 65.9

## ВОЕННО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ: ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ

**В.И. Толстобров, студент 6 курса**  
**Научный руководитель – ст. преподаватель Я.А. Долганова**  
**Электронный адрес: vitalko21@gmail.com**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье рассматривается понятие военно-экономической безопасности России, определяются проблемы военно-экономической безопасности России и пути решения выявленных проблем.*

*Ключевые слова: военно-экономическая безопасность, опасность, войско, защищенность, потенциал, нивелирование проблемы.*

Происходящие в современном мире международные конфликты (Сирия, Косово, Ливия) приводят к тому, что вопросам национальной безопасности государства уделяется особое внимание. Что касается России то она на протяжении всей истории, поддерживает военную мощь: в стране развито танкостроение, военная авиационная промышленность и т.д. Одной из актуальных проблем, влияющих на военную безопасность России, является присоединение Крыма к России, что вызвало негативную реакцию со стороны Соединенных Штатов Америки и других стран.

Военно-экономическая защищенность страны подразумевает такое положение военного сектора экономики, которое обеспечивает достаточный уровень вооружения в мирное время и на этапе вооруженного противоборства [3, с. 108].

Важнейшим элементом национальной безопасности является финансовая безопасность государства, как главная эффективная характеристика национальной экономической системы, обуславливающая поддержку нормальных параметров жизнедеятельности населения, неуклонное снабжение народного хозяйства важными ресурсами, при одновременном осуществлении национально-государственных интересов страны.

Современные угрозы экономической безопасности Российской Федерации представляют из себя явления и процессы, неудовлетворенно действующие на экономическое положение страны, ограничивающие экономические интересы личности, общества, государства и формирующие риск государственным интересам.

Для устранения угроз национальной безопасности Российская Федерация концентрирует усилия в укреплении внутреннего единства российского общества, обеспечения социальной стабильности, межнационального согласия и религиозной терпимости, удалении структурных дисбалансов в экономике и ее перестройке, увеличении обороноспособности государства [5, с. 144].

Отметим, что Послание Президента Федеральному Собранию Российской Федерации в 2019 году является одним из самых главных нормативно-правовых актов, определяющих сферу обеспечения военной безопасности и основные направления строительства Вооруженных Сил РФ [6, с. 52].

Перечень основных внешних военных опасностей представлен в Военной доктрине Российской Федерации (рисунок 1).

Продуктивность выполнения функций системы обеспечения государственной безопасности напрямую зависит от уровня приспособленности органов государственной власти, которые осуществляют реализацию государственной политики в сфере обеспечения национальной безопасности к исполнению установленных перед ними задач.



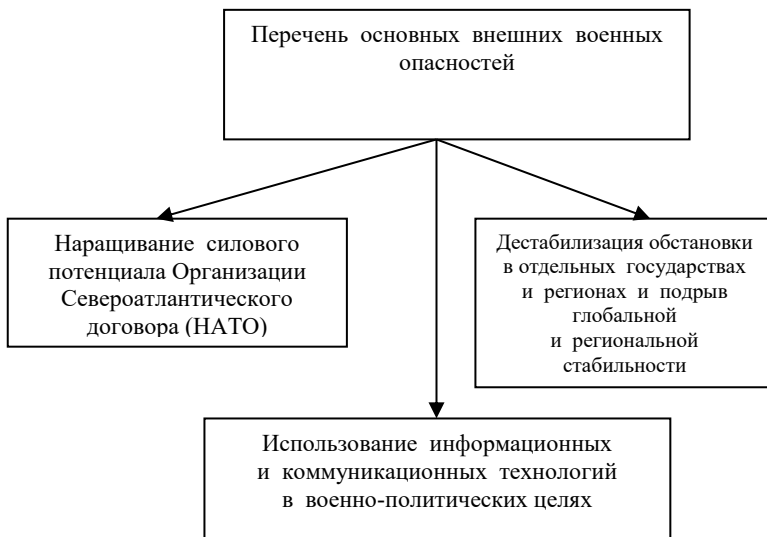


Рис. 1 – Перечень основных внешних военных опасностей [2, с. 149]

Функционирующая в современных обстоятельствах система материально-технического обеспечения военной организации страны самая масштабная из гарантирующих государственные институты систем. Она нужна для проведения комплекса мероприятий, нацеленных на решение особых задач в интересах военных заказчиков, и включает в себя огромное число структурных элементов: органы военного управления; центры материально-технического обеспечения; соединения, части и подразделения материально-технического обеспечения [5, с. 144].

Проблемы в военной науке и технике, очень сильно воздействуют на военную безопасность Российской Федерации, все это отражено в отчете начальника Генерального штаба ВС РФ генерала армии Валерия Герасимова, сделанном им на заседании Академии военных наук в марте 2014 года. В этом отчете российская военная наука была подвергнута критике за то, что за два десятилетия она не сумела продвинуть военное искусство на уровень, близкий к современным реалиям. По мнению Валерия Герасимова, военная наука в России довольно

сильно устарела и требует скорейшего обновления, для того, чтобы соответствовать международным эталонам.

Проблемы военной науки неотделимы от проблем Российской армии и флота, сложностей, переживаемых российской наукой как социальным институтом, и проблем, связанных с распадом СССР и формированием Российской Федерации как независимого государства [4, с. 262].

Приоритетные отрасли развития экономики для совершенствования военно-экономической безопасности России показаны на рисунке 2.

Главная проблема военной безопасности России – невысокие темпы экономического прогресса страны, возрастание проблем в социальной и прочих сферах жизнедеятельности ведут к увеличению стремлений отдельных государств (например, США, Великобритании и др.) нарастить роль военно-силовой политики в мире [2, с. 149].

Важнейшую роль в обеспечении военно-экономической безопасности играет система МТО. Являясь связующим звеном между национальной экономикой и ВС РФ, она выполняет жизненно важную функцию – удовлетворение военно-экономических потребностей войск (сил), как в мирное так и в военное время [1, с. 19].

Присутствует вопрос малого денежного обеспечения по двум главным составляющим материально-технического снабжения войск национальной гвардии, что наглядно показывает имеющиеся проблемы в обеспечении деятельности войск национальной гвардии.



Рис. 2 Приоритетные отрасли развития экономики для совершенствования военно-экономической безопасности России

Для нивелирования отмеченных проблем, на наш взгляд требуется сконцентрировать усилия на разрешении таких задач:

- продолжении развития системы материально-технического обеспечения в границах оптимизации организационно-штатной структуры войск национальной гвардии;

- обеспечение накопления и содержания определенных запасов ресурсов, гарантирующих боевую и мобилизационную готовность объединений, соединений, воинских частей, подразделений (органов) и иных организаций;

- исполнении намерений обновления и накопления материальных средств неприкосновенного резерва;

- обеспечение абсолютного, гарантированного и адресного доведения нормативов довольствия до каждого военнослужащего (сотрудника);

- организации закупки продовольственных товаров, выпускаемых из государственного запаса в режиме обновления;

- использовании антидемпинговых мер при проведении закупок какого-либо имущества для потребностей войск национальной гвардии;

- обеспечение лимитов бюджетных обязательств, законности и необходимости расходовании материальных и финансовых средств, сокращения образования дебиторской и кредиторской задолженности военных предприятий.

Исполнение данных предписаний даст возможность повысить эффективность материально-технического обеспечения войск национальной гвардии, что лучшим образом подействует на осуществление Росгвардией установленных перед ней поручений [5, с. 144].

Таким образом, для Российской Федерации, как и для любого другого государства принципиальна военно-экономическая защищенность государства, которая подразумевает такое положение военного сектора экономики, которое обеспечивает достаточный уровень военного потребления в мирное время и в период вооруженного противостояния.

Трудности, мешающие военно-экономической безопасности России, обнаруженные в ходе исследования:

- проблема малого финансирования по двум главным составляющим материально-технического снабжения войск национальной гвардии, что наглядно демонстрирует имеющиеся трудности в обеспечении деятельности войск национальной гвардии,

- невысокие темпы экономического прогресса государства, возрастание проблем в социальной и прочих сферах жизнедеятельности ведут к усилению стремлений отдельных государств (как например, США, Великобритании и др.) нарастить роль военно-силовой политики в мире.

## Список литературы:

1. Бабенков В.И. Теоретические аспекты военно-экономической безопасности системы материально-технического обеспечения//Научный альманах. 2019. № 3-1 (53). С. 19-22.
2. Костин А.В. Государственная политика России в сфере обеспечения военной безопасности//Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2019. № 3. С. 149-156.
3. Кускова А.П., Попова Е.А., Штанько Е.Ю. Военная и экономическая безопасность россии: основные подходы к ее обеспечению//В сборнике: Современные технологии: актуальные вопросы, достижения и инновации сборник статей XXIX Международной научно-практической конференции. Пенза, 2019. С. 108-111.
4. Москалев Д.А. Исследование проблем военной безопасности Российской Федерации//В сборнике: Теория и практика эффективности государственного и муниципального управления Юго-Западный государственный университет Кафедра меж международных отношений и государственного управления. Курск, 2019. С. 262-264.
5. Порвадов М.Г., Шангутов А.О. Материально-техническое обеспечение войск национальной гвардии в условиях ресурсных ограничений//В сборнике: Научные проблемы материально-технического обеспечения военной организации государства Материалы VI Международной научно-практической конференции. В 2 ч.. Пермь, 2019. С. 144-151.
6. Шаменов Б.М., Шинкевич П.П. Вопросы обеспечения военной безопасности в послании президента Российской Федерации//В сборнике: Синергия науки и творчества Сборник материалов Международного конкурса курсовых, научно-исследовательских и выпускных квалификационных работ. Кемерово, 2019. С. 52-54.

**MILITARY AND ECONOMIC SECURITY OF RUSSIA:  
PROBLEM ASPECTS**

**Tolstobrov V.I. 6 year student,**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Abstract: the article deals with the concept of military-economic security of Russia, defines the problems of military-economic security of Russia and the ways of solving the identified problems.*

*Key words: military-economic security, danger, army, security, potential, leveling the problem*

УДК343.34  
ББК 67.408

## КИБЕРПРЕСТУПНОСТЬ: СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ

**Д.О. Шерстняков, студент 4 курса**  
**Научный руководитель – ст. преподаватель Г.В. Толпышев**  
**Электронный адрес: dmitry.sherstniakov@yandex.ru.**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Статья посвящена вопросу киберпреступности. В статье рассмотрена сущность киберпреступности, нормативно-правовое регулирование киберпреступлений в Российской Федерации, а также выделены особенности киберпреступности как явления. Автором сделан вывод о целесообразности борьбы с киберпреступностью с учётом особенностей данного явления.*

*Ключевые слова: киберпреступность, киберпространство, законодательство, уголовный кодекс, киберпреступления.*

Невозможно представить современный мир без использования технологий. Однако далеко не все применяют технологии лишь в законных целях. С течением времени люди научились извлекать выгоду из незаконного использования различных веб-технологий. Именно поэтому каждый из нас всё чаще сталкивается с таким понятием как «киберпреступность».

Почему исследование киберпреступности и ее сущность актуально? Ответ прост – потому что на данный момент отсутствует законодательно закреплённое понятие киберпреступности, а также недостаточно раскрыта сущность киберпреступности, затруднен процесс определения факта совершения киберпреступления. Стоит отметить, что тема также является крайне актуальной в виду того, что киберпреступность

затрагивает интересы не только одного или нескольких лиц, но и целых государств.

Что такое киберпреступность? Если описывать сущность киберпреступности простым языком, то можно сказать, что это преступления с использованием высоких технологий. Иначе говоря, это преступления в киберпространстве, причем киберпространство- это некое виртуальное измерение, которое содержит в себе сведения всех компьютеров мира. Мотив киберпреступности- извлечение выгоды.

28 глава Уголовного Кодекса Российской Федерации называется «Преступления в сфере компьютерной информации» и предусматривает наказания за соответствующие преступления, к которым согласно УК РФ относятся:

- неправомерный доступ к охраняемой законом компьютерной информации, а также к компьютерной информации, содержащейся в критической информационной инфраструктуре Российской Федерации;

- создание, распространение или использование компьютерных программ либо иной компьютерной информации, заведомо предназначенных для несанкционированного уничтожения, блокирования, модификации, копирования компьютерной информации или нейтрализации средств защиты компьютерной информации, а также для неправомерного воздействия на критическую информационную инфраструктуру Российской Федерации;

- нарушение правил эксплуатации средств хранения, обработки или передачи охраняемой компьютерной информации либо информационно-телекоммуникационных сетей и окончного оборудования, и информации, содержащейся в критической информационной инфраструктуре Российской Федерации, а также правил доступа к информационно-телекоммуникационным сетям, повлекшее уничтожение, блокирование, модификацию либо копирование компьютерной информации, причинившее крупный ущерб.

Кроме того, косвенно к статьям, предусматривающим наказание за киберпреступления можно отнести статью 159.3«Мошенничество с использованием электронных средств



платежа», а также статью 159.6 «Мошенничество в сфере компьютерной информации».[1]

Говоря об особенностях киберпреступности необходимо ответить тот факт, что данная проблема является глобальной и затрагивает интересы множества стран, а, следовательно, требуется объединение усилий стран мира для наиболее эффективной борьбы с киберпреступностью.

Следующей важной особенностью является «универсальность» киберпреступлений. Так, киберпреступления – это своего рода универсальный способ для воздействия на экономическую, политическую, социальную, идеологическую сферу жизни. [3]

Как было отмечено ранее, особенностью киберпреступности является так же тот факт, что её жертвами может стать не только конкретная личность, но и целые государства. Так, объектами, подвергаемыми киберугрозам могут послужить:

- Граждане;
- Организации;
- Государства. [2]

Следующая особенность киберпреступности заключается в масштабах нанесенного ущерба. Причем стоит учитывать и огромное количество совершаемых киберпреступлений и нанесенный ими ущерб. Так, за период с января 2019 года по сентябрь 2019 года по данным Генеральной Прокуратуры РФ, в России было зарегистрировано 180 153 киберпреступлений. [5]

Другая особенность киберпреступности следует из предыдущей и заключается в том, что киберпреступления не просто наносят ущерб населению, организациям и государствам, но и значительно влияют на развитие технологий. Так, например, компании вынуждены вкладывать огромные суммы денежных средств в ликвидацию последствий киберпреступлений, а также в развитие сферы предупреждения киберпреступности, в то время как могли бы вложить эти средства в развитие производства, внедрение инноваций и так далее. Кроме того, организации тратят огромное количество времени на борьбу с

киберпреступлениями и восстановление после их совершения, что также негативно сказывается на развитии компании. [4]

Кроме того, вероятно, особенностью киберпреступности можно считать невозможность её искоренить в виду невозможности уничтожения киберпространства и желания людей получать выгоду.

Резюмируя вышесказанное, стоит сказать о том, что киберпреступность в современном мире однозначно может пополнить список глобальных проблем человечества. Киберпреступность – это угроза не только экономической безопасности личности, субъекта хозяйственной деятельности и государства, она затрагивает все сферы деятельности человека и одинаково опасна для каждой из них.

Стоит ли бороться с киберпреступностью или это всего лишь данность, которую необходимо принять? Ответ очевиден, безусловно стоит не только бороться с уже совершенными киберпреступлениями, но и усовершенствовать систему предупреждения таких правонарушений. Причем и предупреждение, и борьбу с таким явлением как киберпреступность необходимо проводить с учетом выявленных особенностей. Необходимо разработать меры для:

1. усовершенствования законодательного регулирования в области киберпреступности на национальном и международном уровнях (с обязательной разработкой понятийного аппарата);
2. усовершенствования сотрудничества между организациями и государством, которое позволит эффективнее бороться с киберпреступлениями;
3. повышения грамотности населения в области высоких технологий.

## Список литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // СПС КонсультантПлюс // [Электронный ресурс: URL: <http://www.consultant.ru/>]. (дата обращения: 07.10.2019).
2. Давыдов А.А. развитие интернет-технологий – вызов современной социологии. [Электронный ресурс: URL: [http://www.isras.ru/index.php?page\\_id=957](http://www.isras.ru/index.php?page_id=957)].(дата обращения: 08.10.2019).
3. Номоконов В.А. Киберпреступность, как новая криминальная угроза / В.А. Номоконов, Т.Л. Тропина // Криминология. Вчера. Сегодня. Завтра. – 2012. – №1 (24). – С. 47.
4. Толстова Ю. Н. Социология и компьютерные технологии // Социологические исследования. 2015. № 8. С. 3-13  
Электронный ресурс: URL: <http://socis.isras.ru/article/5607>].(дата обращения: 08.10.2019).
- 5.Электронный ресурс:  
URL:<http://www.tadviser.ru/index.php/>]. дата обращения:  
09.10.2019).

## CYBER CRIME: ESSENCE AND FEATURES

**Sherstniakov D., student of 4<sup>th</sup> year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article is about cybercrime. The article examines the essence of cybercrime, the legal regulation of cybercrime in the Russian Federation, and highlights the features of cybercrime as a phenomenon. The author concludes that it is advisable to combat cybercrime, taking into account the characteristics of this phenomenon.*

*Key words: cybercrime, cyberspace, legislation, criminal code, cybercrime.*

УДК 330.11  
ББК 65

## АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

**Д. В. Ябурова, студентка 6 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент, И.Н.Фазлиев**  
**Электронный адрес: blyoskina.darja@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В данной статье проанализированы основные понятия экономической безопасности России, текущее состояние национальной экономики, и обозначены значимые недостатки, требующие решения, выявлены актуальные направления совершенствования национальной безопасности.*

*Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности, национальная безопасность, экономический кризис, теневая экономика, обеспечение экономической безопасности.*

Послание Президента России Федеральному Собранию РФ от 20.02.2019 г. определило стремление на совершенствование экономической сферы, формирование позитивного бизнес-климата как в среднем, так и в малом бизнесе. В.В. Путин акцентировал внимание на важность становления адресного воздействия среднему и малому бизнесу, а также указал на разработку индустриальных и технологических парков, бизнес-инкубаторов в регионах России [1].

Совершенствование национальной экономики во многом обуславливается положением правовой системы. Роль экономической безопасности в последнее время начинает возрастать.

В период научно-технического прогресса, становления промышленности, увеличения активности международного сотрудничества в сфере информационных технологий, экологии и торговли акцентировалось внимание на недостаток государственного регламентирования экономической безопасности, что в последующем влекло за собой экономический кризис.

Поэтому в основе регламентации экономической безопасности России закладывается оптимальный баланс соотношений частных и публичных основ регулирования экономических правоотношений.

Дискуссионные темы в сфере национальной экономической безопасности признаны актуальными в России с конца XX века, когда наблюдался распад СССР. Реализация экономической безопасности характеризуется гарантией автономности государства, независимостью правовой обеспеченности и стабильности общества, а также обеспечением защиты от коррупционных составляющих, возможности страны по обеспечению ресурсами граждан и способности осуществить действующие богатства с намерением дальнейшего совершенствования не только самой экономики, но и другими сферами жизни [4].

Оценка экономической безопасности признается важнейшим показателем развития государства. Иными словами, национальная экономика включает в себя все сферы жизни общества, тем самым экономика выступает звеном каждой функционирующей составляющей в государстве, поэтому, при исследовании одной из этих систем требуется рассмотрение других экономических аспектов.

Несомненно, важно выделить ключевые показатели экономической безопасности, наблюдаемые в России, [2]:

- уровень ВВП;
- ВНП;
- структура экономики страны, с учетом характеристик технологического уровня;
- содержание внешней торговли;

- расходы государственного бюджета по сферам общественной жизни: в области образования, науки, научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР);
- валютная и финансовая безопасность;
- определяемый специалистами уровень благосостояния населения и другие.

Вышеуказанные критерии способствуют восприятию текущего состояния национальной экономики и обозначению значимых недостатков, представляющие собой для экономической безопасности страны реальную угрозу.

О настоящей угрозе также свидетельствуют аналитические показатели. Например, согласно данным Росстата уровень бедности в России достигает максимума в 2008 г., а в 2013 г. доход составляет ниже прожиточного минимума, который наблюдался у 12,5 млн. чел., иными словами у 9 % населения, в 2014 г. – у 19,8 млн. чел., что составляет 14 %. В 2015 г. данный показатель достиг 16 %.

Рассматривая данные сведения, можно сделать вывод, что с 2013 г. констатируется почти двукратный рост числа граждан с доходами, характеризующиеся ниже прожиточного минимума [3].

В качестве основных причин специалисты выделяют повышение потребительских цен и, следовательно, рост прожиточного минимума. Например, если первый квартал 2014г., по официальным данным, характеризуется прожиточным минимумом равным 7688 руб., то год спустя он повысился до 9662 руб. Отсюда следует, что для решения данных проблем необходимо исследовать назревшие за последние годы проблемы в национальной экономике с целью выяснения причины динамичного увеличения числа бедных в стране.

Так, динамика экономического роста существенно уменьшилась, а затем и вовсе наблюдался переход в рецессию: ВВП России в 2014 г. увеличился всего на 0,6 %, в то время как год спустя в 2015 г. сократился на 3,7 %, а в конце 2016 г. прогнозировали спад ВВП на 0,5 %.

Препятствием к выходу из экономического кризиса на пути России признается, несомненно, рост теневых экономических отношений, способствующие превращению национальной экономики в торгово-спекулятивную.

Теневая экономика основана на пренебрежении со стороны государственных органов экономическими интересами населения. Однако, если государство не может удовлетворить потребности общества, выраженные необходимыми благами сферы потребления за счет законного действующего производства, то, естественно, образуется подпольная экономическая деятельность, борьба с которой не увенчивается успешным результатом при отсутствии намерения самого государства преобразовать сложившуюся ситуацию, с позиций образования целесообразного и обоснованного налогового режима для национальных производителей услуг и товаров [5].

Следовательно, угрозы экономической безопасности характеризуются такими явлениями и процессами, оказывающие отрицательное влияние на экономику страны, преграждающие реализацию экономических интересов личности, общества и государства, формирующие опасность национальным ценностям и дестабилизирующие социально-экономическое положение в обществе.

В государственной стратегии экономической безопасности РФ определены наиболее вероятные угрозы, на локализацию которых должна быть направлена деятельность федеральных органов государственной власти. К ним относятся: увеличение имущественной дифференциации населения, рост уровня бедности, которые ведут к нарушению общественного согласия и социальной сбалансированности.

Относительное социальное равновесие может быть нарушено в результате существования некоторых факторов: разделение общества на богатых и бедных, неуверенных в своем положении в будущем; увеличение числа городских бедных в сравнении с проживающими в сельской местности; рост безработицы; задержка выплаты зарплаты работникам; банкротство предприятий [5].

Деформация структуры экономики России вызвана такими факторами как низкая конкурентоспособность российских предприятий; усиление топливно-сырьевого курса экономики; преобладание добычи полезных ископаемых в сравнении с поисками их новых месторождений; свертывание производства отраслей обрабатывающей промышленности; отсутствие научно-

технического прогресса; захват внутреннего рынка России иностранными компаниями, покупка иностранными фирмами российских предприятий с целью вытеснения отечественной продукции с внешнего и внутреннего рынков. Кроме того, на это влияет усиление неравномерности экономического развития регионов, которое препятствует межрегиональной интеграции, разрушает единое экономическое пространство, а также криминализация общества и его деятельности.

Не менее важной проблемой обеспечения экономической безопасности для Российской Федерации является излишняя сырьевая направленность, которая, с одной стороны, подавляет развитие других отраслей народного хозяйства, а с другой, – не дает пользы большей части граждан России от массовой продажи ресурсов за границу. Из этого следует, что на данный период времени Россия полностью зависит от реализации природных ресурсов. Эта зависимость связана с ростом экспорта нефти и газа, прибыль от продажи которых является одним из главных источников пополнения государственного бюджета.

Тем не менее, это не обеспечивает безопасность в сфере экономики и не гарантирует национальную безопасность страны. Поставки стратегического сырья на мировой рынок в больших количествах осуществляются на основе соглашения между США, странами ЕС и Саудовской Аравией, которая на протяжении уже многих лет является лидером по добыче и продаже нефти. В этом соглашении было определено, что Саудовская Аравия будет поставлять нефть на мировой рынок на двенадцать долларов дешевле, чем Россия. Это и повлекло за собой активную добычу и продажу нефти за границу, так как многие страны, а именно: Франция, США, Италия, Япония, сменили поставщика данного вида ресурса из-за экономической выгоды.

К 2016 году в России большинство из вышеперечисленных задач было выполнено, возросли объемы поставок российской нефти (Индия, Китай, Южная Корея), а также уменьшились энергозатраты на данный ресурс, что повлекло за собой снижение издержек на рабочую силу (на основе автоматизации и механизации производства) и позволило увеличить объемы добычи тяжелой нефти [3].

Следовательно, Россия стоит на верном пути развития и постепенно наращивает свой экономический потенциал, который способен обеспечить стабильную экономическую ситуацию.



Экономическая безопасность страны зависит от экспорта ресурсов, и государство прилагает максимум усилий для того, чтобы эта зависимость превратилась в простое пополнение средств в государственный бюджет.

Таким образом, экономическая безопасность – это состояние какого-либо хозяйствующего субъекта, характеризующееся наличием стабильного дохода и других ресурсов, которые позволяют поддерживать уровень жизни на текущий момент и в ближайшем будущем.

Обеспечение экономической безопасности, в частности, для Российской Федерации предполагает экономику, которая поддерживает достаточный уровень социального, политического и оборонного существования и инновационного развития, неуязвимость и независимость её экономических интересов по отношению к возможным внешним и внутренним угрозам и воздействиям. Как экономика любого государства, экономика России имеет множество проблем, которые мешают дальнейшему развитию народного хозяйства нашей страны.

Основными актуальными аспектами экономической безопасности России специалисты выделяют: отстающий в развитии промышленный сектор страны; низкий уровень конкурентоспособности отечественных товаров на мировом и отечественном рынках; значительные ценовые диспропорции, обострившиеся в процессе либерализации отечественной экономики; сложное положение отраслей, снабжающих потребительский рынок (легкая и пищевая промышленность, машиностроение, отрасли оборонного комплекса); развитие теневой экономики.

#### **Список литературы:**

1. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 20.02.2019 «Послание Президента Федеральному Собранию» // Российская газета. – N 38.–2019.

2. Социально – экономическое развитие современного общества в условиях реформ: материалы VIII международной научно-практической конференции (5 мая 2016 г.) / Отв. ред. А.Н.Плотников – Саратов: Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», 2016. – 78с.

3. Варюха А. О., Сурженко Л. В. Современные угрозы экономической безопасности России /А.О. Варюха // Молодой ученый. – 2016. – №8.8. – С. 3-5.

4. Кочубей Е.И., Фоменко А.С., Современные проблемы экономической безопасности России/ Е.И Кочубей // материалы VIII международной научно-практической конференции (5 мая 2016 г.)- 2016.- С.36-38.

5. Михайлов Б.П., Л. Л. Тузов, А. В. Таиров Актуальные проблемы обеспечения экономической безопасности органами внутренних дел / Михайлов Б.П. // Вестник экономической безопасности. – 2017. – №4. – С.323-331.

## **TOPICAL PROBLEMS OF ECONOMIC SECURITY OF RUSSIA**

**Yaburova D.V. students of 6th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Resume: This article analyzes the basic concept of economic security of Russia, the current state of the national economy and identifies significant shortcomings that need to be addressed, and reveals the current directions for improving national security.*

*Keywords: economic security, threats to economic security, national security, economic crisis, shadow economy, ensuring economic security.*

**СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА,  
ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ,  
ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ**

---

**УДК343.535.2  
ББК 67.404.9**

**ПРЕДНАМЕРЕННОЕ БАНКРОТСТВО  
ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ: СПОСОБЫ  
ЗАБЛАГОВРЕМЕННОГО ВЫЯВЛЕНИЯ  
КОНТРАГЕНТАМИ**

**А.Ю. Беспалова, Д.А. Денисова студентки 5 курса  
Научный руководитель – Ж.В. Эстерлейн, к.ю.н., доцент  
Электронный адрес: denisovadda@yandex.com  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Статья посвящена вопросу сущности преднамеренного банкротства и способов, применяемых для заблаговременного выявления преднамеренных действий, повлекших за собой банкротство. В статье рассмотрена сущность преднамеренного банкротства, деятельность арбитражного управляющего при выявлении признаков преднамеренного банкротства, а также способы своевременной проверки контрагентов. Сделан вывод о необходимости превентивных мер.*

*Ключевые слова: банкротство, преднамеренное банкротство, юридические лица, финансовое состояние, анализ, контрагент, кредитор, арбитражный управляющий.*

На сегодняшний день все большее внимание уделяется разбору и анализу незаконных действий со стороны

руководителей юридических лиц, совершаемых с целью ухода от исполнения обязательств с помощью преднамеренного или фиктивного банкротства. Случаев преднамеренного банкротства стало больше с началом экономического кризиса, когда организации столкнулись с рядом проблем, в том числе финансовыми проблемами, снижением спроса и многими другими [6]. Данная тема является актуальной, поскольку на протяжении нескольких последних лет наблюдается тенденция

увеличения числа банкротств, в том числе увеличение факта фиктивного и преднамеренного банкротства. Так, начиная с 2014 года наблюдается увеличение количества случаев преднамеренного банкротства. Темп роста количества зафиксированных случаев преднамеренного банкротства представлен на рисунке 1.

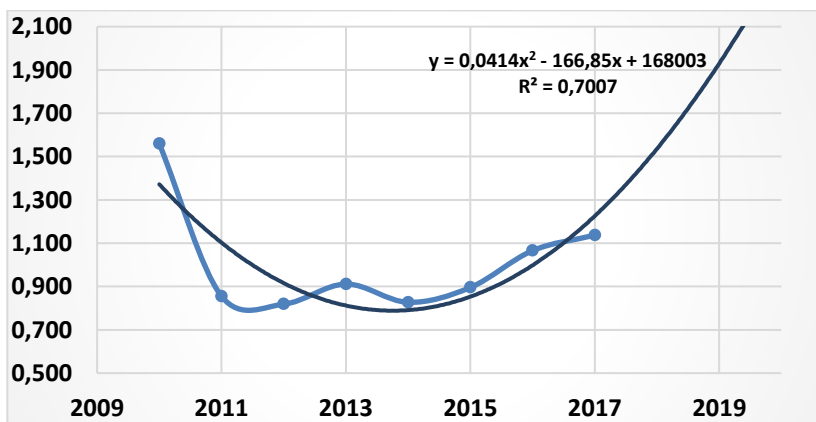


Рис. 1 Динамика регистрации преднамеренного банкротства в Российской Федерации, % [5]

Согласно ст. 65 Гражданского кодекса РФ, банкротом может быть признано юридическое лицо по решению суда, но за исключением казенного предприятия, учреждения, политической партии и религиозной организации [1].

Кроме того, существует ряд признаков, характеризующих несостоятельным юридическое лицо: сумма обязательств не менее 300 тыс. руб., неисполнение своих обязательств перед

кредиторами в течении трех месяцев и неплатежеспособность должника, то есть на момент процедуры банкротства имущество должника не должно превышать сумму обязательств.

Сущность преднамеренного банкротства заключается в том, что определенные действия или порядок действий руководителей организаций или её собственников направлены на то, чтобы довести организацию до банкротства, то есть до такого состояния, когда организация станет неспособна исполнять свои обязательства. Основная цель, которую преследуют руководители организаций, совершая такие действия, заключается в выведении активов из организации и тем самым нанося вред кредиторам, на исполнение обязательств, перед которыми у организации просто не остается денежных ресурсов.

В законодательстве Российской Федерации закреплены положения о предусмотренной уголовной и административной ответственности лиц, совершающих действия, которые ведут организацию к преднамеренному банкротству. Так, статья 196 Уголовного кодекса Российской Федерации регламентируют ответственность за преднамеренное банкротство, причинившее крупный ущерб:

- Наказывается штрафом от 200 до 500 тыс. руб. или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от 1 года до 3 лет, либо принудительными работами на срок до 5 лет, либо лишением свободы на срок до 6 лет со штрафом в размере до 200 тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до восемнадцати месяцев либо без такового [3].

Отметим, что преднамеренное банкротство юридических лиц нередко может быть сопряжено с осуществлением преступлений, ответственность за которые предусмотрена также в статьях 174,199,201,327 УК РФ.

Кроме того, статья 14.12 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях содержит ответственность в виде наложения административного штрафа на граждан в размере от одной тысячи до трех тысяч рублей; на должностных лиц – от пяти тысяч до десяти тысяч рублей или дисквалификацию на срок от одного года до трех лет [2]. Данная

ответственность применима при условии, что действия (бездействие) не содержат уголовно наказуемых деяний.

Нормативно-правовой базой при проверке процедуры банкротства на предмет ее преднамеренности служат следующие документы: Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», Постановление Правительства РФ от 25.06.2003 № 367 «Об утверждении Правил проведения арбитражным управляющим финансового анализа», Постановление Правительства РФ от 22.05.2003 № 299 «Об утверждении Общих правил подготовки отчетов (заключений) арбитражного управляющего», Постановление Правительства РФ от 27.12.2004 № 855 «Об утверждении Временных правил проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства» и другие.

Проверка наличия признаков преднамеренного банкротства является правом как потенциальных контрагентов, так и действующих кредиторов. Кроме того, лица, участвующие в рассмотрении дела, могут реализовать свое право на проведение независимой экспертизы на любой стадии банкротства по письменному ходатайству, в целях выявления признаков незаконной деятельности должника, которая может повлечь за собой преднамеренное банкротство.

Но отметим, что особую роль в выявлении признаков преднамеренного банкротства, играет деятельность арбитражного управляющего. Так, Постановление Правительства РФ от 27 декабря 2004 г. N 855 «Об утверждении Временных правил проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства» четко определяет порядок проведения арбитражным управляющим проверки наличия признаков фиктивного и/или преднамеренного банкротства. Арбитражный управляющий должен запросить у руководителя должника всё необходимые для проведения проверки документы, далее запросить документы у кредиторов и иных лиц, а при отсутствии таких документов, нужно сформулировать запрос в государственные органы, обладающие соответствующей информацией. Например, при рассмотрении дела в рамках процедуры банкротства,

арбитражный управляющий вправе направить запросы о предоставлении информации в ГИБДД, ЗАГС, Ростехнадзор, ИФНС, Росреестр, ОСП, УПФР, Росимущество и другие. Кроме того, арбитражный управляющий проводит анализ значений и динамики различных коэффициентов, характеризующих платежеспособность должника. И наконец, в случае существенного ухудшения значений 2-х и более коэффициентов проводится анализ сделок должника, послуживших причиной таких ухудшений [4].

Кроме того, Федеральной службой судебных приставов выработана довольно эффективная система критериев для определения признаков преднамеренного или фиктивного банкротства, закрепленная в «Методических рекомендациях по выявлению и пресечению преступлений в сфере экономики и против порядка управления, совершенных сторонами исполнительного производства» (утв. ФССП России 15.04.2013 N 04-4) в разделе «Вопросы выявления и документирования преступлений в сфере криминального банкротства», а само выявление данных правонарушений находится в компетенции лиц, которые обладают такими полномочиями.

Однако важно понимать, что сотрудники государственных органов ограничены в своей компетенции и заявление о необходимости выявления признаков преднамеренного банкротства исходит в первую очередь от кредиторов. И конечно же, для кредиторов важно отслеживать деятельность действующих контрагентов и вовремя заявить о подозрении совершения преднамеренных действий, повлекших за собой банкротство организации.

Все перечисленные ранее законодательно закрепленные способы выявления признаков преднамеренного банкротства направлены на то, чтобы найти признаки уже совершенного преднамеренного банкротства. Но стоит отметить, что в современном мире для каждой организации крайне важным является сотрудничество с надежными контрагентами, именно поэтому необходимо заблаговременно выявлять действия, совершаемые преднамеренно, которые ведут организацию к банкротству, и избегать сотрудничества с такими контрагентами.

Так какие действия руководителей организаций стоит внимательно изучать и анализировать, для предотвращения признаков преднамеренного банкротства на стадии совершения этих действий? На что стоит обратить внимание при выборе контрагента? Прежде всего, кредиторам при выборе контрагента необходимо обратить внимание на такие действия контрагента как:

- создание новых юридических лиц;
- передача в уставный фонд новых юридических лиц основных средств предприятия-должника;
- фиктивная или неравноценная продажа имущества, то есть заведомо невыгодные условия сделки;
- выход участников общества из состава учредителей с передачей им доли имущества организации;
- искусственное создание кредиторской задолженности;
- получение займов или кредитов под необоснованно высокие проценты или на невыгодных условиях и т.д.

В настоящее время самым действенным способом проверки контрагентов является использование интернет ресурсов, позволяющих найти доступную для любого человека информацию как о юридическом лице и индивидуальном предпринимателе, так и о физическом лице. Важно, что даже без привлечения дополнительных финансовых ресурсов уже сейчас каждая организация может воспользоваться данными ресурсами. Один из популярных порталов-«ЗАЧЕСТНЫЙБИЗНЕС», также популярен бесплатный справочник «Rusprofile», кроме того, можно обратиться за данными к сайту Федеральной службы государственной статистики и многим другим. Но справедливо отметить, что размещенные данные на подобных ресурсах не позволяют в полном объеме оценить финансовое состояние контрагента, а также проверить организации, с которыми сотрудничает потенциальный контрагент организации. Именно поэтому, целесообразно использовать такие платформы как «СБИС» или же СБК «Контур», предоставляющие более широкий спектр данных. Такие платформы целесообразны в использовании, поскольку данные компании находятся в сотрудничестве с ФНС. Таким образом, в распоряжении организации, использующей платформу, оказывается



максимально понятная и доступная информация, в том числе отчетность, информация о судебных делах и даже рассчитанные коэффициенты, позволяющие оценить кредитоспособность и платежеспособность организации.

Данные платформы помогают организациям грамотно выбирать контрагентов, а также облегчают внутренние процессы и позволяют быстрее справляться с ежедневными задачами. Таким образом, благодаря выше представленным платформам, организация сможет проанализировать данные о контрагенте и определить целесообразность сотрудничества с той или иной организацией, на раннем этапе выявить возможные угрозы при заключении сделки, а также упростить поиск добросовестных контрагентов.

Кроме того, при выборе контрагента можно обратиться к сайту Федеральных арбитражных судов Российской Федерации (<http://www.arbitr.ru/>), благодаря которому перейдя во вкладку «Картотека арбитражных дел», руководитель или уполномоченный сотрудник организации, может проанализировать участие того или иного контрагента в судебных разбирательствах. Для данной проверки совсем не обязательно знать номер дела и фамилию судьи, хотя такая информация упростит поиск, достаточным является наименование контрагента.

И если все же организация находится в договорных отношениях с контрагентом, руководитель которого преднамеренно совершает или уже совершил действия, повлекшие за собой банкротство, и вовремя не обнаружила это, то арбитражный управляющий в первую очередь должен уведомить об этом кредиторов, на стадии наблюдения создать реестр требований кредиторов (согласно ст.16 Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 03.07.2019) «О несостоятельности (банкротстве)») и провести первое собранием кредиторов. Далее необходимо ждать решения суда, который вынесет определение об окончании процедуры наблюдения и введении следующей.

Таким образом, противостоять преднамеренным банкротствам могут государственные органы, арбитражные управляющие и так далее. Кредиторы в свою очередь могут

обезопасить свою организацию от взаимодействия с такими контрагентами. Понять, где именно заканчиваются риски, связанные хозяйственной деятельностью организации, изменение конъюнктуры рынка или же влияние экономического кризиса и начинается незаконная деятельность юридического лица или лиц в сговоре, крайне сложно. Именно поэтому, наиболее действенной тактикой организации, вступающей в отношения с контрагентами, является использование превентивных мер, направленных на исключение угрозы и наступления неблагоприятных последствий в виде убытков.

Эффективность превентивных мер для организации заключается в снижении непредвиденных расходов, которые могли возникнуть в случае реализации процедуры банкротства в отношении контрагента. Кроме того, если кредитор инициировал процедуру банкротства, то ему придется уделить этому значительное количество времени, что может привести к возникновению упущенной выгоды. Превентивные меры позволяют избежать непредвиденных расходов, сэкономить время работников и руководителей, а также в целом значительно уменьшить риск невыполнения обязательств контрагентами.

Резюмируя вышеизложенное, необходимо отметить целесообразность проведения комплексного анализа деятельности контрагента ещё на стадии заключения каких-либо сделок с ним, а в случае, если выявлены признаки преднамеренного банкротства у действующего контрагента - необходимо начать вовремя действовать, не дожидаясь полного разорения должника.

Так, обращая внимание на вышеупомянутые аспекты деятельности контрагентов, анализируя деятельность уже существующих и потенциальных контрагентов, организация способна избежать последствий преднамеренного банкротства контрагента и не оказаться в списке кредиторов такой организации.

## Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.01.2006). [Электронный ресурс]-

URL://[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5142/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/)  
(дата обращения: 24.09.2019).

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 02.08.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2019). [Электронный ресурс]-URL:// [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34661/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/)  
(дата обращения: 25.09.2019).

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019). [Электронный ресурс]-URL:// [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/) (дата обращения: 25.09.2019).

4. Постановление Правительства РФ от 27 декабря 2004 г. N 855 «Об утверждении Временных правил проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства». [Электронный ресурс]-URL:// [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_51004/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51004/) (дата обращения: 26.09.2019).

5. А. Б. Иванова Криминологическая оценка преднамеренного и фиктивного банкротства // Вестник экономики, права и социологии. -2018. -№ 2. -С.83-87. [Электронный ресурс]-URL:<http://www.vestnykeps.ru/0218/18.pdf>  
(дата обращения: 02.10.2019).

6. В. В. Сверчков, С. С. Воронов Преднамеренное банкротство юридического лица или индивидуального предпринимателя: механизм преступного поведения и особенности квалификации // Вестник Нижегородской академии МВД России. -2013. -№21. -С.156-160. [Электронный ресурс]-URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/prednamerennoe-bankrotstvo-yuridicheskogo-litsaili-individualnogo-predprinimatelja-mehanizm-prestupnogo-povedeniya-i-osobennosti> (дата обращения: 24.09.2019).

**INTENTIONAL BANKRUPTCY OF LEGAL ENTITIES:  
METHODS FOR ADVANCED IDENTIFICATION BY  
CONTRACTORS**

**Bespalova A.U., student of 5<sup>th</sup> year**

**Denisova D.A., student of 5<sup>th</sup> year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article is devoted to the essence of intentional bankruptcy and the methods used for the early detection of intentional actions that led to bankruptcy. The article discusses the nature of intentional bankruptcy, the activities of an arbitration manager in identifying signs of intentional bankruptcy, as well as methods for timely verification of counterparties. The conclusion is made about the need for preventive measures.*

*Key words: bankruptcy, intentional bankruptcy, legal entities, financial condition, analysis, counterparty, creditor, arbitration manager*

УДК343.535  
ББК 65.29

## ПРОЦЕДУРА БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: ОСОБЕННОСТИ И ТРУДНОСТИ

**А.Ю. Беспалова, Д.А. Денисова, студентки 5 курса**  
**Научный руководитель – Ж.В. Эстерлейн, к.ю.н., доцент**  
**Электронный адрес: denisovadda@yandex.com**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Статья посвящена вопросу сущности банкротства физических лиц. В статье рассмотрены основные особенности процедуры банкротства физических лиц, проанализирована статистика, а также проанализированы основные преимущества и трудности, недостатки процедуры банкротства физических лиц. Сделан вывод о целесообразности существования процедуры банкротства физических лиц.*

*Ключевые слова: несостоятельность, банкротство, банкротство физических лиц, финансовые обязательства, нормативно-правовое регулирование, суд, арбитражный управляющий.*

Банкротство физических лиц – процедура, регламентированная Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)». Стоит отметить, что вопрос о необходимости создания возможности применения процедуры банкротства не только по отношению к юридическим лицам, но и в отношении физических лиц, стоял остро давно, так как закредитованность населения в Российской Федерации стремительно возрастала и продолжает возрастать по сей день. Однако нельзя сказать, что внесение изменений в законодательство оказало лишь положительное влияние.

На рисунке 1 представлена динамика объема предоставленных физическим лицам кредитов.

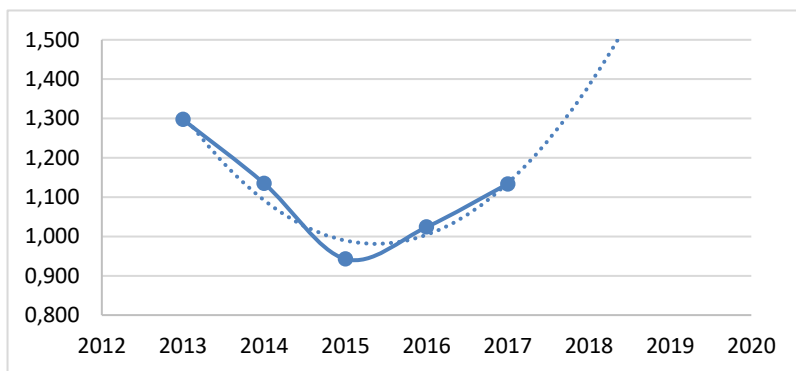


Рис. 1 Динамика объема предоставленных кредитов физическим лицам, % [7]

Анализируя имеющиеся данные, можно сказать, что объем кредитов, предоставленных физическим лицам, снижался в период с 2013 по 2015 год, однако с 2015 года и по сей день показатель продолжает расти. Причем можно предположить, что создание возможности банкротства физических лиц оказало существенное влияние на рост объемов предоставленных кредитов, так как физические лица, не всегда осознавая сложность процедуры банкротства и серьёзность её последствий, стали ещё чаще обращаться к кредитным средствам, при этом суммы кредитов также увеличились.

Вопрос банкротства физических лиц обсуждался на законодательном уровне около семи лет еще до начала финансового кризиса. Вероятно, основной причиной, по которой рассмотрение законопроекта длилось настолько долго, была неготовность судов рассматривать новую категорию дел.

1 октября 2015 года были внесены изменения в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)», что действительно значительно повлияло на работу судов в том числе. На рисунке 2 представлено количество судебных решений о признании граждан несостоятельными.

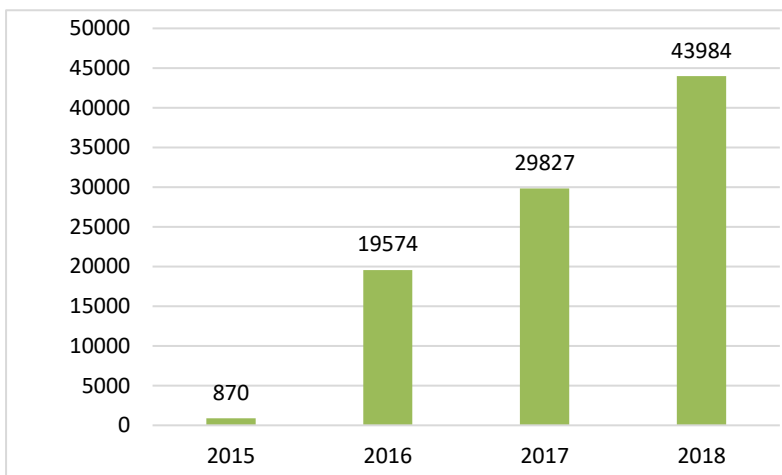


Рис. 2 Количество судебных решений о признании граждан несостоятельными, 2015-2018 гг. [6]

Таким образом, анализируя существующую статистику, можно сделать вывод о том, что с момента вступления в силу законодательства о банкротстве физических лиц, количество признанных несостоятельными граждан Российской Федерации увеличилось в 50 раз, это означает, что с каждым годом всё больше граждан активно пользуются возможностью быть признанными несостоятельными. Именно поэтому, тема исследования особенностей и существующих трудностей процедуры банкротства, а также её последствий для физических лиц крайне актуальна.

Согласно 10 главе Федерального закона от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 03.07.2019) «О несостоятельности (банкротстве)» отличительной особенностью банкротства граждан является одновременное выполнение следующих критериев (условий):

1. Общая сумма задолженности более 500 тыс.руб.
2. Невозможность погашения задолженности в течении трех месяцев.

3. Реальная неплатежеспособность гражданина, то есть стоимость имущества должника не должна превышать суммы обязательств перед кредиторами.

Необходимо подчеркнуть, что Федеральный закон, определяющий процедуру банкротства граждан в большей степени направлен на регулирование отношений, возникающих между физическими лицами и кредитными организациями. Дела о банкротстве физических лиц, как и индивидуальных предпринимателей, и юридических лиц рассматриваются арбитражным судом. Инициировать процедуру банкротства в отношении физического лица могут:

- 1) сам должник;
- 2) уполномоченный орган;
- 3) кредиторы.

Нужно отметить, что не каждое желающее физическое лицо может объявить себя банкротом и инициировать процедуру банкротства в отношении себя, так как одного желания недостаточно, необходимо соответствовать указанным в ст. 213.3 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» признакам. Так почему же многие должники хотели бы объявить себя банкротом? Какие возможности для должника предоставляет открытое арбитражным судом дело о банкротстве? Выгодно ли для кредиторов, когда физическое лицо признается банкротом?

Для начала необходимо разобраться, почему физическому лицу может быть выгодно признание банкротом:

1. Аннулирование непокрытых долгов в случае, когда стоимости всего имущества должника недостаточно для погашения существующих задолженностей.

2. Сохранение «крыши над головой»- единственное пригодное место для проживания должника не подлежит продаже в соответствии со ст. 446 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ [5].

3. Мораторий на удовлетворение требований кредиторов, в том числе приостановка начисления штрафов, пени и иных финансовых санкций.



4. Ограничение действий коллекторских агентств в соответствии с Федеральным законом «О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности и о внесении изменений в Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» от 03.07.2016 № 230-ФЗ [3]. Необходимо отметить, что коллекторы при проведении процедуры банкротства гражданина наряду с другими организациями, перед которыми у должника существуют неисполненные денежные обязательства, являются полноправными кредиторами в соответствии с реестром требований кредиторов, утвержденным арбитражным судом.

5. Сохранение хороших отношений с родственниками, их спокойствие, так как запущенная в суде процедура банкротства не перекладывает долговые обязательства на близких банкрота.

6. Надежда на реабилитацию и восстановление платежеспособности гражданина, посредством проведения процедур, изложенных в статье 213.2 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: реструктуризация долгов, реализация имущества (чаще всего применяется в том случае, когда процедура реструктуризации долгов не может быть применена по тем или иным причинам).

Также стоит отметить важность и целесообразность применения процедуры банкротства в отношении физических лиц для кредиторов, поскольку возрастает вероятность законным способом вернуть денежные средства. В тот же момент необходимо понимать, что в случае реализации процедуры банкротства физического лица арбитражным управляющим составляется реестр требований кредиторов, в соответствии с которым устанавливается перечень кредиторов и сумма обязательств, значит, единолично получить сумму долга от гражданина не представляется возможным.

Однако стоит обращать внимание не только открывшиеся перед должником и кредитором возможности, но и существующие негативные последствия и трудности, связанные с процедурой банкротства физического лица.

Например, при инициировании процедуры банкротства непосредственно должником возникают вопросы, связанные с

оплатой государственной пошлины, поиском арбитражного управляющего и оплатой его работы.

Особенность реализации процедуры банкротства для гражданина заключается в том, что она довольно дорогостоящая, так как в соответствии в действующим на территории Российской Федерации законодательством, должник за счет своих средств обязан оплачивать услуги арбитражного управляющего, а также понесенные в рамках дела о несостоятельности (банкротстве) расходы, такие как:

1. Оплата вознаграждения финансового управляющего в размере 25 000 рублей единовременно в соответствии со ст. 20.6 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» [2].

2. Государственная пошлина в размере 300 рублей в соответствии с Федеральным законом от 30.11.2016 № 407-ФЗ «О внесении изменения в статью 333.21 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» [4].

3. Публикация сведений о признании гражданина банкротом и о введении соответствующей судом процедуры в газете «Коммерсантъ».

4. Обязательная публикация сведений в Едином федеральном реестре о банкротстве. Ответственность при несоблюдении обязанностей арбитражным управляющим в части сроков и сведений, подлежащих обязательному опубликованию в ЕФРСБ предусмотрена в ст. 14.13 КоАП РФ [1].

5. Прочие расходы, например, почтовые, в основном связанные с отправлением запросов информации; расходы, связанные с арендой офисного помещения, включая стоимость приобретенных канцелярских и иных принадлежностей, необходимых для эффективного функционирования финансового управляющего по делу о банкротстве гражданина и другие расходы.

Следующее отрицательное последствие применения процедуры банкротства в отношении физического лица – это лишение права распоряжаться собственным имуществом, а также ограничение выезда должника за границу (на усмотрение суда).

Говоря о негативных сторонах процедуры банкротства физических лиц, нельзя не учитывать испытываемый должником стресс и постоянный страх лишиться всего, оставить семью без

«подушки безопасности», возможные разногласия с родственниками, а также, конечно, существенный отпечаток на деловой репутации лица.

Кроме того, необходимо отметить последствия, с которыми столкнется физическое лицо, признанное банкротом:

1) ограничение свободы труда – физическое лицо не вправе занимать должности в органах управления юридическими лицами, а также иным образом участвовать в управлении юридическим лицом в течение 3-х лет, а также не вправе занимать должности в органах управления кредитной организации, иным образом участвовать в управлении кредитной организацией в течение 10 лет (согласно ст. 213.30 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве);

2) «клеймо на кредитной истории»: признанный несостоятельным не вправе принимать на себя обязательства по каким-либо договорам (кредитным, займа) без сообщения банкам о статусе банкрота;

3) в течение пяти лет признанный банкрот не имеет право подать заявление о признании его несостоятельным вновь.

Стоит отметить, что процедура банкротства физического лица в виду своей новизны, не является совершенной. Существуют некоторые проблемы, связанные с процедурой банкротства физических лиц:

1. Сложность сбора и предоставления необходимых документов (регламентируется статьей 213. 4 ФЗ РФ «О несостоятельности (банкротстве)») Так, например, кроме заявления необходим следующий перечень документов: документы, подтверждающие наличие задолженности; подтверждение наличия/отсутствия у гражданина статуса индивидуального предпринимателя путем получения выписки из ЕГРИП; опись имущества; сведения о доходах и другие [2]. Проблема, с которой может столкнуться должник при сборе необходимого пакета документов, заключается в неохотном предоставлении справок по текущей задолженности со стороны банков.

2. Низкая мотивация арбитражных управляющих участвовать в делах о банкротстве физических лиц, связанная с низким размером вознаграждения управляющих (минимальная сумма оплаты труда исходя из статьи 20.6 Федерального закона

«О несостоятельности (банкротстве) составляет 25 000 рублей единовременно за проведение процедуры, в то время как при ведении дела банкротства юридического лица, например, при процедуре конкурсного производства, сумма вознаграждения составляет 30 000 рублей ежемесячно).

Подводя итог, стоит отметить, что процедура банкротства является сложным, имеющим свои особенности и трудности, но несмотря на это очень перспективным и эффективным механизмом урегулирования отношений между физическими лицами и кредиторами. Однако важно, чтобы физические лица осознавали сложность данной процедуры и её последствия. Для этого целесообразно применять различные меры по повышению грамотности населения в сфере банкротства. Возможно, именно это поможет стабилизировать ситуацию с ростом закредитованности населения страны.

### **Список литературы:**

1. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 02.08.2019). [Электронный ресурс]-URL://[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34661/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/) (дата обращения: 08.10.2019).

2. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 N 127-ФЗ (последняя редакция). [Электронный ресурс]-URL://[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_39331/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/) (дата обращения: 07.10.2019).

3. Федеральный закон «О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности и о внесении изменений в Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» от 03.07.2016 № 230-ФЗ (последняя редакция). [Электронный ресурс]-URL://[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_200497/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_200497/) (дата обращения: 09.10.2019).

4. Федеральный закон «О внесении изменения в статью 333.21 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» от 30.11.2016 № 407-ФЗ (последняя редакция). [Электронный ресурс]-URL://

[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_207919/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_207919/) (дата обращения: 09.10.2019).

5. Официальный сайт Единой межведомственной информационно-статистической системы (ЕМИСС) [Электронный ресурс]-URL://<https://www.fedstat.ru/indicator/42860> (дата обращения: 8.10.2019).

6. Официальный сайт Единого федерального реестра сведений о банкротстве [Электронный ресурс]-URL://<https://download.fedresurs.ru/news/Статистический%20бюллетень%20ЕФРСБ%202018.pdf> (дата обращения: 09.10.2019).

7. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]-URL://<http://www.gks.ru/> (дата обращения: 08.10.2019).

## **INDIVIDUAL BANKRUPTCY PROCEDURE: ESSENCE, FEATURES AND DIFFICULTIES**

**Bespalova A.U., student of 5<sup>th</sup> year**

**Denisova D.A., student of 5<sup>th</sup> year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article is devoted to the issue of the essence of the bankruptcy of individuals. The article considers the main features of the bankruptcy procedure for individuals, analyzes the statistics, and analyzes the main advantages and difficulties, disadvantages of the bankruptcy procedure for individuals. The conclusion is made on the feasibility of the existence of a bankruptcy procedure for individuals.*

*Key words: insolvency, bankruptcy, bankruptcy of individuals, financial obligations, legal regulation, court.*

УДК 330.332  
ББК 65.261

## АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

**Е.А. Бондаренко, студент 6 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Домбровский**  
**Электронный адрес: [ekaterina.bondarenko.96@bk.ru](mailto:ekaterina.bondarenko.96@bk.ru)**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Тема статьи является крайне актуальной, так как определение сильных и слабых сторон позволит сформировать наиболее эффективную политику по привлечению инвестиций. Проведен сравнительный анализ инвестиционной привлекательности Пермского края, выявлены сильные стороны и проблемы инвестиционной привлекательности региона.*

*Ключевые слова: инвестиции, инвестиции в основной капитал, инвестиционная привлекательность, регионы конкуренты, собственные средства, источники финансирования, инвестиционный климат, административные барьеры*

Пермский край – развитый промышленный регион страны, имеет достаточно развитую экономику. Сильные социально-экономические позиции края связаны с наличием здесь значительных природных запасов (нефть, соль, железные руды, золото, алмазы, леса и т.д.). Экономика края ориентирована на экспорт: метанол, продукты переработки нефти, удобрения, органическая химия. Пермский край занимает 14 место по объемам промышленного производства в России [2, с.304].

Инвестиции в основной капитал края увеличиваются с каждым годом (рис.1).

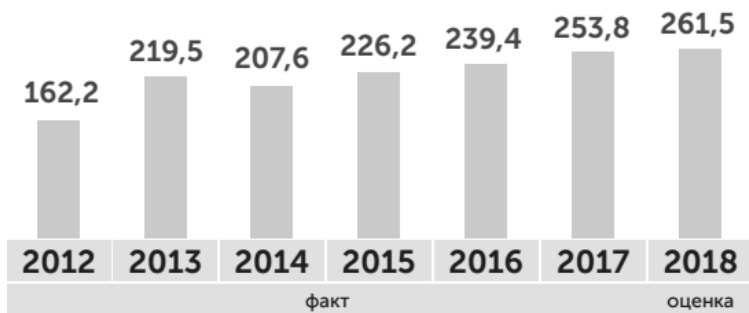


Рис. 1 Динамика инвестиций в основной капитал в Пермском крае, млрд. руб. [3, с.14]

Инвестиционную деятельность в Пермском крае большей частью ведут крупные промышленные предприятия (около 80% от общего объема инвестиций) в основном за счет собственных средств (68,6%). Это предприятия отраслей химического производства (35,8%), добычи полезных ископаемых (34,6%), обеспечение электроэнергией, газом и паром (23,8%) [3, с.14-15].

Существенная доля собственных средств в привлекаемых инвестициях в основной капитал связана в т.ч. с проблемами в привлечении внешних и бюджетных инвестиций.

Для выявления преимуществ и недостатков проведен сравнительный анализ с регионами, имеющими сходные географические и ресурсные преимущества, являющиеся прямыми конкурентами в ключевых отраслях экономики и промышленности, а также демонстрирующими успехи в привлечении инвестиций по объему и динамике внешних и внутренних инвестиций, по показателю отношения объема инвестиций к объему ВРП. К таким относятся Свердловская, Челябинская и Самарская области, а также республики Татарстан и Башкортостан [1, с.209].

По отношению к ним Пермский край занимает средние позиции по объему привлечения иностранных инвестиций. Свердловская область привлекает значительную часть прямых иностранных инвестиций, в связи с более развитой транспортной сетью, инфраструктурой, несмотря на наличие водных путей в Пермском крае. По объему привлечения прямых иностранных

инвестиций за последние 5 лет лидирующие позиции удерживает Татарстан и Челябинская область [1, с.210].

По сравнению с представленными регионами Пермский край единственный, у кого наблюдается отрицательная динамика инвестиций, направляемых на модернизацию или увеличение основных фондов. Положение формируется за счет следующих отраслей: сельское хозяйство, металлургия, транспорт и связь, финансы, производство и распределение электроэнергии, газа и воды.

Пермский край при этом лидирует по привлечению инвестиций в развитых отраслях: добыча полезных ископаемых, обрабатывающие производства, производство нефтепродуктов, химическое производство.

Пермский край кроме наличия развитых отраслей имеет существенные преимущества в области развития науки и современных технологий, а также развития инвестиционных площадок.

Пермский край характеризуется высокой концентрацией научных организаций и наукоемких промышленных компаний. В регионе осуществляют научную деятельность один филиал и четыре института Уральского отделения Российской академии наук, 14 высших учебных заведений, и более 30 отраслевых институтов, конструкторских бюро, научных и промышленных организаций. Уникальными являются научно-технические разработки в области магнитной гидродинамики, биотехнологии синтеза, рекультивации нефтезагрязненных почв, геоэкологических исследованиях, свайных фундаментах, порошковой металлургии [1, с.214].

В Пермском крае созданы индустриальные парки, нацеленные на реализацию инвестиционных проектов, прежде всего, на уровне малого и среднего бизнеса, например, индустриальные парки «Рэд», «Осенцы», «Промсвязь», «Звездный». Ряд инвестиционных площадок создано на базе существующих предприятий: «Мотовилихинский завод», «Чайковский текстиль» и др. Кроме того, многие муниципалитеты региона имеют подборки инвестиционных площадок, например, Чайковский муниципальный район – 25 инвестиционных площадок.



К основным проблемам привлечения инвестиций в экономику края являются:

- не развитая транспортная инфраструктура;
- административные барьеры.

На территории края недостаточно высококлассных складских площадей, низкое качество автомобильных дорог, у них низкая пропускная способность (нормативным требованиям отвечает менее 40% протяженности региональных автодорог). Пропускная способность железных дорог исчерпала свои ресурсы и на отдельных участках превышает 100%. Пропускная способность станции Пермь-Сортировочная исчерпана полностью, что не позволяет увеличить грузооборот. Как результат – потребители при покупке товара переплачивают за неэффективную логистику до 30-50% по сравнению, например, с республикой Татарстан [1, с.215].

Важным фактором для развития инвестиционного климата является уровень административных барьеров, что показывают исследования Общероссийской общественной организации предпринимательства «Опора России». В основе рассчитываемого индекса лежит 5 слагаемых факторов: недвижимость и инфраструктура, людские и финансовые ресурсы, административный климат и безопасность, система поставщиков. В данном рейтинге Пермский край занимает 9 место [1, с.212].

Основными этапами деятельности предпринимателей, где возникают административными барьерами являются:

- государственная регистрация;
- лицензирование отдельных видов деятельности;
- сертификация и стандартизация продукции, работ и услуг;
- контроль и надзор за текущей предпринимательской деятельностью;
  - товарооборот;
  - размещение заказов для государственных и муниципальных нужд;
  - согласование соответствующих вопросов и документов.

Для изменения ситуации необходимо проводить взвешенную политику по улучшению инвестиционной привлекательности региона. К преимуществам такой политики на текущем этапе:

- привлечение бизнеса к формированию инвестиционных потоков, развитию инвестиционного климата, созданию промышленных площадок и т.д.;
- развитие единого центра по управлению инвестиционными проектами;
- развитие малого бизнеса в области научных инноваций и технологий;
- развитие дорожной карты региона, создания логистических центров;
- развитие индустриальных парков и инвестиционных площадок.

В качестве направлений совершенствования инвестиционной привлекательности края различными авторами отмечаются:

- совершенствование законодательной базы [4];
- снижение административных барьеров;
- снижение налоговой базы для инвестиционных проектов, предприятий [2, с.309];
- поддержка малого и среднего предпринимательства;
- создание зон перспективного развития.

На основе проведенного исследования можно сделать вывод, что в настоящее время в Пермском крае необходимо разработать эффективные экономические мероприятия для минимизации значений факторов, тормозящих экономическое развитие, усовершенствовать нормативно-правовую базу, создать дополнительные меры поддержки малого и среднего предпринимательства.

## Список литературы:

1. Ежова Л.С., Аракелян А.М., Ларин П.А. Анализ инвестиционной привлекательности Пермского края и сравнение с регионами-конкурентами и лидерами Российской Федерации // Актуальные вопросы современной экономики – 2018 – №1 – С.208-217.

2. Сорокина Н.В., Глушкова Е.С. Инвестиционная привлекательность Пермского края // Вестник ПНИПУ. Социально-экономические науки – 2018 – №4 – С.303-313.

3. Социально-экономическое развитие и бюджет Пермского края 2019-2021 – [http://mfin.permkrai.ru/upload/pages/1658/dat\\_1539860039475.pdf](http://mfin.permkrai.ru/upload/pages/1658/dat_1539860039475.pdf) – (Дата обращения 23.09.2019)

4. Инвестиционная привлекательность Пермского края не растет – <https://www.newsko.ru/articles/nk-4451405.html> (Дата обращения 20.09.2019)

**ANALYSIS OF INVESTMENT  
ATTRACTIVENESS OF PERM REGION  
Bondarenko E.A., student of the 6th course  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990**

*Annotation. The topic of the article is extremely relevant, as the definition of strengths and weaknesses will form the most effective policy to attract investment. A comparative analysis of the investment attractiveness of the Perm region, identified the strengths and problems of investment attractiveness of the region.*

*Keywords: investments, investments in fixed capital, investment attractiveness, regions competitors, own funds, sources of financing, investment climate, administrative barriers*

УДК 330  
ББК65.05

## БАНКРОТСТВО КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

П.Ю. Бугрина, студентка 5 курса  
Научный руководитель – доцент, к.э.н. Д.В. Климов  
Электронный адрес: ro.bu@mail.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

*В статье представлена динамика выявленных предприятий-банкротов в стране. Также были рассмотрены отрасли, города и области, в которых были выявлены случаи банкротства юридических лиц за последний год. После исследования факторов, влияющих на возникновение угрозы несостоятельности, были предложены соответствующие меры по борьбе с банкротством предприятий.*

*Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, экономическая безопасность, безопасность предприятия, угроза, внутренние и внешние факторы.*

На сегодняшний день остается актуальной проблема экономической безопасности любого предприятия, так как от безопасности предприятия зависит эффективность его деятельности. Как известно, на безопасность предприятия могут повлиять как внутренние, так и внешние угрозы, которые сугубо индивидуально определяются для каждого конкретного предприятия. Однако на взгляд автора одной из основных угроз для деятельности предприятия, присущей всем, является риск возникновения банкротства.

Оценить актуальность проблемы можно с помощью статистики, взятой с Единого Федерального реестра сведений о банкротстве (рис.1).

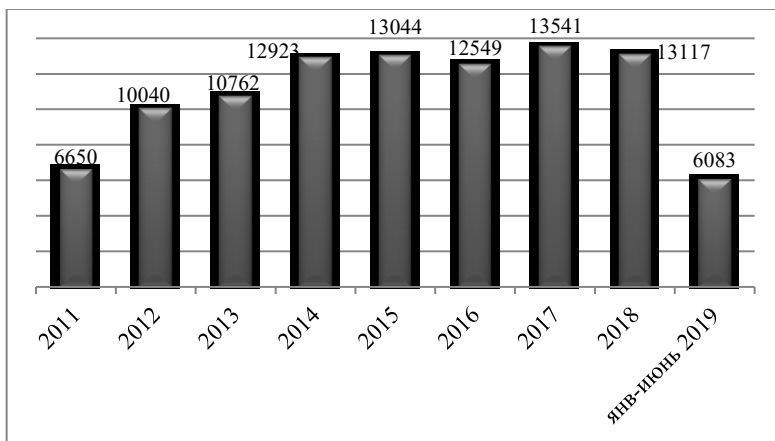


Рис. 1 Динамика предприятий-банкротов в РФ

По данным с рисунка 1 видно, что с 2012 года в стране увеличивается количество предприятий, объявивших себя банкротами, а также наблюдается тенденция постоянного роста данного показателя. Увеличение показателя несостоятельности предприятий говорит об ухудшении экономической ситуации и замедлении темпов экономического роста.

Согласно «Федресурс» в период с января по июнь 2019 года арбитражными судами были признаны банкротами 6083 предприятия. Стоит отметить, что это на 8,2% меньше чем за тот же период предыдущего 2018 года.

В период с января по июнь 2019 года было завершено 3594 процедуры в деле о банкротстве, из них в 2248 случаях кредиторы не смогли ничего получить по итогам проведенных процедур. Если оценивать в процентном соотношении, то в 63% случаев в деле о банкротстве кредиторы не вернули долги с предприятия-должника. Также по результатам процедур в 145 делах залоговые кредиторы также не смогли ничего получить с должника, так как продаваемые активы предприятия не заинтересовали инвесторов и потенциальных покупателей. У 38% должников не получилось возможным покрыть задолженность за счет своего имущества.

По общим данным ЕФРСФДЮЛ за первое полугодие 2019 года общая сумма задолженности перед кредиторами

составила свыше 1 триллиона рублей. Из них только 5,6% от общей суммы были возвращены кредиторам для удовлетворения собственных претензий. [2]

Причиной такой большой задолженности можно назвать то, что большая часть должников начинает процедуры банкротства уже без наличия активов. С другой стороны можно отметить не всегда эффективную систему продажи активов должника для покрытия требований кредиторов и (или) низкий спрос на них из-за нестабильной экономической ситуации в стране в целом.

Таким образом, в России с каждым годом растет число обанкротившихся предприятий. Признание предприятия банкротом нарушает интересы многих лиц, неизбежно привлекая в сферу банкротства других хозяйствующих субъектов экономики, что несет угрозу их экономической безопасности. Угроза несостоятельности может существовать как для малых, так и для крупных предприятий, которые представляют собой экономически и социально значимые субъекты в экономике. Возникновение банкротства у таких экономически значимых предприятий несет в себе другую угрозу масштабного характера, т.е. угроза переходит на отраслевой, региональный и общественный уровень.

В таблице 1 представлены данные об изменении количества случаев банкротства юридических лиц по регионам с наиболее высокими показателями несостоятельности.

Как следует из статистики, представленной ЦМАКП, больше всего выявлено банкротств среди юридических лиц в г. Москва. Именно в Москве проживает больше всего потенциальных банкротов исходя из общего суммарного числа проживающих и зарегистрированных юридических лиц. На втором месте находится в г. Санкт-Петербург, в котором на 1 квартал 2019 года выявлено 217 обанкротившихся предприятий, на третьем месте находится Московская область – 156 предприятий. [3]

Таблица 1

**Число банкротств по регионам по итогам 1 кв. 2019 года**

Регион	4 кв. 2018 г.	1 кв 2019 г.	Количество юр. лиц в регионе
Москва	665	678	906541
Санкт-Петербург	206	217	327703
Московская область	163	156	222234
Свердловская область	122	129	146477
Республика Татарстан	97	87	112717

Самая низкая доля потенциальных банкротов согласно государственной статистике находится в Крыму – 0,3%, Севастополе, Ненецком автономном округе и Чечне – по 0,4%.

Если рассматривать динамику от 4 квартала 2018 года и до 1 квартала 2019 года, то за рассмотренный период наблюдается незначительный рост числа банкротств в г. Москве на 1,9%, в г. Санкт-Петербурге – на 5,3%. Когда как в остальных регионах данный показатель наоборот снижается: в Московской области – на 4,3%, в Свердловской области – на 5,7%, в Республике Татарстан – на 10,3%.

В целом в отраслевой структуре экономики страны выявляется тенденция к увеличению числа банкротств относительно 2019 года во всех направлениях. Снижение числа банкротств по итогам 2 квартала 2019 года отмечается только в электроэнергетике. В остальных сферах наблюдается следующая динамика:

- в строительстве и коммерческих услугах наметился рост показателя (342 случая банкротства);

- в оптовой и розничной торговле, транспорте и связи, металлургии ситуация существенно не изменилась, т.е. практически осталась на прежнем уровне;

- в сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве продолжает умеренный рост;

- в пищевой промышленности показатель несостоятельности остается вблизи минимальных значений;

- в машиностроительном комплексе отмечается небольшой рост показателя.

На угрозу возникновения банкротства могут влиять как внутренние, так и внешние факторы. Например, к внешним факторам относятся состояние экономики страны в целом, ситуация на политической арене, а также изменение законодательства. К внутренним угрозам относятся производственные, управленческие и рыночные факторы.

Для пресечения появления признаков банкротства у предприятия необходимо проводить анализ и диагностику состояния данного предприятия. С помощью данной диагностики управляющие предприятием, а также его сотрудники смогут выявить сильные и слабые стороны и не допустить появления кризисных ситуаций. Диагностика банкротства и анализ финансового положения предприятия представляет собой комплекс мер, с помощью которых возможно обнаружение кризисного развития предприятия и условий, при которых предприятие в будущем имеет шанс стать банкротом.

Для защиты предприятия от факторов, способных вызвать у предприятия признаки несостоятельности, необходимо создание и эффективное управление системой экономической безопасности на предприятии. Результатом эффективного обеспечения экономической безопасности на предприятии является стабильность и (или) устойчивость его функционирования, результативность его финансовой деятельности, получение прибыли, а также личная безопасность сотрудников. [4]

Для обеспечения экономической безопасности предприятия, в том числе и от угрозы банкротства необходимо разрабатывать и реализовывать соответствующие мероприятия для пресечения появления данных угроз, минимизации рисков или для ликвидации последствий от наступления неблагоприятных обстоятельств, затрудняющих деятельность предприятия. Примером таких мер могут стать следующие предложенные мероприятия:

- устранение неплатежеспособности предприятия за счёт экономии на условно-переменных затратах;



- увеличение конкурентоспособности товаров, работ, услуг предприятия;
- восстановление финансовой устойчивости путем повышения эффективности производства;
- перепрофилирование производства для повышения конкурентоспособности;
- продажа неликвидных активов для покрытия текущих обязательств и т.д.

Данный список мероприятий не является исчерпывающим. Также стоит учесть, что мероприятия должны быть подобраны в соответствии со сложившейся ситуацией на предприятии для каждой конкретной угрозы. При несостоятельности путем правового решения конфликтов для предприятия-должника осуществляется реализации процедур банкротства: наблюдения, финансового оздоровления, внешнее управление, конкурсное производство, мировое соглашение. На каждой отдельной стадии соответствующий управляющий, назначенный арбитражным судом, исходя из регистра требований кредиторов и финансового положения предприятия, предлагает конкретные мероприятия, подходящие сугубо для определенного предприятия-банкрота.

Таким образом, банкротство предприятий является актуальной темой в сегодняшней экономике, поскольку с каждым годом количество предприятий-должников продолжает увеличиваться. Как показывает статистика, обанкротившиеся предприятия появляются практически во всех отраслях производства и невозможно точно сказать, в какой области производства в дальнейшем будет рост или снижения показателя несостоятельности. Для внутренней защиты юридического лица от возникновения признаков несостоятельности, за которым следуют соответствующие процедуры и признание должника банкротом, необходимо создание и эффективное управление системой экономической безопасности предприятия, которая будет проводить мониторинг и выявление потенциальных угроз и рисков для предприятия.

## Список литературы:

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 N 127-ФЗ (последняя редакция). Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс»
2. Единый Федеральный реестр сведений о фактах деятельности юридических лиц. Режим доступа <http://fedresurs.ru/> (дата обращения: 29.09.2019 г.)
3. Статистический бюллетень ЕФРСБ 30 июня 2019 года. Режим доступа <https://www.fedresurs.ru/news>.
4. Дмитриева И. В., Иванова А. Р. Риск банкротства как угроза экономической безопасности предприятия [Текст] // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы V Междунар. науч. конф.– М.: Буки-Веди, 2017. – С. 113-118. – URL <https://moluch.ru/conf/econ/archive/222/12608/> (дата обращения: 01.10.2019).

### **BANKRUPTCY AS A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE**

**Bugrina P.Y., student of 5<sup>th</sup> year,**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*The article presents the dynamics of identified bankrupt enterprises in the country. Industries, cities and regions in which cases of bankruptcy of legal entities over the past year were identified were also considered. After studying the factors influencing the emergence of the threat of insolvency, appropriate measures to combat the bankruptcy of enterprises were proposed.*

*Keywords: bankruptcy, insolvency, economic security, enterprise security, threat, internal and external factors.*

**УДК 338.246**  
**ББК 65.20**

## КИБЕРПРЕСТУПНОСТЬ КАК УГРОЗА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ (НАЦИОНАЛЬНЫМ ИНТЕРЕСАМ)

**С.С. Витлякова, студент 5 курса**

**Научный руководитель: Д.Н. Маринкин, к.ю.н., доцент**

**Электронный адрес: [mdn444@yandex.ru](mailto:mdn444@yandex.ru)**

**Пермский государственный национальный**

**исследовательский университет,**

**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Киберпреступность представляет собой угрозу национальной безопасности (национальным интересам). Информационно-коммуникационные технологии стали неотъемлемой частью современной жизни общества и государства. Появилась преступность в этой сфере. Атаки способны причинить вред обществу новыми критическими способами. Пострадавшими могут оказаться как отдельные физические и юридические лица, так и интересы целого государства.

*Ключевые слова:* киберпреступность, национальная безопасность, национальные интересы, информационная безопасность

Технологический прогресс оказал серьёзное влияние на мировую экономику. Вслед за появлением новых технологических достижений появились новые угрозы, способные нанести ущерб как отдельным физическим и юридическим лицам, так и целым государствам. Таким образом, для предотвращения и устранения угроз, необходимо понимать, в каком направлении будет происходить это развитие в ближайшие годы, и какие прорывные инновации ожидают нас в будущем.

Проблема киберпреступности особо актуальна, поскольку имеет значимость на мировом уровне [1, 9, 10]. Возможности ИКТ позволяют активировать угрозу из любой точки Земного

шара. Следовательно, проблема требует международного сотрудничества, содействия в расследовании преступлений [2, 3, 4, 5, 6] и общих оперативных и процессуальных решений.

Национальная безопасность Российской Федерации неразрывно связана с обеспечением информационной безопасности в стране. На основе национальных интересов формируются дальнейшие стратегические и текущие задачи внутренней и внешней политики государства по обеспечению информационной безопасности.

На государственном уровне выделяют основные информационные угрозы. Одним из негативных факторов, влияющих на состояние информационной безопасности, является наращивание рядом зарубежных стран возможностей воздействия на информационную инфраструктуру в военных целях. Одновременно с этим усиливается деятельность организаций, осуществляющих техническую разведку в отношении российских государственных органов, научных организаций и предприятий оборонно-промышленного комплекса. Возрастают масштабы использования средств информационно-психологического воздействия специальными службами отдельных государств. Отмечаются тенденции информационного воздействия на население России, в первую очередь на молодежь, в целях размывания традиционных российских духовно-нравственных ценностей. Неуклонно растут масштабы компьютерной преступности, прежде всего в кредитно-финансовой сфере, растёт число преступлений, связанных с нарушением конституционных прав и свобод человека и гражданина, в том числе в части, касающейся неприкосновенности частной жизни, личной и семейной тайны, при обработке персональных данных с использованием информационных технологий.

Киберпреступления угрожают и таким интересам государства как: создание условий для нормального функционирования и развития российской информационной инфраструктуры; реализации прав и свобод человека и гражданина в получении и использовании информации; суверенитет и стабильность (социальная, политическая, экономическая), территориальная целостность Российской

Федерации; развитие международных отношений, основанных на равноправном и взаимовыгодном сотрудничестве.

Общее состояние информационной безопасности характеризуется постоянным осложнением, увеличением масштабов и направленностью компьютерных атак на объекты информационной инфраструктуры, активной разведывательной деятельности иностранных государств в отношении Российской Федерации, а также нарастанием угроз применения современных технологий для нанесения ущерба суверенитету, территориальной целостности, политической и социальной стабильности России. Особое внимание уделяется защите критически важных или потенциально опасных объектов. Повышенное внимание обусловлено важностью предупреждения и предотвращения таких атак, поскольку их допущение способствует возникновению реальной угрозы жизни и здоровья людей, а также окружающей среды.

Кроме того, состояние информационной безопасности характеризуется стремлением отдельных государств использовать своё технологическое превосходство для доминирования в информационном пространстве. Существующее между странами распределение ресурсов, необходимых для обеспечения безопасного и устойчивого функционирования информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», не позволяет реализовать совместное справедливое, основанное на принципах доверия управление ими.

Проанализировав российское законодательство в сфере киберпреступности, можно охарактеризовать его как развивающееся. Это объясняет и достаточно поверхностный уровень представления о киберугрозах у населения России.

Имеются сложности и в обнаружении следов, процессе доказывания и раскрытия киберпреступлений. Это обусловлено трудностью определения государственно-географического местоположения совершения преступления и совершивших его лиц, незначительным опытом работы государственных структур с источниками информации и большим разнообразием видов техники, способов её использования, а также слабо развитыми методическими рекомендациями.

Поскольку киберпреступность представляет собой относительно новый вид преступлений, существует ряд проблем в прогнозировании изменения ситуации и предупреждении таких преступлений путём применения общих теорий преступности. Предполагается, что рост количества жертв может зависеть от продолжительности того времени, которое люди проводят в интернете, и при использовании онлайн-услуг (банковские услуги, покупка и обмен файлами, и др.), так как посредством этого создается угроза для пользователей стать жертвой фишинга или мошенничества.

Эксперты отмечают, что защита личной информации самим пользователем [11] гарантирует частичную неуязвимость. Так, установление настроек, ограничивающих общение только лицами из числа своих друзей в социальной сети, может уберечь от причисления к большому числу потенциальных жертв. Кроме того, большинство людей выстраивают свои профили в социальных сетях с учётом своих интересов, определением геолокаций и т.д., что способствует к возможному попаданию их в группу риска.

В контексте нашего исследования, интересны результаты криминологического исследования, проведённого сотрудником Главного управления МВД по Иркутской области И.П. Родивилиным [12]. Им отмечено, что киберпреступления не всегда совершаются лицами, имеющими профильное образование и работу в области информационной безопасности, а потенциальную угрозу национальным интересам представляют те лица, чьей первоначальной целью является незаконное получение информации, а конечной целью последующее материальное обогащение.

Таким образом, противодействие киберпреступности заключается в реализации системы мероприятий, таких как анализ преступной среды, механизмов совершения преступлений, методологии их выявления и предотвращения, а также расследования на всех уровнях. Поскольку киберпреступность имеет такой элемент как транснациональность, международное сотрудничество является немаловажным фактором принятия эффективных мер её противодействия.

Поиск решений исследуемой проблемы можно считать актуальным, так как угрозы совершения киберпреступлений существенно подрывают уровень национальной и мировой безопасности. Следовательно, научному сообществу и правоохранителям необходимо выявлять тенденции развития технологий и информационной сферы, реализовывать образовательные программы и привлекать инвестиции в инновационную сферу.

Традиционно ключевую роль в совершенствовании системы мер в борьбе с киберпреступностью играет законодательство. Важно, чтобы взаимодействие стран и международных организаций осуществлялось в направлении гармонизации международного законодательства. Помимо этого, отдельным странам нужно учитывать интересы партнёров, уважать суверенитет и территориальную целостность других.

Российская Федерация работает в направлении сотрудничества, проявляя инициативу и выдвигая проекты для международных организаций и сообществ. В последние годы в нашей стране отмечается тенденция создания и обновления законодательства в информационной сфере. Это обусловлено желанием противостоять ряду стран, предпринимающих попытки влияния на мировую политику и отдельно Россию.

Во многих странах, в том числе и в Российской Федерации, активно развивается киберпреступность, имеющая транснациональный характер и угрожающая стабильности в мире, что обуславливает необходимость объединения усилий всего международного сообщества, повышения эффективности имеющихся форм и методов борьбы с этой угрозой, принятия безотлагательных мер по её нейтрализации.

В заключении отметим, что исследование проблемы киберпреступности как угрозы национальной безопасности (национальным интересам) имеет перспективу развития в связи с прогрессом данного вида преступности. Российская Федерация прикладывает немало усилий для борьбы с потенциальными угрозами, как на национальном, так и на международном уровне.

### **Список литературы:**

1. Конвенция Совета Европы о компьютерных преступлениях. [Электронный ресурс] // URL: <http://base.garant.ru/4089723/> (дата обращения: 10.11.2019).

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 16.10.2019) // [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/) (дата обращения: 10.11.2019).

3. Федеральный закон «О безопасности критической информационной инфраструктуры Российской Федерации» от 26.07.2017 № 187-ФЗ. [Электронный ресурс] // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_22088/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22088/) (дата обращения: 10.11.2019).

4. Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 № 149-ФЗ. [Электронный ресурс] // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_61798/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61798/) (дата обращения: 10.11.2019).

5. Доктрина информационной безопасности Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <http://www.insor-russia.ru/ru/programs/officdoc/1241> (дата обращения: 10.11.2019).

6. Приказ Генеральной Прокуратуры Российской Федерации № 627 «Об утверждении Концепции цифровой трансформации органов и организаций прокуратуры до 2025 года» от 14.09.2017. [Электронный ресурс] // URL: <https://www.genproc.gov.ru/documents/orders/627.pdf> (дата обращения: 10.11.2019г.).

7. Проект Конвенции Организации Объединенных Наций о сотрудничестве в сфере противодействия информационной преступности. [Электронный ресурс] // URL: <http://www.mid.ru/> (дата обращения 10.06.2018). 16 окт 2017

8. Доклад Организации Объединенных Наций «Использование Интернета в террористических целях» [Электронный ресурс] // URL: [https://www.unodc.org/documents/terrorism/Publications/Use\\_of\\_Internet\\_for\\_Terrorist\\_Purposes/Use\\_of\\_the\\_internet\\_for\\_terrorist\\_purposes\\_Russian.pdf](https://www.unodc.org/documents/terrorism/Publications/Use_of_Internet_for_Terrorist_Purposes/Use_of_the_internet_for_terrorist_purposes_Russian.pdf) (дата обращения: 10.11.2019).

9. Проект Конвенции Организации Объединенных Наций о сотрудничестве в сфере противодействия информационной



преступности. [Электронный ресурс] // URL: <http://www.mid.ru/> (дата обращения: 10.11.2019).

10. Маринкин Д. Н. Проблемы информационной безопасности криптографии пользователя современного блокчейна // Проблемы правоохранительной деятельности. 2019. № 3. С.39-41.

11. Радивилин И.П. Типологизация лиц, совершающих преступления в сфере компьютерной информации, по способу преступного деяния // Научный вестник Омской академии МВД России. 2017. [Электронный ресурс] // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tipologizatsiya-lits-sovershayuschih-prestupleniya-v-sfere-kompyuternoy-informatsii-po-sposobu-prestupnogo-deyaniya> (дата обращения: 10.11.2019).

## **CYBERCRIME AS A THREAT TO NATIONAL SECURITY (NATIONAL INTEREST)**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: Cybercrime is a threat to national security (national interest). Information and communication technologies have become an integral part of the modern life of society and the State. Crime has emerged in this area. Attacks can harm society in new critical ways. The victims may be individual individuals and entities, as well as the interests of the entire State.*

*Keywords: cybercrime, national security, national interests, information security*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В ЭПОХУ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

О.С. Гущина, студент 2 курса

Научный руководитель – к.э.н. А.М. Измайлов

Электронный адрес: miss-olesya-g@yandex.ru

Самарский Государственный Экономический Университет,  
443090 г.Самара, ул. Советской Армии,141

*В условиях цифровой трансформации, которая происходит в последние годы во всем мире, актуальной темой становится процесс цифровизации бизнеса, адаптация компаний к новой среде, трансформация бизнес-моделей и бизнес-процессов, внедрение новых технологий, а также особенности предпринимательства в эпоху цифровой экономики.*

*Ключевые слова: цифровая экономика, оцифровка, цифровизация, цифровые технологии, интернет вещей, дополненная реальность, виртуальная реальность, машинное обучение, искусственный интеллект, большие данные, блокчейн, цифровые компании.*

В современных условиях глобальных перемен, которые связаны с переходом к цифровой экономике, развитием цифровых технологий и коммуникаций, предприниматели для поддержания конкурентоспособности вынуждены в кратчайшие сроки внедрять цифровые технологии в своих компаниях.

В связи с актуальностью выбранной темы в последние годы появилось множество научных трудов на данную тему. Особенности предпринимательства в эпоху цифровизации в своих научных трудах исследовали Чистякова О.В., Бабкин А.В., Михайлов А.В., Абрамешина С.А., Бадалянц С.В., Бородай В.А., Казьмина Л.Н., Минасян Л.А.

Однако, несмотря на частоту использования исследователями термина «цифровая экономика», его единого общепринятого определения нет, так как его содержание до сих пор остается размытым.

По мнению Чистяковой О. В. и Бабкина А. В., цифровая экономика представляет собой глобальную сеть экономических и социальных коммуникаций, которые реализуются через информационно-компьютерные технологии, позволяющие установить прямые связи между компаниями, банками, государством и населением, при этом убирая длинные цепочки посредников и ускоряя проведение различных сделок и операций, а внедрение цифровых технологий на предприятиях позволяет увеличить производительность труда, снизить издержки производства, а также повысить степень удовлетворения потребителей. [1]

Михайлов А. В. под цифровой экономикой подразумевает экономику, которая существует в условиях новой реальности, в которой реальный и виртуальный миры неразрывно связаны, и все необходимые для реального мира действия можно совершить через виртуальный мир. Характерной особенностью этой экономики является максимальное удовлетворение потребностей всех ее участников за счет использования информации. [2]

Абрамешина С. А. цифровую экономику определяет как деятельность, непосредственно связанную с развитием цифровых компьютерных технологий, которая включает различные сервисы по предоставлению онлайн-услуг, краундфандинг, интернет-торговлю, электронные платежи и прочее.[3]

Таким образом, цифровая экономика характеризуется использованием цифровых технологий, развитием виртуального мира, появлением различных новых сервисов, цифровых коммуникаций и увеличением значения и роли информации.

На сегодняшний день цифровая трансформация бизнеса осуществляется двумя способами: оцифровкой и цифровизацией.

Под оцифровкой Минасян Л.А., Казьмина Л.Н., Бадалянц С.В., Бородай В.А. подразумевают перевод информации с физических носителей на цифровые, а под цифровизацией – создание нового продукта в цифровой форме. [4]

На процесс цифровой трансформации общества оказывают влияние существенное количество цифровых технологий. В современных условиях компании все больше стараются использовать в своей деятельности сеть Интернет. Через сеть Интернет компании продают свои товары и услуги, продвигают их, создают специальные сервисы и мобильные приложения, что способствует более быстрому продвижению компании, снижению издержек, экономии времени клиентов, оптимизации количества персонала и росту конкурентоспособности организации.

Одной из существующих цифровых технологий, к которой все чаще прибегают компании, является Интернет вещей (Internet of Things). Интернет вещей предполагает оснащенность датчиками и подключение к Интернету всех важных для жизни или для производства вещей и оборудования. При этом управление и контроль над процессами происходит в реальном времени.[2]

Многие компании занимаются активным внедрением такой цифровой технологии, как дополненная реальность (Augmented Reality, AR), которая представляет собой технологию, позволяющую добавлять в реальный мир объекты из мира виртуального.

Помимо дополненной реальности в организациях появляется виртуальная реальность (Virtual Reality, VR), которая позволяет человеку находиться в полностью виртуальном мире.

В последнее время инвесторы активно финансируют проекты и стартапы, связанные с такими цифровыми технологиями, как машинное обучение (Machine Learning, ML) и искусственный интеллект (Artificial Intelligence, AI), так как существует тенденция к роботизации во многих сферах жизнедеятельности человека. [3]

Также значительную роль на данный момент играют большие данные (Big Data), представляющие собой инструменты и методы для обработки, систематизации результатов и представления качественно новой информации. [2]

Кроме того, по мнению многих специалистов одной из самых востребованных технологий будущего будет технология блокчейн (Block Chain), которая основана на многократном

дублировании данных и хранении их в распределенной сети. Искажение подобных данных практически невозможно, так как каждая запись содержит истории изменений.

Технология блокчейн сопряжена с появлением совершенно новой цифровой валюты, так называемой, криптовалюты, создание и оборот которой связан с применением криптографических методов. Правовой статус у данной валюты неоднозначный, так как в одних странах криптовалюта запрещена на законодательном уровне, в других странах – разрешена, а в некоторых странах криптовалюта вообще не регулируется законодательством. У научного сообщества так же существует несколько позиций. Некоторые исследователи считают, что у криптовалюты есть будущее, а некоторые убеждены, что криптовалюта не будет использоваться наравне с другими существующими валютами.

Использование организациями цифровых технологий приводит к формированию цифровых компаний, которые помимо цифровых технологий используют новые бизнес-модели, методы управления, а также новые сетевые коммуникации, что повышает эффективность и конкурентоспособность деятельности компании.

В современных реалиях крупнейшими международными организациями и драйверами экономики становятся именно цифровые компании, например, транснациональные корпорации, такие как Google, Facebook, Amazon, Alibaba, eBay и Uber.

Таким образом, процесс цифровизации существенно влияет на предпринимательство. Цифровой бизнес предполагает использование цифровых технологий, которые существенно влияют на модель компании и протекающие в ней бизнес-процессы. Характерными чертами современных цифровых компаний являются: оцифрованные или цифровые продукты, новые каналы коммуникации с потребителями, снижение затрат, значительная роль сети Интернет в деятельности компании, роботизация производства, значительная роль информации, большой объем данных, ускорение и интенсификация бизнес-процессов.

### **Список литературы:**

1. Тенденции развития экономики и промышленности в условиях цифровизации: монография / под ред. д-ра экон. наук, проф. А. В. Бабкина. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2017. – 658 с.
2. Михайлов А. В. Проблемы становления цифровой экономики и вопросы развития предпринимательского права // Актуальные проблемы российского права, 2018. № 11 (96) ноябрь.
3. Абрамешина С. А. Развитие предпринимательства в условиях цифровой трансформации экономики // Научное сообщество студентов XXI столетия. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. LXXIV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 2(74).
4. Развитие цифровой экономики в России как ключевой фактор экономического роста и повышения качества жизни населения: монография / Андреева Г.Н., Бадалянц С.В., Богатырева Т.Г., Бородай В.А., Дудкина О.В., Зубарев А.Е., Казьмина Л.Н., Минасян Л.А., Миронов Л.В., Стрижов С.А., Шер М.Л. / Нижний Новгород: издательство «Профессиональная наука», 2018. – 131 с.

## **ENTREPRENEURSHIP IN THE DIGITAL ECONOMY**

**Gushchina O.S., 2nd year student**

Samara State University of Economics,

141, ul. Soviet Army, Samara 443090

*In the context of the digital transformation that has taken place all over the world in recent years, the process of digitalizing a business, adapting companies to a new environment, transforming business models and business processes, and especially entrepreneurship in the era of the digital economy is becoming an urgent topic.*

*Keywords: digital economy, digitization, digitalization, digital technologies, Internet of things, augmented reality, virtual reality, digital companies.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ В ОЦЕНКЕ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В РЕГИОНЕ

**В.А. Игнатов, студент 6 курса,  
Научный руководитель – доцент, к.э.н. С.Е. Шипицына  
Электронный адрес: vasyanignatov@gmail.com  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В настоящей статье предпринята попытка по выделению не только экономических, но и социальных признаков данного феномена. Определены главные причины теневой экономики, доказана их неразрывная связь. Результаты проведенного исследования могут быть использованы при определении стратегических направлений по снижению масштабов теневой экономики в регионах.*

*Ключевые слова: теневая экономика, регион, доходы, налоги*

Для характеристики текущего состояния национальной экономики используются различные показатели, рейтинги и данные официальной государственной статистики. Однако, не все, производимые в стране продукты и услуги получают официальную оценку, что происходит в силу существования скрытой или «теневой» экономической деятельности. Экономическая деятельность, которая не была учтена в системе национальных счетов официальной статистикой, получила различные названия: скрытая экономическая активность, неучтённая деятельность, серая экономика. Все эти синонимы, в конечном счёте, были объединены в понятие «теневая экономика».



Теневая экономика, в той или иной степени, присуща экономике любого государства. Несмотря на это, официальная статистика не ведёт учёт данных сферы теневой экономики, в виду невозможности их получения в полном объёме. Данный вопрос достаточно широко исследуется различными авторами такими как: В.И. Авдийский, А.Н. Беляева, Е.А. Марыганова, О.Б. Шилович и др.

Так, О.С. Беляева определяет теневую экономику как экономическую деятельность, скрытую от официального статистического учёта, в системе национальных счетов [2, с. 33]. Для её определения используются различные характеристики: «неофициальная», «неформальная», «скрытая», «дефективная», «нерегламентированная».

О. Б. Шилович теневую экономику определяет как деятельность, которая подлежала бы налогообложению, если бы данные о ней поступали в налоговые органы. Такие виды деятельности можно разбить на категории: незаконная деятельность – денежные/неденежные операции, законная деятельность – уклонение от уплаты налогов, уменьшение налоговых обязательств [8, с. 16].

Теневой сектор включает в себя незафиксированные и нерегламентированные виды экономической деятельности. Он существует как в плановой, так и в рыночной системе, хотя его масштабы и области могут существенно отличаться [4, С. 223].

В. И. Авдийский, под теневой подразумевает: «экономические процессы, которые не афишируются, скрываются их участниками, не контролируются государством и обществом, не фиксируются официальной государственной системой учёта и статистики» [1, с. 203].

Итак, под категорией «теневая экономика» подразумеваются скрытые процессы производства, распределения, обмена, потребления товаров и услуг, экономические отношения, в которых заинтересованы отдельные люди и группы людей.

Результаты теневой экономики находятся вне государственного налогового, финансового и статистического учёта, а соответственно и контроля.

Теневая экономика является явлением экономическим, так как объяснением данного явления выступает естественное желание субъектов и участников экономической деятельности к получению экономической выгоды и её максимизации, за счёт сокрытия своих доходов от налогообложения, различных накладных расходов в виде содержания специалистов, например, бухгалтера и пр.

Исходя из вышеизложенного, можно выделить основные признаки теневой экономики, основными из которых являются следующие:

- отсутствие статистического учёта: факты теневой экономики скрыты от официального учёта, что и обусловило название теневой скрытой экономики;

- обладание признаками экономической деятельности – теневые процессы, в большинстве случаев, носят экономический характер, это скрытое производство, оказание услуг или проведение работ, в целях сокрытия своих доходов от официальных органов;

- сокрытие от субъектов государственного регулирования и контроля – может носить как целенаправленный характер – для сокрытия от налогов и социальных взносов, так и непреднамеренное, например частное подсобное хозяйство, садоводческая продукция;

- нелегальность осуществляемой деятельности, так же как и в случае предыдущего признака, может носить как целенаправленный (криминальные направления деятельности), так непреднамеренный характер (трудности с регистрацией деятельности, непомерное налоговое бремя);

- деструктивность – разрушающий характер деятельности;

- противоправность – теневая экономика противоправна, в силу объективных причин, так как любая незарегистрированная предпринимательская деятельность по своей сути уже является противоправной;

- неподчинённость установленным законом правилам осуществления экономической деятельности: отсутствие разрешений, сертификатов, лицензий на осуществление деятельности.

В экономических трудах выделяются три типа теневой экономики [2, с. 35]:

- первый тип – это производство, продажа оружия и наркотиков, разбой, грабежи, вымогательство и другие деяния, вследствие которых одни люди получают выгоду, нанося вред другим лицам, обществу и стране в целом;
- второй тип – «теневики – хозяйственники» (предприниматели, коммерсанты, банкиры, мелкие и средние бизнесмены). При помощи фиктивных лиц они приобретают основные пакеты акций действующих предприятий, вывозят валюту за пределы страны во время туристических или деловых командировок, делают многочисленные мелкие вклады в коммерческие банки и так далее;
- третий тип – наемные работники физического и умственного труда, мелкие и средние государственные служащие, более половины доходов, которых составляют взятки.

Скрытая экономика представляет собой экономическую деятельность, не нашедшую отражения в статистической отчетности.

Существование теневой экономики обусловлено, в первую очередь, желанием экономических субъектов к сокрытию своих доходов от официального учёта, с целью снижения официальных изъятий в пользу государства с этих доходов, в виде различных налогов, пошлин и взносов.

Развитию теневой экономической сферы способствуют также различные факторы: экономические, социальные, правовые.

К экономическим факторам, способствующим развитию теневой сферы экономики относятся:

- а) высокое налоговое бремя (налоги на прибыль, на доходы, социальные взносы и т.д.);
- б) кризисное или предкризисное состояние финансовой системы страны и влияние её негативных последствий на национальную экономическую систему в целом;

в) деятельность незарегистрированных нелегальных экономических агентов и структур;

г) высокий уровень бюрократизации управления.

д) высокий уровень безработицы – отсутствие официальных рабочих мест;

е) отсутствие заинтересованности и экономических стимулов у экономических субъектов к выходу из тени.

К социальным факторам способствующим функционированию теневой экономики относятся:

а) низкий уровень жизни населения, что способствует развитию скрытых видов экономической деятельности;

б) высокий уровень безработицы и ориентация части населения на получение доходов любым способом;

в) неравномерное и неэффективное распределение валового внутреннего продукта;

г) неуверенность в существующей государственной системе перераспределения доходов;

д) слабоэффективная пенсионная система и система социального обслуживания в целом;

е) отсутствие у населения уверенности в качестве оказания основных социальных услуг: медицинское обслуживание, образование, помощь в трудных жизненных ситуациях;

ж) низкий уровень грамотности населения в сфере предпринимательского права.

3) правовые причины:

а) несовершенство действующего законодательства: гражданского, административного, налогового;

б) недостаточная деятельность правоохранительных структур по пресечению незаконной и криминальной экономической деятельности;

в) несовершенство механизмов координации по борьбе с экономической преступностью.

Итак, основными причинами роста теневого сектора экономики является, экономический кризис, инфляция, недостаток необходимой правовой базы, другими словами нужных законов.

Теневая экономика оказывает воздействие как стабилизирующего, так и дестабилизирующего характера на экономическую систему.

Хозяйствующие субъекты воспринимают теневую экономику как более эффективную форму экономической деятельности. За счёт экономии на налогах собственники предприятий могут увеличивать свою чистую прибыль.

Стабилизирующее влияние теневой экономики проявляется за счёт формирования новых рыночных ниш, то есть она создает условия для выживания населения в период экономических кризисов и рецессии.

За счёт теневого сектора экономики формируется финансовая база для негосударственной социальной деятельности: финансирование различных ассоциаций, спонсорство политической активности, благотворительность.

При всём этом, теневая экономика оказывает на общество скорее негативное, чем позитивное влияние, за счёт таких факторов как:

- снижение эффективности системы налогообложения;
- ухудшение положения официально функционирующих экономических организаций;
- ущемление интересов работников, занятых на неофициальной основе;
- развитие криминальных схем бизнеса и криминальных процессов в целом.

Также из-за теневой экономики искажаются объём и структура показателей состояния экономики, деформируется бюджетная система, ухудшаются условия развития социальной сферы.

Отраслями теневого сектора, которые больше всего подвержены воздействию теневой экономики считаются сельское хозяйство, промышленность, торговля, транспорт, связь, а также строительная отрасль.

По данным Росстата, на долю торговли приходится 34,3% всей нелегальной занятости, сельского хозяйства – 24,9%, строительства – 10,1%, транспорта и связи – 9,2%, обрабатывающих производств – 8,9%, в сфере услуг – 4,6%, в сфере операций с недвижимостью – 3,2%, гостиничного и

ресторанного бизнеса – 2,3%. «Приведённые виды экономической деятельности со значительной долей теневого сектора общеизвестны в этом качестве. В обрабатывающей промышленности, а также в финансовом секторе доля «неформалов» сравнительно невелика. Это определило попадание промышленно развитых субъектов РФ в последнюю «двадцатку» списка рейтинга – от Челябинской области до Санкт-Петербурга» [3].

Ещё один способ измерения теневой экономики – оценка экономической преступности. Во-первых, существует латентная, скрытая от учёта преступность. Во-вторых, для характеристики теневого сектора недостаточно учитывать только экономические преступления. «Взять незаконную рубку леса. По своей сути это экологическое, а не экономическое преступление, но в результате него причиняется огромный ущерб, а преступники получают незаконную прибыль» [5].

Специфика теневого сектора экономики зависит от типа региона и его структуры.

В экономически депрессивных регионах, таких как Северный Кавказ, Центр России, Чукотка, уровень теневой экономики особенно высок.

В Центральном регионе, теневая экономика, как правило, процветает в кредитно-финансовой сфере, в сфере недвижимости. В сырьевых регионах теневой сектор развивается в экспортном направлении [6].

В свою очередь, регионы с высоким уровнем безработицы стали поставщиками дешёвой рабочей силы для теневой экономики не только российских городов, но и стран ближнего зарубежья. В крупных промышленных городах России криминальные структуры развернули активную деятельность вокруг промышленных гигантов, сформировав разветвлённую сеть посреднических организаций, теневую деятельность которых трудно контролировать.

В регионах Приволжского федерального округа, в том числе в Пермском крае, прослеживается увеличение доли теневого сектора в лесобработывающей промышленности, строительной отрасли, финансовой сфере. «В отраслевой структуре экономики Пермского края преобладают предприятия

обрабатывающих отраслей, энергетики, что, с одной стороны, способствует высоким показателям её легальности» [7, с. 287].

Таким образом, теневой сектор включает в себя незафиксированные и нерегламентированные виды экономической деятельности, которые подлежали бы налогообложению, если бы данные о ней поступали в налоговые органы.

Теневая экономика включает в себя как противоправные, так и законные виды экономической деятельности. Общее в них то, что они неконтролируемы и нерегулируемы. При этом масштабы и характер деятельности теневого сектора варьируются в очень широких пределах – от огромных доходов, извлекаемых преступным путём, до мелких бытовых доходов. Как правило, объём теневого сектора оценивается по суммарному незаконному обороту товаров и услуг.

Согласно официальным оценкам за период с нулевых годов по сегодняшний день теневой сектор экономики сокращался. «Это связано с совершенствованием законодательства в отношении теневых доходов, делающего их невыгодными и создающего преференции для вывода их из «тени», а также с изменением налоговой системы» [3].

Однако скорого сокращения теневого рынка труда ожидать не следует, об этом свидетельствуют данные исследования, проведенного порталом Superjob.ru. В настоящее время от «белой» зарплаты готовы отказаться 47% респондентов, в то время как «против» чётко высказались только 29% (ещё 24% опрошенных затруднились с ответом). Примечательно, что половину из тех, кто готов отказаться от социальных гарантий, составляют молодые люди в возрасте от 25 до 34 лет [3].

В интересах государства стоит подавление теневой экономики, и для этого применяются следующие меры: понижение налоговой ставки способно привлечь рабочую силу из теневой экономики в легальную, при этом общий уровень налоговых отчислений может даже возрасти за счёт увеличения числа налогоплательщиков; ужесточение законов и более тщательные проверки сделают теневую экономику слишком рискованной областью для ведения бизнеса; легализация

некоторых видов деятельности (к примеру, распространение лёгких наркотиков, проституция) приведёт к выводу из тени части рабочей силы, занятой в этой области, что не только создаст дополнительный поток налогов в бюджет, но и повысит качество прошедших легализацию компаний. Не стоит забывать и о борьбе с коррупцией, ведь она составляет большую долю в теневой экономике.

### Список литературы:

1. Авдийский В.И. Теневая экономика и экономическая безопасность государства: учеб. пособие / В.И. Авдийский, В.А. Дадалко, Н.Г. Сиявский. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2017.-538с.

2. Беляева А.Н. Теневая экономическая деятельность в Российской Федерации и пути ее минимизации / А.Н. Беляева, Н.О. Соловьёв // Обеспечение финансовой безопасности России. 2016.№3. С.33-39.

3. Доля теневой экономики в Пермском крае будет расти//<https://www.newsko.ru/articles/nk-5233960.html> (дата обращения 18.10.2019)

4. Марьганова Е.А. Макроэкономика. Экспресс-курс. Учебное пособие / Е.А. Марьганова, С.А. Шапиро. – М.: СИНТЕГ, 2017. – 409 с.

5. Оттенки серого: Росфинмониторинг оценил объем теневой экономики в России//<https://rg.ru/2019/02/22/rosfinmonitoring-ocenil-obem-tenevoj-ekonomiki-v-rossii.html> (дата обращения 16.10.2019)

6. Подсчитан объем теневой экономики России//[http://infomir59.ru/news/business/2019/02/22/business\\_5209.html](http://infomir59.ru/news/business/2019/02/22/business_5209.html) (дата обращения 18.10.2019)

7. Толпышев Г.В. Механизм декриминализации в сфере лесопромышленного комплекса//Вестник Московского университета МВД России. 2017. № 3. С. 286–291

8. Шилович О.Б. Расширение теневого сектора экономики как угроза экономической безопасности // Научные труды государственного Кубанского технологического университета. 2018. № 6. С. 500–508.



**THEORETICAL AND METHODOLOGICAL APPROACHES  
IN THE ASSESSMENT OF THE SHADOW ECONOMY  
IN THE REGION**

**Ignatov V.A., student of 6<sup>th</sup> year**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*His article attempts to highlight not only economic, but also social signs of this phenomenon. The main causes of the shadow economy are determined, their inextricable link is proved. The results of the study can be used to determine strategic directions for reducing the shadow economy in the regions.*

*Keywords: shadow economy, region, income, taxes*

УДК 338.984  
ББК 65.30

## ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ТРАВМАТИЗМ В ЭКОНОМИКЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ

**В.В. Каштанов, студент 4 курса**  
**Научный руководитель – ст. преподаватель И.О. Ганин**  
**Электронный адрес: kash171@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В данной статье рассматривается актуальность проблемы обеспечения промышленной безопасности на производственных предприятиях Пермского края. А именно, методы и формы борьбы направленные на предупреждение возникновения ситуаций опасных для жизни и здоровья человека, а также ликвидацию их последствий. В процессе написания статьи были выявлены успешно внедренные разработки и меры поддержки культуры производства на предприятиях Пермского края.*

*Ключевые слова: промышленная безопасность, культура производства, производственный травматизм, технологии в сфере промышленной безопасности, цифровые технологии, потери производственных предприятий.*

В учебном пособии Л.Г. Бурьловой и М.В. Пестерниковой «Экономика и управление природопользованием» в редакции Н.И.Стрекаловской, издание 2-е дополненное Пермь 2014г., авторы описывают концепцию устойчивого экономического развития и природопользования. Авторы пишут: «Неоправданно высокие темпы экономического развития техногенного типа на основе истощительных принципов природопользования, привели к возникновению целого ряда глобальных экологических проблем...». Слова Л.Г. Бурьловой и М.В. Пестерниковой на мой

взгляд, подтверждают необходимость исследования проблем промышленной безопасности регионов России и других стран. Статистические данные за период с 2015 по 2017 года включительно, позволяют говорить о наличии проблемы. Однако, несмотря на это динамика происшествий показывает отрицательный угол наклона, что является положительным результатом работы профилирующих организаций. Концепция производства и наработанный опыт предприятий могут по праву называться образцом для подражания. В рамках развития одного предприятия достижения в области обеспечения промышленной безопасности позволяют снизить показатели травматизма на производстве, сократить временной разрыв в момент оказания помощи пострадавшим от аварий и несчастных случаев. В современном мире деловая репутация является самым важным атрибутом успешной организации и играет немаловажную роль в получении конкурентных преимуществ на рынке. Необходимо распространить успешный опыт внедрения цифровых технологий в области промышленной безопасности среди субъектов производственной сферы. Государственная пропаганда о развитии уровня культуры производства позволит осуществить массовую модернизацию производственных предприятий до необходимого уровня.

В условиях современного общества, для обеспечения экономического роста, государство осуществляет функции контроля в области соблюдения правил и требований безопасности производственных предприятий. Значимость проблемы производственного травматизма в масштабах страны, обуславливается наличием в экономике широкой отраслевой структуры. По данным ЕМИСС государственная статистика в период с 2015 по 2017 года на производственных предприятиях число пострадавших в результате несчастных случаев со смертельным исходом – 5911 человек. Численность пострадавших от несчастных случаев на производстве с утратой трудоспособности на один и более рабочих дней за аналогичный период составляет 76713 человек. Таким образом, травматизм на производстве является не только социальной, но еще и экономической проблемой. Несчастные случаи на производстве

приводят к экономическим потерям, которые выражаются в трудовых человеко-днях.

В Пермском крае за период с 2015 по 2017 год включительно имеет место отрицательная динамика и снижение количества пострадавших со смертельным исходом в результате зарегистрированных несчастных случаев на производстве. В 2015 году – 51 человек, 2016 – 41 человек, 2017 – 31 человек, таким образом, сокращение численности пострадавших в сравнении с предыдущим отчётным годом составляет 10 человек в год. Этот результат, безусловно, является положительным. Однако число человеко-дней нетрудоспособности у пострадавших, при несчастных случаях на производстве, которые утратили трудоспособность на один рабочий день и более, составляет 88 307 – за период с 2015 по 2017 года включительно.

Для наглядного представления предлагаю рассчитать сумму выплаты пособий работникам, утратившим трудоспособность на один и более дней в результате получения производственной травмы. Расчёт можно представить, лишь приближенно и усреднено, используя официальную статистику, полученную с официального сайта Росстата.

По данным Пермьстата номинальная начисленная среднемесячная заработная плата составила 28 528 рублей – 2015 год, 30 651 рублей – 2016 год, 32 952 рублей – 2017 год. Путем вычисления среднеарифметического значения, размер среднемесячной заработной платы за три года составил 30 710 рублей.

Сумма человеко-дней за аналогичный период 88 307 для применения расчётов с использованием средней заработной платы за данный период, необходимо разделить получившуюся сумму на количество смен в месяце (22 смены)

Умножая цифру полученных потерь за один месяц на 30 710 рублей получаем сумму затрат при выплате пособий по нетрудоспособности в размере 100 процентов – 123 268 544 рублей.

При выплате пособий по временной нетрудоспособности, возникшей в результате получения травм на производстве, размер зависит от страхового стажа работника. Диапазон значений суммы выплаты варьируется в пределах от 60 до 100

процентов средней заработной платы. Для того чтобы рассчитать общую сумму за весь исследуемый период, предлагаю взять среднее возможное значение 80 процентов. Такой размер используется при расчёте выплаты пособия по временной нетрудоспособности, когда трудовой стаж работника составляет более пяти лет.

123 268 544 рублей \*80% = 98 614 835 рублей – это сумма выплат пособий по временной нетрудоспособности за указанный период.

Причинами возникновения опасных ситуаций могут послужить ошибочные действия персонала, нарушение технологического режима производства, а также износ оборудования.

Контролирующей организацией в сфере обеспечения промышленной безопасности является Ростехнадзор. Деятельность Ростехнадзора регламентируется Федеральными законами, Указами Президента РФ, Постановлениями Правительства РФ, а также приказами Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору, изданными и прошедшими государственную регистрацию в Министерстве юстиции Российской Федерации.

Ростехнадзор выявляет нарушения предписанных норм и правил допущенные предприятиями, выполняет полномочия «разрешительной» инстанции в промышленной сфере, ядерной, радиационной, энергетической безопасности. Кроме того структура выполняет надзорные функции над проведением работ в области строительства производственных объектов и модернизации систем безопасности. В ежегодных отчётах Ростехнадзор заявляет о состоянии выполнения запланированных мероприятий и раскрывает информацию об установленных фактах и обстоятельствах зарегистрированных инцидентов.

Одной из причин высокого уровня травматизма является низкий уровень качества предоставления «хороших» условий труда для работников. Производственная безопасность предприятий является категорией затрат, которая влияет на величину дополнительных расходов, связанных с покрытием убытков в результате нарушения нормального

воспроизводственного процесса. Затраты на восстановление справедливого возмещения в результате наступления нежелательных последствий, являются фактором снижения эффективности производства. Для реализации защитного механизма предприятий промышленности и других отраслей законодательство предусматривает меру обязательного страхования опасных производственных объектов. Факт наличия полиса об обязательном страховании гражданской ответственности у предприятий данного сектора экономики, регулируется на законодательном уровне Федеральным законом от 27.07.2010 № 225-ФЗ (ред. от 18.12.2018) «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте».

Наиболее распространённой причиной несчастных случаев становятся действия самого человека. В условиях научно-технического прогресса, рабочие подвергаются риску получения травм различных степеней тяжести, и даже наступления смерти в результате воздействия электрического тока, падения с высоты, отравления химическими веществами, а также при эксплуатации мощных грузоподъёмных механизмов и строительной техники. Постоянное нахождение человека в опасных условиях труда приводит к «привыканию», то есть работник перестаёт оценивать степень опасности при выполнении своих обязанностей. Нарушение режима труда и отдыха работников на производстве замедляет реакцию и замедляет мышление.

Нарушение технологического режима – это отклонение от рекомендуемых параметров работы того или иного технического устройства, которое может стать причиной возникновения аварийно-опасной ситуации. Нарушение режимов работы оборудования приводит к поломке или незапланированной реакции химических веществ, вступивших во взаимодействие с внешней средой или друг с другом.

Износ оборудования создаёт предпосылки для возникновения аварийно-опасных ситуаций и инцидентов, связанных с его эксплуатацией. Для снижения рисков поломки оборудования и агрегатов в производственных процессах предусмотрены периоды плановых ремонтов и технического

обслуживания. Период эксплуатации оборудования определяется и указывается в техническом паспорте и другой эксплуатационной документации. Если период эксплуатации оборудования подошёл к концу, оборудование должно быть списано в установленном порядке. Использование оборудования сверх срока эксплуатации допускается только при условии полной исправности и аттестации органами РОСТЕХНАДЗОРА.

Промышленные производственные процессы всё чаще используют и производят различные вредные, опасные вещества, в том числе легковоспламеняющиеся, ядовитые, токсичные и кислородосодержащие. Неизбежно на производственных предприятиях происходят утечки газа, которые представляют потенциальную опасность для населения, рабочего персонала и окружающих территорий. Инциденты, связанные с удушьем, взрывами, а также гибелью людей являются результатом недостаточного контроля опасных промышленных объектов.

Внедрение на предприятиях газоанализаторов, контроллеров, устройств оповещения и исполнительных устройств выполняют функцию раннего предупреждения о развитии опасной ситуации. Так обнаружение газов позволяет локализовать развитие опасных ситуаций на ранних стадиях, а также увеличивает время для принятия соответствующих действий по защите и устранению аварийных ситуаций.

Для обеспечения промышленной безопасности на производственных предприятиях Пермского края необходимо реализовывать современные методы обучения персонала. Обучение посредством технологий виртуальной реальности позволяет сократить затраты на повышение квалификационной подготовки кадров, а также интервалы обучения сотрудников. Данная технология строится на принципах создания цифровых моделей-двойников производственных предприятий. Цифровые двойники учитывают значимые параметрические особенности используемого оборудования и его расположения. В процессе обучения персонал воспроизводит алгоритм поведения при возникновении чрезвычайных ситуаций. Успешное внедрение обучающих программ при участии фонда «Региональный центр инжиниринга» на основе 2D/3D/VR на АО «Сибур-Химпром» показывает актуальность и рациональность применения этого

инструмента для развития культуры производства и как следствие, повышения качества и надёжности в области производства промышленных предприятий. На предприятии, путём проектирования и использования «VR-тренажёра» – безопасный пуск, остановка и эксплуатации компрессорного оборудования производства бутиловых спиртов и 2-этилгексанола, а также производства этилена и пропилена, удалось сократить фактическое время запуска, сроки подготовки персонала, простой из-за ошибок.

Средства индивидуальной защиты в сфере промышленного производства приобретают огромный интерес у производственных предприятий Пермского края. В качестве продукта, «Суксунский Оптико-механический завод» под маркой РОСОМЗ предлагает программно-аппаратный комплект «Умная каска». По заверениям разработчиков «Умная каска» позволяет контролировать соблюдение работниками правил техники безопасности и предупреждает об отклонениях от нормативов. Оператор в режиме реального времени получает информацию о фактическом использовании каски сотрудником, о случаях сильных ударов, о падении с высоты. Наличие датчика удара даёт возможность использовать обратную связь: для связи с оператором сотруднику необходимо три раза ударить по каске. Функционал инновационных средств защиты ведёт учет местонахождения работника, регистрирует все события в зоне ответственности работника. В процессе работы отслеживается вход в «красные зоны», которые ограничены в посещениях. В процессе работы определяется соответствие технического задания и действий сотрудника, соблюдение им режима труда и отдыха. Суммирование истории позволяет выявить нетипичные формы поведения, все отклонения фиксируются. Исследование окружающей среды позволяет установить неблагоприятные факторы и предотвратить аварийные ситуации. Все данные передаются в аналитический сервер по интернет кабелю, либо через оператора сотовой связи по протоколу «LoRaWAN».

Производственный травматизм это проблема культуры производства. Предприятия, которые готовы вкладывать средства в совершенствование безопасности труда обладают конкурентным преимуществом и пользуются авторитетом среди



трудоспособного населения. Имея возможность регулярно привлекать лучшие квалифицированные кадры компании готовы использовать свой потенциал для расширения производственных возможностей, наращивать объемы производства, увеличивать долю продукции на рынке.

### Список литературы:

1. Бурьлова Л.Г. Экономика и управление природопользованием: учеб. Пособие / Л.Г. Бурьлова, М.В. Пестерникова; Перм. гос. нац. исслед. ун-т – 2-е изд., испр. и доп. – Пермь, 2014. – 196 с.
2. Голицына, О.Л. Информационные технологии: Учебник / О.Л. Голицына, Н.В. Максимов, Т.Л. Партыка, И.И. Попов. – М.: Форум, ИНФРА-М, 2013. – 608 с.
3. Е.В. Глебова, А.В. Коновалов Основы промышленной безопасности. Учебное пособие. М: РГУ нефти и газа (НИУ) имени И.М. Губкина, 2015.-171с.
4. Коробовский А.А., Богданов Е.А. Общие вопросы промышленной безопасности: учебное пособие, – 6-е изд., испр. и доп. – Архангельск: Издательский дом САФУ, 2015. – 248 с.;
5. Федеральный закон «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте» от 27.07.2010 № 225-ФЗ
6. Федеральный закон «Об основах охраны труда в Российской Федерации» 181-ФЗ
7. Технический регламент «О безопасности машин и оборудования (утв. постановлением Правительства Российской Федерации от 15.09.2009 № 753)
8. ФЗ-116 от 21.07.97 года – «О промышленной безопасности опасных производственных объектов»;
9. Федеральный закон «О техническом регулировании» от 27.12.2002 № 184-ФЗ
10. Спец. выпуск Альманах "Управление производством. Цифровое производство: сегодня и завтра российской промышленности"

11. [www.rce-perm.ru](http://www.rce-perm.ru) – официальный сайт фонда «Региональный центр инжиниринга»

## **INDUSTRIAL INJURIES IN THE ECONOMY OF THE PERM REGION**

**Kashtanov V. V. 4th year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Abstract: this article discusses the relevance of the problem of industrial safety at industrial enterprises of the Perm region. Namely, methods and forms of struggle aimed at preventing the occurrence of situations dangerous to human life and health, as well as the elimination of their consequences. In the process of writing the article successfully implemented developments and measures to support the culture of production at the enterprises of the Perm region were identified.*

*Keywords: industrial safety, production culture, industrial injuries, technologies in the field of industrial safety, digital technologies, losses of industrial enterprises.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## ПОНЯТИЕ «БАНКРОТСТВО» В РОССИИ. ТЕНДЕНЦИИ И ПРОГНОЗЫ

**А.Е. Кондрашова, студентка 5 курса**  
**Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн**  
**Электронный адрес: [anp03-97@bk.ru](mailto:anp03-97@bk.ru)**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье на основании изученных данных о понятии, видах, целях банкротства, а также на основании статистических данных за 2019 год были сформулированы тенденции и прогнозы банкротства юридических и физических лиц в России.*

*Ключевые слова: банкротство, физическое лицо, юридическое лицо, процедура, должник, динамика, тенденция, кредитор, суд.*

Банкротство представляет под собой несостоятельность или неспособность физического, юридического лица или государства производить выплаты по долговым обязательствам. Кроме того, банкротство можно воспринимать как одну из форм судебных процедур, через которую проходит должник. В ходе данной процедуры определяется: финансовое состояние должника; перед кем необходимо погасить долг; есть ли возможность погашения данного долга; непосредственное списание долгов.

Банкротом принято называть конкретного человека или организацию, которая прошла судебные процедуры и признана несостоятельной. Банкротами могут стать:

1. Физические лица.
2. Юридические лица.

3. Индивидуальные предприниматели.
4. Государства.

Согласно ст.65 ГК РФ банкротами не могут стать [1]:

1. Публично-правовые компании.
2. Казенные предприятия.
3. Государственные и муниципальные учреждения.
4. Политические партии.
5. Религиозные организации.

Если говорить о происхождении термина «банкротство», то произошел он от итальянского выражения «bancarotta», что означает «сломанная скамья». На Апеннинском полуострове в Италии ростовщики заключали сделки на скамьях, которые в свою очередь назывались «банками». В случае, если ростовщик разорялся, он ломал свою скамью. Данный поступок говорил о том, что он прекращает свою деятельность в связи с невозможностью оплачивать долги.

В настоящее время, признать физическое или юридическое лицо банкротом может только арбитражный суд. Порядок признания банкротства, правила, и существенные детали описаны в ФЗ №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 года [3].

Определим цели банкротства.

Признание банкротства для должника, это один из способов избавиться от долгов, отложить уплату штрафов, пени или неустоек. После прохождения процедуры банкротства и непосредственно после признания субъекта бизнеса банкротом – субъект полностью освобождается от уплаты долгов.

Для кредиторов процесс признания банкротом должника имеет другие цели и возможности. В процессе признания банкротства, существует возможность получить от субъекта какие-либо ценности в счет уплаты долгов. Во время процедур признания банкротства, имущество должника находится под сохранностью, а арендодателям возвращается имущество, которое было передано должнику во временное пользование. В завершении процедуры банкротства, при наличии у должника имущества, оно распродается, и полученные средства поступают кредиторам в счет погашения долгов. Если банкротом признано юридическое лицо, то вместе с денежными средствами (в счет

погашения долгов), кредитор может получить и контроль над бизнесом, или возможность приобрести имущество должника по низкой цене при помощи торгов, или отменить незаконные сделки должника и вернуть имущество.

Виды банкротства представлены на рисунке 1 [6].



Рис. 1. Виды банкротства

Рассмотрим каждый из видов банкротства отдельно.

1. Реальное банкротство. Вид банкротства, который описывает и определяет абсолютную неспособность субъекта в короткий, установленный срок восстановить свои финансовые показатели и, соответственно, вернуть платежеспособность. Отсутствие платежеспособности говорит о том, что используемый ранее капитал был утерян. Если уровень потерь капитала приближен к катастрофическому, далее вести деятельность оно уже не может. Единственный законный способ выйти из указанного положения – объявить себя банкротом посредством соответствующих процедур.

2. Термин «техническое банкротство» применяется в той ситуации, когда состояние неплатежеспособности юридического лица или физического лица (предприятия, организации, индивидуального предпринимателя и пр.) появляется в результате значительной просрочки его дебиторской задолженности. Техническое банкротство появляется в том случае, когда сумма активов предприятия заметно выше его финансовых обязательств, но при этом кредиторская задолженность юридического лица существенно меньше, чем дебиторская. Важно понимать, что грамотное антикризисное управление организацией в течение определенного времени,

проведение процедур санирования предприятия может позволить организации не выйти в состояние реального банкротства.

3. Преднамеренное банкротство – один из наиболее частых видов криминального банкротства, который фиксируется на территории Российской Федерации. Суть преднамеренного банкротства заключается в том, что несостоятельность и неплатежеспособность организации или частного предпринимателя имитируются. То есть отсутствие средств не является очевидным. Для подобной имитации создаются разного рода подставные фирмы и дочерние предприятия. На их счета осуществляется перевод финансовых средств. Схемы таких переводов, как правило, достаточно запутываются для того, чтобы их было сложно отследить и доказать. У банкротства такого плана может быть только одна цель – не возвращать средства кредиторам. Использовать выведенные деньги со временем, не рассчитавшись по своим финансовым обязательствам.

4. Все виды и подвиды криминальных банкротств достаточно хорошо описываются в Уголовном кодексе Российской Федерации. В статье 196 УК рассказывается о преднамеренном банкротстве, в статье 197 – о фиктивном банкротстве. Статья 195 УК РФ посвящена неправомерным действиям при банкротстве[2].

Стоит отдельно сказать о последствиях банкротства для физических и юридических лиц.

1. Для юридических лиц.

Обанкротившееся юридическое лицо прекращает деятельность и вновь открыться уже не может. Его учредители не несут ответственности, за исключением случая, когда банкротство признается преднамеренным. В такой ситуации владельцы компании-банкрота несут субсидиарную ответственность всем своим имуществом.

Если ущерб от преднамеренного банкротства значителен, учредитель платит штраф от 500 до 800 МРОТ, а может и лишиться свободы на срок до 6 лет. При менее тяжкой вине (сокрытие и вывод активов, уничтожение бухгалтерских документов) наказание будет административным, штраф

составит от 40 до 50 МРОТ, возможна дисквалификация на срок до 3 лет.

2. Для физических лиц.

Закон вводит дополнительные ограничения для тех физических лиц, которые прошли процедуру банкротства:

а. В течение 5 лет в каждой заявке на кредит нужно указывать факт личного банкротства.

б. Вторично подать заявку на личное банкротство можно только через пять лет после первого.

в. В течение 3 лет нельзя управлять юридическим лицом ни в качестве руководителя, ни в качестве члена совета директоров.

Бизнес перестал доверять сам себе: участники экономического оборота теряют надежду на добровольное исполнение контрагентами обязательств и обращаются к процедуре банкротства как к самому эффективному способу их принудительного исполнения. С гражданами ситуация диаметрально противоположная: в отличие от коммерческих организаций люди сами ввязываются в банкротство, почитая его решением всех проблем.

Банкротство юридических лиц.

В России процедура банкротства коммерческих организаций преимущественно ликвидационная. Случаи, при которых вводятся в отношении должника процедуры внешнего управления, а именно реабилитационные и финансового оздоровления – крайне малы, если сравнивать с количеством процедур конкурсного производства. Стоит заметить, что в случаях, когда «история» банкротства начинается с реабилитационных процедур, процесс завершается в любом случае – введением конкурсного производства.

В настоящее время стоит выделить три причины происходящего:

1. Отсутствие интереса в восстановлении платежеспособности.

2. В последний момент вводится процедура банкротства, когда уже невозможно восстановление платежеспособности.

3. Законодательство и правоприменительная практика в области применения реабилитационных процедур не

совершенствуется (в связи с редким использованием данных процедур на практике).

Согласно статистике «Федресурса» на период с января по июнь 2019 года, суды признали банкротами 6083 фирмы. Сравнивая данный период в 2018 году, число фирм – банкротов снизилось на 8,2%. Тем не менее, в целом число фирм – банкротов остается на высоком стабильном уровне[5].

Стоит обратить внимание, что число действительно произведенных оздоровительных процедур стало меньше, поскольку часть из данных процедур были введены по инициативе аффилированных с должником кредиторов в недобросовестных целях. Таким образом, статистика указывает на то, что текущая экономическая ситуация в стране не способствует реабилитации, намного эффективнее и проще закрыть фирму и на ее базе открыть новую.

По итогам процедур в 2019 год(январь – июнь), в 63% случаях кредиторы ничего не получали. Залоговые кредиторы ничего не получали в 19% случаев, и в 38% случаев, по итогам инвентаризации у должника ничего не было. Статистика указывает на то, что доля удовлетворенных требований снижается и составляет около 5,5% в период с января – июнь 2019 год, когда за аналогичный период данный процесс составлял 7,1%. При этом, общая сумма удовлетворенных требований выросла и составляет 59,8 млрд. рублей. Требования кредиторов первой и второй очереди стали удовлетворяться чаще, чем в 2018 году. Данные факты говорят о том, что число банкротов среди действующих предприятий – возросло. Динамика банкротства компаний в России в период с 2012 по 2019 год представлена на рисунке 2 [5].



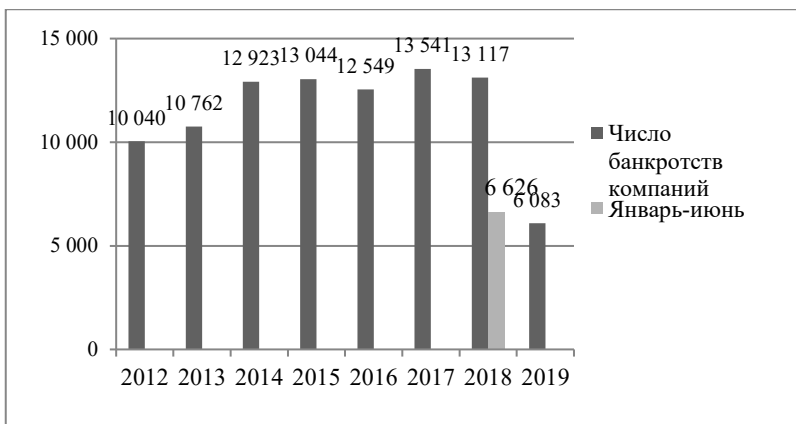


Рис. 2. Динамика банкротства компаний в России

Как правило, заявителями в делах о банкротстве фирмы выступают конкурсные кредиторы. Если говорить о первом полугодии 2019 года, то по их инициативе было возбуждено 78% дел, когда в первом полугодии 2018 года – 75% дел. Обусловлено это тем, что при банкротстве юридического лица, должнику выгоднее инициировать процедуру своего банкротства через аффилированных кредиторов, которые могут предложить кандидатуру подконтрольного арбитражного управляющего. Также стоит отметить, что доля ФНС России как заявителя снизилась с 14,5% до 12,4%, а самих должников осталось около 9%.

Веделим основные тенденции в сфере банкротства юридических лиц.

1. Для аффилированных лиц установлен повышенный стандарт доказывания. Часто бывает, чтобы в делах банкротства арбитражные управляющие и независимые кредиторы сталкиваются с требованиями аффилированных с должником лиц. Для того, чтобы свои требования включили в реестр требований кредиторов должника, аффилированные лица стараются создать полную видимость идеального обязательства (документальность не вызывает подозрений).

Верховный Суд РФ, рассматривая одно из таких требований, установил: «К требованию [аффилированного с

должником] общества должен быть применен еще более строгий стандарт доказывания, чем к обычному кредитору в деле о банкротстве. Такой кредитор должен исключить любые разумные сомнения в реальности долга, поскольку общность экономических интересов, в том числе повышает вероятность представления кредитором внешне безупречных доказательств исполнения по существу фиктивной сделки с противоправной целью последующего распределения конкурсной массы в пользу «дружественного» кредитора и уменьшения в интересах должника и его аффилированных лиц количества голосов, приходящихся на долю кредиторов независимых, что не отвечает стандартам добросовестного осуществления прав» [4]. Эта позиция позволила независимым кредиторам противодействовать включению в реестр несуществующих требований «дружественных» должнику кредиторов.

2. Возможность привлечения к субсидиарной ответственности расширенного круга лиц («контролирующее должника лицо»). Изменения произошли после введения главы III.2 в ФЗ «О банкротстве». Все чаще стали привлекаться к ответственности не только руководители и участники должника, но и иные лица. В частности, изменения связаны с введением пп.3 п. 4 ст. 61.10 в ФЗ «О банкротстве». В данном подпункте указано: если нет доказательств невиновности, предполагается, что лицо являлось контролирующим должника лицом, если это лицо извлекало выгоду от недобросовестного поведения руководителя должника. В п. 7 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 21 декабря 2017 г. №53 указывается, кто может являться таким лицом: лицо, извлекшее существенную (относительно масштабов деятельности должника) выгоду в виде увеличения (сбережения) активов, которая не могла бы образоваться, если бы действия руководителя должника соответствовали закону, в том числе принципу добросовестности; выгодоприобретатель, извлекший существенные преимущества из такой системы организации предпринимательской деятельности, которая направлена на перераспределение совокупного дохода, получаемого от осуществления данной деятельности лицами, объединенными общим интересом (например, единым производственным и (или) сбытовым циклом), в пользу ряда этих лиц с одновременным

аккумуляцией на стороне должника основной долговой нагрузки. Указанный перечень примеров не является исчерпывающим [3].

3. Снижение числа банкротств с должника. Данная тенденция является прямым следствием из первых двух пунктов. Все сложнее становится проводить контролируемые процессы банкротства, целью которых является непосредственный уход от исполнения обязательств и сокрытия имущества. Причиной является улучшение качества контроля судами за включением требований аффилированных кредиторов в реестр. Таким образом, «дружественным» кредиторам становится сложнее обеспечивать большое количество голосов на собраниях кредиторов. Кроме того, контролирующие должника лица опасаются привлечения к субсидиарной ответственности. В конечном счете, они реже прибегают к инициированию процедуры банкротства. Положительным трендом является то, что большинство процедур банкротства проходит под контролем независимых кредиторов.

Если говорить в целом, то все вышеперечисленные тенденции можно объединить общим тезисом – отход от формализма. При вынесении решений суды ориентируются на обстоятельства конкретного спора, а выводы основываются на принципах добросовестности поведения участников спора. Происходит не формальное толкование норм ФЗ № 127-ФЗ «О банкротстве».

Банкротство физических лиц.

Прилежный гражданин, который оказался в сложной финансовой ситуации, все чаще использует процедуру по принятию его банкротом. Данная процедура дает возможность для гражданина на восстановление своей платежеспособности. Подтверждение данной информации является статистика, которая свидетельствует о том, что в 2018 году число банкротств физических лиц выросло в 1,5 раза относительно 2017 года. Показатели периода с января по июнь 2019 года сравнимы с выбранным интервалом 2018 года. Таким образом, можно сказать о том, что число банкротств среди физических лиц увеличится. Связано это с высокой кредитной нагрузкой и неспособностью на погашение данных задолженностей в связи с тяжелым финансовым состоянием. Однако необходимо заметить, что в

связи с дороговизной услуг юристов по сопровождению процедуры банкротства – массовости явления банкротства среди физических лиц быть не может. Кроме того, следует отметить, что из-за несоответствия уровня вознаграждения – уровню затрат процедуры признания банкротства физических лиц, арбитражные управляющие с неохотой берутся за данные дела.

Возвращаясь к статистическим данным, следует обратить внимание на количество признанных граждан банкротами за январь-июнь 2019 года – 29 017 граждан РФ (включая ИП). Данные больше на 52,3%, чем за тот же период в 2018 года. Динамика банкротства граждан РФ (в период с 2015 по 2019 года) представлена на рисунке 3[5].

По данным из рисунка 3 следует, что за весь период число признанных судами несостоятельными граждан составляет 123 272 человека. Исследуя диаграммы, становится очевидно, что в нынешних экономических условиях следует ожидать дальнейший рост потребительского банкротства. Стоит также заметить, что процедура по признанию банкротства физических лиц становится доступнее, на рынке появляется все больше и больше конвейерных компаний по оказанию данных услуг.

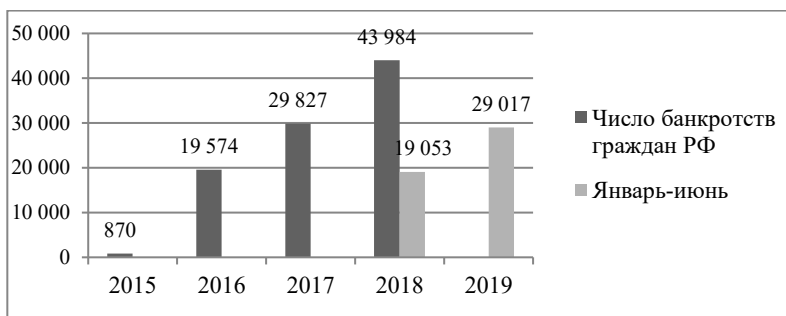


Рис. 3 Число банкротств граждан РФ

Как правило, сами должники выступают заявителями в делах о банкротстве граждан. По данным «Федресурса» за первое полугодие 2019 года было инициировано 89,8% дел, а в аналогичный период за 2018 год – 84,5% дел. Доля конкурсных кредиторов как заявителей снизилась на 5,9%, а ФНС России

выросла на 0,5%. Своеобразную активность должников можно понять. Изначально потребительское банкротство обусловлено целью, освободить должника от долгов, и в этом заинтересованы, прежде всего, сами должники. Интенсивный рост числа банкротства вызван низкими рисками не возможностью освобождения от долгов. По итогам 2018 года было всего 2% не освобождений от долгов.

На сегодняшний день, доля удовлетворенных требований от кредиторов – 3%. Показатель не изменился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Доля удовлетворенных залогом – 14%. Доля дел, по итогам которых кредиторы ничего не получили – 65%. Показатель снизился на 2% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

Запрет «банкротного туризма» – основная тенденция в сфере банкротства физических лиц.

«Банкротный туризм» – создание искусственных условий для изменения территориальной подсудности дела о банкротстве посредством формальной смены регистрационного учета, не сопровождаемой фактическим переездом. Цель – вызвать затруднения кредиторам реализации принадлежащих им прав на получение с должника причитающегося исполнения в процедуре несостоятельности [6].

«Банкротный туризм» возник с развитием института банкротства, явление сделалось массовым. На самом деле, должник искусственно меняет территориальную подсудность банкротного дела, формально меняя пространство регистрации – ведь по закону о банкротстве конкретно по месту регистрации и будет подан иск. При всем этом фактического переезда, обычно, нет.

Предпосылки переезда могут быть различные: от сотворения препятствий для кредиторов, до выбора места, в каком проживает будущий арбитражный управляющий, либо находится компания, которая аккомпанирует функцию банкротства.

Банкротный туризм – нередкое явление при банкротстве физических лиц. Банкрот может подать заявление о несостоятельности сам, либо условиться с «дружественным» кредитором. А кто первый подает заявление о признании

должника не состоятельным, тот и дает кандидатуру управляющего, который будет проводить процедуры. Таким образом, должник получает шанс назначить «собственного» управляющего в банкротном деле, а это значит – некоторое время надзирать собственное банкротство. Нередко это подразумевает деяния, направленные на сокрытие имущества и затягивание процесса.

Точных критериев недобросовестности при смене адреса на данный момент нет. Но неожиданный переезд практически указывает на недобросовестность. Процедура банкротства обязана быть прогнозируемой для кредиторов, в том числе и в части локализации судебного разбирательства.

В ситуации, когда центр главных интересов должника, в том числе экономических, и большая часть кредиторов размещаются в одном месте, переезд должника в иной регион смотрится злоупотреблением, направленным против кредиторов. Нехорошие последствия от таких действий должны возлагаться на должника, а не на честных кредиторов, которые не могли уместно предугадать подобные конфигурации и учитывать вероятные опасности.

Верховный трибунал разворачивает тенденцию в сторону активных и честных кредиторов, очевидно давая осознать нижестоящим судам, что следует пресекать подобные злоупотребления. В таковой ситуации глядеть на «банкротных туристов» через очки формализма судам становится все сложнее, что употребляют активные кредиторы для защиты собственных интересов в процедурах банкротства.

### Список литературы:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 3 51-ФЗ (ред. от 18.07.2019)
2. Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019)
3. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 03.07.2019)
4. Определение Судебной Коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 23 августа 2018 г. № 305-ЭС18-3533 по делу № А40-247956/2015
5. Официальный сайт «Федресурс» – Единый Федеральный реестр юридически значимых сведений в экономической деятельности. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://fedresurs.ru/?attempt=1>
6. Официальный сайт «Richpro» – Финансовый журнал. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://richpro.ru>

### **THE CONCEPT OF BANKRUPTCY IN RUSSIA. TRENDS AND FORECASTS**

**A.E. Kondrashova student 5th year**  
Perm State National Research University,  
614990, Perm, Bukirova Street, 15

*Annotation. The article formulates trends and forecasts of bankruptcy of legal entities and individuals in Russia on the basis of the studied data on the concept, types and purposes of bankruptcy, as well as on the basis of statistical data for 2019.*

*Keywords: bankruptcy, individual, legal entity, procedure, debtor, dynamics, trend, creditor, court.*

УДК 330.34  
ББК 65.290-2

## ПЛАНИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ, ПОДЛЕЖАЩИХ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ

**М.П. Куропаткина, студентка 3 курса**  
**Научный руководитель – к. э. н., С.В. Шарохина**  
**Электронный адрес: m-kuropatkina@list.ru**  
**Сызранский филиал «Самарского государственного**  
**экономического университета»,**  
**446022, г. Сызрань, ул. Людиновская, 23**

*В статье рассматривается планирование деятельности предприятий, которые подлежат реструктуризации, а также определены ключевые факторы в содержании интегрированного бизнес-плана*

*Ключевые слова: планирование, предприятие, бизнес-план, реструктуризация, схема управления*

К планированию деятельности предприятий, подлежащих реструктуризации, наряду с требованиями обеспечения научной обоснованности маркетинговых, производственно-технологических, кадровых и финансовых аспектов, дополнительно предъявляется требование учета последствий глубинных причинно-следственных связей, проявляющихся в период коренного преобразования предприятия.

Недооценка соблюдения методологических подходов к реструктуризации, пренебрежение анализом институциональной трансформации предприятия, диагностикой его финансового состояния угрожают или повышенным риском потери управляемости процессами, происходящими в экономике предприятия, или проведением реструктуризации поверхностно-шаблонным способом, рассчитанным на применение не всегда продуманных методов санации или инженерной рекомбинации.



Предотвратить нежелательные последствия реструктуризации может тщательно обоснованная технология бизнес – планирования, органически сочетающая институционально – имущественные, и финансово – экономические преобразования. Логическим следствием реализации такого подхода в бизнес – планировании является кардинальное повышение эффективности хозяйствования субъекта, финансовое оздоровление его структурных подразделений, повышение конкурентоспособности и качественные положительные изменения в занятости и мотивации персонала предприятия.

Интегрированный бизнес-план предприятия, подлежащего реструктуризации, наряду с вышеперечисленными требованиями соблюдения внутреннего качества результатов хозяйствования, должен быть ориентирован также и на выполнение требований внешней среды, то есть на соблюдение финансовых обязательств перед кредиторами. Последнее условие более чем на трети предприятий РФ не выполняется. Для 21 % промышленных компаний угроза банкротства ощутима, как вполне реальная, около 39% предприятий находятся в неопределенном состоянии и только 40% пока такой угрозы не ощущают. [3]

Обеспечить качественную подготовку комплексного бизнес-плана предприятия подлежащего реструктуризации, предоставляется возможным при соблюдении следующего алгоритма. Ключевыми в содержании бизнес-плана реструктуризации являются следующие факторы:

1. Диагностика имущественного состояния и финансово-хозяйственной деятельности предприятия в целом и его структурных подразделений.

2. Анализ существующей организационной структуры хозяйственного общества.

3. Определение перспектив развития существующих структурных подразделений, входящих в хозяйственное общество.

4. Разработка бизнес-планов, объектов в разрезе основных бизнес – единиц этого имущественного комплекса предприятия.

5. Подготовка управленческого решения о целесообразности функционирования существующих и создания новых бизнес – единиц хозяйственного общества.

6. Принятие решения о внесении изменений в организационную структуру и штатное расписание хозяйственного общества, других институциональных мероприятий.

7. Подготовка предложений и принятие решения о внесении изменений и в Устав хозяйственного общества.

8. Формирование эффективной структуры активов, входящих в уставный капитал хозяйственного общества, путем:

- продажи, отчуждения лишнего, ненужного имущества (например, незавершенного строительства);
- списание неликвидного имущества;
- передачи в аренду имущества;
- консервации временно неиспользуемого имущества;
- передачи имущества (объектов социального назначения) в коммунальную собственность.

9. Экспертиза бизнес-планов проектов совместной деятельности с потенциальными партнерами (с указанием активов, эксплуатация которых предполагается совместно).

10. Подготовка предложений для принятия решений о создании новых сообществ на базе имущества хозяйственного общества.

11. Формирование и согласование перечня имущества, входящего в Уставный капитал.

12. Анализ и оценка бизнес -предложений потенциальных партнеров-инвесторов по их долевого участию в создании новых хозяйственных обществ.

13. Разработка бизнес-планов деятельности новых хозяйственных обществ, совместимых с предприятием.

14. Институционализация принятых организационно-экономических решений (создание новых юридических лиц – хозяйственных партнеров предприятия).

15. Реализация мер по погашению кредиторской задолженности и финансовому оздоровлению хозяйственного общества.

16. Мониторинг имплементации комплексного бизнес-плана реструктуризации.[1]

Законодательство РФ дает возможность спланировать и провести такие мероприятия, как:

- реструктуризация предприятия;
- репрофилирование производства;
- закрытие нерентабельных производств. [2]

Очень привлекательным представляется применение вышеперечисленных мероприятий в комбинированном виде, что часто и происходит на практике. Для того, чтобы создать компанию, которая бы обеспечивала полный цикл изготовления авиационной техники, ПАО «Корпорация «Иркут» при проведении реструктуризации провела агрессивную политику, направленную, с одной стороны, на расширение конструкторской базы, а с другой – на продажу непрофильных активов. В результате были приобретены конструкторские бюро ТАНТК им. Г.М. Бериева, ОКБ им. А.С. Яковлева, «Русская Авионика», «АвиаСТЕП», «Итела», созданы маркетинговое подразделение «Бета-ИР» и сервисные подразделения в Индии и Малайзии, переданы в муниципальную собственность и проданы объекты социальной сферы, выделены вспомогательные и обслуживающие производства. [4]

На основе детально разработанного бизнес-плана, предусматривающего привлечение минимума производственных площадей, оборудования и других ресурсов определяются не только финансовые показатели операционной деятельности предприятия, но и денежные поступления от других видов деятельности, включая продажу определенной части ненужного предприятию имущества на свободных торгах.

Аналитический подход к формированию и решению задач управления операциями инвестиционной и финансовой деятельностью позволяет предприятию комплексно обеспечить подготовку и работу кадров на всех организационных уровнях, предоставление им соответствующих прав и обязанностей и, конечно, мотивацию их труда.

План восстановления платежеспособности предприятия и рыночных позиций требует дополнительного анализа сильных

сторон, потенциальных возможностей, а также рассмотрения слабых сторон и угроз (рисков), существующих у предприятия.

Приведенный пример свидетельствует о возможностях, которые существуют, конкретных, обоснованных и срочных мерах, реализация которых будет способствовать улучшению финансового состояния предприятия.

Необходимой является разработка соответствующей программы, учитывающей не только объем и состав мероприятий, но и необходимые для их выполнения источники финансирования. Без этого плано-аналитического подхода усложняется достижение стратегической цели реструктуризации предприятия.

Интегрированный бизнес-план включает:

- экономический анализ и бизнес планирование совместной деятельности по кооперации с инвестором;

- экономический анализ и бизнес планирование развития главного предприятия.

- экономический анализ и бизнес планирование совместной деятельности по кооперации с инвестором.

- экономический анализ и бизнес планирование самостоятельной коммерческой деятельности (в рамках плана реструктуризация)

Анализ и разработка плана реструктуризации предприятия базируются на программно-стратегическом подходе к субъектам хозяйственной деятельности. Это дает возможность реализовать стратегию финансового оздоровления почти каждого жизнеспособного предприятия. Тщательно продуманная и хорошо спланированная стратегия реструктуризации позволит достичь целей, на которые она ориентирована: оптимизировать структуру капитала, структуру активов; повысить управляемость компанией, реорганизовать ее структуру; оптимизировать налогообложение и др.

## Список литературы:

1. Безпалов В.В. Реструктуризация системы управления предприятия : учебное пособие / Безпалов В.В. – Москва : КноРус, 2017. – 279 с. – (для бакалавров). [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://book.ru/book/917604> (Дата обращения: 20.10.2019).

2. Есаков М. М., Чукалина Г. М. Индикативное планирование реструктуризации бизнес-процессов. // Журнал «Экономика и предпринимательство», № 1(54), 2015 г. Рубрика «Микроэкономика».

3. Макаров А.С., Макарычева Ю.С. Реструктуризация предприятия: сущность, виды, система оценки и этапы проведения //Экономический анализ: теория и практика. 2010. №34 (199). С.33 – 39

4. Маркова К. Реструктуризация промышленных предприятий. [Электронный ресурс] Режим доступа:<https://cyberleninka.ru/article/v/restrukturizatsiya-promyshlennyh-predpriyatiy> (Дата обращения 16.10.2019)

## ACTIVITY PLANNING OF ENTERPRISES SUBJECT TO RESTRUCTURING

**Kuropatkina M.P., student of 3th year**

Syzran Branch of Samara State University of Economics,  
23, Ludinovskaya Street, Syzran, 446022

*Annotation: In the article planning of activity of the enterprises which are subject to restructuring is considered, and also key factors in the maintenance of the integrated business plan are defined*

*Keywords: planning, enterprise, business plan, restructuring, management scheme*

УДК 339.1  
ББК 65.42

## ОЦЕНКА ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА РАЗВИТИЕ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВОЙ СЕТИ

**М.П. Куропаткина, студентка 3 курса**  
**Научный руководитель – к.э. н., С.В. Шарохина**  
**Электронный адрес: m-kuropatkina@list.ru**  
**Сызранский филиал «Самарского**  
**государственного экономического университета»,**  
**446022, г. Сызрань, ул. Людиновская, 23**

*Аннотация: В статье проведена оценка внешних и внутренних факторов, которые влияют на развитие розничной торговли. Обосновано утверждение о том, что управление розничной торговой сетью определяется двумя факторами: особенностью производственного процесса; характером внешней среды. Определены особенности влияния микро – и макросреды на развитие розничной торговой сети.*

*Ключевые слова: розничная торговля, внешняя и внутренняя среда, предприятие, факторы, влияние на торговлю*

Предпринимательская деятельность предусматривает получение прибыли от торгового предприятия, которое реализует свои функции в благоприятной внешней среде работы на товарном рынке. Поэтому до открытия магазина целесообразно провести предварительные коммерческие расчеты, выявить факторы, которые влияют на возможные риски. На развитие розничной торговой сети, структурную и территориальную организацию влияет большое количество различных факторов, как внешней, так и внутренней среды: социально-экономические, демографические, географические, градостроительные, транспортные, организационно-технологические, управленческие, финансовые.

Цель статьи – выделить все факторы, как внешние, так и внутренние, что влияют на развитие розничной торговой сети.

Для того чтобы иметь социальную инфраструктуру для осуществления на современном уровне розничной торговли, необходимо периодически проводить мониторинг для выявления тенденций и определения основных изменений, которые имеют место и могут влиять в перспективе.

Внутренне фирменное управление и управление фирмой как субъектом рынка – два уровня в иерархии управления, тесно связанные между собой диалектическим единством внешней и внутренней среды торгового предприятия. Основные цели, которые ставит розничная торговая сеть, сводятся к одной обобщенной характеристике – прибыли, при этом, естественно, должна учитываться и внутренняя среда торгового предприятия, и внешняя.

Внешняя среда торгового предприятия представляется как что-то заданное, внутренняя среда торгового предприятия является реакцией на внешнюю среду (рисунок 1). [3]



Рис. 1. Факторы внешней и внутренней среды организации

Все разнообразие внутренней среды предприятия можно свести к таким укрупненным сферам: производство; маркетинг и материально-техническое снабжение (МТС); НИОКР; финансовое управление, бухгалтерская отчетность, общее управление.

Такое деление на сферы деятельности носит условный характер и конкретизируется в общей и производственной, и организационной структуре. Сферы деятельности связаны между собой основными информационными потоками в управлении предприятием.

Основные факторы внешней макросреды торгового предприятия[5]:

1. Политическое положение: стабильность, нестабильность.

2. Экономическое положение: состояние общей деловой активности (снижение, стагнация, подъем, стабильность); инфляция, дефляция; политика цен; кредитно-денежная политика и др.

3. Социальные факторы: глубина расслоения общества; уровень доходов; уровень безработицы; социальная защита; покупательная способность и др.

4. Законодательство: налоги; правовая защита предпринимательской деятельности (законодательство: антимонопольное, о недобросовестной рекламе, антидемпинговое и другое); защита прав потребителей; законодательство по безопасности и качеству товаров; законодательство по охране труда и технике безопасности; законодательство по охране окружающей среды.

5. Научно-технические факторы: ускорение НТП; рост ассигнований на НИОКР; технологическое развитие отрасли и др.

6. Природные факторы: доступность (дефицит) сырья; рост цен на топливо и энергию; загрязнение окружающей среды.

7. Демографические факторы: изменение народонаселения (старение общества, снижение рождаемости); возрастной состав населения; род занятий; образование.

8. Факторы культурной среды: культура; субкультура и др.



Розничная торговая сеть не имеет возможности влиять на внешнюю среду и для эффективной деятельности должна приспособляться к ней, непрерывно следить за ее изменениями, прогнозировать и своевременно реагировать.

Так, в современных условиях со всех позиций лучшими являются интегрированные структуры по производству, переработке, хранению и реализации сельскохозяйственной продукции через фирменную торговлю. Здесь достигаются благоприятные условия для согласования экономических интересов различных хозяйственных субъектов, усиливается заинтересованность и ответственность партнеров за конечные результаты работы.

Неблагоприятным фактором, влияющим на развитие розничной торговой сети в регионе, является снижение реальных доходов населения, несвоевременная выплата заработной платы, низкий уровень заработной платы и пенсий, задержка социальных выплат. При этом имеющееся в России необоснованное искусственное занижение стоимости рабочей силы, как и низкий уровень социальных расходов, превратились в очень тревожный фактор, сдерживающий производительность труда, ускорение экономических процессов, внедрение инноваций в целом. Денежные доходы почти 50% населения, в том числе 19% работающих, ниже предела малообеспеченности. [1]. В этих условиях трудно использовать зарплату как инструмент стимулирования производительности труда, а социальные выплаты – как фактор социального спокойствия и достойного уровня жизни людей, которые нуждаются в защите со стороны государства.

На состояние и развитие розничной торговой сети влияет принятие нереального по объемам доходов и несбалансированного по расходной части государственного бюджета. Ведь последствием этого становится неполное финансирование предприятий, организаций бюджетной сферы, социальной помощи и жилищных субсидий.

В Дальневосточном федеральном округе был проведен опрос по оценке веса каждого фактора, влияющего на развитие розничной торговли по пятибалльной шкале. Ответы экспертов предоставлены следующим образом (рисунок 2):



Рис. 2. Ответы экспертов относительно факторов, влияющих на развитие розничной торговли

На диаграмме видно, что наиболее весомым фактором, влияющим на развитие розничной торговли, эксперты считают уровень доходов населения. Данному значению было присвоено значение 4,6 из максимальных пяти баллов. Доступность потребительских кредитов, уровень налогов и пошлин, а также уровень инфляции набрали примерно одинаковое количество баллов. Наименьшее количество баллов – 1,6 эксперты присвоили такому фактору как изменение в половозрастной структуре [4].

Формирование конкурентной среды в розничной торговле региона и развитие ее материально-технической базы происходит стихийно из-за отсутствия надлежащего регулирования этих процессов региональными органами государственной исполнительной власти. К сожалению, субъекты хозяйствования открывают торговые предприятия, как правило, без проведения маркетинговых исследований и при отсутствии должной информационной базы для принятия обоснованных решений.

Необеспеченность финансовой стабилизации, преодоление уровня инфляции путем твердой монетарной политики не способствуют финансовому оздоровлению ни на уровне государства, ни на уровне регионов, ни на уровне экономических субъектов рынка. [2]

Разгосударствление и приватизация розничных торговых предприятий положили начало созданию конкурентной среды в розничной торговле. Наряду с положительными изменениями приобретают развитие и негативные тенденции. Это обусловлено не только неумением субъектов хозяйствования (особенно тех, которые не имеют профессиональных знаний в сфере развития розничной торговой сети) работать самостоятельно в условиях конкуренции, но и отсутствием научных разработок и нормативно-методической базы.

Необходимо учитывать тот факт, что качество торгового обслуживания населения обеспечивается функционированием розничной торговой сети региона. Розничная торговля функционирует в условиях монополистической конкуренции. Поэтому государству следует осуществлять управление розничной торговлей с целью повышения качества торгового обслуживания населения. Государству при этом необходимо выполнять основные функции управления: планирование, организацию, мотивацию и контроль за деятельностью розничных торговых предприятий с учетом объективных рыночных законов.

Из вышеупомянутого следует, что деятельности основных сфер розничной торговой сети взаимосвязаны и зависят друг от друга и от внешней среды. Таким образом, можно говорить о том, что управление розничной торговой сетью определяется двумя факторами: особенностью производственного процесса; характером внешней среды.

### **Список литературы:**

1. Иванов В.Н., Социальная сфера России (трудовая деятельность и уровень жизни населения). [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=23804720>

(Дата обращения 19.10.2019)

2. Кузменко Ю.Г., Левина А.Б., Матвеева И.Г. Факторы, влияющие на развитие предпринимательской инициативы в розничной торговле и общественном питании // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 3. [Электронный

ресурс] Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=22528180>  
(Дата обращения 17.10.2019)

3. Набоков С. Основы менеджмента. Внутренняя и внешняя среда организаций [Электронный ресурс] Режим доступа: [https://psyera.ru/vnutrennyaya-i-vneshnyaya-sreda-organizaciy\\_7385.htm](https://psyera.ru/vnutrennyaya-i-vneshnyaya-sreda-organizaciy_7385.htm) (Дата обращения 16.10.2019)

4. Носкова Елена Викторовна. Оценка факторов, влияющих на развитие розничной торговли// Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. ISSN 1999-2645. – №3 (51).

5. Степулева Л.Ф., Худякова С.К. Анализ влияния внешних факторов на развитие розничной торговли // Экономика и предпринимательство. – № 5-1 (58-1). – 2015. – С. 1099-1102.

## **ASSESSMENT OF FACTORS INFLUENCING THE DEVELOPMENT OF RETAIL TRADE**

**Kuropatkina M.P., student of 3th year**

Syzran Branch of Samara State University of Economics,  
23, Ludinovskaya Street, Syzran, 446022

*Annotation: The article assesses the external and internal factors that influence the development of retail trade. The statement that, management of a retail trade network is defined by two factors is proved: feature of industrial process; character of an environment. The peculiarities of influence of micro- and macro-environment on the development of retail trade network are determined.*

*Keywords: retail trade, external and internal environment, enterprise, factors, influence on trade*

УДК 338.2  
ББК 65.05

## АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

**К.О. Новоселова, студентка 6 курса**  
**Научный руководитель – ст. преподаватель Я.А.Долганова**  
**Электронный адрес: kri-solkam@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В современных условиях особо значимым является обеспечение стабильного функционирования организаций. Актуальность данной темы заключается в том, что кредитные организации в системе финансового посредничества играют значимую роль, превосходя других экономических посредников согласно экономическому потенциалу, однако таким образом помимо собственных рисков получают на себя долю рисков своих партнеров. Дестабилизация в банковской сфере приводит к серьезным проблемам в функционировании финансового сектора и экономики страны в целом. При данных обстоятельствах все показатели должны пребывать в пределах норм, установленных законодательством и Банком России.*

*Ключевые слова: кризис, ликвидность, антикризисный план, внутренние и внешние угрозы, аудит.*

Антикризисное управление – это использование способов и операций, нацеленных на оздоровление компании, формирование условий с целью выхода из состояния кризиса. Данное управление, которое базируется на предвидении угроз кризиса, анализе его признаков, исследованию мер по уменьшению негативных последствий кризиса и даже использованию изменений, вызванных им, для последующего развития. В обычных условиях управление в какой-то мере

должно быть антикризисным, а тем более становиться им по мере наступления кризисного развития предприятия.

Негативные процессы могут быть частично управляемыми, а управление действиями по выходу из кризиса способно ускорять и сводить на нет их последствия. Немаловажным в этой работе является антикризисная диагностика.

Попробуем подробнее разобраться в том, что тревожит каждое предприятие. Разберем, что нужно сделать, чтобы заранее предупредить и смягчить негативные явления на предприятие.

Прежде всего – уточнение позиционирования предприятия. Скорректируйте позиционирование в соответствии с потребительскими предпочтениями в вашем городе, районе, области. Вообще позиционирование предприятия рекомендуют менять каждые 3–5 лет, а то и чаще, и без кризиса.

Для смягчения последствий кризиса нужно сделать три шага.

Первый шаг – аудит, проверка на работоспособность, инвентаризация ключевых составляющих эффективности вашего бизнеса, так называемый маркетинговый комплекс.

Второй шаг – разработка мер по выявлению, предотвращению и компенсации ущерба, реагирование на уже наступившие изменения до появления проблем: антикризисный план, или программа действий предприятия в особом состоянии рынка.

Третий шаг – кризисный план, или перечень мероприятий на тот случай, если удар сдержать не удалось. Варианты планов должны быть заранее продуманы: что делать, если кризис наступил и мы не сможем предотвратить его последствия, как минимизировать ущерб и куда вести предприятие в таком случае.

С 2015 по 2018 год в России динамика официальной ликвидации кредитных организаций увеличилась более чем в четыре раза с 21 до 89,2 единиц на 1 тыс. организаций. Данные по Приволжскому федеральному округу представлены на рисунке 1.

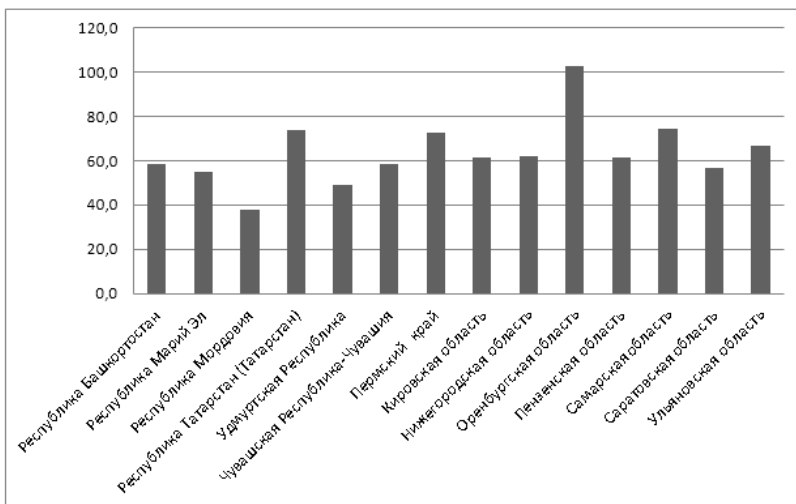


Рис.1. Динамика официальной ликвидации организаций по Приволжскому федеральному округу

В современной экономике выделяют основные факторы, которые оказывают влияние на эффективность антикризисного управления:

1) Оперативность – это ход процесса управления, в котором гарантируется окончание цикла в установленные сроки. Устойчивое управление всегда оперативно согласно определению.

2) Способность изменять методы, стили и формы управления, называется гибкость. В зависимости от любой обстановки организационный процесс должен обладать гибкостью, то есть способностью перестраивать свое управление в нужное «русло», в зависимости от тех или иных внешних или внутренних условий.

3) Лидерство – это черта, которая помогает оказывать влияние на человека или группу людей, направляя их усилия для достижения общих целей организации.

4) Каждое предприятие должно стремиться не допускать появления кризисной ситуации. Следует регулярно составлять план и быть готовыми применять изменения на рынке для своего совершенствования. С этой целью концепция управления

предприятием должна гарантировать раннее распознавание перемен количественных и качественных характеристик, определяющих состояние внешней и внутренней среды и являющихся индикаторами возможных кризисных ситуаций. Создание такой концепции готовности к предстоящим переменам сможет помочь усовершенствовать результаты организации, получить благоприятный эффект из возникающей кризисной ситуации.

5) Корпоративность представляет собой определенную функцию в управлении организацией, направленную на формирование социально-психологического климата внутри коллектива компании.

6) Человеческий фактор зачастую становится официальным обоснованием факторов того или иного несчастного случая, аварии или катастрофы.

Для исследования эффективности антикризисного управления рассмотрим пять наиболее значимых моментов:

1. С целью установления эффективности исследованной стратегии нужно определить роль организации среди конкурентов. Далее нужно выявить: пределы конкурентной борьбы; какие бывают группы покупателей, на которые предприятие ориентируется; и, наконец, необходимо исследовать функциональные стратегии в области производства, маркетинга, финансов, персонала.

2. У любого предприятия существуют собственные сильные и слабые стороны, потенциальные возможности. На сегодняшний день одним из самых распространенных методов оценки стратегического положения предприятия считается SWOT-анализ. Его сильной стороной является – оценка потенциала организации, а также выводы о возможностях выявления угроз и необходимости различных стратегических изменений.

3. Стоит задуматься, в какой степени предприятие выдерживает конкурентоспособность цен при имеющихся издержках. Анализ издержек нужно исследовать при помощи метода «цепочка ценностей». Данный способ предельно отображает процесс формирования стоимости товара/услуги и,



помимо этого, содержит характеристику различных видов деятельности и дохода.

4. Имеется еще ряд значимых факторов, согласно которым расценивается надежность позиции компании согласно отношению к главным соперникам. Сюда нужно отнести качество товара, экономическое состояние, научно-технические способности, длительность товарного цикла.

5. В конечном итоге, необходимо обнаружить комплекс проблем, вызвавших кризис в компании. Затем уже корректируются цели, которые могут вывести компанию из кризиса. Это уже цель менеджера – сравнить стратегию достижения результатов с тем, что ограничивает получение результата. Затем уже нужно внести перемены в систему целей.

Процедуру исследования управленческих решений в антикризисном управлении можно отобразить в виде 10 этапов.

Этап 1. Сбор информации, важной для антикризисной стратегии (документы, отчеты, планы, сообщения). Тем самым выявить слабые места, которые тормозят развитие организации.

Этап 2. Анализ внешней и внутренней среды предприятия, выявления возможностей и угроз, преимуществ и недостатков.

Этап 3. Поиск путей дальнейшего развития. Принятия важных решений.

Этап 4. Получение государственной поддержки. Контроль за развитием ситуации со стороны, не вмешиваясь в данный процесс.

Этап 5. Если выбранная стратегия выхода из кризиса все – таки не помогла, то нужно разработать стратегию деструктуризации предприятия, т.е. пройти процедуру банкротства.

Этап 6. Кризисная ситуация проявила отрицательное воздействие на деятельность предприятия, но не столь существенное.

Этап 7. Немаловажно точно установить объем ресурсов, необходимых для достижения поставленных целей реорганизации. Ресурсы могут быть внутренними и внешними. При достаточном количестве ресурсов разрабатываются мероприятия по осуществлению поставленных целей.

Этап 8. Сформировать план действия антикризисных управленческих решений.

Этап 9. Проверка всех возможностей для достижения целей: анализ существующих ресурсов и контроль качества проведения морфологического анализа кризисной ситуации.

Этап 10. На основе всех полученных данных и предложенных решений стоит сформировать, выбрав наилучшее, единую антикризисную стратегию. И двигаться к поставленной цели ее реализации.

Только пройдя правильно данные этапы антикризисного управления можно дать гарантию выхода предприятия из кризиса.

### **Список литературы:**

1) Арутюнов Ю.А. Антикризисное управление: Учебник для студентов / Ю.А. Арутюнов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013.

2) Антикризисное управление: теория и практика: Под ред. Ряховской А.Н, Кован С.Е.. – М.: КноРус, 2016. – 320 с.

3) Шепеленко, Г.И. Антикризисное управление производством и персонал / Г.И. Шепеленко. – РнД: Феникс, 2015. – 237 с

4) Тавасиев, А.М. Антикризисное управление кредитными организациями: Учебное пособие / А.М. Тавасиев, А.В. Мурычев. – М.: Юнити, 2014. – 543 с.

5) Приказ Федеральной службы России по финансовому оздоровлению и банкротству от 23.01.2001 № 16 «Об утверждении методических указаний по проведению анализа финансового состояния организаций» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/183056/>

**CRISIS MANAGEMENT  
OF CREDIT ORGANIZATION**  
**Novoselova K.O. student of 6th year,**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*In modern conditions, ensuring the stable functioning of organizations is especially significant. The relevance of this topic lies in the fact that credit institutions in the financial intermediation system play a significant role, surpassing other financial intermediaries in economic potential, but in addition to their own risks, they take part of the risks of their partners and counter-agents. Destabilization in the banking sector leads to serious problems in the functioning of the financial sector and the country's economy as a whole. Under these conditions, all indicators should be within the norms established by law and the Bank of Russia.*

*Keywords: crisis, liquidity, anti-crisis plan, internal and external threats, audit.*

УДК 339.187.62  
ББК 65.012.41

## ЛИЗИНГ: ФУНКЦИИ, ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

**Ю.С. Останин, студент 4 курса**  
**Научный руководитель –к.э.н. Фазлиев И.Н.**  
**Электронный адрес: Dacron-ural@yandex.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Статья посвящена вопросу лизинга, его функций, преимуществ и недостатков. Существование и использование лизинга целесообразно, ведь он выполняет множество функций: бытовую, ресурсосберегающую, финансовую и другие. В статье рассмотрены функции лизинга, а также слабые и сильные стороны лизинга. Сделан вывод о том, что список функций лизинга не исчерпывающий и постоянно пополняется, лизинг имеет множество преимуществ, но при заключении договора лизинга необходимо изучить и все имеющиеся у него недостатки.*

*Ключевые слова: лизинг, предпринимательство, лизингодатель, лизингополучатель, функции лизинга, кредит, договор лизинга, преимущества лизинга, недостатки лизинга.*

В современном мире «лизинг» довольно распространенный термин, которым оперируют не только ученые как это было в период 90-х годов двадцатого столетия в нашей стране, но и большинство бизнесменов, причем не важно, насколько крупным бизнесом они владеют. Однако несмотря на распространенность лизинга, далеко не все лизингополучатели понимают его сущность, а также владеют знаниями о преимуществах и недостатках лизинга, именно поэтому тема данного исследования является актуальной.

В Российской Федерации основным нормативно-правовым актом, регламентирующим деятельность, связанную с лизингом, является Федеральный закон от 29.10.1998 № 164-ФЗ «О лизинге». [2] Именно в этом законе закреплены определения лизинга, его предмет, субъекты, а также формы, типы и виды. В этом же законе подробно раскрыты права и обязанности участников договора лизинга. Однако не для кого не секрет, что к сожалению, далеко не все люди перед тем как заключать какой-либо договор, изучают нормативное регулирование и задумываются о том, какие плюсы и минусы существуют у данной сделки.

Первое, на что стоит обратить внимание при исследовании преимуществ и недостатков лизинга в Российской Федерации – функции лизинга. Действительно, зачем нужен лизинг? Какие возможности он открывает для предпринимателей? Возможно, он бесполезен и тогда рассуждать о его плюсах и минусах совершенно бессмысленно?

По мнению большинства ученых и авторов научных трудов, функции лизинга можно разделить на внешние и внутренние [4]. Так, например, Т.Р. Алексеева к внешним функциям относит такие функции как регулирующая (стимулирование инновационной деятельности) и воспроизводственная (объединение участников рынка в единую хозяйственную систему). Внутренние функции по мнению Алексеевой Т.Р. представлены на рисунке 1.

Однако стоит отметить, что не все ученые разделяют функции лизинга на внешние и внутренние, так, например, В.А. Горемыкин выделил такие функции лизинга:

- финансовая;
- производственная;
- сбытовая;
- расширения зоны предпринимательства;
- преодоления двойственной общей собственности;
- разграничения собственника и пользователя имущества;
- развития внешнеэкономической деятельности;
- разгосударствления и приватизации имущества;
- дифференциации присвоения средств;
- получения налоговых льгот;

- возмещения стоимости;
- развития конкурентных отношений. [5]



Рис. 1. Внутренние функции лизинга по мнению Т.Р. Алексеевой [3]

Так, хотя функции и не поделены автором классификации на «внешние» и «внутренние», всё же такое деление подразумевается исходя из самих функций, например, разгосударствление и приватизация имущества- внешняя функция, а получение налоговых льгот- очевидно внутренняя.

Таким образом, совершенно не важно существует деление функций лизинга на внешние и внутренние или нет. Главное, очевидно, что лизинг выполняет очень важные функции как для лизингодателя и лизингополучателя, так и для экономики страны в целом.

Причем также можно отметить, что список функций не является исчерпывающим, потому что рынок лизинга находится на этапе активного развития, а, следовательно, с течением времени и развития рынка выделяются всё новые и новые функции лизинга. Так, на данный момент, уже вполне целесообразно выделять «посредническую» функцию лизинга: он разделяет движение ценностей производителя имущества, которое будет передано в лизинг и лизингополучателя, как

производителя другой продукции, товаров, услуг. Лизинг в данном случае является «посредником», который используется для расширения производства и непосредственно производителя имущества, и лизингополучателя.

Проанализировав функции лизинга и сделав вывод о том, что лизинг действительно не бесполезен, он выполняет множество функций, как внешних, так и внутренних, целесообразно перейти к анализу преимуществ и недостатков лизинга.

Вполне логично, что у лизинга существует масса преимуществ, ведь иначе он не получил бы такого широкого распространения в мире.

Так, среди преимуществ можно выделить следующие:

1.Снижение риска невозврата. Это невероятно важное преимущество для лизингодателя, ведь за ним сохраняются права собственности на переданное в лизинг имущество. Кроме того, так как лизингополучатель знает, что права собственности сохранены за лизингодателем, первый заинтересован чётко исполнять все обязательства.

2.Лучше, чем кредит или ссуда. Первое и важное здесь простота получения в сравнении с ссудой и кредитом. Это уже преимущество для лизингополучателя, причем это именно то преимущество, из-за которого многие предприниматели заинтересовываются лизингом. Для того чтобы получить ссуду на какое-либо имущество, необходимо иметь что-то в собственности, чтобы заложить его для получения ссуды или кредита. В случае же с лизингом этого не требуется, потому что само лизинговое имущество и выступает в качестве залога.

Второе преимущество лизинга перед ссудой ил кредитом связано с тем, что лизинговые соглашения зачастую более гибкие, лизингодателю и лизингополучателю предоставляется возможность выработки удобной схемы выплат. [6]

3.Низкий риск морального и физического износа имущества. Это еще один очень важный плюс для лизингополучателя, про который нельзя не упомянуть. Кроме того, важно, что полученное имущество также будет обслуживаться лизингодателем в случае поломки. Однако не всё так просто, в этом преимуществе кроется и недостаток.

4. Налоговые льготы. Действительно, хотя это и не единственное преимущество лизинга, но оно весьма существенное. Использование лизингового имущества позволяет избежать уплаты налога на это имущество (так как имущество не числится на балансе) и снизить налогооблагаемую прибыль (так как лизинговые платежи относятся на издержки производства).

5. Низкое влияние изменений конъюнктуры рынка. Данное преимущество актуально для лизингодателя. Он может быть спокоен и уверен в завтрашнем дне, ведь отношения лизинга чаще всего долгосрочные, как бы не менялась конъюнктура рынка, в период действия договора лизинга лизингодатель будет получать относительно стабильные лизинговые платежи, которые четко определены.

6. Снятие риска неплатежа. Это преимущество лизинга для еще одного субъекта лизинга- производителя имущества. Оплата и гарантии ложатся на плечи лизингодателей, а производители имущества получают лишь отсутствие риска неплатежа, активный маркетинг, быструю обратную связь от потребителей, нередко эффективную рекламу и повышение спроса на различные вспомогательные товары.

К сожалению, по мнению некоторых предпринимателей, лизинг-это лишь способ минимизировать налоговые расходы, иначе говоря – это легальный способ получения налоговых льгот. Однако, как было сказано ранее, это далеко не все преимущества лизинга.

Конечно, если бы лизинг был настолько идеален, то никто не приобретал бы имущество в собственность. Как и всё в этом мире, лизинг имеет ряд недостатков:

1. Проблемы с ремонтом и связанные с этим потери. Это один из главных недостатков лизинга для лизингополучателя, о котором нужно знать. Если оборудование сломалось, платежи всё равно необходимо производить в установленные сроки. Да, действительно, обслуживание оборудования ложится на плечи лизингодателя, но несмотря на простой оборудования – заплатить за него лизингодатель обязан, хотя и не имел возможности его использовать, из-за чего мог понести значительные убытки.

2. Лизинг дороже покупки оборудования. Не секрет, что стоимость лизинга получается выше, чем цена покупки



оборудования. Кроме того, если оборудование устарело – жди окончание договора, а пока – плати. При осуществлении финансового лизинга и устаревании оборудования до окончания действия договора, лизингополучатель обязан производить платежи в установленные сроки. [1]

3. Сложность организации. Сделка лизинга очень сложная и требует значительных юридических и других расходов, так как необходимо грамотно согласовать интересы большого количества участников сделки.

4. Задержка приводит к изъятию имущества. Так, малейшая задержка платежа может привести к изъятию имущества и значительным потерям для лизингополучателя из-за остановки производственного процесса. В то время как при приобретении имущества, допустим, в кредит и задержке платежа, просто необходимо будет оплатить неустойку, возможно, штраф. [7]

Таким образом, если грамотно подходить к вопросу использования лизинга в предпринимательстве, то можно в полной мере ощутить на своем бизнесе все преимущества лизинга. Однако и про недостатки лизинга забывать нельзя, потому что при неграмотном использовании лизинга в бизнесе, можно понести значительные убытки.

### **Список литературы:**

1. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге: заключена в Оттаве 28.05.1988) // Собрание законодательства РФ. -1999. -№32. -Ст.4040.

2. Федеральный закон от 29.10.1998 № 164-ФЗ (ред. от 16 октября 2017 г.) «О финансовой аренде (лизинге)».

3. Алексеева Т.Р. Особенности инновационного развития строительного комплекса в условиях модернизации национальной экономики // Вестник МГСУ 2014. № 3. С. 236 – 246.

4. Галимова А. Р. Сущность лизинга в современной экономике и его классификация // Молодой ученый. – 2017. – № 17. – С. 337-341. – URL <https://moluch.ru/archive/151/42943/> (дата обращения: 10.09.2019).

5. Горемыкин В. А. Лизинг: Учебник. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2003. – 944 с.

6. Каранина, Е. В. Финансовый менеджмент [Электронный ресурс]: практикум / Е. В. Каранина; ВятГУ, ФЭМ, каф. ФЭБ. – Киров, 2014. (дата обращения: 08.09.2019).

7. Кузнецов, Н.В. Ответственность за неисполнение и ненадлежащее исполнение лизинговых обязательств/ Н.В. Кузнецов // Журнал российского права. – 2001. – № 3. – С. 134–135

### **LEASING: FUNCTIONS, ADVANTAGES AND DISADVANTAGES**

**Ostanin Y.S., student of 4<sup>th</sup> year**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article is devoted to the issue of leasing, its functions, advantages and disadvantages. The existence and use of leasing is advisable, because it performs many functions: sales, resource-saving, financial and others. The article discusses the functions of leasing, as well as the weaknesses and strengths of leasing. It is concluded that the list of leasing functions is not exhaustive and is constantly updated, leasing has many advantages, but when concluding a leasing agreement, it is necessary to study all its disadvantages.*

*Key words: leasing, enterprise, lessor, lessee, leasing functions, credit, leasing agreement, advantages of leasing, disadvantages of leasing.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

**И.А. Рикерт, студент 6 курса,<sup>1</sup>**  
**Научный руководитель – доцент, к.э.н. С.Е.Шипицына**  
**Электронный адрес: irina\_24\_01@bk.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г.Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье отмечены проблемы, с которыми сталкиваются представители малого и среднего предпринимательства в России. Определяются задачи, требующие решения с целью развития малого бизнеса, упрощения процесса входа в предпринимательскую среду и процесса регулирования предпринимательской деятельности. Сравнение российского малого бизнеса с зарубежным. Автором предлагаются пути решения обозначенных проблем.*

*Ключевые слова: малый бизнес, государственное регулирование, предпринимательская деятельность, риски, государственная поддержка*

Субъекты малого и среднего предпринимательства (СМП) – это организации и ИП, которые в соответствии с определенными условиями относятся к малым и средним предприятиям и сведения о которых указываются в едином реестре таких субъектов. Быть СМП и особенно малым предприятием удобно, так кажется на первый взгляд, ведь малые предприятия, к примеру, могут в общем случае вести упрощенный бухучет и составлять упрощенную бухгалтерскую отчетность. Малые предприятия могут не утверждать лимит остатка кассы. На многих малых предприятиях в 2019 г. нельзя проводить плановые проверки. Однако у малого

предпринимательства много минусов, таких как, проблемой малого бизнеса может быть низкая квалификация руководителя. В крупных корпорациях сотруднику есть у кого учиться, есть с кем посоветоваться, можно специализироваться на узком участке компетенций. В малом бизнесе руководитель (часто – собственник) отвечает за все сразу, часто – единолично. Минусом также является малый размер капитала, сложность его привлечения ограничивает возможность развития. Банки и инвесторы с большим недоверием относятся к малому бизнесу.

Годовой оборот крупных российских компаний в 2018 году составил почти 120 трлн. руб. У предприятий малого и среднего бизнеса результат вдвое меньше – около 60 трлн. руб.[10]. Это при том, что в России сегодня зарегистрировано более 5 млн. субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП) – 2 млн. юридических лиц и 3 млн. индивидуальных предпринимателей. В этом секторе экономики создано 16 млн. рабочих мест, есть еще 20 млн. самозанятых (рис. 1).

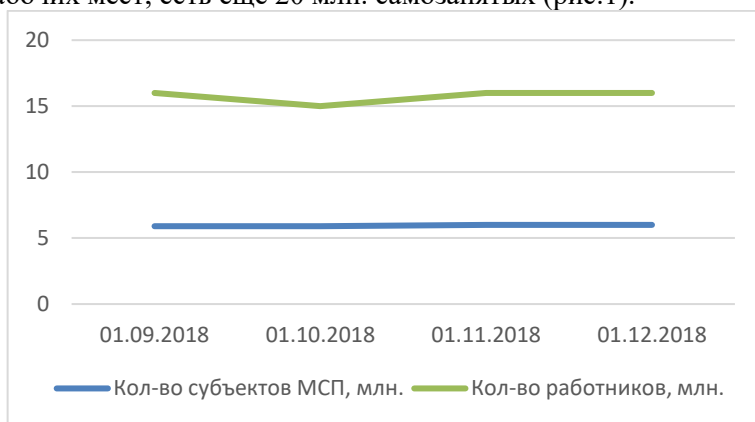


Рис. 1- Динамика количества субъектов и работников МСП[9]

Очевидно, что потенциал для развития у малого бизнеса огромный. При поддержке со стороны государства он способен обеспечить стабильность отечественной экономики в условиях санкций и снижения мирового спроса на энергоносители и сырье, экспорт которых составляет большую долю доходов федерального бюджета.

Для оценки эффективности предпринимательской деятельности необходимо использовать различные методы и показатели. Проанализируем данные из отчета «Глобальный мониторинг предпринимательства 2018» (GLOBAL ENTREPRENEURSHIP MONITOR 2018 GLOBAL REPORT, GEM) [12].

Данный проект представляет собой объединение университетов, бизнес школ и исследовательских центров огромного количества стран по всему миру с целью сбора и обмена информацией о предпринимательстве и предпринимательской активности. Сегодня в проекте GEM принимают участие практически все страны Европы, Америки и Азии.

Благодаря такому проекту повышается уровень осведомленности государства в области предпринимательства, что немаловажно для разработки стратегии дальнейшего развития во многих странах мира. Глобальный мониторинг предусматривает анкетный опрос взрослого трудоспособного населения. В анкете представлены вопросы, характеризующие отношение респондентов к различным аспектам предпринимательской деятельности, а также их непосредственное участие в организации бизнеса. Согласно данным отчета GME по итогам 2017 года отмечается, что только 3 % предприятий малого бизнеса в России удастся продержаться на рынке дольше 3 лет, в то время как в некоторых странах Евросоюза этот показатель значительно выше. Так, в Норвегии 6,15 % малых предприятий функционируют дольше 3 лет, в Финляндии – 6,65 %, в Испании – 8,39 %, а в Греции – 12,6 % [12].

Среди причин отставания можно назвать недостаточный уровень господдержки МСП. Например, в 2019 г. в бюджете предусмотрено повышение в 11 раз субсидий по программе льготного кредитования малых предприятий в приоритетных отраслях. На эти цели выделено 7,2 млрд. руб. [4]. Национальный проект развития малого и среднего предпринимательства и поддержки индивидуальной предпринимательской инициативы предусматривает выделение из федерального бюджета и регионами суммы – около 476 млрд.

руб. в течение ближайших 6 лет. Это примерно по 80 млрд. руб. в год [7].

Каждому из 6 млн. предпринимателей полагается по 4,5 тыс. руб. в год. Это маленькая сумма, учитывая, что по статистике малое предприятие с годовым оборотом до 13 млн. руб., которое выплачивает заработную плату 3–4 сотрудникам, должно бы отдавать в казну в виде налогов и страховых платежей около 4–5 млн. руб.

Обратная сторона поддержки, займы под 6,5% годовых, после навязанных услуг, различных гарантий превращаются в неподъемную ставку – 20%. Еще один минус для участников программы – повышенное внимание со стороны контролирующих органов.

Поэтому здесь имеет место теневая экономика. Это зарплата «в конвертах», перевод сотрудников на ИП, искусственное занижение оборота и завышение издержек с целью минимизации налогообложения. Впрочем, жесткий контроль со стороны ФНС делает практически невозможным безнаказанное уклонение от налогов и искажение бухгалтерской отчетности. Современные системы позволяют эффективно выявлять нарушителей, блокировать счета компаний, предпринимателей и личные счета сотрудников, передавать информацию банкам–участникам программ поддержки МСП.

Сегодня малые и средние предприятия специализируются на торговле и услугах. По разрабатываемым финансово-экономическим моделям и бизнес-планам рентабельность их невысока и находится в диапазоне 5–10% по чистой прибыли. При снижении платежеспособного спроса населения из-за уменьшения доходов рассчитывать на стабильную прибыль не приходится. Более того, накопительным итогом нарастают убытки. Изменение валютного курса, повышение стоимости заемных средств и налогов делают многие бизнесы, построенные по схеме «купи–продай», убыточными.

В свою очередь, эффективность производственных предприятий зависит от стоимости оборудования, курса рубля к доллару и евро, наличия заказчиков, часто государственных. Если используются отечественное сырье и материалы, если

работают местные сотрудники, если используются современные технологии, то рентабельность таких производств может находиться на уровне 15–30%.

К сожалению, государство и здесь создало сложности для предприятий, выпускающих продукцию с высокой долей добавленной стоимости. Повышение НДС в январе 2019 года сыграло негативно, вынудив производителей повысить цены не на 2–3%, как ожидали разработчики реформы, а с учетом увеличения затрат на закупки материалов и комплектующих на 10–20%. Это поставило многие малые и средние предприятия в тяжелое положение. Однако свойством здорового частного бизнеса всегда является умение быстро адаптироваться к изменениям внешних факторов, сохраняя при этом ответственность за своих сотрудников, выполняя обязательства перед поставщиками и клиентами, сохраняя должный уровень качества продукции и услуг.

Несмотря на изменения, инвестиционно – привлекательными направлениями предпринимательской деятельности по-прежнему остаются интеллектуальные продукты и информационные технологии. Именно здесь малый бизнес может действительно осуществить прорыв. Правда, при условии свободного выхода проектов на глобальные рынки. Конечно, сразу встает вопрос защиты авторских и смежных прав на интеллектуальную собственность, да и просто физической защиты разработчиков от современных высокотехнологичных рейдеров. Обеспечить защиту – цель государства, с которой оно справляется не самым лучшим образом.

В неблагоприятных геополитических условиях крупным предприятиям выживать вроде бы проще. И правительству им помогать тоже, казалось бы, проще. Но следует помнить, что неэффективное управление такими большими компаниями означает, что при снижении выручки увеличиваются затраты, убытки же покрываются либо привлечением внешнего инвестора, либо дополнительным кредитованием. Это меняет структуру управления и владельцев. Закрытие градообразующих предприятий вызывает неблагоприятную социально-политическую ситуацию не только в моногородах, но и в регионах, где они расположены.

Банкротство же неэффективных малых бизнесов хоть и случается чаще, но последствия менее болезненны, поскольку уход с рынка одних компенсируется появлением новых. Кроме того, у субъектов МСП, делающих ставку на высокие технологии, более высокие шансы выжить. Ведь они маленькие, динамичные, что позволяет быстро учиться и приспосабливаться к меняющимся условиям.

В соответствии с «дорожной картой» нацпроекта к 2025 году в России должно быть увеличение доли МСП в ВВП страны с нынешних 22,3% до 32,5%, а числа занятых в секторе – на 5,8 млн. чел., до 25 млн. чел. в последующие шесть лет, то есть в 3 раза больше, чем сегодня. На реализацию нацпроекта власти направят 481,5 млрд. руб. Достичь поставленных цели невозможно без кардинального улучшения предпринимательского и инвестиционного климата, изменения государственной и региональной политики, существенного увеличения объемов и качества господдержки этого сектора экономики.

Массовое, а не точечное развитие малого бизнеса в России возможно на основе справедливости, равноправия, прозрачности и подотчетности заинтересованных сторон. Только на этих условиях сотрудничество органов власти всех уровней и предпринимателей может быть по-настоящему продуктивным и взаимовыгодным и приведет к желаемым результатам – созданию новых рабочих мест, росту зарплат, стабильным налоговым поступлениям в бюджеты всех уровней. Тем самым с помощью МСП будет решена главная задача – обеспечено динамичное развитие экономики и социальной сферы как отдельных регионов, так и страны в целом.



## Список литературы:

1. Бабак В. Ф. НИИ и КБ: путь к рынку (финансовый аспект): учебник для вузов / Под ред. В. Ф. Бабака. – Москва: Финансы и статистика, 2015. – 428 с.
2. Главная книга [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://glavkniga.ru/situations/k502960> (дата обращения 30.10.2019)
3. Кузнецова, И. А. Большой справочник для малого бизнеса / И.А. Кузнецова, Е.А. Петрухина, И.Ю. Руденко. – М.: Дашков и Ко, 2016. – 368 с.
4. Министерство экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minrec/about/structure/depInvest/201824125> (дата обращения 23.10.2019).
5. Павлова Л. Н. Финансовый менеджмент-управление капиталом предприятия: учебное пособие для вузов. М.: банки и биржи, ЮНИТИ, 2015. – 421с.
6. Правительство Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://government.ru/>(дата обращения 23.10.2019).
7. Стратегия Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://strategy24.ru> (дата обращения 23.10.2019)
8. Трайнев, В. А. Муниципальный менеджмент малого бизнеса и его информационное обеспечение / В.А. Трайнев, Н.Я. Бутырин. – М.: Логос, 2015. – 184 с.
9. Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://ofd.nalog.ru/> (дата обращения 28.10.2019).
10. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gks.ru> (дата обращения 23.10.2019)
11. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 № 209-ФЗ (последняя редакция)
12. Ханиева М.А. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ АКТИВНОСТИ В РОССИИ И

ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ // Научное сообщество студентов XXI столетия. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XXVI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 11(26). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://sibac.info/archive/economy/11\(26\).pdf](http://sibac.info/archive/economy/11(26).pdf) (датаобращения: 28.10.2019)

**ROLE OF STATE SUPPORT OF SMALL  
BUSINESS IN RUSSIA**

**Rikkert I. A., 6th year student,**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*The article highlights the problems faced by representatives of small and medium-sized enterprises in Russia. The tasks requiring the decision for the purpose of development of small business, simplification of process of an entrance into the business environment and process of regulation of business activity are defined. Comparison of Russian small business with foreign. The author suggests ways to solve these problems.*

*Keywords: small business, state regulation, entrepreneurial activity, risks, state support*

УДК 336  
ББК 65

## ПРОМЫШЛЕННЫЙ ШПИОНАЖ

**Н.А. Сальникова, студент 3 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент Д. В. Климов**  
**Электронный адрес: natali.ru1980@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*С точки зрения угроз, которые могут непосредственно повлиять на деятельность фирмы, экономическая безопасность предприятия – это «такое состояние хозяйствующего субъекта, при котором он эффективно использует свои ресурсы добывается предотвращение или защиты от опасностей или угроз, и в основном обеспечивает достижение целей бизнеса в условиях конкуренции и хозяйственного риска». Сложившиеся сильная конкуренция за владение рынками, получение сверхприбыли заставляет директоров отечественных компаний не только тщательно следить за действиями конкурентов, но и прибегают к такому методу, как промышленный шпионаж.*

*Ключевые слова: предприятие, шпионаж, коммерческий, конкуренция, прибыль, закон*

Промышленный шпионаж (коммерческий шпионаж) – это одна из форм недобросовестной конкуренции, при которой происходит несанкционированное получение информации у конкурентов (в частности информация, которая составляет коммерческую или другую охраняемую законом тайну предприятия) с целью извлечения прибыли или иной материальной выгоды [4].

Основным предназначением промышленного шпионажа является экономия средств и времени, которые затрачиваются, чтобы догнать лидирующего конкурента, либо не допустить

отставания от конкурента в будущем, если тот уже разработал или начал разрабатывать новую перспективную технологию, а также чтобы выйти на новые для предприятия рынки. Это справедливо и в отношении межгосударственной конкуренции, где к вопросам экономической конкурентоспособности добавляются и вопросы национальной безопасности.

Основное отличие промышленного шпионажа от конкурентной разведки заключается в том, что промышленный шпионаж нарушает законодательные нормы, прежде всего, уголовные, тогда как конкурентная разведка этого делать не может.

Промышленный шпионаж остаётся и будет оставаться мощным инструментом государственных разведок, предназначение которых – прямое нарушение законов иностранных государств в интересах и по поручению своей страны. На уровне предприятий в последнее время всё чаще делается выбор в пользу конкурентной разведки, т. е. предприятие не имеет полномочий государственных разведок, поэтому в случае провала операции промышленного шпионажа рискует быть привлеченным к уголовной ответственности, а также понести репутационные риски.

По мнению некоторых исследователей, во многих случаях предприятия малого и среднего бизнеса к промышленному шпионажу прибегают потому, что не обучены методам конкурентной разведки, а зачастую и вообще не знают об их существовании. В ситуациях, когда необходимость выживания или повышения конкурентоспособности существует объективно, а о законных методах достижения результата предприятие не информировано, некоторые компании встают на путь промышленного шпионажа. В связи с этим, общества профессионалов конкурентной разведки всего мира включают в свои задачи просветительские функции.

Первые упоминания о промышленном (коммерческом) шпионаже относятся к самым ранним периодам становления человеческой цивилизации. Так, например, в XV веке до нашей эры в Китае была нарушена монополия производства шелка: принцесса Китая, в шляпе из живых цветов перевезла за границу шелковичных червей. Несмотря на китайскую историю

промышленного шпионажа, в мировой истории существует множество примеров, иллюстрировавших промышленный (коммерческий) шпионаж. Например, изучение европейцами производства фарфора из каолина, хищение англичан секрета производства фарфора и т.д. [3]. Если взять более новую историю, то примечательным примером станет вывоз советскими разведчиками саженцев чайных кустов с Цейлона в 30-х годах прошлого века. Эта кража дала начало развитию чайной индустрии в Грузии.

К главным чертам промышленного (коммерческого) шпионажа относится следующее:

- нарушает нормы российского законодательства;
- несет уголовную ответственность.

Основными целями, которые преследует руководство предприятий являются:

- 1) получение все большей прибыли;
- 2) повысить конкурентоспособность фирмы;
- 3) устранение конкурентов на рынке;
- 4) увеличение клиентской базы;
- 5) заключение «крупных» сделок;
- 6) срыв «крупных» сделок у конкурентов и др.

Среди преследуемых целей руководства предприятия, занимающегося промышленным (коммерческим) шпионажем, также стоит выделить и мотив руководства. Чаще всего в качестве мотива выступает то, что благодаря промышленному (коммерческому) шпионажу фирма экономит не только время на борьбу за доминирующее положение на рынке, но и финансовые средства предприятия.

Среди основных методов промышленного (коммерческого) шпионажа можно выделить [5]:

- подкуп лица, имеющего доступ к информации;
- переманивание специалистов для получения информации;
- кража носителей с информацией, представляющей коммерческую тайну;
- шантаж в отношении отдельных лиц;
- ложные переговоры и последующий отказ от них после получения необходимой информации;

- внедрение агента на предприятие с целью получить доступ к информации;
- незаконный доступ к информации с помощью использования технических средств (прослушивание телефонных линий, незаконное проникновение в компьютерные сети и т. п.);
- наружное наблюдение (слежка) как за стационарными объектами конкурента, так и за сотрудниками конкурента;
- техническое наблюдение (беспилотник, GSM-трекер) и др.

Значительный объем данных о том, что делают конкуренты, поступает из рутинных нетрадиционных источников. Например, в некоторых крупных розничных сетях используют агентов для проверки цен продуктов конкурентов по средствам сравнительного шопинга. Не менее плодотворными являются систематические линии коммуникации, такие как отчеты продавцов, торговые журналы, информационные бюллетени, бизнес-соглашения, ярмарки и экспонаты, а также контакты с поставщиками. Анализ продуктов конкурентов является еще одним источником важной коммерческой разведки.

Фактические коммерческие тайны могут проникнуть на открытый рынок по нескольким каналам. Нелояльный сотрудник, к примеру, может украдкой искать конкурентов и продавать им конфиденциальные данные по высокой цене. Более распространенный метод – групповой заговор: несколько сотрудников, как правило, техников и других высокого управленческого калибра, оставляют компанию и создают конкурирующую фирму, спекулируя на откровенности, полученной ими во время их работы в организации своего бывшего работодателя. Такой вариант возникает, когда конкурент заманивает ценного сотрудника, предложив большее количество денег и льгот в надежде, что пиратский работник сделает свой магазин секретов доступным своему новому работодателю. Работодатель, обнаруживший, что его коммерческая тайна применяется конкурентом, обычно принимает меры юридического характера для предотвращения дальнейшего вторжения в его коммерческую тайну.

Штрафы против компаний, признанных виновными в узурпации коммерческой тайны, могут служить в качестве судебного запрета на дальнейшее использование знаний, учета и всех прибылей, полученных от использования похищенной информации. Так же место могут иметь и дополнительные штрафные убытки, если нарушение прав компании было вопиющим. «Конкурентный интеллект» описывает правовую и этическую деятельность по систематическому сбору и анализу информации о промышленных конкурентах, ее управлению. Он может включать такие мероприятия, как рассмотрение газетных статей, корпоративных публикаций, вебсайтов, патентных заявок, специализированных баз данных, информации на торговых выставках и т. п.

Компиляция этих важнейших элементов иногда называется CIS или CRS, – решением конкурентной разведки или решением конкурентного реагирования. Основываясь на исследованиях рынка, «конкурентная разведка» была описана, как «применение принципов и практики из военной и национальной разведки в сфере глобального бизнеса»; это бизнес-эквивалент разведки с открытым исходным кодом.

Разница между конкурентной разведкой и экономическим или промышленным шпионажем не ясна; нужно понять правовые основы, чтобы иметь представление, как провести линию между ними. Другие утверждают, что иногда бывает проблематичным выявление разницы между юридически допустимыми и незаконными методами, в особенности если принимать во внимание этическую сторону сбора информации, что делает определение еще более неуловимым.

В большинстве случаев промышленным шпионажем занимают крупные фирмы, у которых достаточно ресурсов и средств для его осуществления. Остальные же, у которых не так много средств и ресурсов для осуществления промышленного шпионажа, прибегают к другому методу – конкурентной разведке. Конкурентная разведка относится к более законному способу коммерческого шпионажа.

Кроме того, что промышленный шпионаж в Российской Федерации является уголовно наказуемым и несет определенную

ответственность, также он является одной из серьезных угроз обеспечения и сохранения экономической безопасности предприятия.

Основными объектами промышленного шпионажа выступает информация, составляющая коммерческую тайну или иную охраняемую законом тайну, а именно: деловая, научно-техническая, производственная, маркетинговая, финансовая, о персонале и другие тайны. Поэтому главным нормативно-правовым актом, регулирующим вопрос промышленного (коммерческого) шпионажа является Федеральный закон «О коммерческой тайне» от 29.07.2004г. №98-ФЗ. Ключевым в Законе являются п.1,2 ст.3, где определяется, что относится к коммерческой тайне.

Под коммерческой тайной понимается «конфиденциальная информация, позволяющая ее обладателю при существующих или возможных обстоятельствах увеличивать доходы, избегать неоправданных расходов, сохранять положение на рынке товаров, услуг, работы или получать иную коммерческую выгоду». Как отмечают эксперты, фактически под этот признак может подпадать любая информация о предприятии. В п.2 ст.3 понятие о коммерческой тайне конкретизируется. «К ней относится научно-техническая, технологическая, производственная, финансово-экономическая или иная информация, в том числе составляющая секреты производства или «ноу-хау», которая имеет действительную или потенциальную коммерческую ценность в силу неизвестности ее третьим лицам, к которой нет свободного доступа на законном основании и в отношении которой обладателем такой информации введен режим коммерческой тайны».

Юридические составляющие промышленного шпионажа: объектом рассматриваемого типа преступления являются профессиональные и общественные отношения в рамках бизнес-деятельности. При этом наказание предусматривается для нарушителей не по факту достижения ими желаемых целей, а с момента начала организации всей процедуры шпионажа. Субъектом подобного преступления является конкретное лицо, которое признается судом организатором незаконного шпионажа, и которое имеет собственный корыстный интерес.



Законодательство РФ предполагает, что наказание может наступать как за активные действия (например, фактическое осуществление наблюдения, взлома или шантажа), так и за бездействие лица (например, если субъект, при наличии соответствующей возможности, не предупреждает распространение коммерческой тайны компании). Факт преступления обуславливают следующие факторы: причинение преступником крупного материального в соответствии с установленной УК РФ классификацией подобного ущерба; причинение тяжких последствий для компании (при условии установления прямой связи между рассекреченной информацией и потерей компанией прибыли); корыстный интерес исполнителя.

Важно отметить, что под тяжкими последствиями подразумевается только то деяние, которое может оценить суд, классифицировать таковым какое-либо действие. Помимо утраты прибыли предприятия, подобными последствиями также являются банкротство, безработица персонала, забастовки, и т.д. Полученные данные в рамках осуществления шпионажа нарушитель, который будет привлечен к ответственности, может использовать как в личных интересах, так и с целью передачи информации третьим лицам.

Среди способов, с помощью которых осуществляется промышленный (коммерческий) шпионаж, можно выделить несколько основных [2]:

1. Разговоры нескольких лиц:
  - 1.1. подслушивание;
  - 1.2. диктофоны;
  - 1.3. направленный микрофон;
  - 1.4. радиоприемник;
  - 1.5. камера;
  - 1.6. визуально.
2. Разговор по телефону:
  - 2.1. параллельный телефон;
  - 2.2. специальные радиотехнические устройства.
3. Документ на бумажном носителе:
  - 3.1. копирование;
  - 3.2. визуально;

- 3.3. фото.
- 4. Почтовые отправления:
  - 4.1. прочтение со вскрытием;
  - 4.2. прочтение без вскрытия.
- 5. Документ на небумажном носителе:
  - 5.1. копирование;
  - 5.2. вскрытие;
  - 5.3. несанкционированное использование ЭВМ.
- 6. Передача документа на небумажном носителе:
  - 6.1. несанкционированное подключение;
  - 6.2. имитация пользователя.

Планирование фирмой промышленного (коммерческого) шпионажа руководствуется тремя принципами: определение целей шпионажа; определение потребности в информации для достижения этих целей; определение источников получения этой информации.

В силу нестабильной ситуации экономики в стране, а именно рост инфляции, социальной напряженности среди граждан, а также усиление конкуренции и т.п. все это дает толчок для активизации промышленного (коммерческого) шпионажа. Все вышеперечисленное не только повлияет на экономическую безопасность предприятия, но и экономическую безопасность страны. Активизация промышленного шпионажа наносит серьезный ущерб как предприятиям конкурентов, так и стране в целом.

Стремительное развитие и становление высоких технологий все чаще становится главным фактором в выборе способа осуществления промышленного (коммерческого) шпионажа: при помощи «хакеров», вредоносных программ и других цифровых способов.

Ярким российским примером промышленного (коммерческого) шпионажа является скандал торгового комплекса московской ИКЕА «Мега Теплый стан». Руководство компании, продажи которой приносили более миллиарда евро, решила увеличить прибыль компании за счет ее расширения. Для расширения компании нужно было решить важную проблему, связанную со строительством: часть земли ИКЕА принадлежала российской компании «Масштаб», которая предложила ИКЕА эти

площади выкупить. Мебельщики отказались, и дело было передано в суд. В сложившейся ситуации дочерняя компания ИКЕА решила прибегнуть к шпионажу, а именно: проверить источники дохода директора «Масштаба» для выяснения его слабых сторон; собрать досье на российских юристов и чиновников, занимающихся судебным делом; связаться с органами федеральной полиции, чтобы установить, в чем уязвим директор «Масштаба»; осторожно изучить, пользуясь источниками в полиции и спецслужбах и т.п. [3].

Еще один вопиющий пример – «самарский конфликт». В городе на Волге тоже была построена «Мега», и здесь также возникли проблемы с получением разрешения на эксплуатацию сооружений. В секретном докладе перечисляются главные враги ИКЕА в российской глубинке: губернатор, его жена и городской глава. В списке методов борьбы с «врагами», изложенном еще в одной секретной инструкции, есть, например, такие указания: «...изучить возможные слабости городских и региональных чиновников, занимающихся ИКЕА, выяснить круг их экономических интересов, их слабые стороны и возможность привлечения к сотрудничеству на основе взаимных интересов; осторожно установить контакты с парламентариями, источниками в милиции и правительственной администрации в Москве; склонить их к оказанию поддержки».

Каждая пятая немецкая компания уже стала жертвой промышленного шпионажа, а общий ущерб от враждебной информационной активности составляет миллиарды евро. Все эксперты сходятся к тому, что в дальнейшем этот показатель будет только расти.

За один год в Германии было зарегистрировано 96 тыс. случаев промышленного шпионажа, а только доказанный ущерб по этим преступлениям превысил 4 млрд. евро – таковы неутешительные итоги, подведенные немецкой федеральной службой криминальной полиции (ВКА). Впрочем, официально доказанный ущерб составляет лишь малую часть от реальных убытков, понесенных экономикой страны, – по оценкам той же ВКА, подлинные размеры урона, нанесенного промышленными шпионами немецким компаниям, составил около 20 млрд. евро – это почти в два раза превышает расходы немецкого федерального

бюджета на образование и сравнимо с федеральным оборонным бюджетом.

Согласно докладу, работающей в сфере информационной безопасности компании Corporate Trust, с проблемой промышленного шпионажа сталкивается сегодня более 20% немецких компаний.

Немцы действительно начинают привыкать к обыденности промышленного шпионажа. Сегодня информационные войны затрагивают не только высокотехнологичные компании, но и тех, кто весьма далек от сферы новых технологий. Например, немецкие правоохранители регистрируют случаи прослушивания компаниями-маклерами телефонов своих конкурентов – так недобросовестные бизнесмены пытаются вовремя перехватить данные о выгодных объектах недвижимости – еще несколько лет назад такие случаи были бы совершенно немыслимы.

Нелегальная информационная активность китайцев в Германии достигла в последние годы неприличного уровня. Именно поэтому все чаще, говоря о промышленном шпионаже, немцы подразумевают именно китайский промышленный шпионаж. В одном из выпусков уважаемого еженедельника *Der Spiegel*, китайский промышленный шпионаж стал главной темой номера: с обложки журнала на читателя в щель между полосками жалюзи пристально смотрела китаянка, а заголовок статьи призывал опасаться «желтых шпионов». ««Китайцы собирают политическую, военную, финансовую и научную информацию по всему миру», – говорит замглавы VfV Элмар Ремберг. – Главной целью их шпионажа является сокращение технологического отрыва от стран Запада, и для ее достижения они используют любую возможность».

По мнению немецких чиновников, излюбленным методом китайских компаний и спецслужб, охотящихся за секретами Запада, является вербовка проходящих практику в зарубежных компаниях молодых китайцев – поэтому немецким компаниям рекомендуется трижды подумать перед тем, как приглашать на обучение гостей из Пекина. «Немецкая компания, приглашающая практикантов, должна отдавать себе отчет в том, что засылка шпионов под видом практикантов является стандартной стратегией недобросовестных конкурентов», – предупреждает

немецких бизнесменов министерство внутренних дел Германии и специалисты по вопросам промышленного шпионажа.

В отечественной практике можно выделить яркий пример промышленного шпионажа – утечку информации из учебного центра ОАО «Спарк». Московский районный суд г. Санкт-Петербурга привлек сотрудника обозначенной организации к полугоду лишения свободы за незаконную продажу (ввиду подкупа) секретной информации относительно технологии ремонта вертолетов «Ми8» иранским контрагентам. В г. Москва Таганским районным судом был приговорен к году лишения свободы сотрудник «Росгосстрах-Столица». Наказание последовало за преступное деяние – незаконное копирование клиентской базы компании, после чего субъектом была предпринята попытка продать ее третьим лицам.

По некоторым данным затраты на производство промышленного (коммерческого) шпионажа в среднем составляют 1,5-2% торгового оборота крупных фирм. Американский журнал «Times» проведя анализ пришел к выводу, что из-за действий промышленного шпионажа американские фирмы терпят убытки примерно около 20 млрд. долл. в год. Некоторые эксперты считают, что вышеуказанная цифра слишком занижена. В США существуют специальные службы, которые сотрудничают с государственной разведкой, например, «Американское сообщество по промышленной безопасности» (в основном такие службы образованы к транснациональным корпорациям (ТНК)) [3].

Безусловно, промышленный (коммерческий) шпионаж является реальной угрозой для экономической безопасности многих отечественных предприятий. Поэтому следует бороться с данной проблемой не только руководству фирм, но и на государственном уровне. Можно выделить следующие способы защиты от промышленного (коммерческого) шпионажа [5]:

- соблюдение общих правил безопасности;
- физическая защита информации (коммерческой тайны и иной другой охраняемой законом информации компании);
- защита от проникновения на территорию (например, установление современной пропускной системы

– ограждение и заборы; оборудованные проезды и проходы; система охранной сигнализации; система охранного телевидения; система оповещения).

- оборудовать помещение современными камерами слежения;

- создать собственную службу безопасности;

- специальные обследования помещений, в которых осуществляется обработка информации ограниченного доступа;

- прибегнуть к услуге аутсорсинга, т.е. к услугам агентств, специализировавшихся на предоставление услуг безопасности;

- защита каналов связи;

- защита от подслушивания (использование средств акустического шумления объемов и поверхностей; использованием специальных помещений, в которых исключена утечка конфиденциальной информации; средств канальных коммуникаций; использование пространственного и линейного электромагнитного глушения; использование автономных телефонных систем, не имеющих выхода за пределы охраняемой территории).

- защита от наблюдения и фотографирования (выбор наилучшего расположения средств документирования; расположения и отображения экранов ПЭВМ, с целью исключения прямого наблюдения; защита окон с использованием светонепроницаемых стекол; экранированием помещений)

- использование аппаратно-программных средств разграничения доступа;

- работа психолога с персоналом предприятия и т.п.

Правильно выработанная стратегия по защите предприятия службой безопасности, всегда предостережёт его от внешних угроз конкурентов. Помимо технического обеспечения безопасности предприятия, нужно оказывать доверие сотрудникам, обеспечивая им комфортные условия труда и стимулируя труд сотрудников компании. Под созданием комфортных условий понимается не только техническое

оснащение помещения, но и человеческий фактор, то есть создание позитивного микроклимата в коллективе – дружелюбность, сплочённость, поддержка, взаимовыручка, стремление выполнять общие задачи сообща. Под стимулированием сотрудников подразумевается обеспечение стабильности в работе и заработной плате, повышение квалификации, возможность самореализации, продвижение по карьерной лестнице, денежные вознаграждения (надбавка к заработной плате, премии за успешно выполненные работы) и т.д. Соединив вместе технические и человеческие факторы, предприятие может обеспечить высокую степень безопасности, эффективности работы и процветание дальнейшего бизнеса.

Таким образом, промышленный шпионаж не только ведет к колоссальному ущербу как для предприятий, но так и для государства в целом, а также усиливает монополизацию рынка, что запрещено законодательством Российской Федерации. Усиление недобросовестной конкуренции из-за действий промышленного (коммерческого) шпионажа в большинстве случаев не позволяют многим фирмам полноправно конкурировать на отечественном и мировом рынке, что в целом скажется на национальной безопасности Российской Федерации. Многие предприятия попросту не смогут заниматься предпринимательством, будут закрываться, т.е. не будут поступать налоги в бюджетную систему, произойдет рост безработицы, как следствие рост социальной напряженности в стране, рост теневой экономики, повысится уровень преступности, снизится качество жизни населения, повысится уровень бедности в стране и т.д. Исходя из вышеперечисленного можно заключить, что государству, а также руководителям предприятий стоит бороться с такой формой недобросовестной конкуренции, как промышленный (коммерческий) шпионаж.

### Список литературы:

1. Грунин О.А., Грунин С.О. Экономическая безопасность организации. – СПб: Питер. – 2002. – 160с.
2. Абдуллаев Н.В., Багузова Н.А. Специфика ведения экономической войны // Власть. 2014. №10. [Электронный ресурс]: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsifika-vedeniya-ekonomicheskoy-voyny> (дата обращения: 25.05.2018)
3. Галкин. В.В. Промышленный шпионаж в системе недобросовестной конкуренции [Электронный ресурс]: URL: <http://vadim-galkin.ru/business-basics/unfair-competition/spying/> (дата обращения: 25.05.2018)
4. Промышленный шпионаж [Электронный ресурс]: URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Промышленный\\_шпионаж](https://ru.wikipedia.org/wiki/Промышленный_шпионаж) (дата обращения: 23.05.2018)
5. Туктарова, Д.И., Хабирова, Ф.Ф. Промышленный шпионаж как угроза экономической безопасности хозяйствующего субъекта / «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки» №1(17) 2018 [Электронный ресурс]: URL: [http://www.alley-science.ru/sovremennye\\_tehnologii\\_upravleniya\\_organizaciyay\\_\\_1\\_17\\_\\_2018/](http://www.alley-science.ru/sovremennye_tehnologii_upravleniya_organizaciyay__1_17__2018/) (дата обращения: 23.05.2018)



**INDUSTRIAL ESPIONAGE.**  
**Salnikova N.A., student of 3<sup>th</sup> year**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation. From the point of view of threats that can directly affect the activities of the company, the economic security of the enterprise is “a state of an economic entity in which it effectively uses its resources to prevent or protect against dangers or threats, and basically ensures the achievement of business goals in a competitive environment and economic risk”. The existing strong competition for market ownership, gaining super profits forces directors of domestic companies not only to carefully monitor the actions of competitors, but also resort to such a method as industrial espionage.*

*Keywords: enterprise, espionage, commercial, competition, profit, law*

УДК 343.535  
ББК 65.29

## **НЕСОВЕРШЕНСТВО ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: ПРОБЛЕМЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ**

**М.А. Седов, студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.ю.н., доцент, Ж.В. Эстерлейн**  
**Электронный адрес: mishgankque@gmail.com**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье раскрыта сущность банкротства физических лиц, проанализирована актуальность и целесообразность существования процедуры банкротства физических лиц в Российской Федерации. Рассмотрены основные проблемы несовершенства процедуры банкротства физических лиц, существующие в Российской Федерации на данном этапе развития института банкротства.*

*Ключевые слова: несостоятельность физических лиц, банкротство, физические лица, законодательство, Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)», арбитражный суд, кредитор, должник.*

Актуальность темы исследования обусловлена стремительно растущим объемом кредитов как юридических лиц, так и физических, а, следовательно, растущей популярностью применения процедуры банкротства в отношении физических лиц. На данный момент уже невозможно представить, что еще не так давно, а именно 4 года назад, у физических лиц не было возможности правомерно урегулировать отношения с кредиторами. Начиная с 1 октября 2015 года, было вынесено 94 255 судебных решений о признании граждан несостоятельными. Динамика представлена на рисунке 1. [5]

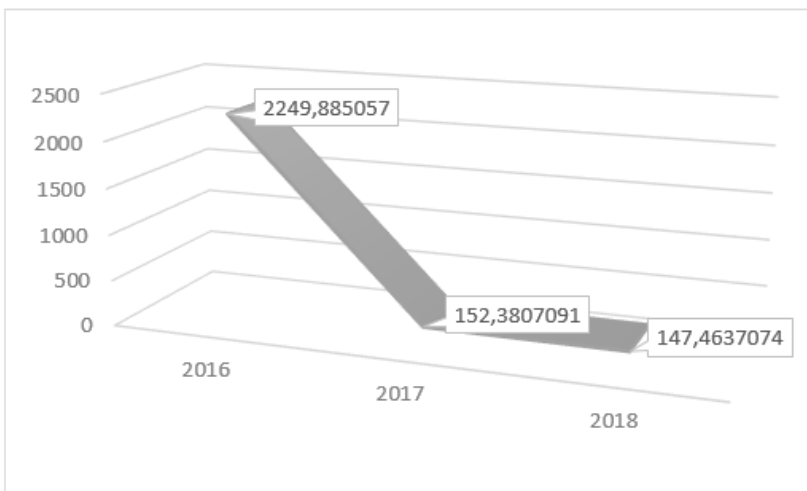


Рис.1. Динамика судебных решений о признании граждан несостоятельными с 1 октября 2015 г., % [5]

Так, законодательное урегулирование отношений между должником (физическим лицом) и кредитором открыло новые возможности и для должников, и для кредиторов правомерно решить все вопросы, связанные с погашением задолженности. Однако очевидно, что как любое нововведение процедура банкротства физических лиц нуждается в усовершенствовании.

Основополагающие моменты процедуры банкротства физических лиц в Российской Федерации закреплены в Федеральном законе от 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», а именно в 10 главе данного закона.[1] Именно в законодательном регулировании кроется основная проблема процедуры банкротства физических лиц в Российской Федерации. Данная процедура является очень сложной, требующей огромного количества времени. Так, одна из сложностей заключается в длинном перечне документов, которые необходимо предоставить должнику, заявляя о своей несостоятельности. Перечень документов содержится в статье 213.4. Федерального Закона N 127-ФЗ. Стоит отметить, что на подготовку документов должник тратит значительное

количество времени, в то время как на сумму долга продолжают начисляться штрафы и пени.

Как бороться с данной проблемой? Необходимо оптимизировать существующие на данный момент требования к документам, возможно, оптимизировать в целом этапы проведения процедуры банкротства физических лиц, упростить процедуру.

Следующая не менее важная проблема процедуры банкротства физических лиц в Российской Федерации – это правовая и финансовая безграмотность населения. [3] Для того чтобы просто узнать о возможности объявить себя банкротом, а также ознакомиться с перечнем необходимых документов, гражданину нужно ориентироваться в законодательстве, понимать сущность банкротства, осознавать последствия применения данной процедуры. К сожалению, именно правовая и финансовая безграмотность зачастую не позволяет максимально использовать возможности, которые открывает перед нами законодательство. [4]

Какие могут быть решения? Для повышения финансовой грамотности населения, в том числе грамотности в области банкротства, необходимо проведение различного рода бесплатных мастер-классов, вебинаров и так далее с использованием официальных источников.

Другая не менее важная проблема несовершенства процедуры банкротства физических лиц – это сложности с поиском арбитражного управляющего. Арбитражные управляющие зачастую не заинтересованы в работе с делами о банкротстве физических лиц, так как эта работа не столько высокооплачиваема. Так, минимальная сумма оплаты труда, согласно статье 20.6 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)», составляет 25 000 рублей единовременно за проведение процедуры, а также арбитражный управляющий получает 7 процентов от стоимости реализованного с целью погашения задолженности имущества. Однако необходимо отметить, что стоимость реализованного имущества физического лица зачастую значительно ниже, чем стоимость реализованного имущества юридического лица. Кроме того, существует сложность с реализацией имущества должника, связанная с

запретом продажи единственного места пригодного для проживания. Именно поэтому арбитражные управляющие менее охотно соглашаются на работу с делами о банкротстве физических лиц. Здесь же остановится очевидной еще одна проблема- процедура банкротства физических лиц очень дорогостоящая. Должник за счет своих средств обязан производить множество платежей, в том числе оплата вознаграждения управляющего, государственная пошлина, оплата публикаций и иных расходов, связанных с процедурой банкротства. [2]

Как возможно повлиять на существующую проблему? В целом совершенствование нормативно-правовой базы процедуры банкротства, а также совершенствование системы оплаты труда арбитражных управляющих при работе с делами о банкротстве физических лиц с применением государственной поддержки, не увеличивая при этом и без того значительные расходы должника. При этом стоит подчеркнуть, что не представляется возможным и не является необходимым избавить должника от расходов, связанных с применением процедуры банкротства в отношении должника. Должник обязан осознавать последствия применения процедуры и нести ответственность по своим обязательствам, однако суммы затрат для физического лица, объявляющего себя банкротом, должны соответствовать возможностям и учитывать, что должник изначально неплатежеспособен, иначе не была бы запущена процедура банкротства.

Таким образом, процедура банкротства физических лиц открывает новые возможности для урегулирования споров между кредиторами и должниками (физическими лицами), но сама процедура несовершенна и имеет ряд перечисленных ранее проблем.

В заключении можно предложить следующие методы для решения проблем несовершенства процедуры банкротства физических лиц в Российской Федерации:

1. Упростить требования к документам, необходимым для начала процедуры банкротства физических лиц (увеличить срок действия, уменьшить количество документов);

2. Проводить мероприятия с целью повышения правовой и финансовой грамотности населения в области банкротства;
3. Усовершенствовать систему оплаты труда арбитражных управляющих в делах о банкротстве физических лиц (без значительного увеличения расходов должника);
4. Совершенствование нормативно-правовой базы в целом с целью осуществления всех перечисленных мер.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ (последняя редакция). [Электронный ресурс][URL://http://www.consultant.ru/](http://www.consultant.ru/)(дата обращения: 12.10.2019).
2. Ванюшина А. Д. Актуальные вопросы банкротства физических лиц // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. № 5-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-voprosy-bankrotstva-fizicheskikh-lits> (дата обращения: 11.10.2019).
3. Вронская М.В. Актуальные проблемы института банкротства граждан в российском законодательстве/ Юридические исследования.– 2017. – № 11– С.20-27
4. Ионина М. Б. Банкротство физических лиц // Сибирское юридическое обозрение. 2015. № 4 (29). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/bankrotstvo-fizicheskikh-lits-2> (дата обращения: 11.10.2019).
5. Официальный сайт Единого федерального реестра сведений о банкротстве [Электронный ресурс]-URL://<http://bankrot.fedresurs.ru/> (дата обращения: 14.10.2019).

## **PERFECTION OF THE PROCEDURE FOR BANKRUPTCY OF INDIVIDUALS: PROBLEMS AND SUGGESTIONS**

**Sedov M.A., student of 5<sup>th</sup> year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article reveals the essence of the bankruptcy of individuals, analyzes the relevance and feasibility of the existence of a bankruptcy procedure for individuals in the Russian Federation. The main problems of imperfection of the bankruptcy procedure of individuals that exist in the Russian Federation at this stage of the development of the institution of bankruptcy are considered.*

*Key words: insolvency of individuals, bankruptcy, individuals, legislation, Federal Law “On Insolvency (Bankruptcy)”, arbitration court, creditor, debtor.*

УДК 338.242.2  
ББК 65.050

## ОСОБЕННОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДЕВЕЛОПЕРСКИХ КОМПАНИЙ

Д.В. Трофимова, студентка 4 курса

А.В. Заступов, к.э.н., доцент,

Научный руководитель – к.э.н., доцент, А.В. Заступов

Электронный адрес: [darr.trofimova@yandex.ru](mailto:darr.trofimova@yandex.ru)

Федеральное государственное бюджетное

общеобразовательное учреждение высшего образования  
«Самарский государственный экономический университет»,  
443090 г. Самара, ул. Советской Армии, 141а

*В статье раскрываются особенности и актуальность инновационной деятельности девелоперских компаний и их достижения. Показана значимость реализации природоохранных инновационных решений в сфере рационального природопользования. Также сделаны выводы по необходимости реализации комплексного и устойчивого развития территорий.*

*Ключевые слова: инновационная деятельность девелоперских компаний, инновации, девелоперские компании, рациональное природопользование, инновационные достижения в девелопменте, девелопмент, «зеленые здания».*

Объекты недвижимости занимают особое место в любой экономической системе, поскольку с ними прямо или косвенно связаны социальные интересы людей и хозяйственная деятельность. Недвижимость выступает в качестве естественного пространственного базиса, на котором осуществляется жизнедеятельность людей и составляет основу национального богатства страны. В условиях рыночных преобразований в этой сфере стали формироваться новые для России экономические отношения.



Немаловажную роль в рамках предпринимательской деятельности занимают девелоперские компании, главной целью которых в широком смысле является создание или преобразование объектов, востребованных рынком и позволяющих получить приемлемый уровень дохода на вложенный капитал или преобразовать объекты в новые, обладающие рыночной стоимостью большей, чем стоимость исходных объектов.

В свою очередь, инновации по плечу только флагманам рынка, во-первых, потому что это достаточно дорогое и сложное удовольствие, а, во-вторых, «пробить» консервативность строительной отрасли могут только её лидеры. В итоге именно они становятся первопроходцами во внедрении большинства новейших технологий, которые уже значительно позднее подхватывают остальные застройщики. Для более полного понимания данного вопроса на рисунке 1 представлено инновационное развитие секторов экономики.



Рис.1. Разнообразие моделей инновационного развития экономики [2]

Так как инновационные решения применяются на этапе проектирования, строительства и разработки концепции объекта недвижимости, логично, что они никак не влияют на управление объектом недвижимости в период его эксплуатации. В это время расходуется потребительский потенциал объекта. При этом он сильно зависит как от внешней, так и от внутренней среды: со временем характеристики объекта претерпевают изменения – улучшения физически изнашиваются и функционально устаревают, что усугубляется динамично развивающейся рыночной и предпринимательской средой, приводящей к внешнему (экономическому) устареванию. Следовательно, расход потребительского потенциала должен быть не только рациональным, но и согласованным с требованиями внешнего окружения. Чтобы здание удовлетворяло всем требованиям рынка необходимо внедрять инновации не только в процесс строительства объекта, но и в его техническую эксплуатацию.

Многие эксперты рынка недвижимости разделяют инновации в области девелопмента на четыре категории. Первая – это инновации в строительстве, которые включают в себя различные материалы и технологии, в том числе энергоэффективные, «зеленые» и пр. Вторая категория – инновации в архитектуре. К ним можно отнести соответствующие фасадные решения, разработки эффективных планировок и т.д. Третья – это инновации в сфере услуг, маркетинга, которые представляют собой нестандартные методы продвижения проекта, способы взаимодействия с клиентами и партнерами компании. Последняя категория – инновации в развитии территории и инфраструктуры жилого комплекса. Из-за неповторимости каждого объекта управления необходимо комбинировать инструменты таким образом, чтобы обеспечить максимальный результат управления [3].

Проекты девелопмента, как правило, объединяют несколько сегментов недвижимости. Инвестиционно - строительные проекты всегда сопряжены с высокими капиталовложениями и длительными сроками реализации проекта от начала инициации проекта до его завершения и последующей эксплуатации объекта недвижимости. В этой связи успех инвестиционно – строительного проекта напрямую зависит

от грамотного планирования, начиная с проработки инвестиционного замысла. При формировании инвестиционного замысла девелоперского проекта перед девелопером встает ряд вопросов, связанных с выбором концепции проекта, поиском финансовых средств и путей увеличения эффективности и отдачи от проекта. В этой связи важен территориальный аспект воздействия девелопмента, состоящий в том, что развитие недвижимого имущества ведет к качественному изменению не только самих объектов недвижимого имущества, но и их окружения.

Развитие городов предполагает рациональное использование земельных ресурсов, что может быть достигнуто только посредством комплексной застройки территорий [4]. В этом вариант развития недвижимого имущества должен являться предпочтительным из возможных [2]. Только в этом случае и позитивное влияние девелопмента на развитие окружающих территорий является максимальным и максимально способствует повышению их ценности. Разработка инвестиционно – строительного проекта должна основываться на принципе наиболее эффективного использования территории как наиболее вероятное использование имущества, которое юридически допустимо и финансово осуществимо, и при котором оценка этого имущества даёт максимальную величину стоимости [1].

Экология и экономика в понимании девелопера – это комплекс технологий, позволяющих не только соответствовать мировым стандартам экологичности проектов, но и гарантировать жильцам приличную экономию на эксплуатационных расходах.

Одна из приоритетных задач экономики России в настоящее время – ресурсосбережение. Применение вторичного сырья, приоритетная задача ресурсосбережения – это снижение себестоимости основной продукции; экологическая безопасность региона; сохранение здоровья человека; выпуск новых высокотехнологичных изделий. Высвобождаемые при реализации денежные средства могут быть направлены для решения других проблем. Инвестиции, направленные на сокращение потерь ресурсов, окупаются по оценкам экспертов в

три раза быстрее, чем инвестиции по увеличению данного ресурса.

Примером этого может послужить тренд в мировом девелопменте – строительство зеленых зданий с повышенным уровнем энергоэффективности и сокращенным воздействием на окружающую среду. Технология вертикальных теплиц для выращивания свежих овощей и зелени непосредственно на территории мегаполисов позволяет исключить их производственного процесса длительную транспортировку, которая ведёт к снижению качества и вкуса продуктов, и в дополнение осуществляет большое количество выбросов в атмосферу. Объем рынка «зеленых зданий» на текущий момент оценивается более чем в 1 млрд. долл., а в 2020 году прогнозируется его рост до 3,88 млрд. долл. [7]

Одним из инновационных решений в девелопменте является внедрение системы управления «Умный дом». Современная концепция «умного дома» представляет собой современный жилой дом, полностью автоматизированный и организованный для максимально комфортного в нём проживания за счёт использования высокотехнологичных устройств и приспособлений.

Для жилой недвижимости инновациями являются некоторые современные услуги, предлагаемые управляющими компаниями, например, автоматизированный процесс уборки роботами, единая система программного обеспечения для организации комфортного и качественного взаимодействия между арендаторами и управляющей компанией, автоматизированная система безопасности, система диспетчеризации BMS, которая постоянно обновляется и позволяет контролировать все процессы жизнедеятельности в здании.

Для управления коммерческой недвижимостью так же внедряются новые технологии. IoT 2.0 -технология «Интернет вещей». С ее применением в сфере недвижимости, такие задачи как снижение доли вакантных площадей, сокращение уровня потребления энергии и увеличение срока эксплуатации помещений станут первостепенными. А улучшение условий для арендаторов путем объединения систем таким образом, что

каждая будет отвечать запросу другой, станет основной задачей развития данной системы. [4]

Совместно с данной системой уже успешно функционирует ИИ (Искусственный интеллект) для активации и оптимизации полученных данных. Дроны уже используются для оценки технического состояния зданий: осмотра крыш и парковочных мест с воздуха, охраны земельных владений и проверки безопасности. Они могут использоваться при полной своей автоматизации для обеспечения безопасности внутри помещений, доставки почты, уборки пола, мытья окон, контроля качества уборки и даже трудоустройства сотрудников.

Холдинг RBI, в который входят компании RBI и «Северный город», разработал целую философию в стиле 3e: эргономика, экология, экономика. И это не просто чётко зафиксированные строительные стандарты, а гибкая, обновляющаяся система на основе передовых разработок. [7]

Правильная реализация комплексного и устойчивого развития территорий должна исходить из оценки качества проживания территорий, которая позволяет выбирать наиболее эффективные решения на основе сравнения технической и экономической целесообразности вариантов с учетом баланса интересов участников комплексного преобразования застройки [3], а также прогнозировать и заранее решать проблемы развития территорий. Проекты комплексной застройки требуют комплексного анализа развития территорий в системе всех текущих инвестиционных площадок и текущего состояния застройки города, обеспечивая синергетический эффект. Процесс становления девелопмента как профессионально-предпринимательской деятельности на рынке недвижимости в России ещё не завершился и поэтому требует тщательного анализа современного состояния, проблем и перспектив использования девелопмента в России как на региональном, так и на муниципальном уровнях, повышения уровня квалификации девелоперов, тесного сотрудничества государства и бизнеса и необходимости совершенствования законодательства в сфере недвижимости.

В заключение хотелось бы сказать, что в условиях ускорения научно-технического прогресса темпы обновления

направлений технологического развития требуют не только интенсивного перепрофилирования объектов недвижимости в условиях отмирания старых отраслей хозяйствования и формирования новых, но и адаптации этих объектов к требованиям инновационного развития продолжающих функционирование отраслей хозяйствования, что требует совершенствования процессов управления инновационным потенциалом девелоперских организаций.

### Список литературы:

1. Международные стандарты оценки 2017 / пер. с англ. Под ред. И.Л. Артеменкова, С.А. Табаковой. – М.: Саморегулируемая общероссийская общественная организация «Российское общество оценщиков», 2017. – 168 с.
2. Губайдулина А.А. Совершенствование практики девелопмента земельных участков, 2017.
3. Заступов А.В. Потенциал развития рынка гостиничной недвижимости региона // Экономика и управление собственностью. 2016. № 1. С. 61-67.
4. Левов А.А. Девелопмент земельных участков – вид особой профессиональной деятельности. – Международное научное объединение экономистов «Консилиум», 2014. – С. 204–208.
5. Медведев В.П., Инновации как средство обеспечения конкурентоспособности организации / В.П. Медведев. – М.: Магистр, 2011. – 160 с.
6. Татарских Б.Я., Туктарова Л.Р., Заступов А.В. Вопросы использования инновационно-технологических резервов повышения динамики эффективности отечественного машиностроения // Инновации и инвестиции. 2019. № 5. С. 289–293.
7. Электронное периодическое издание «Ведомости»: [Электронный ресурс]. URL: <https://www.vedomosti.ru/realty/blogs/2019/04/04/798275-teplitsi-fasade>. (Дата обращения: 08.10.2019)

## **FEATURES OF INNOVATIVE ACTIVITY-NEWS OF DEVELOPMENT COMPANIES**

**Trofimova D. V., 4th year student**

Federal state budgetary educational institution  
of higher education «Samara state economic University»,  
141 a, SovetskayaArmii str., Samara, 443090

*Abstract (summary): the article reveals the special news and relevance of innovative activities of development companies and their achievements. The importance of implementation of environmental innovative solutions in the field of environmental management is shown. Conclusions on the need for integrated and sustainable development of territories are also drawn.*

*Keywords: innovative activity of development companies, innovations, development companies, regional environmental management, innovative achievements in development, development, «green buildings».*

УДК 330.341.2  
ББК 65.011.3

## ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В КОНТЕКСТЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РФ

**А.В. Ушаков, студент 6 курса**

**Научный руководитель – д.ю.н., доцент, профессор кафедры  
С.А. Ширококов**

**Электронный адрес: [benqc81@mail.ru](mailto:benqc81@mail.ru);  
[shirobokovsa@gmail.com](mailto:shirobokovsa@gmail.com).**

**Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Главная цель анализа и оценки технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия – обеспечение ее устойчивого и максимально эффективного функционирования в настоящих условиях, создание высокого потенциала развития и роста компании в будущем. Эффективное использование ресурсов предприятия, необходимых для данного бизнеса, достигается путем предотвращения угроз негативных воздействий на экономическую безопасность предприятия.*

*Ключевые слова: Экономическая безопасность, экономическая безопасность предприятия, технико-технологическая составляющая, показатели, составляющие экономической безопасности предприятия, техника и технологии, пути обеспечения экономической безопасности предприятия.*

Основным элементом экономической составляющей любой государственной формы является предприятие. Достаточное количество предприятий, производящих максимальное количество потребляемых населением государства товаров, являются определённым показателем развития



государства. Сокращение количества предприятий – это явный признак стагнации любой экономики.

Существование и функционирование предприятия зависит и обусловлено многими факторами. Можно обманывать население тем, что финансовые возможности предприятий зависят от продажи нефти на международных рынках, или от соотношения национальной валюты к свободно конвертируемым валютам мира, но, деятельность предприятия далека от данных факторов.

Безопасность предприятия можно рассматривать с двух позиций:

во-первых, внешняя (складывающаяся из финансирования, энергоснабжения, конъюнктуры и т.д.);

во-вторых, внутренняя (складывающаяся из востребованности товара, новых технологий, современного оборудования, организации труда, подготовки кадров, снабжения комплектующими и т.д.).

Также можно рассматривать безопасность с таких позиций как его деятельность, юридическая обеспеченность, востребованность и т.д..

Ни одно предприятие не застраховано от рейдерского захвата, или репрофилирования в зависимости от социальной востребованности, банкротства, и иных существенных факторов. Можно с уверенностью сказать, что даже в условиях востребованности производимого продукта, то есть тогда, когда товары пользуются повышенным спросом, и то предприятие может быть убыточным и не рентабельным. В качестве примера можно привести деятельность предприятий продуктов питания, обеспечивающих жителей города, или предприятий по уборке мусора.

Поэтому имеется объективная востребованность исследования аналитических и оценочных критериев экономической безопасности предприятия с точки зрения её технико-технологической составляющей.

Начнём с того, что под экономической безопасностью понимают сферу научного знания, в рамках которой рассматривают положение экономики, при котором предоставляется необходимый высокий и стабильный рост

экономических факторов [1]. Нередко экономическая безопасность предприятия олицетворяет собой противостояние или защиту от разных экономических угроз или преступлений.

Экономическая безопасность предприятия в общем плане – это состояние наиболее эффективного использования ресурсов с целью избегания угроз и обеспечения стабильного её функционирования. Суть экономической безопасности организации проявляется в эффективности работы ее специальных служб, направленных на предупреждение и устранение последствий негативного воздействия как извне, так и внутри.

Выделяют следующие функциональные составляющие экономической безопасности предприятия:

1. Финансовая составляющая имеет целью достижение наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов. В рыночных условиях ведения хозяйствования финансы являются «движителем» экономической системы.

2. Интеллектуальная и кадровая составляющая заключается в сохранении, развитии интеллектуального потенциала предприятия, эффективном управлении персоналом. Необходимая степень экономической безопасности в немалой степени зависит от состава кадров, их интеллекта и профессионализма [1].

3. Техничко-технологическая составляющая характеризует степень внедрения в компанию технологий, соответствующих современным мировым аналогам, что в свою очередь приведет к оптимизации затрат ресурсов [5].

4. Информационная составляющая предполагает эффективное информационно-аналитическое обеспечение хозяйственной деятельности предприятий. Соответствующие службы предприятия выполняют определенные функции, которые в комплексе могут предопределивать процесс создания и защиты информационной составляющей экономической безопасности.

5. Политико-правовая составляющая экономической безопасности должна включать в себя всестороннее правовое обеспечение деятельности предприятия.

6. Экологическая составляющая показывает уровень соблюдения действующих экологических норм и принципов, уменьшения потерь от загрязнения окружающей среды.

Чтобы обеспечить экономическую безопасность общества со стороны предприятия, которое в свою очередь проводит коммерческую деятельность, необходимо разработать и в дальнейшем соблюдать национальные нормы предельно допустимых содержаний вредных веществ, попадающих в окружающую среду, и экологических характеристик выпускаемой продукции.

7. Силовая составляющая заключается в обеспечении безопасности сотрудников фирмы и сохранения его неприкосновенности [3].

В виду важности технико–технологической составляющей, ее обеспечение является приоритетной задачей для предприятия.

Определить направления вложения средств в эту сферу, объемы капитальных вложений и их распределение можно при наличии научно–обоснованных индикаторов технико–технологической составляющей экономической безопасности предприятия.

В настоящее время, в виду того, что еще не сложилась единая теоретическая концепция технико–технологической составляющей экономической безопасности предприятия, существует множество индикаторов, каждый из которых предоставляет определенные возможности в оценке, однако не обладает всецелой информативностью.

Показатели технико–технологической составляющей экономической безопасности предприятия можно распределить по следующим направлениям:

- реновация и воспроизводство основных производственных фондов, далее (ОПФ);
- эффективность их использования;
- степень износа ОПФ;
- интенсивность обновления технологии;
- научно–производственная новизна используемой техники и технологии;
- конкурентоспособность выпускаемой продукции.

Можно предположить, что, потенциал, в частности коммерческого, предприятия представляет собой его способность производить и продавать продукцию, которая пользуется спросом у покупателей и обеспечивает получение прибыли при условии эффективного использования организационных ресурсов.

Совокупность имеющихся у предприятия ресурсов (другими словами, факторов производства) должна быть оптимальной для производства и продажи определенного вида (видов) продукции. Это означает, что коммерческая организация будет получать приемлемую норму прибыли в условиях конкуренции только при эффективном использовании собственных, а не заёмных ресурсов.

Оценка общего производственного конкурентоспособного потенциала коммерческой организации составляется из показателей потенциалов различных видов. Потенциал предприятия связывают с множеством экономических и управленческих категорий, существующих внутри компании. Все эти категории рассматриваются отдельно, но взаимосвязаны между собой и интегрируются в общую оценку потенциала коммерческого предприятия.

В общую оценку потенциала предприятия может входить оценка её ресурсного потенциала, потенциала системы управления, маркетингового потенциала, потенциала роста стоимости, потенциала поставщика, потенциала покупателя, потенциала жизненного цикла, потенциала конкурентной безопасности и т.д.

В качестве критериев, для большей наглядности при анализе технико–технологической составляющей экономической безопасности предприятия целесообразно использовать сравнение величин затратных показателей за различные периоды [2].

Таким образом, на основе вышеуказанных показателей целесообразно оценивать уровень технико–технологической составляющей экономической безопасности предприятия.

К основному фактору, который определяет состояние экономической безопасности, следует отнести наличие у предприятия стойких конкурентных преимуществ. Эти

преимущества должны срабатывать в соответствии со стратегическими целями предприятия. Однако мировая практика и международный опыт свидетельствуют о том, что для обеспечения безопасной работы предприятия необходимо создание надежной системы комплексной защиты предприятий с учётом национальных особенностей [5].

Данная система должна выполнять прогнозирование появления возможных опасностей, организовывать работу по предупреждению возможных угроз опасностей, выявлять, анализировать и оценивать возможные негативные факторы, принимать решения и организовывать деятельность по противодействию на возникшие негативные аспекты, грозящие экономической безопасности.

### **Основные угрозы экономической безопасности на мезоуровне**

По отношению к региону/отрасли их обычно подразделяют на внешние и внутренние:

- внешние: отрицательное воздействие внешней среды;
- внутренние обусловлены столкновением частных интересов региональной системы, нарушение локального социально-экономического равновесия по отношению к регионам (выражается в стагнации воспроизводственных процессов, «вымирании» моногородов, нарастании социальной напряженности и имущественного расслоения населения).

### **Основные угрозы экономической безопасности на микроуровне**

По отношению к деятельности отдельно взятого предприятия можно рассматривать:

- неустойчивость финансового положения предприятий;
- значительный износ основных фондов;
- неблагоприятный инвестиционный климат;
- катастрофически низкий вклад малого бизнеса в ВВП страны (21,9% на 2018 г.), который, как известно, является одним из драйверов инновационных процессов.

## **Основные угрозы экономической безопасности на нано-уровне**

По отношению к экономике страны в целом:

- недостаточное внимание к развитию человеческого потенциала на большинстве отечественных предприятий;
- непонимание руководителями предприятий страны важности обучения, повышения квалификации персонала и непрерывных изменений.

На данном уровне к основным путям обеспечения экономической безопасности предприятия следует отнести:

1. Исследование и анализ изменений в законодательной базе, экономической и политической обстановке.
2. Изучение рынка, анализ его криминальных аспектов.
3. Выявление конкурентов, проводящих агрессивную политику.
4. Изучение партнеров, выявление из них недобросовестных юридических и физических лиц [4, с. 101].

С целью нейтрализации угроз экономической безопасности предприятия, необходимо проводить работу по повышению эффективности основных направлений своего функционирования (техничко-технологическое, маркетинговое, финансовое, кадровая политика, управленческая). Также, выявление межпредметных отношений экономического анализа и экономического контроля (установление границ наук, систематизация методологического инструментария) обладает не только теоретической ценностью, но и несет практическое значение, так как разрешает взаимовыгодно структурировать и улучшить их методику. Экономический анализ входит в группу взаимосвязанных конкретных экономических дисциплин, где, кроме него находятся бухгалтерский учет, контроль, статистика, аудит, микро- и макроэкономика, финансы и кредит и др. [5, с. 84].

Изначально понятие экономической безопасности организации (предприятия) рассматривалось как обеспечение условий сохранения коммерческой тайны и других конфиденциальных данных предприятия. Сегодня, когда с каждым днем самостоятельно хозяйствующих субъектов всё больше, экономическая безопасность предприятия зависит от

влияния внешних факторов, которые в условиях рыночной экономики постоянно изменяются с течением времени, никогда не бывают стабильными, постоянно меняются. Но в современных условиях процесс эффективной деятельности и экономического развития российских (и зарубежных) предприятий, в большей степени, зависит от совершенствования их деятельности в области обеспечения экономической безопасности именно внутри организации. То есть, нужна такая система эффективных мер, которая бы обеспечивала безопасное функционирование предприятия, к данной системе необходимо отнести и систему финансовой безопасности.

Учитывая вышеизложенное, можно сделать вывод, что главная цель экономической безопасности предприятия это обеспечение её устойчивого и максимально эффективного функционирования в настоящих условиях, создание высокого потенциала развития и роста компании в будущем. Эффективное использование ресурсов предприятия, необходимых для данного бизнеса, достигается путем предотвращения угроз негативных воздействий на экономическую безопасность предприятия.

### **Список литературы:**

1. Абалкин Л. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики. 2014. № 12. С. 4–13
2. Грунин О., Грунин С. Экономическая безопасность организации-СПб.: Питер, 2018 г.
3. Запорожцева Л.А. Ключевые направления повышения уровня стратегической экономической безопасности предприятия / Л.А. Запорожцева, В.М. Юрьев // Социально-экономические явления и процессы – 2014 – № 12. – С. 90-98.
4. Криворотов В.В., Калина А.В., Эриашвили Н.Д. Экономическая безопасность государства и регионов. М.: ЮНИТИ-ДАНА. – 2012. – С.16.
5. Кунцман М.В. Экономическая безопасность: учебное пособие / М.В.Кунцман. – М.: МАДИ, 2016. 152 с.

**ANALYSIS AND EVALUATION OF TECHNICAL AND  
TECHNOLOGICAL COMPONENT OF ECONOMIC  
SECURITY OF THE ENTERPRISE**

**Ushakov A.V., student of the 6th course**

Email address: [benqc81@mail.ru](mailto:benqc81@mail.ru); [shirobokovsa@gmail.com](mailto:shirobokovsa@gmail.com)

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The main purpose of the analysis and evaluation of the technical and technological component of the economic security of the enterprise is to ensure its sustainable and most effective functioning in the present conditions, creating a high potential for development and growth of the company in the future. Effective use of enterprise resources required for this business is achieved by preventing threats of negative impacts on the economic security of the enterprise.*

*Keywords: Economic security, economic security of the enterprise, technical and technological component, indicators, components of economic security of the enterprise, equipment and technologies, ways of ensuring economic security of the enterprise.*



УДК 330.341.2  
ББК 65.011.3

## АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**А.В. Ушаков, студент 6 курса**  
**Научный руководитель – д.ю.н., доцент, профессор**  
**С.А. Ширококов**  
**Электронный адрес: [benqc81@mail.ru](mailto:benqc81@mail.ru);**  
**[shirobokovsa@gmail.com](mailto:shirobokovsa@gmail.com)**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Статья посвящена определению места экономической безопасности предприятия в системе национальной безопасности государства, поиску путей, при помощи которых возможно повышение устойчивости развития национальной экономики, включая ее субъектов и отраслей. Перечислены основные угрозы и риски экономической безопасности Российской Федерации. Проанализированы ключевые проблемы, которые способствуют росту актуальности проблематики обеспечения экономической безопасности в России. Предложены рекомендации, целью которых является совершенствование системы национальной экономической безопасности страны.*

*Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия; национальная безопасность; экономика России; социально-экономическое развитие России; экономическая конъюнктура, угрозы национальной безопасности; комплекс мероприятий.*

В общей системе национальной безопасности страны экономическая безопасность занимает особое место. Так как она напрямую связана с базисными основами государственной

формы. В большинстве случаев экономическая безопасность способствует сохранению суверенитета страны, поддерживает обороноспособность, обеспечивает конкурентоспособность и определяет эффективность деятельности государственной формы.

В свою очередь экономическая безопасность государства во многом обеспечивается экономической безопасностью регионов, а они, в свою очередь, экономической безопасностью предприятий, функционирующих на их территории.

Можно предположить, что национальная экономическая безопасность – это защищенность экономики страны от внутренних и внешних неблагоприятных факторов, которые нарушают обычные принципы функционирования экономики государства. При этом стоит заметить, что национальную экономическую безопасность выражает широкий спектр показателей рыночной конъюнктуры, к которой относится тот же объем ВВП, рынок труда, личные финансы, промышленное производство и состояние финансовых рынков. Также следует отметить, что динамика курса национальной валюты – рубля и общий показатель золотовалютных резервов Банка России, не имеют ни какой связи с функционированием предприятия внутри государства.

На сегодняшний день, российская экономика столкнулась с многочисленными факторами, которые формируют риск для национальной экономической безопасности страны:

- дестабилизация и неустойчивость рыночных котировок товарно-сырьевого и фондового рынков;
- замедление темпов роста спроса на энергетические ресурсы и появление товаров-заменителей;
- исчерпание развития экономики, которая ориентированная на экспорт сырьевых товаров энергетического типа;
- низкий уровень конкурентоспособности российских корпораций финансового и технологического секторов на международных рынках;
- высокая зависимость федерального бюджета страны от нефтегазовых доходов;

- высокий уровень развития нелегальной экономики по причине неэффективности налоговой системы страны и высокой степени коррупции в государственных органах;
  - низкий уровень капитальных инвестиций в основные средства и фонды отечественных предприятий;
  - высокий разрыв между бедностью и богатством, что отражает неравенство личных доходов у населения страны.
- [2, с. 1.]

Следует отметить, что основной проблемой обеспечения экономической безопасности Российской Федерации является отсутствие профессионализма, нежелание Правительства Российской Федерации отстаивать национальные интересы страны. Это не просто заявления ведущих экономистов в сфере экономики и экономической безопасности, но и реалии экономического содержания государства.

Экономика Российской Федерации имеет большое количество различных угроз и рисков, как внутреннего, так и внешнего характера проявления. Особенно это связано с геополитическими событиями 2014 – 2019 годов, когда из-за видимости дисбаланса рынка нефти и искусственной девальвации российского рубля произошёл рост инфляции, рецессия экономического роста и снижение международных резервов Банка России.

Исследуя взаимозависимость категорий «экономическая безопасность предприятия» и «экономическая безопасность страны» следует отметить, что ряд авторов указывает на их глубокую связь. Так, например, Андреев Р.Ж., Приволин Р.Г., Злобин К.К., Куралев М.Э. считают, что экономическая безопасность предприятий полностью формирует экономическую безопасность страны. Авторы Ильин Р.Д., Борин Т.Ю., Климов Г.Ж. утверждают, что национальная экономическая безопасность любого государства не может быть устойчивой без повышающейся тенденции роста экономической безопасности промышленных предприятий, формирующих регионы. В свою очередь таких авторы, как Рукин Р.Ю., Лосев Д.Ю., Томин М.Т., Варенков М.Б., Гофман В.М., Шлиц А.А. отмечают, что одним из главных показателей национальной безопасности страны является именно экономическая

безопасность каждого отдельного предприятия и с этим нельзя не согласиться.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что экономическая безопасность предприятия и национальная безопасность страны имеют прямую взаимосвязь.

Анализируя экономическую конъюнктуру Российской Федерации, стоит также отметить, что среди наибольших угроз экономической безопасности страны, её отраслей и регионов выступает бюджетная политика аккумуляции средств. Также трудно рассчитывать на иностранные инвестиции в экономику страны, когда собственные средства никуда не вкладываются. А средний и малый бизнес вообще имеет полукриминальный характер, либо связан с финансовыми откатами (взяточничество и мздоимство), или имеет максимально теневой оттенок.

Так, проанализируем структуру доходов федерального бюджета России с 2012 по 2018 г. (рисунок 1). В особенности, необходимо обратить внимание на высокую долю нефтегазовых доходов при формировании федерального бюджета страны.

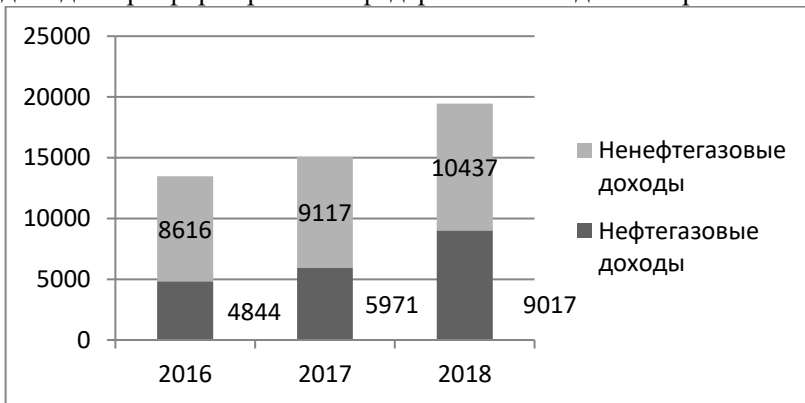


Рис. 1 Структура доходов федерального бюджета РФ, трлн. руб.

Уже длительный срок в Российской Федерации имеется профицитный бюджет, что при более чем достаточных ресурсах создаёт благоприятные условия для развития промышленной структуры. Однако государственные ресурсы тратятся куда угодно, но только не на развитие промышленных предприятий, достаточно обратиться к статистике и сразу видно огромное

количество закрытых предприятий, а из них большое количество градообразующих.

Анализируя динамику прямых иностранных инвестиций (в дальнейшем ПИИ) в российскую экономику, стоит отметить, что практически ежегодно наблюдается отрицательное сальдо ПИИ, что характеризует следующие процессы: снижение уровня инвестиционной привлекательности страны; высокую роль офшоров при оптимизации налогообложения российскими корпорациями, отток иностранного капитала из России, изъятие из экономики страны собственных средств граждан. Создаваемые при этом предприятия носят вспомогательный характер. На совместных предприятиях осуществляется сборка предметов потребления (автомобилей, телевизоров, холодильников и т.д.) из поставляемых из-за рубежа комплектующих и всё это выдаётся за импортозамещение. И даже при этой видимости промышленной деятельности, предприятия ставятся в не выгодное положение из-за высокого налогообложения, непомерных сборов на существование местного самоуправления и иных инфляционных аспектов.

После резкого падения в 2018 году (до 8,8 млрд. долл.) объём входящих прямых инвестиций (ПИИ) в I квартале 2019 г. составил 11,5 млрд. долл. Дальнейшему наращиванию ПИИ мешают сохранение санкций, под которыми необходимо понимать отказ от предоставления преференций Российской Федерации, и ухудшение инвестиционного имиджа России.

Опубликованная в апреле 2019 г. Центральным банком статистика по прямым иностранным инвестициям за прошлый год демонстрирует более чем трехкратное снижение входящих ПИИ по сравнению с уровнем 2017 г.

Такая динамика, по оценке экспертов РАНХиГС, отражает нежелание иностранных инвесторов вкладывать собственные средства в экономику России, что во многом связано с негативными ожиданиями относительно продолжающейся политики конфронтации со стороны США и ЕС. В прошлом году позитивная динамика ПИИ была зафиксирована в первых двух кварталах, когда их суммарный уровень превысил 10,18 млрд. долл. Однако второе полугодие отмечено оттоком прямых

иностранных инвестиций, что привело к совокупному снижению входящих в Россию ПИИ до 8,82 млрд. долл. по итогам 2018 г.

При этом объем исходящих из нашей страны ПИИ сохранился на традиционно высоком уровне и превысил размер входящих инвестиций более чем в 3,6 раза. В 2018 г. Центральный Банк России зафиксировал наибольший с 1997 г. отток ПИИ из капитала российских компаний, составивший 6,46 млрд. долл. В предыдущие два года наблюдался незначительный прирост участия иностранцев в капитале.

Значимым источником ПИИ в 2018 г. стало реинвестирование прибыли зарубежных предприятий в Россию (более 16,7 млрд. долл.). Это указывает на заинтересованность зарубежных компаний, уже работавших на рынке нашей страны. Наиболее крупными инвесторами в Россию традиционно были страны ЕС, в том числе Германия. В настоящее время у нас работает более 2,6 тыс. немецких предприятий, суммарный объем ПИИ, которых по итогам 2018 г. превысил 3,2 млрд. евро. Прямые иностранные инвестиции распределены по территории Российской Федерации крайне неравномерно, что связано с объемом валового регионального продукта (ВРП) субъектов Федерации.

Еще одним фактором, имеющего высокую роль при анализе и оценки уровня экономической безопасности России и её регионов выступает степень развития малого и среднего бизнеса в стране. На сегодняшний день, малые формы хозяйствования занимают отнюдь не ключевую роль, и формируют лишь 21,5% ВВП нашей страны, что в разы меньше, чем у развитых государств со стабильной и устойчивой экономикой. И всё это происходит в условиях рыночной экономики, а потом руководители государственной власти и управления сетуют на наличие в стране коррупции и теневой экономики.

В 2010 году, когда российские власти начинали вслух признавать важность развития условий для роста малого бизнеса, в стране насчитывалось 3,548 млн. МСП. В 2014 году, когда присоединился Крым, МСП стало 4,531 млн. – 4-летний рост составил 27,7%. К декабрю 2016 года, несмотря на валютный

кризис 2014-2015 годов, численность малого и среднего бизнеса выросла до 5,842 млн. – еще на 29%.

За прошлые 2 года, с декабря 2016 по декабрь 2018, популяция российских МСП увеличилась лишь на 3,4%. Этот мизерный прирост оказался обеспечен исключительно микропредприятиями – причем из года в год увеличение их численности многократно падало, приближаясь к нулю. При этом малые предприятия за тот же период сократились на 6,4%, а средние – на 8,7%, и темпы этих сокращений с каждым годом росли. При этом очень сложно ориентироваться на данные Российской статистики, так как её показатели не соответствуют действительности и во многом ошибочны, что неоднократно подтверждалось ведущими экономистами страны.

Национальная безопасность предполагает, что всегда имеются факторы, которые будут мешать стабильному и гармоничному развитию общества. Такие факторы определяют риски, которые появляются в условиях функционирования промышленных предприятий, а также угрозы, которые могут подорвать полученные завоевания в области научно-технического прогресса, развития отраслей промышленности, уровня социальной защищенности граждан и т.д.

Рассмотрим возможные угрозы национальной безопасности, которые можно ожидать в долгосрочном периоде (рис. 2).

С целью противостоять вышеуказанным угрозам государственные органы безопасности, совместно с отделами экономической безопасности и при поддержке гражданского общества должны выработать социально-экономическую политику, направленную на развитие и укрепление национальной системы безопасности.

	<b>Угрозы</b>		
<b>Масштаб</b>	Глобальный Угроза национальной безопасности в целом	Межвидовой Угроза национальной безопасности в одной или нескольких сферах	Целевой Угроза конкретному интересу (в одной сфере)
<b>Место нахождения источника угрозы</b>	Внешние		Внутренние
<b>Вероятность и время реализации</b>	Потенциальные Тенденция их развития не требует немедленного ответа	Непосредственные Действуют против национального интереса в текущий момент, требуют немедленных ответных действий	
<b>Характер возникновения</b>	Объективный Специально создаваемые и внешние по отношению к системе реализации национальных интересов	Субъективные Результат ошибок системы реализации национальных интересов	
<b>Вид</b>	Прямые Есть целевая установка по противодействию конкретному национальному интересу	Косвенные Действующие против конкретного национального интереса вне связи с целевыми установками по противодействию ему	
<b>Форма воздействия</b>	Непосредственные Направленные непосредственно против реализации данного национального интереса	Опосредованные Действующие на данный национальный интерес через его взаимосвязь с другими интересами	

Рис. 2 Возможные угрозы национальной безопасности

Основными направлениями такой политики могут быть следующие меры:

- поддержка национальной инновационной системы в области развития высокотехнологичных секторов экономики,
- развитие рынка государственно-частного партнерства,
- укрепление национальной финансовой системы через поддержку банковского сектора,
- усиление помощи российским производителям через снижение налогового бремени и развитие процесса импортозамещения,
- повышение инвестиций в развитие человеческого капитала и т.д.

Еще одно направление экономической безопасности государства связано с интеграцией экономики Российской Федерации в мировую экономическую систему. В связи с этим усиливаются вопросы внешнеэкономической безопасности, без которой не может быть полноценной безопасности как российского государства в целом, так и, как следствие, отдельных предприятий.

Если рассматривать проблематику уровня экономической безопасности, то можно предложить следующий комплекс мероприятий и действий, целью которых будет улучшение



текущего положения экономики России, её отраслей, предприятий и регионов [2]:

- интеграция национального финансового рынка к мировым площадкам;
- увеличение доли инновационной продукции в промышленном секторе за счет автоматизации и роботизации производства;
- необходимо установить пределы участия иностранного капитала в структуре капитала отечественных предприятий;
- ввести ограничения на доступ иностранных инвестиций в особо важные и стратегические отрасли хозяйства экономической системы;
- установить меры по отношению к предприятиям, которые осуществляют ограничительную деловую политику, искажающую условия естественной конкуренции;
- разработать действенные системы контроля для привлечения и использования иностранных заимствований.

В качестве вывода можно констатировать тот факт, что теоретически существует многовариантность сохранения и развития предприятий в условиях обеспечения экономической безопасности государства. Отсутствие грамотной государственной политики в данной сфере препятствует созданию новых предприятий и сводит на нет все благие намерения развития национальной экономики.

### **Список литературы:**

1. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 №1662-р «Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года»

2. 25 главных угроз экономической безопасности России: версия президента Путина // Forbes. URL: <http://www.forbes.ru/biznes/344319-25-glavnyh-ugroz-ekonomicheskoy-bezopasnosti-rossii-versiya-prezidenta-putina> (дата обращения: 19.10.2019).

3. Криворотов, В.В. Экономическая безопасность государства и регионов: Учебное пособие / В.В. Криворотов, А.В. Калина, Н.Д. Эриашвили. – М.: Юнити, 2018. – 56 с.

4. Экономическая безопасность: Учебное пособие / Под ред. Манохиной Н.В. – М.: Инфра-М, 2018 – 224 с.

5. Экономическая безопасность: Учебник / Под ред. Мантусова В.Б., Эриашвили Н.Д. – М.: Юнити, 2018. – 384 с.

**ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE  
IN THE CONTEXT OF NATIONAL SECURITY  
OF THE RUSSIAN FEDERATION**

**Ushakov A.V., student of the 6th course**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article is devoted to the definition of the place of economic security of the enterprise in the system of national security of the state, the search for ways by which it is possible to increase the stability of the national economy, including its subjects and industries. The main threats and risks to the economic security of the Russian Federation are listed. The key problems that contribute to the growing relevance of the problems of ensuring economic security in Russia are analyzed. Recommendations are proposed, the purpose of which is to improve the system of national economic security of the country.*

*Keywords: economic security of the enterprise; national security; Russian economy; socio-economic development of Russia; economic situation, threats to national security; complex of measures.*

УДК347.736  
ББК 67.404

## БАНКРОТСТВО В РОССИИ

**Е.А. Хрулева, студентка 5 курса**  
**Научный руководитель – доцент, к.э.н. Д.В.Головкина**  
**Электронные адреса: katuxa-12@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Тема статьи, написанной ниже, в настоящее время очень актуальна в Российской Федерации. Каждый день в процессе банкротства находится большое количество предприятий, а также физических лиц. С каждым днем субъектов, которые не могут расплатиться по денежным обязательствам перед кредиторами становится больше, что очень часто приводит к несостоятельности юридического или физического лица.*

*В данной статье дано основное понятие несостоятельности, проанализировано состояние и динамика банкротства по России в целом и рассмотрена особенность данной проблемы по секторам экономики.*

*Ключевые слова: банкротство, предприятие, экономика, несостоятельность, платежеспособность, кризис, должник, финансовое состояние, кредит, арбитражный суд.*

Согласно неутешительной статистике последних лет, которая публикуется в Едином федеральном реестре сведений о банкротстве, проблема признания несостоятельными юридических лиц является актуальной на данный момент.

«Несостоятельность (банкротство) – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору,

и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей» [1].

Должником может быть как гражданин (в т.ч. ИП), так и юридическое лицо. Признаками банкротства можно назвать три составляющие:

- неуплата платежей в течение трех месяцев;
- неплатежеспособность (т.е., когда имущества по стоимости не хватает для погашения долга);
- размер задолженности для физических лиц – 500 тыс. руб., а для юридических – 300 тыс. руб.

Динамика о количестве принятых к производству дел в арбитражные суды о несостоятельности за периоды с 2013 по 2018 года представлена на рисунке (рис.1).



Рис 1. Динамика о количестве принятых к производству дел в арбитражный суд, тысяч штук [2]

За предыдущие пять лет возросло количество дел о банкротстве – если в 2013 году арбитражный суд принял около 24300 дел, то в 2018 году – около 96000 дел. Из них в 2013 году дела о банкротстве составляли 1,8%, а в 2018 году – 4,6%, прирост составил 2,8% [2].

Рассмотрим динамику банкротства граждан и юридических лиц поближе:



Рис.2 Динамика банкротства граждан и юридических лиц, шт. [3]

По данным, представленным на рисунке (рис.2), число российских организаций, которые стали банкротами, в 2018 году сократилось на 3,1% по отношению к 2017 году – с 13541 до 13117. Но, в основном, мы можем наблюдать, что количество несостоятельных юридических лиц примерно одинаково, чего нельзя сказать о банкротстве физических лиц. Таковых намного больше, чем организаций. Число судебных решений о признании физических лиц банкротами в 2018 году выросло на 47,5% по сравнению с 2017 годом – с 29827 до 43984 [3].

С заявлением о признании лица банкротом могут обратиться различные субъекты, в том числе сам должник.



Рис. 3 Структура заявителей о банкротстве компаний, %. [3]

Из представленного рисунка (рис. 3) видно, что заявителями в делах о банкротстве компаний чаще всего выступают конкурсные кредиторы. Заметно, что в 2018 году они были инициаторами в 75% дел против 79% в 2017 году. Доля уполномоченных органов (а именно ФНС России) как заявителя возросла на 4% по сравнению с предыдущим годом, должников осталось 9%; а доля государственных контрольных органов и работников всего по 1%.

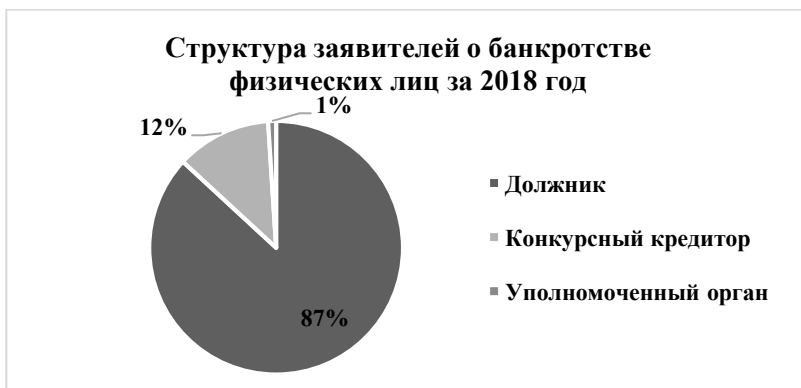


Рис. 4 Структура заявителей о банкротстве физических лиц, % [3]

Анализ рис. 4 позволяет сделать вывод, что чаще всего заявления о банкротстве физических лиц подает, как ни странно,

сам должник. В 2018 году они стали инициаторами 87% дел о собственной несостоятельности. Кредиторы подали заявления в 12% случаев, а уполномоченные органы (ФНС России) – в 1%. Также можно рассмотреть особенности банкротства компаний в Российской Федерации по отраслям. По статистике Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП) [4], можно сказать, что банкротству больше всего предрасположены такие виды деятельности, как: оптовая и розничная торговля, строительство, предоставление коммерческих услуг, сельское и лесное хозяйство, транспорт, связь, электроэнергетика, финансовая деятельность, производство пищевых продуктов, машиностроительный комплекс и металлургическое производство.

Таблица 1

**Количество юридических лиц, которые стали банкротами по секторам экономики, шт. [4]**

№	Вид деятельности	2017	2018
1	Оптовая и розничная торговля	3465	3147
2	Строительство	2801	2641
3	Коммерческие услуги	2467	2434
4	Лесное и сельское хозяйство	544	519
5	Транспорт и связь	706	685
6	Электроненергетика	364	404
7	Производство пищевых продуктов	296	260
8	Машиностроение	315	287
9	Металлургия	249	221

На основе данной таблицы (табл. 1), можно сделать вывод, что особо распределение юридических лиц-банкротов по секторам экономики в 2018 году по сравнению с 2017 годом осталось примерно таким же.

Важно заметить, что чаще всего банкротами становятся те организации, которые относятся к таким отраслям, как: оптовая и розничная торговля, строительство и предоставление коммерческих услуг.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что проблема несостоятельности чаще всего наблюдается в таких секторах экономики как предоставление коммерческих услуг,

строительство и оптовая и розничная торговля. Причиной тому является большое количество субъектов в данных сферах.

Таким образом, в настоящее время почти для каждого предприятия становится актуальной и важной проблема заблаговременного прогнозирования возможности наступления несостоятельности. Чтобы определить проблемы с платежеспособностью компании и вероятные риски наступления несостоятельности на ранних стадиях, нужно особо внимательно уделить время к методике диагностики банкротства, позволяющих быстро оценить финансовое состояние организации. Так как, чем быстрее будут выявлены проблемы, которые возникли в компании, тем больше у руководителей шансов в положенное время утвердить необходимые управленческие решения, урегулировав при этом финансовое состояние организации и сократив вероятные потери.

Итак, на данном этапе развития института о признании должников банкротами в Российской Федерации присуща тенденция:

1. Увеличение количества дел о банкротстве в арбитражных и судах общей юрисдикции.

2. Незначительное изменение количества банкротств юридических лиц в Российской Федерации, то есть происходит стагнация. Рост количества несостоятельности физических лиц.

3. Заявителями в делах о несостоятельности организаций обычно являются кредиторы, а инициаторами о банкротстве физических лиц – сам должник.

4. Чаще всего банкротами становятся организации из следующих отраслей экономики: оптовая и розничная торговля, строительство и предоставление коммерческих услуг.



### Список литературы:

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ // Электронный ресурс // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_39331/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/) (дата обращения 13.10.2019)
2. «Право.ру» – информационный портал// Электронный ресурс // URL: <https://pravo.ru/> (дата обращения 13.10.2019)
3. Единый федеральный реестр сведений о банкротстве // Электронный ресурс // URL: <http://bankrot.fedresurs.ru/> (дата обращения 10.10.2019)
4. Банкротство юридических лиц в России: основные тенденции II квартал 2019// Электронный ресурс // URL:[http://http://www.forecast.ru/\\_ARCHIVE/Analitics/PROM/2019/Bnkrpc-2-19.pdf/](http://http://www.forecast.ru/_ARCHIVE/Analitics/PROM/2019/Bnkrpc-2-19.pdf/) (дата обращения 13.10.2019)

### THE PROBLEM OF BANKRUPTCY IN THE COUNTRY

**Khruleva E.A., student of 5<sup>th</sup> year**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Abstract: the Topic of the article written below is currently very relevant in the Russian Federation. Every day in the process of bankruptcy is a large number of enterprises, as well as individuals. every day the subjects that can not pay for monetary obligations to creditors becomes more, which often leads to the insolvency of a legal entity or individual. This article gives the basic concept of insolvency, analyzes the state and dynamics of bankruptcy in Russia as a whole and considers the peculiarity of this problem in the sectors of the economy.*

*Keywords: bankruptcy, enterprise, economy, insolvency, solvency, crisis, debtor, financial condition, credit, arbitration court.*

УДК 631.14  
ББК 65.428

## АНАЛИЗ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА ЗЕРНОВОГО РЫНКА РФ

**Э.А. Чахмакчян, студентка 6 курса,  
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е.Шипицына  
Электронный адрес: elya-019@mail.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990 г. Пермь, ул. Букирева,15**

*В статье проведен анализ рынка зерновых на территории Российской Федерации, изучена экспортная политика данных культур, рассмотрены новые территориальные границы для повышения экспортного потенциала страны.*

*Ключевые слова: экспорт, импорт, зерновые культуры, экспортная стратегия, экспортный потенциал*

Период 2007-2018 гг., характеризуется на российском рынке зерновых культур, снижением потребления хлеба и муки. За последние 10 лет потребление хлеба снизилось с 66 до 49 кг на человека. Такая тенденция, по мнению экспертов, носит устойчивый характер, и тенденция к сокращению потребления хлебобулочных изделий к 2020г. может привести к показателю 6,5 млн. тонн. При этом важно отметить, что при сокращении потребления хлеба, цены на хлебобулочные изделия, в целом, сохраняются на прежнем уровне. Таковую же динамику демонстрирует производство и потребление муки, что отражено на рисунке 1.

Эксперты считают, что снижение употребления муки – это следствие сознательного выбора граждан, а не следствие снижения доходов населения. На текущий момент на внутреннем рынке России имеется излишек производства муки, что

позволяет сохранить статус одного из лидеров по экспорту данного продукта.

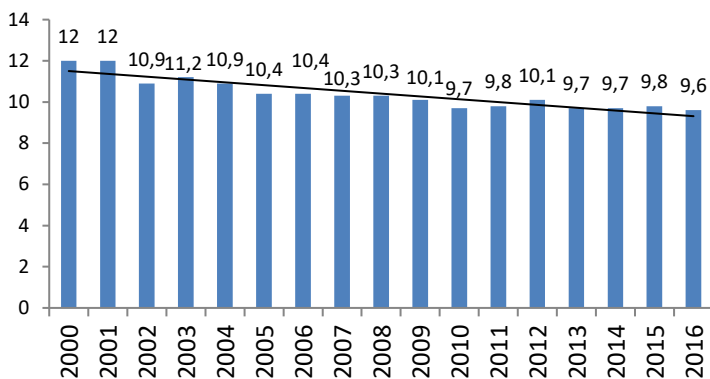


Рис. 1. Динамика производства муки в России за 2000-2016 гг., млн. т [1, 2]

В целом, результаты изучения рынка зерна и муки в Российской Федерации позволяют сделать следующие выводы. К ведущим факторам, оказывающим влияние на изменение потребления зерна, отнесем рост численности населения в мире, общее увеличение объёмов продовольственного и промышленного потребления. Важную роль в росте объёмов потребления зерна также играет увеличение спроса со стороны стран Африки, Азиатско-Тихоокеанского региона, а также Китая. Это можно увидеть, анализируя динамику и географию экспорта зерна из РФ (рис. 2,3).

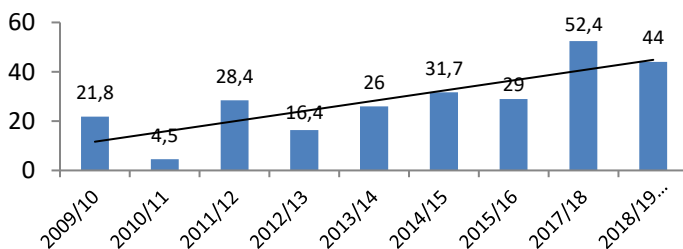


Рис. 2. Экспорт зерна из РФ в млн. т [1]

География экспорта зерна представлена на рис. 3, видно, что за последние годы все более заметной в потреблении становится роль Северной Африки, куда поступает большая часть зерна. Так, в Египет в 2018 г. было отгружено 7,8 млн. тонн пшеницы, не отстает от Египта и Турция, которая показывает рост российского экспорта, и на текущий период занимает второе место среди импортёров. Третье место занимает Йемен, хотя важно отметить низкую стабильность этого покупателя. Снижение закупок показывает Иордания. Поставки пшеницы в эту страну снизились за период 2016-2018 гг. с 292 тыс. т до 30 тыс. т.

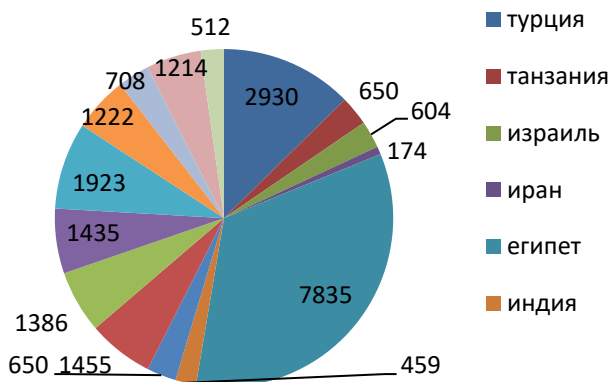


Рис. 3. География экспорта пшеницы из РФ, тыс. тонн за 2018 г. [1,4]

По данным аналитического центра «Совэкон», Российская Федерация по экспорту зерна вскоре вместо четвертого места в мире, реально может стать второй в общемировой рейтинговой шкале экспортеров зерна, изменив ситуацию в тройке прежних лидеров США, Украины, Аргентины. США продолжают сохранять мировое первенство, экспортируя до 90 млн. т зерна, что составляет до 24% в общем объеме мирового экспорта [3].

Экспорт зерновых из Украины на текущий период составляет 49 млн. т, то есть, 13 % объема мирового экспорта, этот объем только на 1 % выше показателя российского экспорта. В

Аргентине экспорт достигает более 12 %, что составляет 46 млн. т зерновых культур.

Необходимо отметить, что на состояние структуры стран лидеров в экспорте зерна влияют различные факторы. Например, для американского экспорта зерна пшеницы очень важным фактором являются погодные условия, поскольку в США пшеница до 80% представлена озимыми культурами.

Соответственно, низкие температуры и почти отсутствие снега могут стать весомой угрозой для ее урожайности. Другой лидер – Австралия – во многом зависит от возможности наступления засухи. В Бразилии снижение сбора зерновых культур связано с сезоном дождей.

Россия уверенно выходит в число лидеров, наращивая экспорт, и в этом немалая заслуга высокой урожайности и достаточно высоких запасов зерновых.

В ближайшей перспективе по прогнозам экспертов, в целом, экспорт российского зерна может опередить Украину, вытеснив ее на 3 место на мировом рынке, так как уже в 2017-2018 годах по данным Минсельхоза экспорт РФ, составлял 52,4 млн. тонн [5,6].

Как указывают эксперты, «РФ в 2017-2018 сельскохозяйственном году заняла первое место в мире по экспорту пшеницы как основной культуры, доля которой превалирует в общей структуре рейтинга экспорта зерновых» [5,6]. Прогноз на лидерство сохраняется и на период до 2020 года за счет заключенных договоров о поставках в общей сложности на 35 млн. тонн пшеницы и ячменя [5,6].

В 2017 г. Россия впервые достигла за длительный период времени рекордных показателей и достигла отметки в 135,5 млн. тонн, из которых порядка 86 млн. тонн составляла пшеница. Предыдущий рекорд по сбору урожая был зафиксирован в 1978 г. на отметке 127 млн. тонн. Период же 2012-2013 гг. выделяется экспертами как период наименьшего сбора пшеницы с конца XX века.

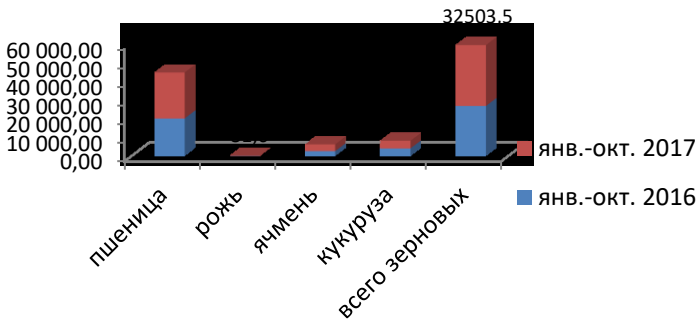


Рис. 4. Экспорт зерновых в янв.-окт. 2016-2017 гг., тыс. т [1,2]

Наряду с количественными рекордными показателями Россия отличается высоким качеством зерновых, что позволяет удерживать высокие рейтинговые оценки у покупателей и сохранять в числе импортёров таких важных покупателей, как Египет, Турция, Бангладеш, которые сохраняют приверженность российским поставкам, даже при наличии предложений с менее высокой ценой.

По словам директора аналитического центра «СовЭкона» А. Сизова, рост экспортных цен не повлиял на внутренние цены на зерно. Если в 2018 году экспортные цены выросли, в целом, на 5-10%, достигнув уровня 193-194 долл. за тонну пшеницы, то внутренние российские цены на пшеницу, наоборот, снизились в разных областях на разные отметки [3].

Рассматривая прогнозы на развитие рынка зерна и перспективы экспортной политики, следует учитывать государственное регулирование тарифов и выделение субсидий на перевозку зерна из дальних портов к портам регионов. Кроме того, Правительство РФ уже сначала 2018 г. возобновило торги интервенционного зерна с учетом сохранения интересов производителей зерновых культуры обеспечения доходности их деятельности.

Таким образом, поддержка государством участников рынка при одновременном сохранении высокого уровня конкуренции обеспечивает рост производства в зерновой отрасли и рост экспорта зерна.

Анализ рынка сбора зерновых относительно различных культур показывает, что преимущественный удельный вес в структуре различных зерновых культур приходится на долю пшеницы, на втором месте – ячмень и кукуруза, далее идут овес, зернобобовые, рожь и другие зерновые. Важным нюансом современного состояния зернового рынка является тенденция сокращения в общей структуре доли сбора ржи.

Еще один важный аспект характеристики рынка зерновых и перспектив его развития. – это рост сотрудничества и рост экспорта муки в Китай. Эксперты указывают, что годовой показатель роста экспорта составляет в среднем 63,6%.

Китай, являясь одним из крупнейших производителей зерна, импортирует зерно из России. Это связано с высокими показателями качества российского сырья, которое отвечает высоким требованиям, предъявляемым Китайской стороной к поставщикам. В частности, для импортируемой муки необходимо обязательное лабораторное исследование в КНР на соответствие китайскому ГОСТу. Срок годности продукта должен быть не менее 10-12 месяцев при условии выполнения требований относительно сортности продукции, степени обработки, зольности, крупности помола, процента глютена, влажности и пр. [2].

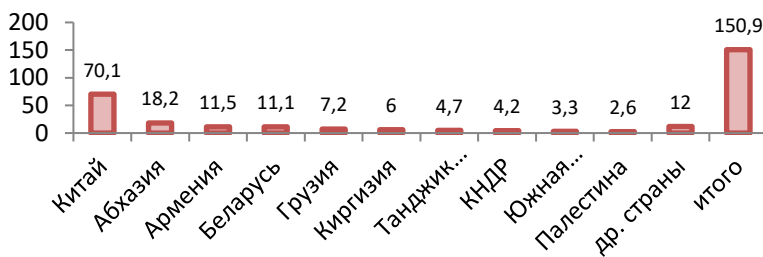


Рисунок 5. Структура экспорта муки из России по странам-импортерам в январе-октябре 2017 г., тыс. т [1]

Высокое качество российской муки – не единственное ее преимущество. Помимо качества, которая определяется процентом клейковины сырья (русская мука содержит до 32%

клейковины, в то время как клейковина китайской муки на 10% меньше), себестоимость муки китайского производства выше, чем стоимость ввозимого российского сырья. Еще один важный фактор – в российской муке более низкий процент пестицидов и токсичных веществ. Все эти вышеуказанные факторы являются причиной того, что Китай играет значительную роль в структуре экспортеров муки из РФ.

Если экспорт пшеницы и муки показывает устойчивый рост экспорта, то другая зерновая культура – кукуруза на зерновом рынке претерпела изменения в экспорте из России.

За период 2010-2017 годы произошло снижение производства кукурузы в южных регионах России, в первую очередь, в Краснодарском крае. В то же время резко повысилась урожайность кукурузы у одного из главных конкурентов – экспортеров России – в Украине. Это привело к увеличению цены на кукурузу на внутреннем рынке и к снижению экспортных цен.

Оценивая перспективы развития экспорта кукурузы эксперты, прогнозируют возможность улучшения экспорта в 2020-2022 гг. В 2019 г. состояние российских посевов было оценено на «хорошо», а в категории «отлично и хорошо» находилось более 65% посевов, что приблизительно составляет 11,5 млн. га земли, это выше показателя 2018 г. на 2,2 млн.га. В 2022 г., по прогнозам BusinesStat, валовой сбор зерновых культур в России составит 137,9 млн. т, а экспортные поставки – 45,4 млн. т.

Таким образом, состояние рынка зерновых культур по данным Росстата характеризуется на начало 2019 г. тем, что сбор урожая зерновых, в целом, составил за 2018 г. 112,8 млн. т зерна, и этот показатель ниже показателя 2017 г. на 17% [4].

Снижение сбора урожая вместе с процессами изменения курса рубля привело к различным дисбалансам цен на зерновые культуры: в ряде регионов на внутреннем рынке сохранились высокие цены на пшеницу и ячмень в портах, произошло неформальное ограничение экспорта.

Тем не менее, негативные отмеченные процессы не смогли кардинально повлиять на состояние рынка. Рост доли российских компаний на фоне снижающейся доли мультинациональных компаний в общей валовой структуре экспорта российских



зерновых культур сохранился, и Россия, что самое важное, сохранила лидерские позиции как один из крупнейших экспортёров зерна наиболее высокого качества.

Несмотря на то, что на внутреннем рынке наблюдается перенасыщение зерновых, снижается тенденция потребления муки, что позволяет увеличить экспортные поставки.

Сеть импортёров российского зерна развивается, и несмотря на то, что среди стран-покупателей достаточно высокий уровень стран, нестабильно осуществляющих закупки, например, страны Ближнего Востока – Иран и Иордания, которые в последние годы демонстрируют резкое сокращение закупа, сохраняется рост поставок в страны Африки – Египет, Тунис, Судан, Нигерию, Танзанию, которые показывают рост потребления пшеницы.

Важнейшим показателем развития российского зернового экспорта стали отношения с Китаем. Экспертами отмечаются другие положительные тенденции развития рынка, которые дают возможность прогнозировать хорошие перспективы дальнейшего выхода на мировой рынок.

### **Список литературы:**

1. Официальный сайт «Федеральная Таможенная Служба России» -URL: <http://www.customs.ru/> (дата обращения 10.10.2019)
2. Официальный сайт «Институт конъюнктуры аграрного рынка» -URL: <http://ikar.ru/lenta/670.html>(дата обращения 10.10.2019)
- 3.Официальный сайт «Экспертно-аналитический центр агробизнеса» – URL: <http://ab-centre.ru/>(дата обращения 10.10.2019)
4. Федеральная служба государственной статистики <https://www.gks.ru> (дата обращения 10.10.2019)
- 5.Официальный аналитический центр <https://www.vedomosti.ru> > [748561-rossiya-vpervie-stanet-eksporterom-n](https://www.vedomosti.ru/748561-rossiya-vpervie-stanet-eksporterom-n) (дата обращения 15.10.2019)
6. Бурлакова Е. Россия впервые займет второе место среди

мировыхэкспортеровзерна // Ведомости. 22.01.2018  
<https://www.vedomosti.ru/business/articles/2018/01/22/748561-rossiya-vpervie-stanet-eksporterom-n2>

**ANALYSIS OF THE EXPORT POTENTIAL OF THE  
GRAIN MARKET TO THE RUSSIAN FEDERATION**

**Chakhmakhchian E.A. student of 6<sup>th</sup> year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*The article analyzes the grain market in the Russian Federation, explores the export policy of these crops, considers new territorial boundaries to increase the country's export potential.*

*Keywords: export, import, crops, export strategy, export potential*  
*The article analyzes the grain market in the Russian Federation, explores the export policy of these crops, considers new territorial boundaries to increase the country's export potential.*

*Keywords: export, import, crops, export strategy, export potential*

УДК343.535.2  
ББК 7.404.9

## **ПРЕДНАМЕРЕННОЕ БАНКРОТСТВО: ПОЧЕМУ ВЫГОДНО РУКОВОДИТЕЛЯМ И (ИЛИ) УЧРЕДИТЕЛЯМ?**

**Д.В. Чистякова, студент 5 курса**  
**Научный руководитель – Ж.В. Эстерлейн, к.ю.н., доцент**  
**Электронный адрес: darychistyakova@yandex.com**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье раскрыта сущность преднамеренного банкротства. Проанализированы основные особенности преднамеренного банкротства, рассмотрен механизм совершения. Изучен вопрос: почему преднамеренное банкротство так выгодно для учредителей или руководителей? Автором сделан вывод о том, что необходимо использовать мониторинг для заблаговременного выявления данных правонарушений.*

*Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, преднамеренное банкротство, УК РФ, преступление, юридические лица.*

Всё больше организаций в Российской Федерации прибегают к процедуре банкротства в виду невозможности исполнять денежные обязательства, однако руководители и учредители некоторых компаний целенаправленно ведут их деятельность к убыточности и неплатежеспособности. Именно поэтому тема исследования сущности преднамеренного банкротства является актуальной, изучение этого вопроса и его тщательный анализ может способствовать предотвращению роста количества случаев преднамеренного банкротства.

На рисунке 1 представлена динамика выявленных случаев преднамеренного банкротства за период с 2009 года по 2017 год, а также построен прогноз на 2019 год, позволяющий сделать вывод о том, что количество случаев преднамеренного банкротства будет увеличиваться. Такая тенденция обусловлена множеством факторов, в том числе кризисом, высокой конкуренцией среди малого и среднего предпринимательства и так далее.

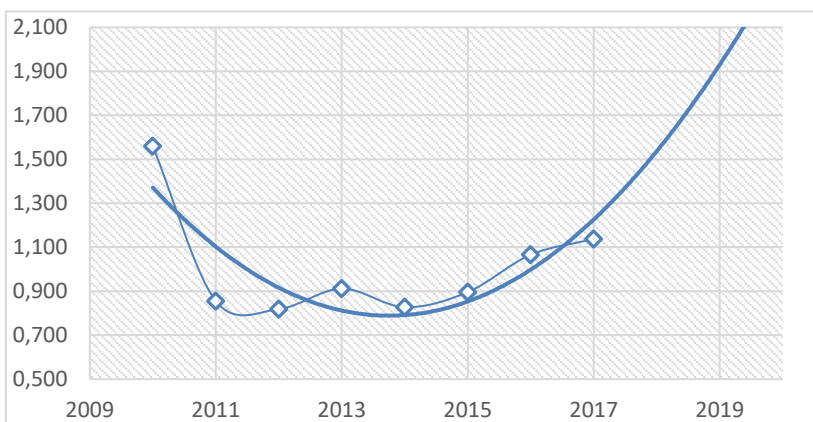


Рис. 1 Динамика регистрации случаев преднамеренного банкротства в Российской Федерации, % [5]

Для начала необходимо сформулировать дефиницию преднамеренного банкротства. Итак, преднамеренное банкротство- это несостоятельность организации, возникшая из-за целенаправленных действий руководителей или учредителей организации, направленных на ухудшение ее платежеспособности.

Далее для раскрытия сущности необходимо обратиться к нормативно-правовому регулированию в данной области.

В Уголовном Кодексе Российской Федерации, а именно в статье 196, закреплено исчерпывающее определение преднамеренного банкротства. В статье так же раскрыты предусмотренные меры наказания. [2]

В Кодексе об Административных Правонарушениях Российской Федерации, а именно в статье 14.12, также

предусмотрена ответственность за преднамеренное банкротство.  
[1]

Стоит отметить, что помимо УК РФ и КоАП РФ, к законодательным актам, которые следует исследовать и применять в случаях выявления преднамеренного банкротства и его пресечения, относится Постановление Правительства Российской Федерации от 27 декабря 2004 г. N 855 «Об утверждении Временных правил проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства». В данном постановлении подробно разъясняется следующее:

1) какие документы исследуются для выявления признаков преднамеренного банкротства;

2) какие этапы выявления признаков преднамеренного банкротства;

3) какие выводы могут быть сделаны по итогам проверки деятельности организации;

4) что должно включать в себя заключение о наличии/отсутствии признаков преднамеренного банкротства. [3]

Важно подчеркнуть, что такая проверка признаков преднамеренного банкротства организации назначается решением арбитражного суда, по ходатайству лиц, участвующих в деле о банкротстве.

Далее целесообразно перейти к анализу особенностей преднамеренного банкротства. Что делают руководители и (или) учредители компании, чтобы целенаправленно обанкротить свою организацию? А главное- почему преднамеренное банкротство выгодно для организации- должника? Для того чтобы найти методы борьбы с проблемой преднамеренного банкротства, необходимо прежде всего понять, почему преднамеренное банкротство выгодно для компаний?

Предполагается, что для снижения платежеспособности компании, а как следствие для того, чтобы организация была признана банкротом, учредителями и (или) руководителями компании предпринимаются различные меры и совершается множество действий. Для того, чтобы понять, какую выгоду получает учредитель и (или) руководитель компании-должника, необходимо рассмотреть подробнее эти действия.

Первое и основное действие, совершаемое компанией-должником с целью быть признанной банкротом- это операции по отчуждению имущества третьим лицам. Это может быть продажа имущества или передача в дар. Важно отметить, что иногда компании-должники продают даже оборудование, которое необходимо для непосредственного функционирования компании. Таким образом, не только ухудшается платежеспособность организации на данный момент, но и предусматривается тот факт, что в дальнейшем при применении процедуры банкротства в отношении организации, всё имущество должника будет продано для расчетов с кредиторами. Зачастую имущество продаётся или передается в дар лицам или организациям, с которыми существуют определенные договоренности, благодаря которым после ликвидации компании-должника, руководитель или учредитель возвращают себе имущество или его стоимость в денежном эквиваленте. Это и есть первая причина, по которой, вероятно, учредителям и организаторам выгодно обанкротить организацию.

Второе действие, которое также несомненно ведет организацию к банкротству и приносит очевидную выгоду для учредителя и (или) руководителя компании- это перевод денежных средств со счета компании на сторонние счета или счета аффилированных лиц. Таким образом, компания лишается возможности расплатиться по обязательствам, что ведет к применению в отношении нее процедуры банкротства, а руководитель или учредитель просто забирают эти деньги себе, ведь зачастую такие переводы осуществляются на счета дочерних компаний, которые не отвечают по обязательствам основной компании или просто на счета родственников и (или) друзей.

Третье действие – целенаправленное увеличение дебиторской задолженности организации. Данное действие заключается чаще всего в том, что компания не принимает меры по её взысканию. Особое внимание уделяется просроченной дебиторской задолженности, так как именно её увеличение повышает риски компании, связанные с непогашением суммы долга. Это действие не приносит очевидной выгоды для руководителя или учредителя компании, однако при

рассмотрении существующих примеров преднамеренного банкротства становится ясно, что в основном дебиторская задолженность специально не взыскивается с контрагентов, которыми являются родственники или друзья руководителей компании с целью предоставления продукции или услуг компании бесплатно. Кроме того, рост дебиторской задолженности организации может быть связан также с неграмотной кредитной политикой компании.

Четвертое действие, которое совершается руководителями и учредителями с целью доведения организации до статуса банкрота и получения личной выгоды – это заключение заведомо невыгодных для компании сделок. Это включает в себя и названные ранее действия по невыгодной для компании продаже имущества, а также необоснованному росту дебиторской задолженности, не связанной с расширением производства. Также сюда можно отнести необоснованно выданные организацией кредиты и займы. При этом чаще всего такие сделки заключаются таким образом, что в итоге все или часть средств от них получает руководитель или учредитель компании, а сама компания становится неплатежеспособной и объявляет себя банкротом.

Пятое действие также предполагает очевидную выгоду для руководителей и учредителей компании. Зачастую компании, платежеспособность которых уже стоит под угрозой, начинают увеличивать свою кредиторскую задолженность. Иногда такие действия совершаются в сговоре с кредиторами, с целью увеличения доли задолженности перед одними кредиторами и, как следствие, получения этими кредиторами преимущества перед другими при ликвидации организации-должника и соразмерного удовлетворения требований кредиторов в порядке установленным законом. В таком случае активы компании не выводятся заблаговременно, ведь при ликвидации они переходят к кредитору, с которым организация-должник состояла в сговоре. При этом руководитель или учредитель компании-должника получает денежное вознаграждение за такие действия. Другой вариант, к которому также часто прибегают компании – это оформить кредит, а затем перевести кредитные денежные средства на счета третьих лиц. Выгода руководителей или

учредителей при этом заключается в том, что чаще всего все денежные средства в последствии переходят именно к ним.

Таким образом, преднамеренное банкротство – это запрещенные законом действия руководителей и (или) учредителей компании, направленные на ухудшение платёжеспособности организации. Однако секрет роста случаев преднамеренного банкротства в том, что руководители и (или) учредители совершают такие действия с целью получения выгоды. Стоит учесть также тот факт, что доказать преднамеренность банкротства крайне непросто. Можно предположить, что именно этим и пользуются те, кто целенаправленно банкротит собственные компании.

Жертвой данного правонарушения является кредитор. Именно такую цель и преследуют руководители организации должника – избежать уплаты по обязательствам перед кредиторами и получить личную выгоду.

Однако важно помнить, что в случае подтверждения факта преднамеренного банкротства, на учредителя или руководителя организации должника может быть наложена субсидиарная ответственность по обязательствам компании, а также руководитель или учредитель может быть привлечен к уголовной ответственности. [4]

Таким образом, стоит отметить, что любое совершаемое руководителями и (или) учредителями действие, направленное на ухудшение платежеспособности организации, при этом приносит выгоду самому лицу, совершающему такое действие. Поэтому можно предположить, что проблемы, связанные с ростом количества преднамеренных банкротств продолжают оставаться актуальным. Для решения проблемы распространенности преднамеренного банкротства в Российской Федерации необходимо применять мониторинг деятельности для заблаговременного выявления и принятия мер по противодействию данного правонарушения еще на этапе его подготовки.



### Список литературы:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 02.08.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2019). [Электронный ресурс]-URL:// [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34661/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/) (дата обращения: 17.10.2019).

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019). [Электронный ресурс]-URL://[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/) (дата обращения: 18.10.2019).

3. Постановление Правительства РФ от 27 декабря 2004 г. № 855 «Об утверждении Временных правил проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства». [Электронный ресурс]-URL:// [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_51004/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51004/) (дата обращения: 18.10.2019).

4. Азизов Марат Магсумович 8. 2. Понятие и признаки преднамеренного банкротства // Проблемы экономики и юридической практики. 2010. № 5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/8-2-ponyatie-i-priznaki-prednamerennogo-bankrotstva> (дата обращения: 10.10.2019).

5. Официальный сайт Единого федерального реестра сведений о банкротстве [Электронный ресурс]-URL:// <https://bankrot.fedresurs.ru/> (дата обращения: 18.10.2019).

## **ESSENCE OF INTENTIONAL BANKRUPTCY**

**Chistyakova D.V., student of 5<sup>th</sup> year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article reveals the essence of intentional bankruptcy. The main features of intentional bankruptcy are analyzed, the mechanism of commission is considered. The question has been studied: why is deliberate bankruptcy so beneficial for founders or managers? The author concluded that it is necessary to use monitoring for the early detection of these offenses.*

*Key words: bankruptcy, insolvency, intentional bankruptcy, Criminal Code, crime, legal entities.*

### СЕКЦИЯ 3. МЕНЕДЖМЕНТ, ДИВЕРСИФИКАЦИЯ, МАРКЕТИНГ, ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

---

УДК 339.92  
ББК 65.05

#### МЕЖДУНАРОДНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ КАК ФОРМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ФИРМЫ НА МЕЖДУНАРОДНОМ РЫНКЕ

**Н.М. Зелепукина, студент 2 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент О.П. Чечин**  
**Электронный адрес: natashazelepukina@yandex.ru**  
**Самарский государственный**  
**экономический университет,**  
**443090, г. Самара, ул. Советской армии, 141**

*Данная статья посвящена определению ключевых аспектов международного менеджмента. В ней исследуются преимущества и недостатки выхода фирмы на международную арену, а также факторы воздействия на нее в ходе конкурентной борьбы за право производство и сбыта продукции за рубежом. Поднимается проблема способности международного менеджмента обеспечить высокий доход и эффективное функционирование фирмы в рамках международной экономической деятельности.*

*Ключевые слова: менеджмент, международный менеджмент, конкурентоспособность фирмы, международный рынок, мультинациональное управление, экспорт, глобальный менеджер.*

Менеджмент как форма осуществления управления, организации и координации деятельности людей существует с самых древних времен. Это связано с тем, что менеджмент нельзя представить функционирующим отдельно, независимо от

общества, т.е. организованных групп людей, которые существуют можно сказать, почти весь период существования самого человека. Менеджмент представляет собой действенную, эффективную теорию социальной организации общественного производства, опирающуюся на материалы экономических, социологических, психологических, технических и иных исследований, а также опыт руководителей [1]. На данный момент времени, когда мир входит в эпоху повсеместной информатизации и глобализации всех социально-экономических систем, наиболее важную роль играет международный менеджмент.

***Международный или глобальный менеджмент*** – это вид деятельности, выражающийся в управлении, осуществляемом в области международного бизнеса [2]. Он представляет собой принципы и методы эффективного управления деятельностью компаний, осуществляемой за рубежом во всех формах внешнеэкономических связей: импорте, экспорте, предоставлении услуг, обмене технологиями, осуществлении иностранных инвестиций. Ключевой целью международного менеджмента является получение наибольшей прибыли и необходимых выгод для компании за счет нахождения и использования конкурентных преимуществ, которые образуются путем выявления уникальных социально-экономических, демографических, культурных и иных возможностей, которыми обладают различные страны. Чаще всего он выражается в управлении функционированием компании в более чем одной стране.

Вышесказанный вид менеджмента функционирует благодаря тому, что имеет в своей основе интеграцию национальных моделей управления в мультинациональные. Это возможно за счет выгодного использования ключевых особенностей конкретных стран.

При кажущихся общих структурных чертах международного и национального менеджмента, все-таки существуют довольно важные различия в указанных выше моделях. Специфические свойства развития моделей международного менеджмента объясняются факторами

воздействия внешней и внутренней среды. К факторам внешней среды относятся:

1. Различия в содержании, роли и специфики внешней среды (экономика, политика, право, культура, социальные процессы).
2. Существенно отличающаяся информационная база.
3. Присутствие языковых барьеров.
4. Специфика профессионального национального обеспечения управленческих решений.
5. Факторы внутренней среды обусловлены национально-культурной спецификой, которая учитывается при построении целей, структуры, выбора технологий, разделении труда, координации деятельности персонала и т.д.

Зачем же так необходим международный менеджмент? Ответ на данный вопрос состоит в том, что конкуренция на международных рынках значительно выше и жестче, чем на национальных, это связано в первую очередь с тем, что на них находится значительно большее число экономических агентов, имеющих более широкие и всеохватывающие возможности для реализации своих целей при ведении бизнеса. Поэтому очень важным является организация такой деятельности по управлению компанией и ее подразделениями, которая смогла бы обеспечить высокую конкурентоспособность и эффективное функционирование компании в рамках международных экономических отношений.

Современной практике менеджмента известны два основных метода, способных дать желаемые результаты, в осуществлении корпорациями своих целей. Первый метод основывается на способности фирмы организовать производство и сбыт продукции таким образом, чтобы снижать затраты или усиливать товарную дифференциацию [6]. В этом случае увеличение совокупной ценности фирмы достигается за счет использования страновых преимуществ. Второй метод построен на возможности фирмы координировать и контролировать деятельность разбросанных по всему миру филиалов так, как это не сможет сделать ни одна другая фирма. В данном случае ценность фирмы повышается за счет, например, специализации

подразделений, переноса технологий или использования торговой марки.

В международном менеджменте выделяют следующие ключевые направления, в связи с которыми обеспечиваются устойчивые конкурентные преимущества на международной арене:

1. Детальная подготовка международной компании к выходу на внешний рынок с новыми товарами или видами услуг.
2. Применение актуальных стратегических методов, ориентированных на условия существования в принимающей стране.
3. Удовлетворение функциональных потребностей покупателей с учетом особенностей принимающей страны в приобретении товаров.
4. Обеспечение необходимого качества оказываемых услуг на основе использования современных технологий, оборудования и т.д.
5. Формирование основных компетенций – согласованного сочетания торговых технологий (в области закупок, производства и сбыта товаров), дизайна компании, методов взаимодействия с покупателями, поставщиками и другими субъектами внешней среды.

Выделим наиболее важные конкурентные преимущества, которые получает компания, выходящая со своей продукцией на международный рынок. К ним относятся:

1. Экономия от масштабов производства.
2. Высокий уровень специализации производства.
3. Тесная взаимосвязь промышленного и финансового капитала, научно – исследовательских и опытно – конструкторских разработок и т.д.

При создании и корректировке международной стратегии, фирма должна точно определиться с тем, в одной, нескольких или многих странах целесообразно будет сосредоточить свою деятельность. Рассредоточение более выгодно в том случае, когда местные потребности различны, транспортировка, связь и хранение сильно влияют на конечную цену в сторону

удорожания [4]. Однако в этом случае, произойдет возрастание транзакционных издержек фирмы, возникнет проблема координации деятельности филиалов корпорации.

Основными моделями, осуществления фирмой вхождения на международные рынки являются: экспортирование продукции, продажа лицензий, франчайзинг, контракты под ключ и прямые зарубежные инвестиции.

1. Экспортирование. В данном случае фирма проводит усиление национального производства и вывоз продукции на зарубежные рынки с использованием собственных и других сбытовых каналов.
2. Лицензирование. В процессе продажи лицензий фирма передает права на эксплуатацию своих технологий, на производство или сбыт ее продукции зарубежным фирмам.
3. Франчайзинг. Он предполагает более тесные, по сравнению с лицензированием, взаимосвязи между продавцом технологии и ее покупателями. Суть франчайзинга заключается в передаче иностранному партнеру права применения торговой марки, репутацию, организационную и маркетинговую технологию и чаще всего сопровождается непрерывным вливанием необходимых активов во франшизные предприятия.
4. Контракты «под ключ» включают в себя заключение контракта на строительство предприятий, передающихся за установленную плату владельцу при достижении полной их готовности к началу эксплуатации.

Исходя из вышесказанного, стоит отметить, что международный менеджмент является основой для развития тех компаний, которые намерены расширять рынки сбыта не только в пределах своей страны, но и за рубежом. Он является фундаментом для становления фирмы на международном рынке, а значит включает в себя глубокий анализ факторов воздействия внешней и внутренней среды, обеспечивающий конкурентоспособность компании и ее высокодоходность. Поэтому глобальный менеджер должен учитывать все риски и

факторы воздействия, с которыми может столкнуться предприятие, а также должен хорошо знать и учитывать в своей практической деятельности инструменты государственного регулирования, иными словами соблюдать действующее законодательство принимающей страны.

### **Список литературы:**

1. Глазов М.М. и др. – Менеджмент: учебное пособие – Изд. 2-е, доп. и перераб. – СПб.: Астерион, 2013г. – 419 с.

2. Н.Г. Багаутдинова, М.З.Гибадуллин, А.Р.Нуриева. – Международный менеджмент: Конспект лекций – Казань: К(П)ФУ, 2013г. – 19 с.

3. А.Г. Медведев – Международный менеджмент / Стратегические решения в многонациональных компаниях – Санкт-Петербургский гос. Университет, 2014г. – 500с.

4. Е. П. Темнышова – Международный менеджмент / учебник для бакалавров – Москва: Гриф УМО ВО, 2017г. – 456с.

5. Удалов Ф.Е., Алёхина О.Ф., Гапонова О.С. – Основы менеджмента: Учебное пособие. – Нижний Новгород: Нижегородский гос. университет, 2013г. – 363 с.

6. Л.С. Ружанская и др.; под общ.ред. Л.С. Ружанской, И. В. Котляревской – Общий менеджмент: учебное пособие – Екатеринбург: Изд-во «Урал», 2017г. – 116 с.

7. А.Д. Зарецкий, Т.Е. Иванова – Менеджмент: учебник – М.: КНОРУС, 2016г. – 268 с.



## **INTERNATIONAL MANAGEMENT AS A FORM OF ENSURING THE COMPETITIVENESS OF THE COMPANY IN THE INTERNATIONAL MARKET**

**Zelepukina N. M., 2nd year student**

Email address: natashazelepukina@yandex.ru

Samara state University of Economics,  
141, street Soviet army, Samara, 443090

*Abstract: This article is devoted to the definition of key aspects of international management. It examines the advantages and disadvantages of the company's entry into the international arena, as well as the factors influencing it during the competition for the right to manufacture and sell products abroad. The problem of the ability of international management to provide high income and effective functioning of the company in the framework of international economic activity is raised.*

*Keywords: management, international management, firm competitiveness, international market, multinational management, export, global Manager.*

УДК 65  
ББК 65.05

## ЛОГИСТИЧЕСКАЯ КООРДИНАЦИЯ СКЛАДСКОГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА

**В.В. Хашова, студент 4 курса**

**Научный руководитель – д.э.н., доцент, профессор кафедры маркетинга, логистики и рекламы Н. П. Карпова**

**Электронный адрес: hashova.valentina@yandex.ru**

**Самарский государственный экономический университет,  
443090, г. Самара, ул. Советской Армии, 141**

*В статье определяется роль склада в деятельности предприятий, раскрываются сущность логистического процесса на складе, особенности логистической координации складских операций, принципы рационального складирования, а также определяется степень влияние логистических операций на эффективное функционирование складской системы предприятия.*

*Ключевые слова: склад, логистический процесс, логистическая операция, логистическая координация, управление логистическим процессом на складе, складирование.*

В настоящее время налаженный механизм транспортировки и складирования считается необходимым условием успешной деятельности любого производственного или торгового предприятия. Главным элементом инфраструктуры логистических систем является склад. Склады представляют собой сооружения для приемки и хранения партий товаров, их подготовки к потреблению и отпуску. Склад – неотъемлемая часть любого производственного, оптового или розничного предприятия, поэтому используемые складские технологии играют важную роль в осуществлении основной деятельности организаций. Первостепенное назначение склада заключается в сосредоточении запасов, их хранении,

обеспечении бесперебойности поставок и ритмичного снабжения потребителей [1].

Сегодня роль и значение складов в экономических отношениях увеличились из-за повышенной конкуренции между производителями, оптовыми и розничными посредниками. Это связано с тем, что они хотят доставить товар до потребителя с минимальными издержками и высоким доходом.

На современном этапе развития важнейшим фактором в складской деятельности предприятий является формирование и совершенствование системы управления логистическими процессами. Логистический процесс представляет собой установленный порядок основных логистических операций, а также совокупность действий, обеспечивающих их выполнение, целью которых является эффективное взаимодействие элементов и оптимизация логистической системы в целом [2].

Логистический процесс на складе – это совокупность управления отдельными логистическими операциями, которые обеспечивают эффективное функционирование склада[3]. Данный процесс довольно труден, так как требует абсолютного единства функций управления запасами, переработки груза и физического распределения заказов. Таким образом, логистический процесс на складе включает в себя: управление запасами, контроль за поставками, разгрузку и приемку грузов, внутрискладскую транспортировку и перевалку грузов, складирование и хранение грузов, информационное обслуживание склада и др.

В логистическом процессе на складе можно выделить 3 основные группы операций:

- операции, которые направлены на координацию деятельности службы закупок;
- операции, которые связаны с переработкой груза и его документацией;
- операции, направленные непосредственно на координацию службы продаж[4].

Эффективное складское функционирование, а именно выполнение логистических операций, недостижимо без логистической координации и оперативного управления грузопереработкой. Оптимальное соответствие интенсивности

входящих и выходящих со склада грузопотоков, которые направлены на удовлетворение спроса потребителей при максимально возможном использовании складских мощностей и минимальных логистических издержках, является функцией логистической координации при управлении проходящими через склад потоками. Логистическая координация деятельности склада со службой закупок происходит в процессе операций по управлению запасами путем контроля за поставками товарно-материальных ценностей. Одной из первостепенных задач в управлении запасами является обеспечение склада товарно-материальными ценностями согласно с возможностями его переработки в конкретный промежуток времени при полном удовлетворении заказов потребителей. Следовательно, определение потребности в закупке товарно-материальных ценностей необходимо согласовывать со службой продаж и имеющейся мощностью склада.

Логистический процесс на складе включает в себя такую логистическую операцию, как контроль за поставками. Учет и контроль за поступлением запасов и отправкой заказов обеспечивают ритмичность переработки грузопотоков, максимальное использование имеющегося объема склада и соответствующие условия хранения, уменьшают сроки хранения запасов и, соответственно, увеличивают оборот склада. Главным звеном контроля поставок является операция приемки товаров по количеству и по качеству. Данная операция предполагает проверку фактических параметров доставленного товара с данными сопроводительных документов.

При разгрузке и приемке грузов на склад нужно ориентироваться на заключенный договор, прописывающий условия поставки. Под указанное транспортное средство подготавливают погрузочно-разгрузочное оборудование и место для разгрузки. Особое оснащение мест разгрузки и выбор определенного погрузочно-разгрузочного оборудования позволяют осуществлять разгрузку в кратчайшие сроки и с минимальными потерями товара, ввиду этого сокращаются простои транспортных средств, а также уменьшаются издержки обращения.

Внутрискладская транспортировка, как операция логистического процесса на складе, представляет собой перемещение товара между разными зонами склада, которое осуществляется посредством подъемно-транспортных машин и механизмов. Следует выполнять транспортировку товаров внутри склада при минимальной протяженности во времени и пространстве по сквозным маршрутам, поскольку это дает возможность воздержаться от вторичного возвращения в какую-либо из складских зон и неэффективного осуществления операций.

Логистический процесс складирования – это размещение и укладка товара на хранение. Главный принцип рационального складирования состоит в оптимальном использовании объема зоны хранения, следовательно, от этого зависит выбор системы складирования и складского оборудования. Необходимо такое складское оборудование под хранение, которое будет соответствовать определенным особенностям товара и обеспечивать максимальное использование высоты и площади склада. При этом с условием нормальной работы подъемно-транспортных машин и механизмов место под рабочие проходы должно быть минимальным.

Следует также отметить, что эффективное складское функционирование недопустимо без информационного обслуживания склада, поскольку управление информационными потоками – это соединяющее звено функционирования всех подразделений склада. Склад составляет заказ для каждого клиента индивидуально согласно с информацией, которую получает от службы продаж. Скорость выполнения заказа, а также себестоимость складской переработки напрямую зависят от времени поступления заявки и отправки ее на склад, а также от списка позиций и установленных сроков отгрузки. Процесс информационного обслуживания на складе включает: обработку входящей документации, контроль наличия товаров на складе, прием заказов потребителей, оформление документации отправки, маршруты доставки и др.

Таким образом, подводя итог, необходимо отметить, что любое перемещение товарно-материальных ценностей напрямую связано с их хранением на складах. Логистический процесс на

складе обеспечивает упорядоченность во времени всего цикла грузопереработки для удовлетворения потребностей покупателя нужным ассортиментом в заданном количестве в установленное время. При рациональной организации логистического процесса склад будет соответствовать всем оптимальным параметрам, связанным со скоростью выполнения операций, а также будет обеспечивать товарную сохранность, экономичность затрачиваемых ресурсов и высокий показатель логистического сервиса.

### **Список литературы:**

1. Карпова, Н.П. Роль складского хозяйства в логистической системе предприятия [Текст] / Н.П. Карпова, П.Д. Полховская // Наука XXI века: актуальные направления развития, 2016. – № 1-1. – С. 488-490.
2. Логистика: Учебник / Под ред. Б.А. Аникина: 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2002. – 368 с.
3. Савенкова Т. И., Логистика: учебное пособие / Т.И. Савенкова. – Москва: Издательство «Омега-Л», 2006. – 256 с.
4. Самуйлов, В. М., Логистика складирования: курс лекций / В. М. Самуйлов, М. А. Левченко. – Екатеринбург: УрГУПС, 2017. – 205 с.

**LOGISTIC COORDINATION OF WAREHOUSING  
TECHNOLOGICAL PROCESS**

**Khashova V.V., 4th year student**

Email address: hashova.valentina@yandex.ru

Samara State University of Economics,  
141,ul. Soviet Army, Samara 443090

*The article defines the role of the warehouse in the activities of enterprises, reveals the essence of the logistics process in the warehouse, the features of the logistics coordination of warehouse operations, the principles of rational storage, and also determines the degree of influence of logistics operations on the effective functioning of the warehouse system of the enterprise.*

*Key words: warehouse, logistic process, logistic operation, logistic coordination, logistic process management at the warehouse, warehousing.*

**СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА,  
ЭКОНОМИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР  
В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ  
И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ**

---

**УДК 330  
ББК 65.05**

**АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ ПРЕСТУПЛЕНИЙ  
КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ  
КАК ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ФАКТОРА**

**П.Ю. Бугрина, К.Э. Кошелева, студентки 5 курса  
Научный руководитель – доцент, к.э.н. Д.В.Климов  
Электронный адрес: ro.bu@mail.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье рассматривается коррупция, как человеческий фактор, влияющий на экономику страны. Здесь же на основании результатов исследования статистических данных МВД содержатся сведения о динамике преступлений коррупционной направленности. Обозначена динамика данного вида преступлений, а также рассмотрена структура и влияние на экономику страны.*

*Ключевые слова: преступность, преступления коррупционной направленности, коррупция, человеческий фактор, МВД РФ, Россия.*

На современном этапе развития российского общества коррупция является одним из наиболее значимых факторов, деструктивно влияющих на эффективное функционирование государственного аппарата, а также на состояние экономических, политических и общественных отношений. Кроме того,



коррупция представляет собой серьезную угрозу для нормального развития России, а также влечет за собой последствия в виде недоверия граждан к системе государственной власти. Преступления коррупционной направленности совершаются не только на уровне государства и предприятий, но и на уровне бытового взаимодействия граждан. Следовательно, что независимо от масштабов предприятия коррупция возникает из-за корыстных действий человека, что позволяет сделать вывод о том, что коррупция является человеческим фактором, который оказывает негативное влияние на экономику страны. Кроме того, стоит отметить, что данный фактор человеческого воздействия на экономику является одним из наиболее разрушительных.

Для того чтобы правильно оценить влияние данного фактора на экономику страны, необходимо сначала дать грамотное определение «коррупции», а также рассмотреть различные подходы к данному понятию. В своих работах Радыгин Б.Л. предлагает определять коррупцию как «запрещенное действующим законодательством, общественно опасное явление в сфере политики или государственного управления, выражающееся в умышленном использовании представителями власти своего служебного статуса для противоправного получения имущественных и неимущественных благ и преимуществ в любой форме, а равно подкуп этих лиц» [3].

По мнению Яковлева В., «коррупция – это специфическое социальное негативное явление, характеризующееся подкупом – продажностью государственных чиновников, выражающееся в корыстном использовании в личных целях официальных служебных полномочий. Коррупция – основа теневой экономики» [4].

Согласно законодательству Российской Федерации под коррупцией понимается «злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного

имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами, а также совершение указанных деяний от имени или в интересах юридического лица» [1].

Для более полного и объективного понимания степени и оценки коррупции в России, для выявления изменений абсолютных и относительных показателей, а также для формирования предупреждающих методов борьбы с преступлениями коррупционной направленности проведем анализ динамики уровня коррупции в РФ (рис. 1).

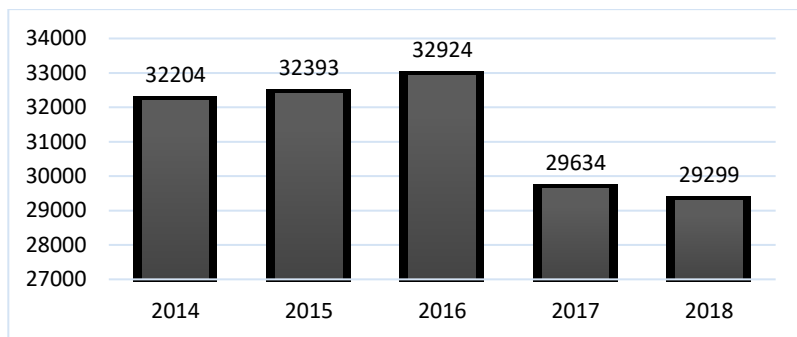


Рис. 1 Динамика коррупционных преступлений в РФ за 2014-2018 гг.

В последние годы наблюдается значительное снижение количества коррупционных деяний на 9%. Генпрокуратура обращает внимание на то, что это связано с некоторыми преобразованиями в сфере контроля областей распространения коррупции, произошли также и изменения в законодательстве и направлениях деятельности правоохранительных структур [5]. В частности, в более тщательном рассмотрении дел по преступлениям федерального и регионального уровня, требующих более длительного периода. Кроме того, на снижение уровня коррупции повлияло упрощение процедур получения документов, а также замена кадров некоторых государственных структур на электронные ресурсы. Примером можно назвать замену сотрудников ГИБДД на камеры наблюдения на дорогах, что снизило процент мелкого взяточничества.

В Уголовном кодексе Российской Федерации подробно рассматривается классификация коррупционных деяний. К ним относятся следующие преступления [2]:

- «злоупотребление должностными полномочиями» (статья 285 УК РФ);
- «злоупотребление полномочиями» (статья 201 УК РФ);
- «превышение должностных полномочий» (статья 286 УК РФ);
- «получение взятки» (статья 290 УК РФ)
- «дача взятки» (статья 291 УК РФ);
- «коммерческий подкуп» (статья 204 УК РФ), а также иные деяния, попадающие под понятие «коррупция», указанное выше.

После подробного рассмотрения подходов к определению понятия «коррупция» обратимся к статистическим материалам за период 2016-2018 годы в РФ, представленным в таблице 1. Рассмотрим виды коррупционных деяний за данный период [6].

Таблица 1

**Структура преступлений коррупционной направленности в РФ за 2016-2018 гг.**

Вид преступления	2016 г.		2017 г.		2018 г.	
	Всего	Прирост (+/-)	Всего	Прирост (+/-)	Всего	Прирост (+/-)
коррупционной направленности	32924	1,6	29634	-10	29299	-1,1
из них						
связанные со взяточничеством	11368	-18,4	12111	6,5	12165	0,4

## Окончание таблицы 1

в том числе						
получение взятки	5844	-17,7	3188	-45,4	3499	9,8
дача взятки	4740	-31,9	2272	-52,1	2612	15
посредничество во взятничестве	784	25	810	3,3	887	9,5
мелкое взятничество	-	-	5841	-	5167	-11,5
связанные с коммерческим подкупом	1465	18,7	1018	-30,5	951	-6,6
злоупотребление должностными полномочиями	2352	0,9	2237	-4,9	2256	0,8
прочие	6391	1564	2158	-66,2	1762	-18,35

\*- архивные данные МВД РФ

По данным таблицы можно говорить о том, что в структуре преступлений коррупционной направленности преобладают преступления, связанные со взятничеством, – за весь рассматриваемый период их доля варьировалась от 34-43 %. Наименьшую долю из них составляет посредничество во взятничестве – всего 3%.

Увеличение количества преступлений, связанных с взятничеством, снижается на протяжении всего рассматриваемого периода, но возрастает к концу периода преимущественно из-за постепенного увеличения числа коррупционеров среднего и высокого уровня, а также снижения количества представителей низовой коррупции. Усиление внимания органов по борьбе с коррупцией за деятельностью коррупционеров, а также повышение раскрываемости преступлений коррупционной направленности, связанных со

взяточничеством, проявило себя в 2018 году повышением численности данной категории преступности.

Снижение общего количества коррупционных преступлений в 2017-2018 гг. относительно 2016 года объясняется изменениями в законодательстве РФ, в частности, введение в УК РФ понятия «мелкое взяточничество», по которому все коррупционные преступления с суммами в пределах до 10 тыс. руб. стали квалифицировать по ней.

В группу «прочих коррупционных преступлений» вошли такие категории, как «присвоение либо растрата имущества», «служебный подлог», «мошенничество».

На сегодняшний день способы и методы борьбы с коррупционными преступлениями заключаются в большей степени в ужесточении наказания за данное деяние и в меньшей – в ликвидации институциональных причин коррупции. В законодательстве РФ насчитывается более 60 видов правонарушений, содержащие признаки коррупции. Виновное лицо в коррупционных преступлениях несет административную, уголовную, а также гражданско-правовую ответственность. Однако даже уголовное наказание и его строгость не смогут уменьшить подверженность людей коррупции, а также их желание совершать преступления коррупционной направленности.

Главной причиной распространения коррупции в нашей стране можно считать недостающий уровень контроля над деятельностью представителей государственной власти. Именно непрозрачность осуществления их деятельности способствует распространению преступности, связанной с взяточничеством и проведением различных незаконных сделок чиновниками и должностными лицами государственных структур. Однако, потенциальными коррупционерами могут являться и рядовые служащие любого предприятия.

Следующей причиной является сложная система государственной управленческой системы в различных отраслях, таких как медицина, образование, строительство, правоохранительные органы и так далее.

Стоит также отметить, что благоприятно воздействуют на развитие коррупции изменения в законодательстве, а точнее

двойственный подход к трактовке некоторых нормативных актов, которые можно обойти стороной, ссылаясь на некорректно сформулированные нормы данных документов.

Кроме того, способствует развитию коррупции и зависимость органов правосудия от других государственных органов, что влечет за собой снижения раскрываемости коррупционных деяний и безнаказанность за совершение данной категории преступлений.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что для снижения уровня коррупционной преступности необходимы изменения не только со стороны законодательной базы, а также со стороны гражданской позиции, заключающейся в изменении первоначального отношении граждан к данной категории преступлений. С нашей точки зрения коррупция появилась благодаря человеку, именно поэтому данный феномен можно назвать человеческим фактором. Человек сам устанавливает границы коррупции, тем самым дает ей возможности эффективно развиваться и проникать в любые сферы экономики.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции».
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019).
3. Радыгин Б.Л. Переходная экономика: учебное пособие / Б.Л. Радыгин, М.М. Махмудова; Тюмень -, 2003. – 178 с.
4. Яковлев В. Большой юридический словарь/ Под ред. А.Я. Сухарева, В.Д. Зорькина, В.Е. Крутских. – М.: Инфра-М, 1997. – 790 с.
5. Портала правовой статистики Генеральной прокуратуры РФ – URL: <http://crimestat.ru>
6. Состояние преступности в России (МВД РФ) – URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/>

### **THE ANALYSIS OF THE DYNAMICS AND STRUCTURE OF CORRUPTION CRIMES IN RUSSIA**

**Bugrina P.Y., student of 5<sup>th</sup> year,  
Kosheleva K.E., student of 5<sup>th</sup> year**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*The article deals with corruption as a human factor affecting the country's economy. Here, on the basis of the results of the study of statistical data of the Ministry of internal Affairs contains information about the dynamics of corruption crimes. The dynamics of this type of crime, as well as the structure and impact on the economy.*

*Key words: crime, corruption crimes, corruption, human factor, Ministry of internal Affairs of the Russian Federation, Russia.*

УДК 332  
ББК 65

## ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ПРОГНОЗНЫЕ ОЦЕНКИ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА

**И.И. Владимирова, магистрант 3 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент Д.В. Климов**  
**Электронный адрес: [tigrishka1818v@yandex.ru](mailto:tigrishka1818v@yandex.ru)**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614900 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье идет речь об основах и предпосылках научно-технического прогресса, истории развития и этапах НТП. Необходимости инновационного развития экономики в России.*

*Ключевые слова: прогноз, научно-технический прогресс, развитие, инновации, технология.*

Научно-технический прогресс – это неустанный и глубокий процесс обнаружения и применения новых знаний и достижений в хозяйственной жизни. В результате научно-технического прогресса происходит развитие и модернизация всех элементов производительных сил: средств и предметов труда, рабочей силы, технологии, организации и управления производством.

Непосредственным результатом научно-технического прогресса являются различного рода инновации. Это преобразования техники и технологии, в которых реализуются научные знания.

В своей эволюции научно-технический прогресс прошел несколько этапов развития.

Первый этап – первая промышленная революция конца XVIII – начала XIX века. Переход к машинному производству на научной основе.

Второй этап – вторая промышленная революция конца XIX – начала XX века. Развитие производительных сил на машинной



основе, изменение энергетической основы производства, развитие науки на базе техники, переход к стадии автоматизации производства, создание новых отраслей.

Третий этап – третья промышленная революция середины XX века, переросшая в научно-техническую революцию, которая является коренным качественным преобразованием производительных сил на основе превращения науки в ведущий фактор производства, непосредственную производительную силу.

В последние десятилетия XX века начали складываться признаки нового четвертого этапа промышленной революции.

Его основные черты можно охарактеризовать так:

преобразование технологии производства на основе электроники;

регулирование в возрастающих масштабах биологических процессов и систем;

комплексная автоматизация производства;

новые виды энергетики;

технология изготовления новых материалов и др.

На всех этапах своего развития научно-технический прогресс осуществлялся в следующих формах: эволюционной, революционной и комбинированной.

Обобщающее выражение влияния НТП на процесс воспроизводства – это изменение соотношения между экстенсивным и интенсивным ростом в пользу последнего. Главный его результат – это рост экономической эффективности, которая формируется и материализуется в производстве.

Прогнозирование и регулирование развития науки и техники осуществляется посредством системы следующих прогнозных документов:

общегосударственного прогноза научно-технического развития на срок до 15 лет;

частных научно-технических прогнозов на макроэкономическом и отраслевом уровнях на 5-10 лет;

государственных целевых научно-технических программ на 10-15 лет.

Объединяет указанные документы государственная научно-техническая политика.

В общегосударственном прогнозе научно-технического развития содержатся:

технико-экономическая оценка важнейших достижений отечественной и мировой науки и техники;

выводы об использовании научно-технических достижений в народном хозяйстве;

определение приоритетных направлений НТП и первоочередных межотраслевых научно-технических задач;

варианты путей и средств решения этих задач;

оценка социально-экономических последствий НТП.

Представленные в прогнозе направления носят глобальный характер в рамках долгосрочной стратегии научно-технического развития страны.

Научно-технический прогресс протекает в рамках инновационного цикла, то есть процесса создания, освоения, использования и устаревания нововведений. Инновационный цикл состоит из ряда стадий: фундаментальные и поисковые исследования; прикладные исследования; технико-экономические разработки; опытное производство; подготовка производства; серийное производство; эксплуатация и устаревание нововведений.

Каждая стадия характеризуется специфическим объемом задач, особым подходом к их решению, определенным составом и уровнем подготовки и квалификации участников, набором определенных средств и предметов труда, материальными и финансовыми ресурсами, различными организационными формами объединения исполнителей и управления их деятельностью. Специфика стадий определяет характер, структуру целей и задач прогнозирования и выбор методов их решения.

Фундаментальные и поисковые исследования направлены на открытие неизвестных ранее законов природы, общества и человеческого мышления, предполагают выявление, изучение и систематизацию объективных явлений и закономерностей развития естественно-научных и общественных процессов.

Прикладные исследования включают изучение технической возможности, социально-экономической эффективности и путей практического использования

результатов фундаментальных и поисковых исследований в конкретной области (отрасли).

Технико-экономические разработки предусматривают выбор наиболее перспективных конструкторских, технологических, проектных и экономических разработок, позволяющих обеспечить создание новых или усовершенствованных изделий, сооружений, процессов и систем управления, существенно влияющих на рост производительности труда, сокращение расхода материалов на единицу продукции, рациональное использование природных ресурсов.

Опытное производство включает изготовление первых образцов изделий или их оригинальных узлов с целью испытания их качества и соответствия техническому заданию.

Подготовка производства включает выбор и обоснование наиболее важных объектов реконструкции и строительства предприятий производственной и непроизводственной сферы, распределение трудовых и материальных ресурсов, обеспечение инвестиций, определение путей наиболее быстрого сооружения новых предприятий и реконструкции действующих.

Серийное производство предполагает внедрение новой техники, технологий, материалов, существенно увеличивающих производительность труда во всех отраслях экономики, повышение эффективности производства за счет экономии материалов, энергии, лучшей организации труда, использования основных фондов, повышения качества выпускаемой продукции.

На стадии эксплуатации новая техника поступает в производственное или личное потребление. После морального и физического устаревания изделия снимаются с серийного производства и эксплуатации, тем самым завершается жизненный цикл нововведения. Современные условия НТП существенно сокращают не только время цикла «исследование – разработки», но и время всего жизненного цикла нововведения. Вместе с тем, ограничение материальных, финансовых, сырьевых ресурсов выдвигает задачу увеличения сроков эксплуатации созданных средств производства.

Разные регионы Российской Федерации обладают различными уникальными ресурсами и компетенциями. С другой стороны, асимметрия в развитии регионов создает

угрозу целостности страны. Высокий уровень дифференциации регионов создает угрозу «разрыва» единого социально-экономического пространства. В статье рассматривается асимметричное развитие регионов как фактор, влияющий на экономическую безопасность страны. Результаты этой оценки служат исходными данными для принятия решений в области региональной политики и политики обеспечения экономической безопасности на федеральном уровне.

Дифференциация экономического пространства влияет на структуру и эффективность экономики, развитие общенационального рынка, интеграционные и дезинтеграционные процессы, социально-экономическую политику, а также на экономическую безопасность региона и страны в целом. Региональная дифференциация является неизбежной вследствие территориального разделения труда, концентрации и специализации производства, формирования полюсов развития и региональных кластеров.

По мнению, Пилипенко О.В., Глазьева С.Ю., Айвазова А.Э., Зайцева А.Г., Спасской Н.В., демонстрация соотношения социально-экономических и бюджетных возможностей регионов и их инновационного развития (его обеспечения) во многом показательна при рассмотрении проблем асимметрии социально-экономического регионального развития в Российской Федерации [7]. В таблице 1 показано ВРП на душу населения в лучших и депрессивных регионах России.

Таблица 1

**ВРП на душу населения в лучших и депрессивных  
регионах России, тыс. р. [7]**

№ п/п	Регион	ВРП на душу населения	№ п/п	Регион	ВРП на душу населения
1	2	3	4	5	6
2005 г.					
10 лучших регионов			10 депрессивных регионов		
1	Тюменская область	673,2	1	Республика Ингушетия	17,4
2	Москва	382,0	2	Чеченская Республика	20,0
3	Чукотский автономный округ	237,1	3	Республика Калмыкия	33,0
4	Сахалинская область	230,3	4	Республика Дагестан	33,8
5	Республика Саха (Якутия)	191,9	5	Карачаево-Черкесская Республика	37,0
6	Республика Коми	176,1	6	Республика Тыва	38,4
7	Магаданская область	157,8	7	Республика Адыгея	38,5
8	Мурманская область	156,6	8	Ивановская область	40,0
9	Вологодская область	156,4	9	Кабардино-Балкарская Республика	42,2
10	Томская область	155,4	10	Республика Алтай	43,6
2017 г.					
1	Ненецкий автономный округ	4990,2	1	г. Севастополь	92,9
2	Ямало-Ненецкий автономный округ	3376,6	2	Республика Ингушетия	116,0

Окончание таблицы 1

1	2	3	4	4	6
3	Ханты-Мансийский автономный округ – Югра	1937,0	3	Чеченская Республика	116,1
4	Сахалинская область	1699,9	4	Республика Крым	130,6
5	Чукотский АО	1269,3	5	Карачаево-Черкесская Республика	143,8
6	г. Москва	1103,4	6	Кабардино-Балкарская Республика	145,6
7	Магаданская область	846,4	7	Республика Тыва	150,2
8	Республика Саха (Якутия)	782,6	8	Ивановская область	165,5
9	Тюменская область	624,7	9	Республика Калмыкия	169,1
10	Республика Коми	607,9	10	Республика Северная Осетия – Алания	181,0

Это делает невозможным абсолютное выравнивание социально – экономического развития регионов. В то же время, усиление неоднородности экономического пространства ведёт к образованию депрессивных регионов и нарастанию противоречий между развитыми и отстающими регионами, что ослабляет экономику и государство, увеличивает риски для сохранения целостности страны от воздействия других внутренних и внешних факторов. Усиление дифференциации социально-экономического развития регионов (дивергенция) приводит к возникновению дезинтеграционных тенденций, характеризующихся ослаблением межрегиональных экономических связей, что создаёт угрозу экономической целостности страны.

В России наблюдается очень высокий уровень дифференциации экономического развития регионов. По уровню валового регионального продукта (ВРП) на душу населения

размах вариации между самым лучшим (Тюменская область) и наиболее депрессивным (Республика Ингушетия) регионами в 2005 г. составил 37,8 раз (таблица 1). С присоединением Крыма он увеличился в 2017 г. до 53,7 раза (Ненецкий автономный округ и г. Севастополь).

Такая огромная внутренняя дифференциация уникальна для одного государства, она даже превышает разрыв между странами «золотого миллиарда» и беднейшими странами мира.

Различаются между собой и федеральные округа по ВРП на душу населения, однако размер дифференциации здесь значительно ниже. Разрыв между лучшим и наиболее депрессивным по данному показателю федеральными округами (Уральский и Северо-Кавказский) в 2005 г. составил 6,5 раза, в 2017 г. он снизился до 4,2 раза (таблица 2).

Таблица 2

**ВРП на душу населения в федеральных округах РФ,  
тыс. р. [8]**

Наименование округа	ВРП на душу населения		
	2005 г.	2010 г.	2017 г.
Центральный	164,9	350,2	582,0
Северо-Западный	130,8	289,6	490,3
Южный	67,6	168,8	281,0
Северо-Кавказский	39,1	94,9	175,9
Приволжский	91,6	190,7	333,9
Уральский	254,1	423,5	730,6
Сибирский	99,6	214,4	349,5
Дальневосточный	127,2	334,9	572,2
По субъектам РФ – всего	125,6	263,8	444,0

Пять из десяти наиболее депрессивных регионов входят в состав СевероКавказского федерального округа (СКФО). В целях поддержки и оживления экономики данного региона реализуется государственная программа «Развитие СКФО на период до 2025 г.» с общим объёмом финансирования 3,9 трлн. р. По мнению авторов, Показаньевой Т.В., Боблевой Г.Ю. Перспективным направлением развития Северного Кавказа является формирование и функционирование туристического кластера, объединяющего особые экономические зоны туристско-рекреационного типа [5].

Ещё одним показателем экономической дифференциации служит экономическая плотность в регионе, определяемая как отношение ВРП к площади региона. По сравнению с европейскими странами экономическая плотность в среднем по России низкая. В 2017 г. она составила 3795 тыс. р. на квадратный километр. Этот показатель очень сильно различается по округам. В Сибирском и Дальневосточном федеральных округах он имеет наименьшее значение: 1312 и 575,4 тыс. р. соответственно. Разрыв между наилучшим и наихудшим по данному показателю федеральными округами (Центральным и Дальневосточным) составляет 60,7 раза.

Такая сильная дифференциация в условиях существования проблемы демографического диспаритета на дальневосточных границах с Китаем создаёт определённые геополитические угрозы. В настоящее время все варианты социально-экономического развития России предусматривают ускоренное развитие Дальнего Востока. Автор, Показаньева Т.В. отмечает, что эффективным инструментом для достижения этого является создание территорий опережающего социально-экономического развития (ТОР) [5]. В этих целях в 2014 г. был принят федеральный закон № 473 «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации», согласно которому резидентам предоставляются масштабные налоговые льготы. За три года на территории Дальнего Востока было создано 18 ТОР. Общий объём инвестиций составил 2132043 млн. р. [3]

Для ускоренного развития восточных регионов необходимо проведение взвешенной миграционной и



демографической политики, развитие транспортной и социальной инфраструктуры, формирование зон особого экономического режима и развитие различных форм государственно-частного партнёрства [4].

Результаты исследований региональной дифференциации свидетельствуют о том, что на протяжении последнего десятилетия наблюдается постепенная конвергенция российских регионов по всем основным показателям. Коростышевская К.М., Плотников В.А. выявили, что снижение дифференциации большинство исследователей объясняют вмешательством государства, а именно, эффективностью системы перераспределения доходов [2]. Несомненно, этот фактор играет важную роль в обеспечении экономической безопасности и снижении социальной напряжённости. Чтобы создать условия для реализации стратегии долгосрочного и устойчивого экономического развития, необходим комплекс мер, направленный на сокращение разрыва между регионами:

1. Большое значение сегодня приобретает выработка методологии анализа показателей дифференциации. При наблюдаемой диспропорции, рост макроэкономических показателей в масштабах страны вполне может означать и ситуацию, когда «богатые» регионы богатеют, «бедные» – становятся беднее, но при этом, все «живут в среднем лучше». Поэтому важна оценка взвешенных и невзвешенных показателей, абсолютных и относительных. Также необходимо расширение списка факторов экономической безопасности и учёт межрегионального взаимодействия.

2. Необходимо выработать эффективный механизм анализа региональной статистики и привести работу по сбору и обработке данных к единым стандартам. Это позволит составить более целостную и объективную картину положения регионов. В том числе, целесообразно поставить на системную основу проведение государственного статистического наблюдения за уровнем региональной дифференциации.

3. Федеральные целевые программы и государственные программы сегодня являются ключевым инструментом бюджетного и стратегического планирования. Но большинство из них не в полной мере учитывают региональную

специфику. Не очевидна и степень влияния принимаемых мер на экономическую ситуацию. «На фоне бурного развития программного планирования удивляет отсутствие работ, посвященных «чувствительности» секторов экономики к данным инструментам» [1].

4. Очевидно, что для реализации стратегии долгосрочного экономического роста в масштабах страны необходимы эффективные меры поддержки каждого из её субъектов. Дотации сами по себе не являются эффективным стимулирующим механизмом. Как показывает опыт, как правило, они не инвестируются в развитие, а «проедаются», что в конечном итоге, порождает иждивенческое отношение как населения регионов, так и их руководства. Должна быть пересмотрена система распределения бюджетных средств. Приоритетным направлением должно стать привлечение инвестиций и меры, направленные на раскрытие и мобилизацию производственного потенциала регионов.

Таким образом, высокий уровень дифференциации в экономическом развитии регионов обуславливает необходимость проведения последовательной государственной политики, направленной на социально-экономическое сближение регионов, что приведет к повышению экономической безопасности страны.

Мир XXI века – это мир новых информационных технологий и, нового видения науки. Возникает новый образ науки, который базируется на постепенном сращивании фундаментальных и прикладных наук. Из фундаментальных исследований все более вычлняются ориентированные, поисковые, в которых познание базовых закономерностей природы и общества непосредственно соединяется с установками на достижение определенных практических целей. И раньше было трудно провести четкую границу между фундаментальными и прикладными разработками. Сейчас же во многих направлениях скорость превращения результатов фундаментальной науки увеличивается настолько, что грань, отделяющая получение научных идей от их практической реализации, становится все более аморфной. Ценностное наполнение фундаментальной науки и научно-инновационной сферы возрастает посредством ее активного взаимодействия с

другими сферами духовной жизни, в частности с социальной сферой.

Конечные пользователи инновационной продукции становятся уже не пассивными акцепторами достижений научной и инженерной мысли, а ее стимуляторами и архитекторами.

Современная экономика становится все более экономикой знаний и информации. Взятая как элемент научно-инновационной системы, научная сфера создает пространство знаний, служащее своеобразным инкубатором нововведений. Соответственно, меняется понимание того, что такое «инновация». Если классическое определение инноваций связано с производством новых товаров и услуг, то современное – с производством нового знания. Следовательно, уходит в прошлое противопоставление «фундаментальная наука» и «инновационная деятельность», так как именно фундаментальная наука является основным генератором новых знаний.

#### **Список литературы:**

1. Борщевский Г. Совершенствование подходов к оценке государственных программ Российской Федерации // Экономический журнал ВШЭ. 2018. Т. 22. № 1. с. 110–134.

2. Коростышевская К.М., Плотников В.А. Теоретические аспекты формирования целей в российской региональной политике // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. 2014. № 1. С. 62-71.

3. Министерство РФ по развитию Дальнего Востока: Официальный сайт. [Электронный ресурс] // URS: <https://minvr.ru/> (дата обращения 11.11.2018)

4. Показаньева Т.В. Перспективы развития и формы реализации государственно-частного партнёрства в процессе кластеризации экономики // Современное состояние и перспективы развития агропромышленного комплекса: материалы Международной научно-практической конференции. – Курган: Изд-во Курганской ГСХА, 2016. – С. 126-129.

5. Показаньева Т.В. Создание особых экономических зон как фактор ускоренного развития экономики// Перспективы

устойчивого развития АПК: сборник материалов Международной научно-практической конференции. – Омск: изд-во Омский ГАУ, 2017. – С. 729-732.

6. Показаньева Т.В., Боблева Г.Ю. Современное состояние и перспективы социально-экономического развития Северо-Кавказского федерального округа // Основные направления развития агробизнеса в современных условиях: материалы I Всероссийской научно-практической конференции. – Курган: Изд-во Курганской ГСХА, 2017. – С. 141-145.

7. Социально-экономическая дифференциация и ее влияние на инновационное развитие регионов в условиях перехода к цифровой экономике//В сборнике: Арригиевские чтения по теме: «Формирование новой парадигмы экономического мышления XXI века» Материалы международной научно-практической конференции. Под ред. О.В. Пилипенко, С.Ю. Глазьева, А.Э. Айвазова, А.Г. Зайцева, Н.В. Спасской. 2018. С. 404-411

8. Социально-экономические показатели. 2017: Стат. сб. / Росстат. М., 2017. С.538-539.

**PRIORITY DIRECTIONS AND FORECAST ESTIMATES  
OF SCIENTIFIC AND TECHNOLOGICAL PROGRESS**

**Vladimirova I. I., 3rd year undergraduate**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation. The article deals with the basics and prerequisites of scientific and technological progress, the history of development and stages of NTP. The need for innovative economic development in Russia.*

*Keywords: forecast, scientific and technical progress, development, innovation, technology.*

УДК 332.02  
ББК 65,049(2)

## ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ ПЕРМСКОГО КРАЯ: ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

**В. Доментий, студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н, доцент Ю. Д. Субботина**  
**Электронный адрес: leera.dom@yandex.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье рассмотрено понятие государственного долга субъекта Российской Федерации, согласно бюджетному законодательству. Проанализирована динамика государственного долга Пермского края, а также его структура. Проведен сравнительный анализ объема государственного долга Пермского края с другими субъектами РФ. Даны рекомендации по выявленным проблемам.*

*Ключевые слова: государственный долг, Пермский край, бюджет Пермского края, управление государственным долгом субъекта*

Понятие государственного долга достаточно широкое, наиболее часто оно встречается на уровне государства и означает совокупность долговых обязательств страны перед физическими и юридическими лицами, субъектами государства и муниципальными образованиями, иностранными государствами, международными финансовыми организациями, а также иными субъектами международного права [1]. Однако, помимо государственного долга Российской Федерации, также существует понятие государственного долга субъекта РФ. Его четкое определение дано в Бюджетном кодексе Российской Федерации.

Так, согласно статье 99 под государственным долгом субъекта РФ принято понимать всю совокупность долговых обязательств субъекта. Эти обязательства полностью обеспечиваются имуществом, находящимся в собственности того или иного региона и составляющим его казну [1].

Государственный долг является очень важным инструментом для обеспечения стабильного функционирования финансово-экономической системы [4]. Неуклонный рост заимствований субъектов РФ из федерального бюджета может поставить под угрозу уровень экономической безопасности региона. Именно поэтому данный вопрос чрезвычайно актуален и требует глубокого изучения.

Также в Бюджетном кодексе РФ дан полный перечень основных форм долговых обязательств. К таким формам относятся:

1. кредитные соглашения и договоры;
2. государственный займы субъекта, которые осуществляются путем выпуска ценных бумаг субъекта;
3. договоры и соглашения о получении кредитов из бюджетов других уровней;
4. договоры предоставления государственных гарантий;
5. договоры и соглашения, заключенные от имени субъекта, о пролонгации и реструктуризации обязательств прошлых лет [1].

Кроме того, Кодексом установлен максимальный срок погашения долговых обязательств, который не должен превышать 30 лет [1].

Государственный долг Пермского края – это долговые обязательства региона перед федеральным бюджетом и банками, которые направляются на покрытие бюджетного дефицита. Стоит отметить, что на портале «Понятный бюджет» Пермского края представлены виды государственного долга, среди которых: кредиты банков, кредиты из федерального бюджета и государственные гарантии [5].

Так, под кредитами банков понимают совокупность денежных сумм, взятых в банке под процент на установленный период времени. Кредиты из федерального бюджета – это денежные суммы, взятые под максимально низкий процент из

федерального бюджета на определенный срок. Под государственными гарантиями региона понимают долговые обязательства бюджета Пермского края по оплате долгов тех предприятий, которые не могут самостоятельно вернуть кредит банку.

Следует отметить, что в законе Пермского края от 29 ноября 2018 года «О бюджете Пермского края на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов» установлены предельные объемы государственного долга субъекта на 2019 г. в размере 24,17 млрд. рублей, на 2020 г. в размере 35,25 млрд. рублей и на 2021 г. в размере 45,049 млрд. рублей [3].

И действительно, согласно данным «РИА Рейтинг», на 1 июля 2019 г. сумма государственного долга Пермского края составила всего 8,4 млрд. рублей [6].

По данным Минфина России суммарный объем государственного долга всех субъектов Российской Федерации продолжает ежегодно расти. Рассмотрим динамику государственного долга Пермского края по плановым (рисунок 1) и фактическим (рисунок 2) показателям в период с 2010 по 2018 гг.

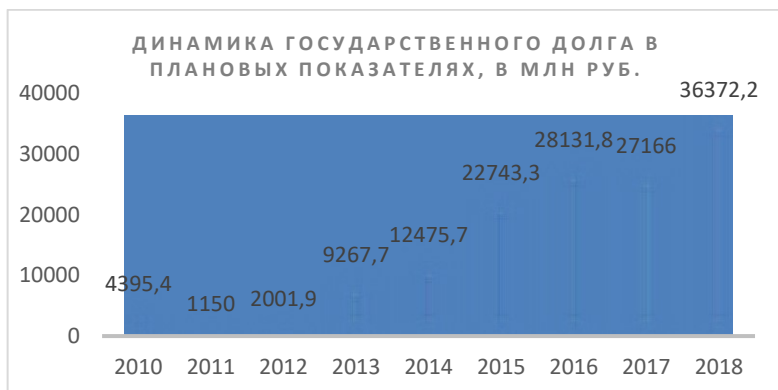


Рис. 1. Динамика государственного долга Пермского края в плановых показателях, в млн. руб.



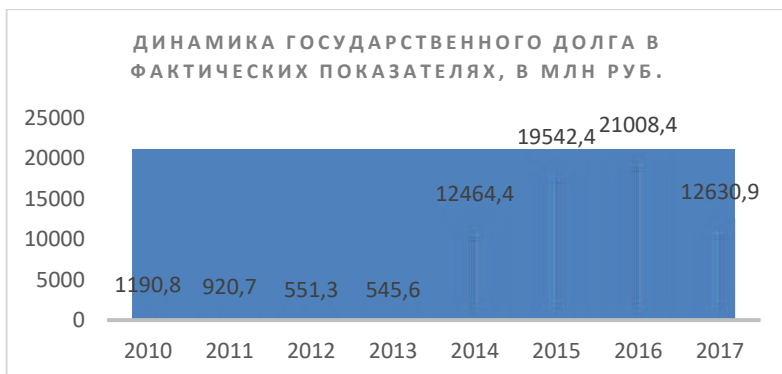


Рис. 2. Динамика государственного долга Пермского края в фактических показателях, в млн. руб.

Как видно из графиков, плановый показатель объема государственного долга Пермского края ежегодно увеличивается. В 2018 г. по сравнению с 2010 г. объем увеличился примерно в 8 раз. Фактические показатели каждый год соответствуют плановым пределам, однако в 2014 г. наблюдается минимальная разница между планом и фактом (12475,7 и 12464,4 млн. рублей соответственно).

Анализируя динамику фактических показателей, нельзя не отметить резкое увеличение долга в 2014 г. практически в 23 раза. В этом году регион стал лидером по росту госдолга, на втором месте – Иркутская область (рост в 3,7 раз), далее Магаданская область (в 2,5 раза). Несмотря на такой резкий скачок показателей по всем регионам, уровень нельзя было назвать критическим, поскольку отношение долговых обязательств субъектов к налоговым и неналоговым доходам бюджета находилось на нормальном уровне и составляло 16,7%.

Основной причиной роста государственного долга в 2014 г. в 23 раза является проводимая политика, а именно последствия «майских указов» 2012 г. президента В. В. Путина, который обязал все субъекты страны повысить заработную плату работникам бюджетной сферы, постепенно приближая ее к среднему уровню заработной платы по региону [2].

В связи с этим Пермскому краю, как и большинству других регионов, пришлось перекрывать расходы и повышать размеры кредитов из федерального бюджета.

Достоверная оценка состояния государственного долга субъекта возможна на основе не только его динамики, но и его структуры. Как было сказано ранее, государственный долг Пермского края растет быстрыми темпами. Поэтому государственная политика региона направлена, в первую очередь, на исполнение бюджетных обязательств. Одновременно с этим меняется и структура региональных заимствований.

Рассмотрим структуру государственного долга Пермского края по фактическим показателям на 01.07.2017 (Рисунок 3).



Рис. 3 Структура государственного долга Пермского края за 2017 год, %

Как видно из рисунка, наибольшую долю занимают кредиты из федерального бюджета, их сумма на 1 июня 2017 г. составила 12604,2 млн. рублей (99,8%). Высокая доля обусловлена выгодными условиями предоставления таких кредитов и низким процентом. Кредитором при этом выступает Министерство финансов Российской Федерации, процентная ставка составляет 0,1% годовых, а срок предоставления может составлять до трех лет. Именно поэтому бюджетные кредиты являются самым выгодным инструментом финансирования бюджетного дефицита субъекта.

Государственные гарантии в структуре государственного долга заняли лишь 0,2% и составили 26,7 млн рублей. Эти средства в 2017 г. были направлены на реконструкцию системы водоснабжения в г. Кунгур в объеме 26,1 млн рублей с МУП «Водоканал» г. Кунгур и 0,6 млн рублей с УМП «Водопроводно-канализационное хозяйство» г. Чернушка. Кредиты банков в структуре государственного долга Пермского края отсутствуют.

Анализируя плановые показатели государственного долга, представленные на рисунке 4, следует отметить, что соотношение источников финансирования должно существенно измениться.

Так, кредиты кредитных организаций за анализируемые периоды будут занимать 87%, 91,2%, 92,6% соответственно, в то время как бюджетные кредиты, привлеченные в бюджет Пермского края от других бюджетов планируются на 2018, 2019 и 2020 гг. лишь на 13%, 8,8%, 7,4% соответственно.

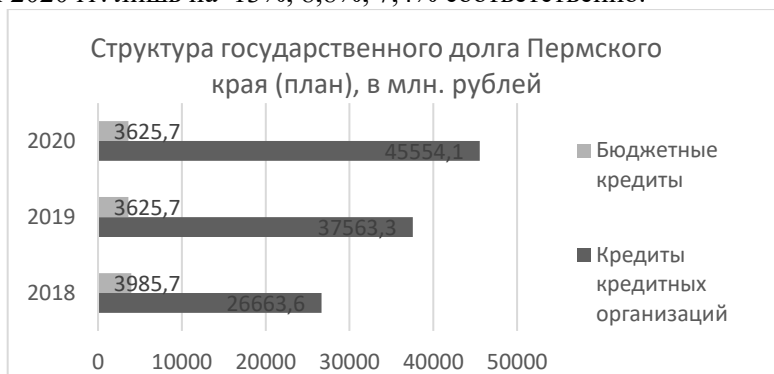


Рис. 4 Структура государственного долга Пермского края по плану на 2018, 2019 и 2020 гг., в млн. руб.

Далее сравним полученные показатели размеров государственного долга Пермского края с другими субъектами Российской Федерации по данным на 1 ноября 2017 г., представленным в таблице 1.

Таблица 1

**Сравнительная таблица объема государственного долга  
Пермского края с другими регионами**

	Субъект РФ	Сумма госдолга, млн, руб.	Доля, %
1.	Сахалинская область	0,0	0,0
2.	г. Севастополь	0,0	0,0
3.	Республика Крым	386,9	0,6
4.	Республика Алтай	1421,6	28,1
5.	Тюменская область	1613,7	1,1
6.	Алтайский край	2189,2	3,5
7.	Республика Тыва	2293,5	37,5
8.	Республика Ингушетия	2916,2	63,3
9.	Республика Адыгея	2998,4	25,8
10.	Ненецкий автономный округ	3190	19,1
11.	Владимирская область	3258,3	6,7
12.	Камчатский край	3317	11,6
13.	Ленинградская область	3953	3,3
14.	Республика Калмыкия	4077	55,7
15.	Чеченская республика	4871	33
16.	Приморский край	4984	5,5
17.	Еврейская автономная область	5316,5	69,6
18.	Карачаево-Черкесская республика	5696,2	64,8
19.	Г. Санкт-Петербург	6742,8	1,4
20.	Чувашская Республика	8591	25,6
21.	Республика Бурятия	8596	29,4
22.	Курская область	9526,8	22,7
23.	Республика Северная Осетия – Алания	9758,8	66,4
24.	Брянская область	10340,6	34,6
25.	Чукотский автономный округ	11067	71
26.	Магаданская область	12422,8	50,5
27.	Ханты-Мансийский автономный округ	12527,8	5,7
28.	Кабардино-Балкарская республика	12662,2	72,3
29.	Республика Марий Эл	13513,8	70,2
30.	Иркутская область	13671,4	10,4
31.	Пермский край	14601,4	12,2

Исходя из полученных данных, видно, что государственный долг полностью отсутствует в таких субъектах страны, как Сахалинская область и город Севастополь. Кроме того, достаточно низкий уровень долгового бремени (до 10% от

объема налоговых и неналоговых доходов) также наблюдается в Республике Крым (0,6%), Тюменской области (1,1%), Алтайском крае (3,5%), Владимирской области (6,7%), Ленинградской области (3,3%), Приморском крае (5,5%), г. Санкт-Петербурге (1,4%), а также Ханты-Мансийском автономном округе (5,7%). Полученные данные свидетельствуют о высоком уровне бюджетной стабильности этих регионов.

Всего в 36 субъектах Российской Федерации отношение госдолга к собственным доходам не превысило 35%, включая Пермский край, где объем долговых обязательств составил 14601,4 млн. рублей, что также свидетельствует о хорошем состоянии бюджетной системы субъектов.

Также следует отметить, что в 2017 г. осталось всего 2 региона, где отношение госдолга к налоговым и неналоговым доходам превысило 100% – это республика Хакасия (100,6%) и республика Мордовия (130,9%). Среди субъектов с высокой долей налогового времени также можно выделить Костромскую область и республику Карелию (97,7% и 93,6% соответственно) [5].

В связи с такими показателями, в этих субъектах осуществляется усиленный контроль за региональными расходами, что способствует планомерному снижению давления на бюджет субъекта.

Таким образом, проанализировав динамику и структуру государственного долга Пермского края, а также сравнив объем госдолга с другими регионами РФ, можно сделать следующие **выводы**:

- Несмотря на то, что в целом по стране отмечается рост государственного долга во многих субъектах, ситуация в Пермском крае остается достаточно стабильной. По данным за июль 2019 г. объем госдолга региона составил 8,4 млрд рублей, что значительно ниже, чем в предыдущие годы.

- Сравнив объем государственного долга Пермского края по отношению к собственным доходам региона с ситуацией в других субъектах Приволжского федерального округа по данным за 2019 г., Пермский край занимает лидирующую позицию. Это свидетельствует о грамотной бюджетной политике региона,

поскольку Министерством финансов Пермского края регулярно проводится работа по управлению госдолгом: привлекаются ресурсы по наиболее выгодным условиям, происходит рациональное распределение доходов бюджета.

- В структуре государственного долга на 2017 год большую долю занимают кредиты из федерального бюджета, что обусловлено выгодными условиями их предоставления. Однако программа бюджета Пермского края на 2018-2020 гг. свидетельствует о структурных изменениях, планируется сократить объем бюджетного кредитования в пользу кредитов от банков и иных кредитных организаций.

- На сегодняшний день в Пермском крае отсутствуют долговые обязательства перед кредитными организациями, что обусловлено профицитом бюджета в первом полугодии 2019 г. и погашением за счет этого банковской задолженности на сумму 10 млрд. рублей [5].

- Сравнительный анализ региона с другими субъектами показал, что на 2017 год Пермский край занимал 31 место по размеру долговых обязательств. Однако этот показатель свидетельствует о бюджетной стабильности региона, поскольку отношение госдолга к собственным налоговым и неналоговым доходам края составляет всего 12,2%.

Для обеспечения стабильности долговой нагрузки региона и сохранения лидирующей позиции необходимо соблюдать следующие **рекомендации**:

1. Создание необходимых условий для обеспечения долгосрочной сбалансированности и устойчивости бюджета Пермского края:

- для совершенствования бюджетной политики региона необходимо создавать оптимальные условия для возможности исполнения расходных обязательств, а также повышения качества управления финансами;

- необходимо обеспечить открытость, прозрачность и подотчетность деятельности органов государственной власти субъекта не только при формировании бюджета, но и при его исполнении, поскольку граждане должны быть вовлечены в формирование бюджетной политики своего региона;

- повышение финансовой грамотности жителей региона.
2. Обеспечение эффективного управления государственным долгом Пермского края:
- необходимо обеспечить возможность точного и своевременного исполнения обязательств без выставления дополнительных условий;
  - обеспечить максимально выгодные условия как для кредиторов, так и для региона-заемщика, сократить риски с учетом минимального негативного влияния на экономику края.
3. Содействие социально-экономическому развитию региона:
- развитие инфраструктуры Пермского края, формирование новых рабочих мест, рост доходов населения и, как следствие, рост доходов бюджета региона;
  - повышение инвестиционного климата Пермского края.
- Таким образом, возможно повышение эффективности управления государственным долгом Пермского края, снижение его объемов в долгосрочной перспективе, а также обеспечение сбалансированности и устойчивости бюджетной политики региона в целом.

### **Список литературы:**

1. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 02.08.2019) (с изменениями и дополнениями, вступившими в силу с 01.09.2019) [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <https://base.garant.ru/> (Дата обращения: 02.10.2019)
2. Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 597 «О мероприятиях по реализации государственной социальной политики» [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <https://base.garant.ru/> (Дата обращения: 11.10.2019)
3. Закон Пермского края от 29 ноября 2018 г. № 303-ПК «О бюджете Пермского края на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов» [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <https://rg.ru> (Дата обращения: 05.10.2019)

4. Алехин, Б. И. Государственные финансы : учебник для академического бакалавриата / Б. И. Алехин. – Москва : Издательство Юрайт, 2018, [Электронный ресурс]:. – Режим доступа: <https://www.biblio-online.ru/bcode/414680> (дата обращения: 5.10.2019)

5. Электронный ресурс «Понятный бюджет. Пермский край», Государственный долг) [Электронный ресурс]:. – Режим доступа: <http://budget.permkrai.ru/budget> (Дата обращения: 5.10.2019)

6. Городской портал Перми «PROPERM», ) [Электронный ресурс]:. – Режим доступа: <https://properm.ru/news/society/173217/> (Дата обращения: 11.10.2019)

## **STATE DEBT OF PERM REGION: FEATURES AND PROSPECTS**

**Domentii V., student of 5<sup>th</sup> year**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article considers the concept of public debt of a constituent entity of the Russian Federation, in accordance with budget legislation. The dynamics of the state debt of the Perm krai, as well as its structure, is analyzed. A comparative analysis of the volume of public debt of the Perm krai with other subjects of the Russian Federation. Recommendations on identified problems are given.*

*Keywords: public debt, Perm krai, budget of the Perm krai, management of public debt of the subject*



УДК 330.3  
ББК 65.05

## ИНСТРУМЕНТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕМЕЙ: МАТЕРИНСКИЙ КАПИТАЛ

**Е.К. Ефимов, студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.П. Паздникова**  
**Электронный адрес: jofaef@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В данной статье рассматриваются особенности и непосредственная специфика материнского капитала в Российской Федерации. На сегодняшний день она оказывает финансовую поддержку семьям, а также на стимулирование демографического роста государства.*

*Ключевые слова: демография, материнский капитал, поддержка, индекс.*

Материнский капитал, или как его еще называют – семейный капитал представляет собой меру поддержки государством российских семей, в которых на период с 2007 года по 2021 год включительно родился, либо был усыновлён второй ребенок при условии, что ребёнок имеет российское гражданство. Сертификат материнского капитала может быть оформлен как непосредственно после рождения или усыновления ребенка, так и позже в удобный для самой семьи период.

Право на получение материнского капитала имеют:

- женщина, имеющая гражданство Российской Федерации, родившая или усыновившая второго ребенка начиная с 1 января 2007 года;

- женщина, имеющая гражданство Российской Федерации, родившая или усыновившая третьего, или последующих детей начиная с 1 января 2007 года, если ранее она не воспользовалась правом оформить материнский капитал;

- мужчина, имеющий гражданство Российской Федерации и являющийся единственным усыновителем второго или последующих детей, если решение суда об усыновлении вступило в законную силу начиная с 1 января 2007 года;

- отец или усыновитель ребенка независимо от наличия гражданства Российской Федерации – в случае прекращения права на материнский капитал женщины, родившей или усыновившей детей;

- несовершеннолетний ребенок (если таких детей несколько – то все они в равных долях) или совершеннолетний ребенок, учащийся по очной форме обучения (или дети в равных долях), до окончания обучения при прекращении права на дополнительные меры государственной поддержки отца/усыновителя или женщины, являющейся единственным родителем или усыновителем.

Для подтверждения права на получение средств материнского капитала выдается сертификат государственного образца.

Впервые материнский капитал был упомянут 10 мая 2006 года Владимиром Владимировичем Путиным, будучи президентом Российской Федерации к Федеральному Собранию РФ. Владимир Владимирович сконцентрировал свое внимание на демографических проблемах и как одну из составляющих решения этих проблем предложил не просто увеличить выплаты матерям по уходу за детьми, но и увеличить объём льгот для многодетных семей и создать уже нам всем известный материнский капитал, который бы распространялся на те семьи, в которых родился второй ребенок для дальнейшего стимулирования рождаемости внутри страны. Действия не заставили себя долго ждать и уже 1 января 2007 года федеральный закон № 256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» вступил в

силу, благодаря чему важнейший национальный проект по выходу страны из демографического кризиса был начат.

На сегодняшний день материнский капитал разрешается использовать исключительно на предварительно утвержденные законом направления:

1) Улучшение жилищных условий, в том числе и оплата ипотеки. Основным моментом в данном пункте является то, что жилое помещение обязано находиться на территории Российской Федерации. Если данное условие соблюдено, то распоряжаться предоставленными средствами по материнскому капиталу смогут и его владельцы, которые выехали за территорию Российской Федерации на постоянное место жительства.

2) На социальную адаптацию и интеграцию в общество детей-инвалидов. Данное направление нацелено на компенсацию затрат для покупки родителями различных товаров и услуг.

3) Оплата образования ребёнка. Исходя из данного направления, денежные средства от материнского капитала могут быть использованы на платные образовательные услуги, такие как:

- на содержание ребенка в детском саду;
- на оплату обучения старшего ребенка в вузе, либо в колледже;
- на проживание ребенка в общежитии, которое предоставлено на период обучения.

4) Накопительная пенсия мамы. В данном случае средства материнского капитала при наличии заявления женщины, получившей сертификат, могут быть включены в состав средств пенсионных накоплений и в свою очередь, по выбору матери, переданы в доверительное управление управляющей компании или в негосударственный пенсионный фонд;

5) Оплата услуг, направленных на присмотр и уход за детьми.

Ежегодно сумма материнского капитала изменяется под воздействием экономической ситуации в Российской Федерации, что подразумевает собой индексирование с учетом уровня инфляции в стране.

Таблица 1

### Изменение сумм материнского капитала

Год	Размер мат. капитала, руб	Индексация, %	Инфляция, %
2007	250 000	-	11,9
2008	276 250	10,5	13,3
2009	312 163	13	8,8
2010	343 379	10	8,8
2011	365 698	6,5	6,1
2012	387 640	6	6,6
2013	408 961	5,5	6,5
2014	429 409	5	11,4
2015	453 026	5,5	12,9
2016	453 026	0	5,4
2017	453 026	0	2,5
2018	453 026	0	4,3
2019	453 026	0	4,3
2020	470 241	3,8 (прогноз)	3,8 (прогноз)

На основе представленной выше таблицы можно сделать вывод о ежегодном увеличении суммы материнского капитала. Однако в 2016-2019 годах данная выплата не подвергалась индексированию из-за нестабильной ситуации в стране и относительно низкой инфляции. Но, несмотря на это, в программу материнского капитала все же внесли существенные изменения. На сегодняшний день семьи имеют право законно использовать материнский капитал на оплату строительства жилого помещения на дачных, или как сегодня указывают – садовых земельных участках.

В соответствии с законодательными поправками 2017 года программа материнского капитала продлена до 31 декабря 2021 года. По словам экспертов, в ближайшие 2 года будет проводиться индексирование суммы выплаты.

Также 18 марта 2019 года был подписан закон 37-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей», который внес изменения в 256-ФЗ от 29.12.2006, направленные на усиления контроля за использованием и расходом материнского капитала.

На основе годовых отчетов Пенсионного Фонда России представлена таблица, отражающая количество выданных

сертификатов по программе материнского (семейного) капитала по годам.

Таблица 2

**Количество выданных сертификатов по программе материнского капитала**

Год	Количество выданных сертификатов
2007	313 803
2008	568 644
2009	940 290
2010	789 387
2011	700 505
2012	656 183
2013	697 388
2014	823 000
2015	1 041 000
2016	761 000
2017	727 200
2018	627 300

Проведя анализ статистики по количеству выданных сертификатов по программе материнского капитала, был выявлен огромный рост в реализации проекта в 2009 году. Это обуславливается тем, что в этом году было принято решение о возможности погашения жилищных кредитов и займов, не дожидаясь 3-летия ребенка. А также получения единовременной денежной выплаты в размере 12 000 рублей в год.

Аналогичную ситуацию показывают данные за 2015 год. Владельцы сертификата на материнский капитал получили право направлять его средства на оплату первого взноса по кредиту на улучшение жилищных условий, не дожидаясь 3-летнего возраста «второго» ребенка, и на единовременную выплату уже в размере 20 000 рублей.

По итогам годовых отчетов ПФР общее количество выданных сертификатов за все время действия Программы

составило 8,3 млн. По 4,9 млн. из них средства к концу года были использованы полностью.

На основе исследования материнского(семейного) капитала, как меры государственной поддержки семей, было выявлено, что данная программа активно используется семьями, и, при улучшении ее условий или предоставления дополнительных выплат, заметен рост выдачи сертификатов. Прозрачность функционирования данного метода поддержки семей и простота в получении материнского капитала семьями положительно сказывается на демографическом состоянии страны и в свою очередь повышает уровень жизни российских семей.

### **Список литературы:**

1. Информационный портал Пенсионного фонда <https://pfrfr.ru/materinskij-kapital/> (Дата обращения 15.09.19)
2. Каталог публикаций о «Годовых отчетах Пенсионного Фонда России» [https://pfrf.ru/press\\_center/advert\\_materials~2074](https://pfrf.ru/press_center/advert_materials~2074) (Дата обращения 15.09.19);
3. Основные социальные гарантии, установленные законодательством Российской Федерации [https://www.gks.ru/free\\_doc/new\\_site/population/urov/06-17.htm](https://www.gks.ru/free_doc/new_site/population/urov/06-17.htm) (Дата обращения 15.09.19);
4. Официальный сайт Пенсионного фонда Российской Федерации <http://www.pfrf.ru/branches/kalmikia/info/~voprosy/980> (Дата обращения 15.09.19);
5. Федеральный закон от 29.12.2006 № 256 «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» (Дата обращения 15.09.19);

**STATE FAMILY SUPPORT TOOL:  
MOTHER'S CAPITAL**

**Efimov E.K., student of 5<sup>th</sup> year**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*That entry considers the specifics of the mother capital in Russian Federation. Nowadays it helps Russian families, who have more than one child with financial problems and partly it causes the demographical rise.*

*Keywords: demography, capital, support, index, conditions.*

УДК 332.1; 336  
ББК 65

## ДИАГНОСТИКА ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ

**В.Д. Иванова, студент 5 курса,  
Научный руководитель – доцент, к.э.н. С. Е. Шипицына  
Электронный адрес: nichkaivanova@yandex.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье дано определение финансовой безопасности региона, а также обозначены основные составляющие финансовой безопасности. Проанализированы показатели Пермского края, республики Татарстан, Самарской области по следующим сферам: бюджетная, инвестиционная, денежно-кредитная, страховая. Выделены основные угрозы финансовой безопасности для каждого рассмотренного региона.*

*Ключевые слова: финансовая безопасность, регион, бюджет, инвестиционная активность, кредитные организации*

Финансовая безопасность является важным и неотъемлемым элементом обеспечения экономической безопасности любого региона. Финансовая защищенность населения, предприятий, бюджетной, банковско-кредитной и некоторых других систем требует обязательной оценки с целью выявления угроз, а также для обеспечения устойчивого социально-экономического развития региона.

Сегодня понятие «финансовая безопасность региона» в РФ нормативно не закреплено, однако в научной литературе встречаются его многочисленные трактовки [1-3]. По мнению автора, наиболее точным является определение: «Финансовая безопасность региона – это такое состояние защищенности



финансовой системы региона, при котором обеспечивается устойчивое развитие большого количества взаимосвязанных сегментов даже при воздействии внутренних и внешних дестабилизирующих факторов». В состав финансовой безопасности региона входят бюджетная, налоговая, долговая безопасность, безопасность банковской системы, денежно-кредитная, инвестиционная безопасность, финансовая безопасность страхового и фондового рынков [1-3].

Сложность структуры финансовой системы региона предполагает сложность оценки уровня финансовой безопасности. Опираясь на методические подходы, изложенные в трудах ученых М.В. Казаковцевой, А.А. Куклина, Н.П. Паздниковой, С.Е. Шипицыной, А.Ю. Федоровой, М.О. Юркина и др. [1-7], проведем оценку уровня финансовой безопасности на примере Пермского края, Самарской области, республики Татарстан.

Важнейшим элементом финансовой безопасности региона является бюджетная безопасность. Для оценки бюджетной составляющей были проанализированы следующие показатели, представленные в табл.1.

Таблица 1

**Бюджетная составляющая финансовой безопасности региона [9-11]**

<b>Доходы бюджета к ВРП, %</b>					
	2014	2015	2016	2017	2018
Пермский край	9,86	9,45	9,58	8,90	8,72
Республика Татарстан	10,88	10,92	11,39	11,55	11,45
Самарская область	7,32	6,69	7,00	6,95	6,64
<b>Отношение расходной части бюджета к ВРП, %</b>					
Пермский край	10,92	9,85	9,67	8,38	9,52
Республика Татарстан	11,90	11,30	11,50	10,93	11,26
Самарская область	6,98	6,40	6,85	6,08	5,74

## Окончание таблицы 1

<b>Коэффициент эффективности бюджетных расходов</b>					
Пермский край	1,00	1,11	1,02	1,15	0,88
Республика Татарстан	0,93	1,05	0,98	1,05	0,97
Самарская область	0,99	1,09	0,93	1,13	1,06
<b>Коэффициент общего покрытия расходов регионального бюджета</b>					
Пермский край	0,90	0,96	0,99	1,06	0,92
Республика Татарстан	0,91	0,97	0,99	1,06	1,02
Самарская область	1,05	1,05	1,02	1,14	1,16

Можно заметить, что наибольшую долю налоговых поступлений от ВРП имеет республика Татарстан (10,88-11,55 % от ВРП). Помимо этого, данный регион является единственным из рассматриваемых, где отмечается тенденция роста значения соотношения доходов бюджета и ВРП. Доля доходов бюджета к ВРП в Пермском крае, на протяжении всего рассматриваемого периода составляет в среднем 9,3 %. Самая низкая доля доходов бюджета к ВРП в Самарской области (6,92 %). Коэффициент эффективности бюджетных расходов, рассчитываемый как соотношение прироста ВРП к приросту бюджетных расходов, позволяет оценить, как рост бюджетных расходов влияет на экономику региона, рост ВРП, чем выше значение данного коэффициента, тем эффективнее расходы. В свою очередь, расходы регионального бюджета оказывает существенное влияние на экономическое развитие и устойчивость экономики региона.

На основании полученных результатов может быть сделан вывод, что в Пермском крае с каждым годом эффективность произведенных расходов снижается. Так, если в 2014 г. коэффициент был равен 1, то в 2018 г. его значение снизилось до 0,88. Положительная тенденция наблюдается в Самарской области, где значения коэффициента за рассматриваемый период повышается на 0,07 пунктов. В республике Татарстан динамика данного показателя неоднозначна, так как ежегодно рост сменяется падением.

Коэффициент общего покрытия расходов регионального бюджета характеризует степень покрытия общей суммы расходов региональных органов власти всеми доходами регионального бюджета. При расчете данного коэффициента не учитываются источники финансирования дефицита бюджета, появляется возможность оценить сбалансированность бюджета без привлечения заемных средств. В Пермском крае на протяжении всего рассматриваемого периода значение данного коэффициента ниже нормативного ( $<1$ ), что свидетельствует о риске возникновения проблемы достаточности финансового обеспечения расходов. В Самарской области в период 2014-2018 гг. коэффициент больше 1, а значит риск возникновения данной проблемы, минимален.

Для оценки инвестиционной составляющей финансовой безопасности регионов будут проанализированы значения показателей, представленных в табл.2.

В зависимости от инвестиций в основной капитал, приходящихся на душу населения, субъекты РФ подразделяются на 4 группы: до 30 тыс.руб.- низкий уровень инвестиционной активности; 30-60 тыс.руб. – средний уровень; 60 – 90 тыс.руб. – высокий уровень; 90 и более тыс.руб. – очень высокий уровень. В Пермском крае значение этого показателя находится на высоком уровне, на протяжении всего периода и составляет от 78,7 – 94 тыс.руб. Самарская область по данному показателю в 2014 и 2015 г. находилась на очень высоком уровне, однако с 2016 г. показатель существенно снизился на 18,86 % в 2018 г. по отношению к 2014 г. В республике Татарстан инвестиции в основной капитал на протяжении всего рассматриваемого периода демонстрируют очень высокий уровень.

Таблица 2

**Показатели оценки инвестиционной составляющей  
финансовой безопасности [9-11]**

<b>Инвестиции в основной капитал на душу населения в фактически действовавших ценах, руб.</b>					
	2014	2015	2016	2017	2018
Пермский край	78737	85826	90910	93294	90948
Республика Татарстан	141106	159800	164172	163920	161616
Самарская область	100176	94376	80122	81143	81283
<b>Объем инвестиций в основной капитал к ВРП, %</b>					
Пермский край	21,31	21,26	21,84	20,58	19,21
Республика Татарстан	32,67	33,05	32,93	30,16	25,81
Самарская область	28,00	23,95	20,14	19,00	17,32

Оценка кредитно-денежной составляющей финансовой безопасности региона также важна. Одним из основных элементов в рамках кредитно-денежной системы является состояние кредитных организаций (табл. 3, 4).

Таблица 3

**Количество действующих кредитных организаций и их филиалов, единиц [9-11]**

<b>Количество действующих кредитных организаций и их филиалов, единиц</b>										
	2014		2015		2016 г.		2017 г.		2018 г.	
Республика Татарстан	2	9	2	8	0	9	5	6	6	
Пермский край		3		8		9		4		1
Самарская область	5	7	4	9	2	1	2	2	0	6

Количество головных офисов (Г) в рассматриваемый период снижается в республике Татарстан (на 6 единиц) и Самарской области (на 5 единиц), сохраняется на одном уровне в

Пермском крае (4). Тенденция снижения количества филиалов (Ф) наблюдается во всех рассматриваемых регионах.

Таблица 4

**Показатели оценки кредитно-денежной составляющей  
финансовой безопасности [9-11]**

<b>Удельный вес действующих кредитных организаций, имевших прибыль, %</b>					
	2014	2015	2016	2017	2018
Пермский край	75	75	100	75	75
Республика Татарстан	95,5	81,8	75	86,7	93,8
Самарская область	73,3	64,3	50	50	60
<b>Общий объем прибыли (+)/убытков (-), полученных действующими кредитными организациями, млн. руб.</b>					
Пермский край	63,5	64,3	198,2	166,5	215,7
Республика Татарстан	4 607,6	-6 573,8	-10 050,9	2 879,1	8 426,70
Самарская область	1438,6	-6388,3	158,8	-5595	-335042

Наиболее неблагоприятная и нестабильная ситуация в секторе кредитных организаций наблюдается в Самарской области, область имеет самый низкий удельный вес действующих кредитных организаций, имевших прибыль. Гораздо благоприятнее ситуация складывается в республике Татарстан, где количество рентабельных кредитных организаций составляет до 95 %, а общий объем прибыли до 8 426,70 млн. руб.

Необходимость оценки развития страхового рынка обусловлено тем, что оно оказывает благоприятное влияние на уровень финансовой безопасности не только региона в целом, но и каждого человека в отдельности, поскольку позволяет защитить имущественные интересы страхователей при наступлении неблагоприятных событий.

При оценке страхового рынка в рамках финансовой безопасности региона стоит уделить внимание динамике соотношения страховых выплат и страховых премий с ВРП, а также изменению количества заключенных договоров.

Таблица 5

**Показатели оценки страхового модуля финансовой безопасности [9-11]**

<b>Страховые выплаты, % к ВРП</b>					
	2014	2015	2016	2017	2018
Пермский край	0,57	0,53	0,49	0,44	0,38
Республика Татарстан	0,72	0,68	0,69	0,65	0,45
Самарская область	0,73	0,65	0,62	0,60	0,51
<b>Страховые премии, % к ВРП</b>					
Пермский край	1,10	1,06	1,19	1,21	1,35
Республика Татарстан	1,39	1,28	1,33	1,25	1,26
Самарская область	1,68	1,32	1,58	1,75	1,88
<b>Количество заключенных договоров страхования на 100 000 чел., единиц</b>					
Пермский край	67070	60360	61714	65276	68478
Республика Татарстан	89005	83874	91161	94625	104104
Самарская область	84899	75250	75765	90679	104159

На основании данных таблицы 5 можно говорить о развитии страхового рынка во всех рассматриваемых регионах, поскольку количество заключенных договоров на 100 000 чел. в Пермском крае выросло за 5 лет на 1408 единиц, в республике Татарстан – на 15099, в Самарской области – на 19260. Кроме того, о росте страхового рынка свидетельствует возрастание доли страховых премий в объеме ВРП в Самарской области и Пермском крае.

При рассмотрении финансовой безопасности региона нельзя не уделить внимание финансовой безопасности организаций и населения. Показатели для общей оценки финансовой безопасности организаций региона представлены в табл.6.

Таблица 6

**Показатели оценки финансовой безопасности  
организаций по регионам [9-11]**

<b>Просроченная суммарная задолженность (кредиторская задолженность, задолженность по кредитам банков и полученным займам) крупных и средних предприятий и организаций по обязательствам к ВРП, %</b>					
	2014	2015	2016	2017	2018
Пермский край	1,57	1,79	1,83	2,34	2,16
Республика Татарстан	1,57	1,32	1,08	0,80	0,66
Самарская область	2,56	1,72	2,58	4,02	4,29
<b>Коэффициент автономии (доля собственных средств в валюте баланса предприятий), %</b>					
Пермский край	45,76	39,91	44,48	44,2	46,34
Республика Татарстан	47,5	48,23	57,2	55,35	51,08
Самарская область	44,27	46,06	50,74	52,41	48,01

Так, по данным, представленным в таблице, можно видеть, что наибольший уровень общей задолженности средних и крупных предприятий наблюдается в Самарской области и составляет в среднем 2,96 % от ВРП. Наименьшая доля задолженности организаций наблюдается в республике Татарстан.

Оценки также требует финансовая безопасность населения, которая складывается из анализа таких основных показателей, как среднедушевые денежные доходы населения, среднемесячная зарплата, величина социальных пособий, размер прожиточного минимума, индекс потребительских цен и др. (табл. 7).

Таблица 7

**Показатели оценки финансовой безопасности населения [9-11]**

<b>Индексы потребительских цен на товары и услуги,</b>					
	2014	2015	2016	2017	2018
Пермский край	110,44	112,56	105,39	101,43	103,8
Республика Татарстан	109,68	110,74	103,93	102,19	103,7 3
Самарская область	111,78	112,73	105,19	101,51	104,4 5
<b>Соотношение среднедушевых денежных доходов населения с величиной прожиточного минимума, %</b>					
Пермский край	412,3	353,1	322,2	312	327,1
Республика Татарстан	496,1	474,4	465,9	432,6	432,6
Самарская область	373,7	361,5	310,1	312,7	306,3
<b>Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, в процентах от общей численности населения</b>					
Пермский край	12	12,6	14,9	14,9	14,9
Республика Татарстан	7	7,2	7,5	7,4	7,2
Самарская область	12,6	13,3	13,6	13,4	13,1

Во всех регионах наблюдается снижение индекса потребительских цен с 2014 по 2017 гг., небольшое повышение наблюдается в 2018 г. В целом, можно говорить о замедлении темпов инфляции и снижении цен на стоимость корзины товаров и услуг с 2014-2017 гг. по отношению к соответствующему периоду каждого года. Анализируя показатель соотношения среднедушевых денежных доходов населения с величиной прожиточного минимума, можно сделать вывод, что в Пермском крае средний доход превышает прожиточный минимум в среднем в 3,45 раза, в республике Татарстан превышение составляет 4,6 раза, в Самарской области – в 3,32 раза. Что касается численности населения с доходами ниже прожиточного минимума, то самый низкий показатель у республики Татарстан (в среднем – 7,26 %), выше в Самарской области (13,2 %), в



Пермском крае самый высокий процент такого населения (13,86 %).

Таким образом, полученные выше результаты анализа позволяют сделать вывод, что наиболее высокий уровень финансовой безопасности отмечается в республике Татарстан. Так, был отмечен высокий уровень соотношения доходов бюджета и ВРП (11,24 % в среднем), определена достаточная эффективность расходования бюджетных средств, отмечены низкие риски возникновения проблем достаточности финансового обеспечения расходов бюджета, высокий уровень инвестиционной активности, высокая доля рентабельных кредитных организаций, развитый страховой рынок.

В Пермском крае среди угроз финансовой безопасности региона выделены: снижение инвестиционной активности в основной капитал, стремительное сокращение филиалов кредитных организаций, большая доля населения, живущего на доходы ниже прожиточного минимума.

В Самарской области по сравнению с Пермским краем и республикой Татарстан отмечено наибольшее количество угроз финансовой безопасности, среди которых отметим: недостаточную эффективность расходной части бюджета, снижение инвестиционной активности, высокую убыточность кредитных организаций и как следствие сокращение количества головных офисов и филиалов кредитных организаций, снижение средних доходов населения.

Снижение существующих угроз и решение проблем каждой составляющей финансовой безопасности, а также прогнозирование возникновения новых угроз, разработка и реализация соответствующих мероприятий позволит поддерживать стабильный и высокий уровень финансовой безопасности в регионах.

### **Список литературы:**

1. Фёдорова А.Ю. Финансовая безопасность и факторы, влияющие на неё // Социально-экономические явления и процессы. 2016. №8. С. 86-93.

2. Клоков Е.А. Финансовая безопасность государства: сущность и современные угрозы // Научный вестник Омской академии МВД России. 2010. №2. С. 43-47.

3. Шипицына С.Е. Финансовая безопасность и финансовое благополучие для оценки благосостояния на территории проживания // Какая экономическая модель нужна России?: материалы II Пермского конгресса ученых-экономистов (г. Пермь, ПГНИУ, 11 февр. 2016 г.): в 2 т. / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Пермь, 2016. Т. 1. 237 с. С. 105-112.

4. Паздникова Н.П., Шипицына С.Е. Стресс-тестирование в управлении бюджетными рисками региона // Экономика региона. 2014. №3. С. 208 – 217.

5. Куклин А.А., Шипицына С.Е., Наслунга К.С. Сопоставление эффективности бюджетного финансирования и социальной безопасности региона. Экономика региона. 2016. Т. 12, вып. 3. С. 638-653.

6. Барбарская М. Н., Егорова Е. О., Лазарева Е. А. Банковский сектор Самарской области: история становления, современное состояние, перспективы развития // Вестник ГУУ. 2017. №6. С.108-114.

7. Казаковцева М.В. Привлечение инвестиций в экономику региона как фактор повышения финансово-бюджетной устойчивости субъекта РФ // Вестник Марийского государственного университета. Серия «Сельскохозяйственные науки. Экономические науки». 2018. №4 (16). С.102-108.

8. Юркин М.О. Результативность расходования средств бюджета на принципах бюджетирования, ориентированного на результат (на примере ЕАО) // Вестник ПГУ им. Шолом-Алейхема. 2014. №1 (14). С. 100-118.

9. Портал «Понятный бюджет Пермского края» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://budget.permkrai.ru/>

10. Сайт единой межведомственной информационно-статистической системы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/>

11. Сайт Центрального Банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cbr.ru/>

**DIAGNOSTICS FINANCIAL  
SECURITY OF REGIONSENSURING**

**Ivanova V.D., student of 5<sup>th</sup> year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article defines the financial security of the region, and also identifies the main components of financial security. The indicators of the Perm Territory, the Republic of Tatarstan, the Samara Region in the following areas are analyzed: budget, investment, monetary, insurance. The main threats to financial security for each considered region are highlighted.*

*Keywords: financial security, region, budget, investment activity, credit organizations*

УДК 338  
ББК65.04

## АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНОВ ПФО РОССИИ

**Р.А. Ладыгин, студент 3 курса магистратуры**  
**Научный руководитель – ст. преподаватель Н. М.Караваева**  
**Электронный адрес: [bayaze@bk.ru](mailto:bayaze@bk.ru)**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Привлечение инвестиций в региональную экономику стало в настоящее время одним из ведущих направлений инвестиционной политики. В силу выделения на территории России не только субъектов федерации, но и федеральных округов, в рамках которых объединены регионы с разным порогм уровня развития экономики и состоянием инвестиционной привлекательности, проведение детального анализа позволяет определить, как основные тенденции, так и перспективы инвестиционного развития*

*Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, инвестиционный климат, инвестиционный риск, инвестиционный потенциал, регион*

Приволжский федеральный округ выступает одним из федеральных округов на территории России. В соответствии с важностью формирования инвестиционной привлекательности субъектов, входящих в его состав, в рамках округа проводится постоянная работа, направленная на улучшение инвестиционного климата. [1]

Российская Федерация представляет собой совокупность ее субъектов, которые значительно различаются между собой в экономическом развитии, следовательно, инвестиции будут различны. Объектом исследования является Приволжский

федеральный округ, в состав которого входит 14 субъектов РФ. Для выбора конкретных регионов, их анализа и сравнения между собой, целесообразно рассмотреть инвестиции в основной капитал по округу в целом, табл. 1. [2].

Таблица 1

**Инвестиции в основной капитал Приволжского  
федерального округа за период 2014–2018 гг.  
(в фактически действовавших ценах; млн. рублей)**

	Субъект/ год	2014	2015	2016	2017	2018
1	Республика Татарстан	542781	617128	636494	637612	629731
2	Республика Башкортостан	283545	317764	355109	360894	267868
3	Пермский край	207597	226214	239390	253802	238007
4	Самарская область	321760	302884	256776	251464	259152
5	Нижегородская область	276820	235067	232010	244071	259045
6	Оренбургская область	153979	169243	167279	181713	204238
7	Саратовская область	137421	140129	141337	145465	155259
8	Ульяновская область	77178	79461	70576	91808	81105
9	Удмуртская республика	91571	81846	87129	79951	97892
10	Пензенская область	82079	89042	64945	72546	87846
11	Республика Мордовия	47485	52751	52629	59916	51210
12	Кировская область	61448	55760	57001	57021	56850
13	Чувашская республика	53457	55725	50140	51930	51327
14	Республика Марий Эл	47228	40332	27265	24016	28233

Из анализа таблицы 1 следует, что в тройку лидеров по объёму, поступающих инвестиций за 2018 г. входят – Республика Татарстан, Республика Башкортостан и Самарская область. Данные показатели на 2018 год составили: Республика Татарстан – 629 731 млн. рублей; Республика Башкортостан – 267 868 млн. рублей; Самарская область – 259 152 млн. рублей. Пермский край

по итогам 2018 года занял лишь 5 место с объемом инвестиций 238 007 млн. рублей, пропустив вперед еще и Нижегородскую область, показатель инвестиций которой равен 259 045 млн. рублей. Также необходимо выделить аутсайдеров – Чувашская Республика, занявшая 12 место в округе, объём инвестиций составил – 51 327 млн. рублей, Республика Мордовия 13 место и 51 210 млн. рублей, Республика Марий Эл – 14 место и 28 233 млн. рублей.

По данным РАЕХ-аналитика можно также проанализировать инвестиционный климат регионов ПФО. Суммарный потенциал состоит из 9 частных: трудового, финансового, производственного, потребительского, институционального, инфраструктурного, природно-ресурсного, туристического и инновационного. Интегральный риск состоит из 6 частных: финансового, социального, управленческого, экономического, экологического и криминального. Вклад каждого частного риска или потенциала в итоговый индикатор оценивают на основе анкетирования представителей экспертного, инвестиционного и банковского сообществ. В рейтинге использованы статистические данные по состоянию на 1 января 2018 года.

В таблице 2 представлен рейтинг регионов ПФО по уровню инвестиционного климата на 2018 г. [4, 11]

Таблица 2

**Распределение регионов ПФО по уровню инвестиционного климата в 2018 г.**

	Регион ПФО	Характеристика	
1	Республика Башкортостан	Средний потенциал минимальный риск	–
2	Республика Марий Эл	Незначительный потенциал умеренный риск	–
3	Республика Мордовия	Незначительный потенциал умеренный риск	–
4	Республика Татарстан	Средний потенциал минимальный риск	–
5	Удмуртская Республика	Пониженный потенциал умеренный риск	–

## Окончание таблицы 2

6	Чувашская Республика	Пониженный потенциал – умеренный риск
8	Кировская область	Незначительный потенциал – умеренный риск
9	Нижегородская область	Средний потенциал – минимальный риск
10	Оренбургская область	Пониженный потенциал – умеренный риск
11	Пензенская область	Пониженный потенциал – минимальный риск
12	Самарская область	Средний потенциал – минимальный риск
13	Саратовская область	Пониженный потенциал – умеренный риск
14	Ульяновская область	Пониженный потенциал – умеренный риск

Из данных таблицы 2 видно, что Пермский край входит в пятерку регионов со средним инвестиционным потенциалом наряду с Республикой Башкортостан, Республикой Татарстан, Нижегородской и Самарской областями, но уступает конкурентам по уровню риска. Хотя в Пермском крае уровень риска не столь значительный.

Таким образом, можно сделать вывод, что инвестиционный климат представленных регионов находится на достаточно высоком уровне. В каждом регионе представлены свои, конкретные отрасли, которые являются наиболее благоприятными для инвестирования. Так, например, в Республике Башкортостан наиболее инвестиционно-привлекательной можно выделить деятельность обрабатывающих производств, в Пермском крае – нефтегазохимическую промышленность, в Саратовской области – транспортных средств и оборудования, в Кировской области – лесной и минерально-сырьевой комплекс. Все представленные виды промышленности являются сильными сторонами своих регионов, что делает их привлекательными для инвестирования.

По уровню инвестиционного риска регионы ПФО распределились следующим образом (Табл. 3) [4, 12-14]

Таблица 3

**Инвестиционный риск регионов ПФО на основе данных по России в целом в 2018 году**

Ранг риска		Ранг потенциала	Регион ПФО	Средневзвешенный индекс риска в 2018 г.	Изменение индекса риска в 2018 к 2017	Ранги, составляющих инвестиционного риска в 2018 г.						Изменение ранга риска в 2018 к 2017
2018	2017					Социальные	Экономические	Финансовые	Криминальные	Экологические	Управленческие	
17	15	11	Республика Башкортостан	0,187	0,009	59	3	9	26	46	53	-2
54	51	74	Республика Марий Эл	0,272	0,022	71	48	31	7	47	69	-3
52	49	67	Республика Мордовия	0,267	0,019	60	41	61	48	8	69	-3
7	6	6	Республика Татарстан	0,138	0,008	13	2	4	24	38	17	-1
49	50	41	Удмуртская Республика	0,262	0,013	46	66	30	49	42	71	1
31	35	57	Чувашская Республика	0,223	-0,003	62	51	33	50	29	5	4
53	55	13	Пермский край	0,269	0,003	44	62	37	53	66	68	2
41	44	61	Кировская область	0,234	-0,007	38	58	43	39	57	25	3
15	16	8	Нижегородская область	0,180	0,003	7	49	18	14	11	37	1



Окончание таблицы 3

32	30	33	Оренбургская область	0,226	0,009	41	44	24	34	63	29	-2
16	17	50	Пензенская область	0,184	0,000	29	54	25	1	12	12	1
20	19	12	Самарская область	0,196	0,003	26	25	20	38	32	34	-1
36	43	27	Саратовская область	0,228	-0,007	43	22	50	23	34	51	7
39	40	45	Ульяновская область	0,233	0,000	45	58	45	13	17	39	1
15	16	8	Нижегородская область	0,180	0,003	7	49	18	14	11	37	1
32	30	33	Оренбургская область	0,226	0,009	41	44	24	34	63	29	-2
16	17	50	Пензенская область	0,184	0,000	29	54	25	1	12	12	1
20	19	12	Самарская область	0,196	0,003	26	25	20	38	32	34	-1
36	43	27	Саратовская область	0,228	-0,007	43	22	50	23	34	51	7
39	40	45	Ульяновская область	0,233	0,000	45	58	45	13	17	39	1

Из данных таблицы 3 видно, что лидирующее положение занимает Республика Татарстан, хотя в сравнении с 2017 г. положение незначительно ухудшилось и по рангу риска республика заняла 7 место среди всех регионов России. Второе и третье место занимают Нижегородская и Пензенская области, которые обогнали по этому показателю Республику Башкортостан, занимавшую в 2017 году вторую строчку по ПФО. Лидером по приросту положения в ПФО по показателю инвестиционного

риска в 2018 г. по сравнению с 2017 г. является Саратовская область, что говорит о положительной динамике в данном субъекте.

А основе приведенного анализа выстроен рейтинг инвестиционного потенциала регионов России, из которого по ПФО можно наблюдать следующую картину (Табл. 4) [4, 15-19]

Таблица 4

**Инвестиционный потенциал регионов ПФО в 2018 г.**

Ранг потенциала		Ранг риска в 2018	Регион ПФО	Доля в общероссийском потенциале в 2018 г., %	Изменение доли в потенциале в 2018 к 2017	Ранги, составляющих инвестиционного потенциала в 2018 г.									Изменение ранга потенциала в 2018 к 2017
2018	2017					Туристический	Природно-ресурсный	Инфраструктурный	Инновационный	Инвестиционный	Финансовый	Производственный	Потребительский	Трудовой	
11	11	17	Республика Башкортостан	1,851	0,015	11	7	13	7	12	18	42	21	7	0
74	74	54	Республика Марий Эл	0,391	0,001	67	72	63	72	67	58	63	46	73	0
67	65	52	Республика Мордовия	0,503	-0,005	53	71	60	69	66	49	38	65	62	-2
6	6	7	Республика Татарстан	2,482	-0,005	5	6	5	6	6	4	27	40	6	0

## Окончание таблицы 4

41	41	49	Удмуртская Республика	0,753	-0,014	35	34	38	36	35	32	45	64	56	0
57	57	31	Чувашская Республика	0,622	-0,003	37	61	58	62	49	48	21	50	46	0
13	13	53	Пермский край	1,684	-0,004	23	14	16	15	13	14	57	6	13	0
61	59	41	Кировская область	0,571	-0,011	44	45	51	53	40	52	65	55	42	-2
8	8	15	Нижегородская область	1,954	-0,055	10	9	11	11	8	4	32	58	12	0
33	32	32	Оренбургская область	0,950	-0,004	27	28	27	27	30	55	43	20	39	-1
50	46	16	Пензенская область	0,671	-0,025	33	42	46	51	45	37	36	56	51	-4
12	12	20	Самарская область	1,733	0,055	6	11	14	13	9	11	20	47	18	0
27	25	36	Саратовская область	1,069	-0,032	15	23	28	28	23	26	31	38	27	-2
45	44	39	Ульяновская область	0,699	-0,008	41	44	49	50	41	20	37	54	63	-1

По данным таблицы 4 видно, что по параметрам инвестиционного потенциала пятерка лидеров по ПФО представлена теми же субъектами, что и по инвестициям в основной капитал. Существенного изменения инвестиционного потенциала в 2018 г. по сравнению с 2017 г. не произошло, лишь в Пензенской области произошло снижение ранга потенциала на 4 позиции. Пермский край уверенно входит в пятерку лидеров по ПФО.

Исходя из проведенного анализа по различным показателям инвестиционной привлекательности, используя методологию дистанционной оценки инвестиционной привлекательности, определим рейтинг регионов ПФО по данному показателю (Табл. 5) [3, 8-9]

Таблица 5

**Рейтинг инвестиционной привлекательности  
регионов ПФО в 2018 г.**

Регион	Рейтинг 2018 г.	Действие
Республика Татарстан	IC2	Подтвержден
Республика Башкортостан	IC3	Подтвержден
Нижегородская область	IC3	Подтвержден
Самарская область	IC3	Подтвержден
Пермский край	IC4	Подтвержден
Оренбургская область	IC5	Подтвержден
Ульяновская область	IC5	Подтвержден
Удмуртская Республика	IC6	Подтвержден
Чувашская Республика	IC6	Подтвержден
Пензенская область	IC6	Подтвержден
Саратовская область	IC6	Понижен
Республика Мордовия	IC7	Подтвержден
Кировская область	IC8	Подтвержден
Республика Марий Эл	IC9	Понижен

По итоговому анализу инвестиционной привлекательности регионов ПФО можно сделать вывод о том, что в ПФО есть регионы имеющие проблемы с данным показателем, а есть регионы, которые стремятся стать лидерами. Самой проблемной территорией по проведенному анализу является Республика Марий Эл, лидирующие же позиции у Республики Татарстан, которая по многим показателям опережает другие регионы. Такое положение вещей скорее всего связано с особенностью федерального финансирования республик, отличного от финансирования субъектов РФ и особым положением Татарстана.

## Список литературы:

1. Анализ инвестиционной деятельности регионов Приволжского федерального округа [Электронный источник] Режим доступа: <http://eee-region.ru/article/4819/>
2. Единая межведомственная информационно-статистическая система ЕМИСС. URL: <https://fedstat.ru/> (дата обращения 18.05.2019)
3. Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России по итогам 2018 года // Национальное рейтинговое агентство. М. 2018 – 14 с.
4. Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов – 2018. Аналитические материалы // RAEX аналитика. М., 14 декабря 2018 г. – 27 с.

## ANALYSIS OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF RUSSIAN PFD REGIONS

**Ladygin R. A., 3rd year master's student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Abstract: Attracting investments in the regional economy has become one of the leading areas of investment policy. Due to the allocation in the territory of Russia not only the subjects of the Federation, but also the Federal districts, within which the regions with different sometimes levels of economic development and the state of investment attractiveness are United, a detailed analysis allows to determine both the main trends and prospects for investment development.*

*Key words: investments, investment attractiveness, investment climate, investment risk, investment potential, regions*

УДК 314.4  
ББК 65.27

## СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РФ

**Р.А. Ладыгин, студент 3 курса магистратуры**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент М. А. Домбровский**  
**Электронный адрес: bayaze@bk.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Демократическое государство ставит главной целью благосостояние своих граждан. В достижении данной цели помогает справляться сфера здравоохранения. Она обеспечивает удовлетворительное состояние здоровья каждого члена общества. Для этого важно то, каким образом функционирует данная сфера социальной жизни граждан, в полной ли мере и эффективно ли она осуществляет свою деятельность. Функционирование сферы здравоохранения связано со всей экономикой страны, поэтому некое отклонение в показателях, негативные факторы, угрозы, несовершенства сказываются на экономическом благосостоянии страны, влияют на экономический рост.*

*Ключевые слова: здравоохранение, угрозы, потери, расходы, эффективность*

Сущность здравоохранения лежит в основе самого слова. Здравоохранение означает комплекс действий по сохранению, укреплению, улучшению здоровья всего населения страны, а также обеспечение необходимыми для этого средствами, учреждениями, мероприятиями. В данный комплекс действий входят различные меры, такого характера, как социального, правового, экономического, санитарно-эпидемиологического, научного и ряда других мер. [1] В российском законодательстве,

а именно в Конституции Российской Федерации в главе 2 ст. 40 п.1 прямо закреплено право каждого человека на охрану здоровья и медицинскую помощь. Согласно данной норме права любой человек, проживающий на территории Российской Федерации, имеет возможность обратиться за медицинской помощью в любое государственное и муниципальное учреждение здравоохранения без предоставления платы за это, поскольку данное действие осуществляется за счет соответствующего бюджета, страховых взносов и других поступлений. Помимо этого, гражданин может воспользоваться медицинскими услугами за определенную плату в частных медицинских учреждениях и организациях.

Сфера здравоохранения Российской Федерации на данном этапе своего существования сталкивается с различного рода проблем, которые не дают ей в полной мере и должным образом обеспечить всем слоям населения доступную и качественную медицинскую помощь, а возникающие угрозы усложняют обстановку. Активное и регулярное использование методов и способов их оценки позволяют своевременно побороться с ними, не нанося ущерба всей системе охраны здоровья страны.

В современных условиях сфера здравоохранения недостаточно эффективно и в полной мощности функционирует в рамках экономической системы государства. Угрозы, несомненно, оказывают влияние не только на саму сферу охраны здоровья, а также непосредственно на граждан страны, но и на экономическую безопасность государства и отдельных ее регионов. Можно смело говорить о том, что уровень развития сферы здравоохранения влияет как на состояние и качество жизни и здоровья населения всей страны, так и на экономическую систему государства. Для экономики страны важно иметь такой ресурс как экономически активное население, необходимое количество работоспособных граждан, то есть сохранение и приумножение человеческого потенциала. Во времена тяжелой социально-демографической ситуации, когда уровень смертности повышается, рождаемость падает, заболеваемость населения также идет на повышение, уровень человеческого потенциала значительно уменьшается. В связи с этим количество рабочей силы может сокращаться, и это ставит

под угрозу успешное функционирование экономики, а значит и экономическую безопасность страны. Государство испытывает потребность в достаточном количестве граждан в трудоспособном возрасте, поэтому перед сферой здравоохранения стоит важная задача, не дать ход развитию данным событиям, а также сберечь трудоспособное население в целях обеспечения необходимых темпов экономического роста страны.[4] Необходимо проводить профилактику и охрану здоровья граждан, направлять усилия на продление активной трудовой жизни человека, сокращать периоды его временной нетрудоспособности, необходимой реабилитации, а также не допускать наступления инвалидности. Эти и другие задачи сферы здравоохранения способствуют усилению отдачи от человеческого капитала. [4] Для этого возможно повысить объем затрат на все здравоохранение государства, либо производить изменения в организации оказания медицинской помощи, с целью ожидания результатов в данной сфере и увеличения отдачи от тех финансовых вложений, которые были положены в основу этих изменений. Высокий уровень сферы здравоохранения благоприятно влияет на благосостояние всего населения страны, а также стимулирует экономический рост в отдельных его регионах. [3]

Кроме того, следует заметить, что не только состояние самой сферы здравоохранения в целом может оказывать влияние на экономическую безопасность страны, но и отдельно здоровье граждан. Именно здоровье каждого человека оказывает влияние на экономику всей страны. Это влияние выражается в общих экономических потерях, которые сопровождаются изменением количественных и качественных показателей сферы здравоохранения. То есть имеется в виду, что при заболеваемости и неудовлетворительном состоянии здоровья граждан, ими будут получены необходимые медицинские услуги, медицинская помощь и т.п., которые финансируются за счет средств государства. Таким образом, государство несет экономические потери, затрачивая определенный объем денежных средств на предоставление медицинской помощи. В свою очередь, данные экономические потери делят на две группы:

1. прямые;



## 2. косвенные.

Прямые экономические потери включают в себя следующие затраты: предоставление медицинских услуг при заболеваемости, стационарное и курортное лечение, санитарно-гигиеническое обслуживание, пособия по социальному страхованию, пенсии по инвалидности.

Косвенные экономические потери выражаются в следующем: снижение производительности труда при заболеваемости, снижение национального дохода в случае смерти граждан в трудоспособном возрасте. [2]

Не маловажными являются факторы, которые могут стимулировать существующую систему здравоохранения к инновационному развитию, к некоему прогрессу, что позволит улучшить состояние материально-технической и кадровой базы в сфере здравоохранения, а также даст стимулы для роста производительности труда. Всё перечисленное способно положительно влиять на всю экономическую систему в целом, создать положительный климат для роста, приведет ее состояние к устойчивости.

Для того, чтобы оценивать реальную обстановку в сфере здравоохранения, своевременно выявлять угрозы и принимать меры для их предотвращения, необходимо проводить работу по мониторингу и анализу большого количества актуальной и качественной информацией, обеспечивать наблюдение и сбор статистики по заболеваемости населения, видам болезней и их количеству, по состоянию здоровья и качеству жизни граждан. Вдобавок необходимо уделять внимание различным другим показателям, которые свидетельствуют о состоянии сферы здравоохранения в стране.

С 2015-2016 года Правительство Российской Федерации сократило статью расходов в федеральном бюджете на здравоохранение страны. Соответственно, в региональных бюджетах расходы также уменьшились. В целях такой меры Правительства стояла оптимизация расходов в бюджете на здравоохранение России, посредством которой сокращают наименее эффективные расходы, а именно подлежат ликвидации или реорганизации медицинские организации и учреждения, наименее эффективно функционирующие, при этом задача

состояла в том, чтобы повысить качество медицинских услуг и помощи посредством повышения эффективности деятельности организаций медицины и непосредственно работы ее сотрудников, если говорить простым языком, оптимизация должна заставить работать сферу здравоохранения не на количество (наличие большого числа медицинских организаций и учреждений), а на качество. Правительство нацелено на предоставление максимального качества здравоохранения при минимальных затратах на него. Так, в основном уменьшились средства на стационарную и амбулаторную помощь, санитарно-эпидемиологическое благополучие граждан и медицинские исследования. Таблица 1 подтверждает данные о реальном сокращении расходов в федеральном бюджете на российское здравоохранение в период с 2016 по 2018 года. [5]

Таблица 1

**Бюджетное финансирование здравоохранения России**

Расходы	2016, млрд. руб.	2017, млрд. руб.	2017/2016 +/- (%)	2018, млрд. руб.	2018/2017 +/- (%)
На здравоохранение в целом	544	363	-33	438,3	+20,7
Финансирование стационаров	243	148	-39	133,8	-9,6
На амбулаторную помощь	113,4	68,995	-39	99	+43,5
Санитарно-эпидемиологическое обеспечение населения	17,47	14,68	-16	33,7	+129,6

Наибольший упадок финансирования приходится на 2017 г. Стоит сказать, что около 70 % расходов федерального бюджета направлено на военно-промышленный комплекс страны и национальную оборону.

Такое сокращение денежных средств на здравоохранение может привести к следующим угрозам:

- ликвидация медицинских организаций в больших количествах и соединение более мелких учреждений в одно большое;

- сокращение кадров, потеря рабочих мест медицинскими работниками, нехватка рабочих мест в связи со снижением числа медицинских организаций;
- отсутствие реального повышения заработной платы работникам медицины;
- повышение заболеваемости и смертности населения, снижение качества жизни граждан, усиление недоверия к власти, рост недовольства в обществе;
- снижение качества оказания медицинской помощи;
- увеличение объемов оказания платных медицинских услуг в государственных медицинских учреждениях;
- завышение стоимости платных медицинских услуг на фоне недостатка денежных средств в бюджете организации;
- снижение уровня оплаты труда работников медицины;
- уход квалифицированных кадров в частные медицинские организации, работающие на платной основе;
- сокращение численности желающих поступить на обучение в высшие и средние медицинские образовательные учреждения на фоне снижения фондов оплаты труда врачей, а также среднего медицинского персонала.

Сфера здравоохранения Российской Федерации, несомненно, должна двигаться по направлению к улучшению своего функционирования и достижению эффективности осуществляемой деятельности. Необходимо побороться с имеющимися недостатками в системе, не допустить возникновения угроз в реальность и нанесения ими соответствующего ущерба, поскольку это может отразиться на гражданах страны, ее экономике и экономической безопасности государства.

В заключении, хочется сказать, что сфера здравоохранения является одной из сложных систем в составе всей социальной сферы общества Российской Федерации. Однозначно, здравоохранение России претерпевает существенные изменения в процессе осуществления своего функционирования. И нередко встречается на своем пути с противоречивыми изменениями, способными нанести существенный ущерб прежде всего потенциальным потребителям медицинских услуг – гражданам страны.

### Список литературы:

1. Комментарии к Конституции Российской Федерации
2. Басова А.Г., Карамова О.В. Влияние современного развития здравоохранения на экономику России. – Москва, 2017;
3. Кривенко Н. В., Цветков А. И. Эффективность финансирования здравоохранения для обеспечения экономической безопасности региона // Экономика региона. – 2018. – Т. вып. 3.
4. Радченко Д.Р., Шевченко С.С. Проблемы финансирования здравоохранения в России в современных условиях//Ростовский научный журнал, 2019
5. Наша версия. Сайт газеты. Режим доступа: <https://versia.ru>

### URRENT TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN HEALTHCARE SYSTEM

Ladygin R. A., 3rd year master's student

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Abstract: Democratic state aims at the welfare of its citizens. In achieving this goal, the health sector helps to cope. It ensures a satisfactory state of health for every member of society. For this purpose, it is important how this sphere of social life of citizens functions, whether fully and effectively it carries out the activity. The functioning of the health sector is connected with the entire economy of the country, so a certain deviation in the indicators, negative factors, threats, imperfections affect the economic well-being of the country, affect economic growth.*

*Keywords: health care, threats, losses, costs, efficiency*

УДК 332.1

ББК 43.90

### МЕХАНИЗМЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЛЕСНОГО ФОНДА

## РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

**А.И. Нурдавлятова, м.н.с.**

**Электронный адрес: 79177770888@yandex.ru**

**Центр стратегических и междисциплинарных**

**исследований УФИЦ РАН,**

**450008, г. Уфа, ул. Чернышевского, 112**

*Статья посвящена рассмотрению лесопромышленного комплекса Республики Башкортостан. Проблемы развития лесного хозяйства носят системный характер, наблюдается недостаток правовой и институциональной среды в лесной отрасли. Сложившееся ситуация приводит к тому, что необходимо менять схему взаимодействия государства и бизнеса.*

*Ключевые слова: региональная экономика, лесные ресурсы, лесная промышленность, глубокая переработка, лесная рента, рентабельность*

Особое место в экономике России занимают лесное хозяйство и лесная промышленность. Данные сектора народного хозяйства являются потенциально сильными, однако они по мнению многих экспертов, недооценены [11].

Одним из наиболее развитых регионов Российской Федерации, располагающий значительным природно-ресурсным потенциалом, является Республика Башкортостан. Она располагает значительными лесными ресурсами. Общая площадь, занятая лесами составляет 6,3 млн. га (около 44,1% от общей площади территории). При этом в ведении Министерства лесного хозяйства республики находится 5,7 млн. гектаров лесного фонда [4].

Остальная часть – особо охраняемые территории федерального значения: национальный парк «Башкирия», заповедник «Шульган-таш», Башкирский и Южно-Уральский заповедники.

Вместе с тем, уровень использования лесного потенциала республики в настоящее время составляет около 33%. В 2017 году реально было освоено только 3,2 млн. м<sup>3</sup> из 9 млн. м<sup>3</sup> имеющейся потенциально пригодной для вырубki древесины. Кроме того, экономическая эффективность лесозаготовок остается низкой. Из вырубаемой древесины на собственно товарную продукцию приходится 65-70%, а остальная часть попадает в отходы. В свою очередь, из общего объема отходов около 20% используется в качестве топлива, а 80% просто выбрасывается [9].

За счет того, что ценная древесина (прежде всего хвойная порода) широко применима в малоэтажном строительстве, спрос на нее относительно большой. Кроме этого, она экспортно-ориентирована. С начала 2019 года более 80000 м<sup>3</sup> пиломатериалов и круглого леса было экспортировано в страны ближнего зарубежья (Узбекистан, Казахстан, Белоруссия) и в другие регионы Российской Федерации [12].

В свою очередь деланки с мягколиственным лесом остаются маловостребованными. Это приводит к накоплению спелой и перестойной древесины (более 284 млн. м<sup>3</sup> на площади 1598,3 тыс. га) [10].

Огромное количество перестойных лесов – актуальная экологическая проблема в республике. Во-первых, старые деревья – рассадник болезней, во-вторых – угроза пожарной безопасности в лесах.

Решением данной проблемы может стать глубокая переработка лесных ресурсов, в частности мягколиственных пород. Сейчас все больше экспертов и специалистов говорят о том, что необходимо развивать деревообрабатывающую промышленность внутри страны, а не «сплавлять» драгоценный лес в виде «кругляка» за рубеж.

Однако Государственная Дума РФ пытается решить проблему вывоза сырой древесины другим способом. В 2019 году уже в 16-й раз вносится законопроект о запрете вывоза необработанного и минимально обработанного леса из России. Проект предусматривает временный, но долгосрочный запрет экспорта «кругляка» – до 2035 года. Ряд региональных парламентов поддерживают данную идею, в том числе и

депутаты Республики Башкортостан. Тем не менее эффективность и целесообразность данных мер все же спорна [10].

На вопрос «Куда пойдет избыточный объем производства, если экспорт станет невозможен?» ответа пока нет. Изготовители «кругляка» станут искать способ обойти закон. Так, переоформляя документы, производители будут указывать качественный лес как низкокачественный или заготавливать продукт с имитацией обработки.

Лесозаготовительные предприятия выражают большую обеспокоенность, так как в случае принятия данного проекта, компании перестанут получать доход, что приведет к волне банкротств по всей стране, в том числе и на градообразующих предприятиях.

Заградительные экспортные меры сделают невыгодным экспорт круглого леса только для законопослушных экспортеров, но это не простимулирует глубокую переработку леса внутри страны. Поэтому необходимо государственное стимулирование глубокой лесопереработки, и прежде всего на региональном уровне [10].

На сегодняшний день удельный вес лесопромышленного комплекса в структуре промышленного производства Республики Башкортостан составляет всего 1,6%. Глубокой переработки лесных ресурсов вовсе нет. Отсутствуют предприятия, которые производят бумагу высокого качества, мебельно-древесную фанеру или продукты химической промышленности, где основное сырье – лес [5].

В республике предпринимались попытки решения данной проблемы. Так, в девяностые годы были приняты меры по оптимизации государственного управления лесной отраслью. Основной упор делался на повышение самостоятельности региона в законодательной деятельности, а также на получение полного права в оперативном управлении государственными компаниями на территории республики. Вместе с тем, добиться больших изменений в производственной политике не удалось. Государственные компании продолжали заниматься лесозаготовкой и вывозом «кругляка».

В начале двухтысячных годов Правительство Республики Башкортостан заключило экономическую сделку с частными лесопромышленными предприятиями, суть которой заключалась в предоставлении леса на основе ренты. Плата за пользование устанавливалась не в результате аукциона, а директивно. Предполагалось, что «частники», преследуя собственный интерес получения прибыли, разовьют производство с высокой добавленной стоимостью, то есть построят предприятия глубокой переработки лесных ресурсов. Кроме того, согласно условиям договора аренды, они были обязаны заниматься лесовосстановлением и охраной лесов от пожаров, а также согласно плановым проектным заданиям Министерства лесного хозяйства РБ вырубать перестойные леса.

Государственная компания «Башлеспром» была передана в доверительное управление частной компании «Нарат», которая в последующем приватизировала ее. Последняя обещала вложить 6 миллиардов рублей в глубокую переработку лесных ресурсов [1], однако после окончательной приватизации госкомпании переработка так и не была организована.

В чем же причина несостоятельности данной сделки? По мнению И.У. Зилькарная, в экономической составляющей. Им рассмотрены три альтернативы ведения бизнеса в лесной отрасли, оценена их рентабельность и подсчитан риск:

1. Продажа «кругляка» – не требует инвестиций. Спрос устойчивый, нет риска исчезновения продукции (кроме пожара). Запас рентабельности настолько высок, что даже при падении рыночной цены на готовый продукт, заготовка леса все равно останется экономически выгодной. Помимо этого, лес не требует затрат на хранение, в отличие от товаров глубокой переработки.

2. Производство досок – необходимо инвестирование в пилорамы, а также проведение организационных работ. Основным заказчик – зарубежные покупатели у которых требования к качеству продукции очень высоки. В российских условиях удовлетворить такие запросы практически невозможно. Таким образом, коммерческие риски выше, чем при заготовке леса.

3. Глубокая переработка леса – сложно организованное производство, требующее многомиллиардных вложений. Кроме



того, качественная продукция глубокой переработки столкнется с конкуренцией со стороны продукции развитых стран. Следовательно, риск производства и сбыта очень высокий, рентабельность с 20% может опуститься до нуля и ниже [3].

Таким образом, производство «кругляка» рентабельнее и в несколько раз менее рискованно, чем строительство предприятий по глубокой переработке. Действующая модель взаимодействия государства и бизнеса только исключает все шансы внедрения производств глубокой переработки.

Кроме того, опыт взаимодействия государства и бизнеса в воспроизводственном процессе в формате арендных договоров, показало, что предпринятые административные меры со стороны государства привели к чистым общественным потерям.

Во-первых, средства от продажи государственных компаний так и не поступили в бюджет республики. Это произошло из-за того, что первоначально передача была осуществлена в доверительное управление, а только потом оформлена частной собственностью [2]. Последний этап осуществлялся без компенсации рыночной цены компании.

Во-вторых, не было улучшения выполнения лесохозяйственных мероприятий. Частные компании перестали заготавливать мягколиственные породы в связи с их перестоем, так как для них это оборачивалось чистыми издержками [1].

В-третьих, обещание строительства лесоперерабатывающих предприятий за счет средств инвесторов так и не было выполнено. Это означает, что ожидаемые выгоды от строительства в виде новых рабочих мест, увеличения налоговых поступлений и роста фонда заработной платы не были получены.

Для решения рассмотренных проблем необходимо менять саму схему взаимодействия государства и бизнеса в лесной отрасли.

Первым и ключевым шагом должно стать создание условий, при которых будет выгоднее осуществлять переработку, чем заготовку сырья. Необходимо снизить норму рентабельности на лесозаготовку. Во-первых, за счет изъятия ренты в доход государства. Сейчас государство предоставляет возможность предпринимателю присваивать себе лесную ренту. Во-вторых, за

счет десятикратного увеличения арендных платежей. Такие манипуляции побудят арендатора развивать собственное производство с целью увеличения рентабельности производства.

Результаты первого этапа дадут основу для второго шага в изменении ситуации. Необходимо создание и укрепление институтов конкурентной борьбы. Сейчас государство путем командно-административных решений само выбирает компании, которые должны заниматься глубокой переработкой сырья. В случае проведения аукционов без предоставления преференций отдельным предприятиям, получат развитие наиболее перспективные в части переработки древесины компании. Этого же мнения придерживается Н.А.Моисеев указывая на то, что «процесс воспроизводства лесных ресурсов необходимо рассматривать в контексте формирования и функционирования рыночной среды»[8].

Третий аспект – это четкий контроль за правильностью оформления и заключения в письменном виде договоров в вопросах аренды леса. Для того, чтобы все условия и обязательства выполнялись, необходимо создание эффективных институтов принуждения. В случае невыполнения обязанностей по плану вырубki перестойных лесов, указанных в договоре, государство должно жестко принимать меры в отношении владельцев частных компаний.

Кроме того, в качестве дополнительного контроля может выступать общественность. Ведь население в большей степени заинтересовано в улучшении экологической ситуации. Прежде всего это найдет отражение в сокращении количества лесных пожаров и в улучшении обеспечения санитарной безопасности в лесах, прилегающих к населенным пунктам. Развитие предприятий по глубокой переработке создаст новые технологические рабочие места, на рынке появятся востребованные материалы, а бюджет республики получит дополнительный доход для развития социальной инфраструктуры.

Статья подготовлена в рамках выполнения плана НИР УФИЦ РАН по государственному заданию Министерства науки и высшего образования РФ №075-00326-19-00 от 27.12.2018.

### Список литературы:

1. Зулькарнай И.У. Институциональные препятствия эффективному использованию лесных ресурсов в России // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. – 2016. – №2 (16). – С. 9-13.

2. Зулькарнай И.У. Об институциональных препятствиях внедрения в России интенсивной формы лесопользования // Стратегические приоритеты в управлении природно-ресурсным потенциалом Европейского Северо-Востока и зоны Арктики. – 2016. – С. 168-172.

3. Зулькарнай И.У. Причины отсутствия глубокой переработки леса в Республике Башкортостан // Вестник БИСТ (Башкирского института социальных технологий). – 2012. – № 2 (14). – С. 64-73.

4. Зулькарнай И.У. Проблемы развития лесного хозяйства в РБ в контексте общероссийской проблем отрасли // Вестник Башкирского института социальных технологий. – 2015. – № 4 (29). – С. 59-64.

5. Интенсивное лесопользование в Российской Федерации: И73 институциональные препятствия и необходимые реформы: монография / И.У. Зулькарнай [и др.]. – Уфа: РИЦ БашГУ, 2017. – 168 с.

6. Кто и как захватил башкирские леса? Интервью с бывшим премьер-министром правительства Башкортостана РаилемСарбаевым[Электронный ресурс]. URL: <https://mkset.ru/news/politics/18-08-2016/kto-i-kak-zahvatil-bashkirskie-lesa> (дата обращения 15.10.2019 г.).

7. Курамшин Т.А., Ахунов Р.Р., Янгиров А.В. Структура воспроизводственного потенциала региона в разрезе экономической деятельности // Перспективы науки. – 2014. – № 3(54). – С. 150-153.

8. Моисеев, Н.А. Экономика лесного хозяйства: учеб. пособие / Н.А. Моисеев. – М.: ГОУ ВПО МГУЛ, 2006. – 64 с.

9. Николаев С. Исследование РБК-Уфа: Эффективно ли Башкирия использует свой лес [Электронный ресурс]. URL:

<https://www.rbc.ru/ufa/15/05/2017/59194d3d9a79470aae069521>  
(дата обращения 14.10.2019 г.).

10. Никольская В. Экспорт необработанной древесины как угроза российскому лесу // ЛесПромИнформ. – 2019. – №2 (140).

11. Развитие методологии структурно-отраслевой и экономикотехнологической организации лесного сектора экономики (на примере лесного сектора Республики Башкортостан): моногр. / под общ. ред. А.В. Мехренцева. – Екатеринбург: Урал. гос. лесотехн. ун-т, 2018. – 301 с.

12. Специалисты ФГБУ «Башкирского референтного центра Россельхознадзора» обследовали всю деловую древесину, экспортированную из Республики Башкортостан [Электронный ресурс]. URL: <http://www.rb-refcentr.ru/press-center/news/the-fgbi-bashkirsky-referential-centre-rosselkhoznadzora-examined-all-timber-exported-from-the-repub/> (дата обращения 15.10.2019г.).

13. Юсупов К.Н., Янгиров А.В., Ахунов Р.Р., Токтамышева Ю.С. Воспроизводственный потенциал как основа развития региональной экономики // Известия Байкальского государственного университета. – 2014. – № 4 (96). – С. 59-70.

**MECHANISMS FOR INCREASING THE  
EFFICIENCY OF USING THE FOREST FUND  
OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN**

**Nurdavliatova A.I., j.r.**

Center for Strategic and Interdisciplinary Studies, UFRC RAS, 112,  
Chernyshevsky street, Ufa 450008

*Abstract: the Article is devoted to the consideration of the timber industry of the Republic of Bashkortostan. The problems of forestry development are systemic; there is a lack of legal and institutional environment in the forest industry. The current situation leads to the fact that it is necessary to change the scheme of interaction between the state and business.*

*Keywords: regional economy, forest resources, forest industry, deep processing, forest rent, profitability*

УДК 314.02  
ББК 60.7

## АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**А.М. Собянина, студентка 5 курса**  
**Научный руководитель – ст. преподаватель Т.Н. Онуфриева**  
**Электронный адрес – sobyanina.anastasia97@yandex.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В данной статье был проведен анализ современного состояния демографической безопасности РФ, приведены основные показатели и их динамика.*

*Ключевые слова: демографическая безопасность, демографические угрозы, демографические показатели, демографическая политика, демографическая обстановка, депопуляция, естественный прирост населения.*

Демографическая безопасность играет очень важную роль в обеспечении национальной безопасности, наряду с экономической, социальной, военной, экологической и другими видами безопасности. Она объясняет становление и развитие практически всех глобальных проблем человечества.

Демографическая безопасность – это защищенность социально-экономического уровня развития общества от демографических угроз внешнего и внутреннего характера, обеспечивающая сохранение геополитического, экономического, этнического и т.д. статуса государства. [4]

В данной статье используется такой метод исследования, как анализ статистических данных.

Рассматриваемый период 2008-2018 гг., так как официальные данные на данный момент существуют только до 2018 года.

Тема «Демографическая безопасность РФ» является актуальной и важной для государства, так как благодаря обеспечению демографической безопасности в стране совершенствуются государственные минимальные социальные стандарты в области оплаты труда, пенсионного обеспечения, образования, здравоохранения, жилищно-коммунального обслуживания, социальной поддержки и социального обслуживания; происходит оптимизация внешних и внутренних миграционных потоков населения, а также борьба с нелегальной миграцией; формируются высокие духовно-нравственные стандарты граждан в области семейных отношений. [3]

Демографическая безопасность играет огромную роль в обеспечении национальной безопасности и является одной из ее составляющих.

Для того чтобы обеспечить стабильную демографическую безопасность в стране необходимо преодолевать демографические угрозы. Казанцев С. В. определяет демографические угрозы как явления, тенденции и действия, которые оказывают отрицательное воздействие на функционирование демографической сферы и противоречат национальным и (или) региональным целям демографического развития, нарушают целостность, независимость и суверенитет государства. [1]

В настоящий момент в России существует множество угроз, препятствующих улучшению демографической ситуации в стране, поэтому она считается критической. Вот наиболее важные из них:

- сохранявшаяся в течение многих лет депопуляция, повлекшая за собой старение населения;
- экономический кризис и отрицательная динамика развития экономики;
- рост имущественного неравенства и высокий уровень бедности;

- снижение качества оказываемой населению медицинской помощи;

- массовое распространение онкологических, сердечнососудистых заболеваний, ВИЧ-инфекций, наркомании и алкоголизма. [2]

Для выявления и устранения демографических угроз необходим комплексный подход, который улучшит демографическую ситуацию в стране: обеспечит охрану здоровья, стимулирует рождаемость, предоставит научное обеспечение, оптимизирует миграционные процессы и создаст благоприятную среду обитания для населения страны.

14 апреля 2016 года распоряжением Правительства РФ был утвержден план мероприятий по реализации в 2016-2020 годах Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года.

Для достижения таких результатов в плане разработаны 6 групп мероприятий различных направленностей: мероприятия по повышению рождаемости; мероприятия по снижению предотвратимых причин смертности; мероприятия по снижению материнской и младенческой смертности, улучшению репродуктивного здоровья; мероприятия по снижению смертности за счет улучшения условий и охраны труда; мероприятия по формированию мотивации к здоровому образу жизни, занятию физкультурой и спортом; мероприятия по регулированию миграции в соответствии с социально-экономическими потребностями Российской Федерации.

К мероприятиям по повышению рождаемости относится выплата материнского капитала при рождении или усыновлении второго, третьего или последующего детей, имеющего российское гражданство, при условии, что родители не воспользовались правом на дополнительные меры государственной поддержки. Размер материнского капитала в период 2015-2019 гг. составляет 453 026 рублей. За 2017 год Пенсионный фонд России израсходовал на материнский капитал 312 млрд. рублей.

Для снижения предотвратимых причин смертности будет проводиться реализация мероприятий по повышению



доступности первичной медико-санитарной помощи населению Российской Федерации.

К мероприятиям по снижению материнской и младенческой смертности и улучшению репродуктивного здоровья относятся:

- развитие перинатальных центров в Российской Федерации;
- оснащение их современным медицинским оборудованием.
- создание обучающих симуляционных центров на базе федеральных государственных бюджетных учреждений в целях подготовки врачей.

Для формирования мотивации к здоровому образу жизни, занятию физкультурой и спортом государственные органы будут проводить коммуникационные кампании по прививанию ведения здорового образа жизни, государственную политику, которая направлена на снижение потребления алкогольной продукции, концепцию осуществления государственной политики противодействия потреблению табака на 2016-2020 годы.

Ниже представлены мероприятия по регулированию миграции в соответствии с социально-экономическими потребностями Российской Федерации:

- совершенствование региональных программ переселения соотечественников в целях более широкого привлечения в субъекты Российской Федерации высококвалифицированных специалистов, научных работников, студентов и перспективной молодежи из числа российских соотечественников, проживающих за рубежом;
- анализ влияния миграционных потоков на рынок труда и социально-экономическую и демографическую ситуацию.

Существуют определенные демографические показатели или индикаторы, на основании которых можно охарактеризовать демографическую ситуацию в стране. Благодаря анализу значений этих показателей можно прогнозировать появление демографических угроз на начальном этапе и стараться устранять их.

При написании статьи использованы показатели, опубликованные на официальном сайте Федеральной службы государственной статистики [6] и Министерства здравоохранения Российской Федерации.[5]

Таблица 1

**Система показателей демографической безопасности в России на 2018 год**

Показатели уровня демографической безопасности		Показатели последствий изменения демографической безопасности (демографических потерь)	
коэффициент депопуляции (на 1000 человек населения);	-1,6	смертность населения трудоспособного возраста (число умерших на 100 тыс. человек соответствующего возраста);	31,6
коэффициент миграционного прироста населения (на 10 тыс. человек);	8,5	материнская смертность (на 1000 человек);	9,1
общий коэффициент смертности населения (на 1000 человек населения);	12,5	заболеваемость беременных женщин (в % к числу закончивших беременность);	8,15
коэффициент младенческой смертности (на 1000 человек родившихся живыми)	5,1	численность лиц, впервые признанных инвалидами (на 10 тыс. человек населения);	51,7
средняя ожидаемая продолжительность жизни при рождении;	72,91	разводы (на 1000 человек населения)	4,0

По данным таблицы 1 можно сделать вывод, что в России по данным на 2018 год коэффициент смертности превалирует над коэффициентом рождаемости и происходит отрицательный прирост населения. Это показывает коэффициент депопуляции, который используется для оценки устойчивости воспроизводства населения. На 2018 год коэффициент депопуляции составляет - 1,6.

Что касается миграционного прироста, то в 2018 г. наблюдается превышение числа прибывших в Россию над числом выбывших из России. Миграционный прирост компенсирует естественную убыль населения. Наибольшее число мигрантов приезжает из Украины.

Средняя ожидаемая продолжительность жизни при рождении достаточно высокая: 72,91.

На 1000 родившихся приходится 5,1 младенческих смертей. Несмотря на то, что по данному показателю Россия больше всего приблизилась к уровню Европейского союза, все еще необходимо понижать младенческую смертность, так как в Европейском союзе она снизилась до 5% уже в 2005 году и сейчас в среднем составляет 3,6%.

Динамика показателей демографической безопасности является важной и актуальной, т.к. она позволяет ранжировать остроту демографических проблем отдельных составляющих воспроизводства населения территории Российской Федерации. Для того чтобы проследить за динамикой, необходимо выбрать небольшое число основных показателей, которые обосновывают изменение демографической ситуации рассматриваемой территории во времени. Временным промежутком был выбран период 2007-2017 гг.

В качестве показателей были выбраны:

- естественный прирост населения;
- уровень рождаемости;
- ожидаемая продолжительность жизни;
- материнская смертность (на 100 000 роженец).

На рисунках 1-4 представлена динамика изменения каждого из этих индикаторов за период 2008-2018 гг. [6]

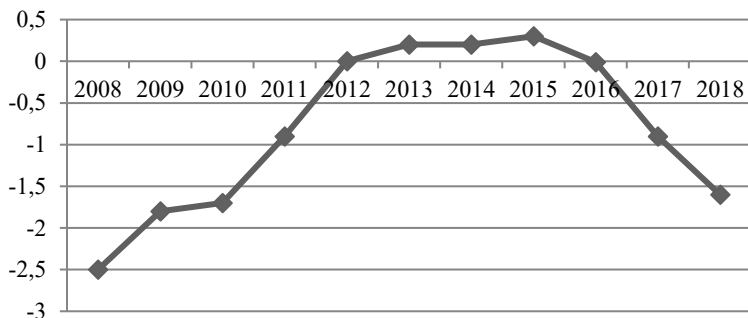


Рис. 1 Интервалы изменения естественного прироста населения Российской Федерации за период 2008-2018 гг., на 1000 человек населения

На рисунке 1 видно, что в период 2008-2012 гг. наблюдается положительная тенденция естественного прироста населения, хотя он остается отрицательным. В 2012 году он достигает нулевой отметки. До 2015 года показатель остается примерно на одном уровне и резко начинает идти на спад и в 2017 году достигает отметки в -0,9. Резкое снижение естественного прироста обуславливается кризисом 2014 года, введением санкций, а также недостаточной поддержкой государства.

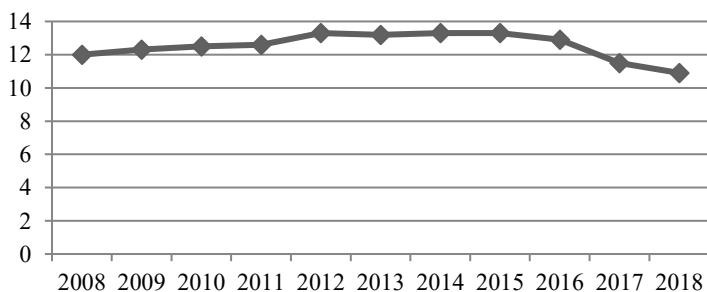


Рис. 2 Интервалы изменения уровня рождаемости в Российской Федерации за период 2008-2018 гг., на 1000 человек населения

В результате динамика, представленная на рисунке 2, изменения показателей уровня рождаемости совпадает с динамикой изменения естественного прироста населения, что вполне закономерно.

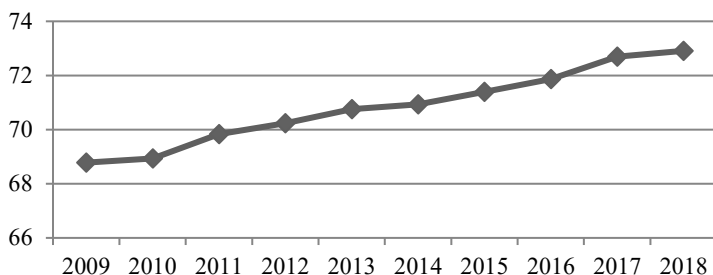


Рис. 3 Интервалы изменения ожидаемой продолжительности жизни в Российской Федерации за период 2009-2018 гг.

Одновременно с благоприятными тенденциями в изменении демографической ситуации, связанными с ростом рождаемости и положительным естественным приростом населения, происходил и рост ожидаемой продолжительности жизни.(рис.3)Однако в 2014 году не произошло уменьшение средней продолжительности жизни, рост продолжался. На 2018 год он достиг отметки 72,91 года.

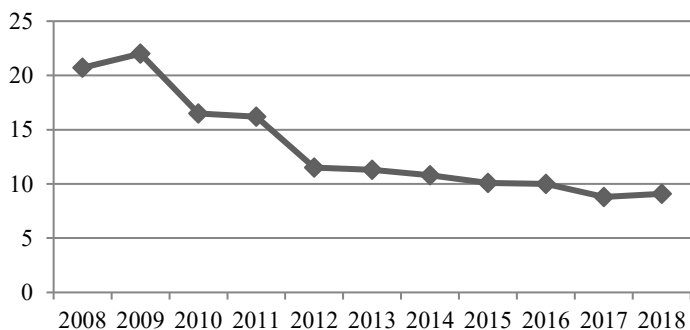


Рис. 4 Интервалы изменения материнской смертности в 2008-2018гг., на 100 000 роженец

На рисунке 4 видно, что происходит значительное снижение материнской смертности. В период с 2008-2018 гг. она сократилась примерно в 2 раза. Вклад в сокращение младенческой и материнской смертности вносит программа по

строительству перинатальных центров в Российской Федерации, оснащение их современным медицинским оборудованием.

Проанализировав динамику демографической ситуации в Российской Федерации, можно сделать вывод, что в течение периода 2008-2014 гг. наблюдались устойчивые положительные тенденции роста основных показателей, но с 2014 года значения этих показателей пошли на спад. Демографическая безопасность России не устойчива к внешним угрозам: кризис, введение санкций, все это привело к ухудшению демографической ситуации в стране.

Государство проводит такую демографическую политику, благодаря которой индикаторы демографической безопасности должны были бы повышаться, а демографическая ситуация в стране улучшаться. Несмотря на то, что ожидаемая продолжительность жизни увеличивается, материнская смертность снижается, естественный прирост населения в 2018 году остается отрицательным, а это основной показатель, характеризующий демографическую ситуацию в стране.

Таким образом, демографическая безопасность играет огромную роль в обеспечении национальной безопасности и является одной из ее составляющих, наравне с экономической, экологической, энергетической, социальной и т.д. Целью демографической безопасности является создание условий, достаточных для предупреждения и нейтрализации демографических угроз.

Государство принимает меры для создания таких условий, но на 2018 год принятых мер недостаточно. Необходимо улучшать экономическую ситуацию в стране, чтобы быть защищенными от внешних угроз, которые угрожают не только экономике страны, но и демографии.

### Список литературы:

1. Казанцев С. В., Карпов В. В./Угрозы и защищённость экономики России: опыт оценки / Новосибирск: ИЭОПП СО РАН, 2016. – 280 с.
2. Палухина Е.С. Угрозы демографической безопасности современной России: статья / 2016. – 23 с.
3. Черниш Н.Й. Социология: Курс лекций / Кальвария, 2004. – 56 с.
4. Эпштейн Н.Д., Методология анализа демографической безопасности и миграция населения/ Егорова Е.А., Карманов М.В., Смелов П.А., Карманов А.М. – М.: Финансы и статистика, 2013. – 147 с.
5. Министерство здравоохранения Российской Федерации [Электронный ресурс] – URL: <https://www.rosminzdrav.ru/ru>
6. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – URL: <http://www.gks.ru/>

#### **ANALYSIS OF THE CURRENT STATE OF DEMOGRAPHIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION**

**Sobyantina A.M., 5<sup>th</sup> year student**

Perm State University

15, Bukireva st., Perm, 614990

*This article analyzes the current state of demographic security of the Russian Federation, the main indicators and their dynamics.*

*Key words: demographic security, demographic threats, demographic indicators, demographic policy, demographic situation, depopulation, natural population growth.*

УДК 330.341.2  
ББК 65.011

**ЭЛЕМЕНТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ  
ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫХ ФОРМ  
УЧАСТИЯ ГРАЖДАН В ПРОЦЕССЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО  
РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**С.А. Широбоков, д.ю.н., доцент, профессор кафедры  
«Предпринимательства и экономической безопасности»  
ПГНИУ**

**Электронный адрес: shirobokovsa@gmail.com  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15.**

*Статья посвящена участию граждан в экономическом секторе государственной формы. Деятельность граждан осуществляется в определённой организационно-экономической форме. Взаимодействие органов государственной власти и управления с гражданами государства осуществляется посредством правового регулирования установления организационных форм и их реализации.*

*Ключевые слова: экономические права граждан, организационная форма, взаимодействие органов государства и граждан.*

В процессе формирования и развития экономической составляющей Российской государственности требуется определённая корректировка в понимании вопроса участия в данном процессе личности. Учитывая факторы администрирования отношений со стороны государства, необходимо обратить внимание на современные организационно-правовые формы правового участия личности в экономическом развитии государства.

Активизация данной деятельности требуется потому, что инертность и пассивность населения не способствуют развитию, ни



государства, ни самой личности. Творческий потенциал личности во взаимоотношениях с государством должен быть реализован во всех направлениях деятельности общества. Более того, современное функционирование власти практически осуществляется подобно производственному менеджменту.

Необходимо определить параметры рассматриваемой концепции, так как она должна систематизировать характеристики и располагать их в определённой последовательности. Допускается многовариантность решения, например:

- установление базовых или начальных категорий взаимодействия гражданина и государственных органов;
- преемственность новых экономических организационных форм или их полная реновация;
- возможность произвольных организационных экономических форм, в условиях рыночной экономики, допускающих к участию в общем процессе всех граждан государства;
- возможность взаимодействия произвольной организационной экономической формы и экономики государства, а также оценочные категории ограничений и запретов данных форм.

Всё это нужно учесть для того, чтобы процесс экономического взаимодействия был системообразующий, где правовая норма направляла и определяла бы перспективу дальнейшей деятельности, а не формально оправдывала бы имеющуюся действительность внешними факторами (экономическим кризисом, международными санкциями, несовершенством системы управления и т.д.)

Зададимся вопросом: почему правовая норма, по своему внешнему выражению устанавливающая или расширяющая экономические возможности индивида, вызывает раздражение, недовольство или явную неприязнь, причём это сопровождается дезодоптацией, или провоцирует состояние, которое возникает лишь в результате несоответствия социопсихологического или психофизиологического статуса человека требованиям новой социально-экономической ситуации. Подобная ситуация сопровождается нарушениями норм права, морали, деформацией внутренних установок личности, её ценностных и социальных ориентаций. Неполноценный выбор содержания, форм, методов,

объёмов информации правового регулирования создаёт условия для непонимания человеком своего положения в обществе. И наоборот, целенаправленное изменение, вносящее в общественную среду стабильные элементы, улучшающие характеристики отдельных частей, компонентов в самой правовой системе в целом, процесс освоения новшеств, а также поиск оптимальных методик и программ, их внедрение в правоприменительный процесс и их творческое переосмысление позволят наполнить новым содержанием уже имеющиеся формы взаимодействия и сформировать предпосылки к творческому поиску самим населением разумных и рациональных форм участия в управлении экономическими делами государства.

Реализация конституционных прав личности посредством участия в управлении экономическими делами государства в различных организационно-правовых формах потребует от неё знания не только своих правовых возможностей и ограничений, но также умения использовать ту или иную организационно-правовую форму. Организационные формы участия личности в управлении экономическими делами государства должны иметь правовую основу, быть ориентированы на конституционные принципы демократии и конституционные принципы гражданского общества в Российской Федерации. Не умаляя значения этих правильных и справедливых положений, автор позволит себе отметить, что все эти новационные подходы невозможны без инициативного и заинтересованного участия личности, так как только человек способен обеспечить своё благополучие, используя при этом свои интеллектуальные способности, социальные навыки, реальные возможности реализовать своё конституционное право в управлении экономическими делами государства.

Проблемными аспектами определения теоретических положений взаимодействия личности и государства являются многообразные экономические отношения, складывающиеся в процессе взаимного сосуществования и развития человека и государства. Сложность иерархической, разветвлённой, многоотраслевой функциональной системы, объединяющей в себе как общественные, коллегиальные, так и единоличные органы

оказывает существенное влияние на установление и осуществление этого взаимодействия.

Дифференциация и специализация функций экономического взаимодействия выражаются в управлении, координировании, регулировании и осуществлении контроля во всех сферах. При этом особое значение имеет согласованность интересов участников этих отношений и системы управления в целом.

Результатами совершенствования участия граждан в управлении экономическими делами государства будут:

- повышение уровня правового регулирования экономического взаимодействия, разработка стандартов корпоративного управления, соответствующего общепринятой мировой практике, внедрение современных обычаев делового оборота в общественной среде. В первую очередь это относится к интересам самого российского общества как организационно-производственной системы. Не случайно возникают необходимость и востребованность опережающего юридического сопровождения экономических приоритетных национальных проектов.

Направленность всех правовых механизмов должна содействовать решению имеющихся социально-экономических проблем именно граждан. При этом отметим особую роль личности как не потенциального, а реального участника экономических отношений. Нельзя согласиться с тем, что субъективные факторы приносят в функционирование политической надстройки и механизм власти дестабилизирующее начало и более того имеют как результат деградацию или полное уничтожение системы власти. Скорее, напротив, «...одним из основополагающих принципов организации и функционирования человеческого общества является принцип баланса, сочетания, гармонии разнообразных интересов...подлинная свобода сопрягается с обязанностями личности и других субъектов права и ответственностью за собственное поведение» [1, стр. 407].

Сочетание и взаимодействие личного и общественного являются основой для понимания всего комплекса социально-экономических проблем, поэтому механизмы их взаимодействия рассматривались и изучались в различных социальных доктринах и во все эпохи исторического развития.

На наш взгляд, конституционно-правовые теории участия гражданина в управлении экономическими делами государства необходимо рассматривать как теоретическое построение, соединяющее различные структурные элементы и качественные характеристики, способствующее его целостному восприятию и объяснению.

Конституционно-правовые теории участия граждан в управлении экономическими делами государства необходимо проклассифицировать следующим образом:

– **теория управления экономикой государства населением.**

Исходя из посылки, что граждане – участники процесса управления экономическими делами государства являются населением данного государства, а территория, на которой осуществляется данная деятельность, – это территория государства, то население и является той категорией, которая напрямую осуществляет экономическую деятельность государства.

Наиболее существенной организационно-правовой формой участия граждан в управлении экономическими делами государства является самозанятость населения. Все экономические права и свободы человека в юридической традиции представлены двумя основными направлениями: первое – представляют естественно-правовые теории, рассматривающие права человека как неотъемлемые, естественные, вытекающие либо из разума, либо из Божественной воли, либо из природы самого человека, и второе – позитивистское направление, понимающее права человека как категорию, установленную государством [2, стр. 437]. Р. А. Мюллерсон утверждал: «...в первом случае закон лишь фиксирует уже существующие права и свободы, во втором – создаёт их» [3, стр. 5]. Развитие этой идеи находим у Касса Р. Санстейна: «...Разграничение между позитивными и негативными правами часто зависит от некоего не сформулированного суждения о том, что обычно люди получают от государства, что должны получать, а не того, требуется для этого или не требуется государственная помощь и поддержка» [4, стр. 17].

Изучение нормативно-правовой базы регионального законодательства позволяет утверждать, что в большинстве своём все подразделения администраций органов государства на региональном и муниципальном уровнях ориентируются на механизм участия граждан в управлении экономикой государством, предложенный на федеральном уровне. Более того, позволим себе утверждать, что правовая база позитивного механизма реализации экономического взаимодействия практически охватывает все стадии и саму процедуру, но предела совершенству не существует, поэтому сохраняется и необходимость сделать её более универсальной, соответствующей всем современным требованиям. Вместе с тем укажем на определённое торможение процесса реализации права граждан на экономическое управление государством, выраженное в управлении экономическими делами государства на отраслевом уровне.

Реализация гражданами конституционного права на участие в управлении экономическими делами государства немислима вне взаимодействия с органами местного самоуправления. Следовательно, реализация самих возможностей демократии – это для населения одно из направлений инициирования любых социальных изменений в соответствии со своими интересами. Именно они призваны объединить людей, превратив их в общность с близкими каждому целями.

Внедрение демократических основ вызывает необходимость совершенствования имеющихся экономических форм и обеспечение возможности использования новых форм с максимальным привлечением населения к их реализации. Также необходима реорганизация ранее используемых форм;

**– теория участия граждан в управлении экономикой государства.**

Определяя современные категории конституционно-правового механизма участия граждан в управлении экономикой государства, отметим, что это лишь средства или определённый юридический инструментарий, а также способы его использования. В целом определим конституционно-правовой механизм участия граждан в управлении экономическими

делами государства как совокупность процессов, основанных на закономерностях развития общества, отражающих инструментальные характеристики правовой формы (функции права; правовое регулирование; механизм правового регулирования; механизм действия права; цель в праве; правовое средство), определяющих возможность поступательного движения совместного развития.

Выделим и характеристики этого процесса: сложное структурное строение; системность; согласованность организации его элементов; способность к динамике; к определённой целенаправленной деятельности; подверженность самоуправлению либо внешнему управлению.

Если рассматривать правовой механизм участия граждан в управлении экономикой государства в динамике или во взаимосвязи, то необходимо выделить следующие элементы:

- предпосылки, то есть наличие необходимости экономической деятельности или наличие социальных условий;
- планирование экономической деятельности;
- прогнозирование экономической деятельности;
- актуальность экономической деятельности;
- востребованность экономической деятельности;
- стратегию экономического развития;
- тактику экономической деятельности;
- технику и технологию экономической деятельности;
- мониторинг экономической деятельности;
- практику экономической деятельности;
- качество получаемого продукта;
- эффективность экономической деятельности;
- ведение регистрации организационно-правовых форм экономической деятельности и лицензирование;
- учёт экономической деятельности;
- контроль и надзор за экономической деятельностью;
- согласование экономической деятельности;
- защиту экономической деятельности;
- обеспечение или создание условий для экономической деятельности;
- лоббизм;
- экспертизу экономической деятельности.

Широкое применение организационно-правовых форм участия граждан в управлении экономическими делами государства при взаимодействии личности и государства с использованием эффективных методов управления, акцентированных на активизацию участия населения в экономике, включает в себя перечень организационно-правовых экономических форм, порядок их применения и специальные правовые технологии их реализации.

Возникает противоречие в том, что, с одной стороны, существует объективная потребность в изменении положений более чем консервативного правового регулирования экономической деятельности граждан, а с другой стороны, имеется жёсткая, практически не применяемая процедура осуществления этого действия. При этом необходимо согласиться с тем, что правовое регулирование экономики должно учитывать реальные обстоятельства и соответствовать им, и если возникает противоречие между реальностью и нормативностью, оно должно сглаживаться в правотворческой, правоприменительной деятельности, в процессе властвования. Можно говорить и о реформировании или о принятии новых нормативных актов в случае резких обострений противоречий, но всё же более разумным было бы имеющиеся положения попробовать реализовать с использованием новых управленческих подходов, с большей ориентацией на вовлечение в этот процесс граждан и активизацией их деятельности.

Существует многовариантность решения:

- установление базовых или начальных категорий экономического взаимодействия;
- преемственность новых экономических организационных форм или полная их реновация;
- возможность наличия произвольных экономических организационных форм, допускающих к участию в общем процессе экономического развития максимальное количество граждан государства;
- возможность взаимодействия экономических общественных и государственных формаций;
- определение оценочных категорий ограничений и запретов, экономических организационно-правовых форм.

Всё это необходимо учитывать для того, чтобы весь процесс правового регулирования экономической деятельности был системообразующим, и чтобы правовая норма направляла и определяла смысл дальнейшей экономической деятельности, а не для того, чтобы оправдывать существующую экономическую ситуацию несоответствующей правовому регулированию.

Должна быть определена чёткая связь не только инкорпорированного, но и смыслового направления между этими положениями.

В рамках поставленных условий предполагается использование современных подходов для установления процесса преобразования конституционной нормы в реально действующее право.

Особое значение имеет интегральная характеристика процесса и его результатов, выражающая меру их соответствия распространённым в обществе представлениям о том, каким должен быть названный процесс и каким целям он должен служить. Качество разработки современного конституционного правоприменения определяется рядом факторов, обуславливающих его социально-экономическую эффективность.

Нельзя забывать о преемственности процесса совершенствования, развития традиционной системы создания и реализации норм права с целью приведения её в соответствие с требованиями экономического развития государства и общества.

Цель преобразования правовой нормы в организационно-экономическую форму заключается в том, чтобы сформировать у людей экономические знания, навыки и умения, приобщить человека к правовой государственной культуре, подготовить его к профессиональной экономической деятельности. В контексте гуманистической парадигмы приоритетное место занимает вопрос раскрытия индивидуального творческого потенциала личности.

К основным этапам и стадиям процесса реализации правовой нормы и формирования организационной формы взаимодействия личности и государства следует отнести:  
-установление целесообразности экономического процесса;



- разработка стратегии позиционирования и привлекательности продвижения позитивного образа организационно-экономической формы взаимодействия личности и государства;
- определение программных мероприятий процесса развития экономики государства;
- создание эффективного правового обеспечения реализации экономических программ;
- разработка и поиск ресурсного обеспечения всего экономического процесса;
- организация результативного управления экономическими программами;
- работа с персоналом, непосредственно задействованным в процессе реализации экономических программ;
- подключение вспомогательных организационных и просветительных ресурсов;
- установление параметров ожидаемых социально-экономических или иных социальных эффектов от реализации программных мероприятий.

Целесообразность процесса преобразования конституционных положений в организационную форму проследим по следующим направлениям:

- проведение специальных экономических мониторингов и социологических исследований;
- установление предполагаемых результатов всего экономического процесса;
- учёт внутренних и внешних факторов или исследование внешней и внутренней экономических сред;
- достижение оптимального качества деятельности;
- разработка и апробация новых механизмов формирования и реализации социального заказа;
- изучение современной социо-культурной среды;
- разработка эффективных механизмов экономического управления;
- формирование новых экономических программ и разработка параметров технической документации.

Стратегия позиционирования и привлекательности организационной формы участия граждан в управлении делами

государства при взаимодействии личности и государства должна опираться на следующих позициях:

- внедрение инновационных экономических проектов, стимулирующих инициативную деятельность граждан;
- разработка маркетинговых стратегий;
- проведение мероприятий и акций, направленных на формирование позитивного образа экономической отрасли;
- создание механизмов изучения мнения населения о степени их удовлетворённости осуществлением положений организационно-экономических форм.

Система программных мероприятий предполагает:

- внедрение компьютерных технологий, в том числе цифровизация;
- постоянная модернизация экономической системы;
- доступность через гласность всего экономического процесса;
- внедрение процессов информатизации экономической деятельности;
- проведение конкурсов экономических инновационных моделей;
- создание вспомогательных механизмов общественно-государственного управления и эффективного партнёрства;
- консолидация экономической деятельности с другими социальными институтами;
- формирование механизмов экономического партнёрства общественности и государства;
- разработка комплексных мероприятий по обновлению экономических технологий в соответствии с социальным заказом;
- создание системы экономического мониторинга;
- внедрение прогрессивных элементов системы международной экономики;
- проведение маркетинговых исследований;
- использование информационно-коммуникативных технологий;
- изучение кризисных ситуаций.

Правовое обеспечение реализации организационно-экономической формы включает в себя социально обусловленный, закономерный процесс смены, качественного обновления и совершенствования систем правообразования в

соответствии с новыми общественными целями, идеалами, достижениями материальной и духовной культуры.

При этом процесс правового реформирования – это управляемый всеми субъектами правообразующей деятельности эволюционный процесс качественного обновления системы на федеральном, региональном, муниципальном уровнях её организации.

Можно выделить два направления системы экономического преобразования: во-первых, это общественно необходимая ступень исторического развития, обеспечивающая длительную трансляцию определённой формы культуры и воспроизведение её в деятельности личностей; во-вторых, совокупность экономических учреждений и всех их форм деятельности, обеспечивающих достижение обеспечения благосостояния в определённом обществе.

Разработка и поиск ресурсного обеспечения процесса экономического развития государства предполагают:

- работу над созданием эффективных экономических механизмов аккумуляции отраслевых и внутриотраслевых ресурсов;
- работу по совершенствованию системы исполнения консолидированного бюджета экономической отрасли;
- разработку критериев эффективности управления материально-техническими ресурсами;
- разработку методов определения объёма затраченного труда в процессе реализации положений формы;
- создание и пополнение комплекса программных продуктов;
- установление общественного контроля над всей системой финансирования;
- разработку стратегий и механизмов привлечения и поощрения инвесторов;
- внедрение механизмов взаимовыгодного партнёрства.

Поддержание достойного уровня экономического состояния государства требует больших ресурсных и энергетических затрат. Перспективы экономического развития любой государственной формы, существующей в различных социально-экономических формациях, требует постоянного участия граждан страны. Отсутствие организационно-правовых условий для экономической деятельности создаёт негативные социальные предпосылки для противостояния в обществе.

### Список литературы:

1. Витрук Н. В. Общая теория правового положения личности. – М.: Норма, 2008. – С. 407.
2. Карташкин В.А. Принципы и нормы в области прав человека. Общая теория прав человека. М.: НОРМА, 1996. – С. 437.
3. Мюллерсон Р.А. Права человека: идеи, нормы, реальность. – М.: Юридическая литература, 1991. – С. 5.
4. Касс Р. Санстейн. Против позитивных прав // Российский бюллетень по правам человека. – 1995. – № 6. – С. 17.

### **ELEMENTS OF LEGAL REGULATION ORGANIZATIONAL LEGAL FORMS PARTICIPATION OF CITIZENS IN THE PROCESS OF ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION**

**Shirobokov S.A. Doctor of Law, Associate Professor,  
Department of Entrepreneurship and Economic Security, PSNIU  
Email: shirobokovsa@gmail.com  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990**

*Resume: The article is devoted to the participation of citizens in the state-owned economic sector. Activities of citizens are carried out in a certain organizational and economic form. The interaction of state authorities and government with citizens of the state is carried out through legal regulation of the establishment of organizational forms and their implementation.*

*Key words: economic rights of citizens, organizational form, interaction of state bodies and citizens.*

УДК 338.2  
ББК 65.9

## ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ КАК ЭЛЕМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

**Е.В. Шкляева, студентка 3 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент И.Н. Фазлиев**  
**Электронный адрес: Katya.shiklyeva@mai.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букиреева, 15**

*В статье рассматриваются такие моменты, как влияние демографических процессов, происходящих в Пермском крае, на социально – экономическую и экономическую безопасность региона. В статье рассмотрены процессы взаимодействия демографических факторов и социально – экономической среды, а так же влияние демографической ситуации на социально – экономическое и экономическое развитие государства. Рассмотрено влияние экономики на воспроизводство населения в целом и отдельные демографические процессы.*

*Ключевые слова: демографические процесс, экономическая безопасность, экономика, демография.*

Экономика и демография очень близко связаны друг с другом: возрастно-половой состав населения и его составляющие напрямую влияют на производственный процесс и распределение производимых обществом благ. Исходя из этого, можно сказать, что проблемы демографического состояния страны напрямую воздействуют на ее экономику [1, с. 125].

Демографическая ситуация страны зачастую является одним из важнейших показателей формирования страны, поэтому решение важнейших социальных задач, касающихся развития страны, ее экономического состояния и экономической безопасности, зависит

прежде всего от решения демографического вопроса. Развитие экономики любой страны, расстановка экономических, а далее за ними и политических сил в региональном и мировом масштабе в большинстве зависит от демографических и миграционных процессов. Также можем заметить, что экономические факторы достаточно сильно воздействуют на структуру и численности населения.

Специфика демографической ситуации в России содержится в том, что несоответствие темпов развития демографической и экономической подсистемы порождает противоречия, влияющие на характер развития рынка рабочей силы [2, с. 29].

Смысл демографического фактора в новейших экономических условиях возрастает и в связи с тем, что значительно повышается нужда учета двух главных функций населения. Государственное управление должно учитывать население как основную составляющую рабочей силы и как единого потребителя товаров и услуг.

Внимание государства и общества к вопросам снабжения экономической безопасности России стало характерной чертой начала 21 века. В свою очередь, процессы интеграции России в международную экономическую систему и выставляют на первый план проблему снабжения экономической безопасности России в нынешних условиях. Бесспорно, социальная направленность политики государства – значительный компонент экономической безопасности, поэтому снабжение экономической безопасности полагает достойную и устойчивую жизнь всех слоев населения, что неизбежно оказывает воздействие и на демографические процессы – рождаемость, смертность, миграцию. Экономическая безопасность государства и его демографическая ситуация зависимы друг от друга, поэтому анализировать эти представления стоит именно во взаимной связи между друг другом. Следовательно, экономическая безопасность обязана предусмотреть и демографическую безопасность, целью которой является поддержание постоянного демографического развития страны и ее регионов [1, с. 126].

Рассмотрим состояние угроз и проблем экономической безопасности Пермского края в рамках демографической безопасности (влияние естественных демографических процессов

на численность и структуру экономически активного населения региона, на уровень демографической нагрузки).

Таблица 1

**Динамика населения в разрезе основных категорий рынка труда [4]**

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Средний уровень ряда	Средний абсолютный прирост	Средний темп роста	Средний темп прироста
Численность рабочей силы в т.ч.:	1337	1284	1304,7	1313,2	1280,2	1303,72	-14,13	99,55	-0,45
мужчины	674,3	659,9	670,8	671	653,2	665,84	-5,27	99,52	-0,48
женщины	662,4	623,9	633,9	642,2	627	637,88	-8,85	99,57	-0,43
Занятые в т.ч.:	1250	1209	1223	1236,7	1202,7	1224,32	-11,88	99,56	-0,44
мужчины	625,7	615,4	622,4	626,1	608,2	619,56	-4,38	99,54	-0,46
женщины	624,4	593,6	600,6	610,6	594,5	604,74	-7,47	99,57	-0,43
Безработные в т.ч.:	86,6	74,8	81,7	76,5	77,5	79,42	-2,28	99,39	-0,61
мужчины	48,6	44,5	48,4	44,9	45	46,28	-0,90	99,30	-0,70
женщины	38	30,3	33,2	31,6	32,5	33,12	-1,38	99,53	-0,47
Численность рабочей силы, в % к предыдущему году		96,04	101,63	100,65	97,49	79,16	24,37	105,34	5,34

С позиции демографических угроз экономической безопасности Пермского края наблюдается явно обозначенное снижение численности рабочей силы на фоне неблагоприятной демографической обстановки в регионе на протяжении длительного периода времени. Из таблицы 6 по данным Пермстата видим, что показатель численности рабочей силы с 2016 года по 2017 год показывает снижение. А в 2014 году был отмечен невысокий рост на 1,12%, который произошел в основном за счет роста численности рабочей силы женщин. Средний абсолютный прирост численности

рабочей силы всего составил -14,13 тыс. чел., средний темп прироста – (-0,45). Анализ численности занятых показывает также снижение с 2016 года по 2017 год. Средний абсолютный прирост занятых составил -11,88 тыс. чел., средний темп прироста – (-0,44). Анализируя численность безработных, можно отметить, что в 2015 году и в 2017 году был отмечен резкий рост на 9,22% и 1,31% соответственно. Средний абсолютный прирост по этому показателю составил -2,28 тыс. чел., средний темп прироста – (-0,61).

Связанными с данной угрозой проблемами в сфере демографической компоненты экономической безопасности Пермского края являются:

- длительный период отрицательного прироста населения;
- миграционный прирост населения для Пермского края несвойственен.

На состояние трудовых ресурсов региона закономерно влияет естественное движение населения и миграционные процессы. При этом, для Пермского края естественный прирост населения был отрицательным в период с 2018 г. по 2019 г. Логично предположить при этом, что естественный прирост населения влияет на состояние трудовых ресурсов региона с определенным временным шагом. Следовательно, современное состояние влияния демографического фактора на экономическую безопасность Пермского края определяется ситуацией в демографии региона. Рассмотрим состояние естественного прироста населения Пермском крае в таблице 2.

В январе-феврале 2019г. по сравнению с январем-февралем 2018г. естественная убыль населения увеличилась на 524 человек или на 29,14% в основном за счет сокращения родившихся на 548 человек.

Проблемы в сфере демографической компоненты экономической безопасности Пермского края могли бы быть компенсированы миграционным фактором за счет привлечения трудовых ресурсов из иных регионов РФ и международных источников [3, с. 150]. На практике же, миграционная компонента лишь ухудшает состояние экономической безопасности региона таблица 3.



Таким образом, на экономическую безопасность Пермского края оказывают негативное влияние обе компоненты демографического фактора.

Таблица 2

**Показатели естественного движения населения  
в Пермском крае [4]**

	Человек			На 1000 человек населения		Январь-февраль 2019 в % к январю-февралю 2018	Справочно на 1000 чел. в целом за 2018
	январь-февраль 2019	январь-февраль 2018	прирост, снижение (-)	январь-февраль	январь-февраль		
				2019	2018		
Родившихся	4215	4763	-548	10	11,2	88,5	11,3
Умерших	6013	6037	-24	14,3	14,2	99,6	13,5
в том числе							
детей в возрасте до 1 года	14	20	-6	2,9	3,8	70	4,7
Естественный прирост, убыль (-)	-1798	-1274	х	-4,3	-3	х	-2,2

В средне и долгосрочной перспективе негативное влияние сказывается снижением естественного прироста населения, в краткосрочной перспективе, миграционным оттоком населения.

Рассмотрим общую характеристику миграционной ситуации в Пермском крае в таблице 3.

Таблица 3

**Общая характеристика миграционной ситуации  
в Пермском крае [4]**

	Январь-февраль 2019		Справочно январь-февраль 2018	
	всего	на 10 тыс. человек населения	всего	на 10 тыс. человек населения
Миграция – всего				
прибывшие	10293	244	11130	262,5
выбывшие	10555	250,2	11951	281,9
миграционный прирост, снижение (-)	-262	-6,2	-821	-19,4
в том числе:				
в пределах России				
прибывшие	9666	229,1	10584	249,7
выбывшие	10165	240,9	11361	268
миграционный прирост, снижение (-)	-499	-11,8	-777	-18,3
международная миграция				
прибывшие	627	14,9	546	12,9
выбывшие	390	9,2	590	13,9
миграционный прирост, снижение (-)	237	5,7	-44	-1
в том числе: с государствами-участниками СНГ				
прибывшие	415	9,8	499	11,8
выбывшие	360	8,5	548	12,9
миграционный п рирост, снижение (-)	55	1,3	-49	-1,1
со странами дальнего зарубежья				
прибывшие	212	5	47	1,1
выбывшие	30	0,7	42	1
миграционный прирост, снижение (-)	182	4,3	5	0,1

Совокупное влияние указанных компонентов и выявленной направленности «старения населения» формирует предпосылки

структурных негативных тенденций в экономической безопасности региона. Так, на фоне миграционного оттока населения региона и росту доли населения старше пенсионного возраста будет оказывать возрастающее негативное воздействие на демографическую нагрузку. В перспективе под влиянием государственной политики на повышение пенсионного возраста влияние этой угрозы частично может быть снижено, но угрозы миграционного оттока населения сохраняют свою актуальность с высокой вероятностью.

### **Список литературы:**

1. Сперанский С.Н., Арефьева А.П. Влияние демографических процессов на экономическую ситуацию в стране // Генезис экономических и социальных проблем субъектов рыночного хозяйства в России. 2019. № 13. С. 125-129.

2. Самалова С.С. Теоретические подходы к обеспечению экономической безопасности предприятия / Волкова Т.А., Волкова М.Н., Плужникова Н.В., Самалова С.С.// ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия – (2015). – №3. – [С.29 – 32]

3. Палагина О.А. Роль демографической безопасности в системе экономической безопасности Хабаровского края // Ученые заметки ТОГУ. 2019. № 1. С. 149-153.

4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 05.05.2019).

## **DEMOGRAPHIC PROCESSES AS AN ELEMENT OF ECONOMIC SECURITY OF THE PERM REGION**

**Shklyaeva E. V., student of 4<sup>th</sup> year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Abstract: The article deals with such issues as the impact of demographic processes occurring in the Perm region on the socio-economic and economic security of the region. The article considers the processes of interaction of demographic factors and socio-economic environment, as well as the impact of the demographic situation on the socio-economic and economic development of the state. The influence of the economy on the reproduction of the population as a whole and individual demographic processes is considered.*

*Key words: demographic processes, economic security, economy, demography.*

УДК 330.341.2  
ББК 65.011.3

## НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМАТИКИ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

**В.Ю. Югова**, студентка 6 курса группы  
Научный руководитель – д.ю.н., доцент **С.А. Ширококов**  
профессор кафедры «Предпринимательства и  
экономической безопасности» ПГНИУ  
Электронный адрес: [shirobokovsa@gmail.com](mailto:shirobokovsa@gmail.com)  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15.

*Статья посвящена изучению сложнейшей проблеме экономического сектора Российской Федерации. Экономическая занятость населения государства должна осуществляться в определённом правовом пространстве. Органы государственной власти и управления обязаны создавать условия для реализации деятельности граждан в экономике страны.*

*Ключевые слова: участие граждан в экономике, теневая экономика, самозанятые граждане, регулирование экономической деятельности граждан.*

Система национальных расчётов фиксирует совершение экономических сделок, которые официально отражены в отчётных документах. Однако наряду с этим существует и теневая деятельность – различные виды финансовых потоков, не отражённых официальной статистикой. Если говорить об истории происхождения теневизации национального хозяйства Российской Федерации как экономического явления, то можно отметить, что она существовала ещё и в условиях административно-командной системы управления.

Предполагается, что объём теневой экономики в России снижается: в 2018 году он равняется около 20% ВВП

(внутреннего валового продукта) страны по сравнению с 28% в 2015–2016 годах, это следует из ежегодной оценки Росфинмониторинга. В 2016 году объём теневой экономики составил 28,3% ВВП, или 24,3 трлн. руб. В 2017 году объём теневой экономики сократился почти на 8 пунктов, до 20,5% ВВП (18,9 трлн. руб.). По предварительной оценке, в 2018 году теневая экономика составила порядка 20% ВВП [1].

Исследователь А.Ш. Ахмедуев, в своих трудах выделяет следующие причины роста теневой экономики, определяя их как классические:

- во-первых, осложнение ситуации на рынке труда в условиях экономического кризиса, что является началом всплеска малого предпринимательства и самостоятельной занятости, которые становятся питательной средой для теневых отношений;

- во-вторых, массовая иммиграция из стран третьего мира, которая дополняется вынужденной внутренней миграцией из депрессивных регионов и непосредственно «горячих точек»;

- в-третьих, характер государственного вмешательства в экономику. Делая вывод, что доля экономики, уходящей постепенно «в тень», находится в прямой зависимости от трех параметров, таких как: степени регулятивного вмешательства, уровня налогообложения и масштабов коррупции;

- в-четвертых, открытие внешних рынков с последующим обострением конкурентной борьбы, побуждающее снижать издержки легальными, а так же нелегальными способами;

- в-пятых, сдвиг в сфере трудовых отношений в сторону большей неформальности и гибкости как реакция на их чрезмерную регламентацию в предшествующие десятилетия [2].

Неоднозначное отношение к понятию «теневая экономика» порождает необходимость осознания степени влияния теневого сектора на экономическое положение страны. Поэтому следует выделить её отрицательные и положительные стороны:

- во-первых, из-за сокрытия от официальной статистики величины своих доходов нелегальными предприятиями, возникает необходимость увеличивать уровень уплачиваемых законопослушными налогоплательщиками налогов;

- во-вторых, теневая экономика не позволяет достаточно эффективно осуществлять макроэкономическую политику. Это объясняется тем, что такая экономическая деятельность скрыта от официальной статистики, данные которой, являются основой для принятия экономических решений на макроуровне;

-в-третьих, последствия функционирования теневых предприятий также негде не отражаются. Как следствие не учитываются и вредные последствия для окружающей среды, и, тем более, нетрудно догадаться, что никаких мер по защите экологии, включая платежи за пользование природными ресурсами и загрязнение окружающей среды, предприятия, работающие в теневом секторе, не предпринимают.

Кроме того, теневая экономика действует в сферах, не только официально запрещённых законодательством, но и в сферах, где практически отсутствует, какое бы ни было, правовое регулирование.

Например, таких как наркобизнес, проституция, порнография, незаконный оборот оружия, продажа краденого имущества и других. Такая деятельность причиняет не только экономический ущерб, но и существенный нравственный вред обществу.

Необходимо указать и на различные виды деятельности граждан в таких сферах как: образование (репетиторство), погрузочно-разгрузочные работы, уборка помещений и территорий, мелкие строительные и ремонтные работы, портновские, кулинарные, дизайнерские услуги, парикмахерский, медицинский сервис, мелко-розничная торговля, и т.д. Можно смело утверждать, что эта экономическая сфера практически остаётся без внимания со стороны государственных органов. Это при том, что именно эти сферы деятельности востребованы обществом, а российские граждане готовы оплачивать эту работу из своих средств, т.к. является дешевой, а значит самой доступной услугой для большинства людей.

Следует отметить, что теневилизация национального хозяйства не оценивается однозначно негативно, она имеет и плюсы, например, её положительная роль в решении проблем занятости и доходов населения. Предприятия, занятые в теневом

бизнесе, обеспечивают безработных рабочими местами с неплохим, а порой и высоким заработком. А товары, производимые этими предприятиями, пользуются достаточно большим спросом среди населения с невысоким доходом [3].

Следует согласиться с мнением Бойкова В.Э. о том, что если говорить об основных сферах, в которых распространена теневая экономика, то можно их классифицировать следующим образом:

- чисто криминальная (нарко-, порнобизнес, торговля оружием, фальшивомонетничество, контрабанда, проституция, выбивание долгов, заказные убийства, рэкет, похищение людей с целью выкупа и др.);

- финансово-кредитная;

- внешнеэкономическая;

- фондовый рынок;

- естественные монополии;

- автомобилестроение;

- потребительский рынок, в частности незаконное производство и продажа алкогольной продукции, незаконное производство интеллектуальной продукции [4].

Необходимо учитывать тот факт, что теневизация национального хозяйства – усиливает рост преступности и коррупции. При этом меры борьбы, разработанные и осуществляемые государством, не дают ожидаемого эффекта.

В настоящее время Минэкономразвития РФ рассматривает идею системного контроля доходов и расходов физических лиц для борьбы с теневой экономикой. Предполагается, что это поможет увеличить сборы в бюджет и повысить платежную дисциплину населения, о чем пишется в РИА Новости [5].

Одним из направлений противостояния теневой экономики предлагается рассматривать возможность введения системы контроля над расходами, а также соотношение контроля доходов и расходов. Такой подход нам видится проблематичным хотя бы потому, что статистика из разных источников значительно разнится, по данным Росстата 20% российской экономики находится в тени, а по данным МВФ – более 33%.

В качестве ещё одного направления рассматривается попытка обложения самозанятых граждан различными налогами



и сборами. Так как неуплата подоходного налога и пенсионных денег нарушают принцип наполняемости бюджетных средств. Департамент макроэкономического развития условно посчитал неработающих, но трудоспособных 15-17 миллионов человек. За 2018 год бюджет потерял четыре миллиарда рублей на подоходном налоге и страховых взносах. Контролируя траты людей, государство сможет выявлять тех, кто живет на теневые доходы.

По словам вице-преьера Т.Голиковой, в 2018 году россияне потратили на 13,3 триллиона рублей больше, чем получили официально. При этом в неформальном секторе, без уплаты НДФЛ и взносов в социальные фонды, трудятся около 15 миллионов человек. Это люди, ведущие бизнес без регистрации и получающие зарплаты в конвертах [6]. В результате государственные фонды социального, медицинского и пенсионного страхования теряют 2,3 триллиона рублей в год, – заявила так же Т.Голикова, заявив при этом, что власти работают над выводом этих «серых» доходов из тени.

По доле ВВП в «тени» Россия занимает 4-е место в мире, уступая лишь Украине, Нигерии и Азербайджану – 39% экономики, или 33,6 триллиона рублей, подсчитали эксперты АССА. В первую очередь речь идёт об «армии» самозанятых, численность которых оценивается в диапазоне от 15 до 30 млн. человек [7].

Итак, теневизация национального хозяйства в государстве играет неоднозначную роль. С одной стороны, уход от налогообложения повышает конкурентные преимущества предприятий, задействованных в теневой деятельности, способствует получению дополнительных доходов сотрудниками этих предприятий, помогает снижению уровня реальной безработицы. С другой стороны, теневая экономика вредит государственному бюджету, снижает эффективность макроэкономической политики, искажает структуру экономики, ухудшает состояние инвестиционной среды, конкурентной среды для законопослушных налогоплательщиков, наносит ущерб национальным интересам государства, его экономической безопасности и приносит нравственный вред обществу.

Кому же выгодно наличие в стране теневой экономики? Почему в одних странах правительство и парламент выбирают реформы, способствующие выводу экономики из тени и росту предпринимательской активности граждан, а другие, несмотря на громкие декларации, продолжают принимать правовые акты, прямо стимулирующие теневой сектор экономики?

Ответ очевиден: законы и регулирующие нормы, затрудняющие предпринимательскую деятельность, способствуют росту благосостояния чиновников и приближенных к ним фирм, а не рядовых граждан. Все разговоры об усилении защиты рынка и росте прав потребителей ведутся, как говорится, для бедных. Но непосредственными бенефициарами всех административных «улучшений и совершенствований» выступают совсем другие люди. Для получения нужного разрешения необходимо найти «нужного человека» и как следует поблагодарить его. Разрешение (лицензию, согласование) могут не дать. Но могут дать нужной, «правильной» фирме. Административных норм, устанавливающих различные правила оформления экономической деятельности, может быть так много, что нарушение процедуры просто неизбежно. Что в свою очередь требует на начальном этапе вложения значительных средств. В результате, к примеру, ужин в среднем ресторане Москвы, стоит больше, чем в Амстердаме или Вильнюсе.

В бюджет страны не поступают десятки миллионов долларов, вследствие сложной регуляторной среды не создаются сотни и тысячи новых рабочих мест. Кроме того, репрессивные регулирующие нормы создают особый спрос на всевозможные фирмы-однодневки и финансовые компании, помогающие обналичить, перевести или увести деньги. Оборот этих фирм не поддается количественной оценке.

К сожалению, и государственные, и полугосударственные компании и заводы (например, нефтяные, металлургические, машиностроительные, строительные) «не брезгают» пользоваться теневыми схемами и фирмами-однодневками, закладывают в свои бизнес-планы «откаты» и «благодарности».

Для исправления крайне неблагоприятной ситуации с коррупцией и теневыми сделками нужно, с одной стороны,

пропагандировать и внедрять стандарты предпринимательской этики и социальной ответственности бизнеса (прозрачность и соблюдение законов – один из её важнейших элементов).

С другой стороны, бизнесу, как крупному, так и малому, нужна либерализация хозяйственной деятельности, упрощение многочисленных правил, а главное – сокращение налоговой нагрузки, в первую очередь, через уменьшение или ликвидацию налога на прибыль и введение регрессивных ставок по социальному страхованию.

Для решения проблемы теневизации национального хозяйства необходима выработка эффективной политики по её преодолению. Она предполагает комплексный социально-экономический и экономико-правовой подход. Необходимо экономически стимулировать граждан на получение исключительно «белой зарплаты». Этого можно добиться повышением размера легальной минимальной заработной платы. Можно усилить меры наказания теневиков, к примеру, для предприятий, нарушающих закон в этой области, необходимо ввести угрозы ликвидации, а не большого штрафа. Необходимо более тесно сотрудничать с ведомствами, министерствами, учреждениями, осуществляющими оценку уровня нелегального сектора, для получения доступа к их базам данных, а также участия в совместных проектах.

В заключение следует подчеркнуть, что только сбалансированный комплекс научно обоснованных экономических и административных мер с учетом региональной специфики может обеспечить сокращение теневого оборота и на этой основе дать позитивный импульс к устойчивому развитию экономики.

### Список литературы:

1. Данные Росстата. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.rbc.ru/economics/21/09/2019/5d857ba59a79477e286a60b3> (Дата обращения: 22.09.2019).
2. Ахмедуев А.Ш. Теневая экономика: системный ресурс и фактор торможения социально-экономического развития /А.Ш. Ахмедуев. – 2015. – № 9. С. 160.
3. Власти будут контролировать расходы россиян для борьбы с теневой экономикой. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.fxteam.ru/finance/208122.html> (Дата обращения: 22.09.2019).
4. Бойков В.Э. Человеческий фактор «теневой» экономики после 20 лет реформирования российского общества // Социол. исслед. – 2014. – № 8. – С.90-95.
5. Минэкономразвития предложило ввести контроль над расходами россиян. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.rbc.ru/economics/27/06/2019/5d14b6c09a79473f652b8fcc> (Дата обращения: 22.09.2019).
6. Конкурент.ру. [Электронный ресурс]. URL: <https://konkurent.ru/article/22996> (Дата обращения: 22.09.2019).
7. В России готовят денежную реформу. [Электронный ресурс]. URL: [https://berdsk.me/news/55250/2018-10-12/v\\_rossii\\_gotovyat\\_denejnyu\\_reformu](https://berdsk.me/news/55250/2018-10-12/v_rossii_gotovyat_denejnyu_reformu)(Дата обращения: 22.09.2019).

**SOME ASPECTS OF THE PROBLEM  
OF THE SHADOW ECONOMIES**

**Yugova V. Yu. 6th year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Resume: The article is devoted to the study of the most complicated problem of the economic sector of the Russian Federation. Economic employment of the state's population should be carried out in a specific legal space. Government bodies and administrations are obliged to create conditions for the implementation of citizens' activities in the country's economy.*

*Key words: citizen participation in the economy, shadow economy, self-employed citizens, regulation of the economic activities of citizens.*

УДК 330.322  
ББК 65.263

## ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ПЕРМСКОГО КРАЯ

**К.С. Якунин, студент 6 курса,  
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына  
Электронный адрес: freeman59rus@gmail.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье анализируются инвестиционная привлекательность Пермского края, Определяются составляющие элементы экономики региона, рассматриваются действующие программы по содействию инвестиционных проектов, выделяются «барьеры» для инвестиционных проектов.*

*Ключевые слова: регион, инвестиционная привлекательность, инвестиции, инфляция, занятость населения*

Актуальность темы исследования определена тем, что от степени инвестиционной привлекательности, зависит эффективность социально-экономического развития государства в целом и её экономики в частности, так и на региональном уровне.

Основополагающим элементом развития национальной экономики выступают инвестиции, которые позволяют вести инновационную деятельность, модернизировать процесс производства, увеличивать объёмы выпускаемой продукции, выводить продукцию на новые рынки, в том числе мировые, привлекая новых инвесторов[1-4,10].

Повышение инвестиционной привлекательности региона способствует притоку капитала и как следствие экономическому подъёму. Инвестора в первую очередь интересуют несколько

факторов: уровень инвестиционного риска региона, инвестиционный потенциал региона [1-4,10].

Исследуя отечественные и зарубежные научные работы по данной тематике можно сделать вывод о существовании значительного числа разнообразных типологий.

Процесс исследования вопроса инвестиционной привлекательности региона значительно усложняется в виду трудно коррелируемых между собой классификации, представленных в научных работах.

На наш взгляд, такие понятия как «инвестиционный климат» и «инвестиционная привлекательность» различны. На это ссылаются многие исследования. Понятие «инвестиционный климат региона» более широкое, чем «инвестиционная привлекательность» [1-4,10].

Основываясь на методике оценки «инвестиционной привлекательности региона» рейтингового агентства «Эксперт РА», мы можем вывести следующее определение: «инвестиционная привлекательность региона – это совокупность различных факторов (природные, социально-экономические, управленческие и др.), оказывающих существенное влияние на инвестиционный потенциал и инвестиционный риск вложения средств в соответствующий регион» [1-4].

### **Краткая характеристика Пермского края**

Пермский край имеет развитую экономическую инфраструктуру. Связывают это с высокими показателями роста промышленных ресурсов на его территории: энергетика и энергоносители, машиностроение, нефтехимическое и химические производства и металлообработка. Середина первой десятки по России среди произведённой промышленной продукции принадлежит Пермскому краю, а именно: авиадвигатели для самолётов 5 поколения, оптоволокно и оптические системы, активно развивающаяся робототехника [7].

Помимо технического совершенства Пермский край удерживает уверенную планку качества в сфере удобрений на основе калия и азота, помимо этого один из крупнейших нефтеперерабатывающих заводов России находится так же в регионе [1-4]. Уникальные фотополимеры, хладоны и активные угли, которые идут на экспорт. Высокая проходимость

магистралей и путей сообщения на территории края позволяет держать качественное сообщение с более чем 29 млн. чел. населения Приволжского федерального округа. Всё это было бы невозможно без квалифицированных сотрудников и студентов Пермских высших и средне-специальных учебных заведений. Как показано на рис. 1, порядка 1280000 экономически активного населения в крае занята в следующих отраслях:

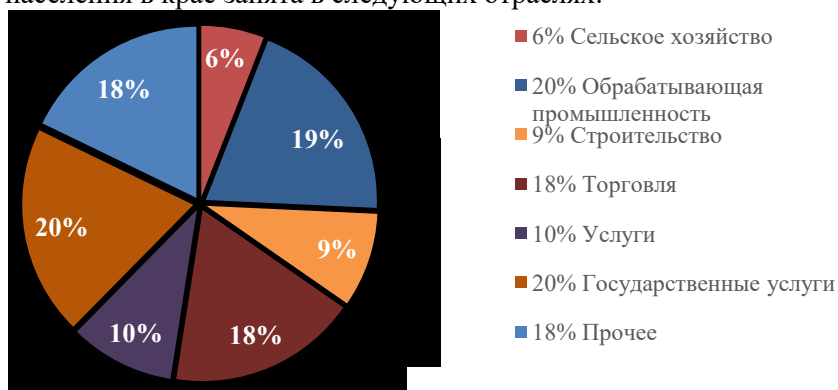


Рис. 1 «Сферы занятости населения Пермского края» [3, 5-9]

Как представлено на рис. 1 большая часть экономически активного населения Пермского края сконцентрировано в сферах торговли, государственных услуг и прочих сферах [3, 5-9].

### **Внешние условия и инфляция**

Экономика Пермского края ориентирована в основном на экспорт (приблизительно, порядка четверти от общего объёма отгруженной продукции), химическое производство, добыча и переработка нефти формируют значительную часть добавленной стоимости.

Структура товарного экспорта Пермского края представлена на рис. 2.



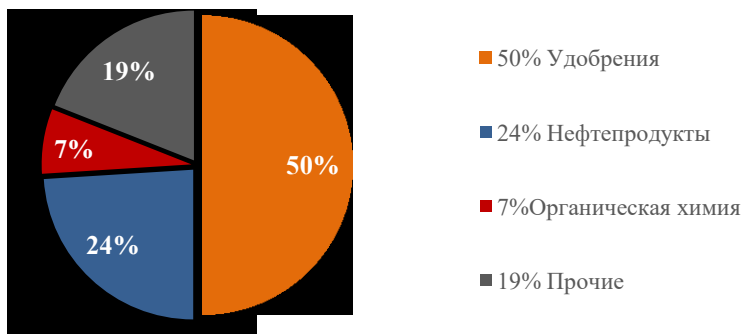


Рис. 2 Товарный экспорт Пермского края 2017-2018 г. [3, 5-9]

На рисунке показано, что 50% всего товарного экспорта Пермского края составляют удобрения.

Одним из основных факторов, повлиявших на замедление экономической активности в Пермском крае, стало ухудшение внешнеэкономической конъюнктуры в 2014–2016 гг. как на углеводородное сырье, так и ключевые статьи товарного экспорта – удобрения и нефтепродукты.

По итогам 2017 г. представленные на рис. 3, ожидаемая среднегодовая цена за баррель нефти марки «Urals» будет составлять порядка 46 долларов за баррель нефти и примерно 42 долл. за баррель до 2020 г.

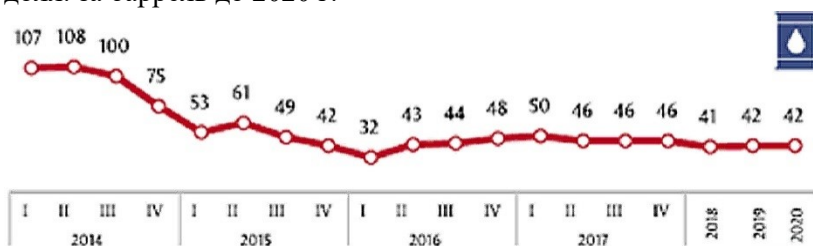


Рис. 3 Индекс цен в долл. США за баррель нефти марки «Urals» [3, 5-9]

В среднесрочной перспективе динамика цен представлена на рис. 4, на калийные удобрения будет определяться оживлением спроса на калийные удобрения со стороны основных экспортных потребителей (Индия, Китай, Бразилия) и роста объемов.



Рис. 4: Цена на калийные удобрения в долл. США [3, 5-9]

В период с 2014 по 2018 гг. средние экспортные цены на нефтепродукты сократились в 2,4 раза, в среднесрочном периоде Минэкономразвития России ожидает стабильной динамики цен представленной на рис. 5.

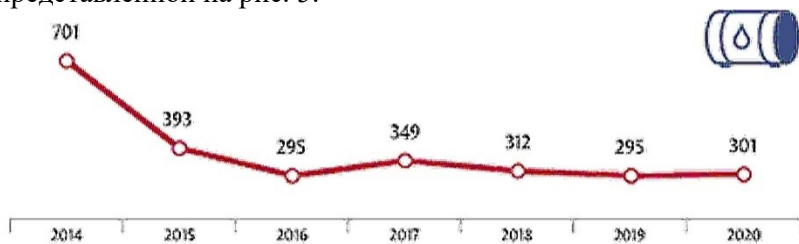


Рис. 5 Средние цены на нефтепродукты в долл. США [3, 5-9]

Высокая диверсифицированность и уникальность структуры производства позволяет экономике региона оставаться устойчивой к неблагоприятным экономическим условиям. За последние несколько лет была выработана система мер, обеспечивающая стабильность в экономике и социальной сфере. Прежде всего речь идет о создании различных институтов и механизмов развития, способствующих реализации стратегических проектов (кластерное развитие, участие в приоритетных федеральных программах, СПИК, проектно-целевой метод госуправления), оптимизации бюджетных

расходов, осуществлении масштабных инвестиций в региональные проекты [6].

С начала 2017 г. среднегодовая инфляция в Пермском крае устойчиво снижается: с 7,5% в январе–декабре 2016 г. до 3,2 % по итогам января–сентября 2017 года. Накопленный уровень инфляции с начала 2017 года составил 1,0 %. Наглядно это представлено на рис. 6.

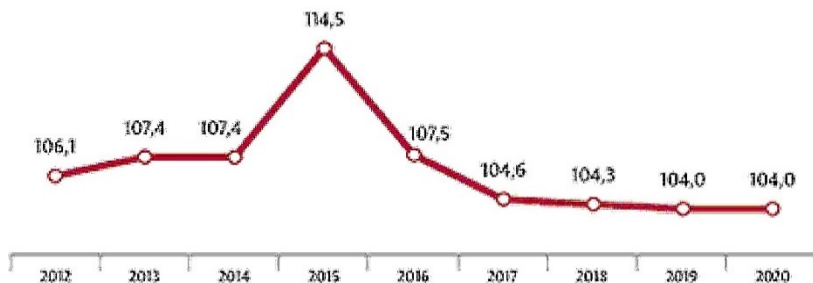


Рис. 6 Динамика среднегодовой инфляции в % [3, 5-9]

Под влиянием следующих далее факторов прогнозируется снижение инфляции до минимальных значений, как представлено на рис. 6 [1-4].

Факторы влияющие на снижения инфляции:

- умеренно жесткой денежно-кредитной политики Банка России, основной целью которой является последовательное снижение инфляции;
- решения по ограничению роста предельных размеров индексации регулируемых тарифов для населения;
- роста предложения более дешевых отечественных товаров вследствие импортозамещения;
- умеренный рост заработных плат и доходов населения, ограничения инфляции спроса.

Получив данные подобного характера, мы можем провести более детальное исследование инвестиционной привлекательности. В частности, мы можем выявить барьеры мешающие нарастить темп развития экономики Пермского края.

1. Развитие нормативной региональной базы относительно поддержки инвестиционной деятельности;

2. Малое количество инвестиционных площадок, обеспеченных инфраструктурой;

3. Малоэффективная стратегия продвижения Пермского края на Российскую и международную экономическую арену;

4. Кадровая нехватка специалистов в сфере привлечений инвестиций и продвижение проектов.

Безусловно, указанные проблемы невозможно решить в кратчайшие сроки, но целенаправленная и поэтапная работа на снижение влияния отраслевых факторов на развитие экономики Пермского края повышает инвестиционную привлекательность региона [3].

#### **Меры, предпринятые со стороны государства по поддержке инвестиционной привлекательности региона**

1. Принцип «одного окна» («Агентство инвестиционного развития»). Административное сопровождение проектов в статусе «приоритетный инвестиционный проект»

2. Подбор инвестиционных площадок и представление участков земли без торгов. Подбор площадок под цели и задачи инвестора. На данный момент более 150 действующих инвестиционных площадок по всем муниципальным образованиям Пермского края.

3. Льготная арендная ставка 1руб. – 1га, для масштабных инвестиционных проектов и проектов государственного и частного партнёрства.

4. Дифференцированные налоговые ставки по имуществу (0,6% в первый год с момента ввода в эксплуатацию ОС), (1,1% в течении второго и третьего годов эксплуатации ОС), также возможно снижение ставки до 13,5% при заключении инвестиционного контракта.

5. Применение 0% налоговой ставки предоставляется на срок инвестиционного контракта начиная с налогового периода в течении которого заключён контракт, налог на прибыль подлежащий зачислению в бюджет Пермского края составит 13,5%.

6. Механизм господдержки федерального и регионального уровня в сельскохозяйственном направлении.

7. Поддержка среднего и малого предпринимательства.

8. Механизм поддержки инвесторов и поддержки инвестиционной деятельности [3].

В заключение следует отметить, что Пермский край за 2018 г. поднялся с 5 на 3 место в рейтинге «Инвестиционной активности регионов». В основу рейтинга были положены аналитические данные по запускаемым и реализуемым в Российских регионах инвестиционных проектов попавших в дайджест региональных инвестиционных новостей «Инвест-Регион».

После вступления в силу и начала реализации стратегии Пермского края по улучшению инвестиционной привлекательности края ВРП значительно вырос. В 2012 г. ВРП составлял: 860 342,7 млрд. руб., в то время как в 2017 г. ВРП составил 1 191 101,5 млрд. руб.

Так же известно, что порядка 41 инвестиционного проекта будут реализованы на территории Пермского края, при этом 22 из них уже реализованы и введены в эксплуатацию, ещё 6 проектов закончены, но проводится оформление документов, 10 в стадии завершения и 3 в стадии реализации. Это позволяет отметить качественный рост инвестиционной привлекательности Пермского края и экономики региона.

### **Список литературы:**

1. Агаева Л.К., Анисимова В.Ю. Инвестиционная привлекательность региона // Издательство Самарского университета 2018г. –С. 7-69
2. Инвестиционный портал Пермского края. Агентство инвестиционного развития [Электронный ресурс]. URL:<https://investinperm.ru/> (дата обращения 01.10.2019)
3. Колесников М.А. О состоянии инвестиционного климата в Пермском крае и мерах по его улучшению // доклад министра экономического развития и инвестиций Пермского края 2018г. - С. 2-9
4. Сорокина Н.В., Глушкова Е.С. Инвестиционная привлекательность Пермского края // Вестник ПНИПУ. Социально-экономические науки. 2018. № 4 2018г. – С.303-313

5. Стратегия социально-экономического развития муниципального образования город Пермь до 2030 года от 18.11.2014 N 246 2014г.

6. Национальное рейтинговое агентство Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России по итогам 2018 года Москва 2018г. – С. 2-9

7. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» [Электронный ресурс]. URL:<https://raexpert.ru> (дата обращения 01.10.2019)

8. Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России по итогам 2018 года [Электронный ресурс]. URL:[http://www.ra-national.ru/sites/default/files/analytic\\_article/IPR-6-06112018.pdf](http://www.ra-national.ru/sites/default/files/analytic_article/IPR-6-06112018.pdf) (дата обращения 01.10.2019)

9. Пермский край: территория вашего развития Путеводитель инвестора 2018г. PricewaterhouseCoopers. – С. 8-38

10. Шаховская Л.А., Безлепкина А.А. Инвестиционная привлекательность регионов как ключевой фактор привлечения иностранных инвестиций // Крымский научный вестник, № 1 (13), 2017г. – С. 24-37

## **INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE PERM REGION**

**Yakunin K. S., student of 6<sup>th</sup> year**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*The article analyzes the investment attractiveness of the Perm region, identifies the constituent elements of the region's economy, examines the existing programs to promote investment projects, and identifies "barriers" for investment projects*

*Keywords: investment attractiveness of the region, investments, inflation, employment of the population*

**СЕКЦИЯ 5. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ  
КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ  
ИННОВАЦИЯМИ; ЛОГИСТИКА**

---

**УДК 336.7  
ББК 65.38**

**ПОДХОДЫ К РАЗРАБОТКЕ СТРАТЕГИИ  
УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ  
ПРОДУКЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

**В.В. Кузьмина, магистрант 2 курса  
Г.Р. Царева, к.э.н., доцент кафедры управления и права  
Научный руководитель – к.э.н., доцент Г. Р. Царева  
Электронный адрес – vasilisa241096@mail.ru  
Поволжский государственный  
технологический университет,  
424000 г. Йошкар-Ола, пл. Ленина, 3**

*В статье рассматриваются некоторые подходы к разработке стратегии на предприятии в области управления качеством, предлагается создать систему качества и политику в области качества для обеспечения конкурентоспособности продукции.*

*Ключевые слова: разработка стратегии, всеобщий менеджмент качества, бенчмаркинг, управление качеством, принципы, инструменты качества, политика в области качества.*

В современных условиях обострения внешней и внутренней конкуренции формирование и реализация четкой стратегии становится необходимой потребностью существования предприятий. Актуальность темы статьи обусловлена тем, что некорректное, неправильное определение стратегических ориентиров существенно снижает эффективность управления, причем никакие автоматизированные системы

хозяйствования не способны предотвратить неэффективное и неэкономичное расходование ресурсов, если управление ведется ради достижения недостаточно обоснованных долгосрочных целей.

В деятельности любого предприятия несомненно наступает такой момент, когда текущее положение на рынке сбыта и предложений перестает отвечать тем требованиям, которые предъявляет к ней внешняя или внутренняя среда.

Именно поэтому разработка стратегии управления качеством является важнейшей задачей для любого бизнеса. Во многих современных работах в области стратегического менеджмента понятие стратегии трактуется как совокупность правил и приёмов, которыми должно руководствоваться предприятие для реализации миссии и для достижения глобальных и локальных целей [1].

В научных исследованиях и в практике возникла необходимость выработки объективных показателей для оценки способностей предприятия производить продукцию с необходимыми качественными характеристиками. Эти характеристики подтверждаются сертификатом соответствия на продукцию. Многие фирмы-производители имеют системы качества, соответствующие международным стандартам.

Разберем основные подходы к разработке стратегии управления качеством на предприятии.

Рассмотрим подход на основе всеобщего менеджмента качества TQM (Total quality management). Он предполагает непрерывное улучшение качества во всех сферах деятельности – производстве, продаже, маркетинге, закупках, сбыте, организации работы и т.д. TQM можно определить как подход к управлению организацией, сконцентрированный на качестве. Качество достигается за счет вовлечения всех работников в деятельность по совершенствованию работы. Целью повышения качества является удовлетворение потребителей и получение выгоды всеми заинтересованными сторонами.



Следующий подход к разработке стратегии управления качеством основывается в применении модели для сравнения – бенчмаркинг.

Примерами в бенчмаркинге становятся лучшие варианты продукции или услуг и процесс их маркетингового продвижения, который применяют предприятия-конкуренты или компании из смежных областей. Совершается это для того, чтобы определить допустимые способы улучшения собственной продукции или собственных услуг, а также методов работы.

Одним из условий эффективного использования бенчмаркинга в конкурентной среде считаются доверительные отношения между участниками и доступность информации для сравнения и обмена опытом.

Также можно рассмотреть разработку стратегии организации (один из этапов разработки) на примере внедрения таких инструментов как использование круга качества, статистическое управление процессами, методы Тагути (6 сигм), развертывание функций качества («домик качества»).

- Круг качества предполагает цикл Деминга (PDCA-планирование, действие, проверка, корректировка). При помощи постоянных проверок до, во время и после процесса производства, воспитания ответственности за качество и, прежде всего, при помощи постоянного аудита процесса производства могут быть обнаружены слабые места в разных процессах на предприятии. PDCA служит именно для обнаружения причин брака и поддержки всего процесса вплоть до устранения дефектов.

- Ключевым инструментом статистического управления процессами является контрольная карта Шухарта. Применение таких карт позволяют следить за состоянием процесса и при необходимости воздействовать на него, предупреждая выход из-под контроля.

- Методы Тагути (6 сигм). Суть метода заключается в том, чтобы применяя различные методы и инструменты управления процессами (такие как контрольные карты, FMEA анализ, диаграмма Парето, диаграмма Исикавы, Древовидная диаграмма и др.) добиться снижения значения стандартного отклонения при заданном поле допуска.

- Развертывание функций качества («домик качества») представляет собой системный подход к проектированию, основанный на четком понимании желаний потребителей. Применение этой технологии позволяет перевести пожелания потребителя (например, такое как – удобно держать) в технические характеристики изделия.

Один из подходов разработки стратегии – SWOT-анализ, позволяющий понять, в какой степени цели организации, сформулированные на начальной стадии выработки стратегии, соответствуют ресурсам компании, внешней среде и интересам групп влияния. Этот анализ основывается на классификации ключевых сильных и слабых стороны компании. Комплексным результатом SWOT-анализа является формирование стратегически значимых мероприятий организации на перспективу.

Весь план развития, действия и цели организации в управлении качеством можно прописать в соответствующих документах таких, как цели и политика в области качества – тоже как один из подходов стратегии развития организации.

Предлагается создать систему качества и политику в области качества, которая позволит обеспечить производство конкурентоспособной продукции. Система качества важна при проведении переговоров с зарубежными заказчиками, которые считают обязательным условием наличие у производителя системы качества и сертификата на эту систему, выданного сертифицирующим органом, т.е. система качества должна учитывать особенности предприятия, обеспечивать минимизацию затрат на разработку продукции и ее внедрение.

Самым важным условием реализации политики качества будет являться убеждение потребителя в том, что качество поставляемой продукции стабильное и устойчивое.

Политика в области качества и обеспечения конкурентоспособности производимых товаров должна быть направлена на:

1. продажу товаров по более низким ценам, чем конкуренты. Она имеет многоцелевое назначение:

-низкая цена может служить инструментом проникновения на новые рынки;

- низкая цена используется предприятием как барьер против выхода на рынок конкурентов;

– в ряде случаев предприятия проводят снижение цен как ответ на действия конкурентов. Ценовая конкуренция направлена на повышение конкурентоспособности товара на рынке, то есть цена выступает составляющим элементом конкурентоспособности товара. Следует отметить, что покупателя интересуют полные затраты на приобретение и эксплуатацию данного изделия.

2. базирование на отличительных особенностях товаров по сравнению с конкурентами. Эти отличительные особенности могут быть связаны непосредственно:

- с качеством самой продукции;
- с конкурентоспособностью предложения;
- с фирмой-производителем данного товара.

В условиях жесткой конкурентной среды предприятия смогут успешно развиваться лишь внедряя системное управление качеством продукции.

Системы разработки новых изделий должны обеспечивать решение трех основных задач:

✓ качество рассматривается наравне со всеми техническими новшествами с самого начала разработки изделия;

✓ планирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ организуется таким образом, чтобы не ограничивать проектирование вариантов изделия с наилучшими характеристиками;

✓ ускорение разработки изделия должно стать основным критерием эффективности системы разработки.

Таким образом, все подходы к разработке стратегии организации сводятся к теоретическому анализу в сочетании с чутьем разработчиков. Стратегия никогда не может быть продумана и просчитана до конца.

Универсального, пригодного на все случаи жизни метода разработки стратегии не существует, мы рассмотрели лишь несколько возможных подходов к разработке.

### **Список литературы:**

1. Конти Т. Самооценка в организациях; [пер. с англ. И. Н. Рыбакова при участии Г. Е. Герасимовой / Научное редактирование В. А. Лapidус и М. Е.] Серов. – М.: РИА «Стандартыи качество», 2010. – 328 с;

**APPROACHES TO DEVELOPING A QUALITY  
MANAGEMENT STRATEGY  
PRODUCTS IN THE ENTERPRISE**

**Kuzmina V.V., undergraduate of 2<sup>th</sup> year  
Tsareva G. R., associate professor of management and law**  
Volga State Technological University, 4  
3, Lenin Square, Yoshkar-Ola 24000

*Annotation: The article discusses some approaches to the development of a quality management strategy in the enterprise, proposes to create a quality system and quality policy to ensure the competitiveness of products.*

*Keywords: strategy development, general quality management, benchmarking, quality management, principles, quality tools, quality policy.*

УДК 005.6  
ББК 36.95

## СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

**М.И. Куклина, студентка 1 курса**  
**Научный руководитель – В.Б. Елагина, доцент с ученой**  
**степенью кандидата наук**  
**Электронная почта: marykuklin@mail.ru, aneliv12@mail.ru**  
**Поволжский государственный технологический**  
**университет,**  
**424000 г. Йошкар-Ола, Площадь Ленина, 3**

*В данной статье на основе «Стратегии повышения качества пищевой продукции в Российской Федерации до 2030 года» рассмотрены основные направления повышения качества молочной продукции. Проанализирован механизм внедрения Федеральной государственной информационной системы «Меркурий» (ФГИС «Меркурий»), выявлены недостатки ее применения при производстве молочной продукции.*

*Ключевые слова: качество пищевой продукции, молочная продукция, стратегия, повышение качества, система «Меркурий».*

Последние годы производство молочной продукции растет, так же увеличивается ее ассортимент. Молочная продукция пользуется большим спросом, так как ее потребляют и дети, и взрослые. Однако ее часто фальсифицируют. Среди критериев фальсификации сырого молока и молочных продуктов числится использование немолочных видов сырья и добавление растительных масел. Согласно статистике, признаки фальсификации сегодня имеют более половины проверенных товаров [3]. По отдельным видам молочной продукции доля фальсификата составляет и вовсе около 60 %.

Для обеспечения населения качественной продукцией была издана и утверждена «Стратегия повышения качества пищевой продукции в Российской Федерации до 2030 года» [4].

Стратегия ориентирована на обеспечение полноценного питания, профилактику заболеваний, увеличение продолжительности и повышения качества жизни населения, стимулирование развития производства и обращения на рынке пищевой продукции надлежащего качества.

Данная Стратегия направлена на создание условий для формирования и реализации комплекса мер по актуализации нормативной базы, созданию механизмов стимулирования предпринимательского сообщества на изготовление и обращение продукции, которая отвечает требованиям, и обеспечению информативности населения о качестве пищевой продукции.

Основными целями данной Стратегии являются обеспечение качества пищевой продукции как важнейшей составляющей укрепления здоровья, увеличения продолжительности и повышения качества жизни населения, содействие и стимулирование роста спроса и предложения на более качественные пищевые продукты и обеспечение соблюдения прав потребителей на приобретение качественной продукции [4].

Для достижения данных целей, применительно к молочной продукции, были поставлены следующие задачи:

1. обеспечение мониторинга качества молочной продукции;
2. совершенствование государственного регулирования в области качества молочной продукции;
3. создание механизмов стимулирования производителей к выпуску молочной продукции, которые отвечают критериям качества;
4. разработка и внедрение системы управления качеством молочной продукции на предприятии;
5. возрождение в Российской Федерации собственного производства пищевых добавок и ингредиентов;
6. актуализация действующих нормативов содержания в молочной продукции пищевых добавок, вкусоароматических веществ, биологически активных веществ;

7. создание единой информационной системы прослеживаемости молочной продукции;

8. продвижение принципов здорового питания [4].

Данные задачи в области повышения качества молочной продукции реализуются следующими действиями:

1. ввести обязательность внесения обозначения стандарта или технического документа, на соответствие которого произведена молочная продукция, в маркировку;

2. пересмотреть и актуализировать системы оценки эффективности биологически активных веществ, входящих в состав молочной продукции;

3. разработать единую информационную систему результатов лабораторных исследований молочной продукции, которые выполнены в рамках осуществления государственного контроля;

4. усовершенствовать требования маркировки молочной продукции, которая содержит ароматизаторы, пищевые добавки, ферментные препараты;

5. использовать современные подходы и технологии маркировки идентификационными знаками молочной продукции, которые должны содержать сведения о самом товаре, производителе, импортере, продавце;

6. предусмотреть внедрение систем менеджмента качества на предприятиях, которые осуществляют изготовление и переработку молочной продукции;

7. совершенствовать систему мониторинга качества и безопасности молочной продукции и здоровья населения;

8. разработать новые и современные технологии производства пищевых ингредиентов, входящих в состав молочной продукции;

9. разработать требования к качеству пищевых добавок [4].

В целях реализации Стратегии применяют правовые, организационно-управленческие, кадровые, научно-методические и финансово-экономические механизмы. Каждый из перечисленных механизмов помогает достичь нужных целей в рамках реализации данной Стратегии.

Для повышения уровня качества выпускаемой молочной продукции, а также для введения порядка в торгово-производственной индустрии была внедрена и запущена Федеральная государственная информационная система

«Меркурий» (ФГИС «Меркурий»). Это автоматизированная система для электронной сертификации грузов, за которыми установлен государственный ветеринарный контроль на территории Российской Федерации.

Данная система позволяет создать единую информационную площадку для ветеринарных ведомств, производителей и продавцов подконтрольной продукции.

ФГИС «Меркурий» создана для следующих целей:

- минимизировать человеческие ошибки;
- сократить время на оформление ветеринарной сопроводительной документации за счет автоматизации самого процесса;
- учет поступившего и убывшего объема продукции на предприятии происходит автоматически;
- создать единую централизованную базу данных для быстрого доступа к актуальной информации, для формирования отчетов, поиска, анализа информации;
- возможность отслеживания перемещения партии груза по территории Российской Федерации [1].

Система «Меркурий» имеет несколько подсистем:

- подсистема Склада временного хранения (Меркурий. СВХ);
- подсистема Государственной ветеринарной экспертизы (Меркурий ГВЭ);
- подсистема Хозяйствующего субъекта (Меркурий ХС);
- подсистема Территориального управления (Меркурий. ТУ);
- подсистема Уведомлений (Меркурий. Уведомления);
- подсистема проверки подлинности выданных документов ВСД;
- Универсальный шлюз (Ветис. API);
- подсистема предварительных уведомлений от зарубежных стран (Mercury. Notice) [1].

Для работы с системой «Меркурий» необходим компьютер, подключенный к Интернету, так как эта система реализована в виде веб-приложения.

Система «Меркурий» располагается на центральном сервере, который также подключен к сети Интернет, и занимается обработкой получаемых от пользователей запросов и формирует ответы. В случае, когда центральный сервер



недоступен, предусмотрен территориально удаленный резервный сервер, который автоматически реплицируется с центральным и, в случае его отключения, начинает обрабатывать запросы пользователей до восстановления работы основного сервера.

Система «Меркурий» постоянно дорабатывается и обновляется. Сам процесс обновления системы не отражается на работе пользователей, так как происходит на сервере. Последнее обновление было выполнено 02.10.2019: Версия 6.23.

У данной системы есть так же и отрицательные стороны внедрения. Многие производители, поставщики и торговые сети воспринимают ее как проблему [2]. Это связано с возможными убытками и сложностями, связанными с трудностями адаптации текущих бизнес-процессов к новым условиям.

Так как для данной системы требуется устойчивый Интернет, это создает проблему для многих предприятий-изготовителей молочной продукции. Большинство таких предприятий находятся за пределами городов, где нет хорошей связи. Молочное сырье является скоропортящимся продуктом. Но предприятие не может его принять, пока он не отразится в базе данных. Это существенно сокращает срок годности продукта. Иначе придется принять решение об утилизации, что приведет к финансовым убыткам, а не прибыли.

Так же многие производители молочной продукции считают, что система «Меркурий» не решит проблему фальсификата, а увеличит расходы компаний.

Система «Меркурий» должна пройти адаптационный период. Иначе предприятия-изготовители молочной продукции будут нести затраты и убытки. При больших финансовых убытках предприятия и вовсе могут закрыться. Поэтому для внедрения данной системы требуется ее доработка и время на введение и испытание в действии.

Некоторые представители отраслевых союзов считают, что при проведении государственных официальных проверок, сопровождающихся дополнительными экспертизами независимых экспертов, производители находятся в постоянном тонусе. Но определение фальсификата зависит так же от критериев и методов конкретных проверок. В следствие этого

результаты могут отличаться в зависимости от того, кто именно проводит проверку. Поэтому определить истинную долю фальсифицированной молочной продукции на российском рынке сложно.

### Список литературы:

1. Автоматизированная система «Меркурий» [Электронный ресурс] / Справочная система Россельхознадзора. – Электрон. текстовые дан. – Москва, 2019. – Режим доступа: [https://help.vetr.ru/wiki/Автоматизированная\\_система\\_Меркурий](https://help.vetr.ru/wiki/Автоматизированная_система_Меркурий)
2. Карabut, Т. Агробизнес уперся в бумагу. Что мешает перейти на систему электронной ветсертификации [Текст] / Т. Карabut // Агроинвестор. – 2017. – №11. – С. 35-39.
3. Новости и аналитика молочного рынка [электронный ресурс]: Разбор: как выявляют фальсификацию молочных продуктов в России. Режим доступа: <https://milknews.ru/longridy/razbor-falsifikat.html>.
4. Распоряжение от 29 июня 2016 года N 1364-р [Об утверждении Стратегии повышения качества пищевой продукции в Российской Федерации до 2030 года]. Москва, – 2016.

## **MODERN DIRECTIONS FOR IMPROVING THE QUALITY OF DAIRY PRODUCTS**

**Kuklina M.I., student of 1<sup>th</sup> year**

Volga State University of Technology,

3, Lenin Square, Yoshkar-Ola 3424000

*This article, based on the "Strategy for improving the quality of food products in the Russian Federation until 2030", discusses the main directions for improving the quality of dairy products. The mechanism of implementation of the Federal State Information System "Mercury" (FSIS "Mercury") is analyzed, the disadvantages of its use in the production of dairy products are identified.*

*Key words: quality of food products, dairy products, strategy, quality improvement, Mercury system, subsystem, development, improvement, creation.*

УДК 658.6  
ББК 005.6

## ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ОКАЗЫВАЕМЫХ УСЛУГ В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ НА ОСНОВЕ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ

**Михеева Е.В., Магистрант ФГБОУ ВО «ПГТУ»  
Научный руководитель – к.э.н., доцент Елагина В. Б.  
Электронный адрес: [exclusive\\_lenok580@mail.ru](mailto:exclusive_lenok580@mail.ru)  
Поволжский государственный  
технологический университет,  
424000 г. Йошкар-Ола, республика Марий Эл**

*В статье рассмотрены методические подходы к оценке качества услуг розничной торговли, которые имеют особое социальное значение. Исследуются используемые методики оценки качества услуг, их преимущества и недостатки.*

*Ключевые слова: качество услуг, мониторинг, розничная торговля, оценка, тайный покупатель, аудит, обслуживание.*

Обеспечение высокого качества предоставляемых услуг в розничной торговле имеет первостепенную важность в условиях современной конкуренции. Поэтому важным моментом является изучение существующих вариантов оценки качества услуг в розничной торговле и их применение.

Стоит отметить, что в мониторинге качества услуг розничной торговли есть ряд сложностей, так как оценка качества плохо поддается формализации, потому что включает систему частных показателей, количественное измерение которых затруднено. Поэтому в практике торговых компаний отсутствует как таковая единая методика оценки качества услуг.

Среди методов маркетинговых исследований для оценки качества услуг существуют различные виды опросов и аудит торговли. Опрос предполагает сбор информации путем прямого задавания людям вопросов относительно их отношения к продукту и услуге, предпочтений и покупательского поведения.

Аудит розничной торговли включает в себя анализ ассортимента, цен, рекламных материалов. Этот метод позволяет получить информацию о том, какой товар представлен для продажи, к каком количестве и по какой цене. Недостаток аудита это отсутствие прозрачной информации о непосредственно продаже товаров и торговых услуг.

Хорошим методом для оценки качества услуг розничной торговли является "Mystery Shopping" или "Тайный покупатель". "Mystery Shopping"- эффективный метод маркетинговых исследований предполагающий оценку качества обслуживания с помощью специалистов, выступающих в роли покупателей.

Прошедший специальную подготовку "Тайный покупатель" посещает розничный магазин как обычный покупатель. Он общается с персоналом, отмечая вежливость, дружелюбие, компетентность, операционные стандарты такие как порядок в торговом зале, громкость музыки, освещение, раскладка товара, внешний вид персонала и основное – это выполнение ряда конкретных стандартов работы. Рассмотрим стандарт обслуживания покупателей на примере розничного магазина спортивной одежды и обуви "Street Beat" (рис. 1).

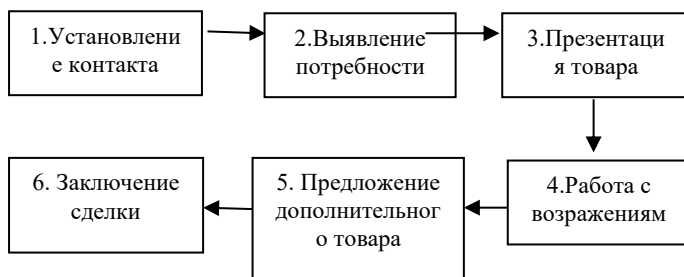


Рис. 1 Этапы обслуживания покупателей в магазине «Street Beat».

Собранную информацию "Тайный покупатель" заносит в оценочную анкету, состоящую из ряда блоков по показателям торгового обслуживания. Оценкой в рамках программы "Mystery Shopping" является фиксация выполнения стандартов обслуживания и субъективная оценка обслуживания по ряду параметров, как правило по шкале удовлетворенности и

комментарии эксперта в свободной форме относительно впечатлений от посещения магазина.

В целом данная программа позволяет наиболее эффективно оценить и проанализировать как сильные так и слабые стороны качества обслуживания торгового предприятия. "Mystery Shopping" надежная форма мониторинга качества обслуживания, позволяет регулярно получать количественные и качественные показатели его измерения, что в последующем можно изменить и улучшить.

Полученная информация в результате проведения данной программы используется для мониторинга тенденций в сфере качества услуг, предоставляемых торговыми предприятиями, с услугами конкурентов, возможными в предпочтениях покупателей. Это существенно повышает эффективность принятия решений о использовании ресурсов предприятия. Информация учитывается менеджерами торгового предприятия и влияет на распределение премий, надбавок, и карьерный рост. Таким образом система "Mystery Shopping" мотивирует сотрудников на соблюдение стандартов обслуживания и предоставление более высокого уровня услуг.

Кроме того, подсчитано, что программа "Mystery Shopping" стоит в 5-7 раз дешевле чем программа оценки качества торгового обслуживания в виде опроса. При опросе покупатель может не помнить деталей совершения продажи, либо небрежно относиться к участию в опросе, когда "Тайный покупатель" заранее проходит специальную подготовку и получает определенную плату за точную фиксацию необходимых существенных данных.

Итак, "Mystery Shopping" – эффективный метод маркетинговых исследований предполагающий оценку качества обслуживания в розничной торговле. Самым главным преимуществом этого метода является неожиданность проведения исследования, точность и правдивость полученной информации.

### Список литературы:

1. Баженов Ю.К. Розничная торговля в России.- М.:ИНФРА-М, – 2014.
2. Васильев, Г. Повышение качества обслуживания в розничной торговле / Г. Васильев, Н. Сенина // Маркетинг. – 2016.
3. Ермолаева, Н. Н. Менеджмент качества в системе розничной торговли: изменения необратимы / Н. Н. Ермолаева // Вестник экономики, права и социологии. – 2015.
4. Кравченко Л.И. Анализ хозяйственной деятельности в торговле: Учеб. для вузов. 7-е изд., перераб. и доп. – Минск: Высш. школа, – 2017.

### **EVALUATION OF THE QUALITY OF SERVICES PROVIDED IN RETAIL TRADE BASED ON THE APPLICATION OF METHODOLOGICAL APPROACHES**

**Mikheeva E.V., Master student of FSBEI of HE "PSTU"**

Volga State Technological University,  
Mari El Republic Yoshkar-Ola, 424000

*Resume: The article discusses methodological approaches to assessing the quality of retail services, which have special social significance. We study the methods used to assess the quality of services, their advantages and disadvantages.*

*Keywords: quality of services, monitoring, retail, evaluation, mystery shopper, audit, service.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## ОБЯЗАТЕЛЬНАЯ МАРКИРОВКА ТОВАРОВ КАК ЭЛЕМЕНТ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

**А.В. Сусленков, студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент А.Е.Кравченко**  
**Электронный адрес:kravchal@rambler.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Исследование внедрения инновационной формы маркирования товара на территории Российской Федерации. Были исследованы основные аспекты этого явления, плюсы и минусы. Предложены варианты модернизации и улучшения разрабатываемой и внедряемой системы.*

*Ключевые слова: Логистика, экономика, инфраструктура, таможня, инновации, цифровые технологии, маркирование товаров, закон.*

На данный момент маркировка товаров является приоритетной задачей стоящей перед национальной экономикой Российской Федерации. С внедрением новых технологий и увеличивается потенциал для контроля и надзора за соблюдением законодательства. Область маркировки не является исключением. На данный момент внедряются и разрабатываются все новые варианты реализации контроля в этой сфере.

Но для чего же стоит изучать и анализировать эту проблему? Это стоит делать прежде всего для того, чтобы изучить особенности и выработать необходимые методы и формы борьбы с различного рода контрафактом, контрабандой, воровство чужой интеллектуальной собственности и многое другое. Проблема на данный момент крайне актуальна по данным Минпромторга и отраслевых ассоциаций на данный момент к примеру доля нелегальной продукции в лёгкой промышленности



достигает 35%, парфюм 20%, что касается отрасли лекарственных средств это 10%. За 2018 год доля нелегальной продукции увеличилась почти на 3% достигнув 7,7% по сравнению с 4,6% в 2017. Стоит стремиться к тому, чтобы в будущем этот вопрос стоял не так остро.

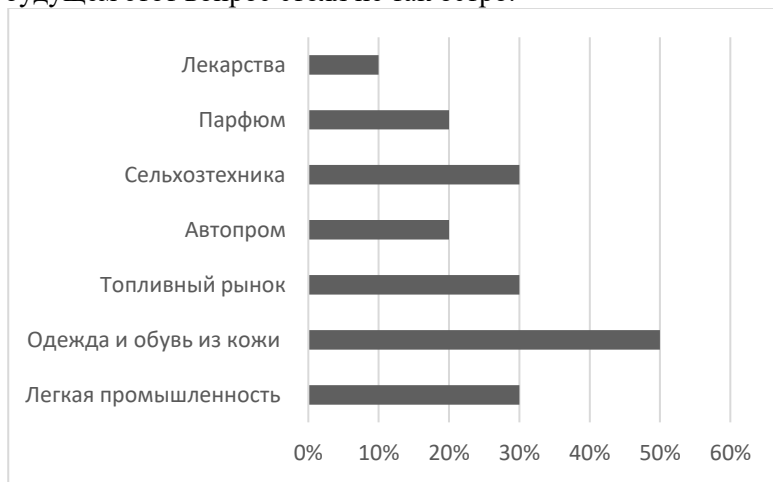
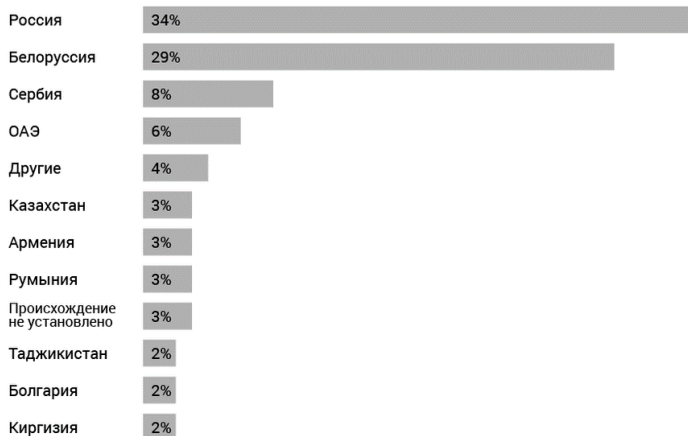


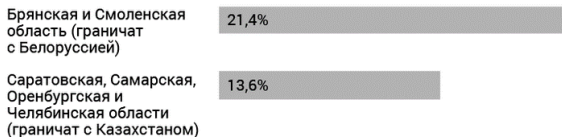
Рис. 1 Доля фальсификата и конфиската на разных рынках, в %. По данным Минпромторга и отраслевых ассоциаций.

Как видно на графике сейчас на рынке существует серьезная проблема по насыщенности контрафактным товаром. Особенно это касается легкой промышленности, одежды и обуви из кожи, сельхоз техники и автомобиле сторения. Что касается легкой промышленности то приблизительно 60% нелегальной продукции поступает из стран дальнего зарубежья в то же время 30% импортируется из стран участниц ЕАЭС. Что касается топлива то его объем оценивается Минпромторгом в 30% от общего количества, он поступает из незаконных врезок, кустарной переработки и работы нелегальных заводов. Те же цифры показывает авомобилестроение наравне с сельхоз техникой, части этих автомобилей завозятся в страну под видом сделок в последствии он исобираются и реализуются на околорегальных рынках. Что касается табака, то по сравнению с первым кварталом 2018 объем контрафакта вырос на 2% и стоставил 7,7 %.

## Доли производителей контрафакта на российском рынке



### Доля нелегальных сигарет в магазинах приграничных областей



### Доля нелегальных сигарет в магазинах городов-миллионников



2018. Источник: life.ru.

Рис. 2 Данные по основным странам- производителям и городам

Для начала начать хотелось бы с дачи основных определений необходимых для моей работы.

**Маркировка** – текст, условное обозначение или рисунок, нанесенные на упаковку или товар и другие вспомогательные средства. Главным назначением маркировки является **доведение**

**основных сведений о товаре до потребителей**, а также идентификация товара [1].

**Идентифицирующая функция** – доведение до потребителей, продавцов, экспертов и контролирующих органов информации, позволяющей идентифицировать товары – установить их соответствие действующим законам, ГОСТам, договорам по ассортиментной принадлежности, качеству и безопасности.

**Эмоциональная и мотивационная функции** – воздействие маркировки товара на психоэмоциональное состояние потребителей для удовлетворения эстетических потребностей, а также мотивации покупки. В современных условиях производители стремятся привлечь внимание покупателей к своим товарам с помощью упаковки и маркировки для увеличения доли продаж.

Термин «инновационное развитие» означает процесс хозяйствования, опирающийся на непрерывные поиск и использование новых способов и сфер реализации потенциала предприятия в изменяющихся условиях внешней среды в рамках избранной миссии и принятой мотивации деятельности, сопряженный с модификацией существующих и формированием новых рынков сбыта[2].

В 2017 году президент России утвердил решение правительства о создании до 2024 г. национальной системы цифровой маркировки товаров на базе Центра развития перспективных технологий (ЦРПТ), созданная система имеет название Честный ЗНАК. Как это работает? На какие виды товаров распространяется? Какое значение она имеет? В чем особенности? Какова статистика?

Стоит отметить, что первый этап этой системы уже начал действовать с 2019 года. На данный момент она не обязательна, но некоторых участников обязали принять участие.

Для осуществления процедуры маркирования товара будут использоваться цифровые идентификаторы своего рода цифровой код с помощью, которых производитель может отследить движение товара, полную информацию. Генерировать код обязан оператор маркировки по запросу от производителей. Все коды будут зашифрованы так что возможность подделки

цифровой подписи исключена. Эта технология позволит контролировать товаропоток на всех этапах его пути. Допустить попадание незаконной продукции. Поскольку повторное использование ранее использованного кода исключено в целях безопасности, но после списания реализованной продукции они вновь будут свободны для последующего маркирования.

Можно заявить, что создаётся особая информационная среда доступная каждому, как государство, производитель так и покупатель сможет получить в полной мере информацию о приобретаемом/реализованном продукте, стоит отметить, что о реализации товара будет сообщать не магазин, а ОФД.

Сам код в дальнейшем будет платным, напомним, что сейчас система работает в пилотном режиме и после окончания её работы за каждый выданный код придётся отдать 50 копеек. Технологии, с помощью которых будут вестись маркировка это DataMatrix для сигарет и QR- код для остальных видов продукции[3].

Смотря на все эти изменения, возникает вопрос как это отразится на продавцах? В первую очередь розничному магазину придётся работать с электронным документооборотом что в большей степени позволит дополнительно избежать различного рода махинаций и вывод из тени и через СЭД будут предаваться документы, которые сопровождают товар. И ещё один пункт – это необходимость сканировать коды маркировки при приёме каждой партии товаров и сверять их с теми, что указаны в документах, а в момент продажи покупателю отправлять данные в ОФД [4].

Для всех участников не должно возникнуть проблем со сканированием кодов поскольку сейчас многие телефоны уже имеют все необходимые инструменты (камера телефона, особое приложение для считывания).

Какие товары будут подлежать обязательной маркировке?



Рис. 3 Обязательная маркировка товаров с 2019 года.

Распоряжение правительства РФ №792-р определило, в марте – табак, июнь – шубы, июль обувь, лекарства (7 наименований), молочная продукция, в декабре – фотоаппараты, шины, легкая промышленность, духи, в январе все остальные лекарства. К 2024 году обязательная маркировка товаров станет сплошной: ЦРПТ запустит в России и ЕАЭС единую систему прослеживания. Такое решение правительства одобрил президент[6].

Что произойдет после окончания пилотов? Уже с 2019 обязательная маркировка товаров будет действовать для ряда категорий. Подключение к системе станет необходимым, работать в обход уже не получится – нарушители попадут под штрафы. За несоблюдение этого требования может быть применена ответственность, которая установлена частью 4 статьи 14.5 КоАП РФ за нарушение порядка и условий применения кассовой техники: предупреждение или административный штраф на должностных лиц от 1,5 до 3 тысяч рублей; на юридических лиц – в виде предупреждения или административного штрафа от 5 тысяч до 10 тысяч рублей[5].

Что касается первых итогов пилотного тестирования, то они показали значительные успехи. Это можно заметить на примере шуб. По прогнозам Гознака было запланировано к выпуску 2,66 млн КИЗов в сутки производилось около 30 тысяч таких чипов, но в ходе вступления в силу этого эксперимента

производители и продавцы шуб и иных изделий из меха активизировались что привело к значительному скачку запросов на эти маркировочные знаки. План пришлось перестраивать поскольку заявок потребовалось в 4 раза больше и в день стала потребность в 120000[11]. Соответственно возникли задержки с получением этих знаков что в свою очередь привело к многомиллионному убытку у продавцов. Но в то же время статистика говорит о том, что легальный товароборот в ЕАЭС вырос в 13 раз, а реализация в розницу этих изделий увеличилась в 7 раз. Подводя итог из тени только в пилотном варианте, удалось достать из “тени” дорогие товары. Покупатели стали получать значительно больше качественного товара. Об этом заявил премьер-министр РФ Дмитрий Медведев на пресс-конференции по итогам заседания межправсовета ЕАЭС в Алма-Ате [10].

По лекарственным препаратам пока что трудно приводить какие-либо данные, поскольку эксперимент продолжается. На данный момент введи маркировку на малую долю лекарственных препаратов, в полном объеме эта система заработает совсем скоро в январе 2019 года.

Подводя итоги по всему вышеупомянутому, стоит отметить, что, несомненно, разработанная программа имеет огромное количество своих плюсов и инноваций. К ним можно отнести то, что бизнес избавится от огромного количества бумаг все они отныне будут в электронном виде, сама схема потоков товаров и их реализация будет прозрачнее и открыта для всех пользователей и контролёров. Получая данные в режиме Just-in-Time производитель сможет отслеживать товарооборота и своевременно перестраивать логистические цепочки, проводить более активную хозяйственную деятельность, повышать или понижать объемы выпуска и многое другое. Помимо этого, бизнес сможет наладить и автоматизировать бухгалтерский учёт, сейчас многие предприниматели не имеют собственных данных об остатках и кодах товаров на складах и в магазинах. Без правильного учета невозможно считать прибыль или планировать закупки, поэтому автоматизация поможет предпринимателям навести порядок в своем бизнесе. Реализация продукции, ввезенной нелегально или не имеющей необходимых

сертификатов, будет труднее реализоваться. Все это основной своей целью направленно на более совершенную прослеживаемость товаров, как я неоднократно упоминал ранее. Как долго добирался, куда попал, сколько хранился, где был реализован все это отныне можно отследить всем участникам как государству, предпринимателям и покупателям. Выстраивание этой цепи в конечном итоге однозначно повысит качество и доверие покупателей к товарам. Увидев данную маркировку, они будут точно уверены в том, что это не контрафакт они приобретают качественный продукт или как минимум оригинальный.

Но помимо плюсов есть и минусы с очевидными вопросами. К ним можно отнести то, что за маркировку продукции будет взиматься плата с компаний, что вполне возможно те же в свою очередь поднимут цены на все виды продукции что будут подлежать маркировке, но поскольку цена за каждый нанесенный и сгенерированный маркер будет составлять лишь 50 (как зеленый так и красный КИЗ(контрольные идентификационные знаки)) копеек повышения цен может и не произойти или подъем будет незначителен. Убедиться в этом мы сможем лишь увидев работу этой системы в полном объеме. Как эти усилия помогут в борьбе с кустарным производством им не нужны сертификаты их продукция будет по-прежнему реализовываться на рынках или иных трудно контролируемых точках. Действительно, наличие маркировки даст сигнал покупателю то, что он видит перед собой качественный товар, но в условиях обеднения населения будет ли это иметь значение? Для многих лучшим выбором будет дешевый товар, но без знака отличия. Как будет информироваться общество, не все категории граждан осведомлены об этих нововведениях и порой не имеют навыков по работе с техникой.

Для решения этих вопросов стоит обратить внимание на участников мелкой торговли, ввести более весомые штрафы и наказания для тех, кто не соблюдает законодательство. Вместо 1500 до 3000 вводить штрафы, соответствующие объёму не реализованного контрафактного товара для рецидивистов поднимать коэффициент. Создать проверяющий орган, который

будет постоянно подвергаться ротации кадров для предотвращения образования “серых” схем и сотрудничества проверяющих с нарушителями. Или же дать возможность гражданам через специальные приложения или устройства сообщать о фактах продажи нелегальной продукции. Помимо этого, вести более широкую просветительную кампанию для населения для осведомления населения.

### Список литературы:

1. Постановление Правительства РФ «Об установлении дополнительного обязательного реквизита кассового чека и бланка строгой отчетности» [Электронный ресурс] от 21.02.2019 №174// СПС Гарант

2. Распоряжение Правительства РФ «Об утверждении модели функционирования системы маркировки товаров средствами идентификации в РФ» [Электронный ресурс] от 28.04.2018 №791-р// СПС Гарант

3. Распоряжение Правительства РФ «Об утверждении перечня отдельных товаров, подлежащих обязательной маркировке средствами идентификации» [Электронный ресурс] от 28.04.2018 №792-р// СПС Гарант

4. Федеральный закон «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» [Электронный ресурс] от 30.12.2001 №195-ФЗ // СПС Гарант

5. Федеральный закон РФ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» [Электронный ресурс] от 28.12.2009 №381-ФЗ// СПС Гарант

6. Официальный сайт «Комсомольский-на-амуре Государственный университет» [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://economuch.com/ekonomika-otrasli/131-innovatsionnoe-razvitie-osnovnyie-5628> (дата обращения: 20.10.2019)

7. Официальный сайт “Онлайн кассыRU” [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.online-kassy.ru/markirovka-tovarov/> (дата обращения: 16.10.2019)

8. Официальный сайт “Российская Газета” [Электронный ресурс] Режим



доступа: <https://rg.ru/2018/04/22/minpromtorg-v-rossii-kontrafakt-realizuetsia-cherez-legalnye-magaziny.html> (дата обращения: 19.10.2019)

9. Официальный сайт “Энциклопедия Экономиста” [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.grandars.ru/college/tovarovedenie/markirovka-tovara> (дата обращения: 18.10.2019)

10. Официальный сайт АО «Гознак» [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://goznak.ru/products/4317/> (дата обращения: 19.10.2019)

11. Официальный сайт российского государственного информационного агентства ТАСС [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/4926013> (дата обращения: 15.10.2019)

## **MANDATORY LABELING OF GOODS AS AN ELEMENT OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF NATIONAL ECONOMY.**

**Suslenkov A.V., 5 year student**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation. A study of the introduction of an innovative form of product labeling in the Russian Federation. The main aspects of this phenomenon, pluses and minuses were investigated. Options for modernization and improvement of the developed and implemented system are proposed.*

*Keywords: Logistics, economics, infrastructure, customs, innovations, digital technologies, product labeling, law.*

УДК 355.65  
ББК 65.2/4-80

## ОСОБЕННОСТИ ПРИЕМКИ ПРОДУКЦИИ ВОЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ ПО КАЧЕСТВУ

**К.А. Тебенков, к.п.н., доцент кафедры продовольственного и вещевого обеспечения факультета (тыла)**

**Е-mail: [k.tebenkov@bk.ru](mailto:k.tebenkov@bk.ru)**

**Пермский военный институт войск национальной гвардии Российской Федерации, 614112 г. Пермь, ул. Гремячий лог, 1.**

*В статье рассматриваются особенности приемки продовольствия должностными лицами воинских частей (организаций) войск национальной гвардии РФ, а также основные ухищрения, на которые идут поставщики продуктов питания для военнослужащих.*

*Ключевые слова: войска национальной гвардии; качество продукции; ухищрения.*

Вопросы продовольственной безопасности для любого государства всегда являлись актуальными и не теряют своего значения и по сей день. Особую роль играет продовольственная безопасность военной организации государства, от которой во многом зависит обороноспособность страны, сохранение Конституционного строя, обеспечение личной безопасности граждан и общества в целом. Исторический опыт 1990-х годов показывает, что даже в мирное время снисходительное, а местами наплевательское отношение к людям в погонах дорого обходилось нашему государству.

В современных экономических реалиях вопрос обеспечения воинских формирований качественным продовольствием не теряет своей актуальности. Общественно-политические процессы, происходящие в обществе, либерализация действующего законодательства в области стандартизации и сертификации производства продуктов

питания привели к тому, что под видом качественной продукции пищевой промышленности в военные организации стало поступать продовольствие, не отвечающее требованиям по качеству. Поставщики продуктов питания в своей работе идут на различные ухищрения, выдавая низкокачественную продукцию за качественное продовольствие. Следствием этого является ухудшение качества организация питания военнослужащих, повышение уровня их заболеваемости, падение боевого духа в войсках, возникновение социальной напряженности среди личного состава, что в конечном итоге приводит к снижению уровня боевой готовности в целом.

В свое работе мы постарались рассмотреть основные способы обмана получателей продукции и ухищрения, на которые идут недобросовестные поставщики при снабжении воинских частей (организаций) войск национальной гвардии РФ.

Порядок приема продовольствия в воинской части по качеству определяется требованиями руководящих документов, одним из основных в данном вопросе является Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству" (утв. Постановлением Госарбитража СССР от 25.04.1966 N П-7) (ред. от 23.07.1975, с изм. от 22.10.1997)

Данный документ отражает основные этапы и мероприятия, проводимые должностными лицами при приеме продовольствия по качеству.

В процессе приема груза от органов транспорта воинская часть-получатель, выполняя действующие на транспорте правила перевозки груза, обязана проверить сохранность груза при перевозке, а именно:

– произвести проверку на наличие на транспортных средствах (вагоне, цистерне, барже, трюме судна, автофургоне и т.п.) или на контейнере пломб отправителя или пункта отправления (станции, пристани, порта), исправность пломб, оттиски на них, состояние вагона, прочих транспортных средств или контейнера, наличие защитной маркировки груза и исправность тары;

– отметить, соответствует ли наименование груза и транспортной маркировки на нем тем данным, которые указаны в транспортном документе;

– проконтролировать, соблюдаются ли установленные правила перевозки, которые обеспечивают защиту груза от повреждения и порчи (укладка груза, температурный режим и др.), сроки доставки, а также осмотреть груза.

В случае получения от органа транспорта груза без проверки количества мест, веса и состояния, его получатель в порядке, установленном правилами оформления выдачи грузов, должен потребовать от органов транспорта, чтобы на транспортном документе была поставлена соответствующая отметка.

Во время приема груза от органов транспорта, получатель в любых случаях, когда это учтено правилами, которые действуют на транспорте, должен запросить от органа транспорта составления коммерческого акта, а при доставке груза автомобильным транспортом – отметки на производственно-транспортной накладной или составления акта.

Продукция, доставленная в исправной таре, принимается по качеству и комплектности, обычно, на продовольственном складе конечного получателя.

Прием продукции по качеству и комплектности выполняется на продовольственном складе воинской части-получателя в соответствующие сроки:

а) в том случае, если поставка была иногородняя – то не позднее 20 дней, а скоропортящейся продукции – не позднее 24 час. После выдачи продукции органом транспорта или поступления ее на продовольственный склад воинской части-получателя при доставке продукции поставщиком или при вывозке продукции воинской частью-получателем;

б) при поставке по городу – не позднее 10 дней, а скоропортящейся продукции – 24 час., после доставки продукции на продовольственный склад

Проверка качества и комплектности продукции, которая доставлялась в таре, выполняется при вскрытии тары, но не позднее указанных выше сроков, если другие сроки не

прописаны в договоре в связи с отличительными чертами поставляемой продукции (продукции).

Прием продукции по качеству и комплектности выполняется строго по стандартам, техническими условиями, основными условиями поставки, прочими требуемыми для сторон правилами, а также по сопроводительным документам, которые являются удостоверением качества и комплектности поставляемой продукции (технический паспорт, сертификат, удостоверение о качестве, счет-фактура, спецификация и т.п.). Отсутствие перечисленных сопроводительных документов или некоторых из них не останавливает приемку продукции. В этом случае составляется акт о фактическом качестве и комплектности поступившей продукции и в акте помечается, какие документы отсутствуют.[1]

Помимо указанных выше требований, данная инструкция определяет ряд широких вопросов и положений, проверяемых при приеме продовольствия в воинской части по качеству.

Однако развитие технологий заготовки и обработки продуктов питания, всевозможные способы увеличения предельных сроков хранения, современные способы консервации и упаковки продовольствия позволяют говорить об определенном устаревании данной инструкции. В настоящее время многие поставщики продовольствия в воинские части и организации, идут на всевозможные ухищрения, в своих корыстных целях.

В данном случае используются огромное разнообразие фальсифицированных продуктов питания, которые по виду качественного продовольствия поставляется в воинские части войск национальной гвардии РФ.

Фальсифицированные продукты питания согласно ст. 1 Федерального закона от 02.01.2000 № 29-ФЗ «О качестве и безопасности пищевых продуктов» это пищевые продукты, умышленно измененные (поддельные) и (или) имеющие скрытые свойства и качество, информация о которых является заведомо неполной или недостоверной.

Фальсификацию пищевых продуктов можно определить как ее подделку в целях обмана потребителей. В современной России фальсификации подвержены практически все пищевые

продукты: мясные и мясорастительные продукты, соки, мед, молоко и продукты из него, кондитерские и иные изделия.

Фальсификации наиболее часто подвергаются пищевые продукты с высокой стоимостью, а также продукты, которые в силу своей потребительской упаковки не могут быть идентифицированы потребителем как фальсифицированные – это консервы. Одним из популярных для фальсификации видов пищевых продуктов являются так называемые продукты с «ретро» марками: тушенка, сгущенное молоко, шпроты и т. д. При фальсификации данных видов продуктов с характерными маркировками старого образца на потребительской упаковке, учитывается эффект «потребительской ностальгии» по пищевым продуктам, производимым в период существования СССР. Это связано с тем, что еще 20 лет назад заменители, наполнители, ароматизаторы, консерванты использовались в производстве пищевых продуктов в значительно меньшем объеме, а продукция производилась исключительно по государственным стандартам, а не техническим условиям, что соответственно отражалось на вкусе и качестве продуктов.

Фальсификация продуктов питания со стороны продавца (поставщика, производителя) может повлечь за собой ответственность, предусмотренную Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях в ст. 14.7 «Обман потребителей». В частности, введение в заблуждение покупателя относительно потребительских свойств и качеств товара является одним из наиболее распространенных способов привлечения потребителя в целях приобретения им пищевого продукта с измененными свойствами.

В связи с тем, что фальсифицированная пищевая продукция, как правило, изготавливается из сырья более низкого качества, подобное продовольствие представляет угрозу здоровью и жизни людей, при этом требуется не только проведение ветеринарно-санитарных и санитарно-эпидемиологических надзорных (контрольных) мероприятий, но и активное участие в недопущении фальсификатов на довольствие личному составу войск со стороны каждого военнослужащего, сотрудника, федерального и гражданского

служащего, работника войск национальной гвардии Российской Федерации.

Общие рекомендации по определению качества продуктов

Для определения качества мяса, поступающего на снабжение в войска национальной гвардии используется ряд методик, но основной объем продукции принимается органолептическим методом, который подразумевает под собой исследование мяса на ощупь, а также с помощью подручных средств. Качество мяса можно определить путем разреза, после чего мясо остается практически сухим. При надавливании на качественное мясо пальцем оно быстро выровняется. О качестве мяса можно судить и по запаху, достаточно воткнуть в него нагретый острый предмет, который даст неприятный запах, если мясо некачественное или испортилось.

Основными признаками доброкачественной свежемороженой рыбы является гладкая, с плотно прилегающей чешуей кожа, немного запавшие глаза, жабры светло-красного цвета, мясо трудно отделяемое от кости.. Бульон, сваренный из такой рыбы, прозрачен и имеет приятный запах.

Для проверки яйца куриного как правило используются специальные световые приборы. Также можно проверять яйцо куриное на свет невооруженным глазом. Если яйца испорчены на них будут видны темные пятна. Помимо этого качество яйца куриного определяется подсоленной водой. Свежее яйцо опустится на дно емкости с водой, а испорченное всплывет.

Недоброкачественность муки определяется в первую очередь по затхлому запаху и горькому вкусу продукта.

При определении качества консервированных продуктов в первую очередь обращают внимание на состояние упаковки. Явным признаком порчи является вздутие консервных банок. Такие консервы исключены к употреблению в пищу, поскольку в них находится бактерии ботулизма. Данное явление называется бомбажем.

Явным признаком образования соланина (ядовитого вещества) в картофеле является его зеленоватый цвет.

Рассмотрим детально отдельно каждую категорию продовольствия поступающего в войска, ухищрения к которым прибегают недобросовестные поставщики для того, чтобы

реализовать несоответствующий продукт, простейшие способы выявления фальсификации (что при этом надо сделать).

Ухищрения, применяемые при фальсификации мяса и мясных продуктов.

Мясо и мясные продукты ввиду своей энергетической ценности важности в организации питания военнослужащих, а также в связи с тем что недоброкачественные мясные продукты наносят наибольший вред здоровью личного состава, определение их качества является приоритетным.

Наиболее распространенными способами фальсификации мяса и мясных продуктов является:

- подмена мяса промышленного производства (домашних животных) мясом полученным от диких животных;

- замена мяса и мясных продуктов менее ценными видами, а также продукцией, изготовленной с использованием технологии генной модификации, использованием в откармливании животных медицинских препаратов, ускоряющих мышечный рост животного и сокращающий срок доведения животных до необходимой массы тела.

Например: за баранину выдается мясо собак и козлятина; за крольчатину – мясо кошек.

Определение некачественной продукции в данном случае заключается в исследовании по видовым и внешним признакам:

- цвету;
- консистенции;
- запаху.

Важным также является определение физико-химических характеристик поставляемого продовольствия:

- температуры;
- коэффициента преломления;
- йодного числа жира.

Наибольшую опасность при поставках недоброкачественного мяса и мясных продуктов является:

- поставка мяса больных, умерших животных;
- введение в состав мяса и мясных продуктов различного рода добавок и заменителей (костная мука, соевые продукты).

- введение в состав мясных продуктов различного нетрадиционного сырья, изменение рецептуры в худшую



сторону, путем использования сырья низкого качества и различных усилителей вкуса;

- подкрашивание колбасных изделий свекольным соком и другими красными красителями;

- нарушение технологии и режима хранения.

Ухищрения, применяемые при фальсификации рыбы.

Рыба, поступающая на довольствие личного состава воинских частей и подразделений Росгвардии имеет не меньшее значение в организации питания, чем мясо и мясные продукты.

При приеме рыбы особое внимание необходимо уделять следующим моментам:

- соответствие вида и размера поставляемой свежемороженой рыбы сопроводительным документам, которые прикладывает поставщик при осуществлении поставок. Зачастую недобросовестный поставщик пытается выдать один более дешевый сорт или вид рыбы за дорогостоящий.

- нарушение схемы разделки рыбы, когда производитель не отделяет ликвидные пищевые отходы.

- Определение качества свежемороженой рыбы осуществляется путем выборочной разморозки и проведением органолептического исследования.

- Также необходимо проверять рыбу на наличие паразитов.

Ухищрения, применяемые при фальсификации мясных, рыбных и растительных консервов

Консервированная продукция ввиду свое специфичности имеет однотипные способы и виды фальсификации

Основными способами подделки консервированной продукции является:

- увеличение жидкой части консервов, чем снижается их пищевая ценность;

- переклеивание этикетки консервированной продукции, особенно поставляемой в жестяных банках, когда внешним осмотром невозможно определить тот или иной вид продукции

Ухищрения, применяемые при фальсификации молока и молочных продуктов

Ассортиментная подмена и поставка молока и молочных продуктов в войска – явление довольно редкое, ввиду использования в качестве сырья коровьего молока.

Наиболее распространенными способами подмены молока и молочных продуктов в воинские части и подразделения Росгвардии являются:

- снятие сливок и разбавление молока водой;
- внесение изменений в традиционную технологию производства за счет добавления более дешевого сырья (пальмовое молоко), с целью удешевления конечного продукта;
- добавление так называемого «синтетического молока», представляющего собой смесь мочевины, сахара, соли, пищевой соды, растительного масла, детергента и воды, по цвету и консистенции похожей на коровье молоко.

Вышеуказанные способы в определенных случаях представляют опасность для здоровья военнослужащих, что в конечном итоге ведет к снижению уровня боевой готовности личного состава, падению морального духа личного состава.

К сожалению, определение качества молока и молочных продуктов возможно только в лабораторных условиях, поэтому членам комиссии по приему продовольствия по качеству необходимо в ходе работы особое внимание уделять вопросам проверки упаковки и сопроводительных документов.

Ухищрения, применяемые при фальсификации сыра

Поставка в войска национальной гвардии РФ сыра сычужного твердых сортов, а также плавленого сыра осуществляется с целью обеспечения разнообразия питания и улучшения качества приготавливаемых блюд.

Для обмана конечных получателей продуктов, а именно воинских частей недобросовестные поставщики используют различного рода ухищрения.

Ни для кого не секрет, что сыр делается из молока, а в современных условиях настоящее молоко является довольно дорогим исходным продуктом.

Для удешевления процесса производства сыров, ряд производителей прибегают к замене натурального коровьего молока на растительное сырье (пальмовое либо кокосовое масло). Получаемый в результате этого продукт не может называться сыром и представляет собой сырный продукт.

В условиях воинской части отличить настоящий сыр от сырного продукта довольно сложно. Однако существует ряд показательных признаков, по которым это можно сделать.

Основным показателем является его потребительская стоимость. Проверку данного факта необходимо проводить уже на этапе планирования закупок и заключения договоров.

При приеме продовольствия в воинской части необходимо тщательно изучить состав продукта, который есть на этикетке.

В соответствии с действующим законодательством производитель не имеет права указывать на упаковке название «Сыр» если технология производства не соответствует ГОСТу.

Если в его составе есть сухое молоко, соя, пальмовое, кокосовое или другое растительное масло, консерванты, стабилизаторы, красители и другие пищевые добавки или заменители вкуса, то перед вами сырный продукт.

Настоящий сыр имеет достаточно бледный цвет. Яркий и насыщенный оранжево-желтый цвет – признак обилия пищевых красителей.

На наличие растительных жиров в продукте указывают маслянистые капли на кусочках сыра. Если при нарезке продукта на ноже остается мажущая консистенция – это признак того, что сыр сделан из сухого молока.

Поверхность настоящего сыра должна быть ровной и чуть тускловатой. Чем крупнее и равномернее «дырочки» на сыре, тем лучше качество продукта.

Для определения качественного состояния сыра в условиях продовольственного склада можно использовать прибор ультрафиолетового излучения «Филин».

Данный прибор позволяет достаточно точно определить качество продукта. Настоящий сыр благодаря молочному жиру светиться белым, а растительный – фиолетово-голубым цветом.

При отсутствии необходимого лабораторного оборудования можно использовать «народный способ». Кусочек сыра необходимо оставить при комнатной температуре на непродолжительное время. Натуральный сыр слегка подсохнет, а сырный продукт «вспотеет», покроется каплями масла.

Ухищрения, применяемые при фальсификации масла

Анализ работы должностных лиц Пермского военного института войск национальной гвардии РФ показывает, что ряде случаев под видом масла коровьего поставляется продукт, который является подделкой, то есть маслом комбинированного состава, содержащее различные виды растительных жиров (кокосовое, пальмовое, соевое, кукурузное и др.).

При подделке масла коровьего, как правило, используется маргарин.

Определение качества масла коровьего возможно также при использовании прибора «Филин».

При освещении продукта ультрафиолетом маргарин дает синее свечение, натуральное масло – нет.

Ухищрения, применяемые при фальсификации круп и макаронных изделий

При поставке круп и макаронных изделий недобросовестные поставщики осуществляют фальсификацию в основном за счет подвоза в воинские части и подразделения с истекшим сроком хранения.

Вместе с тем физико-химические свойства круп и макаронных изделий позволяют органолептическим методом определять их качество.

Жир пшена, овсяных круп быстро прогоркает при хранении, в результате чего их качество можно определить по запаху.

Основными ухищрениями, к которым прибегают поставщики является:

- исправление даты выпуска крупы путем замены бирки на мешке или упаковке
- переупаковка крупяных изделий в другую потребительскую тару;

Помимо этого к поставке допускаются изделия с дефектами: большое количество дробленых ядер, мучели, сорной примеси, песка, комочков земли в упаковке и т.п.

Наиболее распространена фальсификация круп за счет повышенного содержания регламентируемых примесей. При выработке зерно проходит ускоренную очистку от земли, камней, а процесс шелушения и дробления осуществляется по

ускоренной технологии с большим выходом нешелушенных или дробленных ядер при выпуске сортовых круп.

Последовательность в работе, принципиальность в вопросах обеспечения качества продовольствия, внимательный и ответственный подход к приемке это основные козыри в борьбе за получение качественного и безопасного продовольствия воинскими частями и подразделениями войск национальной гвардии РФ.

Главное правило при приемке продуктов питания тщательно изучить этикетку (маркировку), состав и срок годности, действительность указанных стандартов, требовать у поставщика документы гарантирующие качество и безопасность, не принимать подозрительный продукт и не поддаваться на обман.

### **Список литературы:**

1. Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству" (утв. Постановлением Госарбитража СССР от 25.04.1966 N П-7) (ред. от 23.07.1975, с изм. от 22.10.1997).

### **PECULIAR PROPERTIES OF ACCEPTANCE OF MILITARY PRODUCTS**

***Tebenkov K.A., associate professor, department  
of food and clothing faculty (of logistics)***

*Perm military institute of the national guard  
of the Russian Federation, Perm.*

*The article discusses the features of food acceptance by officials of military units (organizations) of the national guard troops of the Russian Federation, as well as the main tricks used by food suppliers for military personnel.*

*Key words: national guard troops; product quality; gimmicks.*

УДК 339.543.62  
ББК 65.428

## КЛАССИФИКАТОРЫ ТАМОЖЕННЫХ ЭКСПЕРТИЗ

**А.М. Ширинкин, студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент И.Н. Фазлиев**  
**Электронный адрес–gausag@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г.Пермь, ул. Букирева, 15**

*В данной статье рассматривается одна из наиболее актуальных тем в таможенном деле Российской Федерации – Классификаторы таможенных экспертиз. Выделены основные понятия, раскрывающие сущность заданной темы. Далее приведены различные прогнозы.*

*Ключевые слова: Таможенное дело, экспертиза, классификатор, ТК ЕАЭС, ТН ВЭД, идентификационная, товароведческая, оценочная, классификационная, сертификационная.*

На данный момент проведение таможенной экспертизы играет одну из важных ролей в деле борьбы с нарушениями таможенного законодательства. Она осуществляется экспертами таможенных лабораторий, также может осуществляться иными сторонними экспертами, назначаемыми или приглашаемыми непосредственно таможенными органами. Существенное количество проводимых экспертиз исполняется Центральным экспертно-криминалистическим таможенным управлением ФТС России.

При прохождении товаров через таможенные пункты на территории РФ может использоваться принцип таможенного исследования, который призван оценить предметы, ввозимые на

территорию России на соответствие законодательству. Экспертиза чаще всего используется как форма для надзора над внешнеэкономическими процессами или как инструмент таможенной регуляции. Специалисты в сфере экспертизы приравнивают таможенное исследование к важнейшим техникам судебного исследования, несмотря на то, что судебная методика не включает в основу исследование предметов на таможне.

Таможенная экспертиза относится к наукоемким и поэтому сложным явлениям, осмысление которых возможно только при наличии определенных теоретических конструкций, позволяющих оценить его в целом. Это, в свою очередь, дает возможность, не только осуществлять ее законодательное регулирование (конструировать оптимальные законодательные нормы), но и правомерно применять таможенную экспертизу как юридический инструмент в деятельности таможенных органов. Актуальность представленной темы определяет так же нехватка полных критериев оценки эффективности деятельности, что в свою очередь мешает произвести высококачественный анализ эффективности экспертизы.

Теоретико-методологическую базу исследования составили положения и выводы, изложенные в научных публикациях по данной теме, а также нормативно-правовые акты, регулирующие данную сферу таможенной деятельности. Нормативно-правовую основу изучения составили Конституция Российской Федерации, Таможенный кодекс Евразийского экономического союза, Решение Комиссии Таможенного союза «О порядке проведения таможенной экспертизы при проведении таможенного контроля», а также другие нормативные акты Российской Федерации, заключающие положения, регулирующие порядок проведения таможенной экспертизы.

Экспертиза – это особенный вид научно-практического изучения, которое проводится специалистами с целью извлечения квалифицированного, объективного, а кроме того независимого заключения. В результат это заключение станет необходимым для принятия надежного заключения по образующимся дискуссионным вопросам в обществе. Экспертами общепринято именовать людей, имеющих специальные познания, профессиональные умения и опыт.

Имеется колоссальное число экспертиз в различных сферах, все без исключения они имеют разное применение и назначение, а также объекты изучения. Любая из экспертиз применяет различные способы исследования и решения поставленных задач. Единым для них считается задача – установление истины. Под «таможенной экспертизой» подразумевают, изучения и тестирования, которые исполняются специалистами с применением научных и специализированных знаний с целью решения установленных задач, порученных таможенному органу.

В формулировке понятия «таможенный эксперт» подразумевают официальное лицо таможенного органа, уполномоченное в реализации таможенной экспертизы, имеющее важные научные и специальные познания. Под «уполномоченным таможенным органом» подразумевают таможенный аппарат, представленный с законодательством на осуществление таможенной экспертизы.

Перечень объектов таможенной экспертизы:

- Материализованные списки данных, а непосредственно предметы, товары и их проверки, выделенные для выполнения исследований.
- Нарушения таможенных законов.
- Объекты контрабанды.
- Документы, сопутствующие с товаром, применяемые при таможенном оформлении.

Субъектами таможенной экспертизы считаются: юридические, физические лица, официальные лица правоохранительных, таможенных и судебных органов, государственные специалисты и эксперты других экспертных органов, кроме того индивидуальные специалисты, должностные лица организаций общегосударственной власти, уполномоченные устанавливать экспертизу, а также лица, отвечающие в отношении товаров, перемещающихся при помощи таможенной границы и их представители (брокеры, декларанты, юристы).

Объектом таможенной экспертизы могут быть как конкретные факты и условия процедуры таможенного



контролирования, так и единый спектр трудностей таможенного дела. К примеру, установление подобных данных как:

- Тип, назначение и состояние предмета таможенного контроля.
- Классификация товара согласно ТН ВЭД.
- Таможенная цена товара и рыночная стоимость товара устанавливается из характеристик продукта (марка, сорт, вид)).
- Характер товара (двойственного назначения, лицензионный, подкацизный).
- Страна возникновения товара.
- Диагностика драгоценностей, антиквариата и др.
- Идентификация наркотических и психотропных препаратов.

Кроме того, устанавливаются и другие вопросы, образовавшиеся у оперативных сотрудников в процессе борьбы с контрабандой и нарушениями таможенных законов, которые разрешаются экспертизами, таких как криминалистическая, финансовая, товароведческая.

Основные задачи экспертиз по таможенному делу:

Определение объектов, имеется в виду установление по пробам и образцам товара, его название, согласованное с ТН ВЭД, кроме того, в каком месте он был изготовлен и т. д.

Диагностирование, тут исполняется установление механизма событий, явлений и очередности операций, а также причинных взаимосвязей (научно-технической экспертизы).

Экспертная профилактика, формирование факторов, которые содействуют совершению преступлений и правонарушений в таможенном законодательстве, вдобавок прямое установление мер по их незамедлительному устранению. К этой задаче возможно причислить и деятельность по изучению фальсификатов, а также формирование прогноза появления фальсифицированной продукции.

В целях реализации таможенных экспертиз используются большое число технических средств и способов экспертного исследования, многие из них были созданы для таможенного дела и связанных с ним целей.

Органолептические методы включают исследование эмоциональных восприятий человеком особенностей элемента,

которые принадлежат к его высококачественным, а также диагностическим показателям. Подобный способ уже давно используют для оценки пищевых товаров, драгоценных камней, ароматических материй и др.

Экспертизы, как правило, сопряжены с тремя типами деятельности таможенных организаций, а собственно таможенный контроль, таможенное оформление, анализ и расследование дел о нарушениях и правонарушениях в таможенной области, кроме того осуществление изъятий в федеральную собственность товаров. Рассмотрим детальную систематизацию таможенных экспертиз. Первая систематизация отличает следующие типы таможенных экспертиз в зависимости от поставленных задач:

- Технологические.
- Оценочные.
- Сертификационные.
- Материаловедческие.
- Кодификационные.
- Классификационные.
- Товароведческие.
- Искусствоведческие.
- Криминалистические и многие другие.

Рассмотрим и попробуем дать краткую характеристику по самым распространённым экспертизам на практике.

Технологическая экспертиза нужна для установления вероятности помещения продукта под процедуру обработки на, либо за пределами таможенной территории союза. Технологическая экспертиза может помочь раскрыть общепризнанные нормы выхода товаров при переработке материала, распознать сырьё в продукте обработки, установить место возникновения продукта, определить полноту применения материала при изготовлении конкретного продукта, раскрыть технологию изготовления, представленного продукта для изучения, установить потребление материала при выходе конкретного продукта и считается ли процедура переработки постоянным технологическим действием.

Представленная экспертиза стремительно используется в системах переработки продуктов под таможенным контролем, кроме того в случаях нанесения дефектов, удаления, уточнения, либо смены средств идентификации продукта. Этот вид экспертизы все чаще применяют в исследовании нефти либо нефтепродуктов, кроме того продуктов химической сферы, металлического лома, металлов и сплавов и много где ещё.

Благодаря оценочной экспертизе устанавливают потребительскую цену продуктов, которые обращены в федеральное имущество. Осуществление оценочной экспертизы предоставляет решения на последующие вопросы:

- Установить потребительские свойства и цели продукта.
- Определить качества в согласовании с нормативно-техническими документами.
- Продумать оптово-рыночную цену продукта.

Судебная оценочная экспертиза цены является важной процедурой, если в ходе инцидента спорящиеся стороны заходят в безвыходное положение и дают друг другу абсолютно разные оценки. В этом случае экспертиза исполняется на основе определения суда. Оценочная экспертиза ведется согласно поручению муниципальных органов управления, либо же физических лиц на объект раскрытия реальной цены предмета оценки.

Сертификационная экспертиза выполняется с целью установления высококачественных характеристик объекта в согласовании с нормативной документацией, в которых показаны сорт либо класс качества. Сертификационная экспертиза обязана дать результат на последующие вопросы:

- Установление марки, вида, типа, а также совершенной натуральности представленного с целью экспертизы предмета.
- Соответствует ли изучаемый предмет стандартам и отвечает ли качеству представленной технической регламентам.
- Отвечает ли изучаемый товар нормативно-техническому акту.

Материаловедческую экспертизу выполняют, для того чтобы установить особенность исследуемого продукта к определенным классам веществ, использованных материалов либо готовых продуктов. Среди ключевых условий, при

проведении сведений разновидностей изучений, остается вероятность извлечения максимально точных итогов. Это допустимо только при точном следовании определенных законодательством методов тестирований. В соответствии с этим, при предписании в ТН ВЭД или объяснениях к ней определенных способов, необходимо строго соблюдать их. Материаловедческая экспертиза обязана предоставить результат на последующие вопросы: Из каких материалов был изготовлен товар? Какие его физические, механические и химические свойства материала? Обнаружение технологических критериев, которые проявляют огромное воздействие на систематизацию исследуемого использованного материала.

Кодификационная экспертиза, является одной из самых сложно исполняемых и достаточно серьезных таможенных экспертиз. Определенные товары требуется распознавать, для определенных осуществлять материаловедческие тестирования. При этом сложность сей экспертизы, заключается в тщательном труде с ТН ВЭД, рассчитывая на конкретные принципы, так как основной задачей кодификационной экспертизы считается установление товарной позиции и субпозиции для исследуемого предмета, говоря простым языком определить код товара.

Товароведческая экспертиза ведется с целью раскрытия характеристик продукта, в которых находятся оценки органолептических характеристик и их независимой рыночной цены.

Предмет таможенной товароведной экспертизы:

- Формирование качества товаров.
- Формирование точности взимания таможенных пошлин.
- Формирование соответствия товаров общепризнанным меркам безопасности.
- Изучение количественного и высококачественного состава товаров, на объект идентификации и соответствие ТН ВЭД (Товарной номенклатуры внешнеэкономической работы).
- Систематизация товаров.
- Формирование позиции ТН ВЭД, применяемые в практике международной торговли.

Объектами таможенной товароведной экспертизы считаются продукты, в том числе автотранспортные средства, таможенные, транспортные (перевозочные), торговые и другие документы, требуемые с целью совершения таможенных операций и ресурсы их идентификации. Товароведческая экспертиза, выполняется при завышении либо занижении таможенной цены продуктов участниками ВЭД, кроме того при возмещении налога в добавочную стоимость.

В процессе товароведческой экспертизы устанавливают: сорт, вид, тип продукта, тары и упаковочных материалов; соотношение свойств, маркировки с условиями стандарта либо описаниям, которые были подтверждены примерами; присутствие производственной и товарной маркировки; массы, веса, брутто, нетто и других нереализуемых частей, если данное предусмотрено нормативной документацией.

Подводя итог, можно сделать вывод, что исследование структур экспертно-исследовательских трудов ЭКС демонстрирует, что одними из наиболее интенсивных экспертиз считаются кодификационная и товароведческая, таким образом, как для принятия постановления о систематизации продуктов по ТН ВЭД ЕАЭС следует установить характеристики продукта, что официальные лица таможенных органов нередко не могут совершить самостоятельно. В настоящее время происходит формирование профессиональной, информационной, технической, вещественной и экономической обеспеченности экспертной работы в таможенных целях, однако недостаточно оптимизировано законодательство, на базе которого она выполняется, по этой причине появляются трудности рациональной организации экспертной работы, но вместе с этим же совершается и всемирное формирование, и усовершенствование таможенной экспертизы в РФ. Фактически только лишь за последние годы более трети, от общего количества проделанных таможенных экспертиз, содействовали обнаружению преступлений в сфере таможенного законодательства. Эти обстоятельства указывают о присутствии прямой взаимосвязи между качеством и исследованиями института таможенной экспертизы и числом выявленных преступлений, совершаемых при перемещении товаров через

таможенную границу. Формирование и совершенствование классификаторов таможенных экспертиз может содействовать подавлению совершения преступлений и, следовательно, уменьшению уровня преступности и наиболее качественному обеспечению государственной безопасности.

### **Список литературы:**

1. Нестеров А. В. Об экспертизе товаров в таможенных целях // Коммерческое право. Научно-практический журнал. 2010. № 1. С.92.

2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза [электронный ресурс] // КонсультантПлюс [Официальный сайт]. URL:[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_215315/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/)

3. Нестеров А. В. Проблемы экспертной деятельности // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2009. № 2. С. 71.

4. Берлова Н. В., Яковлева С. В. Взаимодействие таможенных органов с Центральным экспертно-криминалистическим таможенным управлением // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. 2017. № 2(79). С. 84.

5. Лактионова М.А. Особенности производства товароведческих экспертиз. // Теория и практика судебной экспертизы. 2012. №5. С. 98.

6. Бондарев К. Д. О мерах повышения эффективности экспертного обеспечения таможенного контроля // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. 2012. № 1 (58). С.86

## **CLASSIFIERS OF CUSTOMS EXAMINATIONS**

**Shirinkin A.M.5<sup>th</sup> year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Abstract: this article discusses one of the most relevant topics in the customs business of the Russian Federation – classifiers of customs examinations. The basic concepts revealing the essence of the given theme are allocated. The following are the various predictions.*

*Keywords: Customs, expertise, classifier, EAEU TC, HS, identification, merchandising, evaluation, classification, certification.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## ОСОБЕННОСТИ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В «СИБУР-ХИМПРОМ»

**Д.С. Яичникова**, студентка 5 курса,  
Научный руководитель – доцент, к.э.н. **С.Е. Шипицына**  
Электронный адрес: [yaichnikova.dasha@yandex.ru](mailto:yaichnikova.dasha@yandex.ru)  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Исследование логистической инфраструктуры в “СИБУР-ХИМПРОМ”. Проведён анализ инноваций и логистики на этом предприятии, а также особенности дальнейшего развития и внедрения новых технологий.*

*Ключевые слова: логистика, экономика, инфраструктура, инновации, новые технологии, робототехника, менеджмент, снижение издержек.*

С развитием мирового хозяйства роль и значение логистики возрастает с каждым днём. Для успешной постановки цепи поставки и увеличения товарооборота необходимо развивать область логистики, именно она отвечает за контроль, планирование, транспортировку, хранение и другие операции, связанные с поставками сырья, товаров, материалов до потребителя. Сама цепь поставки должна быть рациональной и эффективной.

Что касается условий и работы логистики на предприятиях – это огромная и крайне важная тема. Грамотно спланированный и организованный логистический процесс позволяет предприятию вести активную хозяйственную деятельность и вести бесперебойный выпуск продукции. Крайне важно правильно рассчитать количество необходимых материалов, сырья, и иные виды необходимых средств, сам процесс доставки,



учитывая специфику доставляемого груза. При этом цену на услуги транспортировки следует контролировать, стремиться к минимальным расходам, не теряя качество. В промышленно развитых странах так и происходит. Расходы на логистику у различных компаний варьируются, но они составляют достаточно большую часть от всех издержек бизнеса. Сфера транспортных перевозок состоит из частных операций, которые планируются менеджерами, их работа и навыки определяют будущее компании.

Логистическая стратегия – это направление долгосрочного развития логистической системы, касающееся форм и средств ее реализации на предприятии, межфункциональной и межорганизационной координации и интеграции, сформированное высшим менеджментом в соответствии с корпоративными целями.

Среди большого числа логистических стратегий, применяемых предприятиями, можно выделить основные и дополнительные стратегии. К основным стратегиям относят: тощая или стройная; динамичная; стратегия, основанная на стратегических союзах.

**Тощая или стройная стратегия** направлена на поиск и устранение случаев непроизводительного использования запасов, оборудования и времени. Типичным подходом к реализации этой стратегии является следующее: анализ выполняемых логистических операций и отказ от операций, не добавляющих ценности для потребителей; использование более совершенных технологий; устранение из цепи поставок ненужных звеньев; выбор поставщиков, расположенных ближе к потребителям для снижения транспортных расходов. Для реализации тощей стратегии необходима устойчивая внешняя среда. [1]

**Динамичная стратегия.** Используется в условиях неопределенности внешней среды. Цель этой стратегии – обеспечить высокое качество обслуживания потребителей, оперативно реагируя на появление новых или изменение прежних требований потребителей. Организации, использующие динамичную стратегию, сфокусированы на потребителях, при

этом допустимы дополнительные расходы для обеспечения незапланированных потребностей клиентов [2]

**Стратегические союзы с поставщиками и клиентами.** Цель этой стратегии – увеличение эффективности цепи поставок. Причины использования этой стратегии заключаются в стремлении к более совершенному обслуживанию потребителей, снижению затрат. Партнерства могут создаваться между производственными, торговыми и транспортными организациями[3].

Таким образом, логистическая стратегия на предприятии формируется параллельно с корпоративной стратегией. Ошибки в выборе логистической стратегии приводят к нарушению движения материального потока через предприятие.

В число показателей, отражающих эффективность логистики и позволяющих наиболее детально анализировать МТО (материально технического обеспечения) предприятия, входят:

- показатель использования и обращения средств производства;
- фондоотдача;
- материалоемкость по выделенным фазам производства;
- скорость обращения товарных групп и оборотных средств;
- рентабельность производственных активов[4].

Эти и некоторые другие показатели дают наиболее точное представление о динамике развития инфраструктуры в сопоставимых периодах при накоплении достаточной (для актуального расчета вероятностей) статистики.

В свою очередь, оценить закупочную деятельность позволяют такие показатели, как:

- степень обеспечения предприятия продукцией производственно-технического назначения;
- оборачиваемость запасов средств производства;
- эффективность использования материальных ресурсов[5].

Стоимостным показателем закупочной логистики, который отражает производительность труда на этапе обеспечения процесса производства и хозяйственной деятельности

предприятия или, иными словами, отражает результат затрат живого труда в МТО, является чистой продукцией материально-технического обеспечения. Этот показатель не имеет натурально-вещественной формы. Рассчитывается он методом исключения из валовой продукции материальных затрат и может быть рассмотрен как добавочный на этапе подготовки материальных ресурсов к производственному процессу [6].

Для осуществления эффективного контроля за деятельностью логистической инфраструктуры разработаны показатели, отражающие природу логистических процессов на разных уровнях управления. К ним относятся следующие показатели:

- показатель непрерывности производственного процесса, измеряемый количеством операций и временем прохождения цикла;
- показатель равномерности оптимального объема запасов (по методу Парето) без затоваривания, простоев и отказов[7].

Далее рассмотрим показатели компании СИБУР ХИМПРОМ. В 2017 г. компания продолжила реализацию стратегии, ориентированной на повышение устойчивости, снижение зависимости от зарубежных производителей и поставщиков. Стратегическое расположение ключевых активов компании в Западной Сибири, где сконцентрированы основные запасы углеводородов в России, гарантирует достаточные объемы сырья, а строительство «ЗапСибНефтехима» – крупнейшего производства полиолефинов – даст возможность в перспективе повысить устойчивость компании.

Приоритетным пунктом считается ориентирование на новые технологии. Помимо бесперебойного доступа к сырью и выхода на ёмкие рынки на качество и объём работы будут коренным образом влиять внедрение современных технологий. Стоит отметить, что в первый этап цифровой трансформации начался.

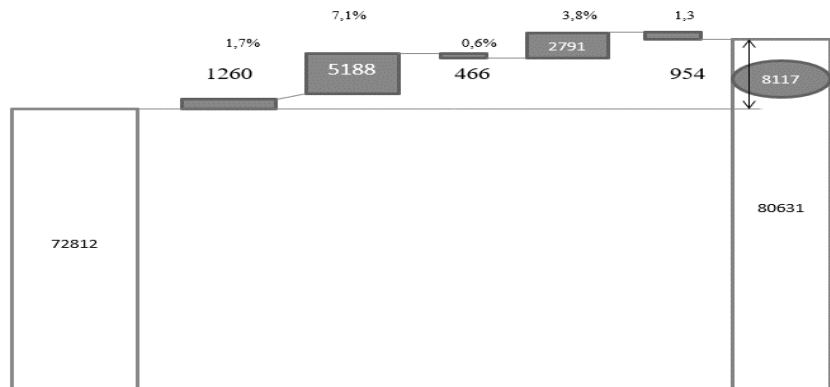


Рис. 1 Динамика логистических затрат в зоне ответственности Функции, млн. руб. Где ОФ ожидаемый факт, БП – бизнес-план

На данном графике наглядно виден рост логистических затрат от развития и внедрения новых технологий. Рассмотрим каждый пункт подробнее. ЗСНХ – ЗапСибНефтеХим- завод корпорации СИБУР, который строится в Тобольске (далее – ЗСНХ), НХТК – Нефтехимическая транспортная компания – дочерняя компания СИБУРа, которая осуществляет перевозки (далее – НХТК)

#### ЗСНХ

- Реализация программы мероприятий по подготовке к запуску ЗСНХ (подготовка логистической инфраструктуры, создание производств тары и упаковки, организация товаропроводящей сети, контрактация мультимодальных перевозок, внедрение ИТ-инструментов, набор персонала (без учета аутсорсеров) в 2019 – 51 ед.)

- **Запуск ЗСНХ: +1260 млн. руб.** прирост объемов полимеров (+202 тыс. т.) увеличивает затраты на мультимодальный транспорт, тару и упаковку с соответствующим сокращением объемов СУГ (сжиженные углеводороды) на реализацию -136 тыс. т.

#### НХТК

- **НХТК: +5188 млн. руб.** +890 млн. руб. изменение владением парка вагонов СУГ (сжиженные углеводороды)

собственности СТО (собственное владение против внешнего лизинга);

- +1214 млн. руб. внешние факторы (независимо от передачи в НХТК): индексация внешней аренды вагонов, удорожание стоимости запчастей и проведение ремонтов;

- +3288 млн. руб. изменение отражения затрат (перенос постоянных затрат из татей фонд оплаты труда, ремонты, аренда и др. в транспортные расходы), эффект на компанию 0;

- 204 млн. руб. плановый эффект от цифрового двойника

**Объемный фактор 466 млн. руб.:** изменение объемов перевозок: сокращение СУГ-1 на 154 тыс. т (в т.ч. неоднократный останов ДГП в 2018 г.);

- ШФЛУ (широкая фракция лёгких углеводородов) на 76 тыс. т., прирост нефтепродуктов на 91 тыс. т (перераспределение объемов в нефтехимический сегмент в связи с налоговым маневром); выпуск ДОТФ (диоктилтерефталат) 55 тыс. т.

**Ценовой фактор +2791 млн. руб.:** +1342 млн. руб. индексация провозных платежей РЖД на 3,9%;

- +617 млн. руб. средний рост ставок на 5% по мультимодальным перевозкам, рост ставок на 8% по автоперевозкам, рост стоимости аренды судов +1,5%.

- +832 млн. руб. Курсовой фактор USD (факт 62,55/ план 65), EUR (факт 74,49/ план 78).

**Структурный фактор 954 млн. руб.:** изменение структуры и географии: 518 млн. руб. снижение средней стоимости перевозки по железной дороге, в том числе за счет дорогостоящего экспорта (СУГ-1 (пропан, бутан) и СУГ-3 (пентаны);

- 298 млн. руб. прочая оптимизация расходов, в том числе за счет мероприятий менеджмента (закупочная стратегия, дизайн сети и т.д.);

- 138 млн. руб. перераспределение объемов перевозок по морю на более короткие плечи (уменьшение объемов в Испанию, Францию, Великобританию на фоне роста перевозок в Нидерланды).

Подводя итог представленным данным можно увидеть изменение роста или снижения издержек при развитии логистики компании СИБУР, такие как строительство нового завода в г.

Тобольск, запуск новой техники и перевода вагонов под личное пользование у дочерней компании НХТК, которая, как упоминалось выше, занимается перевозками.

Ниже представлена таблица затрат на различные виды транспорта и иные факторы влияющие на цену перевозки компании СИБУР-ХИМПРОМ (табл. 1).

Таблица 1

**Развитие бизнеса/Поддержка пуска новых активов**

Виды транспорта	ОФ 2018	БП 2019	Откл., %
ЖД перевозки	49 885	53 324	7%
Морской фрахт	6 918	7 236	5%
Автомобильные перевозки	4 713	5 663	20%
Мультимодальные перевозки	2 377	4 502	89%
Перевалка в портах	3 706	3 968	7%
Тара и упаковка	3 116	3 522	13%
Хранение	796	1 252	57%
ДЗО	1 302	964	-26%
ИТОГО	72 812	80 631	11%

Данные таблицы показывают динамику изменения расходов на различных видах транспорта СИБУР-ХИМПРОМА. Подводя итог, можно сказать, что внедрение новых путей реализации и построения более совершенного торгового пути приводит к повышению затрат на различные виды и этапы перевозки. Кроме того, СИБУР запустил проект по цифровизации логистики для оптимизации железнодорожных перевозок, которые осуществляет «СИБУР-Транс». В рамках проекта компания объединит и будет централизованно обрабатывать огромные массивы информации об особенностях используемого подвижного состава, дислокации вагонов, заявленных и фактически выполненных перевозках – для принятия оптимальных логистических решений. Внедряемые аналитические инструменты смогут рекомендовать выбор вагонов под конкретную перевозку, определение размера партий отгрузки, прогнозирование сроков доставки грузеных и порожних вагонов и другие параметры.

Кроме того, в рамках проекта цифровизации логистики планируется создать оптимизатор маневровых операций на грузовой ж/д станции «Денисовка» в Тобольске. Оптимизатор будет рассчитывать самый быстрый путь локомотива, сортирующего вагоны, сэкономив время нахождения вагона под погрузкой и затраты на маневровые операции.

Проект реализуется в рамках масштабной цифровой трансформации СИБУРа, которая обеспечит компании новый уровень эффективности благодаря модернизации производственных, организационных, бизнес-процессов и использованию последних достижений четвертой промышленной революции. В СИБУРе уже применяются инструменты BigData для максимизации производительности установок и повышения качества продукции, виртуальная реальность – для обучения персонала, техническое зрение и роботы – для автоматизации сортировки и упаковки продукции, тестируется интеллектуальное видеонаблюдение за производством, аэромониторинг с помощью дронов и другие цифровые инициативы.[8]

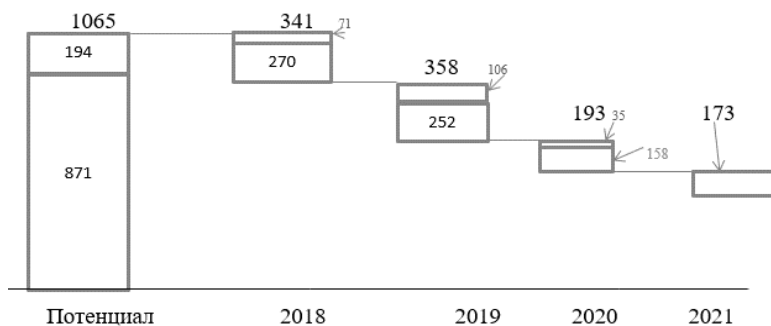


Рис. 2 ДЦ в авто и мультимодальных перевозках с учетом тары и упаковки, хранения, млн. руб.

Что касается долгосрочных целей:

Длинные цели:

- Достижения заявленного потенциала по ДЦ в авто и мультимодальных перевозках 358 млн. руб. в 2019 г.

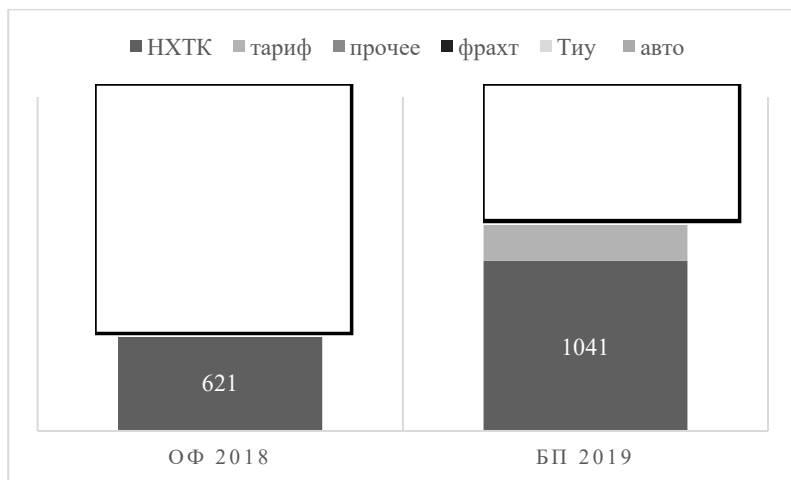


Рис. 3 Эффект от мероприятий менеджмента, млн. руб.

Ячейка таблицы «тариф» – показывает сокращение эффекта от тарифных коридоров РЖД 106 млн. руб. (изменение второго пункт правой колонки) обусловлено отсутствием применения понижающего коэффициента по направлению Тобольск-Лужанск в связи со снижением объемов перевозок железной дорогой из г. Тобольска.

Черные прямоугольники говорят – о снижении эффекта от мероприятий по сокращению логистических затрат СХ 512 млн. руб. Обусловлено:

- 393 млн. руб. реализация в 2018 г. мероприятий по морским перевозкам замена NavigatorLibra на 20 тыс. т и смешение изобутена в Усть-Луге;
- 167 млн. руб. отражение эффекта от перевозок через Белорусские терминалы (Витьба, Лышицы)
- +39 млн.руб. рост эффектов от инициатив в рамках ДЦ-3 (проекты по таре и упаковке, авто и мультимодальным перевозкам, хранению), а так же мероприятий от аудита складского хранения собственных складов/изменения технологии/ увеличения стоимости аудита площадей и типов хранения на внешних складах.

Ячейка НХТК показывает- рост эффектов от мероприятий ж/д логистики (СХ совместно с НХТК) +220 млн.руб.



- увеличение эффекта от повышения эффективности использования парка ПС (профицит вагонов). Сумма отложенного эффекта за 2019 составляет 711 млн. руб.,

- внедрение Цифрового двойника ж/д логистики.

Как упоминалось ранее, работа отдела менеджмента по управлению цепью поставок может значительно оптимизировать и удешевить многие виды процессов. При внедрении новых цифровых технологий удаётся сократить и в прогнозах основательно сократить затраты. На это будут влиять как сокращение числа сотрудников заменившими их машинами, так и само развитие логистических путей теми же аппаратами и устройствами. Помимо этого, программы по автоматической упаковке и изменение технологий значительно удешевляют, при этом увеличивается качество. Все эти шаги крайне важны, поскольку СИБУРХИМПРОМ является одним из самых значимых промышленных гигантов.

### Список литературы:

1. Основы логистики: учебник / Г. Г. Левкин, А. М. Попович – М.-Берлин: Директ-Медиа, 2015 – 387 с.

2. Миротин Л.Б.Транспортная логистика: Учебник. – М.: Экзамен, 2005.

3. Койн К., Суóраманиам С. Дисциплина стратегии // TheMcKinseyQuarterly.

4. Fisher M L. What is the right supply chain for your product? // Harvard Business Review. 1997. March – April.

5. О. Б. Третьяков м., В. Данилова.Построение системы показателей для улучшения закупочной деятельности на промышленном предприятии. Вестник университета. 2012.

6. Лукинский В.С., Лукинский В.В., Пластунок И.А., Плетнева Л.Г. Транспортировка в логистике: Учебное пособие. – СПб: СПбГИЭУ. 2005.

7. Гершун А., Либеров А.МАГ КОНСАЛТИНГ // Управление производством. №2.2009.

8. Черников Д. Руководитель направления «Информационная политика» [Электронный ресурс]. URL: <https://www.sibur.ru/press-center/news/SIBUR-zapustil-proekt-po-tsifrovizatsii-logistiki/> (Дата обращения 10.10.2019)

**FEATURES OF LOGISTIC INFRASTRUCTURE  
IN “SIBUR-HIMPROM”**

**Yaichnikova D.S., 5 year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Study of the logistics infrastructure at SIBUR-HIMPROM. The analysis of innovations and logistics in this enterprise, as well as the features of further development and implementation of new technologies. In the final part of the work, development paths are proposed.*

*Key words: Logistics, economics, infrastructure innovations, new technologies, robotics, management, cost reduction.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## АНАЛИЗ НЕСООТВЕТСТВИЙ НА ОСНОВЕ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДА «5 ПОЧЕМУ» НА ПРИМЕРЕ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Л.В. Яндыганова, студент 4 курса

Электронный адрес: [liana.yandyganova@yandex.ru](mailto:liana.yandyganova@yandex.ru)

Г.Р. Царева, к.э.н, доцент кафедры УиП

Электронный адрес: [tsarevagr@volgatex.net](mailto:tsarevagr@volgatex.net)

Поволжский государственный технологический  
университет, 424000, г. Йошкар-Ола, пл. Ленина, 3

*В данной статье рассмотрены особенности управления несоответствиями и несоответствующей продукцией на примере нефтеперерабатывающего предприятия, проведен анализ несоответствий с использованием метода «5 Почему», а также разработаны корректирующие мероприятия по устранению причин соответствия.*

*Ключевые слова: качество продукции, несоответствие, несоответствующая продукция, управление несоответствующей продукцией, корректирующее мероприятие, метод анализа несоответствий, метод «5 Почему».*

Одной из важнейших составляющих мирового хозяйства России является нефтяная промышленность, включающая в себя разведку нефтяных и газовых месторождений, бурение скважин, добычу нефти и нефтяного (попутного) газа, переработку нефтяного газа, трубопроводный транспорт нефти.

Однако основным направлением деятельности этой отрасли является нефтепереработка, а именно процесс производства нефтепродуктов и сырья для последующей химической переработки.

В процессе производства любого вида продукта невозможно получить всю продукцию тождественного качества, поскольку параметры продукта колеблются в определенных пределах. А это, в свою очередь, приводит к появлению несоответствующей продукции, что ведет к потере сырья и негативно сказывается на общем финансовом состоянии предприятия.

Несоответствие на производстве приводит и к другим сопутствующим проблемам. Поэтому необходимо своевременно выявлять основные причины появления несоответствующей продукции и разрабатывать мероприятия по их устранению.

В настоящее время в процессе анализа проблем предприятия и поиска первопричин их возникновения свойственно использовать различные методы анализа. Одним из таких методов является метод анализа «5 Почему».

Данный метод является эффективным инструментом, использующим вопросы для изучения причинно-следственных связей, лежащих в основной конкретной проблеме, определения причинных факторов и выявления первопричин.

Рассматривая логику в направлении «почему», постепенно раскрывается вся цепь последовательно связанных между собой причинных факторов, оказывающих влияние на проблему.

Особенностью данного метода является то, что процесс выявления, анализа и уяснения причин является ключевым фактором в структуризации проблемы и переходом к корректирующим действиям.

Метод «5 Почему» полезен при решении проблем, связанных с человеческим фактором и межличностными отношениями. Однако данный подход не всегда эффективен, поскольку не имеет встроенных экспериментальных знаний и обычно обеспечивает только получение мнений о том, почему существует проблема.

Разберем особенности применения метода «5 Почему» на примере существующих проблем на ООО «Марийский НПЗ». ООО «Марийский НПЗ» – предприятие нефтеперерабатывающего комплекса России, подключенное к магистральному нефтепроводу ОАО «АК «Транснефть»

«Сургут-Полоцк» с разрешенной пропускной способностью 1,44 млн тонн в год [4].

Данное предприятие является одним из крупнейших предприятий РМЭ и занимает лидирующие позиции в регионе по объему экспорта нефтепродуктов: транспортировка произведенных заводом нефтепродуктов составляет около 90% объема всех грузовых железнодорожных перевозок Марий Эл.

Производственная деятельность завода заключается в переработке сырой нефти, а также получение и реализация более 10 видов нефтепродуктов, в число которых входят: бензин газовый стабильный (БГС), дистилляты газового конденсата (дизельное топливо), мазут топочный, кокс нефтяной, сырье для производства нефтебитумов.

В ходе анализа процесса переработки нефти на ООО «Марийский НПЗ» была определена такая проблема, как откачка в резервуар несоответствующего сырья, то есть после приемки сырья (нефть), несоответствующее требованиям по качеству, было откачено из трубопроводов в резервуары сырьевого парка[2].

При помощи вышеописанного метода выявим причину появления данной проблемы и разработаем мероприятия по ее устранению (рис.1).

По результатам анализа несоответствия разработаем корректирующие мероприятия.

Для устранения несоответствия, а именно откачки сырья несоответствующего качества, необходимо немедленно остановить передачу сырья в производство и выгрузить несоответствующее сырье в специально определенные емкости (резервуары). После чего главный инженер должен принять в зависимости от характера несоответствия одно из следующих решений об использовании несоответствующего сырья, которое может быть:

- отнесено к другому, более низкому сорту и принято в таком качестве по согласованию с поставщиком;
- подвергнуто смешению (исправлению) сырьем, ранее поставленным одним и тем же поставщиком, и при подтверждении соответствия принято, как соответствующее установленным нормативным требованиям.

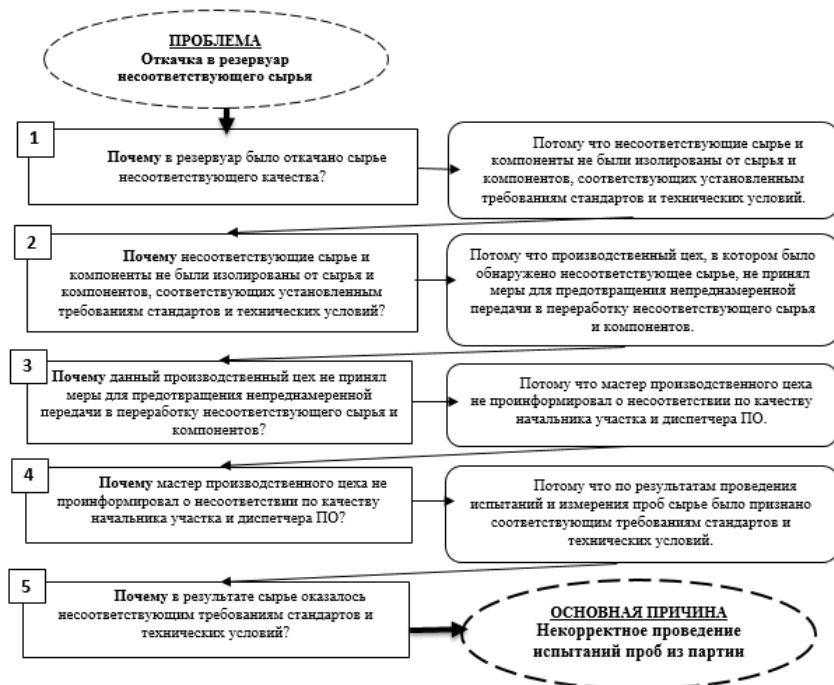


Рис. 1 Применение метода «5 Почему» для выявления причины несоответствия

Выявленной по методу «5 Почему» причиной несоответствия является такая причина, как некорректное проведение испытаний проб из партии поступившего сырья. Следовательно, для устранения данной причины появления несоответствия имеет место быть проведение внутреннего аудита в приёмно-сдаточном пункте (ПСП) – пункте по учету количества и оценке качества нефти, на котором подразделения принимающей и сдающей нефть сторон выполняют операции приема-сдачи нефти. А именно необходимо провести такие мероприятия, как:

- 1) Проверка документации ПСП;
- 2) Отслеживание графика отбора проб нефти для испытаний на ПСП;

3) Разработка дополнительного метода для проведения испытания и измерения проб из партии сырья.

Документация ПСП включает в себя:

- ежесменные и суточные сводки;
- паспорта качества на нефть;
- акты технического состояния средств измерений в составе СИКН (система измерений количества и показателей качества нефти);
- журнал регистрации показаний СИКН (резервуаров);
- журнал записи проведения испытаний нефти;
- журнал записи результатов испытаний нефти;
- журналы приема-сдачи смен, установки и снятия защитных пломб и другие документы, относящиеся к деятельности ПСП.

Испытания нефти при приемно-сдаточных операциях выполняет испытательная лаборатория. Главными функциями испытательной лаборатории являются проведение с требуемой точностью испытаний нефти на соответствие требованиям ГОСТ Р 51858-2002 «Нефть. Общие технические условия», а также определение физико-химических показателей качества нефти в целях контроля технологических режимов и функционирования автоматизированных средств учета нефти[1].

Отбор проб нефти должен проводиться согласно установленному графику проведения испытания.

Различают следующие виды испытаний, или лабораторных анализов:

- контрольный – после каждого нового налива нефтепродукта в резервуар;
- контрольный (в случае необходимости) в объеме нормативной документации – по окончании слива поступившей продукции;
- периодические контрольные – согласно графику проведения испытаний.

В качестве дополнительного метода для проведения испытания и измерения проб из партии сырья в ООО «Марийский НПЗ» можно предложить такой метод, как отбор проб нефти и нефтепродуктов поточными автоматическими приборами (анализаторами качества дискретного действия).

При применении анализатора качества дискретного действия показатели качества нефти или нефтепродукта определяются за определенный промежуток времени.

При выборе анализатора качества и его установке, отборе и анализе пробы нефти или нефтепродукта должны быть выполнены следующие требования:

- отбор пробы нефти или нефтепродукта должен соответствовать общим требованиям отбора проб из трубопроводов.

- показатели качества нефти или нефтепродукта должны определяться при параметрах основного потока, которые могут повлиять на эти показатели (температура, давление, скорость). При невыполнении этих условий на результат измерения должны быть внесены соответствующие поправки.

Таким образом, предприятиям следует уделять большое внимание управлению несоответствиями и несоответствующей продукцией, поскольку выявление основной причины возникновения несоответствия и проведение корректирующих мероприятий обеспечивает им сокращение затрат, обусловленных появлением несоответствий в продукции, процессах и СМК. Одним из действенных методов, постепенно раскрывающих связанные между собой причинные факторы, оказывающие влияние на проблему, является метод «5 Почему».

Данный метод является ключевым в структуризации проблемы и переходом к корректирующим действиям. Процесс проведения мероприятий по устранению причин возникновения несоответствий предусматривает планирование (организацию), осуществление и контроль за выполнением мероприятий. Результативным может быть признано мероприятие, после проведения которого данное несоответствие не появляется снова.



## Список литературы:

1. ГОСТ Р 51858-2002 Нефть. Общие технические условия.;введ. 01.07.2002- М.: Стандартиформ, 2002.– 26 с.
2. Яндыганова, Л. В. Применение диаграммы Парето для выявления причин возникновения производственных дефектов (на примере ООО «Марийский НПЗ») [Текст] / Л. В. Яндыганова// Качество в производственных и социально-экономических системах: матер.7-й Междунар.конф. (Курск, 19 апреля 2019г.). – Курск: ЗАО «Университетская книга», 2019. – С. 202-206.
3. Яндыганова, Л. В. Применение корреляционно-регрессионного анализа для оценки экономической деятельности предприятия на примере ООО «Марийский НПЗ» [Текст] / Л. В. Яндыганова // Аллея науки: науч.-практ.электр.журнал. -2018. – Вып. 11(27), том 5.–С. 526-530.
4. ООО «МарийскийНПЗ» – [Электронныйресурс]: <https://www.marnpz.ru> (дата обращения 17.10.2019)

### **ANALYSIS OF NONCONFORMITIES BASED ON THE APPLICATION OF THE ANALYSIS METHOD "5 WHY" ON THE EXAMPLE OF AN OIL REFINERY**

**Yandyganova L.V., Student of 4<sup>th</sup> Year**  
**Tsareva G.R., candidate of economics, associate professor**  
Volga State Technological University,  
3, Lenin Sq., Yoshkar-Ola, 424000

*Abstract: this article discusses the features of management of nonconformities and nonconforming products on the example of an oil refinery, the analysis of nonconformities using the analysis method "5 Why", used to identify the root cause, and developed corrective measures to eliminate it.*

*Keywords: product quality, nonconformity, nonconforming products, management of nonconforming products, corrective action, method of analysis of nonconformities, method "5 Why"*

## СЕКЦИЯ 6. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

---

УДК 336.7  
ББК 65.7

### ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

**П.А. Войняк, студентка 5 курса**  
**Научный руководитель –к.э.н. А. В.Бобков**  
**Электронный адрес: [Polina.Voinyak@yandex.ru](mailto:Polina.Voinyak@yandex.ru)**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Недавно введенная законодательно процедура банкротства граждан неоднозначна. В ней непросто разобраться самостоятельно и приходится прибегать к услугам нескольких специалистов. Банкротство – достаточно длительный и дорогостоящий процесс. Однако это реальная возможность рассчитаться со своими долгами.*

*Ключевые слова: банкротство физических лиц, кредиторы, заёмщик, финансовый управляющий, арбитражный суд.*

Закон о банкротстве физических лиц № 154-ФЗ, вступивший в силу 29. 06. 2015, определил, что дела о банкротстве граждан подсудны не судам общей юрисдикции, а арбитражным судам, наравне с делами о банкротстве юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

Закон направлен, прежде всего, на легальное удовлетворение требований кредиторов. Процедура банкротства граждан обеспечивает правовую защиту обеих сторон и позволяет снизить число фактов незаконного взыскания долгов.

Единственная же легальная возможность взыскать задолженность с гражданина, существовавшая ранее – исполнительное производство, и если кредитор не успевал обратиться в суд со своими требованиями, то, вероятно, оставался без их удовлетворения.

Для физического лица также есть свои преимущества. Прежде всего, после подачи заявления ни один кредитор не будет иметь права взыскивать задолженность. Очевидным преимуществом является возможность реструктуризации долгов. Должник может и способен рассчитаться с долгами, но ему необходимо помочь составить график их погашения. Также предоставляется помощь в организации торгов, с целью максимально выгодно реализовать имущество.

Серьезным недостатком процедуры банкротства для должника – физического лица являются расходы, которые неизбежно придется понести. Учитывая, что гражданин не имеет средств, необходимых для покрытия долга, даже относительно небольшого (для признания гражданина банкротом, сумма долга должна быть не менее полумиллиона рублей), есть риск, что денежную сумму, необходимую для покрытия расходов на банкротство он найти не сможет.

Расходы складываются из нескольких статей. Во-первых, это госпошлина – 300 ₺. Далее необходимо оплатить первичные услуги финансового управляющего – 25 000 ₺. В зависимости от проводимых процедур банкротства эта сумма может возрасти вплоть до 75 000 ₺. Финансовый управляющий также имеет право на 7% от суммы совершенных им сделок по продаже имущества должника[1].

Должник обязан обнародовать информацию о начале процедуры банкротства, о финансовом управляющем, реструктуризации долга, о проводимых торгах и о признании его банкротом. Расходы составят примерно 10 000 ₺ за публикацию в издании «Коммерсант» (в зависимости от объема текста), а также около 400 ₺ за каждую обнародованную информацию в Едином федеральном реестре сведений о банкротстве. Затраты на реализацию имущества (оценка стоимости, проведение торгов, почтовые расходы и др.) составят около 5 000 ₺. Оплата услуг юриста (подготовка документации, накладные расходы,

представительство в суде) – не менее 20 000 ₪. Итого, должнику придется потратить 150 000 ₪ и более [1].

Суды далеко не всегда освобождают должника от уплаты долгов – процедура направлена, прежде всего, на удовлетворение требований кредиторов, конечно, в рамках гуманизма.

Гражданин существенно ограничивается в правах – в течение 3 лет после процедуры ему запрещено занимать руководящие посты, гражданин лишается права проводить любые сделки со своим имуществом на период процедуры банкротства, а также открывать или закрывать банковские счета. 5 лет у банкрота не будет возможности взять кредит или займ.

Законодательство о проведении процедуры банкротства физических лиц в арбитражном суде с каждым годом увеличивает нагрузку на арбитражную систему (рис. 1). В 2018 г. по сравнению с 2014 г. (до введения нового законодательства), нагрузка возросла на 34%.

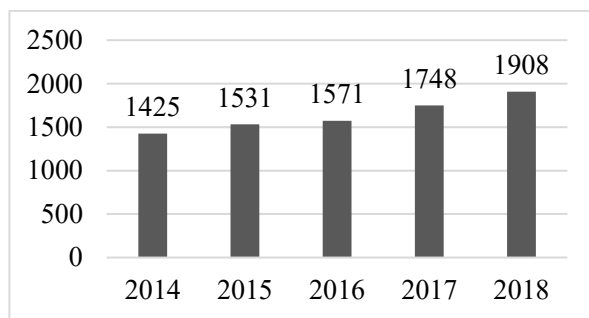


Рис. 1 Нагрузка на арбитражные суды РФ, тыс. дел [2]

В 2017 и 2018 годах количество дел по банкротству граждан увеличивалось примерно на 50 процентов, по сравнению с предыдущим годом (рис. 2). В 2018 г. данные дела занимают более 55 % от всех банкротных дел (рис 3).

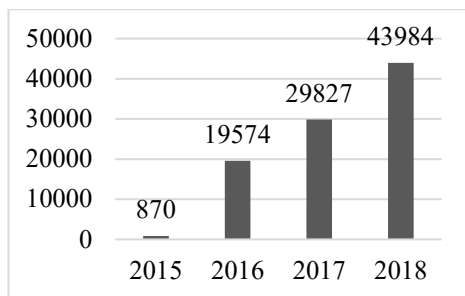


Рис. 2 Количество дел по банкротству физических лиц [3]



Рис. 3 Структура дел по банкротству в 2018 г. в РФ, % [2]

Причин увеличения числа дел о банкротстве граждан несколько. Во-первых, ухудшение финансовой ситуации в стране и закредитованность населения (это и послужило причиной появления нового законодательства). Во-вторых, увеличение дел говорит об «укоренении» нового института, о развитии и ускорении процедуры. Третья причина – большое количество рекламы, со стороны организаторов процедуры банкротства.

Процедура банкротства не решает острую проблему закредитованности среди физических лиц, а лишь упорядочивает процесс исполнения обязательств после договорного срока. Решением проблем может служить, прежде всего, повышение финансовой грамотности населения – каждый гражданин должен самостоятельно оценивать свою платежеспособность. Необходимо снизить информационное давление со стороны банков и, тем более, микрокредитных организаций. Заемщики

должны осознавать принцип платности кредитования – деньги, полученные ими «здесь и сейчас», придется вернуть в увеличенном размере. В рекламе же населению представляют лишь образ человека, счастливого от быстро полученного им некоего блага.

В 2015-2016 гг. объем кредитов и задолженности сокращался, однако, просроченная задолженность увеличивалась на 52 и на 29 % соответственно – показатели отражают нестабильность финансовой системы вследствие валютного кризиса 14-15 гг. Ужесточение денежно-кредитной политики, с целью поддержать курс, привело к подорожанию кредитования. У населения не хватало средств ни для взятия новых кредитов, ни для покрытия старых. В дальнейшем, финансовая ситуация начала улучшаться – стремительно выросли объемы кредитования, а просроченная задолженность россиян начала уменьшаться. Отношение потребительских кредитов на душу населения к заработной плате в 2018 г. достигло 133% [4], почти достигнув уровня 2015 г.

Таблица 1

**Кредиты, предоставленные физ. лицам в РФ, млн. ₴[5]**

Дата	Всего	Задолженность	в том числе просроченная
01.01.2014	8 778 163	9 925 922	439 161
01.01.2015	8 629 722	11 294 766	665 643
01.01.2016	5 861 351	10 634 035	861 427
01.01.2017	7 210 282	10 773 733	856 139
01.01.2018	9 233 726	12 135 449	846 618
01.01.2019	12 456 050	14 856 625	757 569

В целом, ситуация, когда люди берут кредит на необходимые им покупки (обычно это квартиры, автомобили, оплата отпуска и, даже, бытовая техника) не так страшна, в рамках устойчивой и растущей экономики. В условиях же сокращения доходов увеличивается число просроченных кредитов. Особенно неприятен в этой ситуации «мыльный

пузырь» – заемщики берут новые кредиты для покрытия старых задолженностей, в итоге, во взаимоотношениях людей и кредиторов появляются признаки типичной финансовой пирамиды.

Итак, банкротство, в любом случае, – процедура неприятная. Однако, должник, как минимум, расплатится с долгами не подвергаясь незаконному физическому или психологическому давлению, а также не останется без необходимого для жизни имущества (конечно, если оно не использовалось в качестве залога). Причем, хороший юрист докажет, что необходимым является не только единственное жилье, а, к примеру, автомобиль для людей с ограниченными возможностями. Такая процедура может подойти лицу, потерявшему постоянный доход из-за серьезной болезни или травмы и других независящих от него обстоятельств. Но все-же минусов для должника гораздо больше – полную неплатёжеспособность гражданина проще предупредить, чем исправлять последствия.

### **Список литературы:**

1. Расходы при процедуре банкротства физических лиц [Электронный ресурс] URL <https://yur-usl.ru/bankstvo-fizlits/rashody-pri-protsedure-bankrotstva-fizicheskikh-lits.html> (дата обращения: 06. 10. 2019)

2. Итоги-2018 от Верховного суда: банкротство и экономические споры (статистика нагрузки) [Электронный ресурс] URL <https://pravo.ru/story/209080/> (дата обращения: 06. 10. 2019)

3. Банкротство физических лиц: реальные советы финансового управляющего [Электронный ресурс] URL <https://bankrotconsult.ru/bankrotstvo-fizicheskikh-lits/> (дата обращения: 06. 10. 2019)

4. Евгений Гонтмахер Чем грозит закредитованность россиян и есть ли решение этой проблемы [Электронный ресурс] URL <https://openmedia.io/news/chem-grozit-zakreditovannost-rossiyan-i-est-li-reshenie-etoj-problemy/> (дата обращения: 06. 10. 2019)

5. Сведения о кредитах, предоставленных физическим лицам // Центральный Банк Российской Федерации [Электронный ресурс] URL <https://cbr.ru/statistics/table/?tableId=302-02M&dt=20140101> (дата обращения: 06. 10. 2019)

## **ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF THE BANKRUPTCY OF INDIVIDUALS**

**Voinyak P.A., student of 5<sup>th</sup> year**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Abstract. The recently introduced bankruptcy of individuals is controversial. It is not easy to figure it out on your own and you have to resort to the services of several specialists. Bankruptcy is a rather lengthy and costly process. However, this is a real opportunity to pay off your debts.*

*Keywords: bankruptcy of individuals, creditors, borrower, financial manager, arbitration court.*



УДК 338.24:336  
ББК 60.050+65.262.1

## УПРАВЛЕНИЕ ПРОБЛЕМНОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

**А.В. Заступов, к.э.н., доцент**  
Электронный адрес: [oiler79@mail.ru](mailto:oiler79@mail.ru)  
Самарский государственный  
экономический университет,  
443090 г. Самара, ул. Советской Армии, 141

*В статье проведен детальный анализ различных инструментов урегулирования проблемной задолженности кредитных организаций. Представлены различные способы управления проблемной задолженностью банков. Приведены ключевые факторы управления проблемными активами.*

*Ключевые слова: реструктуризация, актив, инструмент, задолженность, риск, фактор, управление, банк*

Основной причиной отзыва лицензий у банков в последние годы были проблемные активы, которые скрывались кредитными организациями. При управлении такой задолженностью банки использовали фальсификацию отчетности, «схемные» операции и сбрасывание долгов аффилированным структурам.

Однако, такие методы маскируют проблему, а не решают её, поэтому, по нашему мнению, вышеперечисленные способы не могут являться полноценными инструментами урегулирования проблемной задолженности. К тому же, они находятся вне законов и нормативных актов Российской Федерации. Напротив, реструктуризация и рефинансирование долга широко и успешно используется в банковской практике.

Реструктуризация представляет собой изменение условий кредитного договора в более благоприятную для заемщика сторону: увеличения сроков погашения, объединение процентов и основных сумм двух и более кредитов в один с новым графиком

погашения и процентной ставкой [1, с. 70]. Также банком может быть разрешена продажа имущества для внесения платежей по кредиту или, наоборот, запрещено ведение нерентабельной деятельности, инвестирование в новые объекты и др.

Считается, что соглашение о реструктуризации целесообразно, если у компании возрастет возможность погашения долга, продажа залога не принесет достаточной суммы средств, заложенное имущество представляет собой производственные активы (без которых компания не сможет продолжать деятельность и погасить кредит) или клиент стратегически важен для банка [2]. Реструктуризация может повлечь оформление дополнительных залогов или поручительств [3, с. 65].

Рефинансирование предполагает выдачу заемщику нового кредита для погашения проблемной задолженности. Заем также может быть предоставлен другой компании для выкупа имущества заемщика, имеющего «плохие» долги. В результате рефинансирования, как и реструктуризации, изменяются сроки погашения, процентные ставки, может происходить консолидация долга, однако в отличие от реструктуризации, осуществляющейся в рамках одного банка, перекредитовать компанию может новый банк.

Прямые способы управления проблемной задолженностью (самостоятельное взыскание, сотрудничество с коллекторскими агентствами, создание управляющих компаний по работе с проблемной задолженностью, списание и продажа проблемных активов), в отличие от косвенных, действительно улучшают качество кредитного портфеля.

Взыскание может производиться в судебном и внесудебном порядке. Без суда требования банка могут быть удовлетворены за счет имущества, предоставленного в залог, в остальных случаях кредитная организация обязана начать процедуру судебного взыскания долга на 31 или 91 день просрочки.

Продажа «плохих» долгов и сотрудничество с коллекторскими агентствами по сути являются одним инструментом урегулирования задолженности – уступкой прав требования. Оно оформляется в виде договора цессии, согласно

которому cedent (кредитная организация) передает права требования цессионарию (коллекторскому агентству или любой другой компании). Обычно такая уступка осуществляется с дисконтом от суммы задолженности, но возможен и вариант полной оплаты долга [4, с. 33].

К радикальным способам управления проблемными долгами относятся реорганизация банка и вмешательство государства или монетарных властей. Оба этих метода до недавнего времени не так активно использовались, но за последние годы в связи с увеличением количества лишившихся лицензии банков возросло количество реорганизованных и saniруемых Агентством по страхованию вкладов, Банком России или другим банком кредитных организаций. Обсуждается создание структуры для работы с токсичными активами в виде фонда прямых инвестиций, который будет выкупать у банков «плохие» долги по завышенной цене:

Докапитализация банков осуществляется в экстремальной ситуации за счет средств бюджета (внесение в капитал банков ОФЗ, выпуск субординированных облигаций под государственные гарантии) и внебюджетных фондов (Фонда национального благосостояния).

Кроме перечисленных выше инструментов, выделяют и несколько других способов урегулирования проблемной задолженности. Например, Валенцева Н.И. относит к ним назначение распорядителя имущества, ликвидацию компании, назначение администратора и банкротство должника.

Наиболее полный список инструментов управления «плохими» долгами представлен в диссертации Давыдова В.А, в соответствии с классификацией которого в их число входят отступное, перевод долга, новация, мировое соглашение, вхождение в капитал заемщика, исполнительное производство, банкротство/ликвидация.

Отступное – это погашение задолженности за счет передачи имущества банку в собственность. Этот инструмент применяется довольно редко, только в случае заинтересованности банка в имуществе компании или высокой ликвидности имущества.

Отступное необходимо отличать от новации долга. В случае новации стороны меняют первоначальное обязательство на другое, при этом возникает другой предмет сделки и способ исполнения. В отличие от новации при отступном обязательство прекращается не с момента оформления соглашения, а момента фактического предоставления денежных средств или имущества [5, с. 290].

В рамках договора о переводе долга происходит изменение заемщика на третье лицо, которое, например, имеет долги уже перед ним. Обычно новыми должниками становятся дебиторы компании, которые имеют лучшее финансовое положение. Перевод долга возможен только с письменного согласия кредитора.

Мировое соглашение, представляет собой компромисс между сторонами, в результате которого должнику может быть предоставлена отсрочка в погашении долгов, скидки по сумме долга или другое.

В самых крайних случаях банк может подать в суд заявление о банкротстве должника.

В случае признания судом, что компания не сможет удовлетворить требования кредитора, то часть задолженности может быть погашена за счет имущества компании в процессе конкурсного производства.

Более выгодным для банка инструментом, чем банкротство компании, может стать вхождение в уставный капитал должника для оздоровления финансового состояния заемщика и привлечения дополнительных денежных средств. Активы всегда будут стоить дороже в составе работающей компании, чем простая сумма стоимостей имущества. Однако в случае если процедура банкротства была инициирована и другими кредиторами компании, то для банка проще обанкротить предприятие.

Выбор одного из вышеперечисленных инструментов урегулирования задолженности зависит от множества факторов. Очевидными кажутся факторы желания заемщика вернуть кредит и финансового положения должника. Так, если проблемная задолженность возникла непреднамеренно, то заемщик будет предпринимать все действия по её устранению,

выполняя требования кредитора в силу своих возможностей. А в случае «недобросовестности» должника погашение кредита может быть истребовано только в судебном порядке, если он не обеспечен залогом, поскольку менеджмента таких компаний будет стараться уклониться от решения проблем. В свою очередь, от финансового положения клиента кредитной организации и перспектив его деятельности будет зависеть сможет ли компания погасить задолженность по прошествии времени без вмешательства в бизнес банка или нет.

Кроме того, выбор инструмента управления проблемными активами будет зависеть от гарантированности результата, издержек от применения и возможности получения выгоды, потенциальных рисков. Также немаловажным фактором будет являться скорость возврата задолженности. Самым эффективным, с точки зрения банка, будет продажа «плохих» долгов, поскольку банк гарантировано получает денежные средства и больше не несет кредитных рисков [6, с. 23]. Однако в этом случае он теряет возможность получить выгоду и несет издержки по реализации «плохих» долгов (в том числе дисконт от суммы задолженности).

Реструктуризация, рефинансирование и новация долга выгодны для банка с точки зрения получения дохода в будущем, незначительных расходов на переоформление договоров, но сопряжены с рисками ухудшения финансового положения заемщика, а поэтому меньшей гарантированностью результата.

Процедура банкротства заемщика должна рассматриваться банком в последнюю очередь, т.к. нет гарантий, что при конкурсном производстве активы компании не будут проданы за бесценок в силу их малой ликвидности, и вырученных денег хватит на удовлетворение требований кредиторов, стоящих перед ним в очереди. Более того, банкротство обычно сопряжено с издержками на конкурсного управляющего, продажу имущества и другое, что уменьшает сумму конкурсной массы. Очевидно, что получение выгоды банком в этом случае невозможно.

Как упоминалось ранее, более перспективным по сравнению с ликвидацией компании является вхождение в уставный капитал должника. В этом случае представители банка

могут предпринять меры для оптимизации затрат, закрытия нерентабельных производств, если такие имеются, реорганизовать компанию или по-другому повлиять на управленческие решения менеджмента компании. Использование этого инструмента рискованно из-за непредсказуемости рынка и компетентности сотрудников банка, может требовать больших временных и денежных затрат, однако кредитная организация может получить выгоду от реализации доли в компании-должнике после улучшения её финансового положения.

Перевод долга и отступное представляют собой крайне специфические инструменты в силу наличия или отсутствия дебиторов, которые бы согласились принять долг на себя, и высоколиквидного или необходимого банку имущества, однако они выгодны кредитной организации и издержки при их использовании минимальны.

Пока проблемная задолженность не достигла фатальных для банков размеров, целесообразно урегулирование каждого актива в отдельности [7].

В случае нежелания заемщика вернуть кредит и устранения от проблемы будут использоваться судебные методы урегулирования задолженности, такие как взыскание, исполнительное производство, банкротство должника. Также можно переуступить права требования на заем, что позволит гарантированно получить денежные средства в короткие сроки (однако с некоторой потерей стоимости), избавившись от судебных тяжб.

Если же заемщик добросовестен, то в зависимости от финансового положения компании, т.е. возможности вернуть долг, выбор осуществляется между «простыми» (без негативных последствий для компании и затрат для банка) и «сложными» инструментами. Последние требуют вмешательства третьих лиц (суда, службы судебных приставов) или самого банка в деятельность компании, денежных и временных затрат.

Таким образом, нельзя умалять значение урегулирования «плохих» долгов. Существующие инструменты управления проблемными активами позволяют с выгодой для себя «ликвидировать» проблемную задолженность без сокрытия

высоких кредитных рисков и недоформирования резервов на возможные проблемы по ссудам, что является одним из самым распространённых оснований для отзыва у российских банков лицензии.

### Список литературы:

1. Морозова Ю.В. О способах решения проблемы плохих активов российских банков // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2017. № 2. С. 68-73.
2. Банковское дело: Учебник/ Под ред. Суховой Л.Ф. – М.: Юрист, 2009. – 670 с.
3. Татарских Б.Я., Заступов А.В. Организационно-экономические инструменты совершенствования условий использования нефтяных ресурсов // Интервал. Передовые нефтегазовые технологии. 2007. № 1. С. 63-67.
4. Валенцева Н.И. Система урегулирования проблемных ссуд // Банковское дело. 2018. № 4. С.32-35.
5. Татарских Б.Я., Туктарова Л.Р., Заступов А.В. Вопросы использования инновационно-технологических резервов повышения динамики эффективности отечественного машиностроения // Инновации и инвестиции. 2019. № 5. С. 289-293.
6. Заступов А.В. Комплексная оценка механизмов управления рисками в нефтедобыче // Экономика и управление собственностью. 2013. № 2. С. 21-27.
7. Бернштам Е.М. Активные операции коммерческих банков. – М.: Консалт-Банкир, 2014. – 150 с.

**PROBLEM DEBT MANAGEMENT  
IN THE BANKING SECTOR**

**Zastupov A.V., candidate of economic sciences,  
associate professor of economics**

Samara State University of Economics,  
141, Sovetskoy Armii St., Samara 443090

*Abstract. In article the detailed analysis of various instruments of settlement of problem debt of credit institutions is carried out. Various ways of management of the problem debt of banks are presented. Key factors of management of problem assets are given.*

*Keywords: restructuring, asset, tool, debt, risk, factor, management, bank.*



**ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ  
ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА  
(НА ПРИМЕРЕ БАНКА ВТБ (ПАО))**

**К.А. Квасникова, студент 6 курса**  
**Научный руководитель: Д.Н. Маринкин, к.ю.н., доцент,**  
**Электронный адрес: mdn444@yandex.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В статье раскрываются аспекты инвестиционной привлекательности коммерческих банков, осуществляющих свою деятельность в современных условиях экономики. Также в статье приведен рейтинг самых надежных банков России и обозначены принципы, на которых должна строиться эффективная инвестиционная деятельность коммерческого банка.*

*Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, инвестиционная привлекательность, инвестиционные ресурсы, инвестиционный капитал, инвестиционный климат, коммерческий банк, окупаемость инвестиций, оценка инвестиционной привлекательности, эффективность вложений.*

Инвестиционная привлекательность представляет собой финансово-экономический показатель, в том числе количественные организации, его финансово-технический потенциал. Инвестиционная привлекательность организации, в том числе, коммерческого банка, объединяет характеристики производственной, коммерческой, финансовой и управленческой результативности, также целесообразность вложения инвестиций в нее [1].

Устойчивое экономическое развитие в России возможно только при условии привлечения достаточных объемов инвестиционных ресурсов для осуществления структурных сдвигов в хозяйственном комплексе страны. Банковской системе в современных экономических условиях принадлежит ведущая роль в обеспечении экономического развития страны [6].

Коммерческий банк, является организацией со строго организованной структурой, поэтому определение инвестиционной привлекательности коммерческого банка правильнее оценивать с точки зрения эффективности от вложенных денежных средств, то есть от получения дохода на вложенные средства. Кроме этого инвестиционную привлекательность коммерческого банка можно рассматривать со стороны организационной и управленческой структуры банка. Таким образом, подчеркнем, что инвестиционная привлекательность коммерческого банка – это совокупность ряда факторов, характеризующих финансовое состояние банка и его управленческую структуру.

Оценка инвестиционной привлекательности коммерческого банка является сложной задачей. Данная область исследований является недостаточно изученной, теоретические и практические аспекты области нуждаются в дальнейшей разработке.

Особенности банковского сектора Российской Федерации на современном этапе развития являются предметом многих научных исследований, основанных на разнообразной информации о деятельности российских банков. По сути банки являются крупнейшими универсальными финансовыми посредниками, профессиональными участниками финансового рынка, располагающими существенным бизнес-потенциалом оказания услуг всем субъектам финансово-кредитных отношений. Конкуренция в банковском секторе представляет собой динамичный процесс состязательности кредитных организаций, в рамках которого они стремятся обеспечить себе прочное положение на рынке банковских услуг. Рассматривая конкуренцию через призму особенностей банковского сектора в современной РФ, следует отметить, что наибольшее количество

кредитных организаций России не стремится к обеспечению высокого уровня конкуренции в отрасли.

Российский банковский рынок, несмотря на большое количество участников, считается монополизированным из-за доминирующей роли государственных банков (например, группа ПАО «Банк ВТБ»), занимающих лидирующие позиции в банковском секторе экономики.

Группа ВТБ построена по принципу стратегического холдинга, что предусматривает наличие единой стратегии развития компаний Группы, единого бренда, централизованного финансового менеджмента и управления рисками, унифицированных систем контроля.

Конкурентные преимущества ПАО «Банк ВТБ»:

а) Сильные конкурентные позиции в России – ведущий банк России со статусом системообразующего, имеет существенную долю в общем объеме средств клиентов и совокупных активах российской финансовой системы.

б) Диверсифицированный бизнес, характерный для универсального банка, и значительная доля в различных сегментах российского рынка.

в) Наличие крупной филиальной сети и обширной клиентской базы.

г) Ведущие позиции в сфере розничных банковских услуг, один из лидеров на рынке ипотечного кредитования в России.

д) Крепкие взаимосвязи с ведущими российскими компаниями в ключевых отраслях экономики.

е) Значительный размер капитала создает потенциал для устойчивого роста активов и позволяет финансировать крупные компании.

ж) Широкая международная сеть дает Группе уникальную возможность обслуживать российских клиентов в мировом масштабе.

з) Инвестиционно-банковское подразделение «ВТБ Капитал» оказывает полный спектр услуг на международных финансовых рынках.

и) Известность бренда и государственное участие в капитале обеспечивают финансовую прочность и рост доверия клиентов.

к) Профессиональная команда, которая дорожит клиентами.

На конец 2018 года банковский и инвестиционно-банковский бизнес Группы присутствовал в 16 странах мира. Деятельность Группы за пределами России осуществляется через 8 дочерних банков, расположенных в Германии, Великобритании, Армении, Беларуси, Казахстане, Азербайджане, Грузии и Анголе, и через 2 представительства, расположенных в Италии и Китае, а также через 2 филиала ВТБ, расположенных в Китае и Индии, филиал ВТБ Капитал в Сингапуре и филиал VTB Bank (Europe) в Австрии. Инвестиционно-банковское подразделение Группы проводит операции с ценными бумагами и предоставляет финансовые консультации в Гонконге, а также занимается инвестиционно-банковской деятельностью в Болгарии. Кроме того, Группа имеет ассоциированный банк на Кипре. Во Вьетнаме ведет деятельность банк ВРБ, созданный ВТБ совместно с вьетнамской кредитной организацией.

Группа работает во всех основных сегментах финансового рынка. «Корпоративноинвестиционный бизнес», «Средний и малый бизнес», а также «Розничный бизнес» представляют собой глобальные бизнеслинии Группы, специализирующиеся на обслуживании различных клиентских сегментов.

Группа ВТБ осуществляет свою деятельность в соответствии со Стратегией развития на 2017– 2019 годы, утвержденной решением Наблюдательного совета банка ВТБ.

В ее основе лежат три ключевых приоритета:

Стратегия развития предусматривает существенные структурные изменения в модели бизнеса Группы, направленные на повышение качества обслуживания клиентов, усиление рыночных позиций и значительное улучшение финансовых результатов. Для достижения поставленных целей разработаны и реализуются шесть стратегических инициатив:

1. существенное улучшение структуры и снижение стоимости фондирования Группы;
2. объединение банков ВТБ и ВТБ24 и выход на качественно новый уровень взаимодействия бизнес-линий;

3. цифровая трансформация бизнеса и процессов Группы;
4. достижение целевого уровня прибыльности в Корпоративно-инвестиционном бизнесе при сохранении лидерства на рынке;
5. развитие новой модели в Среднем и малом бизнесе – кратный рост числа клиентов и диверсификация доходов;
6. новый масштаб розничного бизнеса Группы.

В 2018 году группа ВТБ достигла утвержденных стратегических целей по размеру чистой прибыли и рентабельности собственного капитала.

В таблице 1 представлено сравнение банков по сумме активов.

Таблица 1

**Сравнение банков по сумме активов по состоянию на  
31.05.2019 г. [7]**

Наименование банка	Сумма, тыс. руб.
ПАО «Сбербанк»	28 592 573 617
ВТБ	14 430 799 659
Газпромбанк	6 049 417 173
Россельхозбанк	3 419 539 096
Альфа-Банк	3 310 463 548

Таким образом, можно сделать вывод, что ПАО «ВТБ» сумма активов которого составила 14 430 799 659 тыс. руб. занимает второе место после ПАО «Сбербанк».

В таблице 2 представлено сравнение банков по чистой прибыли.

Таблица 2

**Сравнение банков по чистой прибыли по состоянию  
на 31.05.2019 г.**

Наименование банка	Сумма, тыс. руб.
ПАО «Сбербанк»	293 393 333
ВТБ	50 639 434
Альфа-Банк	34 534 606
Газпромбанк	19 027 935
Россельхозбанк	7 561 137

Как видно из таблицы 2 значительно превышает ближайших конкурентов по чистой прибыли, ПАО «ВТБ» также занимает второе место.

В таблице 3 представлено сравнение банков по вкладам физических лиц.

Таблица 3

**Сравнение банков по вкладам физических лиц по состоянию на 31.05.2019 г., тыс. руб.**

Наименование банка	Сумма, тыс. руб.	Процент в пассивах, %
ПАО «Сбербанк»	12 958 977 146	45,32
ВТБ	4 022 900 678	27,88
Альфа-Банк	1 078 178 026	32,57
Газпромбанк	986 315 919	16,3
Россельхозбанк	1 063 250 758	31,09

На основе таблицы 3, можно сделать вывод, что объем вкладов физических лиц, также наибольший в ПАО «Сбербанк», при этом и процент в пассивах у него также максимальный. ПАО «ВТБ» занимает опять же второе место.

В таблице 4 представлено сравнение банков по кредитному портфелю.

Таблица 4

**Сравнение банков по кредитному портфелю по состоянию на 31.05.2019 г., тыс. руб.**

Наименование банка	Сумма, тыс. руб.
ПАО «Сбербанк»	18 513 507 029
ВТБ	9 840 658 135
Альфа-Банк	2 093 301 556
Газпромбанк	4 012 417 544
Россельхозбанк	2 189 963 872

Анализируя таблицу 4, можно сделать вывод, что кредитный портфель ПАО «Сбербанк» составляет 18 513 507 029 тыс. руб., что 88% превышает кредитный портфель ближайшего конкурента – ВТБ.

На рисунке 1 представлено сравнение банков по кредитному портфелю по состоянию на 31.05.2019 г.

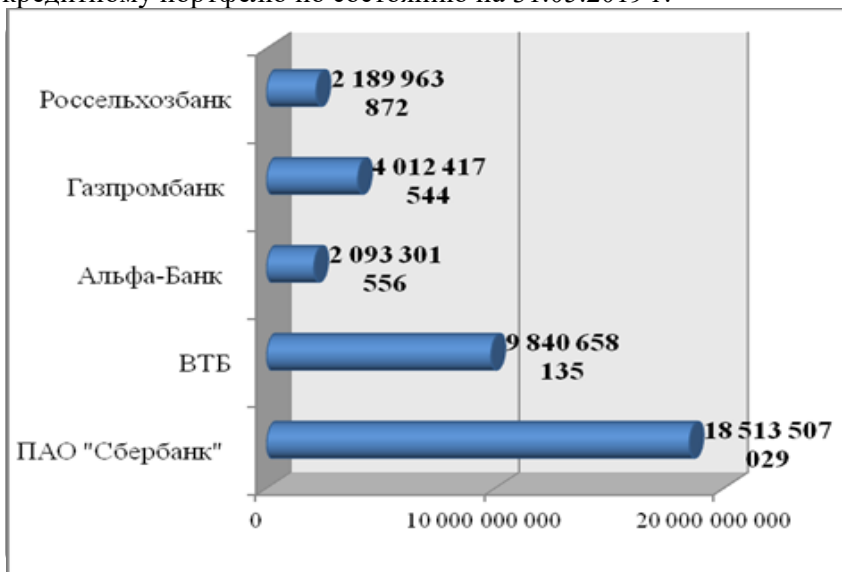


Рис. 1 Сравнение банков по кредитному портфелю по состоянию на 31.05.2019 г.

В таблице 5 представлено сравнение банков по проценту просроченной задолженности в кредитном портфеле.

Таблица 5

**Сравнение баков по проценту просроченной задолженности в кредитном портфеле**

Наименование банка	Кредитный портфель, тыс. руб.	Просроченная задолженность в кредитном портфеле, тыс. руб.	% просроченной задолженности
ПАО «Сбербанк»	18 513 507 029	432 018 445	2,33
ВТБ	9 840 658 135	277 960 722	2,82
Альфа-Банк	2 093 301 556	130 530 272	6,24
Газпромбанк	4 012 417 544	102 933 550	2,57
Россельхозбанк	2 189 963 872	239 315 958	10,93

По итогам анализа таблицы 5, можно сделать вывод, что у ПАО «Сбербанк» наблюдается максимальная сумма просроченной задолженности, но при этом минимальный ее процент в общей сумме кредитного портфеля – 2,33%, ПАО «ВТБ» занимает второе место.

В таблице 6 представлено сравнение банков по ликвидным активам.

Таблица 6

**Сравнение банков по высоколиквидным активам, тыс. руб.**

Наименование банка	Сумма высоколиквидных активов, тыс. руб.	% высоколиквидных активов
ПАО «Сбербанк»	1 853 787 344	6,48
ВТБ	924 437 613	6,41
Альфа-Банк	219 749 660	6,64
Газпромбанк	434 771 102	7,19
Россельхозбанк	195 573 402	5,72

На основе таблицы 6, можно сделать вывод, что объем высоколиквидных активов ПАО «Сбербанк» составляет 1 853 787 344, тыс. руб., а у «ВТБ» – 924437613 тыс. руб., при этом процент высоколиквидных активов – 6,41%.

В таблице 7 представлено сравнение банков по рентабельности.

Таблица 7

**Сравнение банков по рентабельности, %**

Наименование банка	Рентабельность активов	Рентабельность капитала
ПАО «Сбербанк»	3,11	20,64
ВТБ	1,09	9,68
Альфа-Банк	3,14	24,09
Газпромбанк	0,91	7,55
Россельхозбанк	0,66	4,77

Таким образом, можно сделать вывод, что по показателям рентабельности ПАО «ВТБ» занимает третье место, после ПАО «Сбербанк» и «Альфа-банк». В таблице 8 представлен рейтинг банков по развитости филиальной сети.

Таблица 8



### Рейтинг банков по развитости филиальной сети за 2018 г.

Наименование банка	Количество структурных подразделений
ПАО «Сбербанк»	14343
ВТБ	1591
Альфа-Банк	710
Газпромбанк	370
Россельхозбанк	1315

Как видно из таблицы 8, ПАО «ВТБ» опять же занимает второе место.

Подводя итог, можно сделать вывод, что ПАО «ВТБ» является вторым по величине банком России, имеет устойчивую тенденцию к росту финансовых показателей, что в целом характеризует уровень инвестиционной привлекательности банка как высокий.

Учитывая место банков на отечественном финансовом рынке и в системе преобразования сбережений в инвестиции, можно утверждать, что в современных условиях значение банковской системы в возрождении экономики России, особенно в условиях финансово-экономического кризиса, только растет.

Для эффективного осуществления данного процесса инвестиционная деятельность коммерческих банков должна основываться на следующих принципах [3, с.378-380]:

- соответствие стратегическим целям деятельности банка, ориентация на потребности рынка;
- создание продуктов и услуг, которые могут облегчить доступ банка к дешевым и устойчивым источникам ресурсов на рынке;
- соответствие по срокам источников формирования ресурсов и направлений их использования;
- диверсификация источников банковских ресурсов, что повысит устойчивость ресурсной базы банка в целом;
- учет внешних и внутренних факторов среды банка, минимизация влияния банковских рисков;
- организация работы филиальной сети банка по привлечению ресурсов;

- использование современной технической базы, компьютерной техники и технологий для экономического обоснования решений.

Необходимость инвестиционной деятельности коммерческих банков обусловлена взаимозависимостью развития банковской системы и экономики в целом. С одной стороны, банковские учреждения, заинтересованные в стабильной экономической среде, что является необходимым условием их деятельности, а с другой – стабильность экономического развития во многом зависит от высокой степени надежности банковской системы, ее эффективного функционирования.

Учитывая значительные потребности в инвестиционных ресурсах, и ограниченные возможности банков, в этот перечень следует включить осуществления инвестиционной деятельности банков, по возможности, в рамках консорциума. Поскольку именно этот вид инвестирования позволит банкам сгенерировать значительный размер финансовых ресурсов, распределить риски и диверсифицировать свою деятельность, тем самым повысив уровень инвестиционной привлекательности.

Данный подход предполагает учет интересов главных субъектов экономических отношений на уровне государства [4, 5], и способствует повышению доверия мирового сообщества к отечественной финансовой системе и привлечению иностранных средств не только в финансовые учреждения.

Выводы. Таким образом, суммируя вышеприведенную информацию, можно сделать вывод, что в современных условиях для развития экономики важно привлекать инвестиционный потенциал банков путем повышения и укрепления их инвестиционной привлекательности. Поскольку, при поддержке банковских учреждений расширятся возможности для развития всей национальной экономики.

Использование инвестиционного потенциала коммерческого банка позволит диверсифицировать риски и повысить эффективность банковского бизнеса и доверие к нему, что в свою очередь создаст условия для улучшения уровня финансирования экономики за счет внутренних и внешних источников и способствовать общему развитию экономики РФ.

### Список литературы:

1. Адиятуллина, Э.Р., Нуриахметова, Г.И., Пашенко, С.Н. Инвестиционная привлекательность коммерческого банка / Э.Р. Адиятуллина, Г.И. Нуриахметова, С.Н. Пашенко // В сборнике: Управление Экономический анализ Финансы Сборник научных трудов. Под общей редакцией И.Р. Коцегуловой. 2017. С. 222-227.

2. Гамза, В. А. Основы банковского дела: безопасность банковской деятельности / В. А. Гамза, И. Б. Ткачук, И. М. Жилкин. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 432 с.

3. Зилалиева, З.Х. Факторы, влияющие на конкурентоспособность коммерческих банков / З.Х. Зилалиева // Вестник КГУСТА. – 2015. – № 4 (40). – С. 138-141.

4. Иванова Т.Ю. Банковское дело. Управление в современном банке / Т.Ю. Иванова. – М.: КноРус, 2016. – 304 с.

5. Мишина, М.Ю., Степаниденко, Ю.В. Конкуренция на российском рынке банковских услуг / М.Ю. Мишина, Ю.В. Степаниденко // Экономика. Социология. Право. – 2018. – № 4 (12). – С. 44-49.

6. Самарин, И.С. Инвестиционная привлекательность коммерческих банков / И.С. Самарин // Современные научные исследования и инновации. 2017. № 11.

7. По данным сайта <https://www.banki.ru/banks/ratings> (дата обращения: 30.09.19)

**INCREASE OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS  
OF COMMERCIAL BANK  
(ON EXAMPLE OF VTB BANK (PJSC))**

**Kwasnikova K.A., 6 Student**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Abstract: The article reveals aspects of investment attractiveness of commercial banks operating in modern economic conditions. The article also provides a rating of the most reliable banks in Russia and outlines the principles on which the effective investment activity of a commercial bank should be built.*

*Keywords: investments, investment activities, investment attractiveness, investment resources, investment capital, investment climate, commercial bank, return on investment, assessment of investment attractiveness, efficiency of investments.*

УДК 330  
ББК 65.9

## ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ КРИПТОВАЛЮТЫ

**А.Е. Мальков, студент 6 курса**  
**Научный руководитель: Д.Н. Маринкин, к.ю.н., доцент,**  
**Электронный адрес: mdn444@yandex.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Новые технологии в сфере денежного обращения, появление новых видов валют – криптовалют приводят к возникновению новой социальной реальности. Криптовалюты меняют привычное представление людей о том, какие бывают деньги. За последние несколько лет наблюдается экспоненциальный рост интереса к криптовалютам и идеям, которые они несут с собой и которые оказывают немалое влияние на маркетинговую среду, экономические и социальные отношения уже сейчас, а, в будущем, возможно и на всю структуру общества в целом. В статье рассмотрена возможность инвестирования майнинга.*

*Ключевые слова: криптовалюта, биткоин, блокчейн, майнинг, экономическая безопасность, инвестирование.*

Новые технологии в сфере денежного обращения, появление новых видов валют – криптовалют приводят к возникновению новой социальной реальности. Криптовалюты меняют привычное представление людей о том, какие бывают деньги. В традиционном представлении валюта всегда эмитируется каким-то конкретным государством в лице национального или государственного банка, но криптовалюта децентрализована, это негосударственная, точнее, надгосударственная структура. Можно сказать, что

криптовалюта – это компьютерный феномен, существующий в пользовательских сетях. В развитых странах государственные границы становятся все более прозрачными, а население все более мобильным, процессы мировой глобализации делают востребованными универсальные деньги, позволяющие проводить мгновенные транзакции в сети Интернет. Таким образом, появление криптовалют является своеобразным индикатором преобразований, происходящих во всем обществе.

Обычные, традиционные деньги заключают в себе социальную функцию, отражают отношения между людьми. Социальный смысл криптовалют – совершенно новая и неизученная проблема [2]. Виртуальные деньги обладают рядом весьма специфических качеств (анонимность, надтерриториальность и др.) и предоставляют пользователям уникальные возможности (в том числе, возможность их использования в теневой и криминальной экономике), а, следовательно, эти новые деньги могут оказать существенное воздействие на социальные взаимоотношения в обществе.

Феномен криптовалюты возник совсем недавно и, поэтому, в настоящее время существует очень мало эмпирических и теоретических исследований, связанных с этой проблемой. При этом, следует отметить, что интерес научного сообщества к цифровым деньгам растет с каждым годом. В 2012 году Европейский Центральный банк опубликовал исследование "Virtual currency schemes", в котором излагается логика подхода официальных финансовых властей к проблемам, связанным с виртуальной валютой. Ведущие современные ученые стали уделять проблемам, связанным с социальными аспектами криптовалюты самое пристальное внимание.

Принцип действия других криптовалют, практически не отличается от биткойн, но они менее распространены и имеют гораздо меньшую рыночную капитализацию. Итак, криптовалюта – это вид денег, эмиссия которых базируется на методах криптографии, т.е. новые денежные единицы возникают в результате выполнения определенной компьютерной программы. Сам процесс исполнения такой программы, приводящий к "добыче" криптовалюты называется майнингом. Любая криптовалюта децентрализована, она не привязана к

эмиссионному центру и функционирует в пользовательской распределенной сети. Криптовалюта действует анонимно, а точнее, псевдонимно, – при транзакциях не происходит привязка к конкретной личности (личные данные могут быть установлены только при предъявлении дополнительных сведений).

Пока не ясно как уникальные качества цифровой валюты отражаются на пользовательских практиках: используется ли, в основном, криптовалюта для оптимизации проведения легальных финансовых сделок или ее инновационные качества наиболее востребованы в сфере теневой или криминальной экономики: для уклонения от уплаты налогов, "отмывания" денег, покупки или продажи наркотиков, оружия и т.д.

Политическая и финансовая ситуация в мире порождает неуверенность в завтрашнем дне [1]. В любой момент из-за политической и экономической ситуации в одной конкретной стране ее физические деньги могут обесцениться или вовсе выйти из оборота. Поэтому их не стоит считать самым надежным вариантом для хранения своих накоплений. В то же время криптовалюты практически не зависят от политической или экономической ситуации в мире, так как они не привязаны к фиатным деньгам или конкретному государству. На биткойны не распространяется цензура, а политики никак не могут повлиять на их эмиссию, распространение или курс.

При выборе криптовалюты в 2019 году следует принимать в расчет следующие показатели:

1. Объем рыночной капитализации – стоимость всех выпущенных цифровых монет одного вида. Высокий показатель капитализации означает большой объем монет, участвующих в обороте, а значит, высокую заинтересованность инвесторов.

2. Уровень ликвидности – чем он выше, тем быстрее монета может быть продана по рыночной цене. Растущие криптовалюты 2019 года отличаются высокой ликвидностью.

3. Торговая активность на биржах указывает на количество сделок, совершаемых за определенный период. Показатель отражает реальную заинтересованность в цифровой монете среди трейдеров.

Инвестирование в криптовалюты – это, несомненно, повышенный риск, связанный с отсутствием законодательной

базы и официально легализованных обменных процедур; с отсутствием гарантий исполнения сделок с использованием криптовалют; с техническими рисками, связанными с возможностью взлома различных составляющих системы; с отсутствием серьезной защиты от взлома конечного пользователя, и какой-либо возможности вернуть средства в случае воровства, и другими особенностями криптовалют.

Мы исходим из того, что в будущем, при успехе «парадигмы криптовалют» для оплаты товаров и услуг, распространение получит как минимум дюжина-две криптовалют. Возможно, это случится не так скоро, но в итоге представляется очевидным перераспределение части средств из Биткойна в другие популярные криптовалюты, как это случилось с LTC. Здесь остается одна загадка, один ключевой вопрос – какие же из них будут популярны? Пока мы считаем, что шансы есть у всех из нашего списка, но итоговое слово останется за разработчиками, сообществами и инвесторами.

Перспективы инвестирования в криптовалюту заключаются в голубых фишках и майнинге.

Голубые фишки в мире криптовалют – это основные цифровые деньги, показавшие самый мощный потенциал с реализацией. На данный момент мы говорим об Эфире и Биткойне. Большинство инвесторов сейчас выделяют именно Эфир, потому что у него не только неплохая капитализация, но и очень большие темпы роста, а также потрясающие перспективы.

По прогнозам уже к концу 2020 года общий объем привлеченных денег у Эфира может превысить капитализацию биткойна. При этом у Эфира очень большие показатели роста, а по суточным объемам торгов он нередко выходил в лидеры.

Но это не значит, что от Биткойна совсем нужно отказаться. Он демонстрирует неплохую тенденцию: так, в 2018 году за 1 BTC давали еще 1000 долларов, что считалось уже очень неплохим показателем, а сейчас можно продать по 4000, причем эксперты говорят, что это – далеко не предел.

То есть эти криптовалюты можно рассматривать как голубые фишки, причем со стратегией холодного хранения. Это значит, что деньги имеет смысл вкладывать на большой срок, в среднем речь идет о периоде от 3 до 5 лет. И такие средства для



получения дохода «замораживаются»: к ним не обращаются, когда срочно понадобились деньги (критические ситуации мы не обсуждаем). Они просто лежат и работают на вас за счет общей тенденции.

В отношении голубых фишек очень важно организовать грамотное хранение. Это должен быть кошелек на физическом компьютере с возможностью бэкапа, но при этом нужно продумать разные способы восстановления, потому что ПК могут украсть, он выходит из строя, случается всякое. Важно просчитать такие моменты, чтобы вы не потеряли доступ к своим средствам.

При этом на длительный срок лучше не рассматривать биржи и сторонние сервисы, потому что в перспективе, предполагающей несколько лет хранения, они ненадежны. Биржи могут рухнуть, сайты – перестать работать, в результате чего, опять же, вы потеряете вложенные деньги.

Состав голубых фишек со временем меняется. Сейчас это Биткоины и Эфир, а через какое-то время к ним может добавиться еще валюта. Или уйти, то есть рынок нужно отслеживать, и если криптовалюта внезапно теряет капитализацию, например, появляются тревожные признаки, что она схлопнется, то от нее стоит вовремя избавиться.

Но в то же время не нужно поддаваться панике, потому что и Биткоин, и Эфир часто теряют в цене, а потом снова отыгрывают. У них вообще высокая волатильность, это их особенность. Но в долгосрочных перспективах они все равно растут, именно поэтому здесь и имеет смысл вложение средств на длительный срок.

Зарабатывать можно не только на покупке криптовалюты, но и на ее добыче. Причем довольно неплохо, особенно если сосредоточиться не на какой-то одной конкретно, а на разных. Есть криптовалюты, которые уже достаточно сложно рассчитывать, нужны большие мощности. Однако есть и цифровые деньги, которые еще в начале пути, с ними другая история: там не требуются большие вложения, правда, они могут не окупиться. Тут нужно просчитывать риски, возможную выгоду, смотреть на рынок.

Инвестиции в оборудование для майнинга себя оправдывают, потому что владелец получает не только монеты посредством добычи, но и определенный процент – вознаграждение за то, что именно на его машинах просчитываются транзакции, за то, что он участвует в общем процессе. И эта прибыль как раз и является более-менее стабильной.

Чтобы получить выгоду, нужно разбираться в железе, понимать, какое оборудование имеет смысл покупать, какие вложения себя окупают. Кроме того, мощности придется время от времени усиливать, потому что постоянно возрастают требования. И еще необходимо учесть затраты на электроэнергию, ведь оборудование должно работать непрерывно. Также будут какие-то расходы на обслуживание: это или ваше личное время, или наем какого-то сотрудника, специалиста, который станет за всем следить, чтобы доход был полностью пассивным.

Фактически, речь идет об очень перспективном направлении инвестиций, поскольку рынок криптовалют развивается, а оборудование всегда будет востребовано. Причем риски здесь даже меньше, потому что сама техника у вас все равно останется. Даже если вы прогорите на одной какой-то валюте, ничто не мешает переключиться на другую. Но если ошибиться с расчетами, уровень доходности может быть ниже ожидаемого.

#### Инвестиции в перспективные монеты

Кроме Биткоина и Эфира, на рынке еще много других криптовалют, например, Лайткоин. Его капитализация составила больше 2 миллиардов долларов, что довольно неплохо. Вообще перспективные монеты – это то, что может отыграть. За ними уже стоит какая-то история, есть привязка к определенной команде, компании, их уже где-то принимают, обменивают.

Но в то же время перспективные моменты – это криптовалюта, главная ценность которой пока что состоит в потенциале. На них можно неплохо заработать, возможно, даже очень хорошо, но всегда есть риски, что эти вложения себя не окупят. Поэтому выделять последние деньги на них не стоит.

На сегодняшний день под криптовалютой в техническом плане понимают компьютерный код, доступ к которому пользователь получает после удачного проведения сложных вычислений на компьютере или мощных устройствах – ферм для добычи (майнинга) криптовалюты. В экономической сфере ее относят к цифровой валюте, то есть вспомогательному виду электронных денег. Несмотря на относительную молодость, популярность цифрового актива и децентрализованный характер его оборота стали причинами быстрого развития криптовалютного рынка, который в качестве участников теперь объединяет государство, банковский сектор, частные компании, инвесторов и трейдеров со всего мира. Успешность отдельной валюты зависит от ее популярности среди населения. С повышением интереса граждан к монете, увеличивается ее стоимость и общая капитализация.

Подходы к инвестированию в криптовалюту отличаются. Кто-то продолжает вкладывать в Биткоин, кто-то верит в перспективу других проектов, таких как Dash, Ethereum и Litecoin, а третьи выбирают комбинированный портфель и не кладут все яйца в одну корзину. Каждый класс активов рассматривают с разных сторон, но самое главное – это возможность инвестирования. Очень важными являются и другие составляющие – соотношение амплитуды ценового движения к профилям риска и потенциальной прибыли, а также особенности политико-экономической ситуации. Активы должны быть доступными к инвестициям. Они должны иметь достаточный уровень ликвидности для того, чтобы быть выгодными для инвесторов. Их политико-экономический профиль должен основываться на возможности управления и использования их ценностей. Также очень важным является поведение актива на рынке. Его стоимость должна быть малозависима или в идеале абсолютно независима от колебаний других активов.

Общая капитализация рынка криптовалют растет из года в год. Это является позитивным сигналом для потенциальных инвесторов. Однако даже специалисты из криптовалютных бирж отмечают, что такой рынок является менее стабильным, чем даже рынок фиатных валют, который за свою историю обваливался

очень сильно неоднократно. Поэтому при попытке преумножить свой капитал за счет криптовалют, инвестор должен понимать все риски. У большинства новых и раскрученных альткоинов наблюдается огромный скачок в цене сразу же после их запуска на торгах. Неопытные инвесторы пытаются вкладывать в этот момент в перспективный проект, допуская серьезную ошибку.

Практика показывает, что первый скачок в цене часто сопряжен с хорошей рекламной кампанией, и деятельностью спекулянтов. По стоимости, капитализации и многим другим ключевым параметрам, Биткоин намного впереди прочих альткоинов. Поэтому, несмотря на все перспективы, которые имеются у других криптовалют, инвесторы часто останавливают свой выбор на Bitcoin. На это есть ряд причин:

- стабильный рост цены;
- высокий уровень доверия;
- решение вопроса масштабирования;
- ликвидность;
- общая политическая и финансовая нестабильность;
- отсутствие государственного контроля.

Как и любой актив, криптовалюты имеют свои перспективы и риски. Это говорит лишь о том, что перед тем, как становиться держателем портфеля криптовалютных активов, нужно хорошо исследовать вопрос. Многие выбирают комбинированную модель инвестиционного портфеля и, таким образом, уменьшают степень риска.

Инвестиции в виртуальные валюты и драгоценные металлы преследуют разные цели, тем не менее их нередко сравнивают. И некоторое сходство все же есть. Давайте рассмотрим «цифровое золото» и ценный металл с точки зрения основных функций денег, чтобы определить идеальный инструмент для передачи стоимости.

## Список литературы:

1. Головин, С.Я. Финансы и кредит / С.Я. Головин. – М.: КноРус, 2018. С.37.
2. Маринкин Д.Н. Актуальные проблемы информационных технологий: блокчейн современной России как причины конфликтов с противоправными последствиями // Медиация как культура согласия: диалог в изменяющихся условиях: сб. науч. Ст. и материалов международной научно-практической конференции (Пермь, 14-15 мая 2019 года) / отв. ред. Т.И. Марголина, В.А. Леденцова; Перм. гос. нац. исслед. ун-т. – Пермь, 2019. -100 с. С.53-56.

## INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF CRYPTO

**Malkov A.E., 6 Student**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Anntoation: New technologies in the sphere of money circulation, the emergence of new types of currencies – crypto lead to the emergence of a new social reality. Crypto currencies change people 's usual perception of what money is. Over the past few years, there has been an exponential increase in interest in crypto currencies and the ideas they carry with them, which have a significant impact on the marketing environment, economic and social relations now, and, in the future, perhaps on the entire structure of society as a whole. The article considers the possibility of investing mining.*

*Key words: crypto, Bitcoin, blockchain, mining, economic security, investment.*

УДК 330  
ББК 65.9

## ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КРИПТОВАЛЮТ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.Е. Мальков, студент 6 курса<sup>1</sup>

Научный руководитель: Д.Н. Маринкин, к.ю.н., доцент,

Электронный адрес: mdn444@yandex.ru

Пермский государственный национальный

исследовательский университет,

614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Новые технологии в сфере денежного обращения, появление новых видов валют – криптовалют приводят к возникновению новой социальной реальности. Криптовалюты меняют привычное представление людей о том, какие бывают деньги. За последние несколько лет наблюдается экспоненциальный рост интереса к криптовалютам и идеям, которые они несут с собой и которые оказывают немалое влияние на маркетинговую среду, экономические и социальные отношения уже сейчас, а, в будущем, возможно и на всю структуру общества в целом. В статье представлен анализ правового регулирования криптовалюты в России.*

*Ключевые слова: криптовалюта, биткоин, блокчейн, майнинг, экономическая безопасность, правовое регулирование криптовалют.*

Криптовалюты – новое явление в финансовой и экономической жизни, которое связано с появлением новой технологии блокчейна. Эта технология устраняет промежуточные звенья между участниками финансовых расчетов и в принципе делает их недоступными для контроля со стороны государства, которое в силу особенностей данной технологии не имеет доступа к кошелькам. Таким образом, государство в условиях цифровой экономики столкнулось с

явлением, которое сложно урегулировать исходя из традиционных институтов и представлений о предмете правового регулирования. Тем более, что сама криптовалюта, несмотря на утвердившееся название, валютой в традиционном смысле не является – это средство платежа в виде кода. Следует отметить, что для государства правовое регулирование криптовалют – это двойная проблема. С одной стороны в случае разрешения криптовалют необходимы дополнительные усилия соответствующих служб по обеспечению государственной безопасности [9], т.к. уже имели место случаи использования криптовалют террористическими организациями для своих целей, и помимо этого, от государства требуются креативные решения для налогообложения операций с криптовалютами.

С другой стороны, простое решение в виде запрета криптовалют означает утрату возможности пополнения бюджета за счет перспективной инфраструктуры цифровой экономики, демонстрирующей быстрый рост, которому не могут помешать даже крупные игроки традиционной экономики. Вместе с тем, нельзя не отметить, что за этими внешними проблемами стоит и еще более серьезная проблема, относящаяся к сущностным характеристикам государства. Появление криптовалют затрагивает традиционную функцию государства: речь идет о возможности децентрализации денежных потоков, что нарушает эксклюзивное право государства на эмиссию денежной массы [8].

В плане решения вопроса о правовом регулировании криптовалют политика различных государств разнообразна и весьма показательна. С одной стороны, она может служить индикатором состояния правового регулирования экономических отношений в стране, степени сочетаемости традиционной (ранее сложившейся, не цифровой) экономики и собственно цифровой экономики, которая уже породила более адекватное ей быстрое средство платежа.

Там, где доминирует разрешительный подход к экономике, поиски адекватного государственной политике решения в отношении правового регулирования проходят сложно и нередко носят затяжной характер. В большом спектре подходов различных государств к криптовалюте логично выделить страны, в которых законодатель хранит по этому вопросу молчание;

страны, установившие запрет криптовалют и страны, в которых имеется правовое регулирование криптовалют. Таковую классификацию стран использует, например, в своих публикациях «Коммерсант», причем перечень стран в каждой группе естественно не остается постоянным, поскольку ситуация с правовым регулированием меняется быстро. Что касается группы стран с введением запрета и стран, которые осуществляют правовое регулирование криптовалют, то с точки зрения изложенных выше проблем, возникших у государств в связи с криптовалютами, первые отказались от них, а вторые в той или иной степени сделали выбор в пользу криптовалют. Далеко не так просто обстоит дело со странами, которые не регулируют криптовалюты, поскольку часть из них просто выжидает, другие полагают, что достаточно уже имеющегося в стране традиционного регулирования. Как представляется, данная классификация дает представление о происходящем в мире и позволяет глубже понять проблемы правового регулирования криптовалют в России.

Степень и ход доктринальной разработки проблемы правового регулирования в России определяется позицией государства. До 2017 г. российское государство негативно относилось к данному нововведению цифровой экономики, государственные органы оценивали его, прежде всего, с точки зрения возрастания рисков для национальной безопасности со всеми вытекающими последствиями. Соответственно, в российской правовой литературе преобладали исследования, авторы которых описывали сложившуюся ситуацию в правовом регулировании криптовалют в России как выражение негативного отношения государства, высказывались в пользу необходимости правового урегулирования криптовалют и их разрешения.

В правовых исследованиях также предпринимались попытки описать те особенности криптовалют (в основном на примере криптовалюты биткоин), которые, с одной стороны, важны для их правового регулирования и, с другой стороны, в силу их новизны и необычности для традиционной экономики способны породить сложности при разработке соответствующих правовых норм. В частности отмечались такие привлекательные



для потребителей стороны криптовалют как: децентрализация процесса появления криптовалют (поскольку их генерирует вся сеть путем майнинга); отсутствие посредников; отсутствие комиссии (часто препятствующей совершению небольших платежей); невозможность заморозить счет; анонимность криптовалют (транзакции с криптовалютами находятся в открытом доступе, их легко отследить, но они не имеют привязки к конкретным лицам, которые их осуществили) и др. Негативной стороной для граждан явилась невозможность просить правовую защиту в случае нарушения их прав [2] и отсутствие стабильного обеспечения криптовалюты (стоимость криптовалюты определяется соотношением спроса и предложения). Были также проанализированы отрицательные с точки зрения государства стороны криптовалют: невозможность создания процесса постоянного контроля, анонимность криптовалют, которая влечет опасность их использования в преступных целях, при этом отмечалось, что «само по себе использование (оборот) криптовалют не образует состав преступления, однако, крайне упрощает его совершение» [6].

Одним из аспектов правовых исследований было обобщение опыта регулирования криптовалют в зарубежных странах и международно-правового регулирования, причем было выделено в этом плане четыре основных подхода, при которых криптовалюта рассматривается как:

- 1) как денежное средство;
- 2) как универсальный финансовый инструмент;
- 3) как товар;
- 4) как денежный суррогат.

Однако в силу негативного отношения государства такого рода исследования не носили фундаментального характера и не содержали детально проработанных предложений, в том числе и по привязке к текущему законодательству, что является очень важным для обеспечения гармоничного правового регулирования и целостности правовой системы. Ответ на вопрос о том, каким образом можно гармонично урегулировать криптовалюту, учитывая и интересы государства, и интересы собственников этой криптовалюты, доктринально не был разработан.

После того, как Президент РФ 24 октября 2017 г. дал поручение Правительству РФ подготовить проект закона, регулирующего криптовалюту, майнинг и ICO, появились многочисленные публикации по проблемам правового регулирования криптовалют, посвященных в основном разработке определения, что такое криптовалюта. Наряду с определениями, тяготеющими к техническому описанию («криптовалюта – это цифровая, т.е. виртуальная валюта, единицей которой является монета, защищенная от подделок, поскольку она представляет собой зашифрованный меняющийся код, скопировать который невозможно. Физически этих денег нет, они хранятся на компьютере и производятся с помощью специальной программы» [4]), используются и определения, выработанные такими международными организациями как Европейский центральный банк, ФАТФ, МВФ [3].

Так, Международный валютный фонд определил криптовалюты как электронные валюты, не номинированные в законных средствах платежа, конвертируемые в деньги и услуги реального мира, децентрализованные и использующие криптографические технологии. Однако такого рода определения не подходят для использования при национальном правовом регулировании, в силу того, что, во-первых, они создаются для целей регулирования отношений данного учреждения, т.е. отражают его потребности в регулировании, во-вторых, национальное регулирование имеет свои особенности, вытекающие из потребностей национальной экономики и специфики национальной правовой системы. Так, с точки зрения российского гражданского права криптовалюты могут рассматриваться в различном качестве: денежного средства; бездокументарной ценной бумаги; товара; качественно нового объекта гражданского права, требующего законодательного закрепления; денежного суррогата [1]. Как справедливо отмечается в правовой литературе, в зависимости от того, какой статус будет признан за криптовалютой, должны вноситься изменения в соответствующее законодательство: если это деньги – то в правила эмиссии, закрепленные в Конституции, законодательстве о Центробанке РФ и других актах, регулирующих денежную систему РФ; если это платежный

инструмент – в закон о платежной системе и другие акты; если это товар – в законодательство в сфере биржевой торговли; если это денежный суррогат – необходимо дать определение этому понятию и подготовить специальный закон, который бы детально регламентировал оборот денежных суррогатов [12].

Идея приравнивания криптовалют к деньгам порождена их использованием в качестве средства платежа. Однако некоторые российские исследователи полагают, что для российской правовой действительности существование валюты, не имеющей национальной принадлежности и выпускаемой не государством, невозможно даже в теории, другие, наоборот, считают, что криптовалюта может стать новой универсальной валютой, способствующей углублению внутрирегиональных экономических отношений и устранения препятствий в торгово-инвестиционном и технологическом взаимодействии стран-участниц АТЭС [5]. Идею приравнивания криптовалюты к иностранной валюте высказывают и некоторые должностные лица. Неубедительность данного подхода для Центробанка России состоит в том, что в этом случае для него невозможно осуществлять валютный контроль, поскольку он не будет иметь доступа к кошелькам.

Отнесение криптовалюты к бездокументарным ценным бумагам так же противоречит гражданскому законодательству, согласно которому ценные бумаги устанавливают обязательственные права и выпускаются в ходе эмиссии, что не свойственно криптовалюте. В литературе было высказано мнение, что «вполне реализуемым на практике вариантом является отнесение криптовалюты к категории «иное имущество» и регулирование ее оборота по аналогии с материальными вещами, товарами».

Использование данного подхода требует внесения изменений в ГК РФ и закрепления криптовалюты в качестве объекта имущественных прав, а так же разработки процедуры наследования криптовалюты. Некоторые авторы рассматривают криптовалюту как финансовый актив [11].

Вопрос об определении криптовалюты не является чисто доктринальной проблемой, наоборот, от его решения зависит и статус криптовалюты, и, главное, налогообложение участников

рынка криптовалюты. Выбором того или иного определения криптовалюты можно исключить из него физических или юридических лиц. Однако и сам выбор определения обусловлен не только свойствами криптовалюты, но и политикой государства в данной области.

Политика государства в отношении криптовалюты в РФ развивается неоднозначно. Первоначально преобладали соображения безопасности и сложности налогообложения, соответственно, негативное отношение к крипто-валюте. Государственные органы предпринимали попытки запретить криптовалюту [7]. Как известно, Центробанк разослал письмо о том, что любые услуги, оказываемые населению или организациям соответствующими юридическими лицами, связанные с обменом иностранной или Российской валюты на криптовалютные средства, будет оценено как действие, которое может быть основанием для проведения расследований по пунктам нарушения закона в части сокрытия денежных поступлений от налоговых служб, а также потенциальное содействие террористическим организациям. Генеральная прокуратура приступила к работам по отслеживанию криптовалютных операций [10].

После упомянутого выше поручения Президента Правительство РФ начало готовить проект закона в данной сфере. 27 декабря 2017 г. Министерство финансов России и Центральный банк на заседании общественного совета при Министерстве финансов РФ провели презентацию законопроекта, регулирующего статус криптовалют в России в виде проекта Закона Российской Федерации «О цифровых финансовых активах», который планируется принять летом 2018 г. В ст. 2 законопроекта криптовалюта определена как «цифровой финансовый актив – имущество в электронной форме, созданное с использованием шифровальных (криптографических) средств. Права собственности на данное имущество удостоверяются путем внесения цифровых записей в реестр цифровых транзакций. К цифровым финансовым активам относятся криптовалюта, токен». В этой же статье указывается, что «цифровые финансовые активы не являются законным средством платежа на территории Российской Федерации».

Реальное содержание данного определения может по-разному интерпретироваться в зависимости от того, как определяются другие, связанные с данным, понятия; круга участников данных отношений; их статуса (любое физическое лицо или только зарегистрированные в качестве индивидуального предпринимателя или юридического лица) и других аспектов регулирования статуса криптовалют. Законопроект существенно ограничивает сферу деятельности физических лиц в данной области: выпускать цифровые финансовые активы будут исключительно юридические лица или индивидуальные предприниматели («операторы обмена цифровых финансовых активов»), к которым и должны будут обращаться физические лица. При этом в законопроекте прослеживается желание обеспечить, прежде всего, максимальный контроль государства в данной сфере и интересы крупных финансовых участников рынка (хотя индивидуальные предприниматели не исключаются полностью). Собственно это прямо выразил и глава Минфина, когда в интервью каналу «Россия 24» сказал: «С криптовалютами должны работать профессиональные участники рынка, это не должны быть простые граждане, которые видят, что тот же самый биткойн в последнее время слишком быстро рос, и есть сразу желание заработать на быстро растущем курсе биткойна» (сохранен стиль публикации на сайте).

Вместе с тем, руководство государственных органов, которые возглавляют разработку проекта, расходится во мнениях относительно законопроекта. А.Г.Силуанов на презентации законопроекта в Минфине оценил законопроект, как напоминающий учебник, и предложил его доработать, а заместителем Председателя Центробанка он был назван удовлетворительным. В настоящее время, когда законопроект доступен на сайте Минфина, Центробанк, хотя и поддерживает легализацию ICO, по-прежнему исходит из негативной оценки рисков, сопутствующих приданию правового статуса криптовалютам, которые «ничем не обеспечены и не гарантируются ни одним государством» [13]. Это свидетельствует о том, что вопрос о способах реализации правового регулирования криптовалюты в России еще не решен

окончательно и дискуссия продолжается. Кроме того, изменение подходов может повлечь очень продвинутое нормативно-правовое регулирование, принятое в конце 2017 г. в Беларуси.

### Список литературы:

1. Агаджанов О.А., Денисов К.В. Проблемы правового регулирования криптовалюты в России: Гражданско-правовой аспект // Современная юриспруденция: Актуальные вопросы, достижения и инновации: Сб. ст. III Международной научно-практической конференции (Пенза, 25 ноября 2017 г.): в 2 ч. Ч. 1. – Пенза, 2017. – С. 43, 142.

2. Алексеев Н. В. Неклассические объекты гражданского права. Особенности правовой природы криптовалют // Право, история, теория, практика: Сб. статей и материалов конференции (Брянск, 18-19 апреля 2017 г.). – Брянск, 2017. С.31-33.

3. Генкин А. Михеев А. Блокчейн. Как это работает и что нас ждет завтра. – М.: Альпина паблишер, 2018. – 592 с.

4. Голенко А.А., Кислая И. А. Чудо научно-технического прогресса - криптовалюта // Новая наука: Стратегии и векторы развития. – Стерлитамак 2017. – Т. 1, № 3. – С. 78-81.

5. Дегтярёва Т. О. Проблемы регулирования рынка криптовалюты в Азиатско-Тихоокеанском экономическом сотрудничестве. Позиция Российской Федерации // Человек, общество и культура в XXI веке: сб. науч. тр. по материалам Международной научно-практической конференции. В 5-ти частях. (Белгород, 31 октября 2017 г.) – Белгород, 2017. – С. 85-87.

6. Журило П. И. Криптознаки и их будущее в Российской Федерации // Вестник экономической безопасности. – М., 2017. – № 3. – С. 198-200.

7. Игнатьева Д. А., Саднова А. Ю. Криптовалюта как новый феномен для России // Международный молодежный симпозиум по управлению, экономике и финансам (Казань, 24-25 ноября 2016 г.): сб. науч. ст. – Казань, 2016. - С. 462-464.

8. Лаптев С. В., Филина Ф. В. Проблемы совершенствования механизма функционирования банковской

системы в условиях перехода к инновационной экономике // Проблемы современной экономики. 2015. № 4 (48).

9. Маринкин Д.Н. Проблемы информационной безопасности криптографии пользователя современного блокчейна // Проблемы правоохранительной деятельности. – 2019. – №3. – С.39-41.

10. Олейник Е. С., Коваленко Е. А., Фадеева Д. А. Анализ и оценка статуса цифровой валюты на территории Российской Федерации // Теория. Практика. Инновации. – Стерлитамак 2017. – № 8 (20). – С. 176-179.

11. Омельченко О. В., Иршенко В. Е. Криптовалюта как финансовый актив Российской Федерации // Экономика и управление: ключевые проблемы и перспективы развития. Материалы VI междунаучно-практической конференции (Тихорецк, 22 октября 2017 г.). – Краснодар, 2017. – С. 115-118.

12. Сидоренко Э. Л. Криптовалюта как новый юридический феномен // Общество и право. – Краснодар, 2016. – № 3 (57). – С. 193-197.

13. Минфин и ЦБ поддержали ICO, но разошлись в вопросе статуса криптовалют [Электронный ресурс] // Сайт ТАСС. – 25 января 2017 г. – Режим доступа: <http://tass.ru/ekonomika/4903796> (дата обращения 10.10.2019)

## **LEGAL REGULATION OF CRYPTO IN THE RUSSIAN FEDERATION**

**Malkov A.E., 6 Student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Anntoation: New technologies in the sphere of money circulation, the emergence of new types of currencies – crypto lead to the emergence of a new social reality. Crypto currencies change people 's usual perception of what money is. Over the past few years, there has been an exponential increase in interest in crypto currencies and the ideas they carry with them, which have a significant impact on the marketing environment, economic and social relations now, and, in the future, perhaps on the entire structure of society as a whole. The article presents an analysis of the legal regulation of crypto in Russia.*

*Key words: crypto, Bitcoin, blockchain, mining, economic security, legal regulation of crypto.*



УДК 336.6  
ББК 65.263

## ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В РОССИИ

**А.И. Садыкова аспирант 3 года обучения**  
**Научный руководитель – д.э.н., профессор Л.Р. Курманова**  
**Электронный адрес – aigul-211159@mail.ru**  
**Башкирский Государственный Университет (БашГУ)**  
**г. Уфа, ул. Карла Маркса, д. 3/4**

*В данной работе приведено понятие проектного финансирования и причины перехода к нему при финансировании жилищного строительства. Также в статье раскрыты преимущества данной модели и проблемы, которые предстоит решить для, на наш взгляд, полноценного функционирования механизма в дальнейшем.*

*Ключевые слова: проектное финансирование, жилищное строительство, проектная компания, недобросовестные застройщики.*

Проектное финансирование является довольно привлекательным видом финансирования, как для инициаторов проектов, так и для самих кредиторов. Проектное финансирование это достаточно новый инструмент для мирового финансового рынка. Не смотря на успешную зарубежную практику применения этого инструмента, проектное финансирование в современной России развито достаточно слабо, причиной тому служит то обстоятельство, что применение его сопровождается целой вереницей недосказанности и проблемных моментов. В то же время, с этого года в полную силу заработал механизм проектного финансирования жилищного строительства, пришедший на смену долевого участию в классическом понимании.

Проектное финансирование это особая форма долгосрочного кредитования с привлечением средств от одной или нескольких кредитных организаций в пользу специальной проектной компании, созданной для управления только этим проектом. Обеспечением по кредиту при этом являются денежные потоки и активы, непосредственно сгенерированные проектом или продуктами, которые были созданы в результате проектной деятельности. Наличие специальной проектной компании является одним из ключевых условий при осуществлении проектного финансирования [2].

Развитие жилищной сферы является одним из приоритетных направлений социально-экономического развития страны. В основе его лежат задачи обеспечения доступным жильем всех слоев населения, рост уровня комфорта жилищного фонда. За последние 10 лет был запущен ряд проектов, направленных на улучшение ситуации с обеспечением жилья населения.

К сожалению, уровень основных показателей остается недостаточным для удовлетворения потребностей населения.

Внедрение модели проектного финансирования решит три основные проблемы на рынке жилья:

1. создание прозрачных потоков финансовых средств строительных организаций;
2. защита населения от недобросовестных застройщиков;
3. санация рынка недвижимости, в результате чего останутся только надежные, крупные компании.

Тем не менее, при применении модели на практике могут возникнуть определенные трудности.

Во-первых, сложность применения метода связана с тем, что внутренние рынки финансирования в России малоразвиты по сравнению со странами Запада.

Во-вторых, российская нормативная документация и законодательная база по проектному финансированию неразвита. Для внедрения этого способа финансирования необходимо детальное законодательное оформление всех видов обязательств и гарантий, тонкостей распределения рисков и прибылей,

политических и страховых рисков по проектному финансированию.

В третьих, предлагаемый метод финансирования является достаточно сложным и трудоемким и требует специальных знаний в области проектного финансирования, в настоящий момент на отечественном рынке недостаточна квалификация кадров для реализации проектов данным методом.

В четвертых, резкое сокращение числа застройщиков на рынке может привести к его монополизации, которая и до внедрения данного механизма процветала в ряде регионов.

В пятых, ряд экспертов обоснованно полагают, что привлечение кредитных ресурсов застройщиками неизбежно приведет к росту цен на недвижимость, что сократит доступность жилья [1].

Большинство перечисленных недостатков проектного финансирования связаны с тем, что в России уделяется недостаточно внимания рассматриваемому методу и отсутствует опыт его применения в отечественной практике. Но у российских компаний есть большое преимущество, так как они могут ориентироваться на другие страны и применять передовой мировой опыт проектного финансирования, адаптируя его к российским рыночным условиям. Проектное финансирование откроет новые возможности для увеличения темпа экономического развития России и, возможно, его применение в жилищной сфере обеспечит повышение доступности жилья для населения и повысит уровень комфорта жилищного фонда.

### **Список литературы:**

1. Серова В. В. Перспективы применения проектного финансирования в жилищном строительстве // Новшества в экономике и менеджменте. / Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. № 1. г. Пермь, 2016. 121 с.

2. Тульский С. А. Проблемы и перспективы развития проектного финансирования в современной России // Молодой ученый. – 2014. – № 1. – С. 442–446. – URL <https://moluch.ru/archive/60/8779/> (дата обращения: 20.10.2019).

**PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF PROJECT  
FINANCE OF HOUSING CONSTRUCTION IN RUSSIA**

**A.I. Sadykova graduate student 3 years of study**

Bashkir State University (BashSU)

<sup>3</sup>/<sub>4</sub>, st. Karl Marx, Ufa

*Abstract: This work describes the concept of project financing and the reasons for the transition to it in the financing of housing construction. The article also discloses the advantages of this model and the problems that have to be solved for, in our opinion, the full functioning of the mechanism in the future.*

*Key words: project financing, housing construction, project company, unscrupulous developers.*

УДК 336.7  
ББК 65.26

## ЗНАЧЕНИЕ ФАКТОРА ДОВЕРИЯ В РАЗВИТИИ РОЗНИЧНОГО СЕКТОРА ФИНАНСОВОГО РЫНКА ГОСУДАРСТВА

**В.М. Тампио, студент 1 курса**

**Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.Д. Смирнова**

**Электронный адрес: v1.tampio@hotmail.com**

**Костромской государственной университет,**

**156005 г. Кострома, ул. Дзержинского, 17**

*В статье рассматривается значимость фактора доверия и его роль в становлении и развитии финансового рынка государства. Показаны методы и планы государственного регулятора, направленные на укрепление доверия и формирование доверительной среды на финансовом рынке.*

*Ключевые слова: Финансы; финансовый рынок; розничный сектор финансового рынка; доверие; фактор доверия; доверительная среда; финансовая грамотность; развитие финансового рынка.*

Финансовый рынок является важнейшим и неотъемлемым элементом экономической системы любого развитого государства. На финансовом рынке происходит мобилизация капитала, предоставление кредита, осуществление обменных денежных операций и размещение финансовых средств в производстве [1].

Важнейшей задачей финансового рынка является преобразование сбережений в инвестиции в эффективном и защищённом формате. Таким образом, формируется среда для создания капитала, определяющего уровень национального богатства и благополучия общества.

Важность развития финансового рынка состоит в том, что финансовый рынок способствует повышению эффективности

экономики и выступает одним из факторов экономического роста и инновационного развития.

Функционирование финансового рынка невозможно без активного вовлечения в него всё более широких слоёв населения. Физические лица играют важнейшую роль в экономике любого государства, а их сбережения и инвестиции являются весомым ресурсом развития регионов и государства в целом. Поэтому рост вовлеченности граждан в финансовую деятельность выгоден не только самим гражданам, но и стране в целом.

Существует несколько взаимосвязанных факторов, препятствующих населению инвестировать или осуществлять сбережения. Наиболее важные из них представлены на рис. 1.



Рис. 1 Ключевые факторы, препятствующие населению инвестировать

Перед государством и коммерческим сектором стоит острая необходимость полностью или хотя бы частично решить вышеперечисленные проблемы, которые по большей части являются социальными.

Учитывая возрастающий вклад социального капитала в финансовое развитие, группа учёных изучила значимость социального капитала в развитии фондового рынка, применяя байесовскую модель усреднения по 37 переменным в 60 странах в период с 2000 по 2006 год.

Результаты показывают, что доверие является надежным и позитивным фактором, определяющим глубину и ликвидность фондового рынка, и что доверие является наиболее важным компонентом социального капитала в развитии рынка [2].

Принято считать, что доверие населения к финансовым институтам и их услугам в России было утрачено в период

повального увлечения финансовыми пирамидами 1994-1995 гг., поэтому с его восстановлением связаны надежды на то, что в будущем, например, сбережения населения могут быть превращены в инвестиции, то есть финансовый рынок начнет выполнять одну из своих основных задач [3].

В настоящее время на проблему доверия обращено внимание высших финансовых институтов Российской Федерации. Так в представленных Банком России Основных направлениях развития финансового рынка Российской Федерации на период 2019–2021 годов, были выделены четыре основных направления развития финансового рынка [4]:

1. Развитие конкуренции на финансовом рынке;
2. Формирование доверительной среды;
3. Поддержание финансовой стабильности;
4. Обеспечение доступности финансовых услуг.

Таким образом, Центральный банк (ЦБ) прямо подтверждает ключевую роль фактора доверия населения на финансовом рынке.

В целях формирования доверительной среды Банком России предложены следующие комплексы мероприятий по развитию финансового рынка[4]:

1. Развитие корпоративных отношений;
2. Противодействие недобросовестным практикам, профилактика и пресечение правонарушений;
3. Защита прав потребителей и инвесторов;
4. Повышение финансовой грамотности населения.

Рассмотрим данные комплексы мероприятий более подробно.

Для развития корпоративных отношений Банк России планирует сокращать для эмитента объемы формальных требований, при которых важные для инвестиционных решений сведения не будут теряться в потоке несущественной информации. Это позволит снизить издержки эмитента связанные с раскрытием информации и повысит информационную прозрачность для инвесторов.

Также ЦБ призывает внедрять в российскую практику лучшие стандарты корпоративного управления, которые нашли своё отражение в рекомендованном ЦБ к применению Кодексе

корпоративного управления. В перспективе кодекс должен стать инструментом повышения эффективности управления компанией с приоритетом на долгосрочное устойчивое развитие.

В целях противодействия недобросовестным практикам, профилактики и пресечения правонарушений ЦБ планирует расширять использование института деловой репутации в регулировании деятельности организаций финансового рынка, также планируется повышение персональной ответственности руководителей данных организаций за нарушения. Также будут выработаны меры, призванные не допустить вхождения в состав органов управления организаций финансового рынка недобросовестных лиц. Банком России планируется закрепление в законодательстве института сделки с регулятором, предполагающего возможность смягчения санкций регулятора при признании участником рынка совершенных нарушений и активного содействия расследованию [4].

Защита прав потребителей и инвесторов является одним из приоритетных направлений деятельности Банка России. ЦБ разработал концепцию защиты инвесторов по средствам введения регулирования различных категорий инвесторов и определения их инвестиционного профиля. Концепция содержит предложения по установлению особых условий совершения физическими лицами операций на финансовом рынке. В 2019 году ЦБ планирует внедрить систему квалификации инвесторов с учетом их инвестиционного профиля и для инвесторов – юридических лиц.

Банк России предполагает создание альтернативного механизма разрешения споров между потребителями финансовых услуг и финансовыми организациями. Для этой цели планируется создание института финансового уполномоченного и его внедрение как обязательного досудебного элемента рассмотрения жалоб клиентов. Это позволит ускорить рассмотрение споров и разгрузить судебную систему государства [4].

Финансовая грамотность населения является основополагающим фактором, от которого зависит доверие к финансовому рынку в целом. Низкая финансовая грамотность делает граждан более уязвимыми к злоупотреблениям со стороны



продавцов финансовых услуг, а также ограничивает для населения доступ к более сложным финансовым продуктам, получающим в последнее время всё большее распространение на рынке.

Для повышения финансовой грамотности населения продолжает внедряться и совершенствоваться целый комплекс различных мероприятий. Повышается охват и качество финансового образования, разрабатываются механизмы взаимодействия государства и общества в части информирования о правах потребителей финансовых услуг и способах их защиты.

Кроме того, совместно с Минобрнауки России утверждён план мероприятий по повышению финансовой грамотности предусматривающий включения основ финансовой грамотности в образовательные стандарты на всех уровнях образования [4].

Таким образом, можно говорить о серьёзных усилиях со стороны государства, направленных на укрепление доверительных отношений между инвесторами и финансовыми организациями, а также на укрепление фундаментальной основы экономики страны – финансовой грамотности населения.

Необходимо как можно более просто и понятно знакомить население с финансовым рынком, информировать о ранее неизвестных гражданам способах накопления и преумножения своего капитала, в то же время, не упуская налоговый аспект данной деятельности и возможные льготы.

Полноценное внедрение и функционирование всех данных мер в РФ должно постепенно увеличивать интерес физических лиц к финансовой деятельности и, как следствие, увеличивать доходы, благосостояние и уровень жизни населения.

### Список литературы:

1. Финансовый рынок: [Электронный ресурс] // Финансовый словарь – URL: [https://dic.academic.ru/dic.nsf/fin\\_enc/31063](https://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/31063) (дата обращения: 18.10.2019).
2. Adam Ng, Mansor H. Ibrahim, Abbas Mirakhor Does trust contribute to stock market development? [Электронный ресурс] // Economic Modelling, 2016 – URL: <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0264999314004209> (дата обращения: 18.10.2019).
3. Желтоносов В.М., Рындина И.В. Экономическое доверие в системе рынка финансовых услуг // [Электронный ресурс] Финансы и кредит. 2007. №34 (274) – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskoe-doverie-v-sisteme-rynka-finansovyh-uslug> (дата обращения: 18.10.2019).
4. Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на период 2019-2021 годов [Электронный ресурс] // Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации – URL: [https://cbr.ru/Content/Document/File/71220/main\\_directions.pdf](https://cbr.ru/Content/Document/File/71220/main_directions.pdf) (дата обращения: 18.10.2019).

**THE IMPORTANCE OF THE CONFIDENCE FACTOR IN  
THE DEVELOPMENT OF THE RETAIL SECTOR OF THE  
STATE FINANCIAL MARKET**

**Tampio V.M., student of 1<sup>th</sup> year**

Kostroma State University,  
17, Dzerzhinskogo street, Kostroma 156005

*The article considers the importance of the trust factor and its role in the formation and development of the financial market of the state. The methods and plans of the state regulator aimed at strengthening trust and forming a trust environment in the financial market are shown.*

*Keywords: Finance; financial market; retail sector of the financial market; the trust; trust factor; trust environment; financial literacy; financial market development.*

УДК 336.717  
ББК 65.26

## ПРАВОВЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РИСКИ ХРАНЕНИЯ ЦЕННОСТЕЙ В БАНКОВСКИХ ЯЧЕЙКАХ

Д.С. Фёдоров, студент 3 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент С.В. Андреева

Электронный адрес: [apolloia2563@mail.ru](mailto:apolloia2563@mail.ru)

Самарский государственный экономический университет,  
443090, г. Самара, ул. Советской Армии, д.141

*В статье рассмотрены риски утраты ценностей, помещенных на хранение в банковскую ячейку. Предложены меры повышения финансовой защищенности клиента банка при использовании банковских ячеек. Их реализация неразрывно связана с совершенствованием законодательной базы, инструментов страхования и взаимоотношений между банком и клиентом.*

*Ключевые слова: аренда банковского сейфа, хранение ценностей, защита депозитария, безопасность ценностей, страхование ценностей*

Услуга аренды индивидуального банковского сейфа – это традиционный банковский продукт, предоставляемый банками практически на всем историческом протяжении существования банковской сферы. В условиях роста благосостояния общества данная услуга позволяет удовлетворить потребности граждан и организаций в хранении ценностей. Юридические лица могут передавать на хранение банковским организациям свои долговые и долевые ценные бумаги, учредительные документы, прочие документарные ценности. Физические лица используют аренду банковских ячеек для хранения денежных средств, особо ценных вещей и т.п.

Хранение ценностей в банке всегда ассоциируется с надежностью данной операции. Поэтому возможные потери содержимого банковских ячеек, неудовлетворенность клиентов качеством хранения своих ценностей наносит банковской организации существенные репутационные потери и падение имиджа. Соответственно, необходимо рассмотреть источники рисков, снижающих качество услуги банковского хранения, а также обозначить меры противодействия данным рискам.

В целях настоящей статьи уточним используемые термины. Клиенты банка могут смешивать понятия «банковская ячейка» и «банковский сейф», хотя между ними есть разница. Банковский сейф – специальное помещение депозитария банка, оборудованное защитными техническими устройствами (различные системы сигнализации и слежения, решетки, бронированные сейфовые двери и т.п.). Банковская ячейка – это часть помещения банковского сейфа, предназначенное для индивидуального хранения ценностей клиентов.

Говоря о проблеме сохранности содержимого банковских ячеек следует осуществить градацию соответствующих рисков.

Во-первых, это угрозы внешней среды, не затрагивающие область взаимоотношений «банк-клиент». История банковской сферы знает примеры дерзких грабежей банковских ячеек. Например, в 1976 году французский банк «Сосьете Женераль» подвергся нападению банды «кротов»: подкоп под депозитарий позволил налетчикам опустошить более 400 клиентских банковских ячеек. В 2015 году грабители проникли в депозитарное хранилище Хаттон-Гарден в центре Лондона, нейтрализовав сигнализацию и разрушив стену, разделяющую шахту лифта от депозитария. В итоге ущерб депозитария составил до 200 миллионов фунтов стерлингов, не считая затрат по восстановлению хранилища [6].

Представленные примеры являются, разумеется, экстраординарными. Значит ли это, что в отсутствии внешних форс-мажорных обстоятельств клиент, хранящий ценности в банковской ячейке, застрахован от любых рисков? Полностью утвердительно ответить на данный вопрос нельзя, так как действуют риски следующей группы, возникающие в сфере взаимоотношений «банк-клиент».

Отразим основные причины, по которым помещенные в банковские ячейки ценности могут быть утеряны:

1. Открытие банковской ячейки лицом, заключившим договор аренды ячейки с банком. В отдельных случаях конфиденциальность при открытии индивидуального банковского сейфа сама по себе является источником риска. Во многих банках в самом депозитарии видеонаблюдение не осуществляется, что дает клиенту определенную свободу для недобросовестных манипуляций. Системы наблюдения снаружи хранилища могут зафиксировать лишь факт входа и выхода клиента из помещения, но не действия, которые он совершал в самом хранилище.

2. Недобросовестность представителей службы охраны банка. Преступления такого рода могут осуществляться по сговору с сотрудниками банка, к которым может попасть информация о ценностях, размещаемых клиентом в банковской ячейке. В качестве примера можно привести дело № А43 – 21067/2015, рассматриваемое арбитражным судом Нижегородской области: сотрудник ООО «Частное охранное предприятие «Роза», осуществляющего охрану филиала ОАО «Банк «Уралсиб», находясь в помещении банка на суточном дежурстве, вместе с соучастниками проник в депозитарий, взломал индивидуальную банковскую ячейку и похитил денежные средства, принадлежащие физическому лицу [5].

3. Потеря клиентом физического доступа к банковской ячейке. Это может произойти в случае отзыва лицензии на осуществление деятельности у банка: извлечь свои ценности в такой ситуации будет весьма сложно. Для минимизации данного риска клиентам необходимо проверять банк на надежность до заключения договора хранения.

4. Нарушение условий вскрытия ячейки самим банком. В случае возникновения форс-мажорных обстоятельств банк имеет право вскрыть ячейку клиента в присутствии комиссии. Последняя осуществляет освидетельствование и опись содержимого ячейки. Однако эти условия не всегда выполняются. Например, в 2016 году в Московском городском суде рассматривалось дело клиента Судостроительного банка №33-2445, хранившего в ячейке указанного банка крупную

сумму денежных средств. В ходе судебного процесса было установлено, что сотрудники банка вскрыли часть ячеек хранилища под наблюдением комиссии, однако при вскрытии ячейки потерпевшего комиссия не присутствовала. В результате было совершено хищение денежных средств клиента в условиях нарушения банком порядка вскрытия ячеек [4].

Специалисты в области финансов и права отмечают еще целый ряд рисков. Например, возможный арест содержимого ячейки судом, если оно является предметом спора; вскрытие ячейки по инициативе правоохранительных органов и т.п.

Рассмотрим эффективность мер, направленных на снижение рисков клиентов при использовании банковских ячеек.

Первая группа мер связана с усилением физической защиты ячеек. Банковские организации постоянно работают над повышением безопасности своих охранных систем. Развитие технического прогресса позволяет использовать автономные автоматизированные системы охраны депозитариев, включающих следующие элементы:

- ключ-карта клиента, выполняющий одновременно две функции: с одной стороны – идентификация личности клиента при входе в депозитарий; с другой – выполнение функции электронного ключа к ячейке клиента [2, с.205];

- электронная система датчиков, позволяющая определить, открыты ли в каждый момент времени дверь депозитария и ячейки;

- автономный источник питания, обеспечивающий энергией систему защиты депозитария в случае возникновения форс-мажорных ситуаций.

Автономные автоматизированные системы позволяют отслеживать состояние каждой ячейки в любой момент времени. Кроме того, такая система снижает возможность взлома с помощью силовых средств. Преимуществами описанной системы так же являются:

- возможность при необходимости блокировать ключ-карту клиента;

- вести мониторинг использования ячейки с круглосуточным предоставлением информации клиенту;

- максимально снизить риски, связанные с человеческим фактором.

Вторая группа мер ориентирована на совершенствование договорных отношений банк-клиент в области аренды банковских ячеек. Источник основной проблематики – это сам договор аренды банковской ячейки. Гражданский Кодекс РФ содержит статью «Хранение ценностей в индивидуальном банковском сейфе», определяющую, что если «договором хранения ценностей в банке с предоставлением клиенту индивидуального банковского сейфа не предусмотрено иное, банк освобождается от ответственности за несохранность содержимого сейфа, если докажет, что по условиям хранения доступ кого-либо к сейфу без ведома клиента был невозможен либо стал возможным вследствие непреодолимой силы» [1, п.3, ст.922].

Если в договоре не будет прописано, что банк несет ответственность за сохранность содержащихся в ячейке ценностей, то клиент, если банк не нарушил правила контроля за депозитарием, не сможет удовлетворить иск о возмещении стоимости пропавших ценностей. И даже если банк виновен в утрате имущества клиента по зависящим от него причинам, возникнут сложности с установлением стоимости ценностей, находившихся в сейфе. Это объясняется тем, что акты описи ценностей не составляются, а камеры в депозитарии отсутствуют. В данном случае клиенту потребуются дополнительные усилия и затраты, связанные с предоставлением доказательств. Таким образом, редакция договора хранения имеет решающее значение для защиты интересов клиента. Поэтому необходимо использовать различные договорные конструкции, различающиеся правами и обязанностями сторон и степенью ответственности банка за сохранность содержимого сейфа [3, с. 33].

Третья группа мер – это развитие инструментов страхования. Применение института страхования к правоотношениям между банком и клиентом, формируемым при помещении ценностей в банковскую ячейку, в настоящее время практически не осуществляется. Данный факт связан с рядом причин: отсутствием в законе прямого указания на страхование



как на способ обеспечения возмещения убытков клиента; неразвитостью данной услуги на страховом рынке; отсутствием разработанных стандартных правил подобного вида страхования. При этом существующие нормы имущественного страхования, установленные Гражданским Кодексом РФ, в целом могут быть применены для разработки стандартных правил страхования ценностей, помещенных в банковскую ячейку [1, ст. 943].

Рассмотренные группы рисков и мер по их снижению позволяет сделать вывод о сохраняющемся умеренном уровне риска для клиента банка при получении услуг хранения ценностей в банковских ячейках.

### Список литературы

1. Гражданский кодекс РФ. Часть вторая [Электронный ресурс] : от 26.01.1996 № 14-ФЗ: (ред. от 18.03.2019, с изм. от 03.07.2019) // Консультант Плюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.

2. Канашина А.И., Каранина Е.В. Пути повышения финансовой защиты хранения вещей в банковских ячейках // В сборнике: Общество. Наука. Инновации (НПК-2019). Сборник статей XIX Всероссийской научно-практической конференции: в 4-х томах. 2019. С.202-208

3. Кортушова И.Ю. Некоторые вопросы хранения ценностей в индивидуальном банковском сейфе // В сборнике: Актуальные вопросы права, экономики и управления. Сборник статей VIII международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2017. С.31-33

4. Сайт РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/opinions/money/30/08/2016/57c41dcc9a79471621dbf700>.

5. Сайт «Судебные и нормативные акты РФ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sudact.ru/arbitral/doc/DS7AykDmj9Z5/>

6. Сайт «HomeLondon.ru» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.londonru.com>

## **LEGAL AND ECONOMIC RISKS OF STORING VALUABLES IN BANK SAFE DEPOSIT BOXES**

**D.S. Fedorov, 3rd year student**

Samara State University of Economics,  
141, Sovetskoi Armii Street, Samara, 443090

*The article discusses the risks of loss of valuables in bank safe deposit boxes. Some measures are proposed to increase the financial security of the bank's client when using safe deposit boxes. Their implementation is inextricably linked with the improvement of the legislative framework, insurance tools and relationship between the bank and the client.*

*Keywords: safe deposit box rental, valuables storage, depository protection, valuables security, valuables insurance*

УДК 336.745  
ББК 65.262.6

## МОШЕННИЧЕСТВО В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

**В.Ю. Югова, студентка 6 курса**  
**Научный руководитель – д.ю.н., доцент С.А. Ширококов**  
**профессор кафедры «Предпринимательства и**  
**экономической безопасности» ПГНИУ**  
**Электронный адрес: shirobokovsa@gmail.com**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15.**

*Статья посвящена исследованию опасного социального явления – мошенничеству. Мошенничество в банковской сфере не только подрывает доверие к национальной платёжной системе, но и наносит непоправимый ущерб экономике страны. Противодействие данному преступлению должно учитывать причины и условия, способствующие данному злодеянию.*

*Ключевые слова: мошенничество, банковская система, борьба с преступностью, отношения в банковской сфере, экономика.*

В современной Российской действительности практически нет ни одной сферы деятельности, в которой не прослеживались бы, в той или иной мере, попытки мошенничества. Люди, занимающиеся мошенничеством, были всегда. При рассмотрении понятия «мошенничество», возникает ассоциация с понятиями «обман», «ложь». Заметим, что для мошенничества требуется наличие соответствующей социальной среды и людей, подвергаемых подобному воздействию.

По мнению исследователя П.С. Яни, существует специальное мошенничество, которое специализировано сферой, где оно реализуется путём указания на объект (предмет), а также способ преступного посягательства, и этими же признаками

состава преступления такие мошенничества отличаются друг от друга [1].

С появлением в России первых банков началось и «банковское мошенничество», как отдельный вид преступления. Тогда же началась формироваться и кредитно-финансовая сфера.

С переходом к рыночной экономике мошенничество стало самым распространённым видом преступной деятельности в сфере экономики.

По данным ГАИЦ МВД России, за январь-март 2018 г. на территории нашей страны таких преступлений было совершено 56 137, из которых большая часть мошенничества – это в банковской сфере [2]. Ущерб от преступлений в банковской сфере в РФ в первом полугодии текущего года превысил общий показатель 2018 года и составил более 154 миллиардов рублей, сообщила Генпрокуратура РФ. По сравнению с подобным периодом 2018 года, этот показатель увеличился на 90 миллиардов рублей (рис. 1). При этом необходимо обратить внимание на тот факт, что при наличии практически одинакового количества преступлений – ущерб от этого вида преступлений вырос почти в 2,5 раза.

Необходимо констатировать тот факт, что банковская сфера одна из самых криминализованных элементов кредитно-финансовой системы. Уголовно правовой анализ преступлений в банковской сфере невозможен без правильного понимания исследуемого вида преступной деятельности. Учитывая жёсткую связь политического управления и экономической составляющей, в науке уголовного права и криминологии до сих пор нет единства в понимании того, что же признается преступлением в банковской сфере.

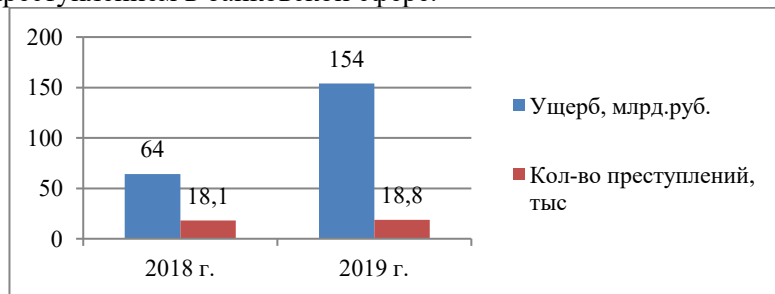


Рис. 1 Показатели нанесенного ущерба и количества преступлений  
в банковской сфере за первое полугодие 2018 года  
и за первое полугодие 2019 года

Анализируя проблематику данной темы, нельзя не учитывать мнение Р.О. Рогалева, считавшего, что к преступлениям в банковской сфере необходимо относить общественно опасные деяния, которые посягают на общественные отношения в области защиты интересов вкладчиков и собственников кредитных организаций, а также на установленный государством порядок функционирования банков [3].

Обращаясь к понятию «мошенничество», которое определено как хищение чужого имущества путем обмана и злоупотребления доверием, и закреплено в УК Российской Федерации [4].

С экономической точки зрения данное негативное социальное явление вместе с признаками правонарушения можно определить следующим образом: «...под мошенничеством можно понимать определённый вид деятельности субъекта, в соответствии с которым, он ищет пробелы в нормах и обычаях экономического поведения, в предметах и способах экономической деятельности, а так же в способах контроля над экономической деятельностью, по уголовному законодательству и в практике правоохранительных и судебных органов, и, используя их, получает выгоду...» [5].

В связи с тем, что банковские отношения разнообразны по своим видам, мошенничества в данной сфере могут совершаться различными способами. Изучение и анализ данных общественно опасных деяний позволяет их классифицировать на виды в зависимости от способа совершения мошеннических действия. По мнению некоторых исследователей П.И. Шихова, И.В. Громова [7], среди таких видов мошенничества можно выделить 4 основные группы, которые являются наиболее распространёнными в нашей стране:

- а) мошенничество с банковскими картами:
  - кража персональной информации;
  - кража либо намеренная утеря банковской карты;

- мошенничество через Интернет либо телефон;
  - изготовление дубликата карты;
  - двойная транзакция;
  - кража данных по карте либо ПИН кода в банкомате;
  - б) депозитное мошенничество:
    - занижение официальной суммы депозита в банковских документах;
      - списание денежных средств с депозитного счета клиента;
  - в) кредитное мошенничество:
    - оформление кредита по чужим пас портным данным;
    - незаконное перечисление денежных средств на чужие счета;
  - г) мошенничество в расчетно-кассовом обслуживании:
    - фальшивые банкноты;
    - всевозможные отчисления с банковского счета клиента
- [6].

Итак, к первой группе относятся хищения денежных средств путем их получения по поддельным банковским документам и ценным бумагам, к примеру: расчетным чекам, векселям, депозитным сертификатам и т.д.

Вторую же группу составляют хищения денежных средств вкладчиков и инвесторов, которые получили под обещание выплаты высоких процентов либо выполнения иных обязательств. Сущность такого мошенничества заключается в том, что обязательства перед новыми вкладчиками выполняются на первом этапе за счет поступления средств новых инвесторов и их обмана.

Третья группа – это кредитное мошенничество, иными словами, присвоение денежных средств путём получения различных кредитов в связи с предоставлением подложной документации. В таком случае обман заключается в том, что предоставляются заведомо ложные сведения; представляются заведомо недостоверные сведения; представляются заведомо ложные и недостоверные сведения. Эта группа мошенничества является самым распространённым видом, и мошенники используют его чаще, чем другие виды мошенничеств.

Четвертую группу образуют мошенничества с использованием банковских карт (чужих или поддельных

кредитных, расчетных или иных платежных). Этот вид мошенничества является сравнительно новым, так как сами кредитные, расчётные и иные платёжные карты появились в нашей стране совсем недавно.

Для того чтобы противодействовать преступности в сфере банковской системы, на сегодняшний день необходимо совершенствовать мероприятия по реорганизации внутренней работы банков. Так же нужна разработка различных мероприятий на уровне законодательства. К сожалению, вся эта работа осуществляется не в полной мере, и для её совершенствования требуются глубокие научные исследования.

Целесообразно было бы создать отдельную главу в УК Российской Федерации, в которой детально обозначались все квалификационные признаки преступлений, связанных с мошенничеством в банковской сфере, с учётом того, что грядущая цифровизация и переход на использование искусственного интеллекта в экономике будут способствовать возникновению новых видов и способов мошенничества. Это необходимо и потому, что исследователи, изучающие мошенничество в банковской сфере, так и не смогли прийти к единому определению этого понятия, точно так же, как и в определении его признаков и видов.

## Список литературы:

1. Яни П.С. Специальные виды мошенничества // Законность. 2015. № 3. С. 47.
2. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь – март 2019 года // Министерство внутренних дел РФ. – [Электронный ресурс] // URL: <https://xn--b1aew.xn--plai/reports/item/16523390> (Дата обращения: 17.10.2019 г.).
3. Рогалев Р.О. Проблемы ответственности за преступления в сфере банковской деятельности // Журн. рос.права. 2003. № 10. С. 37.
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019).
5. Седых Ю.Н. Мошенничество в кредитно-банковской сфере // Молодой ученый. 2012. № 3. С. 191.
6. Романихина К.Н., Гапоненко Т.В. Риски мошенничества в банковской сфере и пути их устранения // Актуал. проблемы гуманитар. и естеств. наук. 2016. № 5 2. С. 118–119.
7. Шихов П.И., Громов И.В. Способы совершения мошенничества в финансово кредитной сфере // Вестн. С.-Петерб. ун-та МВД России. 2008. № 4. С. 81–82.

## FRAUD IN THE BANKING SECTOR

**Yugova V.Yu. 6th year student**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Resume: The article is devoted to the study of a dangerous social phenomenon – fraud. Banking fraud not only undermines confidence in the national payment system, but also causes irreparable damage to the country's economy. Countering this crime must take into account the causes and conditions conducive to this crime.*

*Keywords: fraud, banking system, the fight against crime, relations in the banking sector, the economy.*

**СЕКЦИЯ 7. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ,**



# АУДИТ, СТАТИСТИКА, МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ

---

УДК 336.64  
ББК 65.053

## АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ЗАЕМНЫХ СРЕДСТВ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

**А.П. Акутина, магистрант 2 курс**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент С.В. Андреева**  
**Электронный адрес: apollonia2563@mail.ru**  
**Самарский государственный экономический университет,**  
**443090, г. Самара, ул. Советской Армии, д.141**

*Расширение масштабов деятельности организации предполагает использование заемных средств. Это актуализирует вопросы оценки эффективности их привлечения. Важнейшим направлением такого анализа является расчет показателя эффекта финансового рычага. Данный показатель позволяет оценить широкий ряд аспектов процесса привлечения заемного капитала.*

*Ключевые слова: заемный капитал, рентабельность капитала, анализ эффективности капитала, эффект финансового рычага*

Капитал – это важнейший фактор предпринимательской деятельности. Финансовая устойчивость и финансовая независимость коммерческой организации демонстрируют прямую связь со структурой капитала. Составляющие капитала экономического субъекта – собственный и заемный капитал.

При использовании только собственного капитала предприятие обладает высоким уровнем финансовой устойчивости, но при этом упускает возможность расширенного

воспроизводства, что невозможно без привлечения заемных средств.

Их использование позволяет расширить объемы хозяйственной деятельности и повысить рыночную стоимость организации. Заемный капитал обеспечивает рост финансового потенциала предприятия и генерирует прирост рентабельности собственного капитала. Одновременно рост заемных средств увеличивает риски падения финансовой устойчивости и платежеспособности. «Уровень этих рисков возрастает пропорционально росту удельного веса использования заемного капитала»[2, с. 121].

В связи с этим важной экономической задачей является установление оптимального соотношения собственного и заемного капитала. Эта задача сложна тем, что практически не существует жестких нормативов соотношения между заемными и собственными средствами. «Они не могут быть одинаковы для разных отраслей и предприятий» [1, с.119]. Поэтому каждое предприятие должно индивидуально для себя установить данное соотношение, обеспечивающее целевую эффективность заемного капитала.

Для оценки эффективности привлечения заемных средств следует сопоставить преимущества и недостатки использования собственных и заемных источников компании, их характер и особенности (табл.1).

Таблица 1

**Сравнительная характеристика собственных и заемных источников финансирования деятельности организации**

Собственный капитал	Заемный капитал
Положительные характеристики	
Простота привлечения	Широкие возможности привлечения
Легкость реинвестирования в производство	Рост финансового потенциала для расширения производства
Повышение финансовой устойчивости организации	Проценты за пользование заемным капиталом уменьшают налогооблагаемую базу по прибыли

Окончание таблицы 1

Отрицательные характеристики	
Ограниченность объема	Увеличение финансовых рисков (рост риска пропорционален росту доли заемных средств в капитале)
Высокая стоимость по сравнению с заемными источниками (облагается налогом на прибыль)	Активы, сформированные за счет заемных средств, дают меньшую норму прибыли в силу их платности
Упущенная возможность прироста прибыли от привлечения заемного капитала	Зависимость стоимости от конъюнктуры финансового рынка и обязательность залога

Для того, чтобы достичь баланса между положительными характеристиками и ограничениями, присущими элементам капитала, необходима организация управления процессами привлечения заемных средств. Управление заемными ресурсами является важной задачей в экономической деятельности организации. Специалисты говорят о необходимости формирования кредитной политики хозяйствующего субъекта. Основными элементами такой политики являются:

- методика расчета предельного для организации размера заемных средств;
- установление оптимальных условий по привлечению заемных средств;
- порядок проверки сроков и целевого использования заемных средств;
- правила внутреннего контроля эффективности использования заемного капитала;
- регламент соблюдения своевременности расчетов по заемным обязательствам[5, с. 54].

Реализация всех указанных направлений невозможна без проведения экономического анализа объемов, динамики и эффективности использования заемных средств. Специалисты отмечают обязательный характер регулярной оценки результативности использования заемных средств. «Такая оценка осуществляется на основе анализа динамики показателей оборачиваемости и рентабельности заемного капитала» [5, с.56].

Информационной основой анализа заемных средств служит бухгалтерская финансовая отчетность. В ходе анализа исследуется:

- динамика и структура заемного капитала в целом и по видам;

- доля заемных средств в общей сумме капитала и тенденции ее изменения;

- соотношение заемных и собственных средств организации и его динамика;

- эффективность использования привлеченного капитала.

Одним из показателей, применяемых для оценки эффективности использования заемного капитала, является эффект финансового рычага (ЭФР). Данный показатель широко используется в аналитической практике, так как позволяет соотнести между собой и оценить такие важные оценочные критерии как экономическая рентабельность, чистая прибыль, рентабельность собственного капитала, цена заемного капитала.

ЭФР позволяет ответить на вопрос – обеспечивает ли заемный капитал рост доходности собственного капитала. Для расчета ЭФР используется следующая формула[2, с.122]:

$$\text{ЭФР} = (1 - \text{СНП}) \times (R_A - \text{СПЗК}) \times \text{ЗК} / \text{СК} \quad (1)$$

где ЭФР – эффект финансового рычага;

СНП – ставка налога на прибыль, выраженная десятичной дробью;

$R_A$ - рентабельность имущества (активов) предприятия;

СПЗК – ставка процента за кредит;

ЗК – размер заемного капитала;

СК – источники собственных средств.

В формуле (1) можно выделить три составляющие:

- дифференциал–отражает разность между рентабельностью совокупных активов и процентной ставкой привлечения ЗК;

- налоговый корректор – показывает влияние уровня налогообложения прибыли на величину ЭФР;

- коэффициент финансово голевериджа – соотношение ЗК и СК. Этот показатель является тем рычагом, который усиливает

положительный или отрицательный эффект, получаемый за счет дифференциала.

Осуществим расчет ЭФР для исследуемой нами организации ООО «Самарская клининговая компания» (ООО «СКК»). Результаты расчета представлены в таблице 2.

Таблица 2

**Расчет эффекта финансового рычага для ООО «СКК»  
в 2017-2018 г.г.**

	Показатели	2017 г.	2018 г.
1	Совокупный капитал, тыс.руб.:	109 436	113 487
2	-собственный капитал, тыс. руб.	9 070	11 436
3	-заемный капитал, тыс. руб.	100 366	102 052
4	Прибыль до выплаты процентов и налогов, тыс. руб.	8 611	11 720
5	Экономическая рентабельность, % (п.4/п.1)	7,87	10,33
6	Сумма процентов по займам, тыс. руб.	6 336	8 104
7	Прибыль до налогообложения, тыс. руб. (п.4 – п.6)	2 275	3 616
8	Налог на прибыль организации (п.7 × 20 %), тыс. руб.	453	707
9	Чистая прибыль, тыс. руб.	1 822	2 909
10	Рентабельность СК по чистой прибыли, % (п.9/п2)	20,09	25,44
11	Плечо рычага (п.3/п.2)	11,07	8,92
12	Налоговый корректор (1- Ставка налога на прибыль)	0,80	0,80
13	Дифференциал (п.5 – % расходов по займам)	1,56	2,39
14	Эффект финансового рычага	13,81	17,06

За анализируемый период мы видим рост показателя эффекта финансового рычага (ЭФР) на 3,25 пункта, что свидетельствует о его позитивном воздействии на рентабельность собственного капитала (рост последней составил с 20,09 % в 2017 г. до 25,44 % в 2018 г.). Дифференциал в 2017-2018 г.г. демонстрирует положительное значение и прирост (с 1,56 % до 2,39%) за счет опережающего роста экономической рентабельности по сравнению с расходами предприятия по займам. Положительным признаком является снижение значения финансового рычага с 11,07 до 8,92, что

свидетельствует о снижении финансовых рисков организации, связанных с привлечением заемных средств

Чтобы определить, как изменился ЭФР за счет изменения указанных факторов – применим способ цепных подстановок:

$$\text{ЭФР}_{2017} = (1 - 0,20) \times (7,87 \% - 6,31\%) \times 11,07 = 13,81$$

$$\text{ЭФР}_{\text{усл.1}} = (1 - 0,20) \times (10,33\% - 6,31\%) \times 11,07 = 35,60$$

$$\text{ЭФР}_{2018} = (1 - 0,20) \times (10,33 \% - 7,94\%) \times 8,92 = 17,06$$

Расчет показывает, что изменение эффекта финансового рычага на +3,25 произошло за счет двух факторов:

а) изменения экономической рентабельности совокупного капитала:  $35,60 - 13,81 = +21,79$

б) изменения значения показателя «плечо финансового рычага»:  $17,06 - 35,60 = -18,54$ .

$$\text{Сумма факторов составила: } +21,79 + (-18,54) = 3,25$$

Произведенные расчеты позволяют сделать вывод о достаточно высоком уровне финансового риска ООО «СКК», связанном с привлечением заемных средств. Сложившаяся структура капитала организации в сочетании с высокой степенью риска позволяет наращивать чистую прибыль даже при росте абсолютной суммы процентов. Организация увеличивает положительный эффект финансового рычага и наращивает рентабельность собственного капитала. Видно, что кроме плеча рычага, динамику в данном случае оказывает еще и уровень экономической рентабельности. Он увеличивается, так как использование займов (кредитов) позволяет компании зарабатывать больше прибыли до выплаты процентов и налогов. Можно говорить о чрезмерном росте эффекта финансового рычага, отражающем стремление организации к увеличению рентабельности за счет усиления финансового риска.

Использованию формулы ЭФР в финансовом анализе сопутствуют отдельные проблемные аспекты [4]. Профессор Г.В. Савицкая отмечает разногласия по следующим вопросам:

а) доходность какого капитала следует принимать в расчет – всего совокупного, только собственного, или операционного, обслуживающего процесс основной деятельности организации? [3, с. 101];

б) что следует относить к заемным средствам при расчете ЭФР: всю их сумму или только задолженность по займам и

кредитам? Соответственно, это актуализирует следующий вопрос: цена заемного капитала должна определяться по всем заемным средствам или только по займам и кредитам? [3, с. 103];

в) величина коэффициента налогообложения должна быть равна общей ставке (20 %), или формироваться индивидуально для каждого предприятия как отношение суммы его налогов, выплачиваемых из прибыли, к сумме прибыли до налогообложения? [3, с. 104];

г) нужно ли менять оценку эффективности заемных средств в условиях существенного роста инфляции [3, с. 104]

На сегодня эти вопросы в научной литературе решаются по-разному и единого подхода пока не выработано. До получения согласованного решения по данным вопросам экономические субъекты, как правило, применяют классическую формулу ЭФР. Но даже использование традиционного расчета позволяет коммерческим организациям принять грамотные управленческие решения, обеспечивающие такую рентабельность активов, чтобы средств, полученных от использования заемного капитала, было достаточно для возврата полученных заемных средств, на уплату процентов за кредит и налога на прибыль, а также для пополнения собственного капитала.

### **Список литературы:**

1. Бондина Н.Н. Обеспечение оптимальной структуры источников формирования финансовых ресурсов //Нива Поволжья. 2014. № 1 (30). С. 115-122

2. Иванюк Т.Н., Арышев В.А. Анализ влияния структуры капитала на финансовое состояние предприятия //Вестник университета Туран. 2016. № 2 (70) С. 119-123

3. Савицкая Г.В. Проблемные аспекты определения эффекта финансового рычага // Экономический анализ: теория и практика. 2016. № 5. С.99-111

4. Сухова Л.Ф., Семенова С.В. Экономический эффект финансового рычага // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2017. № 2 (63) .С.78-92

5. Шатковская Е.Г., Пионткевич Н.С. Кредитная политика хозяйствующего субъекта // Теория и практика мировой науки. 2016. № 4. С.54-56

**ANALYSIS OF EFFICIENCY OF LOAN  
BORROWING BY A BUSINESS ENTITY**

**A.P. Akutina, 2nd year master's degree student**

Samara State University of Economics,  
141, Sovetskoi Armii Street, Samara 443090

*An expansion of a business entity's operations implies the use of borrowed funds. This makes the issues of evaluating the effectiveness of borrowing more relevant. The key priority in such an analysis is the calculation of the financial leverage effect. This indicator makes it possible to evaluate a wide range of aspects of the process of borrowing.*

*Keywords: borrowed capital, return on equity, capital efficiency analysis, financial leverage effect*



УДК 311.313  
ББК 60.6

**АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИХ СПРОС  
НА ПРОДУКЦИЮ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ  
АВТОМОБИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ  
В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ**

**А.Ю. Тимофеева, студент 1 курса, Н.А. Петров, к.э.н., доцент  
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.А. Петров  
Электронный адрес:  
arina\_tim007@mail.rupetrovnkt@gmail.com  
Самарский государственный экономический университет,  
443090, г. Самара, ул. Советской Армии, 141**

*На российском автомобильном рынке люди покупают как отечественные, так и иностранные марки машин. Однако количество приобретаемой продукции каждый год изменяется из-за множества факторов. Целью нашего исследования является проверка соответствия теории спроса об увеличении объема спроса на автомобили при повышении доходов населения в Самарской области.*

*Ключевые слова: динамика спроса, цена, государственная поддержка, стоимость, подъем, падение, анализ.*

Российский автомобильный рынок заполнен не только иномарками, но машинами отечественного производства. Однако спрос на отечественную продукцию разнится со спросом на иностранную. В ходе данной работы мы рассмотрим, как меняется динамика спроса в период 2016-2019 г. на данный вид товара в Самарской области, а также с помощью каких факторов это происходит. В таблице 1 указана динамика реализации отечественных автомобилей в РФ.

Таблица 2

**Динамика спроса на отечественные автомобили**

	2016	2017	2018	2019 (до сентября)
LADAGranta (объем проданных машин), шт.	90 178	97 441	114 064	91 241
Динамика спроса, %	----- -	+8	+17	-20
LADA Vesta, шт.	55 394	78 715	111 812	76 832
Динамика, %	-----	+42	+42	-31
LADA XRAY, шт.	19 943	33 823	35 670	19 476
Динамика, %	----- -	+70	+5	-45

Источник: составлено авторами на основании данных: [1]

Для анализа динамики спроса на отечественные автомобили рассмотрим марки машин «LADA», которые наиболее популярны на рынке от российского производителя: LADAGranta, LADAVesta, LADAXRAY. За выбранный период с 2016-2019 год наблюдается стабильный подъем продаж всех трёх марок, однако можно увидеть достаточно резкие скачки в динамике спроса на двух представителей LADA: Vesta (объем продаж увеличивался на 42% последующие два года) и XRAY (всего за год продажи возросли на 70% за счет того, что марка этого автомобиля недавно вышла на рынок). Рассматривая динамику спроса на линейку LADAGranta, мы наблюдаем постепенное, не скачкообразное движение к увеличению объема продаж данной продукции.

В 2019 году по сведениям аналитиков одной из самых крупных международных аудиторских компаний PricewaterhouseCoopers (PwC) при оптимистичном сценарии продажи автомобилей отечественного производителя могут вырасти на 0,5%, что составит 1,68 млн. единиц. При базовом сценарии ожидается снижение динамики спроса на 2% и достижение 1,64 млн. шт. [2]

Реализация сценария будет зависеть преимущественно от факторов, способных замедлить рост продаж на конец 2019 года:

- рост цен на товар (автопроизводители могут поднять цены на новые машины на 4-5%) в результате повышения НДС с 18% до 20%;
- ухудшение макроэкономической ситуации и увеличение волатильности, изменчивости национальной валюты, если введут новые санкции;
- сокращение государственной поддержки на автопромышленность (так, в текущем году министерство направит на программы поддержки спроса на отечественные автомобили 10,4 млрд. руб., в то время как в 2018 г. субсидии превышали 30 млрд. руб. [3]). В таблице 2 мы отразили основные показатели реализации автомобилей иностранных производителей в РФ.

Таблица 2

**Динамика спроса на иномарки**

	2016	2017	2018	2019 (до сентября)
Кia(объем проданных машин), шт.	149 567	181 947	227 584	148 947
Динамика спроса, %	----- -	+22	+25	-35
Hyundai, шт.	145 326	157 927	178 530	116 180
Динамика, %	----- -	+7	+13	-35
Renault, шт.	117 230	136 626	135 208	88 379
Динамика, %	----- -	+17	-1	-35

Источник: составлено авторами на основании данных:[4]

Анализ динамики спроса на иностранные автомобили, пользующиеся наибольшим спросом, рассмотрим на примере Kia, Hyundai, Renault. Заметим, что спрос на южнокорейские марки не сильно возрос с 2016 по 2018 (наблюдаем небольшой рост в продажах Kia и Hyundai). Что касается французской марки автомобиля, то видим резкий подъем на 17 % (2016-2017) и

резкий спад до -1% (2017-2018). На сентябрь 2019 года происходит спад продаж до 35% с начала года.

Однако на рынке автомобилей снижаются продажи и российских, и иностранных марок, что обусловлено повышением цен на соответствующие модели. Так, средняя цена иномарки составляет примерно 1776 900 рублей, в то время как цена на отечественную машину равняется 660 500 рублей[5]. То есть в прошлом году иномарка в среднем стоила 1 600 000 рублей, а российская – 610 тыс., таким образом произошел подъем цен на 11,1% и 8,2% соответственно.

Из-за высокой стоимости автомобилей иностранных марок проявляется тенденция покупки именно продукции отечественного автопрома. Так, LADA за последний год увеличила свою долю в объеме продаж всех марок машин на российском рынке с 20% до 21%.

Таким образом, мы можем констатировать повышение спроса на более доступные машины, а именно на отечественную автомобильную продукцию марки LADA.

По данным Самарстата (региональное отделение Росстата) наблюдается плавное повышение средней заработной платы по всей территории Самарской области, начиная с 2016-2019 года, что отражено в таблице 3.

Таблица 3

**Средняя заработная плата в Самарской области**

Года	Средняя заработная плата (руб)
2016	28 516,6
2017	30 323
2018	33 587,8
2019 (до августа)	35 402,4

Источник: составлено авторами на основании данных: [6]

Доходы населения Самарской области увеличиваются не очень быстрыми темпами, как, например, в других регионах Российской Федерации. Однако такой стабильный рост говорит о благоприятной экономической ситуации на территории данного субъекта, что и позволяет региону преодолевать последствия кризиса.

В середине 2016 года наблюдается падение продаж автомобилей отечественных марок, начиная с января 2016 года. Всего за август во всех субъектах Российской Федерации, включая и Самарскую область, было продано 113,749 тыс. машин. Это на 18% меньше, чем было в 2015 году[7].

Такой спад динамики спроса был обусловлен достаточно низкими заработными платами населения нашего региона, люди просто не могли накопить на модели LADA, даже несмотря на то, что цены на отечественные автомобили особо сильно не росли.

Аналитики компании «Автостат Инфо» провели исследование, в ходе которого анализировалось количество продаж автомобилей марки LADA за 2016-2017 год. Данное исследование охватывало города РФ с населением от 500 тыс. жителей. По окончании мероприятия был составлен рейтинг городов, в которых было продано больше всего автомобилей LADA[8].

Так, в 2016 году в Самаре было продано 2 368 единиц товара, а в 2017 – уже 2 451 единица. По итогам, Самара заняла 5 место по наибольшим продажам LADA.

В 2019 году также проводятся программы «Первый автомобиль» или «Семейный автомобиль», которые стимулируют спрос у определенных групп населения. Все эти мероприятия помогают повысить объем продаж российских марок.

Также как и в 2016, в 2019 году было проведено исследование, которое показало, что Самарская область входит в Топ-10 регионов-лидеров по доле отечественной марки – 42% [9]. В итоге машины марки LADA однозначно пользуются спросом в Самарской области.

Таким образом, мы выявили соответствие теории спроса об увеличении объема спроса на российские автомобили при повышении доходов населения в Самарской области. Так, при увеличении доходов граждан с 2016-2018 на 18%, а также повышении цен на автомобили объем продаж отечественных марок возрос на 21% в этот же период.

## Список литературы:

1. Данные о продажах отечественной марки автомобилей Lada в России за 2016-2019 год [Электронный ресурс] URL: <https://auto.vercity.ru/statistics/sales/europe/2018/russia/lada/> (Дата обращения 13.10.19)
2. Прогноз аудиторской компании PricewaterhouseCoopers (PwC) на 2019 год [Электронный ресурс] URL: <https://www.pwc.ru/ru/materials/pwc-auto-press-briefing.pdf> (Дата обращения 13.10.19)
3. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 апреля 2018 г. № 831-п URL: <http://static.government.ru/media/files/EVXNIplqvhAfF2Ik5t6l6kWrEIH8fc9v.pdf> (Дата обращения 11.10.19)
4. Таблица создана на основе данных приведенной статистики о продажах автомобилей в России в период 2016-2019 год [Электронный ресурс] URL: <https://auto.vercity.ru/statistics/sales/europe/2019/russia/01-12/>
5. Средние цены на иномарки и отечественные автомобили [Электронный ресурс] URL: <https://www.autostat.ru/news/39927/> (Дата обращения 15.10.19)
6. Таблица создана на основе данных Самарстата о заработной плате населения Самарской области [Электронный ресурс] URL: [https://samarastat.gks.ru/standards\\_of\\_life](https://samarastat.gks.ru/standards_of_life) (Дата обращения 11.10.19)
7. Динамика спроса в 2015-2016 году [Электронный ресурс] URL: <https://www.rbc.ru/business/13/09/2016/57d7c40a9a79475755adbcd> (Дата обращения 12.10.19)
8. Аналитика популярности отечественной марки в Самарской области в 2016 году по данным «Автостата» [Электронный ресурс] URL: <https://avtostat-info.com/> (Дата обращения 14.10.19)
9. Аналитика популярности отечественной марки в Самарской области в 2019 году по данным «Автостата» [Электронный ресурс] URL: <https://avtostat-info.com/> (Дата обращения 14.10.19)

**THE ANALYSIS OF FACTORS DETERMINING THE  
DEMAND OF DOMESTIC AUTOMOBILE PRODUCTION IN  
SAMARA REGION**

**Timofeeva A.U., student of 1<sup>st</sup> year,  
Petrov N.A., PhD in Economics, senior lecturer**  
Samara State University of Economics,  
141, Soviet Army st., Samara 443090

*Both domestic and foreign brands of cars are bought in the Russian automobile market. However, the quantity of acquired production changes because of many factors. The purpose of our investigation is to analyse the demand theory of domestic cars in Samara region.*

*Key words: dynamics of demand, state support, cost, increase, fall, analysis.*

## СЕКЦИЯ 8. ЭКОЛОГИЯ, РАЦИОНАЛЬНОЕ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ

---

УДК 332.1  
ББК 65.28

### ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОГО ПРОЦЕССА РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЯ В СФЕРЕ ОБРАЩЕНИЯ С ОТХОДАМИ

**А.Ф. Баранова, старший преподаватель**  
Электронный адрес: [afbaranova@gmail.com](mailto:afbaranova@gmail.com)  
**ФГБОУ ВО «Владимирский государственный**  
**университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых»**  
**600000, г. Владимир, ул. Горького 87**

*В статье рассматриваются проблемы современного процесса ресурсосбережения. Технологическая модернизация производства позволит повысить эффективность использования природных ресурсов, сократить количество отходов и уменьшить давление на окружающую среду.*

*Ключевые слова: ресурсосбережение, отходы производства и потребления, загрязнение окружающей среды, технологическая модернизация.*

Экологической и экономической проблемой в Российской Федерации является образование и накопление отходов производства и потребления. Отходы накапливаются в результате деятельности всех секторов экономики и обычно рассматриваются как неизбежные побочные продукты экономической и хозяйственной деятельности.

Россия входит в число стран, которая образует большее количество отходов, чем другие развитые страны. Объем образования отходов ежегодно растет. Это является следствием использования в производстве устаревших ресурсо – и



отходоёмких технологий обработки первичного сырья. Каждой тонне отходов на стадии потребления соответствует 5 тонн отходов на стадии производства и 20 тонн при получении сырья [4]. По оценкам Акимовой Т.А. и Хаскина В.В., основанным на анализе техногенного материального баланса и твердым отходам это соотношение составляет 1:10:100 [1].

По данным Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации ежегодно в стране образуется более 5 млрд. т отходов производства и потребления, из которых 55-60 млн. тонн составляют твердые коммунальные отходы.

В разрезе видов экономической деятельности наибольший объем образованных отходов производства и потребления приходится на такой вид экономической деятельности как «добыча полезных ископаемых», что составляет 93% от общего количества образованных отходов. Переработке подвергаются менее 40% промышленных отходов и около 10% твердых коммунальных отходов. Более 30 млрд. т отходов производства и потребления уже накоплено в результате хозяйственной и иной деятельности.

Согласно концепции Р. Мюррея [8], отходы рассматриваются как бесплатные производственные ресурсы, которые позволят повысить эффективность хозяйственной деятельности и сохранить окружающую среду. По экспертным оценкам переработка макулатуры, в отличие от выработки из древесной массы, может способствовать уменьшению потребления энергии на 40%, использования чистой воды на 60%, загрязнения воздуха на 74%.

Вторичное использование материальных ресурсов является объективной необходимостью, которая обусловлена, прежде всего, ограниченностью природных ресурсов и загрязнением окружающей среды отходами производства и потребления. Средний коэффициент использования отходов в качестве вторичного сырья в России можно оценить примерно в одну треть, что в 2–2,5 раза ниже, чем в более развитых странах. Многие виды отходов практически не используются в хозяйственных целях. Одним из факторов, препятствующих развитию активности в сфере переработки отходов является

высокая обеспеченность промышленности России сырьевыми ресурсами и их доступность на фоне высоких мировых цен.

Следует отметить, что сбору и утилизации в качестве вторичного сырья подвергаются, главным образом, отходы, которые характеризуются высоким уровнем ликвидности. Пластик, бумага, картон и алюминиевые банки, по мнению специалистов, составляющие более 40% потребительских или муниципальных отходов, оказываются на свалках и полигонах, загрязняя окружающую среду. Использование этих отходов в качестве вторичного сырья даст возможность предприятиям, производящим упаковку, серьезно снизить свои затраты. Например, экономия от использования вторичного сырья при производстве упаковки составляет в среднем 20% от себестоимости, снижение расходов при использовании стеклобоя для производства стекла составляет до 50%.

Проблемой вовлечения отходов в повторный хозяйственный оборот в Российской Федерации являются следующие факторы: низкие тарифы на сдачу и высокие затраты на сбор и переработку отходов; отсутствие специальной производственной инфраструктуры, включающей пункты сбора вторсырья и заготовительные предприятия; трудоемкость сортировки и дезагрегации сложных отходов на отдельные компоненты по видам материала; чистка и дезинфекция; проверки на наличие радиоактивных и других опасных материалов; значительный расход энергии на дробление и выпуск из них вторичного сырья или полуфабрикатов, а также из-за наличия в перерабатываемых отходах примесей и мусора (особенно это относится к переработке полимерных отходов), приводящие к снижению производительности оборудования [5].

Важным направлением в современных условиях хозяйствования становится необходимость технического и технологического перевооружения производства с целью уменьшения его ресурсоемкости, отходности и снижению техногенной нагрузки на окружающую среду. [4,7].

В настоящий момент доминирует линейная модель экономики, основанная на принципах «взять, сделать, выбросить», данная модель является неэффективной. В последнее время во многих странах становится популярной

модель экономического развития, основанная на принципах 3R-«reduce, reuse, recycle» и получившая название «циркулярная экономика» или «круговая экономика». Для нее характерна минимизация потребления первичного сырья и объемов перерабатываемых ресурсов, которая сопровождается снижением отходов, направляемых на захоронение, при одновременном сокращении площадей, занимаемых соответствующими полигонами и неорганизованными свалками. Современная концепция экономики устойчивого развития отвергает устаревшие линейные цепочки создания стоимости и стремится создать новые технологические модели, сократив потребление ресурсов.

Роль циркулярной экономики в ресурсосбережении, минимизации отходов и сокращении давления на окружающую среду при одновременном достижении значимых экономических и социальных результатов велика.

Для России переход к модели циркулярной экономики является остро актуальным, прежде всего ввиду высоких объемов образующихся отходов, которые нередко существенно превышают параметры, характерные для развитых зарубежных стран. По оценкам ООН, материалоемкость внутреннего валового продукта России на 40% выше среднемировой, в 4,2-4,5 раза выше, чем в США и Германии, в 7,6 раза выше, чем в Японии. В настоящее время Россия находится на 130 месте из 143 стран по уровню энергоэффективности экономики. Показатель энергоёмкости внутреннего валового продукта Российской Федерации вдвое выше, чем в Канаде, сопоставимой с Россией по климатическим условиям [6]. Энергоёмкость внутреннего валового продукта России в 2 раза выше среднемировой, в 3 раза выше, чем в Германии и Японии [2].

Повышение эффективности использования топлива, энергии, материалов является важным фактором эффективности экономики и снижения нагрузки на окружающую среду. Сейчас в России затраты природных ресурсов и загрязнение на единицу внутреннего валового продукта в 3-4 раза превышают показатели развитых стран. Важно отметить, что не только экспортно-сырьевая ориентация, но и высокая энергоёмкость, а также материалоемкость российской экономики определяют как

неэффективность ее отраслевой структуры, так и сложность ее трансформации.

В настоящее время в России декларируется экономика развития в рамках устойчивого развития, которое обеспечивает такой стиль производства и потребления, при котором не уменьшается природный капитал (т.е. эффективное использование ресурсов с согласованным удовлетворением человеческих потребностей нынешних и будущих поколений). Объявленная задача на среднесрочную и долгосрочную перспективу – это кардинальная смена структуры производства в России: уход от сырьевой модели развития к модернизации экономики страны путем внедрения экологически эффективных технологий. Изменение технологического базиса страны, позволит производить товары с высокой добавленной стоимостью и не поставлять на мировой рынок товары начального этапа передела, для производства которых требуется много энергии.

Технологическая модернизация производства позволит добиться сокращения природоёмкости, сократить затраты на ликвидацию негативных экологических последствий техногенного характера в будущем. По мнению Бобылева С. Н. и Перелет Р. А., это позволит увеличить внутренний валовый продукт в 2–3 раза при современном уровне изъятия сырья и эксплуатации природного капитала и сократить уровень загрязнения окружающей природной среды [5].

### **Список литературы:**

1. Акимова Т.А., Экология. Человек-Экономика-Биота-Среда: учебник для вузов, 3-е издание / Т.А. Акимова, В.В.Хаскин // М.; ЮНИТИ-ДАНА.- 2006.-495с.
2. Бобылев С.Н., Модернизация и экспортно-сырьевая модель экономики / С.Н. Бобылев// Теоретический и общественно-политический журнал.-2010.-№4
3. Базылева Я.В. Анализ перспектив извлечения материального и энергетического потенциала из потоков твердо бытовых отходов / Я.В. Базылева, Н.Н.Слюсарь, Г.В. Ильиных,

В.Н.Коротаев// Теоретическая и прикладная экология.-2013.-№1-с.61-65

4. Медоуз Д.Х. За пределами роста /Д.Х. Медоуз, Д.Л. Медоуз, Й. Рандерс. – М.: Прогресс, 1994. – 304с.

5. Мицек С.А. Экономический рост и экологическая динамика в России и регионах / С.А. Мицек //Региональная экономика: Теория и практика.- 2012.- №16 (247 ).- с.10-21  
концепции /

6. Падалко О.В. Методология планирования и реализации региональных программ ресурсосбережения и охраны окружающей среды /О.В. Падалко, Н.Ю. Псарева//. Менеджмент и бизнес администрирование.- 2010.-№ 2. с.146-157

7. Самарина В.П. Проблемы сочетаемости экономического роста и эффективного природопользования в старопромышленных районах (на примере Белгородской области) /В.П. Самарина // Региональная экономика: Теория и практика.-2012. №12 (243 ).с.34-42

8. Робин Мюррей Цель ZeroWaste Москва (Перев.с англ.). М.: ОМННО «Совет Гринпис», 2004. 232 с. ISBN 5-94442-008-1

## **PROBLEMS OF THE MODERN PROCESS OF RESOURCE SAVING IN THE FIELD OF WASTE MANAGEMENT**

Baranova A.F., senior lecturer  
Vladimir State University  
named after A.G. and N.G. Stoletov  
87, st. Gorky, Vladimir 600000

*Abstract: The article discusses the problems of the modern process of resource conservation. Technological modernization of production will increase the efficiency of the use of natural resources, reduce waste and reduce pressure on the environment.*

*Key words: resource saving, production and consumption waste, environmental pollution, technological modernization.*

УДК 338.43:638.1  
ББК 40.0

## ЭКОНОМИКО-ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПЧЕЛОВОДСТВА БАШКОРТОСТАНА

**Р.А. Зарипов, старший научный сотрудник, к.э.н.**  
Электронный адрес: [zaripovra@isi-rb.ru](mailto:zaripovra@isi-rb.ru)  
Институт стратегических исследований  
Республики Башкортостан,  
450008 г.Уфа, ул.Кирова,15, к.402

*В статье рассмотрены проблемы и перспективы развития пчеловодства в Республике Башкортостан. Проведен анализ изменений состава и структуры ресурсного потенциала, формы собственности в отрасли. Выявлены проблемы, основные факторы тормозящие развитие и использование производственного потенциала отрасли, определены меры эффективного использования потенциала отрасли и ее экономической безопасности, повышения уровня агроэкологизации и экономической эффективности.*

*Ключевые слова: пчеловодство Башкортостана, экологическая безопасность, селекция пчел, мед, рынок, программа развития пчеловодства*

Вопросам повышения эффективности отечественного пчеловодства посвящены труды многих ведущих российских ученых – экономистов и практиков А.М. Ковалева, Е.М. Ульяничева, Н.И.Кривцова, В.И. Лебедева, Л.В.Прокофьевой, В.А. Родновой, А.Г. Чепика и др. Однако в большинстве исследования посвящены повышению эффективности общественного пчеловодства.

Формирование многоукладной экономики и рыночной инфраструктуры предусматривает совершенствование внутривладельческих производственно-экономических связей и

отношений. С экономико-экологических позиций требуется уточнить сущность интенсификации и повышения экономической эффективности отрасли.

Проведен анализ факторов, сдерживающих развитие пчеловодства, разработаны мероприятия, направленные на создание устойчивого развития пчеловодства как отрасли, находящейся в тесной зависимости от природно-климатических, медосборных, экологических, экономических, национальных и других особенностей[1].

Республика Башкортостан занимает ведущее место в России по количеству пчелиных семей и объему производства товарного меда,

Из общего числа 325,3 тыс. пчелиных семей – 280 тыс. (86%) принадлежат пчеловодам-частникам. Исследования экономических отношений в процессе воспроизводства продуктов пчеловодства в современных условиях свидетельствуют о необходимости обоснования методических и практических подходов к обеспечению экономической, социальной, экологической и технологической эффективности в развитии пчеловодства и их оценочных показателей для частного и общественного сектора[2].

Актуальной проблемой становится создание специализированных пчелохозяйств, крупных частных пасек. Результаты хозяйственной деятельности существующих укрупненных пасек в республике доказывают возможности внедрения элементов промышленной технологии, интенсификации производственных процессов [1]. В условиях мелких пасек ограничены возможности внедрения современных научно-технологических разработок. Только в условиях крупных пасек возможно эффективно заниматься селекцией, массовым производством пчелиных маток, пчелоопылением, выходить крупной партией пчелопродукции на внутренний и внешний рынок.

Результаты исследования ученых подтверждают наличие огромного запаса медоносных ресурсов в республике, которые позволяют увеличить количество пчелиных семей и сбор меда более чем в 3 раза[1].

Сегодня в Башкортостане 33 района испытывают дефицит пчел для опыления энтомофильных сельскохозяйственных культур, а в 21 районе они находятся в избытке.

Важной проблемой пчеловодства остается сохранение и рациональное использование генофонда аборигенных популяций пчел. В связи с интенсивной интродукцией южных рас пчёл в республику происходит неконтролируемая их гибридизация с аборигенными популяциями, ведущая к их безвозвратной утере ценных породных и хозяйственно-полезных признаков, в первую очередь – зимостойкости. Ежегодный экономический ущерб от гибели пчел (до 10-15% по республике), по выше перечисленным причинам, может достичь стоимости получаемой товарной продукции.

Решение проблемы восстановления генофонда башкирской популяции пчел необходимо начать с налаживания производства достаточного количества ранних плодных маток. Потребность в матках в республике составляет около 100 тыс. штук в год, а реальное производство не превышает 1-1,5 тыс.

Из-за насыщенности территории пчелиными семьями различного происхождения, отсутствия изолированных случных пунктов проблема сохранения чистопородности пчел становится особо актуальной.

По результатам проведенных испытаний сотрудниками лаборатории аграрных исследований ИСИ РБ обоснована экономическая целесообразность применения технологии инструментального осеменения пчелиных маток.

В последние годы во многих странах зафиксировано беспрецедентное снижение численности пчел.

Массовая гибель пчел в 2019 году произошла в 10 районах Башкортостана, в личных подсобных хозяйствах погибла около 0,6% пчелосемей. Гибель пчел произошла после пестицидной обработки полей, засеянных рапсом. В этом году в республике рапса посеяли на 47 тысяч гектаров (в 2018 г- на 33 тыс. га).

Гибель пчёл предупреждает о существовании серьезных проблем в аграрной и экологической системах. Для обеспечения полной безопасности потребителей, гарантии высокого качества международными стандартами предъявляются жесткие критерии к качеству меда.



Загрязнение продуктов пчеловодства различными факторами среды, в связи с нарастающей экологической напряженностью, приобретает серьезную опасность, становится глобальной проблемой и требует незамедлительных решений. Согласно данным исследования ученых, нынешнего количества пчел уже не хватает для опыления всех растений, а последствия массовой гибели насекомых – опылителей, благодаря которым человечество получает до 35% продовольственных продуктов, крайне опасны. При исчезновении опылителей сократится производство фруктов – на 23%, овощей – 16,3%, семян – 21%.

Разработка и освоение методов экологической апидалогии, изучение влияния степени загрязнения местности тяжелыми металлами, нитратами, пестицидами на механизм воспроизводства, жизнедеятельности и адаптивные качества медоносных пчел являются перспективными.

В целях обеспечения производства высококачественной продукции, отвечающей требованиям безопасности и пищевой ценности, пчеловоды должны строго придерживаться зооветеринарных, санитарно-гигиенических правил содержания, кормления, разведения, производства продуктов пчеловодства.

Стратегия развития пчеловодства Башкортостана предусматривает систему экономических мер эффективного использования потенциала отрасли и ее экономическую безопасность, повышения уровня агроэкологизации и экономической эффективности.

Комплексной программой развития пчеловодства в Республике Башкортостан до 2030 года, где предусмотрены приоритетные направления развития пчеловодства, определены ориентиры и целевые значения показателей развития.

Программой предусмотрены действенные меры содействия пчеловодам. Это выделение субсидий для приобретения ульев, пчелоинвентаря и другого оборудования, дальнейшее развитие промышленного и традиционного пчеловодства, сохранение пчел башкирской породы и субсидии на их покупку. Из бюджета на эти цели будут выделяться более 614 млн. руб., а общий объем вложений, включая инвестиции, оценивается в 1,17 млрд. руб.

К 2030 году количество пчелосемей должно вырасти до 460 тыс., производство товарного меда до 10 тыс. т., экспорт меда до 500 т.

Успешное решение изложенных проблем и реализация запланированных мероприятий Комплексной программы возможно только при комплексном подходе на основе программно-целевого метода, с помощью расширения сотрудничества между пчеловодами, учеными и специалистами. Проведение Международного конгресса Апимондии в 2021 году в Уфе, безусловно будет способствовать укреплению позиций республики как развитого пчеловодческого региона, позволит повысить узнаваемость республики в международном масштабе, развитию этно- и агротуризма, придаст дополнительный импульс развитию отечественного пчеловодства и будет способствовать научному, техническому и экономическому развитию отрасли.

### **Список литературы**

1. Гусманов У.Г., Зарипов Р.А., Хайретдинов А.Ф. Экономика и экология пчеловодства. – М., 2002. –255с.
2. Жилин В. В. Оценка эколого–экономической эффективности в пчеловодстве / В. В. Жилин // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2006. – № 12. – С. 32-34

# **ECONOMIC AND ENVIRONMENTAL ASPECTS OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF BEEKEEPING IN BASHKORTOSTAN REPUBLIC**

**Zaripov R. A., senior researcher, candidate of economic  
Sciences**

Institute for strategic studies of the Republic of Bashkortostan,  
450008 Ufa, Kirov street, 15

*Abstract: In article problems and prospects of development of beekeeping in the Republic of Bashkortostan. The analysis of changes in the composition and structure of the resource potential of the form of ownership in the industry. Identified problems the major factors hindering the development and use of the production potential of the sector, identifies measures for the effective use of potential of the industry and its economic security, increase the level of agroecological and economic efficiency.*

*Keywords: beekeeping Bashkortostan, environmental safety, breeding of bees, honey, the market, the concept of beekeeping*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## ПРОБЛЕМА НЕЗАКОННОГО ЛЕСОПОЛЬЗОВАНИЯ, ПОСЛЕДСТВИЯ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

**А.Е. Кандлина, студентка 5 курса**  
**Научный руководитель – доцент, к.э.н. С.Е. Шипицына**  
**Электронный адрес: [akandlina@yandex.ru](mailto:akandlina@yandex.ru)**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Исследована проблема незаконной лесозаготовки. Проведен анализ причин нецелесообразности внедрения запрета на вывоз древесины. Приводится обзор инноваций систем и технологий, которые могут оказаться полезными для отслеживания движения древесины от лесосеки до потребителя для снижения незаконного объёма вырубki*

*Ключевые слова: инновации, лесопользование, маркировка, незаконная вырубka, необработанная древесина, сырьё, таможенный контроль, цепь поставок, экономика, экспорт.*

Россия среди всех стран мира занимает первое место по площади лесов, по запасам и приросту, а также является крупным экспортером лесных ресурсов. Так называемое «зелёное золото» является одним из главных природных богатств нашей страны после нефти и газа. А лесоматериалы обработанные и лесоматериалы необработанные по данным таможенной статистики являются наиболее важными экспортными товарами в разделе IX товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (далее – ТН ВЭД ЕАЭС).

По предварительной оценке, объем законной заготовки древесины в России в 2018 году составил около 228 млн. кубометров (в 2017 году – 212 млн.куб.м).

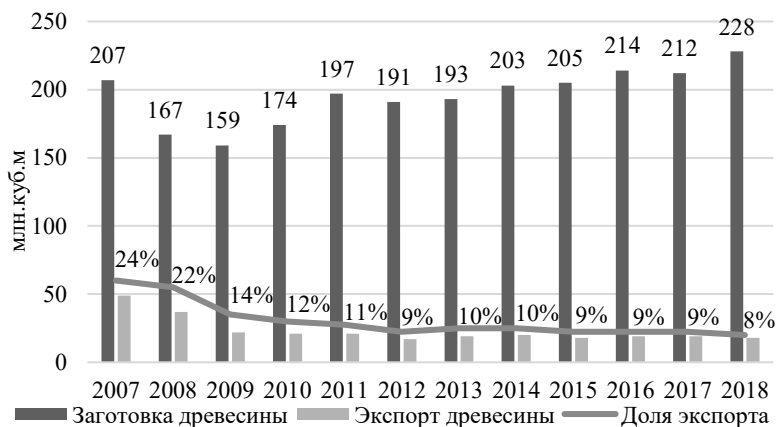


Рис. 1 Динамика заготовки и экспорта древесины в РФ 2007 – 2018гг. (в млн. куб.м)[2]

Также в 2018 году произошло увеличение экспорта продукции деревопереработки по всей номенклатуре (пиломатериалы +1%, фанера +8%, ДСП +15%, ДВП +10%, целлюлозно-бумажная продукция +6%), заготовка древесины увеличилась на 7%. Экспорт продукции лесного комплекса Российской Федерации превысил 11 миллиардов долларов (в 2017 году –9 млрд.). При этом экспорт необработанной древесины уменьшается. Доля экспорта необработанной древесины от общего объема заготовки неуклонно снижается, так за 10 лет она снизилась с 22% до 8%. Происходит переориентация экспорта на продукцию с более высокой добавленной стоимостью. Увеличиваются экспортные поставки продукции лесопромышленного комплекса РФ (пиломатериалы +7%, фанера +9%, ДСП +14%, ДВП +15%, целлюлоза +1%, бумага газетная +3%)[2].

Согласно постановлению Совета Федерации от 30 января 2019 года № 17-СФ, объем использованной для переработки,

экспорта и внутреннего потребления древесины превышает объем законного лесопользования на 16 процентов.

В то же время, по оценке Федерального агентства лесного хозяйства России в 2018 году объем незаконной лесозаготовки составил порядка 20–40 млн. м<sup>3</sup>, что составляет примерно пятую часть от законной лесозаготовки. Нелегальные вырубки ведут к обезлесению территорий и деградации лесов.

Высокий уровень криминализации в российской лесной отрасли не является секретом, но точных количественных данных о том, каков масштаб проблемы, нет.

Ввиду такой огромной доли незаконной лесозаготовки, которая впоследствии, если не в полном объеме, то по большей части отправляется на экспорт, все чаще среди экспертов поднимается вопрос об ужесточении контроля за оборотом древесины и лесоматериалов или же полного запрета экспорта необработанного леса.

Известно, что продавать продукцию с добавочной стоимостью гораздо выгоднее, чем сырье. Но при этом, такой подход требует значительных усилий и капиталовложений.

Основная часть нарушений в сфере лесопользования приходится на предприятия малого и среднего масштаба. Крупные лесозаготовители, как правило, придерживаются цивилизованных способов ведения бизнеса.

Обращаясь к рисунку 1, можно заметить снижение объемов экспорта необработанной древесины. Проблема незаконной вырубки лесов – это внутренний вопрос, установив полный запрета на вывоз, государство поставит под удар не только малые и средние предприятия, но и предприятия-гиганты лесной отрасли.

Алексей Богатырев, генеральный директор «Lesprom Network» («Lesprom Network» – крупнейшая торговая система лесной промышленности) считает, что «Россия до сих пор никогда не запрещала экспорт древесины, хотя уже грозила запретом в 2009 году и вряд ли экспорт будет перекрыт и сейчас, тем более что страна – член ВТО, а Китай – главный потребитель российского круглого леса; куда более эффективный метод – это повышение пошлин» [3].

Крупные игроки лесной отрасли крайне обеспокоены внесением такого рода законопроектов по полному запрету экспорта древесины или же повышению пошлин, поскольку внутреннее потребление древесины на данный момент не так востребовано, а переработанный продукт тоже не может полностью реализовываться только в пределах нашего государства.

Введение больших пошлин или полный запрет экспорта приведет к потере доходов огромной отрасли лесного хозяйства и основных ее потребителей – Китая и других стран юго-восточной Азии, которые закупают древесину не только в России, но и в Северной Америке, Малайзии, Австралии, Северной Корее. При запрете экспорта из России зарубежные промышленники пострадают не так сильно, как российские, поскольку у них уже есть альтернативные источники сырья.

По мнению экспертов информационно-аналитического журнала ЛесПромИнформ, возможно, более мягким в сравнении с полным запретом экспорта вариантом регулирования ситуации будет усиление контроля деятельности экспортеров необработанных лесоматериалов. Необходимо наладить четкое отслеживание цепочки поставок древесины от места заготовки до конечного покупателя [1].

Контроль цепочки поставки производится для того, чтобы точно знать происхождение сырья, из которого изготовлен продукт. Простейшая цепочка поставки начинается с заготовки древесины в лесу, далее древесина транспортируется для первичной переработки, например на лесопильные или целлюлозные предприятия. И уже после всех запланированных над сырьем стадий переработки отправляется конечному потребителю.

Это движение отображено на рисунке 2. Слева представлены стадии переработки сырья, справа – описание способов передвижения по цепи.



Рис. 2. Типовая схема движения древесины от лесосеки до конечного потребителя

К основным этапам системы контроля цепочки поставок относятся:

1. контроль операций в лесу;
2. контроль на пути от леса до места переработки или погрузки;
3. контроль транспортировки между странами.

Контроль на первом этапе представляется как контроль местонахождения лесосеки, сбор сведений об объеме древесины на корню по породам, размерам и диаметру. Такая информация



должна собираться систематически, поскольку лес является достаточно удобным местом для смешивания нелегальной и легальной древесины.

Для дальнейшей идентификации и сопоставления представленной информации целесообразно использование любой маркировки (гравировка, клейма, краска) деревьев, назначенных в рубку. Оптимальным было бы, чтобы маркировка на бревне соответствовала маркировке на оставшемся пне. Сейчас обязательной маркировке подлежат только ценные породы дерева такие как дуб, бук и ясень, хотя распространение такой меры на все заготавливаемые породы дерева позволило бы значительно снизить незаконную лесозаготовку в целом.

Говоря об инновациях в области маркировки, с конца 2017 года в тестовом режиме в Иркутской области используют такой вид маркировки как чипирование. Лесопользователям выдают чипы для маркировки каждого бревна на экспорт или для продажи в России. Информацию о древесине заносят в базу данных. Она гарантирует, что дерево срублено легально. В правительстве Иркутской области отмечают, что за год количество незаконных рубок сократилось.

В целях повышения эффективности контроля и оперативности принятия решений на этом этапе, необходимо полное введение в эксплуатацию системы космического мониторинга «КЕДР». Данная система позволяет выявлять незаконные рубки, причем даже небольшие выборочные рубки размером с трехкомнатную квартиру (площадью 64 кв. м или 0,0064 га) и, в отдельных случаях, рубки единичных деревьев, используя результаты автоматического анализа спутниковых снимков среднего разрешения. Сопоставляя снимки, система выявляет изменения лесного покрова, далее она определяет координаты и сопоставляет их с данными о местах, где разрешено лесопользование. Система может обнаруживать нарушения с периодичностью 7-14 дней. Для повышения эффективности обнаружения нарушений, система может аккумулировать сигналы из других источников: с космических снимков высокого разрешения и беспилотных летательных аппаратов (далее – БПЛА). В 2018 году в некоторых регионах России сотрудников лесничеств уже обучили пилотированию

квадрокоптеров не только для выявления незаконных вырубок, но и для мониторинга лесов и обнаружения пожаров.

На втором этапе контроля, должны осуществляться практически те же операции, что и на первом. Повторно в точке прибытия должен быть произведен сбор информации, а полученные данные необходимо сопоставить с предыдущими, собранными в месте лесосеки. Но поскольку данный этап является наиболее уязвимым по сравнению с другими, этих мер ввиду его протяженности и удаленности становится недостаточно.

Сейчас периодически в разных регионах-донорах древесины проводят такое оперативно-профилактическое мероприятие «Лесовоз», которое направлено на пресечение незаконного оборота древесины и, прежде всего, перекрытие каналов транспортировки нелегально заготовленного леса. В рамках данного мероприятия проверяют все транспортные средства, перевозящие древесину в любом виде на законность происхождения древесины и на наличие сопроводительной документации.

Кроме того, чтобы усилить контроль здесь требуются более сложные системы и технологии. БПЛА могут использоваться также и при транспортировке, поскольку с развитием технологий, появилась возможность автоматического сопровождения транспортного средства.

В свою очередь, летом 2018 года Минприроды также предложило оснастить лесовозы и другие транспортные средства, задействованные в лесозаготовке системой ГЛОНАСС. Эта система, по мнению заместителя Министра природных ресурсов и экологии Российской Федерации – руководителя Федерального агентства лесного хозяйства Ивана Валентика, позволяет с высокой точностью отследить маршрут движения, время и место работы, что в свою очередь в свою очередь, позволит повысить эффективность борьбы с незаконной заготовкой лесных насаждений и нелегальным оборотом древесины.

На завершающем третьем этапе контроль транспортировки между странами возложен на Федеральную таможенную службу (далее – ФТС) РФ.

В первую очередь, таможенная служба осуществляет проверку всех поступивших документов при декларировании, а также проводит контроль сведений, указанных в декларации. При необходимости таможенный орган, осуществляющий проверку, может запросить у декларанта дополнительные сведения и документы.

Сейчас таможенные органы активно применяют систему управления рисками, одним из направлений которой является реализация принципа выборочности. Данный принцип предполагает оптимизацию (с сохранением уровня эффективности) таможенного контроля и сокращение числа фактических таможенных проверок, а также проведение таковых лишь в том случае, когда срабатывает профиль риска.

В рамках фактического таможенного контроля, таможенный инспектор осуществляет проверку породы, сортности, качества и количества лесоматериалов, их влажность и наименование. Поскольку экспорт лесоматериалов играет важную роль в структуре сырьевого экспорта РФ, эти показатели важны для верной классификации по ТН ВЭД ЕАЭС. От точности отнесения товаров к той или иной товарной подсубпозиции зависит, прежде всего, величина таможенных платежей, а также соблюдение порядка применения запретов и ограничений.

Визуально спутать хвойное дерево с лиственной породой достаточно сложно, но, если в пункт пропуска поступают «голые» брёвна, то есть вероятность совершения ошибки при идентификации товара и как следствие его классификации. Относительно недавно, в таможенных органах начали применять портативные приборы идентификации «Кедр» и «Кедр-М», которые позволяют не только провести оперативную диагностику<sup>9</sup> древесины, но и обеспечивают оперативный доступ к обширной справочной информации.

При возникновении дополнительных вопросов, может быть назначена таможенная экспертиза (одно из, так называемых, «действий» в рамках таможенного контроля), которая позволяет установить действительно ли провозимые товары соответствуют установленным стандартам. Также она отвечает на вопрос о происхождении товара, его качестве и безопасности. Собственно

таможенная экспертиза товаров имеет очень большое значение, поскольку она не дает некачественной продукции поступить на потребительский рынок, а также выявить контрабанду стратегически важных товаров и ресурсов.

Таким образом, на последнем этапе контроля цепи поставок важно понимать, что таможенная экспертиза в рамках таможенного контроля должна быть крайним рубежом для выявления и пресечения нарушений лесного законодательства, нормативно-правовых актов регулирующих экспорт определенных сортов и пород древесины, и многих других. Важно отслеживать вывоз древесины с начальных этапов ее заготовки.

Внедрение системы сквозного учёта лесоматериалов – от делянки до потребителя – должно стать главным стратегическим направлением, обеспечивающим подтверждение легальности лесоматериалов.

Экспорт лесной продукции – важная часть внешней экономической деятельности России. У лесопромышленного комплекса России огромный потенциал. В борьбе с правонарушениями в лесной промышленности сейчас нужно делать ставку на современные технологии. Реализовав весь перечень мер, можно будет значительно сократить, а в будущем предотвратить нелегальную вырубку леса на территории России.

### **Список литературы:**

1. Никольская В.И. Экспорт необработанной древесины как угроза российскому лесу [Текст] //ЛесПромИнформ №2 (140) – 2019 – С. 18 – 24
2. Официальный сайт независимого информационного агентства Интерфакс [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.interfax.ru/>
3. Официальный сайт ежедневной деловой газеты «Ведомости» [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/>
4. Письмо ЦТУ «О направлении информации» [Электронный ресурс]: от 01.09.2008 г. N 21-22/17084// СПС Гарант

5. Указ Президента РФ «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» [Электронный ресурс]: от 07.05.2018 № 204 №683// СПС Гарант

## **FEATURES OF EXAMINATION OF WOOD WITHIN THE FRAMEWORK OF CUSTOMS CONTROL**

**Kandlina A.E., student of 5th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*The problem of illegal logging is investigated. The analysis of the reasons for the inappropriate implementation of the ban on the export of wood. An overview of the innovations of systems and technologies that may be useful for tracking the movement of wood from the cutting area to the consumer to reduce illegal logging*

*Key words: innovation, forest management, labeling, illegal logging, raw wood, raw materials, customs control, supply chain, economy, export.*

УДК 504.03  
ББК 20.18

## К ВОПРОСУ РАССМОТРЕНИЯ ВЛИЯНИЯ НЕГАТИВНЫХ ФАКТОРОВ НА ЭКОЛОГИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА

**В.Ю. Хлебников**, преподаватель кафедры продовольственного и вещевого обеспечения факультета (тыла), подполковник, к.э.н.

**С.С. Вакарин**, курсант факультета (тыла), ефрейтор, Научный руководитель – преподаватель кафедры продовольственного и вещевого обеспечения факультета (тыла), подполковник, к.э.н. **В. Ю. Хлебников**

Электронный адрес: [kratkin@yandex.ru](mailto:kratkin@yandex.ru).

Пермский военный институт войск национальной гвардии Российской Федерации,  
614112, г. Пермь, ул. Гремячий Лог, 1.

*В статье рассматриваются вопросы влияния жизнедеятельности человека на экологическую безопасность в проблемных аспектах экономического и социального развития общества.*

*Ключевые слова:* жизнедеятельность, ресурсы, экосистема, экологическая безопасность.

*«Способ бескризисного существования жизни на нашей планете – способ, где ответственный за её судьбу человек должен мыслить и действовать в новом аспекте, не только в аспекте отдельной личности, семьи или рода, государства или союзов, но и в интересах человечества в целом как биологического вида».*

*В.И. Вернадский*

Все мы граждане нашей страны, а, следовательно, ответственны друг перед другом и перед государством в целом за выполнение своего долга в решении острейших экологических проблем. Так в положениях Конституции Российской Федерации, определено, что каждый имеет право на благоприятную среду, а также на охрану природы [2].

Угроза ухудшения экологической ситуации в стране и истощения её природных ресурсов находится в прямой зависимости от состояния экономики и готовности общества осознать глобальность и важность этих проблем.

Высокая опасность для жизни и здоровья человека из-за снижения свойств окружающей среды, риск крупных техногенных аварий и деградация природных экосистем становятся реальным препятствием для устойчивого социально-экономического развития нашего государства и требуют принятия безотлагательных мер на всех уровнях власти. В свою очередь, вредное воздействие на окружающую среду оказывают не только экологически опасные объекты, но и другая инфраструктура на которой производится, хранится, эксплуатируется оборудование и техника, а также утилизируется отходы жизнедеятельности.

Повсеместное загрязнение окружающей среды вредными веществами представляет серьезную опасность для нашего здоровья и благополучия будущего нашего поколения. Следовательно, проблема обеспечения экологической безопасности выходит за рамки деятельности человека, экосистемных законов и подчас развивается вопреки им.

Чрезвычайно широкая экологическая валентность человека способствовала формированию, по сути, супервида который способен подчинять своим интересам другие виды и даже уничтожать их. Подобное явление абсолютно чуждо всем живым организмам которые существуют в границах нашей экосистемы. Её уничтожение равносильно самоуничтожению планеты в целом. Следует подчеркнуть, что превращение в супервид произошло не в результате постепенного развития биологических механизмов, а за счёт развития технических средств и протекающих технологических процессов.

С научной точки зрения организация процессов должна осуществляться на основе развитой нормативной базы, а её инструментарий должен быть комплексными, обоснованными и перспективными, а также рассматривать весь спектр мероприятий направленных на снижение негативных факторов влияющих на экологическую безопасность как человека, так и государства в целом [5].

В противовес этому человек, как уникальное творение природы, в значительной степени утратил потенциал своих биологических адаптаций. Данный вывод вполне согласуется с правилом социально-экологического равновесия: «Общество развивается до тех пор и поскольку, поскольку сохраняет равновесие между своим давлением на среду и восстановлением этой среды – природно-естественным и искусственным» [3].

Вмешательство человека в естественные процессы в биосфере можно сгруппировать по следующим категориям загрязнений:

- ингредиентное загрязнение;
- загрязнение, связанное с изменением качественных параметров окружающей среды – параметрическое (физическое);
- воздействие на состав и структуру популяций живых организмов, населяющих биогеоценоз -биоценотическое загрязнение
- стационально-деструкционное загрязнение;
- изменение ландшафтов и экологических систем.

Зачастую человек создает направленные помехи в каналах между живыми компонентами экосистем. Так, например, применение ядохимикатов есть воздействие на уровень продуцентов на все звенья пищевых цепей– от биогеоценоза в целом до популяции и отдельных индивидуумов. Протекание таких процессов неизбежно влечет за собой изменение других связанных с ним явлений. Например, исчезновение насекомого-опылителя делает невозможным в дальнейшем плодоношение растения, а, следовательно, появление новых поколений вида размножающегося только семенами. В свою очередь, это ведет к исчезновению животных, связанных с данными растениями и протекающими в последствии процессами в биосфере [4].



К сожалению, на сегодняшний день во всех средах обитания идет ускоренное изменение содержания химических веществ, и в первую очередь биогенов. В результате этого даже воздух перестал быть возобновляемым ресурсом, а поверхностные воды суши и ее почвенный покров подвергается постоянной деградации [1].

Вскоре в среде, окружающей человека, могут появиться такие вещества, с которыми человеческий организм в ходе эволюции не сталкивался и не приобрел соответствующих анализаторных систем, способных дать сигнал об их наличии. В связи с изложенным выше актуальным является выявление трансформирующих агентов биосферы, таких как:

- определенные физические факторы;
- элементы и химические соединения, которые способны вызывать существенные преобразования биологических объектов.

Уровень воздействия таких трансформеров определяется биологическими особенностями, возрастом пораженного организма, концентрацией, воздействия, а также экологической обстановкой сложившейся на время их воздействия. Такие вещества и факторы, как канцерогенные вещества, способные вызвать в животных организмах злокачественные новообразования – рак.

По данным всемирной организации здравоохранения, ежегодный прирост таких больных составляет более семи миллионов человек в год. Пример такого воздействия – магнитные и электромагнитные поля воздействия атмосферного электричества, а негативными факторами являются ионизирующие и не ионизирующие электромагнитные излучения. В свою очередь, источником таких излучений являются телевизионные центры и радиолокационные станции. Все эти факторы имеют тесную взаимосвязь с окружающей средой объектами жизнедеятельности человека.

Стремительное расширение масштабов влияния человека на природу привело к тому, что экономическое и социальное развитие общества на современном этапе пришло в противоречие с ограниченными возможностями окружающей среды и её возможностями к регенерации. Следовательно, с ростом

населения традиционный подход к природопользованию – изъятие природных ресурсов и усиленной эксплуатации природных свойств объектов живой и неживой природы привели к изменению качественного состояния окружающей среды и, как следствие этого, к развитию экологии как мультидисциплинарной науки.

Данное направление требует постоянного мониторинга и оценки, так как вопросы жизнедеятельности человека напрямую связаны не только с экономической безопасностью, но и влияют на социальное и экономическое развитие нашего общества в целом.

### **Список литературы:**

1. Бринчук М. М. Экологическое право (право окружающей среды): Учебник для студентов вузов по специальности «Юриспруденция». – М., 2008. – 830 с.

2. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года. (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ // СПС «Консультант плюс».

3. Копылов М. Н. Введение в международное экологического право. Издательство: Российский университет дружбы народов (РУДН). М., 2007. –268 с.

4. Учебное пособие для руководящего состава Вооруженных Сил, других войск, воинских формирований и органов Российской Федерации: «Организация экологической безопасности военной деятельности» Под редакцией начальника тыла ВС РФ генерала армии В.И. Исакова. – М., 2016. – 840 с.

5. Хлебников В.Ю., Воронин К.А., Горбунов М.М. Военная экономика как составная часть военной сферы деятельности в современных условиях. Научный вестник Вольского военного института материального обеспечения: военно-научный журнал. 2019. № 1(49). С. 180-182.

**TO THE QUESTION OF CONSIDERATION  
OF INFLUENCE OF NEGATIVE  
FACTORS ECOLOGICAL SAFETY OF THE STATE**  
**Khlebnikov V. Yu., lecturer of the Department  
of food and clothing supply of the faculty (rear), Lieutenant  
Colonel, candidate of economic Sciences.**  
**Vakarin S. S., cadet of the faculty (rear), corporal**  
Perm military Institute of the national guard of the Russian  
Federation, Perm.

*Abstract: the article deals with the impact of human life on environmental safety in the problematic aspects of economic and social development of society.*

*Key words: vital activity, resources, ecosystem, ecological safety.*

УДК 332.3  
ББК 65.04

**РАЗВИТИЕ ПРОИЗВОДСТВА УПАКОВКИ  
ИЗ НАТУРАЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ В РАМКАХ  
КОНЦЕПЦИИ РАЦИОНАЛЬНОГО  
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ В РОССИИ**

**Ю.О. Черемных, студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент И.Н. Фазлиев**  
**Электронный адрес: chy01997@inbox.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*В связи с ростом производства и потребления пластика значительно увеличился урон, наносимый окружающей среде. В мире происходят значительные изменения во всех сферах жизнедеятельности для устранения уже возникших проблем и предотвращения будущих. Одним из направлений такой деятельности стал поиск натуральных и безопасных альтернатив современным полимерам, из которых и производится пластик.*

*Ключевые слова: пластик, полимер, методы утилизации, виды упаковок, нефть, пластиковая посуда, загрязнение, потребления ресурсов, опрос.*

Ежегодно один россиянин производит около 500 кг мусора, а общий объём мусора в России настолько огромен, что его можно сопоставить с размерами Швейцарии. Основная часть мусора состоит из трудно разлагаемого сырья – пластика. Пластиковый мусор в России на данном этапе подвергается переработке лишь в 5% случаев, в остальных 95% пластик утилизируется методами, загрязняющими окружающую среду.  
[12]

Не только утилизация пластика наносит вред нашей планете – при производстве пластика заводы выбрасывают в атмосферу до 400 млн. тонн углекислого газа в год. Ввиду отсутствия должного контроля за производством и потреблением пластика, на сегодняшний день мир находится на грани экологической катастрофы из-за загрязнения почвы, угрозы вымирания порядка 800 видов животных, засорения Мирового океана – по статистике, к середине 2020-х гг. на 3 кг рыбы в океане будет приходиться до 1 кг мусора. [9]

Ещё одной проблемой, связанной с производством пластиковой упаковки, является расход ресурсов на производство данного засоряющего продукта. По статистике для производства одних только пластиковых бутылок в начале 2000-х гг. в США уходило около 17,6 млн. баррелей нефти. Такой объём достаточен для заправки 1,5 млн. автомобилей в течение года. [6] В начале 2010-х гг. в России объём производства полимеров из нефти 5,4 млн. тонн. Для этого было добыто 516 млн. тонн нефти, переработано 274 млн. тонн, из которых получено углеводородного сырья для нефтехимии – 22 млн. тонн. [4] Сейчас в России выпускается около 5,5 млн. тонн полимера в год, в будущем прогнозируется рост данного показателя до 7,25 млн. тонн. [11]

Несмотря на существующие проблемы в сфере экологии, связанных с производством пластика, потребность в пластиковой упаковке продолжает расти – с 2010 г. по настоящий момент потребление пластика в России выросло на 17,5%. [15] Пластиковая упаковка в настоящий момент используется во всех сферах производства и продукции и с увеличением объёмов производства в различных сферах деятельности, увеличивается и потребление. Вместе с тем эксперты отмечают, что в сегменте потребительской упаковки доля потребления превалирует у гибкой полимерной тары. [8]

Осознавая существующие проблемы и угрозы, связанные с пластиковой тарой, в мире начинают проходить серьёзные изменения в производственной, законодательной, экономической и социальной сферах. Эти изменения направлены на снижение потребления и производства пластика, создания инновационных методов утилизации бытовых пластиковых

отходов, а также создания альтернативных видов упаковок. В таблице 1 представлены направления деятельности, связанные с борьбой против загрязнения окружающей среды полимером.

Таблица 1

**Мероприятия, направленные на снижение потребления и производство пластиковой упаковки**

Мероприятие	Описание	Территория применения
Запрет на производство пластиковой посуды [5], [10]	Закон вступает в силу в 2021 г. и включает в себя ряд полимерной продукции.	Европа, Российская Федерация (на рассмотрении)
Усиление ответственности за использование пластика [5]	Предполагает сбор с производителей пластиковой продукции за засорение окружающей среды	Европа
Установление маркировки на сигаретах [5]	Сообщение об используемых в сигаретах полимерных соединений, которые негативно влияют на окружающую среду	Европа
Мероприятие	Описание	Территория применения
Переработка или денежный сбор [13]	Согласно законопроекту от 01.01.15 г. производители и импортеры пластика обязаны перерабатывать часть реализуемой ими продукции или заплатить взнос в фонд для создания инфраструктуры по утилизации отходов	Российская Федерация
Создание ассоциаций по переработке пластика [7]	Ассоциация пластических рециклистов; Переработка пластимасс Европы и т.д.	Европа, США, Россия
Раздельные контейнеры для мусора	Установка отдельных контейнеров для разного вида отходов: стекло, бытовые отходы, пластик, бумага и т.д.	Россия, Европа, США
Создание новых видов упаковок.	Новые виды упаковок создаются по всему миру и состоят, как частично, так и полностью из биоразлагаемых материалов.	Повсеместно

Данные мероприятия направлены на снижение потребления пластика. Помимо этого, существуют также методы переработки пластика, которые способны в том числе восполнить использованные для изготовления ресурсы. Пластик создается из

нефти, а некоторые компании начали бороться с пластиковыми отходами, оборачивая процесс вспять – перерабатывая пластик в нефть. Так, в Екатеринбурге бизнесмен стал перерабатывать пластик из мусорных контейнеров в нефть и получает около 7,5 баррелей в неделю. [2]

Эта методика позволяет, как утилизировать отходы, так и восполнить потраченный ресурс. Но переработка пластика – не выход из текущей экологической ситуации. Переработкой пластика занимаются далеко не везде, кроме того, она также загрязняет окружающую среду. Поэтому, важно подходить к вопросу с самым неоднозначным современным материалом системно. Главным аспектом решения «пластиковой» проблемы является нахождение сырья-заменителя, который будет отвечать экологическим требованиям. Некоторые компании уже начали поиск и тестирование новых материалов на таком виде товара, как упаковка и одноразовая посуда.

В таблице 2 представлены новые виды упаковок, произведенные для замены пластиковой продукции.

Таблица 2

### Новые виды натуральной упаковки и посуды

Продукт	Описание	Страна
Съедобная упаковка из продуктов	Упаковки создаются из обезвоженных продуктов, смешанных с наноматериалами.	Бразилия
Использование бумаги и картона в качестве упаковки	Бумажная и картонная упаковка используются в косметической и продуктовой сферах	Россия, Европа, США
Съедобная бутылка [14]	Лондонская лаборатория SkippingRocksLab создала упаковку для жидкости из водорослей. Упаковка предназначена для употребления, а не переработки.	Великобритания
«Медовая бутылка» [14]	Бутылка из пчелиного воска и полупрозрачной бумаги была придумана дизайнером Луиджи Рауш	Мексика

## Окончание таблицы 2

Продукт	Описание	Страна
Бумажные бутылки для воды [14]	Бумажные бутылки для воды JustWater состоят из бумаги, пластика на основе сахарного тростника, алюминия и защитной полиэтиленовой плёнки.	Ирландия
Съедобные стаканчики для кофе [14]	В сети KFC в США была запущена продажа кофе в стаканчиках из печенья и шоколада, которые после употребления напитка съедаются.	США
Посуда из авокадо [1]	Компания Biofase производит посуду из косточек авокадо, которые они получают от компаний-производителей гуакомоле и авокадового масла.	Мексика
Посуда и упаковка из бумаги и джута [1]	Экологическую и биоразлагаемую посуду, пакеты, упаковку из бумаги и джута создает компания Ecofriend. Разлагается данная продукция в течение 14 недель.	Российская Федерация
Ланч-боксы из крахмала [1]	Компания GEOVITA производит посуду из крахмала, сохраняющей пищевые свойства продуктов, имеющую также жиро- и водонепроницаемую структуру.	Российская Федерация
Чашки из апельсиновых корок [1]	Апельсиновые корки позволили израильскому дизайнеру Ори Сонненшейн создавать биоразлагаемую посуду.	Израиль
Посуда из морковной кожуры и скорлупы арахиса [1]	Компания WhoMade также создает посуду из биоразлагаемых отходов продуктов, чаще всего именно из морковной кожуры и арахисовой скорлупы.	Италия

Помимо указанных выше мероприятий и новых видов упаковок, химическая промышленность стала создавать биоразлагаемые виды упаковок, которые были призваны уменьшить загрязнение планеты. Однако эксперт токсической программы Greenpeace Александр Иванников утверждает, что биоразлагаемые упаковки не являются безопасными и лишь распадаются на микропластик, тем самым, продолжая засорят



окружающую среду и проникать в продукты питания людей и животных. [3] Альтернативные виды упаковки, созданные из натуральных материалов, решат сразу ряд существующих проблем, представленные в таблице 3.

Таблица 3

**Решаемые проблемы с помощью создания посуды и упаковки из натуральных материалов**

Проблемы	Описания
Загрязнение окружающей среды	Упаковка и посуда, изготовленные из натуральных материалов, будут просты в утилизации, период разложения у такой упаковки в сравнении с пластиковой ничтожно мал. Часть из них будет употребляться в пищу.
Расход природных ресурсов на производство упаковки	Пластик требует для производства не только основное сырьё – нефть, но и многие другие дополнительные ресурсы, в том числе, не возобновляемые и жизненно важные. При производстве упаковки из натуральных материалов данные ресурсы будут сохранены или использоваться в меньшем объёме.
Утилизация продуктовых отходов	На основании примеров из таблицы 2 видно, что создавать замену пластиковой упаковки можно из отходов продуктов питания. В результате чего будут созданы безотходные производства.

Таким образом, создание упаковки из натуральных материалов не только влияет на уменьшение загрязнения, но и позволяет сохранить природные ресурсы.

В рамках данной темы был проведен опрос 106 пользователей социальной сети ВКонтакте в возрасте от 16 до 35 лет. Результаты опроса представлены в таблице 4.

На основании проведенного опроса видно, что молодое поколение обеспокоено ситуацией, связанной с потреблением пластиком и уже сейчас предпринимают осознанные бытовые действия для минимизации потребления опасных для природы и материалов.

Таблица 4

### Опрос пользователей ВКонтакте о переходе на натуральную упаковку

Вопрос	Результат
Пол	Мужской – 38 чел. (36%) Женский – 68 чел. (64%)
Возраст	До 18 лет – 7 чел. (7%) 18-25 лет – 49 чел. (45%) 25-30 лет – 43 чел. (41%) 30-35 лет – 7 чел. (7%)
Знаете ли Вы о проблемах, связанных с пластиковой упаковкой?	Да, обеспокоен этим – 84 чел. (79%) Да, меня не беспокоит это – 15 чел. (14%) Нет – 7 чел. (7%)
Поддерживаете ли Вы мероприятия, направленные на сокращение потребления пластика?	Да, поддерживаю и участвую – 67 чел. (63%) Да, поддерживаю, но не участвую – 28 чел. (24%) Нет, мне это неинтересно – 11 чел. (13%)
Если бы Вам предложили выбрать между пластиковой упаковкой и упаковкой из натуральных материалов, какую бы Вы выбрали?	Пластиковую – 8 чел. (7%) Натуральную – 76 чел. (72%) Любую – 14 чел. (13%) Не знаю – 8 чел. (8%)
Знаете ли Вы какие-нибудь натуральные материалы для изготовления упаковки?	Количество упоминаний: 1. Бумага – 67 чел. 2. Картон – 70 чел. 3. Кожура – 17 чел. 4. Продуктовые отходы – 15 чел. 5. Листья – 4 чел. 6. Затрудняюсь ответить – 34 чел. (32%)
Занимаетесь ли Вы разделением бытовых отходов по видам материалов?	Да, всегда – 11 чел. (10%) Да, часто – 23 чел. (22%) Да, иногда – 51 чел. (48%) Да, редко – 11 чел. (10%) Нет, никогда – 10 чел. (10%)

Работа по перестройке экономики и промышленности с пластика на натуральное сырьё требует комплексного решения, связанного с изменением производства, законодательства, образования, поддержкой предпринимательства и старт-апов, связанных с созданием решений по вопросу экологии. В этом плане Россия отстаёт от европейских стран, которые принимают

решительные и жёсткие меры для предотвращения «пластиковой катастрофы».

### Список литературы:

1. 10 альтернатив одноразовому пластику: экопосуда из косточек авокадо, стаканы из яблочного пюре и ланч-боксы из крахмала [Электронный доступ]/Recycle. URL: <https://recyclemag.ru/article/alternativa-odnorazovomu-plastiku-ekoposuda-kostochek-avokado-upakovka-dzhuta-bambuka> (дата обращения: 19.10.2019 г.);
2. 30 бочек в месяц: в Екатеринбурге бизнесмен стал добывать нефть из мусора [Электронный доступ]/E1.ru. URL: [https://www.e1.ru/news/spool/news\\_id-436695.html](https://www.e1.ru/news/spool/news_id-436695.html) (дата обращения: 19.10.2019 г.);
3. Биоразлагаемые пакеты не спасут от пластикового загрязнения [Электронный доступ]/Greenpeace. URL: <https://greenpeace.ru/expert-opinions/2018/10/02/pochemu-biorazlagaemye-pakety-ne-spasut-planetu/> (дата обращения: 19.10.2019 г.);
4. Гусева Л. «Перекошенные качели» российской нефтехимии./Л.Гусева//Пластикс.-2012.-№12(118).-с.33-36.;
5. Европа запретила пластик: чем опасна одноразовая посуда [Электронный доступ]/НТВ. URL: <https://www.ntv.ru/novosti/2172482/> (дата обращения: 19.10.2019 г.);
6. Куда уходит нефть? [Электронный доступ]/Priroda.su.URL: <http://www.priroda.su/item/284> (дата обращения: 19.10.2019 г.);
7. Обзор переработки пластмасс [Электронный доступ]/Routestofinance. URL: <https://ru.routestofinance.com/overview-of-plastic-recycling/>(дата обращения: 19.10.2019 г.);
8. Пищевая упаковка: тенденции рынка [Электронный доступ] / RosUpack. URL: <https://rosupack.unipack.ru/publication/70260/> (дата обращения: 19.10.2019 г.);
9. Пластиковое загрязнение планеты. Есть ли жизнь после пластика?[Электронный доступ]/Риа Новости. URL:

<https://ria.ru/20171110/1508554568.html> (дата обращения: 19.10.2019 г.);

10. Пластиковые пакеты попадут в закон об отходах производства. Роспотребнадзор хочет их запретить[Электронный доступ]/AdVesti. URL:

[http://www.advesti.ru/news/hronika/plastikovye\\_pakety\\_popadut\\_v\\_zakon\\_ob\\_othodah\\_proizvodstva\\_ropotrebnadzor\\_hochet\\_ih\\_zapret\\_it\\_18-10-2019/](http://www.advesti.ru/news/hronika/plastikovye_pakety_popadut_v_zakon_ob_othodah_proizvodstva_ropotrebnadzor_hochet_ih_zapret_it_18-10-2019/)(дата обращения: 19.10.2019 г.);

11. Полимерный рынок в России 2018-2019[Электронный ресурс]/Simplex. URL:

<https://www.simplexnn.ru/newspolymer2/10655-полимерный-рынок-в-россии-2018-2019> (дата обращения: 19.10.2019 г.);

12. Сколько мусора производит 1 человек в год в России [Электронный ресурс]/Всё о переработке и утилизации отходов. URL: <https://mutorish.ru/skolko-musora-proizvodit-1-chelovek-v-god-v-rossii/> (дата обращения: 19.10.2019 г.);

13. Пластиковые бутылки и Закон об отходах производства и потребления[Электронный ресурс]/Himsnab-spb. URL:

[http://himsnab-spb.ru/articles/petrochemicals/plastic\\_bottles\\_and\\_law\\_on\\_wastes\\_of\\_production\\_and\\_consumption/](http://himsnab-spb.ru/articles/petrochemicals/plastic_bottles_and_law_on_wastes_of_production_and_consumption/)(дата обращения: 19.10.2019 г.);

14. Съедобные стаканы, исчезающие бутылки [Электронный ресурс]/+1. URL: <https://plus-one.ru/ecology/sedobnye-stakany-ischezayushchie-butytki>(дата обращения: 19.10.2019 г.);

15. Тенденции полимерного рынка в России и мире [Электронный ресурс]/Информупак. URL: <https://informupack.ru/article/6592/> (дата обращения: 19.10.2019).

**DEVELOPMENT OF PACKAGING PRODUCTION  
FROM NATURAL MATERIALS WITHIN THE  
FRAMEWORK OF THE CONCEPT OF RATIONAL  
NATURE MANAGEMENT IN RUSSIA**

**Cheremnyh Y.O., student of 5th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Due to the increase in production and consumption of plastic, the damage to the environment has increased significantly. The world is undergoing significant changes in all spheres of life to eliminate existing problems and prevent future ones. One of the directions of such activity was the search for natural and safe alternatives to modern polymers, from which plastic is made.*

*Key words: plastic, polymer, recycling methods, types of packaging, oil, plastic utensils, pollution, resource consumption, survey.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ ПРЕДПРИЯТИЯ ПАО «ТРАНСНЕФТЬ»

**В.В. Шутова, студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент А.Г. Попова**  
**Электронный адрес: voronina-hub@yandex.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Экологические проблемы – тренд современной жизни. Основным путем в решении экологической проблемы промышленного производства является экологическое управление и экологический менеджмент. В данной статье проанализированы проблемы и перспективы внедрения экологического менеджмента на примере предприятия ПАО «Транснефть».*

*Ключевые слова: Экологические проблемы, экологическое управление, экологический менеджмент.*

Экологические проблемы – тренд современной жизни, который давно имеет планетарное значение. Планета Земля – наш дом и мы должны заботиться о нем. Негативная тенденция загрязнения окружающей среды и возникновение этой проблемы напрямую связано с деятельностью человека.

Промышленный сектор оказывает наибольшее негативное влияние на природную среду. Это объясняется тем, что промышленные предприятия оставляют после себя большие объемы отходов. Например: радиоактивные вещества, сброс сточных вод, разрушение почвы земли, выброс токсичных газов, шум и вибрация.

К предприятиям с высоким уровнем негативного воздействия на окружающую среду относятся: предприятия

черной и цветной металлургии, по добыче полезных ископаемых, химической, нефтеперерабатывающей и добывающей промышленности.

Экологическое развитие в нашей стране сдерживается такими факторами как: преобладание в экономике ресурсоемких и загрязняющих природную среду отраслей в структуре промышленного производства, низкая степень эффективности использования ресурсов, низкий уровень экологического сознания у общества, проблемы природоохранной политики государства, высокая степень изношенности основных фондов.

Политика государства в сфере управления экологическими проблемами имеет так же несколько проблем. Среди которых: отсутствие экологических приоритетов в экономической стратегии, нехватка четко сформулированного плана развития природоохранной деятельности, слабое экологическое управление, проблемы в законодательстве, отсутствие системы комплексного государственного экологического мониторинга, низкий уровень финансирования природоохранных мероприятий, слабая инновационная активность в природоохранной среде. [1]

Выше было сказано, что загрязнение окружающей среды чаще всего зависит от уровня промышленности. А конкретнее – от низкой эффективности механизмов экологического контроля, которые используют на предприятиях и экологического управления входе производства.

Одним из путей в решении экологической проблемы промышленного производства является экологическое управление и экологический менеджмент.

Экологическое управление – это деятельность государственных органов и экономических субъектов, в основном направленная на соблюдение обязательных требований природоохранного законодательства, а также на разработку и реализацию соответствующих целей, проектов и программ.

Экологический менеджмент – это инициативная и продуктивная деятельность хозяйствующих субъектов, направленная на достижение собственных экологических целей, программ и проектов, разработанных на основе самостоятельно принятой экологической политики.

Система экологического менеджмента – часть общей системы управления предприятием, которая включает в себя организационную структуру, распределение ответственности, планирование деятельности, практическую работу, процедуры, процессы и ресурсы для разработки, внедрения и оценки достигнутых результатов и улучшения экологической политики предприятия. Экологический менеджмент является неотъемлемой частью промышленного экологического управления. [6]

Рассмотрим экологическое управление и экологический менеджмент следующего предприятия. Объектом исследования выступила компания ПАО «Транснефть».

Сегодня ПАО «Транснефть» естественная монополия и один из ключевых элементов топливно-энергетического комплекса Российской Федерации, который обеспечивает работу магистральных нефтепроводов, подводных переходов, нефтенасосных станций, резервуарного парка.

ПАО «Транснефть»: транспортирует по магистральным трубопроводам, хранит и эксплуатирует нефть, осуществляет ремонт объектов магистрального трубопровода, взаимодействует с трубопроводными предприятиями других государств по вопросам транспортировки нефти, организует работу по обеспечению охраны окружающей среды в районах размещения объектов трубопроводов.

Основная цель компании – развитие системы магистрального трубопроводного транспорта России для удовлетворения транспортных потребностей нефти и нефтепродуктов за счет использования передовых технологий, обеспечивающих промышленную и экологическую безопасность.

Система экологического управления ПАО «Транснефть» направлена на предотвращение негативного воздействия на окружающую среду путем внедрения инновационных технологий и повышения экологической безопасности объектов трубопроводного транспорта, снижения удельных выбросов, выбросов загрязняющих веществ в окружающую среду и отходов производства. Данная система подтверждена такими документами как: внутренней политикой в области экологической безопасности, сертификатом соответствия



системы экологического менеджмента; экологическими проектами; публикациями на тему экологии, которые подтверждены исследованиями.

Рассмотрим внутриорганизационную схему распределения ответственности за экологические аспекты деятельности ПАО «Транснефть». (Рисунок 1)

Вице-президент		
Заместитель вице-президента		
Директор департамента охраны труда, промышленной, пожарной и экологической безопасности		
Начальник отдела экологической безопасности и рационального природопользования		
Структурные подразделения ПАО «Транснефть» по направлениям деятельности		
Управление эксплуатацией и обеспечением промышленной пожарной безопасности объектов	Управление охраной окружающей среды, рационального природопользования и экологической безопасности	Управление подготовкой и повышением квалификации специалистов, взаимодействие со СМИ
Строительство и стратегическое развитие	Организация рационального природопользования и охрана окружающей среды	Организация профессионального отбора и повышение квалификации кадров
Диспетчерское управление	Организация деятельности по предупреждению и ликвидации ЧС	Организация взаимодействия со СМИ и общественными организациями
Эксплуатация магистральных нефтепроводов и нефтебаз	Организация правового регулирования природоохранной деятельности	
Обеспечение промышленной и пожарной безопасности	Организация научно-технического обеспечения и обмена информацией	
Деятельность по актуализации и повышению эффективности структуры экологического менеджмента		
Специалисты отдела экологической безопасности и рационального природопользования		

Рис. 1 Структура системы экологического менеджмента

Структура системы экологического менеджмента показывает рациональное распределение ответственности за

воздействие на окружающую среду. Благодаря этому надежность экологического менеджмента подтверждена сертификатом от Системы сертификации русского регистра.

ПАО «Транснефть» рационально использует природные ресурсы на всех этапах своей производственной деятельности с учетом требований нормативно-правовых актов и повышает энергоэффективность производственных процессов на всех этапах. Это доказывают следующие показатели компании (Рисунки 2,3,4).

На рисунках четко видна тенденция к снижению показателей. Предприятие заинтересовано в улучшении экологических показателей и совершает для этого соответствующие действия.

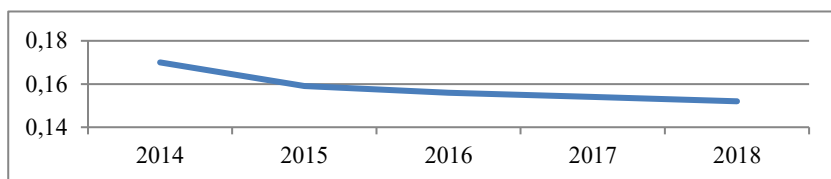


Рис. 2 Удельный выброс загрязняющих веществ в атмосферу, кг/т

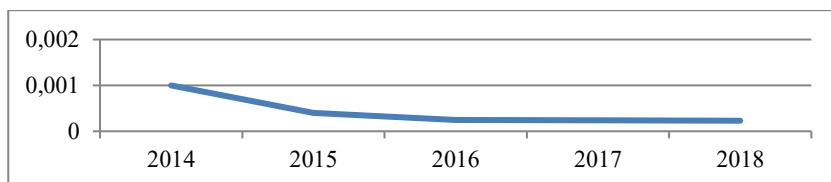


Рис. 3 Удельный сброс загрязненных сточных вод в поверхностные водоёмы, м3/т

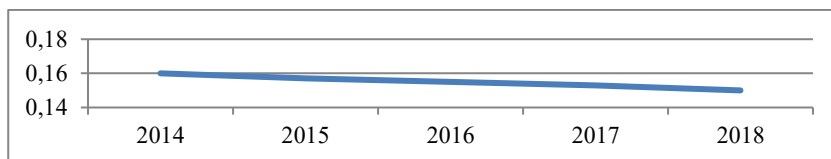


Рис. 4 Снижение удельного выброса загрязняющих веществ в атмосферу, кг/т.

Фирма КРМГ провела исследование, которое выявило, что за 2016-2017 годасреди зарубежных трубопроводных компаний

не было аналогов ПАО «Транснефть», сопоставимых с компанией по масштабам трубопроводной деятельности. Существенное отличие от зарубежных компаний объясняется тем, что транспортировка нефти на значительные расстояния в международной практике зачастую осуществляется разными нефтетранспортными организациями, каждая из которых по размеру меньше ПАО «Транснефть» и не обладает аналогичными мощностями по приему, транспорту и сдаче нефтепродуктов. Одним из показателей при сравнении было – безопасность объектов инфраструктуры, куда входило: коэффициент износа основных фондов, удельная аварийность при транспортировке, удельный объем разливов на 1000 км трубопроводов, удельные выбросы загрязняющих веществ в атмосферу. Всего было рассмотрено 57 зарубежных компании.

Значение коэффициента износа основных фондов ПАОТранснефть в 2017 году (40%) была расположена на уровне, близком к среднему (36%), не существенно изменилась по отношению к 2016 году (39%). Максимальный коэффициент износа основных средств был отмечен у Plantation Pipeline (73%), минимальный – на TransCanada (11%).

Значение удельной аварийности при транспортировке по магистральным трубопроводам ПАО «Транснефть» в 2017 г. в 24 раза ниже медианного значения выборки (0,06 против 1,39). При этом значение данного показателя в 2017 г. по отношению к 2016 г. снизилось на 18%.

Значение показателя объема разлива к протяженности трубопроводов ПАО «Транснефть» в 2017 гг. в 21,3 раза ниже медианного значения по сопоставимым компаниям (0,13 против 2,78). Самый высокий уровень удельного объема разлива на 1000 км в 2017 г. был зафиксирован у компании TransCanada (499,93 м куб./1 000 км): выше медианного значения в 180 раз.

В 2017 г. показатель удельных выбросов загрязняющих веществ в атмосферу при транспортировке нефти и нефтепродуктов для ПАО «Транснефть» снизился на 1,9%, но при этом был выше медианного значения почти в 2 раза. Из 3 компаний выборки, раскрывающих данную информацию показатель выше только у KazTransOil. Малый размер выборки не позволяет сделать однозначных выводов по поводу

экологичности работы по сравнению с другими компаниями отрасли.[7]

Зарубежные компании очень экологизированы. Одним из главных критериев конкурентоспособности у них является экологичность производства. В этом они давно превосходят Россию. При сотрудничестве с нами, зарубежные компании сегодня требуют подтверждения не только экономической, но и экологической состоятельности.

В нашей стране экологический менеджмент только начинает интересовать компании. До сегодняшнего дня наши организации с недопониманием и игнорированием относятся к изменениям, которые происходят в решении экологических проблем. Российские предприятия открывают для себя новый путь – путь развития экологического менеджмента. Но этот путь в основном открыли для себя только некоторые крупные предприятия. Большинство остальных часто не могут себе позволить экологически ориентированную политику. Так как они не видят для себя выгоды в производстве экологически чистой продукции. Если предприятие ориентировано на внешний рынок, то за счет применения экологических стандартов на товар и на технологию его изготовления, предприятие становится конкурентоспособным. Но на внутреннем рынке такие предприятия проигрывают конкурентную борьбу тем, кто воздерживается от применения экологических стандартов. Так как экологическое производство требует дополнительных затрат.[1]

Чтобы на внутреннем рынке появились преимущества от экологизации производства, государство со своей стороны должно сделать следующее: проработать законодательство, регулирующее отношения в сфере природопользования и создать механизм применения законов, который обеспечивал бы надлежащий экологический правопорядок и неотвратимость наказания за экологические нарушения; осуществлять государственный экологический заказ на поставку экологической продукции, товаров, услуг; ввести специальные налоговые режимы для экологически направленных предприятий и выдавать им льготные кредиты; разработать и развить систему экологического страхования рисков для разработчиков и

производителей экологической продукции; сформировать у населения экологические потребности и спрос на экологически чистые продукты с помощью: экологической рекламы, поддержания престижа пользователей экологической продукции, экономической мотивации (снижение цен на экологическую продукцию и услуги).

Существует главная проблема, препятствующая экологизации промышленности – низкий уровень осведомленности компаний о преимуществах и возможностях, которые дает экологически ориентированная политика.

Для промышленных предприятий экологическими нормами должны стать: создание комплекса нормативных актов органов управления и контроля по экологическим вопросам и создание за счет этого экологического управления; создание экологического менеджмента на предприятии; экологический мониторинг своих территорий; научно-исследовательские работы по экологическим проблемам производства; уровень экологического образования и пропаганды работников и их семей; создание экологических программ и проектов.

Примером по внедрению данных норм может послужить компания ПАО «Транснефть». Так как ее экологическое управление, экологический менеджмент и показатели доказывают, что в режиме рыночной экономики можно быть лидером внутреннего и внешнего рынка. А экологическая составляющая ПАО «Транснефть» говорит о преимуществах компании, благодаря деятельности, которая направлена на снижение воздействия производства на окружающую среду и предотвращение загрязнения компонентов экосистемы.

### **Список литературы:**

1. Баширова А.А. Механизмы экологизации промышленного сектора экономики региона. // Вестник ИСЭИ ДНЦ РАН. Дагестан. 2016г.
2. Белов Г.В. Экологический менеджмент: Учеб. Пособие. – М.: Логос, 2006. С.– 240.

3. Безуглова К.Д., Оганян А.К. Экологический менеджмент организаций. // Вестник САУ. Ставрополь. 2013г.
4. Дайман С.Ю., Островкова Т.В., Заика Е.А., Сокорнова Т.В.; Системы экологического менеджмента для практиков / Сборник РХТУ им. Д.И. Менделеева, 2004. С.– 248.
5. Трифонова Т.А., Селиванова Н.В., Ильина М.Е. Экологический менеджмент. // Учебное пособие. ВГУ. Владимир. 2003. С. – 291.
6. Федоськина Л. А., Шилкина А. Т. Экологический менеджмент. // Учебное пособие МГУ им. Н. П. Огарева. Саранск. 2015. С.-35.
7. Официальный сайт ПАО «Транснефть» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.transneft.ru/> (дата обращения 08.10.19).

**ECOLOGICAL MANAGEMENT  
COMPANIES PUBLIC JOINT  
STOCK COMPANY TRANSNEFT  
Shutova V.V., 5<sup>th</sup> year student  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990**

*Resume: Environmental issues are a trend in modern life. The main way in solving the environmental problems of industrial production is environmental management and environmental management. This article analyzes the problems and prospects of implementing environmental management using the example of the Transneft enterprise*

*Key words: environmental problem, environmental management, environmental management.*

*Научное издание*

**ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОГО  
РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ  
В РАМКАХ РАЦИОНАЛЬНОГО  
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ**

Материалы VIII Международной  
научно-практической конференции

(28 октября 2019 г.)

Издается в авторской редакции  
Техническая подготовка материалов: *Е. В. Черных*

---

Подписано в печать 06.12.2019  
Объем данных 7,53 Мб

---

Размещено в открытом доступе  
на сайте [www.psu.ru](http://www.psu.ru)  
в разделе НАУКА / Электронные публикации  
и в электронной мультимедийной библиотеке ELiS

Издательский центр  
Пермского государственного  
национального исследовательского университета  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15