

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ:
ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ,
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ**

**Материалы VI Международной
научно-практической
конференции**

(19 февраля 2020 г.)



МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«ПЕРМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ПРОКУРАТУРА ПЕРМСКОГО КРАЯ

НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦЕНТР «ЭКОМЕН» (ЭСТОНΙΑ)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ: ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ, ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Материалы VI Международной
научно-практической конференции

(19 февраля 2020 г.)



Пермь 2020

УДК 330.13.131.7

ББК 65.2/4-65.9

Э40

Экономическая безопасность: проблемы, перспективы, тенденции развития [Электронный ресурс]: материалы VI Международной научно-практической конференции (19 февраля 2020 г.) / Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2020. – 8,57 Мб; 617 с. – Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/economicheskaya-bezopasnost-2019.pdf>. – Заглавие с экрана.

ISBN 978-5-7944-3437-8

В сборнике представлены статьи по материалам докладов на VI Международной научно-практической конференции.

Цель конференции – обсуждение современного состояния, проблем, перспектив, тенденций развития экономики России, поиск решений по вопросам экономической безопасности страны и отдельных регионов, обмен научными результатами и исследовательским опытом.

Материалы сборника могут представлять интерес для широкого круга специалистов в области экономики.

УДК 330.13.131.7

ББК 65.2/4-65.9

Издается по решению

*кафедры предпринимательства и экономической безопасности
Пермского государственного национального исследовательского университета*

Редакционная коллегия

М. Н. Руденко, зав. кафедрой предпринимательства
и экономической безопасности, д.э.н., профессор;

Ю. Д. Субботина, зам. зав. кафедрой предпринимательства
и экономической безопасности, к.э.н., доцент

ISBN 978-5-7944-3437-8

© ПГНИУ, 2020

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ОСНОВА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ.....	9
Аванскова Я.В. Понятие и особенности обеспечения экономической безопасности на предприятии.....	9
Ализада Д.Ф. К вопросу оценки рисков реализации национальных проектов в рамках государственно-частного партнерства.....	14
Аликина Е.Б., Иванова О.Г. Сравнительный анализ экономической безопасности регионов	28
Ахмедов Т.Ч. Налог на профессиональный доход как инструмент обеспечения экономической безопасности страны: противоречия и риски.....	40
Баландин Е.Д. К вопросу обеспечения социально-экономической безопасности субъектов Российской Федерации.....	46
Беглярова Д.Ю. Экономическая безопасность предприятия: внешние и внутренние угрозы.....	52
Безденежных В.М. Обзор практики управления рисками государственными органами власти Великобритании, США, Канады: содержание нормативной базы.....	61
Бунтова А.М. Страхование онкологических болезней Как способ повышения экономической безопасности страны...	74
Бурмагин Н.С. Незаконный оборот наркотических средств и психотропных веществ – угроза экономической безопасности Российской Федерации.....	81
Буров В. Ю. Экономическая преступность как угроза экономической безопасности.....	88

Бугакова К.В.	
Контрабанда как угроза национальной безопасности страны.....	100
Васильев М.К.	
Региональный анализ преступности против интересов службы в коммерческих организациях.....	106
Волик А.А.	
Влияние научно-технического прогресса на безопасность энергетического сегмент экономики.....	114
Давыдов К.О.	
Судебная экспертиза в таможенных органах.....	126
Дианов Д.В., Чирков В.А.	
Государственная собственность как фактор доходов сектора государственного управления.....	135
Дончевская Л.В., Фролова О.В.	
Особенности российской модели экономической безопасности регионов.....	143
Земцов Н.В., Субботина Ю.Д.	
Формирование инвестиционного климата в Пермском крае.....	148
Иванов А.В.	
Вопросы экономико-правового обеспечения деятельности офшорных компаний.....	158
Казакова М.М.	
Устойчивость экономики РФ к международному терроризму.....	164
Климов Д.В.	
Тенденции обеспечения экономической безопасности Российской Федерации на современном этапе	170
Климов Д.В., Симакина А.С.	
Обеспечение экономической безопасности на предприятиях дорожно-строительных компаний.....	181
Клявлиня Н.А., Лошаков А.С.	
Особенности борьбы с реализацией высокотехнологичной контрафактной продукции на примере смартфонов SAMSUNG.....	189
Коваленко А.И.	
Основные принципы защиты имущественных интересов производителей алкогольной продукции.....	199

Кожевников К.В.	
Система экономической безопасности предприятия и проблема оценки экономических рисков.....	205
Корепанова М.О.	
Методики прогнозирования вероятности банкротства предприятий.....	213
Кривобоков А.Д.	
Некоторые подходы к классификации теневых экономических явлений в индустрии спорта.....	222
Ларьков Т.С.	
Коррупция как угроза экономической безопасности в РФ.....	228
Лобанов А.А.	
Этапизация развития взаимодействия Федеральной антимонопольной службы и Министерства внутренних дел, как фактор противодействия картельного сговора.....	235
Лушпенко Д.А.	
Риски эксплуатации автотранспорта в Российской Федерации....	248
Малышев Ю.А.	
Методологические основы оценки экономической безопасности региона: институциональный аспект.....	256
Маринкин Д.Н., Нагорная А.Д.	
Особенности уголовной ответственности несовершеннолетних за экономические преступления по российскому уголовному законодательству.....	277
Мартен Е.В.	
Экономическая преступность как угроза экономической безопасности страны.....	282
Моргутова П.А.	
К вопросу о проблеме сущности фиктивного банкротства.....	288
Мячин Н.В.	
Структура ненаблюдаемой экономики в системе национальных счетов.....	294
Останин Ю.С.	
Финансовая устойчивость ПАО «Покровский хлеб».....	299
Паздникова Н.П., Важенина А.Ю.	
Состояние пенсионной системы Российской Федерации в условиях реформирования.....	305

Половинкина Е.А.	
Коррупция в современной России.....	318
Пономарев Н.А.	
Финансовая безопасность ПАО «Московская кондитерская фабрика «Красный Октябрь».....	325
Пупырева Ю.В.	
Роль органов внутренних дел в обеспечении безопасности предпринимательской деятельности в России.....	334
Пыткин А.В.	
Влияние экономической безопасности сельскохозяйственных предприятий на развитие проектного управления инновационной деятельностью в конкурентной среде.....	341
Руховец Л.В.	
Влияние инвестиционной составляющей на экономическую безопасность реального сектора экономики	348
Рычагова А.А.	
Экономическая безопасность – новые подходы в контексте глобализации.....	354
Рычагова А.А.	
Экономическая безопасность региона: проблемы и перспективы на примере Пермского края.....	359
Рябухин В.В.	
Спекуляции компетентностного подхода в высшем образовании менеджера как угроза экономической безопасности.....	365
Собянина А.М.	
Таможенный контроль после выпуска товаров как один из способов борьбы с экономической преступностью.....	370
Топоров И.А.	
Развитие информационного рынка: теория и практика.....	378
Топоров И.А.	
Подходы к категории «информационный ресурс».....	386
Улюсова А.А.	
Коррупция в таможенной сфере как угроза экономической безопасности в РФ.....	397

Чистякова Д.В.	
Совершенствование системы налогообложения как инструмент повышения конкурентоспособности субъектов малого предпринимательства.....	405
Шалаева Ж.Ю.	
Развитие пассажирских перевозок скоростным флотом.....	415
Шмыков Д.В.	
Экстремизм.....	423
Шульгина М. В.	
Банкротство (несостоятельность) и необходимость развития судебной практики в делах о банкротстве.....	427
Шульгина М. В.	
Банкротство (несостоятельность) субъектов предпринимательской деятельности: экономические последствия и судебная практика в РФ.....	437
Щедрова А.В.	
Эффективность информационного взаимодействия таможенных органов с бизнес-сообществом.....	448
Яичникова Д.С.	
Развитие внешнеэкономической деятельности предприятия на примере «Сибур-Холдинг».....	457
СЕКЦИЯ 2. УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИАЛЬНО – ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....	466
Астрелина А.А.	
Бедность как угроза экономической безопасности Российской Федерации на примере Пермского края.....	466
Ведерникова Е.А.	
Проблемы и пути развития предприятий народных художественных промыслов (на примере Среднего Урала).....	476
Гусева Е.И.	
Разработка эффективной системы COMPLIANCE-контроля в коммерческом банке.....	484
Демчило В.Н.	
Демографическая безопасность Пермского края.....	493

Закирова О.В.	
Зарубежные методики оценки надежности и устойчивости банка.....	502
Козырева Е.О., Головкина Д.В.	
Оценка демографической безопасности региона (на примере Пермского края).....	513
Кондрашова А.Е.	
Анализ безработицы как социально-экономического явления в Приволжском федеральном округе.....	525
Олеснюк О.С.	
Социально-экономические аспекты напряженности региональной безопасности.....	537
Печеркина М.С.	
Благосостояние населения в субъектах УРФО.....	548
Тимашова К.А.	
Экономическая составляющая подростковой преступности в городе Березники: причины и динамика.....	553
Фадеева К.О.	
Управление рисками на предприятии.....	566
Черемных Ю.О.	
Диверсификация как метод управления рисками производственных предприятий.....	577
Чучкалова С.В.	
Социальное развитие как один из показателей экономической безопасности региона.....	586
Шашмурина С.О.	
Оценка финансовой безопасности предприятия на примере ПАО «ЛУКОЙЛ».....	592
Школьникова Н. А., Климов Д.В.	
Анализ занятости населения в регионах Центрального федерального округа на примере Белгородской, Ивановской, Костромской области	601
Якубина О.А.	
Ключевые направления развития системы сертификации в Российской Федерации	609

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ОСНОВА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

УДК 658.5

ББК 65.290

ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Я.В. Аванскова, студент 4 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент Д.В. Климов

Электронный адрес: уана05071998@mail.ru

**Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

В статье рассматривается понятие экономической безопасности на предприятии в узком смысле как безопасность договорной работы, а также особенности системы обеспечения экономической безопасности на предприятии, выстраиваемой на основе риск-ориентированного подхода по направлениям: преддоговорная работа, текущая договорная работа, претензионно-исковая работа.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, контрагент, корпоративная безопасность, преддоговорная работа, претензионно-исковая работа, риск-ориентированный подход, система экономической безопасности, текущая договорная работа, экономическая безопасность

Термин «экономическая безопасность» является достаточно распространенным, а на крупных предприятиях существуют службы экономической безопасности. Однако экономическая безопасность – это не стандартизированный термин в отличие, например, от пожарной, промышленной, информационной безопасности, для которых существуют

нормативно закреплённые определения, – понятие «экономическая безопасность» законодательно не определено.

Существует Указ Президента РФ «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» от 13.05.2017 № 208 [5], однако эта доктрина применима к стране в целом, но не к отдельным организациям.

В понятие экономической безопасности организации обычно вкладывают два смысла.

В широком смысле экономическая безопасность – это безопасность деятельности организации. За рубежом существует понятие «корпоративная безопасность», и безопасность организации трактуется именно как корпоративная безопасность, однако в России понятие корпоративной безопасности не так распространено.

В узком смысле экономическая безопасность организации сводится к безопасности договорных отношений, то есть система экономической безопасности выстраивается с точки зрения обеспечения безопасности договорной работы.

Мы будем рассматривать экономическую безопасность организации в узком смысле.

Любая организация заключает какие-либо договоры. Однако система экономической безопасности зависит от специфики бизнеса. Например, бизнес-процессы в страховых организациях и в торговле различаются. В банковском секторе деятельность основывается на определенных Центральным банком России нормативных требованиях.

Существуют законы, которые регламентируют специфику договорной деятельности (и, соответственно, систему экономической безопасности) в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд и нужд юридических лиц, в уставном капитале которых доля участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации, муниципального образования в совокупности превышает 50%: Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ [2]; Федеральный закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 № 223-ФЗ [4].

Особую специфику имеет договорная работа по гособоронзаказу в соответствии с Федеральным законом «О государственном оборонном заказе» от 29.12.2012 № 275-ФЗ [3] невыполнение договорных обязательств по гособоронзаказу предусматривает уголовную ответственность. Поэтому вопрос экономической безопасности на таких предприятиях еще более актуален.

То есть систему экономической безопасности необходимо настраивать под конкретное предприятие.

Классическим подходом к экономической безопасности является риск-ориентированный подход.

В договорной работе риски можно разделить на две группы: риски, связанные с безопасностью взаимоотношений с конкретным контрагентом (не зависят от предприятия); риски, связанные с условиями договора (можно изменить).

Вся договорная работа строится по трем основным направлениям: преддоговорная работа, текущая договорная работа, претензионно-исковая работа.

Остановимся подробнее на обозначенных направлениях.

Преддоговорная работа начинается, когда предприятие планирует заключить договор (поставки, оказания услуг и т.п.), идет проверка контрагентов, обсуждение условий сделки.

Преддоговорную работу регламентирует ст. 434.1 «Переговоры о заключении договора» Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ [1]. При проведении переговоров необходимо заключить Соглашение о конфиденциальности и неразглашении информации. Если контрагент разглашает информацию о преддоговорной работе, то можно привлечь его к ответственности. Кроме того, если контрагент предоставил на этапе преддоговорной работы неполную или недостоверную информацию, прервал переговоры, то можно компенсировать расходы, которые были понесены в преддоговорной работе, а также упущенную выгоду, связанную с невозможностью заключения договора с другим контрагентом. Однако обычно преддоговорная работа заканчивается подписанием договора.

Текущая договорная работа идет по двум основным направлениям, с точки зрения экономической безопасности:

- контроль выполнения условий сделок (со стороны ответственного по договору, у которого имеется алгоритм управления дебиторской задолженностью);

- сбор и анализ информации по контрагенту (в том числе с помощью автоматизированных аналитических систем): мониторинг изменений в ЕГРЮЛ (смена руководителя, участие в судебных разбирательствах), отслеживание имиджа в социально-медийном пространстве, определение надежности лица, принимающего решение (ЛПР).

При обеспечении экономической безопасности претензионно-исковой работы речь в основном идет об эффективности: есть возможность взыскать дебиторскую задолженность или нет.

Таким образом, экономическая безопасность – это безопасность договорной работы, выстраивать которую следует с точки зрения рисков (риск-ориентированный подход), она состоит из трех этапов: преддоговорная работа, текущая договорная работа и претензионно-исковая работа, которые позволят: заключить договор на выгодных условиях, контролировать выполнение условий договора и определять проблемы контрагента на ранней стадии, а также эффективно взыскивать дебиторскую задолженность, то есть обеспечивать экономическую безопасность предприятия.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru> (27.01.2020)

2. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 27.12.2019) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru> (27.01.2020)

3. Федеральный закон «О государственном оборонном заказе» от 29.12.2012 № 275-ФЗ (ред. от 27.12.2019)

[Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru> (27.01.2020)

4. Федеральный закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 № 223-ФЗ (ред. от 02.08.2019) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru> (27.01.2020)

5. Указ Президента РФ «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» от 13.05.2017 № 208 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru> (27.01.2020)

CONCEPT AND FEATURES OF ENSURING ECONOMIC SECURITY AT THE ENTERPRISE

Avanskova Y.V., Student of 4th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: The article deals with the concept of economic security in the enterprise in a narrow sense as the security of contractual work, as well as features of the system of ensuring economic security in the enterprise, built from the point of view of risks associated with contractors and the terms of the contract, in three main areas: pre-contractual, current contractual and claim-risk work.

Keywords: pre-contractual work, claim-risk work, risk-oriented approach, current contractual work, economic security

УДК 338.24
ББК 65.050

К ВОПРОСУ ОЦЕНКИ РИСКОВ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

Д.Ф. Ализада, аспирант
Научный руководитель – д.э.н., профессор
В.М. Безденежных
Электронный адрес: savrula@gmail.com
Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации,
125993 (ГСП-3), г. Москва, Ленинградский проспект, 49

Рассматриваются вопросы эффективного управления реализацией национальных проектов и взаимодействия ГЧП от макро-, мезо- до микроуровня, которые в настоящее время остаются не только не решенными, но их острота увеличивается.

Отмечается, что в настоящее время в программу реализации национальных проектов не заложены все современные методы управления реализацией госпрограммами с учетом рисков как сложными многоуровневыми проектами.

Также отмечается отсутствие применения методов проактивного управления, в том числе, на основе риск-ориентированного подхода с учетом эффективности взаимодействия в сфере ГЧП. Отсутствие важного этапа оценки управления – рисков реализации целей проекта, не позволяет говорить о надежном обеспечении реализации установленных проектом целей и задач.

Показано, что для понимания внутриорганизационных процессов большое значение имеют корректное отражение характера деятельности организации, анализа социальной среды, в которой национальный проект реализуется и к которой адаптируется в процессе ГЧП. Именно на это

нацелены предложения и рекомендации по использованию динамических индикаторов уровня реализации национальных проектов в рамках ГЧП.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, риск – ориентированный подход, индикаторы реализации национальных проектов, управление реализацией проекта.

В настоящее время все более остро возникает необходимость в методологическом обосновании и теоретическом конструировании моделей оценки организационной эффективности в контексте управления инвестиционными рисками государственно-частного партнерства (ГЧП) при реализации национальных проектов и государственных программ. При этом представляется, что внимание должно акцентироваться на связанности риска не только с процессом управления, но с функционированием и изменением всей структуры управления национальными проектами как единой социально-экономической общности. В этих условиях проблема оценки управленческих рисков и управления ими приобретает самостоятельное теоретическое и прикладное значение как важная составная часть теории и практики управления. Решению некоторых вопросов оценки эффективности управления реализацией нацпроектов с учетом рисков посвящена данная работа.

Начнем рассмотрение с анализа общего текущего состояния экономики России как контекста реализации национальных проектов.

Европейское рейтинговое агентство ScopeRatings (отметим, что агентство не входит в «большую тройку» американских, но занимает, по большей части, независимую позицию и уверенно конкурирует с ними) повысило долгосрочный кредитный рейтинг России с «BBB-» до уровня «BBB» и повысило прогноз с «позитивного» на «стабильный». Главные причины решения ScopeRatings определяются появившимися данными по возросшим денежным резервам российской экономики и более высоким (по оценке данного агентства) уровнем устойчивости страны к внешним угрозам, воздействиям и рискам. Прогноз «Стабильный» указывает на то,

что, по мнению ScopeRatings риски будут в пределах допустимых уровней (риск-аппетита) также и в перспективе 1,5 – 2,0 года. Аналогичную оценку ранее поставило России Агентство Fitch. Более низкий рейтинг присвоило Агентство Standard&Poor's, остановившись на уровне «BBB-». В свою очередь Агентство S&P более строго оценило риск ужесточения санкций и указало на «неопределенность относительно механизма передачи власти в 2024 году». Последнее замечание можно отнести практически к любому государству в настоящее время, потому что передача власти всегда характеризуется значительной неопределенностью, но особенно условиях нарастающей турбулентности. Moody's с февраля 2019 года так же, как и S&P, отмечает уровень рейтинга России на нижней инвестиционной ступени («Вaa3»).

Зададимся вопросом, каковы в настоящее время социально-экономические показатели России в динамике, как меняется основные тренды, определяющие ее рост. Их можно сгруппировать в семь групп позитивных изменений показателей экономики, представленных в таблице 1.

Есть также и особенности развития экономики, характерные только для 2019 года. В первую очередь это исполнение бюджета страны в 2019 году. По информации Минфина по итогам 2019 года федеральный бюджет исполнен в сумме на 18,22 трлн. руб. вместо плановых показателей в 19,34 трлн. руб. Тем самым процент неисполнения составил 5,8%, или более 1,1 трлн. руб. (предварительная оценка исполнения бюджета за 2019 г. [9]). Следует отметить, что в 2018 году невыполнение по расходным статьям было несколько меньше и составило 4,4%. Справедливости ради отметим, что в 2019 году состоялся рост бюджетных расходов в реальном выражении (в постоянных ценах 2018 года) и составил 3,9% по сравнению с 2018 годом.

Таблица 1

**Основные социально-экономические показатели,
формирующие преимущества развития экономики России
в 2016-2018 гг.**

№ п/п	Показатель
1	У России одно из самых низких в мире соотношений госдолга к ВВП: прямой долг федерального правительства и регионов (без учета госгарантий) составляет лишь 12% ВВП
2	Объем депозитов сектора гос. управления превышал объем госдолга примерно на 2% ВВП на конец 2019 года, то есть активы на счетах в ЦБ полностью покрывают госдолг
3	Валютные резервы выросли с \$470 млрд. на конец 2018 года до \$540 млрд. в октябре 2019 года — выше докризисного уровня 2013 года и примерно в пять раз больше краткосрочного внешнего долга, отмечает Score. В теории это позволило бы 18,5 месяца оплачивать импорт товаров в страну
4	Накопление значительных резервов укрепило внешние позиции России, чему способствовал высокий профицит счета текущих операций в 5,2% ВВП в 2019 году
5	Объем денежных запасов правительства достиг 17% ВВП в 2019 году, что дает больше возможностей для фискального маневра, (по данным Score)
6	Доля резервов ЦБ России в юанях и евро превышает 15 и 30%. Доля доллара снизилась с половины в 2017-м до менее четверти в 2019 году
7	Профицит федерального бюджета по итогам 2019 года составил 1,8% от предварительной оценки ВВП, или почти 2 трлн. руб. В будущем Россия сохранит умеренный профицит бюджета примерно на уровне 1% ВВП в 2020–2022 годах, учитывая дальнейшее увеличение финансирования нацпроектов, (по прогнозу Score)

Источник: группировка автора по материалам РБК [8]

Как показывают предварительные данные исполнения бюджета, в 2019 году не освоено 8,6% средств, заложенных на реализацию национальных проектов, или 150 млрд. руб. [11] Кроме нацпроектов правительство не смогло израсходовать еще около 965 млрд. руб.

По информации РБК [9,10], около 334 млрд. руб. из этой суммы приходится на экономию по силовым разделам: национальная оборона и национальная безопасность, что, на наш взгляд, также является неформальным, но одним из ключевых национальных проектов. В том числе Минобороны не потратило почти 15% своего бюджета (или 53 млрд. руб.), выделенного на прикладные военные исследования, как это следует из данных Минфина. Бюджет не освоил более 94 млрд. руб. по непрозрачному подразделу «Другие вопросы в области национальной безопасности и правоохранительной деятельности». По разделу «Национальная экономика» оказались неистраченными почти 50% расходов (36 млрд. руб.) в категории «Исследование и использование космического пространства».

Председатель Счетной палаты А. Кудрин на форуме ВТБ «Россия зовет!» в ноябре 2019 г. отметил: «Правительство само сгенерировало уменьшение спроса на 1 трлн. руб. Я вижу в этом слабое качество государственного управления» [12]. «Да, действительно, есть проблемы в управлении», — признал в ответе на высказывание А. Кудрина первый вице-премьер А. Силуанов, но при этом добавил, что для правительства приоритетом является эффективность расходования средств федерального бюджета, а работа над повышением качества исполнения продолжится. «Эти деньги никуда не делись, они создадут спрос в следующем году», — уверен А. Силуанов [12].

Минэкономразвития в 2018-2020 гг. в качестве приоритета устанавливает переход экономики России к «инвестиционно – ориентированной модели роста». Доля «инвестиционных расходов» федерального бюджета согласно этому плану должна вырасти до 6% от общих расходов; доля инвестиционных расходов регионов — до 15% (под инвестиционными расходами понимается сумма затрат на капитальное строительство и бюджетных субсидий на капстроительство. В 2019 году на них

приходится примерно 4,5% расходов федерального бюджета (или порядка 850 млрд. руб.).

Оба механизма (по федеральной поддержке регионов, предоставляющих инвестиционные льготы, и по увеличению инвестиционных расходов бюджетов) должны быть по плану Минэкономразвития РФ подготовлены к реализации начиная с декабря 2019 года. Возможна некоторая задержка, связанная с организационными изменениями в структуре управления страны января 2020 года. Однако вопросы эффективного управления реализацией национальных проектов и взаимодействия ГЧП от макро-, мезо- до микро уровня остаются не только не решенными, но их острота увеличивается.

Методические вопросы исследования и результаты исследования

Рассмотрим методики оценки эффективности ГЧП при реализации этих планов Правительства. Для оценки степени развития ГЧП на региональном уровне существует несколько методик, но нужно выбрать принятую регулятором. По методике Министерства экономического развития Российской Федерации (Приказ № 266 от 15 мая 2014 г.) используются более 20 показателей, которые будут взяты за основу.

В процессе выбора информационной базы анализа возникает еще одна практически значимая задача, которая заключается в определении временного сдвига воздействия внешних факторов на инвестиционный результат. Могут сформироваться при управлении сложные зависимости эффекта запаздывания, например, инвестиций в рамках ГЧП на результирующие показатели [3,4]. Как известно из практики инвестирования, особенно в сложных многоуровневых инновационных проектах, это запаздывание может быть заметным и составлять до 2-3 лет и более и существенно зависеть от качества управления реализацией проектов [1].

При оценке эффективности и безопасности исполнения проектов с участием ГЧП в качестве внешних факторов, характеризующих контекст реализации национальных проектов, следует использовать показатели, связанные с состоянием рынка труда, развитием инфраструктуры, наличием сырьевой базы и тарифами естественных монополий и другими.

Кроме того, для более корректной и наглядной оценки и снижения возможных рисков управления ГЧП необходимо учесть не только и не столько статичные показатели по перечисленным индикаторам, но и темпы изменений, как характеристику эффективности управления реализацией ГЧП в части национальных проектов и программ. Показатели в динамике отражают эффективность реализации программ, но более того также снижают возможные методические риски измерения и ошибок их интерпретации.

Таблица 2

Темповые показатели оценки эффективности реализации ГЧП в реализации национальных проектов и государственных программ

Темповые показатели оценки эффективности реализации ГЧП	Индекс изменений
Индекс прироста производительности труда по годам	ΔY_1
Прирост доли продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей по годам	ΔY_2
Прирост доли населения с денежными доходами ниже региональной величины прожиточного минимума в общей численности населения	ΔY_3
Темпы изменения отношения среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников государственных (муниципальных) учреждений к среднемесячной номинальной начисленной заработной плате работников социальной защиты населения	ΔY_4

Продолжение таблицы 2

<p>Темпы изменения отношения среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников государственных (муниципальных) учреждений культуры и искусства к среднемесячной номинальной начисленной заработной плате работников, занятых в сфере экономики региона</p>	<p>ΔУ5</p>
<p>Темпы изменения отношения среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников государственных (муниципальных) учреждений к среднемесячной номинальной начисленной заработной плате работников, занятых в сфере экономики региона</p>	<p>ΔУ6</p>
<p>Темпы изменения отношения среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников государственных (муниципальных) общеобразовательных учреждений к среднемесячной номинальной начисленной заработной плате работников, занятых в сфере экономики региона</p>	<p>ΔУ7</p>
<p>Темпы изменения отношения среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников государственных (муниципальных) дошкольных учреждений к среднемесячной номинальной начисленной заработной плате работников, занятых в сфере экономики региона</p>	<p>ΔУ8</p>
<p>Темпы изменения отношения числа занятых в экономике региона к численности населения региона в трудоспособном возрасте (мужчины 16-59 лет, женщины 16-54 лет)</p>	<p>ΔУ9</p>

Окончание таблицы 2

Показатель изменения коэффициента напряженности на рынке труда	ΔY10
Темпы роста высокопроизводительных рабочих мест	ΔY11
Показатели изменения коэффициента миграции	ΔY12
Показатели изменения смертности населения в трудоспособном возрасте	ΔY13
Показатели изменения суммарного коэффициента рождаемости	ΔY14
Показатели изменения обеспеченности детей дошкольного возраста местами в дошкольных образовательных учреждениях, количество мест на 1000 детей	ΔY15
Общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на 1 жителя субъекта Российской Федерации	ΔY16
Изменение доли ветхого и аварийного жилищного фонда в общем объеме жилищного фонда субъекта Российской Федерации	ΔY17
Изменение доли площади жилищного фонда, обеспеченного всеми видами благоустройства, в общей площади жилищного фонда субъекта Российской Федерации	ΔY18
Показатели изменения уровня возмещения населением затрат за предоставление жилищно-коммунальных услуг по установленным для населения тарифам.	Δ Y19
Изменение доли убыточных организаций жилищно-коммунального хозяйства	Δ Y20

Источник: составлено автором.

За основу динамических показателей взяты индикаторы, представленные в таблице 2, составленные на основе методики Министерства экономического развития Российской Федерации (Приказ № 266 от 15 мая 2014 г.). Это позволит сравнивать различные регионы на основе общих подходов, параметров и принципов к показателям и их изменениям. При этом могут проявиться некоторые показатели, менее актуальные для тех или иных регионов, не требующие учета в итоговой оценке эффективности. Они могут быть исключены (временно) из текущего анализа.

Оценка динамики показателей обеспечивает детальный и нацеленный на уязвимости и слабости управленческой схемы подход к применению методических рекомендаций по совершенствованию регионального экономического развития как контекста реализации национальных проектов. Если динамика положительная, то региону присваивается “плюсовой” ранг и рекомендуется применять индивидуальную контрольно-регулирующую программу. В случае улучшения состояния дел в регионе можно перенаправить часть контрольных ресурсов на улучшение ситуации в субъектах РФ, в которых ситуация требует внимания государства в большей степени. Примеры применения предлагаемого подхода (по ограниченному набору показателей для АПК Ставропольского края и социальной коммуникации при управлении социально-экономическими системами) приведены в работах [2,5] и показали свою реализуемость. Финансирование мероприятий национальных проектов и программ в очередном финансовом году осуществлять с учетом результатов мониторинга и оценки эффективности реализации проекта (программы) в отчетный период. Корректировка программы или ее приостановка осуществляется ответственным исполнителем в установленном порядке по установленным основаниям, в соответствии с Порядком разработки, реализации и оценки государственных программ Российской Федерации, утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 2 августа 2010 г. N 588. Но также необходимо учитывать и темповые показатели реализации проектов и национальных

программ в целях корректировки их реализации с минимальными рисками.



Рис. 1 Блок-схема 3-х уровневой системы управления реализацией ФЦП на основе риск – ориентированного подхода с учетом эффективности реализации ГЧП [1]

Блок-схема управления реализацией госпрограммы представлена на рис. 1. Но на данном этапе исследования можно отметить одно важное обстоятельство, в настоящее время в программу реализации национальных проектов не заложены все современные методы управления реализацией госпрограммами с учетом рисков как сложными многоуровневыми проектами.

Также следует подчеркнуть отсутствие применения методов проактивного управления, в том числе, на основе риск-ориентированного подхода с учетом эффективности взаимодействия в сфере ГЧП. Отсутствие важного этапа оценки управления – рисков реализации целей проекта не позволяет говорить о надежном обеспечении реализации установленных проектом целей и задач.

Заключение

Анализируя различные схемы и структуры управления реализацией ГЧП, отмечается, что различия заключаются, прежде всего, в изменениях контекста реализации национальных проектов, целей и критериев управления в организации. В зависимости от характера проекта и инвестиционного качества соисполнителей существенными различиями характеризуются устанавливаемые стратегии реализации, используемые ресурсы, методы управления, а, следовательно, и возможности управления управленческими рисками.

В современной ситуации изменяются как сами сложные системы управления, так и их структурные составляющие. Эти требования оказываются тесно связанными с осознанием неопределенности внешнего контекста среды, нелинейностью социального времени, рисками различного характера и уровня.

Для понимания внутриорганизационных процессов большое значение имеют корректное отражение характера деятельности организации, анализа социальной среды, в которой национальный проект реализуется и к которой адаптируется в процессе ГЧП. Именно на это нацелены предложения и рекомендации по использованию динамических индикаторов уровня реализации национальных проектов в рамках ГЧП.

Список литературы:

1. Ализада Д.Ф. Организация и принципы формирования системы управления эффективностью выполнения государственных и целевых программ. / Безденежных В.М., Ализада Д.Ф. // Экономика и управление: проблемы, решения. 2019. Т. 2. № 7. С. 25-31

2. Ализада Д.Ф. Особенности регулирования рисков управления в сложной многоуровневой социально-экономической системе (СМСЭС) / Безденежных В.М., Ализада Д.Ф. // Экономические науки. 2019. № 177. С. 25-30

3. Безденежных В.М., Индарбаев А.А. Классификационный подход к инвестиционным рискам на мезо-

уровне регулирования. // Экономические науки. 2019. № 177. С. 31-34

4. Исаков Д. Стратегия устойчивого социально экономического развития территорий в условиях неопределенности и рисков // Социальная политика и социальное партнерство. 2010. № 8. С. 41-46

5. Кривенко А. Н. Сущность рисков социально-экономического развития и экономико-математическая модель их оценки в ставропольском крае. // 2015

6. Перфилова Т.К. Риски и культура принятия управленческих решений: коммуникативные основания / Т.К. Перфилова // Социокультурные проблемы языка и коммуникации. Саратов, 2005. Вып. 2. С. 87-100

7. Инвестиционные рейтинги регионов России. URL: <http://www.raexpert.ru/ratings/regions?sort=rating&type=desc> (дата обращения 15.01.2019)

8. Источник: группировка автора по материалам РБК (статистические данные): <https://www.rbc.ru/economics/21/01/2020/5e25a5e09a794702bf2a74bd> (дата обращения 22.01.2020)

9. <https://www.rbc.ru/economics/20/01/2020/5e25a9739a7947046928124f>

10. Предварительная оценка исполнения федерального бюджета за январь-декабрь 2019 г. https://www.minfin.ru/ru/press-center/?id_4=36930-informatsionnoe_soobshchenie (дата обращения 22.01.2020)

11. <https://www.rbc.ru/economics/11/12/2019/5df13fc29a7947f7f7614a65> (дата обращения 22.01.2020).

12. <https://www.rbc.ru/economics/20/11/2019/5dd4fd149a794769c421d978> (дата обращения 22.01.2020).

**ON THE ISSUE OF ASSESSING THE RISKS
OF IMPLEMENTING NATIONAL PROJECTS IN THE
FRAMEWORK OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP**

Alizada D. F., post-graduate student

Financial University at Russian Federation government,
49, Leningradsky Prospekt, Moscow 125993 (GSP-3)

Annotation. The issues of effective management of the implementation of national projects and interaction of PPPs from the macro-, meso – to micro-level are considered, which currently remain not only unresolved, but their acuteness is increasing.

It is noted that at present, the program for the implementation of national projects does not include all modern methods of managing the implementation of state programs, taking into account risks as complex multi-level projects.

It is also noted that there is no use of proactive management methods, including those based on a risk-based approach, taking into account the effectiveness of interaction in the field of PPP. The absence of an important stage of management assessment-the risks of implementing project goals-does not allow us to talk about reliable implementation of the goals and objectives set by the project.

It is shown that correct reflection of the nature of the organization's activities and analysis of the social environment in which the national project is implemented and adapted to in the PPP process are of great importance for understanding internal organizational processes. This is what the proposals and recommendations on the use of dynamic indicators of the level of implementation of national projects in the framework of PPP are aimed at.

Key word: Public-private partnership, risk-based approach, indicators of implementation of national projects, project implementation management.

УДК 332.144
ББК 65.054

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ

Е.Б. Аликина, к.э.н., доцент,
заведующий кафедрой экономики, ПГГПУ
Электронный адрес: alikina@pspu.ru
О.Г. Иванова, старший преподаватель кафедры
экономики ПГГПУ
Электронный адрес: ol.ivanova.55@mail.ru
Пермский государственный
гуманитарно-педагогический университет,
614990, г. Пермь, ул. Сибирская, 24

Целью работы является оценка состояния экономической безопасности группы регионов в части результатов экономической деятельности, и перспектив ее роста.

Ключевые слова: экономическая безопасность, экономическая деятельность, устойчивость

Целью государственной политики в обеспечение экономической безопасности является устойчивое ее развитие и обеспечение роста. Экономическая безопасность регионов предполагает соблюдение условий их относительно независимого существования, их устойчивое развитие и высокий уровень жизни населения территории. При этом должна снижаться экспортно-сырьевая составляющая региона, усиливаться инновационная активность организаций, развиваться ресурсосберегающие технологии. А формирование региональной экономической политики должно происходить с учетом специфики региона.

Стратегия экономической безопасности Российской Федерации предполагает постоянный мониторинг показателей состояния каждого региона и страны в целом. Перечень

показателей определен в Указе Президента РФ №208 от 13.05.2017г. и отражает цели стратегии экономической безопасности. Из сорока показателей Росстата почти треть относится к оценке состояния экономики, остальные показатели отражают ресурсную и финансовую обеспеченность роста экономики, использование научного потенциала и инноваций, уровень жизни населения. Часть показателей определяет видовой состав инвестиций, дает основания для прогноза состояния экономики в будущем. [3]

Чтобы оценить уровень экономической безопасности Пермского края целесообразно рассмотреть состояние группы регионов, близких по географическому положению, составу ВРП, структуре продукции, товаров и услуг. Для этого анализа было выбрано 6 регионов Приволжского и Уральского федеральных округов, близкие по структуре ВРП и географическому положению, где рост экономики связан с природными богатствами, исторически развитым машиностроением, хорошей научной школой. Это Свердловская область, Самарская область, Челябинская область, Ульяновская область, Нижегородская область. Все регионы являются развитыми промышленными, т.к во всех регионах в структуре ВРП 2017 года удельный вес обрабатывающих производств составляет от 22 (Самарская область) до 35 процентов (Челябинская область). [1]

Специализация обрабатывающих производств в регионах различна. В Челябинской и Свердловской областях преобладает металлургическое производство, в Самарской, Ульяновской областях – производство машин и оборудования, Пермский край специализируется на химической и нефтехимической промышленности. Специализация обрабатывающих производств Нижегородской: – это машиностроение (26% объема отгруженной продукции) и нефтепереработка. Во всех регионах снижается численность населения и наблюдается его старение. В данной статье представлена информация за 8 последних лет, последний период ограничен имеющимися данными по валовому региональному продукту. [4]

Одним из основных показателей экономической безопасности региона является валовой внутренний (региональный) продукт на душу населения.

Таблица 1

ВРП на душу населения, в основных ценах, рублей [1]

Наименование региона/период	2010	2017	Ранг 2010	Ранг 2017
Пермский край	235930,6	453302,3	2	2
Нижегородская область	196792,5	388808,8	4	4
Самарская область	216167,6	422024,7	3	3
Ульяновская область	137518,4	272565,4	6	6
Свердловская область	243234,2	495115,9	1	1
Челябинская область	187673,7	385559,9	5	5
РФ (для сравнения)	324177,0	626775,0		

Из шести регионов первое место по уровню ВРП на душу населения занимает Свердловская область (лидер в течении 8 лет по этому показателю). Другие регионы за прошедший период свое место в рейтинге не изменили. Пермский край на втором месте, Ульяновская область на последнем месте. Причем от среднероссийского уровня все выбранные регионы отстают как в 2010, так и в 2017 году.

Рост экономики может быть определен через индекс физического объема ВРП (табл. 2).

Таблица2

**Индекс физического объема валового регионального
продукта, в % к предыдущему году [1]**

Наименование региона/период	2010	2017	ИФО в среднем за период	Ранг в 2010	Ранг в 2017	Ранг по среднему ИФО
Пермский край	107,4	101,8	103,1	4	4	2
Нижегородская область	107,5	102	103,0	3	2-3	3
Самарская область	108,5	100,8	102,6	2	6	4
Ульяновская область	105,1	101,5	102,4	6	5	5
Свердловская область	111,4	102	103,7	1	2-3	1
Челябинская область	106	102,1	102,0	5	1	6
РФ (для сравнения)	104,5	101,5	101,6			

Рост экономики отмечен во всех регионах, в Свердловской области в среднем за период он вырос на 3,7% , больше, чем в среднем по РФ на 2,1%. Пермский край на втором месте, средний ИФО за период 103,1%. Во всех регионах ИФО снизился до 97-99% в 2015-2016гг. Во всех 6 регионах темпы роста экономики выше, чем в среднем по РФ.

Основной задачей для обеспечения устойчивого роста экономики является повышение производительности труда. Индекс производительности труда это важнейший индикатор экономической безопасности.

Таблица 3

**Индекс производительности труда (в процентах к
предыдущему году),% [4], [1]**

Наименование региона/период	2010	2017	Средне- годовой индекс	Ранг в 2010	Ранг в 2017	Ранг по ср темпу
Пермский край	108	106,3	102,8	2	1	4
Нижегородская область	107,8	101,1	103,7	3	6	2
Самарская область	105,8	103,1	103,1	4	2-3.	3
Ульяновская область	102,6	101,8	102,22	6	4	6
Свердловская область	111	103,1	104,5	1	2-3.	1
Челябинская область	104,6	101,4	102,25	5	5	5
РФ для сравнения	103	101,5	101,5			

В 2017 году на первом месте по индексу производительности труда оказался Пермский край. На протяжении всего периода 2010 – 2016 гг. производительность труда в крае снижалась, самый значительный спад – 95,7%. Такого глубокого спада не было ни у одного региона. Подъем наступил в 2017 г., при этом в течение одного года производительность труда в крае поднялась на 10,6%.

Стоит обратить внимание на рост производительности труда в Нижегородской области. Он снижался нестабильно и минимума достиг в 2015 году 98,7%, но даже в этот период индекс превышал ИФО ВРП. В среднем производительность труда ежегодно росла в области на 3,7%.

Свердловская область, лидирующая в 2010 году, осталась лидером и по среднему индексу производительности труда за 8 лет. С 2010 индекс устойчиво снижался и достиг минимума в 2015 году – 98,8% , затем был постепенный подъем. Средний индекс рассчитан по формуле средней геометрической простой.

Из таблиц 2-3 видно, что рост экономики регионов коррелирует с ростом производительности труда. В пяти

регионах рост индекса производительности труда опережает индекс физического объема ВРП и только в Ульяновской области он отстает от роста ВРП.

Повышение эффективности внешнеэкономического сотрудничества и реализация конкурентных преимуществ экспортно ориентированных отраслей также усиливает экономическую безопасность. Превышение экспорта над импортом показывает, насколько эффективно в регионе осуществляется внешняя торговля, а доля инновационных товаров в общем объеме экспорта показывает эффективность использования научного потенциала региона и предприимчивость организаций (табл.4).

Таблица 4

Отношение сальдо торгового баланса к внешнеторговому обороту, % [4], [1]

Наименование региона/период	2010	2017	В среднем за период	Ранг в 2010	Ранг в 2017	Ранг по среднему значению
Пермский край	74,37	76,03	76,45	1	1	1
Нижегородская область	-0,23	15,27	19,51	6	5	5
Самарская область	65,90	30,59	46,28	2	2	2
Ульяновская область	11,55	14,57	2,98	5	6	6
Свердловская область	45,09	30,22	40,52	3	3	3
Челябинская область	27,72	29,64	28,49	4	4	4
РФ для сравнения	26,86	22,27	25,52			

Расчет среднего значения показателей проводился из абсолютных данных по экспорту и импорту за 8 лет, здесь видна реализация регионами своей продукции с учетом конкурентных преимуществ имеющих отраслей и географического положения.

Первое место принадлежит Пермскому краю, в его экспорте свыше 60% занимает продукция химической промышленности, минеральные удобрения. Второе место в

рейтинге занимает Самарская область. Около половины экспорта обеспечивает топливно-энергетический комплекс и треть – химическая промышленность. Металлургия производит товары на экспорт в Свердловской (свыше 60%) и Челябинской областях (свыше 80%). Наибольшую долю в экспорте Ульяновской (свыше 60%) и Нижегородской области (свыше 30%) составляют машины, оборудование и транспортные средства. У Ульяновской области в течение нескольких лет наблюдалось превышение импорта над экспортом, поэтому столь невысоко отношение сальдо к внешнеторговому обороту в среднем за период. В импорте у всех регионов наибольшая доля принадлежит машинам, оборудованию и транспортным средствам.

Производство инновационных товаров в регионах за 8 лет нестабильно (табл.5). Изменение выпуска инновационной продукции позволяет сгруппировать регионы в три группы: первая группа – это регионы с увеличением выпуска инновационной продукции – Нижегородская, Свердловская и Челябинская области, вторая группа – это регионы снижающие производство инновационной продукции за период: Самарская и Ульяновская области, в Ульяновской области оно стремительно снизилось, в Самарской области снижалось постепенно до 2015 года, а затем стабилизировалось.

Третья группа – Пермский край. В Пермском крае производство и включение инновационной продукции в экспорт изменялось скачкообразно, с минимальными значениями в 2011 и 2015 гг. и максимальными значениями в 2016 и 2017 гг.

Таблица 5

Доля инновационных товаров, работ, услуг, в общем объеме экспорта товаров, работ, услуг [4]

Наименование региона/период	2010	2017	В среднем за период	Ранг в 2010	Ранг в 2017	Ранг по среднему значению за период
Пермский край	15,6	29,7	10,3	3	1	3
Нижегородская область	2,1	15,0	5,7	6	2-3.	5
Самарская область	27,6	15,0	22,7	2	2-3.	1
Ульяновская область	64,7	3,1	22,5	1	6	2
Свердловская область	11,3	10,0	6,6	4	5	4
Челябинская область	2,6	13,4	2,4	5	4	6

Огромное значение при оценке экономической безопасности государством придается инвестициям в основной капитал. В указе президента четвертым стоит показатель "Доля инвестиций в основной капитал в ВВП". К инвестициям относится совокупность затрат, направленных на воспроизводство основных фондов, т.е. затрат на новое строительство, расширение, а также реконструкцию и модернизацию объектов. Инвестиции в машины, оборудование, транспортные средства – затраты на приобретение машин, транспортных средств, оборудования, инвентаря, а также затраты на монтаж оборудования.

Рост инвестиций дает основание ожидать рост экономики, особенно инвестиции в машиностроение. К сожалению, методология, предложенная Росстатом для расчета этого показателя, не дает возможности получить данные по регионам, поэтому мы использовали имеющиеся данные по инвестициям и ВРП в региональном разрезе. Мы провели расчет показателя в упрощенном виде, т.е. определили его как частное от деления

инвестиций в основной капитал (в действующих ценах) и ВРП (в основных ценах) (табл. 6).

Таблица 6
Доля инвестиций в основной капитал в ВРП, % [1]

	2010	2017	В средн ем за перио д	Ранг в 2010	Ранг в 2017	Ранг по средн ему значе нию
Пермский край	22,41	20,58	21,09	5	2	5
Нижегородская область	29,42	19,46	25,95	1	3	2
Самарская область	22,20	19,23	22,99	6	4	3
Ульяновская область	26,93	24,69	26,61	2	1	1
Свердловская область	25,27	14,94	21,29	3	5	4
Челябинская область	23,15	14,76	20,56	4	6	6

Доля инвестиций в основной капитал у регионов в среднем держится на уровне 20% и выше. Резкое снижение доли инвестиций в Свердловской области не означает, что их стало меньше, просто ВРП рос быстрее: ежегодно на 3 процента (ИФО ВРП), а инвестиции только на 0,3% (ИФО инвестиций).

У всех регионов в течение 2015-2016 гг., а у Ульяновской области и в 2013 – 2014, у Пермского края в 2014 гг) инвестиции не росли, а снижались. Ситуация выправилась только к 2017 году, когда инвестиции немного подросли по сравнению с предыдущим годом, но не у всех регионов. То, что ВРП в среднем ежегодно возрастал на 2-3%, а инвестиции возрастали не у всех регионов и на меньшую величину и повлекло за собой снижение их доли в 2017 относительно 2010.

Рост экономики имеет важное значение, но не менее важно, за счет какой продукции происходит рост ВРП, какова в нем доля сырьевого сектора и продукции высокотехнологичных отраслей.

Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом региональном продукте рассчитывается как частное от деления суммы валовой добавленной стоимости

высокотехнологичных видов деятельности субъекта РФ и его ВРП. Расчет показателя централизован в Росстате и последнее обновление сделано за 2016 год. В соответствии с международными классификациями к высокотехнологичным видам деятельности относится, например, производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях; компьютеров, электронных и оптических изделий; летательных аппаратов, включая космические, и соответствующего оборудования и т.д. Ввиду отсутствия данных за 2017 год можно оценить имеющуюся динамику показателя за период с 2011 по 2016 год.

Доля высокотехнологичной продукции в составе ВРП регионов в среднем за год колеблется от 21 (Челябинская область) до 30 процентов (Ульяновская область). Лидером здесь явилась Ульяновская область ввиду специфики выпускаемой продукции. Во всех регионах, кроме Челябинской области, выпуск высокотехнологичной продукции выше среднероссийского уровня (21,3%).

Сравнительная оценка результатов деятельности регионов за период 2010-2017 года по методу суммы мест (табл. 7) дает возможность увидеть с какими результатами пришли регионы к 2017 году и соответственно, каковы их перспективы.

Наименьший ранг у Самарской области (17 баллов). Следовательно, ее экономика наиболее устойчива с точки зрения состава ВРП: высокая доля наукоемкой, высокотехнологичной продукции обеспечивает социальную стабильность, занятость, востребованность трудоспособного населения с высшим и средним специальным образованием.

Одинаковое количество баллов у Свердловской области и Пермского края (18 баллов) означает, что экономика устойчиво растет и рост идет за счет экспортной составляющей у Пермского края, а у Свердловской области за счет роста производительности труда.

Нижегородская область (19 баллов) отличается стабильным повышением производительности труда, ростом инвестиций и высокой долей высокотехнологичной и наукоемкой продукции в составе ВРП.

Таблица 7

**Сравнительная оценка результатов деятельности регионов
по показателям экономической безопасности**

	Ранг региона по среднему значению показателя за период						
	Индекс физического объема валового регионального продукта	Индекс производительности труда (в процентах к предыдущему году), %	Отношение Сальдо торгового баланса к внешнеторговому обороту, %	Доля инновационных товаров, работ, услуг, в общем объеме экспорта товаров, работ, услуг	Доля высокотехнологичной и научоемкой продукции в валовом региональном продукте	Доля инвестиций в основной капитал в ВРП, %	Итого
Пермский край	2	4	1	3	3	5	18
Нижегородская область	3	2	5	5	2	2	19
Самарская область	4	3	2	1	4	3	17
Ульяновская область	5	6	6	2	1	1	21
Свердловская область	1	1	3	4	5	4	18
Челябинская область	6	5	4	6	6	6	33

Сложное положение у Ульяновской области (21 балл): специализация обрабатывающих производств региона на выпуске компьютеров, электронных и оптических изделий, автобусов и автомобилей требует постоянного обновления технологической базы, основных фондов, это объясняет первое место региона по доле инвестиций в основной капитал, но отставание от соседних регионов по производительности труда, внешнеторговому обороту и особенно по объему ВРП на душу

населения предполагает слабые места региона в социальной сфере, в уровне жизни населения.

Челябинская область занимает последнее место в рейтинге наших регионов: отставание по баллам от лидера (Самарской области) почти в два раза. У региона самый низкий индекс физического объема ВРП: около 2% ежегодно, в регионе нужно поднимать производительность труда и увеличивать выпуск инновационной продукции.

Список литературы:

1. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2019: Стат. сб. / Росстат. М., 2019. 1204 с.
2. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2015: Стат. сб. / Росстат. – М., 2015. – 1266 с.
3. Указ Президента Российской Федерации №208 от 13.05.2017г. Стратегия экономической безопасности российской федерации на период до 2030 год
4. www.gks.ru.ЕМИСС

COMPARATIVE ANALYSIS OF ECONOMIC SECURITY OF

E. Alikina, candidate of econ. sciences, associate Professor

O. Ivanova, senior Lecturer of Economics

Perm State Humanitarian Pedagogical University,
24 Sibirskaya str., Perm, 614990

Abstract: The aim of the work is to assess the state of economic security of a group of regions in terms of the results of economic activity and its growth prospects.

Keywords: economic security, economic activity, sustainability

УДК 338.4
ББК 65.050

НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ: ПРОТИВОРЕЧИЯ И РИСКИ

**Т.Ч. Ахмедов, старший преподаватель
кафедры экономической безопасности
и управления социально экономическими процессами
Электронный адрес: ttt_tima@mail.ru
Санкт-Петербургский университет Министерства
внутренних дел Российской Федерации,
196000 г. Санкт-Петербург, ул. Летчика Пилютова, 1**

В статье предлагается рассмотреть новый режим налогообложения самозанятых граждан в качестве инновационного инструмента снижения сектора теневой экономики, исследуется двойственный характер нового налогового режима и возможные риски его применения.

Ключевые слова: теневая экономика, налог на профессиональный доход, риски, противоречия, экономическая безопасность.

Теневая экономика является одной из главных угроз экономической страны. Она серьезно снижает поступления в бюджет, создает на рынке недобросовестную конкуренцию, иностранные инвесторы с недоверием относятся к отечественному рынку как объекту инвестирования.

Поэтому государством применяются различные методы и инструменты борьбы с теневой экономикой, в том числе и новые (для нашей страны). Таким примером может быть налог на профессиональный доход, или как его принято называть неофициально – налог самозанятых граждан.

В настоящее время проводится эксперимент по применению данного налога [1]. До конца 2019 года он проводился в четырех регионах — в Москве, Московской области, Калужской области и Татарстане. С 2020 года к эксперименту присоединились еще 19 регионов, в том числе Санкт-Петербург. Имеющаяся статистика показывает, что легально зарабатывать деньги пожелали более 260 000 самозанятых [2]. Однако обратим внимание, что официальной статистики по данному вопросу еще не опубликовано. Налоговая служба публикует статистику по зарегистрированным самозанятым исключительно по отдельным категориям (репетиторы, уборщики, присмотр за детьми и больными), которые на практике оказались не самыми существенными.

Налог на профессиональный доход могут платить физлица и индивидуальные предприниматели, которые ведут деятельность в экспериментальных регионах и отвечают таким требованиям:

- 1) отсутствие наемных работников;
- 2) граждане работают сами: оказывают услуги или продают что-то сделанное своими руками. Есть исключения, когда доход не может облагаться таким налогом. Например, нельзя заниматься перепродажей товаров.

- 3) Доход за год не превышает 2,4 млн рублей.

Если все условия соблюдаются, можно зарегистрироваться в приложении «Мой налог» и применять спецрежим с льготной ставкой налога:

4% — с доходов от физлиц;

6% — с доходов от ИП и юрлиц.

При этом в настоящий момент существуют и дополнительные налоговые вычеты, с учетом которых ставки какое-то время будут еще ниже: 3 и 4%. При этом не нужно оформлять документы для регистрации, покупать онлайн-кассу и сдавать декларации.

Рассмотрев краткую характеристику налога можно сделать вывод, что он является достаточно интересным инструментом, который может позволить сократить существенную часть теневого сектора экономики.

Однако на практике существуют проблемы касающиеся введения нового налогового режима, которые требуют обязательного исследования. Многими экспертами данный эксперимент оценивается скептически.

Причиной неоднозначного отношения экспертов к новому налоговому режиму является наличие существенных рисков, связанных с введением налога на профессиональный доход. Возникает противоречие между преимуществами введения нового налогового режима и рисками, связанными с его введением. При этом, противоречия касаются как самих самозанятых, так и государства (см. рис. 1).

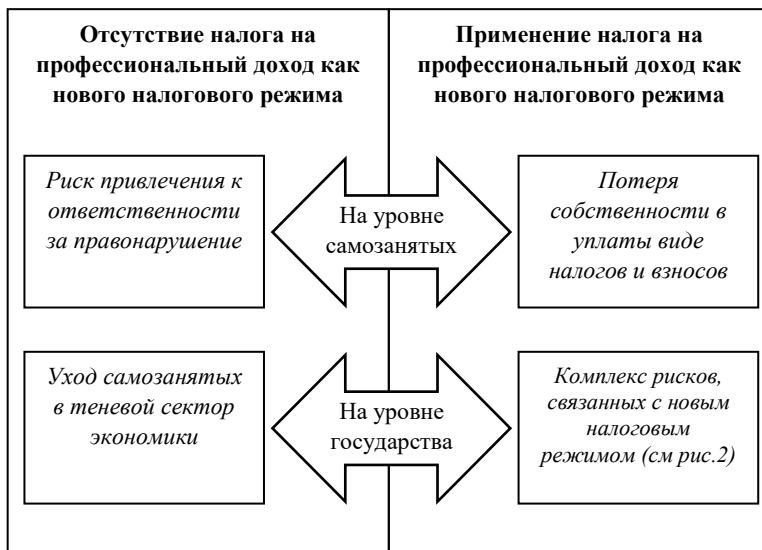


Рис. 1 Противоречия введения налога на профессиональный доход

Как следует из описания нового налогового режима, его условия на настоящий момент являются достаточно привлекательными. Налоговые ставки низкие. Однако они все же имеются и людям не всегда имеет смысл отказываться от части своего дохода. Специфика самозанятых во многом такова, что их деятельность сложно отследить, доход легко скрыть, поэтому даже такие низкие ставки налогов не всегда имеют смысл, а риск привлечения к ответственности достаточно мал. В

следствии этого противоречия не такими удивительными кажутся результаты социальных опросов, согласно которым 47% опрошенных граждан считают новый налоговый режим вреден, и лишь 30% считают его полезным [3].

Государство же, вводя новый режим сталкивается с целым комплексом рисков [4] (см рис. 2).

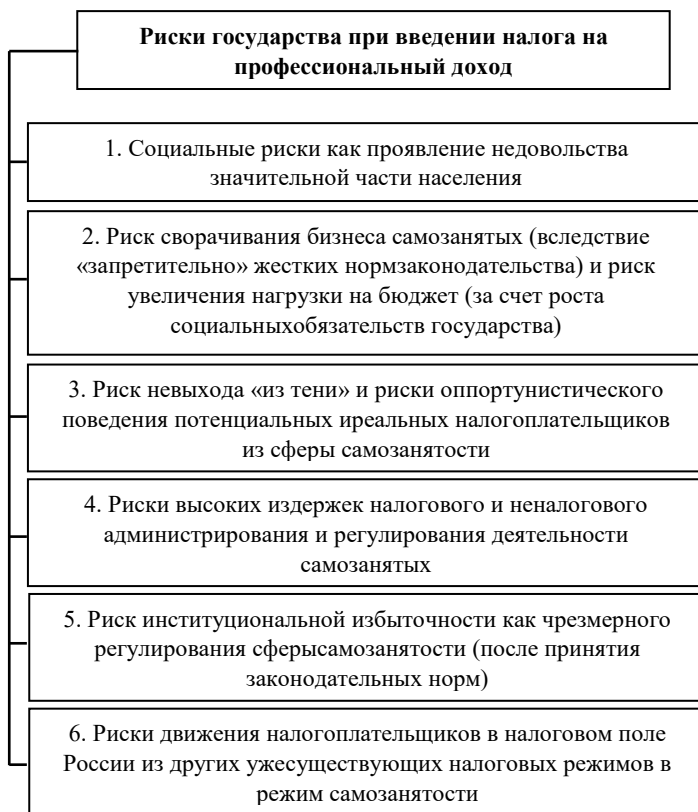


Рис. 2 Риски государства, в связи с самозанятостью населения

Отметим, что в ходе эксперимента многие из этих рисков уже реализовались на практике. Так, например, указывая на более чем 260 000 зарегистрировавшихся самозанятых [2], аналитики редко указывают долю среди этих самозанятых бывших индивидуальных предпринимателей. Возможно по этой

причине налоговые органы не спешат с публикацией официальной статистики и источников переходов граждан на новый налоговый режим.

Исходя из вышесказанного следует, что введение нового налогового режима для самозанятых носит двойственный характер. Налог на профессиональный доход может как вывести из тени значительную часть населения, так и сам послужить угрожающим фактором для экономической безопасности страны. Поэтому особенно важно с осторожностью подходить к этому новому налоговому инструменту, использовать комплексный научный подход, анализировать фактические данные, не желаемые цифры. С таким подходом новый налоговый режим станет не только новым инструментом налоговой политики, но и новым инструментом обеспечения экономической безопасности.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 27.11.2018 N 422-ФЗ (ред. от 15.12.2019) «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» // Собрание законодательства РФ, 03.12.2018, N 49 (часть I), ст. 7494.

2. Налог на самозанятых предлагают ввести в регионах-донорах // Российская газета. Официальный сайт [электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://rg.ru/2019/11/15/reg-szfo/nalog-na-samozaniatyh-predlagaiut-vvesti-v-regionah-donorah.html>

3. Каминова А.Ю. Анализ введения в РФ нового налогового режима для самозанятых граждан // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 1.

4. Грабова О.Н. Проблемы выхода «из тени» самозанятых лиц в России: риски и пути их преодоления // Экономика. Налоги. Право. 2017. № 6.

**TAX ON PROFESSIONAL INCOME AS A COUNTRY'S
ECONOMIC SECURITY INSTRUMENT:
CONTRADICTIONS AND RISKS**

Akhmedov T.Ch. Senior lecturer

Saint-Petersburg University of the Interior of Russia,
1, Pilutova Street, Saint-Petersburg, 198206

Abstract: The article proposes to consider a new tax regime for self-employed citizens as an innovative tool to reduce the shadow economy sector, explores the dual nature of the new tax regime and the possible risks of its application.

Keywords: shadow economy, professional income tax, risks, contradictions, economic security.

УДК 332.142.2
ББК 65.04

К ВОПРОСУ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Е.Д. Баландин, студент 1 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Ю.Д. Субботина
Электронный адрес: Evgenybalandinworking@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассмотрены аспекты обеспечения социально-экономической безопасности субъектов Российской Федерации. Графически проиллюстрированы показатели бюджетной дотации в пересчете на одного человека по ряду субъектов РФ. Приведены отдельные показатели социально-экономической безопасности Пермского края.

Ключевые слова: социально-экономическая безопасность, субъекты Российской Федерации, финансовые ресурсы, пространственное развитие, система управления, федеральные дотации, регион-реципиент.

Экономика России одна из крупнейших в мире. У каждой экономики есть свои слабые и сильные стороны, поэтому не удивительно, что распределение финансов в России также имеет свои плюсы и минусы, что, несомненно, является важнейшим фактором социально-экономической безопасности субъектов РФ. Наличием обозначенных проблем обусловлен выбор темы настоящей статьи.

А.А. Куклин под социально-экономической безопасностью региона понимает способность субъекта Российской Федерации обеспечивать устойчивое развитие, своевременно реагировать на внешние риски, защищать

общественные и социальные ценности, посредством предотвращения и компенсации социальных экономических неопределенностей [1]. Существует мнение, что в настоящее время безопасность в большей степени проявляется как способ социального управления рисками в субъектах государства [2].

При рассмотрении порядка распределения финансовых ресурсов между субъектами Российской Федерации, можно сделать вывод о то, что большинство субъектов страны находятся в тяжелой ситуации социально-экономического развития. В декабрьском докладе (2019 г.) российского экономико-географа, специалиста в области социально-экономического развития регионов, социальной и политической географии, д.геогр.н., профессора Н.В. Зубаревич в Совете Федерации РФ была представлена структура распределения финансовых ресурсов за последние двадцать лет. Докладчик отметила, что за указанный период эта структура практически не изменилась, и хоть в эти годы экономики страны росла, неэффективность существующей системы управления проявлялась все более и более – центр не смог оптимально обработать все финансовые ресурсы, которые были консолидированы[3].

При изучении практики распределения финансовых ресурсов в субъектах РФ можно констатировать, что есть несколько реципиентов, в первую очередь, это области Европейской части России, которые получают катастрофически мало ресурсов. Например, Новгородская область, что объясняется низкой рентабельностью вложений в нее. При этом, также низко рентабельная Республика Чечня, получает колоссальный объем средств из федерального бюджета. На основании данных официальной статистики[4], сопоставлена численность населения и количество дотаций на одного человека по ряду субъектов РФ (рисунок 1).

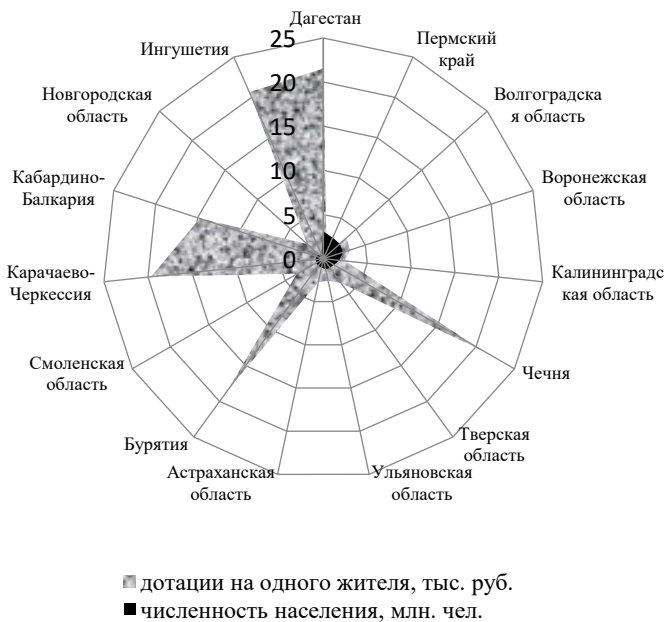


Рис. 1 Дотации субъектам РФ на одного жителя

Графическая иллюстрация проведенного анализа подтверждает утверждение о несправедливом распределении ресурсов между субъектами страны, обостряющем угрозы социально-экономической безопасности субъектов РФ.

В качестве примера возьмем Пермский край. Пермский край фактически является реципиентом порядка 15 лет. Рассмотрим отдельные показатели социально-экономической безопасности Пермского края (таблица 1).

Таблица 1

**Отдельные показатели социально-экономической
безопасности Пермского края**

Пермский край	2014	2015	2016	2017
Численность населения, тыс. чел.	2637	2634	2632	2623
Уровень безработицы, %	5,8	6,3	5,8	6,1
Реальные доходы населения, в % к предшествующему году	101,3	98,8	82,4	98,0
Износ основных фондов, %	60,3	60,4	63,5	64,1
Площадь сельскохозяйственных угодий, тыс. га	2840,0	2839,9	2839,2	2839,2

Показатели таблицы 1 не в самом выгодном свете отражают современное положение Пермского края.

Следует отметить, что Пермский край оказался в числе немногочисленных субъектов РФ, которые заявили о наличии неперспективных отраслей экономики в Стратегии пространственного развития РФ, тем самым, по сути, отказавшись от их государственной и региональной поддержки [5].

В свое время в г. Пермь был фактически ликвидирован НИИУМС – предприятие-флагман в области IT-технологий, на базе которого реализовывался проект по созданию технопарка в области высоких технологий, который при благоприятных обстоятельствах имел шанс стать аналогом Кремниевой долины.

К сожалению, подобное характерно не только для Пермского края, но и для других. В целом, большинство проблем обеспечения социально-экономической безопасности субъектов РФ вызваны отсутствием стратегического планирования. Одной из проблем является временный горизонт планирования программ государственного развития в России, который не соответствует уровню документов стратегического планирования в развитых странах.

Отсутствие необходимого количества инвестиций в так называемые «бедные» субъекты РФ, недостаточный объем средств, выделяемых в «средние» регионы ставят под вопрос эффективное обеспечение экономической безопасности РФ.

Что же касается социальной политики в субъектах РФ, то мы можем наблюдать значительные проблемы в таких сферах, как здравоохранение, образование, демографическая политика. Депопуляция в стране опустилась до такого уровня, что даже приток мигрантов не может ее компенсировать. В результате объем налоговых поступлений, особенно на региональном и муниципальном уровне не покрывает потребность бюджета для решения стратегических задач развития общества.

Вопросы обеспечения социально-экономической безопасности субъектов РФ, рассмотренные на примере Пермского края, затронутые в настоящей статье, позволяют сделать вывод о том, что устойчивость финансовой системы страны может не нести существенный социально-экономический эффект для субъектов РФ.

Список литературы:

1. Куклин А.А., Кривенко Н.В., Кривенцова Л.А. Экономическая безопасность и псевдобезопасность как элементы развития социально-экономической системы // Международный научно-исследовательский журнал. Издательство: Соколова М.В. (Екатеринбург) №: 11-1 (89), 2019, С. 166-169.

2. Brauch H. G. Coping with global environmental change, disasters and security: threats, challenges, vulnerabilities and risks. / Brauch H. G. // Springer Science & Business Media, 2011 V. 5 doi 10.1007/978-3-642-17776-7_2

3. Выступление Натальи Зубаревич в Совете Федерации// [Электронный ресурс] <http://council.gov.ru/events/news/111162/> Режим доступа: свободный.

4. Росстат // [Электронный ресурс] <https://www.gks.ru/folder/210/document/13204> Режим доступа: свободный.

5. Распоряжение Правительства РФ от 13.02.2019 г. N 207-р «Об Утверждении Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года» // информационно-справочная система КонсультантПлюс.

6. Послание Федеральному Собранию В.В.Путина 15 января 2020 года // [Электронный ресурс] <https://www.1tv.ru/shows/vystupleniya-prezidenta-rossii/poslanie-federalnomu-sobraniyu-2020> Режим доступа: свободный.

TO THE QUESTION OF PROVIDING SOCIO-ECONOMIC SECURITY OF RUSSIAN REGIONS

E. D. Balandin, 1st year student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation. The article considers aspects of ensuring social and economic security of the regions of the Russian Federation. The indicators of the budget subsidy in terms of one person for a number of regions of Russia are graphically illustrated. Some indicators of social and economic security of the Perm region are given.

Keywords: Socio-economic security, subjects of the Russian Federation, financial resources, spatial development, management system, Federal grants, recipient region.

УДК 336.7
ББК 65.38

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ: ВНЕШНИЕ И ВНУТРЕННИЕ УГРОЗЫ

Д.Ю. Беглярова, студент 4 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн
Электронный адрес: dibegl11@icloud.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматриваются теоретические аспекты экономической безопасности предприятия и практические предложения по совершенствованию системы безопасности на предприятии.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, внешние и внутренние угрозы, теоретические аспекты, ПАО «РусГидро», электроэнергетика.

Экономическая безопасность предприятия включает в себя систему методов, способных обнаружить и предотвратить появление угроз, а также использовать имеющиеся ресурсы для бесперебойного функционирования производства. Для этих целей осуществляется прогноз возможных внешних и внутренних угроз, их анализ и регламентирование мер, исключающих их появление и развитие.

Если говорить о категории «угроза», стоит отметить дефиницию В.И. Ярочкина, который понимает угрозу как наступившие или потенциально возможные события, способные нарушить режим функционирования предприятия и наносящие ему ущерб. Прямым ущербом является материальный – он влечет за собой финансовые потери, недополучение прибыли, включая и упущенную выгоду [1].

Для снижения влияния угроз и их устранения каждый субъект хозяйствования создает свой, индивидуальный механизм-индикатор состояния экономической безопасности, способный на современном уровне отследить угрозу. Однако в зависимости от специфики предприятия, для каждого субъекта группы будет характерен свой набор угроз, для предотвращения которых используются методы SWOT-анализа и ранжирования угроз с целью выделения наиболее опасных на данном этапе [2].

Отнесение угрозы к той или иной категории классификации является важным для ее устранения, поскольку от природы угрозы зависят меры, принимаемые относительно неё. Самой известной классификацией является классификация большинства ученых на внутренние и внешние. Авторами ее выступают такие ученые, как Е.А. Халикова, С.А. Грунин, Н.К. Муратова в работе «Экономическая безопасность предприятия как успешная составляющая современного бизнеса», и А.Н. Асаул. [3].

Между внешними и внутренними угрозами прослеживается четкая взаимосвязь –действие внешних угроз могут увеличить воздействие существующих внутренних угроз и наоборот.

Для выявления и ранжирования угроз на предприятии необходимо использовать SWOT-анализ, позволяющий определить сильные и слабые стороны предприятия, а также угрозы и возможные перспективы. Рассматриваемое нами предприятие ПАО «РусГидро» – крупнейшая российская генерирующая компания и вторая в мире среди гидрогенерирующих компаний по установленной мощности. «РусГидро» — лидер в производстве энергии на базе возобновляемых источников, развивающий генерацию на основе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии.

Деятельность ПАО «РусГидро» связана с рядом рисков, которые при определенных обстоятельствах могут негативно сказаться на производственных и финансовых результатах, социальном и природном окружении компании. Для снижения негативного воздействия потенциальных опасностей и реализации благоприятных возможностей на предприятии

создана система управления рисками, направленная на реализацию Стратегии развития РусГидро на период до 2020 года с перспективой до 2025 года. [4].

Таблица 1

**Сильные и слабые стороны компании.
Возможности и угрозы**

Сильные стороны	Слабые стороны
<p>1. Высокий потенциал роста капитализации бизнеса.</p> <p>2. Значительный масштаб Компании, определяющий привлекательность на рынках капитала.</p> <p>3. Длительный срок службы гидроэнергетических объектов.</p> <p>4. Маневренность мощностей РусГидро.</p>	<p>1. Фундаментальная зависимость от природных условий.</p> <p>2. Физический и моральный износ производственных фондов, особенно на территории ДФО.</p> <p>3. Наличие инфраструктурных затрат и проектов, не имеющих экономической эффективности.</p>
Возможности	Угрозы
<p>1. Формирование модели рынка комфортной для функционирования гидроэнергетических объектов и реализации новых проектов развития.</p> <p>2. Значительный объем неосвоенных гидроресурсов и использование ГЭС как основного элемента развития.</p> <p>3. Повышение инвестиционной привлекательности.</p>	<p>1. Рост процентных ставок по долгосрочным займам вследствие сохранения международных санкций.</p> <p>2. Сокращение инвестиционных возможностей государства по финансированию развития и инфраструктуры.</p> <p>3. Формирование модели рынка, не учитывающей вклад ГЭС для надежности ЕЭС.</p>

Таким образом, можно выделить следующие угрозы предприятия, существующие на сегодняшний день:

1. Срыв сроков ввода новых мощностей.

Компания активно развивает инвестиционную сферу деятельности. Финансирование ряда проектов может быть осложнено, что повлечет за собой простои в производстве. Также инвестиционные проекты имеют длительный срок реализации, за время которого цены на оборудование и материалы могут вырасти, большая доля неопределенности при обосновании проектов – все это оказывает влияние на формирование угрозы финансовых потерь.

2. Снижение выручки от продажи электроэнергии (мощности), теплоэнергии относительно бизнес-плана.

Риск имеет место из-за нестабильности цен на топливо, снижения платежеспособности контрагентов в результате влияния финансового кризиса, спада производства. Для снижения негативного воздействия можно использовать, например, заключение хеджирующих двусторонних договоров на рынке «на сутки вперед» (РСВ), в том числе на покупку электроэнергии в обеспечение обязательств.

3. Техногенные аварии и несчастные случаи на производственных объектах.

4. Дефицит средств, в т.ч. получаемых из внешних источников (финансовые риски).

5. Терроризм и кибертерроризм.

Этот риск связан с общей напряженностью в политической и социальной сферах страны, с высокой вероятностью возникновения локальных и региональных вооруженных конфликтов, ростом угрозы со стороны международного терроризма и уровня политической нестабильности в ряде развивающихся стран в связи с экономическим кризисом, а также с активностью радикальных организаций, развитием промышленного терроризма.

6. Невыполнение целевых показателей инжиниринговыми компаниями (проектные, институты, ремонтные)

В SWOT-анализе отражена возможность предприятия применение новых видов оборудования, что организация может себе позволить ввиду избыточного наличия денежных средств, достаточных для погашения задолженностей и обеспечения бесперебойного производства. Для наиболее рационального баланса, а именно устранения профицита денежных средств, их необходимо вложить в технологии для достижения целевых показателей и реализации политики предприятия.

Цель проекта – модернизация технологии РусГидро с увеличением объемов производства на 20% за счет повышения ее часовой производительности, что привлечет к снижению себестоимость 1 кВтч на 5%.

Источниками экономического эффекта могут являться:

- снижение затрат на производство единицы продукции (снижение полной себестоимости единицы продукции)
- увеличение годового объема производства продукции в натуральных единицах измерения, например, кВтч.
- увеличение качества продукции, отражающееся на величине ее цены.

Расчет капитальных вложений.

Капитальные вложения (инвестиции) представляют сумму денежных средств, необходимых для осуществления проекта. При ее определении учитываются все затраты, начиная от затрат выполнения научно-исследовательских работ и проектирование и заканчивая затратами на подготовку кадров и приобретение патентов и лицензий, если они необходимы.

В расчетах экономической эффективности проекта, реализующем организационно-технические мероприятия, перечень затрат, как правило, ограничен и включает следующие их виды:

- стоимость нового оборудования и комплектующих изделий по ценам поставщиков (без НДС);
- затраты на демонтаж действующего оборудования, доставку и монтаж нового оборудования, величина которых принимается в пределах 20-50% от стоимости нового оборудования по ценам поставщиков;

Таблица 2

Расчет стоимости нового оборудования по ценам поставщиков

Наименование оборудования, основные параметры	Количество единиц	Цена за единицу(Без учета НДС), тыс.руб.	Сумма, млн.руб.
1. Турбина	1	42300	42,3
1. Комплектующие изделия	3	900	2,7
Итого:	-	-	45,0

Таблица 3

Расчет капитальных вложений

Наименование затрат	Расчет затрат	Сумма, млн. руб.
1.Стоимость оборудования по ценам поставщиков	-	45,0
2.Затраты на демонтаж действующего оборудования, доставку и монтаж нового оборудования.	$45 \cdot 20 / 100$	9,0
Итого капитальные вложения (Кв).	$45 + 9$	54,0

Расчет показателей экономической эффективности проекта и выводы о целесообразности его осуществления.

Экономическая эффективность проекта характеризуется показателями экономической эффективности капитальных вложений, необходимых для его осуществления. Результатом проекта, реализуемого на уровне предприятия, является годовой экономический эффект.

Коэффициент экономической эффективности определяется по формуле: $Эк = (\Delta Пч + \Delta A) / Кв$

Срок окупаемости капитальных вложений (Т), необходимый для осуществления проекта:

$$T = \frac{Kв}{(\Delta\Piч + \Delta A)}$$

Рассчитаем увеличение годовой суммы амортизационных отчислений

$$\Delta A = A_{нов} - A_{баз} = 2700 - 1120 = 1580 \text{ тыс. руб} = 15,8 \text{ млн. руб}$$

Годовой прирост чистой прибыли $\Delta\Piч$ определяется в следующей последовательности:

1. Определяются годовые суммы прибыли по обоим вариантам по формуле прибыли от реализации продукции, т.е.

$$Pr = (\text{Цена} - \text{Полная} / c(\text{СЕП}) * \text{ГП}$$

Нам годовой объем производства - 530214 тыс. кВтч. Полную себестоимость 1кВт можно принять по плановым или отчетным данным предприятия, отраженным в годовой отчетности (себестоимость продаж в 2018 году 96847 млн. руб.)

$$Pr = (102450 - 96847) * 530,214 = 2970789 \text{ млн. руб}$$

В новом варианте величина себестоимости устанавливается исходя из целевых данных проекта ввода оборудования:

$$Pr = (102450 - 96847 * \frac{95}{100}) * 636.,254 = 6645895 \text{ млн. руб}$$

2. В расчетах экономической эффективности сумма налога на имущество в базовом варианте, как правило, не учитывается и тогда $\Pi н = Pr = 2970789 \text{ млн. руб}$

В новом варианте сначала определяется годовая сумма налогооблагаемой прибыли как разность между суммой прибыли от реализации и годовой суммой налога на имущество. Годовая сумма налога на имущество определяется по ставке 2,2% от суммы капитальных вложений в основные производственные фонды. В нашем проекте сумма капитальных вложений в оборудование составляет 54 млн. руб. и годовая сумма налога на имущество будет равна 1188,0 тыс. руб.

(54000*2,2/100). Годовая сумма налогооблагаемой прибыли составит:

$$Пн = 6645895 - 118800 = 6527095 \text{ млн.руб}$$

3. Определяется чистая прибыль по обоим вариантам.

• В базовом варианте:

$$Hn = 2970789 * \frac{20}{100} = 594158 \text{ млн.}$$

$$Пч = 2970789 - 594158 = 2376631 \text{ млн.руб}$$

• В новом варианте:

$$Hn = 6527095 * \frac{20}{100} = 1305419 \text{ млн.руб}$$

$$Пч = 6527095 - 1305419 = 5221676 \text{ млн.руб}$$

4. Определяется прирост чистой прибыли в год как разность между их суммами:

$$\Delta Пч = 5221676 - 2376631 = 2845045 \text{ млн.руб.}$$

Показатели экономической эффективности будут равны:

$$\mathcal{E}к = \frac{(2845045 + 15,8)}{54} = 526\%$$

$$T = \frac{54}{2845045 + 15,8} = 1,9 \text{ года}$$

Критерием эффективности проекта является превышение коэффициента экономической эффективности, выраженного в процентах, над уровнем рентабельности производства, определенного по чистой прибыли (несмотря на то, что данный показатель итак высок у РусГидро проект позволяет его увеличить). Следовательно, осуществление проекта позволит улучшить основные экономические, финансовые, технические показатели работы предприятия, повышая его экономическую безопасность. При этом срок окупаемости достаточно небольшой и сможет удовлетворить и привлечь инвесторов, в качестве которых в большинстве предприятий выступают их акционеры.

Список литературы:

1. Ярочкин В.И. Система безопасности фирмы. М.: Ось-89, 2011.
2. Большаков Р.В., Захарова Р.Л., Молдован А.А. Совершенствование системы экономической безопасности предприятия // Московский экономический журнал. 2019.
3. Муратова Н. К. Экономическая безопасность предприятия как успешная составляющая современного бизнеса // Государственное управление. Электронный вестник. 2012.
4. <http://www.rushydro.ru>

ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE: EXTERNAL AND INTERNAL THREATS

Beglyarova D.Yu., Student of 4th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract (summary): the article discusses the theoretical aspects of the economic security of the enterprise and practical suggestions for improving the security system in the enterprise.

Keywords: economic security of the enterprise, external and internal threats, theoretical aspects, PJSC RusHydro, electric power industry

УДК 338.24(410+7)
ББК 65.059

**ОБЗОР ПРАКТИКИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ
ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ОРГАНАМИ ВЛАСТИ
ВЕЛИКОБРИТАНИИ, США, КАНАДЫ:
СОДЕРЖАНИЕ НОРМАТИВНОЙ БАЗЫ**

В.М. Безденежных, д.э.н., профессор
Электронный адрес: savrula@gmail.com
**Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации**
125993 (ГСП-3), г. Москва, Ленинградский проспект, 49

Важное, ключевое значение в условиях роста турбулентности в мире приобретает использование в государственном управлении развитой методологии управления рисками. В ходе построения системы управления рисками государственного управления (СУР) важно выработка с учетом специфики государства и разумное соблюдение базовых положений и принципов, которые должны быть зафиксированы в нормативных документах, основанных на лучшей зарубежной практике. В статье исследуется опыт применения и содержание методик обеспечения управления рисками государственными структурами ведущих стран мира.

Ключевые слова. Система управления рисками, «новый общественный менеджмент», органы государственного управления, эффективность государственного управления.

Ход событий в стране и мире вынуждают к системному и адекватному развитию всей системы государственного управления, в том числе, системы обеспечения стрессоустойчивости, защищённости экономики и общества. Основным является путь внедрения современных передовых подходов и методов управления сложными социально-экономическими процессами. В качестве примера выделим

появление и нарастающее распространение в государственном управлении многих стран (прежде всего США, Канады, Великобритании и др.) так называемого «нового общественного менеджмента» (New Public Management). В основе этого подхода заложены методы из лучшей практики управления на основе риск-ориентированного подхода, проверенные также и в управлении крупнейшими корпорациями мира.

Важное, ключевое значение в данном контексте приобретает использование в государственном управлении развитой методологии управления рисками, которая уже прошла несколько этапов в своем развитии (можно выделить 3-4 таких этапа [1]). В ходе построения системы управления рисками государственного управления (СУР) важно выработка с учетом специфики государства и разумное соблюдение базовых положений и принципов. Например, отметим такой важный, на наш взгляд, принцип как *принцип (режим) постоянного развития политики и концепции*. В рамочном нормативном Руководстве по регулированию рисков Казначейства Канады указано, «... чтобы правительство Канады постоянно улучшает способы предоставления услуг канадцам, важно, чтобы его режим управления рисками способствовал гибкости, а также искал новые возможности и фокусировался на результатах. Интеграция с таким режимом постоянного улучшения это осознание и применение принципов и практики управления рисками [3]».

Также при разработке государственной политики в области регулирования рисков (как раздела экономической политики страны) обращается внимание на то, чтобы *эффективная практика управления рисками позволяла федеральным правительственным организациям активно реагировать на изменения, турбулентность и вызванную ими неопределенность всего контекста с использованием основанных на учете рисков подходов и информации. Это позволит обеспечить более эффективное принятие решений во всей организации управления. Остановимся более детально на практике ведущих стран мира в исследуемой сфере. Наиболее развитая практика сложилась в США, Великобритании, Германии, Канаде и других ведущих странах. Так, Казначейством Канады был разработан документ «Структура*

управления рисками ...»[3], а также обширный ряд других документов, которые должны применяться и в других государственных структурах, положенные далее в основу анализа в данной статье.

В усложняющейся сегодня в мире практике государственного управления рисками к структуре СУР предъявляется комплекс *требований и условий*.

1. В целом, структура построения и администрирования государственной СУР сформирована и нацелена на адекватное управление рисками федеральным правительственным организациям, чтобы активно реагировать на изменения и неопределенность, используя информацию, основанную на риске. В свою очередь, способность оценивать, связывать и управлять рисками должна создавать доверие и уверенность, как в правительстве, так и среди населения.

Чтобы правительство постоянно улучшало способы предоставления услуг населению, важно, чтобы его режим управления был достаточно гибкий, и был нацелен на результаты. Это важно не только для Канады, но и для любой страны и его правительства. Такой подход к системному управлению рисками, сформулированный в «Структуре управления рисками...», обеспечивает гибкость структурам управления и позволяет адаптировать решения управления к их полномочиям и целям.

2. Далее в документе подчеркивается необходимость стимулирования культуры лояльности, в котором учитывается риск и способность улучшать качества работы в рамках федеральных организаций управления, необходимость развивать методы управления рисками в своей работе (во всех деловых практиках). Также сделан важный вывод, что *неспособность эффективно управлять рисками может привести к увеличению расходов и упущенным возможностям, что может поставить под угрозу результаты реализации государственной программы и, в конечном счете, общественное доверие. Напротив, рациональное (эффективное) управление рисками имеет основополагающее значение для государственного управления, поскольку оно может привести к ориентированному на результаты и высокоэффективному правительству.*

3. В качестве одного из базовых положений, определяющих политику и инструменты управления в Казначействе Канады как головной организацией по внедрению национальной СУР, исследуемый документ «Структура управления рисками» устанавливает уровень ответственности за реализацию СУР – не ниже, чем заместителей руководителей как *принцип управления рисками в качестве важнейшего элемента во всех областях работы на всех уровнях их организации*. Принципы управления рисками, систематизированные в руководстве «Структура управления рисками ...», дополняют базовые положения по обновлению политики, изложенную в «Фундаментальных Основах для политики Совета по казначейству», [12] а также материалы по управлению обеспечением Руководства, изложенным в «Рамочной программе по обеспечению реализации ...»[13].

4. В исследуемом документе далее приводятся принципы управления рисками для уровня Заместителей Руководителей по эффективному управлению рисками в их организациях во всех областях работы, включая реализацию политик и программ. Эти принципы применяются при разработке политик в сфере рисков (1), стимулировании реализации (2) и контроле исполнения (3). Эти три основных формата политик созданы для более эффективного управления путем повышения отчетности, прозрачности и поддержки принятия решений с учетом риска.

5. В документе подчеркивается, что принципы, содержащиеся в «Структуре управления рисками...»[3], сформируют обоснование выбора подходов к внедрению для отдельных политик Казначейского совета (например, Политика внутреннего аудита, Политика внутреннего контроля, Политика в отношении трансфертных платежей, Политика инвестиционного планирования), и должны постоянно совершенствоваться и корректироваться.

6. Эффективное управление рисками в федеральном правительстве должно достигать организационных целей и результатов, при сохранении общественного доверия; реагировать на внешний и внутренний контекст организации, включая ее полномочия, приоритеты, потенциал управления

рисками и интересы партнеров и заинтересованных сторон; повышать ценность принятия решений, бизнес-планирования, распределения ресурсов и оперативного управления; достигать баланса между уровнем реагирования на риски и установленными контрольными процессами и поддержкой гибкости и инноваций для повышения эффективности и результатов и ряд других важных функций [3].

7. Помимо данной «Структуры управления рисками ...» существует еще несколько документов (Путеводителей ... и Руководств ...) в системе управления рисками Канады. Рассмотрим основные содержательные вопросы из документов подробнее.

7.1. «Руководство по комплексному управлению рисками[9]».

Данное Руководство призвано помочь в укреплении интегрированной практики управления рисками в федеральном государственном секторе, предоставляя организациям руководство по разработке, внедрению, проведению и постоянному совершенствованию интегрированного управления рисками, что приведет к обоснованному риску подходу к управлению во всей организации, что в конечном итоге приведет к повышению производительности.

Данное *Руководство рассматривает несколько стадий работы с рисками, которые начинаются с планирования и прогнозирования подходов и процессов.* Цель этого раздела руководства – дать указания федеральным ведомствам и агентствам в разработке:

1) подхода к управлению рисками, который будет разрабатывать, структурировать и укреплять управление рисками в своих организациях путем внедрения системы управления рисками в их организационные структуры и процессы и

2) процесса управления риском, необходимого для внедрения управления рисками в организации.

После данной стадии наступает *стадия общего понимания организации и ее внутреннего и внешнего контекста.* Благодаря этому можно оценить параметры, которые будут управлять риском в организации.

При проведении внутреннего и внешнего сканирования организации можно рассмотреть:

- результаты аудитов, оценок, обзоров или другой документации, которые предоставляют информацию об управлении рисками организации, стратегическом лидерстве, ценностях и этике, интегрированной информации об эффективности, управлении и подотчетности;

- документы ведомственного стратегического планирования, такие как корпоративный план, отчет об исполнении служебных обязанностей, отчет о планах и приоритетах, капитальных активах и функциональных планах;

- вклад пострадавших и заинтересованных сторон, таких как парламент, клиенты, общественные и другие заинтересованные стороны;

- ключевые внешние факторы сканирования (например, социальные, экономические и т. д.).

Следующим этапом выделяется *стадия установления и формулирования направления для комплексного управления рисками*. Данное направление включает в себя видение, цели и принципы работы, способствует успешной интеграции функции управления рисками в организацию.

Более того, система должна быть способна просчитывать риск, давая ему количественную характеристику. Исключительно качественные характеристики риска считаются недостаточными для изучения.

Данную информацию риск-менеджеры получают от людей, работающих в организации и вне нее, а также из документов и процессов, организованных для работы компании. *После этого уже можно определить процесс риск-менеджмента на основании идентификации, ассессмента (оценки), формирования управляющей реакции (воздействия или обработка риска), управленческого взаимодействия и мониторинга.*

После определения механизмов устанавливаются коммуникации и определяются механизмы создания отчетов о проделанных процедурах. В заключение, на основании всеобъемлющего анализа выбирается определенный способ

(механизм) регулирования и реализуется в управлении организацией. Собирается вся необходимая информация о риске или, в случае отсутствия критичных рисков на текущий момент, проводится мониторинг процессов в компании на предмет появления риска.

7.2. «Руководство по корпоративным рискам...»[4].

В данном руководстве представлен Профиль (наглядная картина) корпоративного риска, который описывает понятийный аппарат, методы оценки основных рисков организации, включающих как реестр рискогенных угроз, так и оценку возможности их реализации. В документах Правительстве Канады риск определяется в соответствии со Стандартом управления риском ИСО 31000:2009 как «влияние неопределенности на цели организации». «Риск – это выражение вероятности и влияния события, которое может повлиять на достижение целей организации». Как результат процесса оценки рисков, корпоративный профиль рисков усиливает анализ и принятие решений старшего руководства, связанные с установкой приоритетов и распределением ресурсов. Корпоративный Профиль рисков также предоставляет сотрудникам, внешним партнерам и советникам четкое представление («снимок») основных рисков организации и методов анализа оценки, и их применение может помочь выявить области эффективности и потенциальных возможностей. Это, в свою очередь, поддерживает установление стратегического приоритета и распределение ресурсов, информированные решения в отношении устойчивости к рискам и улучшение результатов.

То, как организация представляет свои корпоративные риски, отличается от организации к организации, однако все корпоративные профили риска включают фундаментальные качества, которые делают их ценным инструментом управления. К ним относятся:

- Профиль корпоративного риска определяет риски, которые влияют на достижение целей. Риски, включая угрозы и возможности, должны быть перспективными и относиться к событиям будущей неопределенности. Риск не является бизнес-условием или текущей проблемой. Иногда повторные проблемы

могут быть истолкованы как риски. В этом случае организации должны идентифицировать риски, связанные с управлением этими повторяющимися проблемами, а не описывать сами проблемы;

- Профиль корпоративного риска должен отражать особые обстоятельства и задачи организации. Он должен отражать текущие бизнес-условия организации, а также размер организации и сложность ее мандата;

- Профиль корпоративного риска должен быть представлен сбалансированным образом с достаточной детализацией для обеспечения контекста и четкого описания рисков, в том числе о том, как эти риски управляются внутри организации. [5]

7.3. «Руководство по отчетам о рисках ...»[10]

Отчеты о рисках дают не только представление, но и точную картину (паспорт) риска, что имеет решающее значение для остальной части процесса управления рисками. Поскольку в «Структуре Казначейского совета по управлению рисками...» риск определяется как «влияние неопределенности на цели. Это выражение вероятности и влияния события, которое может повлиять на достижение целей организации», в отчете о рисках в корпоративном Профиле рисков, например, будет описано событие и потенциальное воздействие (положительное или отрицательное) этого события по достижению целей организации.

Предлагаемый метод разработки оценивания риска под воздействием различных угроз включает в себя как минимум два элемента оценки: само событие и потенциальное воздействие такого события. Событие может произойти по случайности, а может стать последствием чьих-то действий. В разных ситуациях риск необходимо оценивать по-разному.

Конкретное заявление о рисках (паспорт риска) – это целенаправленное описание угрозы или возможности, которая включает важные детали, включая потенциальное воздействие внутри организации, которое может или не может быть общим или разделяемым с другими организациями и заинтересованными сторонами. Конкретные заявления о рисках

могут меняться чаще, поскольку они сосредоточены на конкретном мероприятии. Конкретными заявлениями о рисках легче управлять, поскольку точечный характер риска прозрачен для лиц, принимающих решения. Возможны и другие формы отчета. Отчеты о рисках, включенные в профиль корпоративного риска, должны быть профессионально достаточно высокого уровня, чтобы определить (оценить) потенциальный риск, который может существенно повлиять на организационные цели, а также быть подробным и достаточным для выбора метода эффективного управления.

7.4. «Руководство по статусу (систематизации) рисков» [6]

Руководство отмечает, что систематизация рисков – это всеобъемлющий, общий и стабильный набор категорий, видов и реестров риска, который используется в организации. Предоставляя комплексный набор категорий рисков, он поощряет тех, кто участвует в идентификации рисков и учитывает все виды рисков, которые могут повлиять на цели организации.

Предоставляя общий набор категорий рисков, классификатор облегчает агрегирование рисков со всей организации и сравнительный анализ рисков организации с течением времени. Этот документ включает соображения для департаментов и учреждений в отношении разработки и использования систематизации рисков. В нем излагается подход к категоризации и агрегированию рисков, которые могут быть адаптированы к конкретным потребностям организации.

Следует отметить, что систематизация рисков не является обязательным компонентом интегрированного подхода к управлению рисками. *Однако использование систематизации рисков может помочь укрепить и лучше интегрировать подход к управлению рисками организации, учитывая преимущества, изложенные выше [7].*

Риски могут, согласно обсуждаемого документа, быть объединены в следующие группы: деловые процессы, капитальная инфраструктура, связи, конфликт интересов, финансовый менеджмент, управление и стратегическое направление, управление людскими ресурсами, управление информацией, информационные технологии, управление

знаниями, организационное преобразование и управление изменениями, разработка и внедрение политики, конфиденциальность / управление информацией, разработка и доставка программ, управление проектом, политика, репутация, управление ресурсами, заинтересованные стороны и партнерства, ценности и этика.

7.5. «Модель возможностей управления рисками» [8].

Модель возможностей (ограничений) управления рисками – это диагностический инструмент, который позволяет организациям оценивать свои возможности (уровни сложности и ответственности) управления рисками, определяет ограничения по применению методов регулирования рисков организации. В модель возможностей включаются методы определения лимитов возможностей (и ответственности) по уровням принимаемых решений собственниками рисков или передачей их решения на более высокий уровень.

«Модель возможностей управления рисками ...» может использоваться для создания текущего подхода к управлению рисками организации, который может использоваться для информирования о том, следует ли выделять ресурсы по выявленным рискам, или перенаправлять их для устранения других пробелов, или улучшения возможностей в ключевых областях процесса управления рисками.

Уровни возможностей (сложности и ответственности) разрабатываются по профилю рисков, по которым организациям рекомендуется их идентифицировать. Формат таблиц профиля позволяет организациям гибко отображать свои текущие возможности в отношении ряда ключевых областей управления рисками. Ожидается, что организации будут обладать рядом возможностей, исходя из их целей, размера и сложности мандата. Организации должны контролировать (спрашивать) себя, *работают ли они на достаточном уровне по управлению рисками, а также оценивать эффективность и результативность СУР*. Кроме того, предусматривается механизм внешней экспертизы и оценки эффективности и результативности СУР.

«Модель возможностей ...» определяет уровень (сложность) решения задачи управления, не предназначена для

прямого и однозначного использования. Не обязательно, чтобы организация СУР отвечала самым высоким уровням в каждой области регулирования. *Сложность системы управления должна соответствовать сложности самой системы.* Кроме того, уровни возможностей в некоторых областях могут меняться со временем в зависимости от целей и приоритетов организации.

Таким образом, мы можем наблюдать несколько методики закрепления механизмов и инструментария по управлению рисками, которые помогают организациям минимизировать последствия и бороться с неопределенностью. Разработанные документы достаточно подробно и понятно описывают принципы использования данных механизмов, цели и задачи, что позволяет организациям незамедлительно их применять.

Список литературы:

1. Авдийский В.И., Безденежных В.М. Теория и практика управление рисками организации. – М.: КноРус, 2018. 276 с.

2. ISO Guide 73:2009, Risk management – Vocabulary (Руководство ИСО 73:2009. Словарь) (дата обращения: 05.11.2019);

2. ISO/IEC 31010:2009, Risk management – Risk assessment techniques (ИСО/МЭК 31010 Менеджмент риска. Методы оценки риска) (дата обращения: 05.11.2019);

3. Framework for the Management of Risk [Электронный ресурс] / URL: <https://www.tbs-sct.gc.ca/pol/doc-eng.aspx?id=19422> (дата обращения: 05.11.2019);

4. Guide to Integrated Risk Management [Электронный ресурс] / URL: https://www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat/corporate/risk-management/guide-integrated-risk-management.html#toc1_1 (дата обращения: 05.11.2019);

5. Guide to Corporate Risk Profiles [Электронный ресурс] / URL: <https://www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat/corporate/risk-management/corporate-risk-profiles.html> (дата обращения: 06.11.2019);

6. Guide to Risk Statements [Электронный ресурс] / URL: <https://www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat/corporate/risk->

management/guide-risk-statements.html (дата обращения: 06.11.2019);

7. Guide to Risk Taxonomies [Электронный ресурс] / URL: <https://www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat/corporate/risk-management/taxonomies.html> (дата обращения: 07.11.2019);

8. Risk Management Capability Model [Электронный ресурс] / URL: <https://www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat/corporate/risk-management/capability-model.html> (дата обращения: 07.11.2019).

9. Guide to Integrated Risk Management. Treasury Board of Canada Secretariat, 2011. URL: <http://www.tbs-sct.gc.ca/tbs-sct/rm-gr/guides/girm-ggirpr-eng.asp> (25.10.2019).

10. Guide to Risk Taxonomies: An Approach to Articulating Key Risks. Treasury Board of Canada Secretariat, 2009. URL: <http://www.tbs-sct.gc.ca/tbs-sct/rm-gr/guides/grt-grtrbeng.asp> (25.10.2018).

11. Hardy K. Managing Risk in Government: An Introduction to Enterprise Risk Management. IBM Center for The Business of Government, 2010. URL: <http://www.businessofgovernment.org/sites/default/files/RiskinGovernment.pdf> (5.10.2019).

12. Integrated Risk Management: Implementation Guide. Treasury Board of Canada Secretariat, 2004. URL: http://www.tbs-sct.gc.ca/pubs_pol/dcgpubs/RiskManagement/guideeng.asp (25.10.2019).

13. Risk: Improving Governments Capability to Handle Risk and Uncertainty / Summary Report of Cabinet Office. 2002. URL: <http://www.cabinetoffice.gov.uk/media/cabinetoffice/strategy/assets/su20risk.pdf> (5.11.2019).

14. Risk Management Fundamentals: Homeland Security Risk Management Doctrine. U.S. Department of Homeland Security. 2011. URL: <http://www.dhs.gov/xlibrary/assets/rma-riskmanagement-fundamentals.pdf> (25.11.2019).

15. Risk Management Guidance for Government Departments and Offices. Department of Finance, 2004. URL: <http://govacc.per.gov.ie/files/2011/05/RM-Guidance-for-WebSite.pdf> (5.11.2019).

16. Strategic Risk Management in Government: A Look at Homeland Security. IBM Center for The Business of Government, 2009. URL:

http://www.businessofgovernment.org/sites/default/files/StrategicRiskManagement_0.pdf (25.11.2018).

17. Supporting innovation: Managing risk in Government departments / Report by the Comptroller and Auditor General, National Audit Office, 2000. URL:

http://www.nao.org.uk/publications/9900/managing_risk_in_gov_depts.aspx/9900864.pdf (5.11.2017).

18. The Green Book: Appraisal and Evaluation in Central Government. Her Majesty's Treasury, 2003. URL: http://www.hm-treasury.gov.uk/d/green_book_complete.pdf (5.11.2017).

19. The Orange Book: Management of Risk – Principles and Concepts. Her Majesty's Treasury, 2004. 50 p. URL: http://www.hm-treasury.gov.uk/d/orange_book.pdf (5.11.2017).

**REVIEW OF RISK MANAGEMENT PRACTICES BY
PUBLIC AUTHORITIES IN THE UK, USA, AND CANADA:
CONTENT OF THE REGULATORY FRAMEWORK**

Bezdenzhnykh V. M., Professor, doctor

Financial University at Russian Federation government,
49, Leningradsky Prospekt, Moscow 125993 (GSP-3)

The use of a well-developed risk management methodology in public administration becomes important and key in the context of growing turbulence in the world. In building a risk management system of public administration (ERM), it is important to develop, taking into account the specifics of the state, and reasonable compliance with the basic provisions and principles that should be fixed in regulatory documents based on best foreign practice. The article examines the experience and content of methods for ensuring risk management by state structures in the leading countries of the world.

Risk management system, "new public management", public administration bodies, efficiency of public administration.

СТРАХОВАНИЕ ОНКОЛОГИЧЕСКИХ БОЛЕЗНЕЙ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

А.М. Бунтова, студент 4 курса

Научный руководитель – к.т.н., доцент О.Л. Домнина

Электронный адрес: buntovam@yandex.ru

Волжский государственный университет

водного транспорта,

603950 г.Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5

В статье рассмотрены вопросы состояния страхования онкозаболеваний. Немаловажное значение уделено вопросам экономической безопасности в связи с распространенностью данных заболеваний.

Ключевые слова: медицинское страхование, онкология, страхование онкозаболеваний.

В настоящее время существует значительное разнообразие видов страхования. Наиболее негативным явлением для человека является появление проблем со здоровьем. На этот случай предусмотрено страхование здоровья. Это один из простых способов защитить себя и свою семью от значительных финансовых затрат, а также возможность увеличения шансов выздоровления в случае раннего выявления болезней. При этом онкологические заболевания входят в число самых опасных и дорогостоящих. Наличие договора страхования от онкологических болезней в этом случае может стать существенным финансовым подспорьем.

В данной работе будут рассмотрены следующие аспекты:

- статистика заболеваемости онкологией среди населения;
- анализ рынка страхования в данной сфере.

Согласно данным, в России в последние годы отмечается рост заболеваемости раком (рис. 1). Только по итогам 2018 года было выявлено 425,5 тысяч новых случаев онкологических заболеваний на 100 тыс. человек населения, что на 29% больше, чем в 2013 году [1].

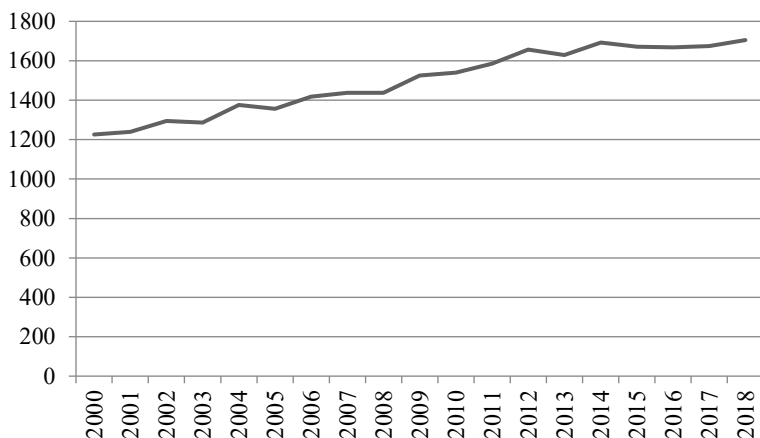


Рис. 1. Динамика числа больных с новообразованиями, выявленными впервые в жизни, тыс. чел. [построено на основании данных 1]

Одновременно с ростом заболеваемости произошло увеличение смертности от рака. Так, согласно данным МНИОИ им. П.А. Герцена, онкологические заболевания занимают второе место среди причин смерти населения России [2].

В Нижегородской области, число больных онкологией составило 100730 человек. В общей структуре смертности Нижегородской области в 2018 году злокачественные новообразования составляют 13% [3]. При этом, в случае раннего диагностирования — высоки шансы на полное излечение, современные лекарства и методы лечения позволяют продлить жизнь пациентам на пять и более лет [4].

Онкологические заболевания, выявленные в ходе диспансеризации, составляют 60% от всех выявленных новообразований. При этом, на заболевание шейки матки и яичников приходится 10,7% смертей женщин [5].

Уровень пятилетней выживаемости после постановки диагноза «онкология» в РФ составляет 40% и является одним из самых низких в Европе. Это связано с тем, что в России онкологические заболевания диагностируют, как правило, на поздних стадиях развития болезни, в то время как в США и в Европе их в основном диагностируют на ранних стадиях. По данным *zdrav.exspert* в нашей стране продолжительность жизни онкологического больного после постановки диагноза составляет 2,5 – 4 года, в то время как в США и Европе около 15 лет [4].

При более тщательном изучении специалистами бюро по изучению рака были сделаны выводы об отсутствии надлежащей терапии в этой группе больных: бесплатной терапией обеспечены только 6% больных, 52% оплачивают лечение самостоятельно и 25% совсем не проходят лечение [5].

Все это говорит о стратегически важной с точки зрения национальной безопасности задаче для развития ранних способов выявления таких заболеваний.

Таким образом, развитие добровольного медицинского страхования (ДМС) онкозаболеваний аргументируется достаточно высоким риском заболеваний, с одной стороны, и высокой стоимостью лечения – с другой.

Первые программы страхования онкозаболеваний появились в США. Поначалу раковым больным отказывали в лечении, если они имели предрасположенности к болезни, а сама страховка не покрывала диагностирование и реабилитацию. Затем, данный вид страхования получил развитие. Страховые компании стали выплачивать компенсации по мере потребности, перечисляя деньги небольшими суммами (посуточное содержание в больнице, хирургические процедуры, услуги транспортировки, медсестры и т.д.). [6]

Развита система страхования онкозаболеваний в Израиле. Здесь есть, с одной стороны, возможность лечения серьезных заболеваний, в том числе рака, по обязательному медицинскому страхованию -ОМС (покрывает курс химиотерапии, госпитализацию, а также жизненно важные операцию и медикаменты). С другой стороны, в дополнение к ОМС 90% населения оформляет полис ДМС. По данному полису

компенсируются расходы на амбулаторные процедуры, второе медицинское мнение, физиотерапию, альтернативную медицину, частичную оплату медикаментов. Еще одной особенностью такого полиса является возможность оплаты операции в частных клиниках и самостоятельный выбор врача-хирурга.

Возможность использования новых технологий и медикаментов по полису ДМС приводит к тому, что 65% израильтян заключают такие договора в частных страховых компаниях [6].

Кроме того, по статистике Madanes, до 25% израильтян приобретают страховки, предусматривающие разовые выплаты до 150 000 долларов — в случае диагностирования онкологии. В среднем такой полис обходится взрослому человеку в \$300 в год. Как следствие – статистика пятилетней выживаемости больных раком в Израиле — самая высокая в мире и достигает показателя в 90% в случае ранней диагностики, и 65% — в случае поздней [4].

В России страхованием от онкологических заболеваний занимаются только отдельные страховые компании. Изучив рынок, мы нашли только 7 таких компаний. Характеристика условий страхования в них приведем в табл. 1.

Таблица 1

Сравнительная характеристика условий страхования онкозаболеваний в РФ

№	Страховая компания	Название программы	Стоимость годового полиса , руб.	Максимальная выплата, млн. руб.	Примечание
1	ВТБ страхование	Управляй здоровьем!	3600-22300	От 3 до 22	Проверка диагноза, выплата на лечение в ведущих клиник. Ограничение по возрасту (18-75 лет)

Продолжение таблицы 1

2	Альфа Страхование	«ЖИВИ»	3510-30000	300 тыс. долларов	Лечение за границей, операции, терапии, размещение в палате с 5- разовым питанием, авиабилеты и т.д.. Ограничение по возрасту (18-60 лет)
3	Ингосстрах	«Грани здоровья»	От 2200	Н.д.	лечение в клинике BestDoctor. Ограничени е по возрасту (3-63 лет)
4	РЕСО- Гарантия	«Здоровье без границ»	66 евро на ребенка; 158 евро на взрослого	500 тыс. евро	лечение по всему миру; второе мнение (прохождение диагностики с целью подтверждени я диагноза)
5	Ингосстрах	«Грани здоровья»	От 2200	Н.д.	лечение в клинике BestDoctor. Ограничени е по возрасту (3-63 лет)

Окончание таблицы 1

6	Allianz	«Онко барьер»	3000-28888	1-2	От 18 до 55 лет. При пролонгации доступно оформление до 65 лет.
7	ВСК	«Медицина без границ»	7703-18516	2	возраст застрахованного от 18 до 65 лет (до 85 лет при непрерывной пролонгации)

Подытоживая сказанное, следует отметить, что вопросы национальной безопасности требуют развития института страхования онкологических заболеваний.

Список литературы:

1. Данные Росстата// <https://www.gks.ru/>
2. Данные сайта МНИОИ им. П.А. Герцена – филиала ФГБУ «НМИЦ радиологии» Минздрава России // <https://www.mnioi.nmicr.ru/news/tsentra/minzdrav-rossii-v-rossii-uvelichilas-vyavlyaemost-onkologicheskikh-zabolevaniy-na-rannikh-stadiyakh/>
3. В Нижегородской области за этот год от онкологии умерли уже более 5,3 тыс. человек// <https://newsnn.ru/article/general/29-11-2019/my-tupo-dohnem-i-eto-realnaya-situatsiya-onkologiya-v-nizhegorodskoy-oblasti>
4. Рак (онкологические заболевания)// [http://zdrav.expert/index.php/Статья:Рак_\(онкологические_заболевания\)](http://zdrav.expert/index.php/Статья:Рак_(онкологические_заболевания))
5. Статистика онкологических больных в России// <https://cyberpedia.su/14xdd2b.html>
6. Страховка от рака: кто и как помогает пациентам, застрахованным от онкологии // <http://onco.rusvrach.ru/ru/content/страховка-от-рака-кто-и-как-помогает-пациентам-застрахованным-от-онкологии>

**ONCOLOGICAL DISEASES INSURANCE
AS A METHOD OF INCREASING THE ECONOMIC
SAFETY OF THE COUNTRY**

Buntova A.M., student of 4rd year

Volga state university of water transport,
5, Nesterova street, Nizhny Novgorod 603950

The article deals with the state of cancer insurance. Equally important is the issue of economic security in connection with the prevalence of these diseases.

Keywords: medical insurance, oncology, cancer insurance

УДК 343.575.2
ББК 67.408.1

НЕЗАКОННЫЙ ОБОРОТ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ – УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Н.С. Бурмагин, студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Домбровский
Электронный адрес: nburmagin@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье раскрыта сущность незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ в Российской Федерации, проанализирована статистика, связанная с преступлениями в данной сфере, также рассмотрен вопрос степени влияния незаконного оборота наркотических средств на экономическую безопасность страны.

Ключевые слова: Незаконный оборот, наркотические средства, психотропные вещества, УК РФ, преступление.

В Российской Федерации, по данным статистики, в 2018 году было совершено 200300 преступлений связанных с незаконным оборотом наркотических средств. В зависимости от года цифра не сильно меняется, что говорит об устойчивом положении в данной сфере. Незаконная торговля наркотическими средствами влечет за собой множество проблем для экономической безопасности России, такие как, повышение остальных видов преступлений, моральное разложение населения, уменьшение количества трудоспособной части населения, увеличение числа ВИЧ инфицированных, увеличение числа психически не здоровых людей. Все эти факторы, сильно ударяют по безопасности России. Если не

уделить должное внимание данной проблеме, то страна рискует ухудшить свое экономическое положение.

Наиболее развернутое определение незаконного оборота наркотических средств дает «Конвенция ООН о борьбе против незаконного оборота наркотических и психотропных веществ» 1988 года. В соответствии с данным документом незаконный оборот наркотических средств и психотропных веществ – это группа преступлений предусматривающих незаконное изготовление, приобретение, хранение, перевозку, сбыт, хищение либо вымогательство наркотических и психотропных веществ, а также незаконное культивирование запрещенных к возделыванию растений, содержащих наркотические вещества. Относится к группе преступлений против здоровья населения и общественной нравственности. Объектом преступления являются общественные отношения, связанные с обеспечением безопасности здоровья граждан, возникающие в результате противодействия незаконному обороту наркотических средств и психотропных веществ.

Таблица 1

Показатели, характеризующие незаконный оборот наркотических средств в Российской Федерации

Показатель:	2014	2015	2016	2017	2018
Число совершенных преступлений в сфере незаконного оборота наркотических средств (тыс.)	254,7	236,9	201,2	208,7	200,3
Количество наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров изъятых, на границе РФ (кг)	485	1214,3	656,3	2595	153

Окончание таблицы 1

Количество уголовных дел возбужденных по статье 229.1 УК. РФ (контрабанда наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров или аналогов, растений содержащих наркотические вещества)	491	399	342	321	303
Количество тяжелых наркотических веществ изъятых на границе Российской Федерации (килограмм)	20	14,3	23,3	2200	68
Количество наркотических веществ изъятых из оборота на территории Российской федерации (килограмм)	32782,9	33132,2	20052,1	21264,5	-

Как мы видим из данных приведенных в таблице 1, незаконный оборот наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, на территории Российской Федерации имеет весьма не стабильное положение. На фоне остальных сильно выделяется 2017 год, в котором на таможне было изъято наркотических средств в разы больше чем за

другие года. Мы видим, что количество дел возбужденных по статье 229.1 УК. РФ. сокращается по сравнению с прошлыми годами. Исходя из этого, можно предположить, что контрабандисты пытались ввезти в страну запрещенные вещества, более крупными партиями. Однако стоит заметить, что растущий объем контрабанды наркотических веществ, говорит нам об усилении позиций преступников. Очень маловероятно, что преступники стали бы, столь резко увеличивать трафик наркотических средств и психотропных веществ, на территорию нашего государства. Либо контрабандисты стали уверенней себя чувствовать, либо такой объем поставок запрещенных веществ, всегда был на уровне 2017 года. Все это может свидетельствовать о проблемах, имеющихся на данный момент в органах, занимающихся раскрытием преступлений в сфере контрабанды запрещенных веществ и Российском законодательстве. Более стабильная ситуация с наркотическими веществами изымаемыми не на границе, а уже на территории Российской Федерации. Их количество с каждым годом снижается. Также снижение наблюдается и по числу преступлений связанных с незаконным оборотом наркотических средств.

Таблица 2

Показатели характеризующие влияние на экономическую безопасность Российской Федерации

Показатель:	2014	2015	2016	2017	2018
Число больных ВИЧ инфекцией (тыс. человек)	522,6	581,7	658,1	693,1	712,5
Число больных наркоманией (тыс. человек)	300,7	288,0	259,5	231,6	223,1
Количество наркологических диспансеров (единиц)	138	96	95	92	88
Количество мест в наркологических диспансерах (тыс.)	23,5	23,2	22,2	21,5	21,1

Снижение числа преступлений в сфере незаконного оборота наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, также подтверждается снижением числа больных наркоманией, но в то же время наблюдается сильный рост числа больных ВИЧ инфекцией. Как известно, многие люди, принимающие наркотические средства внутривенно, многократно используют один шприц и иглы, что способствует распространению вируса. Динамика данного показателя, весьма косвенно относится к числу наркозависимых людей, так имеются и другие пути заражения. Однако, рост числа носителей ВИЧ инфекции, может говорить о росте числа зависимых от наркотических средств, но не состоящих на учете в медицинском учреждении. В рассматриваемом периоде, мы видим, что количество мест в наркологических диспансерах не сильно уменьшается, но гораздо важнее уменьшение числа наркологических диспансеров. Если в 2014 году на один диспансер приходилось примерно 171 место, то в 2018 году на один диспансер уже приходится 240 мест. Данный факт вероятней всего свидетельствует об ухудшении условий содержания пациентов. Это весьма не приятная проблема, но куда более важной проблемой является закрытие диспансеров. Это значит, что многие города и населенные пункты лишились, местных наркологических диспансеров, что может быть подтверждением приведенных выше слов. Число людей зависящих от наркотических средств не снизилось, у них нет возможности встать на учет.

Наркотические средства и психотропные вещества пагубно влияют на физическое и психологическое состояние людей, это приводит к разрушению личности и общества. Множество людей, употребляющих наркотики, не имеют стабильного заработка, вследствие чего живут за чертой бедности и не имеют нормальных условий жизни. Для того, что бы найти деньги на очередную дозу наркоман вынужден совершать не обдуманные поступки. Также чем больше количество людей зависимых от наркотических средств в стране, тем меньше здорового и работоспособного населения. Рост незаконного оборота запрещенных веществ, непременно ведет к укреплению теневой экономики в стране, что в свою

очередь приводит к росту преступности. Рост числа зависимых от наркотических средств, вынуждает государство увеличивать траты на профилактику зависимости и заболеваний связанных с ней. Помимо этого требуются средства для содержания специализированных медицинских учреждений. Таким образом незаконный оборот наркотических средств является серьезной проблемой общественной и экономической безопасности Российской Федерации.

Мы видим, что с годами иностранные поставщики запрещенных веществ становятся смелее, следовательно, в России имеется должный спрос и развитая сеть продавцов. По данным предоставленным МВД и РОССТАТ, можно сделать вывод, что ситуация с каждым годом ухудшается и если не приложить должных усилий, то незаконный оборот наркотических средств в России достигнет критических размеров. Также мы видим, что незаконный оборот наркотических средств оказывает ощутимое влияние на экономическую безопасность, разрушая здоровье работоспособных граждан и вынуждая государство выделять дополнительные средства, на лечение людям, столкнувшимся с последствиями принятия запрещенных веществ и медицинские учреждения занимающиеся лечением данных пациентов. Помимо этого, рост незаконного оборота наркотических средств, ведет ухудшению криминогенной обстановки в стране и усилению теневой экономики. Все это не лучшим образом сказывается на экономике страны. Именно поэтому данная проблема является одной из важнейших на данный момент в России и требует постоянный контроль со стороны государства, для поддержания экономической безопасности.

Список литературы:

1. Статья 229 УК РФ. Хищение либо вымогательство наркотических средств или психотропных веществ, а также растений, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, либо их частей, содержащих наркотические средства или психотропные вещества.

[Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

2. Статья 229.1 УК РФ. Контрабанда наркотических средств, психотропных веществ, их прекурсоров или аналогов, растений, содержащих наркотические средства, психотропные вещества или их прекурсоры, либо их частей, содержащих наркотические средства, психотропные вещества или их прекурсоры, инструментов или оборудования, находящихся под специальным контролем и используемых для изготовления наркотических средств или психотропных веществ.

[Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

3. «Результаты правоохранительной деятельности подразделений Таможенной службы с 2014 по 2018 года» [Электронный ресурс], доступ с сайта <http://www.customs.ru/>

4. Статистические сборник «Здравоохранение в России 2018» [Электронный ресурс], доступ с сайта <http://www.gks.ru/>

5. Статистический сборник «Правонарушения 2017» [Электронный ресурс], доступ с сайта <http://www.gks.ru/>

ILLEGAL TRAFFICKING OF DRUGS AND PSYCHOTROPIC SUBSTANCES – THREAT TO ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Burmagin N.S., student of 5th year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Resume: The article reveals the essence of illicit trafficking in narcotic drugs and psychotropic substances in the Russian Federation, analyzes statistics related to crimes in this area, and also considers the degree of influence of illicit trafficking in narcotic drugs on the economic security of the country.

Keywords: Illicit trafficking, narcotic drugs, psychotropic substances, Criminal Code of the Russian Federation, crime.

УДК 336.7
ББК 65.38

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

**В. Ю. Буров, д. э. н., доцент заведующий кафедрой
«Экономическая теория и мировая экономика»,
директор НИИ «Высшая школа экономики,
управления и предпринимательства.
ФГБОУ ВО «Забайкальский
государственный университет»,
672039, г. Чита, ул. Александрo-Заводская, 30**

В статье показаны подходы к исследованию экономической преступности отечественными и зарубежными учеными. Автором проведен сравнительный анализ понятий (определений) экономической преступности,. Проанализированы основные направления противодействия экономической преступности, что позволило сделать вывод об интенсификации борьбы.

Показано проявление влияния экономической преступности на уровень экономической безопасности.

Ключевые слова: Экономическая безопасность. Теневая экономика. Экономическая преступность.

Важнейшей негативной тенденцией современного развития России, является развитие экономической преступности, что связано как с экономической преступностью в СССР, так и с переходным периодом к рыночным отношениям: «...слоем социально-экономической системы неизбежно вызывает стремительный рост преступности, в том числе экономической. Объясняется это многими факторами: ликвидацией прежнего законодательства, а новое в одночасье не рождается; сменой мировоззренческих ориентаций членов общества; разрушением существовавшей правоохранительной

системы; в конце концов, борьбой носителей старого мировоззрения с носителями новых взглядов и т.д.» [1. С. 109].

При этом, в настоящее время в России, в условиях экономической нестабильности, что связано в т. ч. с экономическими санкциями, реальным фактом становится влияние экономической преступности на экономическую безопасность.

Развитие экономической преступности в современной России было обусловлено многими факторами и основными среди них являются экономические факторы: форсированный характер либерализации; либерализация внешнеэкономической деятельностью, связанной с различием структуры мировых и внутренних цен; перераспределение государственной собственности.

По мнению отечественных ученых, в частности В.В. Беликова, основным фактором развития экономической преступности является теневая экономическая деятельность (ТЭД), что предопределяет важнейшую задачу – контроль, предупреждение и противодействие ТЭД с целью минимизации «теневого» сектора [2. С. 7].

Это актуализирует проблему изучения теневой экономической деятельности (ТЭД) субъектов малого предпринимательства (МП) в т. ч. с позиции отнесения ее к экономической преступности как экономического и социального обусловленного явления, а не как простой, механической совокупности теневых практик и/или правонарушений данного вида [3].

Достаточно часто встречаются попытки отождествить теневую экономическую деятельность с преступлениями в сфере экономики. В ранее опубликованной работе «Теневая экономика и коррупция как формы проявления экономической преступности» [4] нами было подчеркнуто, что граничное положение теневой экономики обуславливает ее дуализм в проекции криминального и некриминального поведения. Поэтому, с одной стороны – теневая экономика является объектом пристального внимания и пресечения со стороны правоохранительных органов, а с другой – вызывает тревогу со стороны общества и профессиональный интерес исследователей

из экономической, юридической, социологической и др. наук, изучающих природу данного явления, ее гносеологию, свойства, причины и следствия, среду, в которой экономические преступления получают подпитку и характеризующиеся своей распространенностью, скрытостью и организованностью [4. С. 68].

Любая теневая экономическая деятельность (ТЭД) направлена на уклонение от уплаты налогов, что согласно положениям Уголовного кодекса РФ считается экономическим преступлением и предусматривается наказание за не перечисление в государственный бюджет и в государственные внебюджетные фонды налогов и других обязательных платежей, совершенное в крупном или в особо крупном размере. К ним относятся преступления, предусмотренные ст. 198 «Уклонение от уплаты налогов и (или) сборов с физического лица», ст. 199 «Уклонение от уплаты налогов и (или) сборов с организации», ст. 199.1 «Неисполнение обязанностей налогового агента» Уголовного кодекса РФ.

При этом уклонение от уплаты налогов напрямую влияет на уровень экономической безопасности в т. ч. в аспекте недополучения бюджетами налогов, что напрямую влияет на социально-экономическое положение территории.

Понимание сущности экономической безопасности и методов ее обеспечения зависит от применяемых подходов ее исследования и поставленных целей, что так же объясняется ее исключительной ёмкостью. Можно привести ряд определений экономической безопасности в исследованиях российских и зарубежных ученых (табл. 1)

Таблица 1

**Определение категории «экономическая безопасность» [5]
(дополнено В. Ю. Буровым)**

Группа	Определение	Автор
Определение экономической безопасности через «устойчивость»	Совокупность условий и факторов, обеспечивающих устойчивость и стабильность экономики, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию	Абалкин Л.И., Афонцев С.А., Вечканов Г.С., Глазьев С.Ю., и др.
	Совокупность условий и факторов, обеспечивающих устойчивое развитие сектора малого предпринимательства, что способствует стабильности экономики в целом и улучшению качества человеческого капитала в частности, и базируется на способности малых предприятий к постоянному обновлению и самосовершенствованию через инновационное развитие	Буров В. Ю.

Окончание таблицы 1

<p>Определение экономической безопасности через «интересы»</p>	<p>Состояние экономики и институтов власти, при котором обеспечиваются защита национальных интересов, социальная направленность политики</p>	<p>Смит А., Рикардо Д., Сенчагов В.К., Нусратуллин В.К., и др.</p>
<p>Определение экономической безопасности через «независимость»</p>	<p>Состояние национального хозяйства, обеспечивающее независимость национальной экономики, осуществление экономического суверенитета, увеличение экономической силы и повышение качества жизни</p>	<p>Лист. Ф., Илларионов А., Коржов Г.В., Блинов Н.М., и др.</p>

Влияние экономической преступности на экономическую безопасность связано с системой ее индикаторов и включают: уровень и качество жизни, темпы инфляции, норму безработицы, экономический рост, государственный долг, встроенность в мировую экономику, состояние золотовалютных резервов, деятельность теневой экономики, состояние экологии.

Одним из факторов, отрицательно влияющих на уровень экономической безопасности является инвестиционный климат. В данном контексте экономическая преступность негативно влияет на привлечение инвестиций в страну, которые имеют важное значение для экономики любого региона. И данный фактор приносит большой материальный ущерб, как обществу, так и экономике государства.

Криминология выделяет шесть признаков экономической преступности, которая совершается:

- 1) юридическими и физическими лицами в личных и корпоративных интересах;
- 2) в процессе профессиональной деятельности;
- 3) в рамках и под прикрытием законной экономической деятельности;
- 4) носит корыстный характер;

- 5) имеет длящееся систематическое развитие;
- 6) наносит серьезный ущерб экономическим интересам государства, частного предпринимательства и граждан [7].

Понимание сущности экономической преступности зависит от применяемых подходов ее исследования. В табл. 2 приведены ее определения российскими учеными (табл. 2).

Таблица 2

**Определение сущности понятия
«экономическая преступность» (составлено автором)**

Колесников В. В. [8]	это преступления, совершаемые субъектами бизнеса в связи с их предпринимательской деятельностью
Федотов Д. Ю. [9]	Отличительной особенностью экономических преступлений является значительный материальный ущерб, приносимый обществу в результате их совершения. Преступления данного вида сокращают доходы государства и значительных групп населения, снижают эффективность предпринимательской деятельности, создают барьеры для развития бизнеса и экономических отношений, формируют в экономической системе страны нишу, экономически подпитывающую другие виды преступной деятельности (и прежде всего организованной преступности), — теневую экономику и в целом тормозят развитие экономики страны

Окончание таблицы 2

Бурлаков В.Н. [10]	отмечает, что центральная проблема здесь состоит в выборе критериев квалификации преступлений в качестве экономических и, соответственно, в определении границ социального явления «экономическая преступность». Здесь речь идет о рассмотрении данного явления с криминологических или точнее, социокриминологических позиций. В свете же уголовно-правового подхода границы первичного понятия «экономическое преступление», по мнению ряда отечественных специалистов, вообще вряд ли возможно явно обозначить
Нафиев С.Х., Хамидуллин Г.Р. [11]	предлагают рассматривать экономическую преступность как «... совокупность групп преступлений, основанных на причинении вреда охраняемым законом экономическим интересам всего обществ и граждан вследствие совершения хищений, хозяйственных и корыстных должностных преступлений»
Кузнецова Н.Ф. [12]	под экономической преступностью следует понимать «Совокупность преступных посягательств, причиняющих вред охраняемым законом экономическим интересам общества и граждан вследствие совершения хищений, хозяйственных и корыстных должностных преступлений» [10, с. 78].
Корчагин А.Г. [13]	предлагает определять экономические преступления как «... общественно опасное деяние, посягающее на экономику как совокупность производственных (экономических) отношений и причиняющее ей материальный ущерб»

В качестве примера отнесения хозяйственной деятельности субъектов предпринимательства к экономической

преступности можно назвать: криминальный рынок оружия и военной техники; незаконный экспорт сырья, энергоносителей, редкоземельных и цветных металлов; «легализация» денежных средств, полученных незаконным путем; преступления в финансово–кредитной сфере (обман вкладчиков, мошенничество); нелегальная переработка и реализации драгоценных металлов и камней; незаконное производство лекарственных средств и алкогольной продукции, незаконная заготовка леса.

Важно сказать, что при анализе экономической преступности стоит принимать во внимание высокий уровень ее латентности, который порой достигает 70–95 %. Это обстоятельство приводит к значительному искажению статистических данных экономической преступности, затрудняет объективную оценку ее масштабов, в связи с чем интерпретация результатов полученного уравнения регрессии может быть подвергнута небольшой корректировке [14].

В табл. 3 показано проявление влияния экономической преступности на уровень экономической безопасности через предложенные показатели.

Таблица 3

Проявление влияния экономической преступности на уровень экономической безопасности

Показатели	Влияние экономической преступности на показатели
Уровень и качество жизни	Высокий уровень бедности населения. Негативные тенденции в духовно-нравственном развитии россиян. Алкоголизация и наркотизация значительной части российского населения.
Безработица	Высокий уровень преступлений, совершенных лицами без постоянного источника дохода.

Окончание таблицы 3

Экономический рост	Отрицательная взаимосвязь коррупции и экономического роста негативно сказывается на экономических показателях. Во время спада рост преступности на 1 % вызывает, в среднем, снижение годового ВВП на 0,00022 % (-0,00021 %), что соответствует сокращению на 2,6 млн. евро (2,4 млн. евро) в год [15]
Состояние золотовалютных резервов	Снижается уровень обеспечения национальной, негативное влияние на размер платежного баланса, валютный курс страны, уровень инфляции и прочие макроэкономические показатели
Состояние финансовой системы страны	Отток капитала за границу в т.ч. с использованием инструментов рынка ценных бумаг
Состояние экологии	Очевидный вред окружающей среде и животному миру, наносится существенный урон экономическим интересам
Инвестиционный климат	Негативно влияет на привлечение инвестиций в страну
Уровень развития малого предпринимательства	Большой масштаб теневого сектора, слабо развита инновационная деятельность

В условиях нестабильного экономического развития необходимо выделить несколько приоритетных направлений противодействия экономической преступности:

- борьба с коррупцией;
- защиты бюджетных средств от преступных посягательств;
- снижение доли теневой экономики, связанной с незаконными финансовыми операциями;
- легализация незаконного капитала и вывоз его за рубеж;
- декриминализация стратегически значимых отраслей

экономики: жилищно-коммунальные услуги, топливно-энергетический, оборонный, промышленный комплекс.

Обеспечение экономической безопасности в аспекте противодействия экономической преступности – это системная задача комплексного подхода и она видится в повышении эффективности межведомственного взаимодействия.

Список литературы:

1. Пашин В.П., Кондакова С.В. Некоторые теоретические аспекты разработки вопросов по борьбе с экономической преступностью в СССР // Известия Курского государственного технического университета. – 2009. – №3. – С. 109 (С. 109-113.)

2. Беликов В.В., Кушель Е.С. Деятельность крупных сообществ как угроза безопасности России//Безопасность. 1996. № 7-12. С. 72; Актуальные проблемы антикоррупционной политики в Российской Федерации/Под ред. В.Н. Лопатина. – М., 2001. С. 7.

3. Буров В.Ю. Теневая экономическая деятельность субъектов предпринимательства как фактор развития экономической преступности // Теневая экономика. – 2019. – Том 3. – № 2. – С. 87-96. – doi: 10.18334/tek.3.2.40096

4. Буров В.Ю. Теневая экономика и коррупция как формы проявления экономической преступности / В.Ю. Буров, Н.И. Атанов, В.Н. Андриянов // Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. -2014. -№ 4. – С. 68

5. Малое предпринимательство в России: Становление и факторы развития.

6. Обеспечение конкурентоспособности и эффективность. Государственная поддержка и экономическая безопасность / В. Ю. Буров [и др.]; под науч. ред. В. Ю. Бунова, Г. Л. Багиева; Забайкал. гос. ун-т. – Чита : ЗабГУ, 2017. – 236 с. (С. 80)

7. Лунеев В.В. О криминализации экономических преступлений предпринимателей / <http://igpran.ru/articles/2959/>

8. Колесников В. В. Экономическая преступность и рыночные реформы : Полит.-экон. аспекты / В. В. Колесников;

Санкт-Петербург. ун-т экономики и финансов. – СПб. : Изд-во Санкт-Петербург. ун-та экономики и финансов, 1994. – 172 с.

9. Суходолов А. П., Федотов Д. Ю. Уклонение от уплаты налогов и обязательных платежей в пенсионный фонд России: мотивация совершения преступлений / А. П. Суходолов, Д. Ю. Федотов // Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. -2015. Т.9, № 1. с. 112

10. Бурлаков В.Н. Криминология XX век. – СПб., 2000. – 554 с.

11. Нафиев С.Х., Хамидуллина Г.Р. Экономические преступления. Судебно-бухгалтерская экспертиза как метод предупреждения экономической преступности. М.: Экзамен, 2003. — 192 с.

12. Криминология. / Под ред. Н.Ф. Кузнецовой. Изд-во “Зерцало”. 2001, – 208 с.

13. Корчагин А.Г. Экономическая преступность. Украинский деловой информационный каталог. [Электронный ресурс]. URL: <http://udik.com.ua/books/book-1669/chapter-62935/> (дата обращения: 01.05.2015).

14. Виниченко В.А., Барабанов С.В. Влияние экономической преступности на инвестиционный климат региона // Теневая экономика. – 2019. – Том 3. – № 2. – С. 97-106. – doi: 10.18334/tek.3.2.40774

15. Шакирова А.А., Крамин. Влияние преступности на экономическое развитие регионов. Актуальные проблемы экономики и права. 2019. Т. 13

ECONOMIC CRIME AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY

Burov V. Y. PhD, associate Professor,
Zabaikalsky state University,
30, street Alexandro-Zavodskaya, Chita 672039

The article shows approaches to the study of economic crime by domestic and foreign scientists. The author conducted a comparative analysis of the concepts (definitions) of economic crime. The main directions of combating economic crime are analyzed, which allowed us to draw a conclusion about the intensification of the fight.

The influence of economic crime on the level of economic security is shown.

Keywords: Economic security. Shadow economic. Economic crime.

УДК 336.225.682
ББК 67.408

КОНТРАБАНДА КАК УГРОЗА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

К.В. Бутакова, студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Ю.Д. Субботина
Электронный адрес: ksebutakova@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье в ходе анализа раскрывается влияние контрабанды на состояние национальной безопасности страны. Выявляются причины, приводящие к росту актуальности данной угрозы для государства, а также выделяются меры по противодействию данному общественно-опасному явлению.

Ключевые слова: контрабанда, национальная безопасность, экономическая безопасность, социальная безопасность, ущерб национальной безопасности, государственный бюджет, меры по борьбе с контрабандой.

Национальная безопасность страны – одна из наиболее важных задач любого государства. Угрозы национальной безопасности в современном мире разнообразны, с каждым годом перечень угроз постоянно расширяется. Одной из таких угроз национальной безопасности государств – является контрабанда.

Контрабанда – это умышленное преступление, представляющее собой перемещение товаров и иных предметов через таможенную границу без уплаты таможенных пошлин либо налогов [1].

Актуальность данной угрозы в настоящее время постоянно возрастает, что объясняется рядом причин:

1. Между государствами участниками СНГ (Россией, Белоруссией, Арменией, Казахстаном, Киргизией) заключен Евразийский экономический союз (ЕАЭС), предусматривающий единую таможенную территорию, на которой беспошлинно перемещаются товары через государственные границы. Таким образом, товар, пересекающий границу одного из государств союза, может быть беспрепятственно перевезен на территорию любого государства-члена, так как приобретает статус товара союза. В результате чего возрастают риски нанесения ущерба национальной безопасности каждого из государств-членов (из-за увеличения протяженности границ, через которые контрабанда может попасть на территорию страны). Возникает необходимость укрепления таможенной и государственной границ одновременно всех государств – участниц ЕАЭС.

2. Масштабы данного явления увеличиваются, т. е. контрабанда с течением времени приобретает массовый характер.

3. Контрабанда принимает более организованные формы. Происходит объединение контрабандистов в организованные преступные группы, обладающие интеллектуальной и ресурсной и базой.

Практически во всех государствах мира контрабанда признается как тяжкое преступление, за которое лицо, его совершившее, несет уголовную ответственность. Это подтверждается общественной опасностью и количеством выявляемых таможенными органами преступлений. За истекший период 2019 года таможенными органами возбуждено более 1500 уголовных дел по фактам преступлений, выявленных оперативными подразделениями. Стоимость товаров, незаконно перемещенных через таможенную границу ЕАЭС, составила более 15 млрд руб. Размер выявленных в рамках возбужденных уголовных дел уклонений от уплаты таможенных платежей составил свыше 3 млрд руб. [2].

В рамках, возбужденных таможенными органами уголовных дел предметами преступлений выступали лес, металл, водные биологические ресурсы, объекты СИТЕС (Конвенция о международной торговле видами дикой фауны и флоры), продукция топливно-энергетического комплекса,

алкогольная и табачная продукция, продукты питания, транспортные средства, валюта, товары народного потребления.

Контрабанду рассматривают как сложное социально-экономическое явление, влекущее ущерб. Последствия контрабанды возникают в различных сферах, т. е. носят всеобщий характер. Наиболее ярко ущерб выражается в экономической, социальной, политической сфере. Следует отметить, что контрабанда наносит ущерб как отдельным гражданам, так и интересам государства и общества в целом. Рассмотрим последствия контрабанды с точки зрения их влияния на национальную безопасность государства.

Ущерб национальной безопасности государства от контрабанды заключается в следующем:

1. Нелегально ввозимые в страну товары могут содержать опасные для здоровья людей вещества, иметь низкое качество, так как качество ввозимой продукции не контролируется государством. Следовательно, может повлечь за собой негативные последствия, вести к росту заболеваемости, а также приводить к летальному исходу, нанося ущерб демографической безопасности государства.

2. Растет уровень преступности, так как контрабанда увеличивает рост теневой экономики в государстве. Происходит формирование организованных преступных организаций, в том числе транснациональных, обладающих ресурсной и интеллектуальной базой, тем самым негативно влияет на экономическую, политическую и общественную безопасность страны.

3. Снижаются доходы государственного бюджета, так как таможенные платежи, налоги и сборы составляют большую часть доходов государства, в условиях контрабанды платежи и налоги не уплачиваются, тем самым наносится ущерб экономической и социальной безопасности государства.

4. Контрабанда наносит ущерб деловой репутации национальных предприятий и государства в целом. Рост данного явления приводит к сокращению спроса на внешнем рынке на продукцию, производимую в данном государстве, как следствие сокращаются доходы национальных предприятий, а также

доходы населения, что влияет на состояние экономической и социальной безопасности государства.

Исходя из выше перечисленного контрабанда представляет собой общественно-опасное явление, оказывающее негативное влияние на составляющие национальной безопасности государства, прежде всего на экономическую, социальную, демографическую, общественную безопасность.

Негативных последствий от действия контрабандистов заставляет органы государственной власти предпринимать серьезные меры по борьбе с контрабандой. Основную функцию по борьбе с контрабандой несет федеральная таможенная служба (ФТС) РФ. К мерам, предпринимаемым в настоящее время относятся:

1. Повышение эффективности использования технических средств таможенного контроля (ТСТК): приборы, инструменты, устройства. Наиболее эффективными средствами считаются щупы, специальные зеркала, видеоскопы, рентгеновские установки [4].

2. Применение маркировки продукции, специальных меток, подтверждающие качество продукции.

3. Применение требований по лицензированию импорта, экспорта, оптовой и розничной торговли того или иного вида продукции. Лицензирование представляет собой разрешительный порядок для предприятий, осуществляющих экспортно-импортные операции.

4. Внедрение информационных технологий в сферу внешнеторговых операций, который способствует оперативному обмену данными между таможенной и участниками внешнеэкономической деятельности.

5. Оповещение таможенных органов о будущих экспортно-импортных операциях и сроках их проведения (предварительное декларирование);

6. Создание особой системы отслеживания прохождения грузов от таможенной границы до места назначения (внутренняя таможня) с помощью спутниковой навигации, применяемая при таможенной процедуре транзита (типа GPS, ГЛОНАСС или Галилео) [5].

К выше перечисленным мерам можно добавить рекомендации по усилению экономического воздействия на участников внешнеэкономической деятельности в виде ужесточения штрафных санкций, административной и уголовной ответственности за контрабанду, тем самым снизить мотивацию к нарушению закона. К рекомендациям экономического воздействия также можно отнести снижение таможенных пошлин в отношении товаров, которые чаще всего подвергаются контрабанде, так как основной целью контрабандистов является уход от высоких налогов, то даже незначительное снижение налоговой ставки может сократить поток контрабандных товаров.

Рекомендуется обратить внимание на международные почтовые отправления (МПО), так как данный способ перемещения запрещенных товаров все больше привлекает контрабандистов. В отношении МПО рекомендуется ввести квотирование, более тщательную проверку с использованием технических средств таможенного контроля, а также отслеживать частоту пересечений таможенной границы на одно физическое или юридическое лицо, таким образом предупредить незаконную деятельность, которая влечет за собой угрозу национальной безопасности страны.

Подводя итог действительно можно сказать, что контрабанда является большой проблемой для национальной безопасности государства, является сложным социально-экономическим явлением, наносящим серьезный ущерб гражданам, государству и обществу в целом. Для устранения данной проблемы требуется комплексный подход и длительное время реализации.

Список литературы:

1. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]. – URL: <http://customs.ru>, (дата обращения 15.01.2020).
2. Интервью начальника Главного управления по борьбе с контрабандой ФТС России Андрея Юдинцева журналу «Таможня» Правоохранительная деятельность: современное состояние и перспективы развития» [Электронный ресурс]. –

URL: <http://customs.ru/press/aktual-no/document/214126>, (дата обращения 14.01.2020).

3. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза – ред. от 11.09.2018 г.

4. Галкин В.В. Контрабанда и контрафакт. Меры по предотвращению контрабанды [Электронный ресурс]. – URL: <http://vadim-galkin.ru> (дата обращения 15.01.2020).

SMUGGLING AS A THREAT TO NATIONAL SECURITY OF THE STATE

Butakova K.V., Student of 5th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

In this article, the analysis reveals the impact of smuggling on the state of national security of the country, identifies the reasons that lead to an increase in the relevance of this threat to the state, and identifies measures to counter this socially dangerous phenomenon.

Key word: smuggling, national security, economic security, social security, damage from smuggling, the state budget, measures to combat smuggling.

УДК 31:33
ББК 65

РЕГИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРЕСТУПНОСТИ ПРОТИВ ИНТЕРЕСОВ СЛУЖБЫ В КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

М.К. Васильев, адъюнкт факультета подготовки научно-педагогических и научных кадров по кафедре экономической безопасности, финансов и экономического анализа
Научный руководитель – д.э.н., профессор Д.В. Дианов, профессор кафедры экономической безопасности, финансов и экономического анализа
Электронный адрес: mrkvsv@gmail.com
Московский Университет МВД России имени В. Я. Кикотя,
117437, г. Москва, ул. Академика Волгина, 12

Предотвращение преступлений против интересов службы в коммерческих организациях и иных организациях направлено на нормальную, естественную деятельность коммерческих и иных организаций, не являющихся государственными органами, органами местного самоуправления, государственными или муниципальными учреждениями, что в условиях рыночной экономики является важным, основополагающим принципом. Статья посвящена вопросам регионального анализа преступлений против интересов службы в коммерческих организациях и иных организациях.

Ключевые слова: преступления против интересов службы в коммерческих организациях, преступления экономической направленности, анализ, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп.

Преступления против интересов службы в коммерческих организациях и иных организациях выделены в Уголовном кодексе Российской Федерации в самостоятельную группу преступлений в 1996 году и закреплены в 23 главе Уголовного кодекса Российской Федерации [1].

Под преступлениями против интересов службы в коммерческих и иных организациях следует понимать «такие общественно опасные деяния, которые посягают на нормальную деятельность коммерческих и иных организаций и причиняют либо создают угрозу причинения существенного вреда правам и законным интересам граждан или организаций, либо охраняемым законом интересам общества или государства» [5].

Наибольшую часть преступлений против интересов службы в коммерческих организациях в 2018 году, а именно 95,8 % [6], составляет злоупотребление полномочиями (статья 201 УК РФ) и коммерческий подкуп (статья 204 УК РФ).

Для корреляционно-регрессионного анализа [3] уровня преступности против интересов службы в коммерческих организациях в качестве результативных показателей будем использовать количество зарегистрированных преступлений в году, ответственность за которые предусмотрена статьями 201 и 204 УК РФ. В качестве факторных показателей выбраны основные социально-экономические показатели уровня экономического развития региона, такие как количество активных предприятий, количество умерших предприятий, оборот организаций, численность занятого населения, инвестиции в основной капитал, валовой региональный продукт, затраты на научные исследования, численность занятого населения, сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) деятельности организаций, денежные доходы в расчете на душу населения, внутренние затраты на научные исследования, располагаемые ресурсы домашних хозяйств в среднем на члена домашнего хозяйства в месяц, доля работников организаций с начисленной заработной платой ниже величины прожиточного минимума, число больничных коек, общая площадь жилых помещений.

В результате корреляционного анализа для каждого результативного признака определены факторные показатели, имеющие сильную взаимосвязь (свыше 0,9)[4]:

1) Для количества зарегистрированных преступлений по ст. 201 УК РФ «Злоупотребление полномочиями»:

- Численность занятого населения;
- Внутренние затраты на научные исследования;
- Инвестиции в основной капитал.

2) Для количества зарегистрированных преступлений по ст. 204 УК РФ «Коммерческий подкуп»:

- Количество активных предприятий;
- Оборот организаций;
- Инвестиции в основной капитал.

В результате анализа было отобрано по три факторных признака для каждого результативного, поэтому регрессионное уравнение будет иметь вид: $y = a + b_1x_1 + b_2x_2 + b_3x_3$

Проведем регрессионный анализ для результативного признака:

1) Количества зарегистрированных преступлений по статье 201 УК РФ «Злоупотребление полномочиями» (таблица 1).

Таблица 1

Регрессионный анализ количество зарегистрированных преступлений по ст. 201 УК РФ

Регрессионная статистика						
Множественный R	0,988262501					
R-квадрат	0,976662771					
Нормированный R-квадрат	0,975884863					
Стандартная ошибка	12,21999985					
Наблюдения	94					
Дисперсионный анализ						
	df	SS	MS	F	Значимость F	
Регрессия	3	562445,2528	187481,7509	1255,49966	2,75332E-73	
Остаток	90	13439,55567	149,3283963			
Итого	93	575884,8085				
	Коэффициенты	Стандартная ошибка	t-статистика	P-Значение	Нижние 95%	Верхние 95%
У-пересечение	-1,46974333	1,320456409	-1,113057061	0,26864797	-4,093060461	1,1535738
Переменная X 1	0,00000059	3,70366E-06	0,159756572	0,87343083	-6,76627E-06	7,94964E-06
Переменная X 2	-0,000185058	3,10407E-05	-5,961799456	4,8043E-08	-0,000246726	-0,000123391
Переменная X 3	0,01247042	0,000904705	13,78396297	6,6769E-24	0,010673066	0,014267775

Результаты регрессии:

$$a = -1,46974333$$

$$b1 = 0,00000059$$

$$b2 = -0,000185058$$

$$b3 = 0,01247042$$

Уравнение регрессии имеет следующий вид:

$$y = -1,46974333 + 0,00000059 * x_1 + -0,000185058 * x_2 + 0,01247042 * x_3$$

Параметры модели могут быть интерпретированы следующим образом: при увеличении численности занятого населения на 1 тысячу человек, количество зарегистрированных преступлений по ст. 201 УК РФ увеличивается на 0,00000059, при увеличении внутренних затрат на научные исследования на 1 млн. рублей уменьшается на 0,000185058, при увеличении инвестиций в основной капитал на 1 млн. рублей количество преступлений увеличивается на 0,01247042.

2) Количество зарегистрированных преступлений по статье 204 УК РФ «Коммерческий подкуп» (таблица 2).

Таблица 2

Регрессионный анализ количество зарегистрированных преступлений по ст. 204 УК РФ

Регрессионная статистика						
Множественный R	0,973545325					
R-квадрат	0,9477905					
Нормированный R-квадрат	0,946050184					
Стандартная ошибка	18,60438956					
Наблюдения	94					
Дисперсионный анализ						
	<i>df</i>	<i>SS</i>	<i>MS</i>	<i>F</i>	<i>Значимость F</i>	
Регрессия	3	565504,6467	188501,5489	544,608072	1,4791E-57	
Остаток	90	31151,09797	346,1233108			
Итого	93	596655,7447				
	<i>Коэффициенты</i>	<i>Стандартная ошибка</i>	<i>t-статистика</i>	<i>P-значение</i>	<i>Нижние 95%</i>	<i>Верхние 95%</i>
Y-пересечение	-0,899421569	2,010141153	-0,447441996	0,65563102	-4,892917821	3,094074682
Переменная X 1	-0,000134854	2,91742E-05	-4,622375289	1,262E-05	-0,000192814	-7,68946E-05
Переменная X 2	0,173171132	0,022868578	7,572448565	3,0735E-11	0,12773871	0,218603554
Переменная X 3	0,00000893	5,69611E-06	1,567849939	0,12042556	-2,38567E-06	2,0247E-05

Результаты регрессии:

$$a = -0,899421569$$

$$b1 = -0,000134854$$

$$b2 = 0,173171132$$

$$b_3 = 0,00000893$$

Уравнение регрессии имеет следующий вид:

$$y = -0,899421569 - 0,000134854 * x_1 + 0,173171132 * x_2 + 0,00000893 * x_3$$

Параметры модели могут быть интерпретированы следующим образом: при уменьшении количества активных предприятий на 1 единицу, количество зарегистрированных преступлений по ст. 204 УК РФ уменьшается на 0,000134854, при увеличении оборота организаций на 1 млрд. рублей, количество преступлений увеличивается на 0,173171132, а при увеличении инвестиций в основной капитал на 1 млн. рублей, увеличивается на 0,00000893.

С помощью коэффициентов регрессионного уравнения установим характерный для каждого субъекта РФ уровень количества зарегистрированных преступлений по каждому результативному признаку на основе отобранных нами социально-экономических показателей с помощью корреляционного анализа.

Выявленный нами путем регрессионного анализа уровень количества зарегистрированных преступлений характеризует то количество преступлений, которое свойственно конкретному субъекту Российской Федерации в соответствии с его социально-экономическими показателями. Если в отдельно взятом регионе определенный нами уровень выше фактического, значит выявлены не все преступления, которые могли быть совершены, соответственно в дальнейшей работе сотрудников органов внутренних дел по раскрытию и расследованию преступлений против интересов службы в коммерческих организациях на это стоит обратить внимание, увеличить объем выполняемой работы, находить новые источники информации относительно совершенных и совершаемых преступлений.

Для определения субъектов Российской Федерации, в которых количество зарегистрированных преступлений в финансово-экономической сфере не соответствует свойственному ему по социально-экономическому развитию, необходимо соотнести полученное число преступлений с фактическими показателями.

Таким образом, для каждого результативного признака – количества зарегистрированных преступлений против интересов службы в коммерческих организациях, определены регионы, в которых фактическое количество зарегистрированных преступлений существенно отличается от теоретического, то есть характерного для конкретно субъекта РФ, исходя из его социально-экономического развития, как большую, так и в меньшую сторону:

1) Преступление, предусмотренное статьей 201 УК РФ «Злоупотребление полномочиями»:

Субъекты РФ с наибольшей разницей фактического количества зарегистрированных преступлений над теоретическим уровнем: Брянская область, Рязанская область, Удмуртская Республика, Алтайский край, Республика Хакасия, Ленинградская область, Республика Алтай.

Субъекты РФ с наименьшей разницей фактического количества зарегистрированных преступлений над теоретическим уровнем: Белгородская область, Московская область, Архангельская область, Кабардино-Балкарская Республика, Республика Крым, Республика Мордовия.

2) Преступление, предусмотренное статьей 204 УК РФ «Коммерческий подкуп»:

Субъекты РФ с наибольшей разницей фактического количества зарегистрированных преступлений над теоретическим уровнем: Белгородская область, Ивановская область, Кабардино-Балкарская Республика, Республика Марий Эл, Свердловская область, Кемеровская область, Еврейская автономная область, Республика Саха (Якутия).

Субъекты РФ с наименьшей разницей фактического количества зарегистрированных преступлений над теоретическим уровнем: Тверская область, Ставропольский край, Астраханская область, Республика Крым, Ямало-Ненецкий автономный округ, Пензенская область и Хабаровский край.

Таким образом, в большей части всех субъектов Российской Федерации количество зарегистрированных преступлений против интересов службы в коммерческих организациях меньше уровня, свойственного им по социально-

экономическому развитию, что свидетельствует о низком уровне выявления и раскрытия данных преступлений.

Список литературы:

1) Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ.;

2) Дудин М. Н. Статистика: учебник и практикум для академического бакалавриата / М. Н. Дудин, Н. В. Лясников, М. Л. Лезина. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 374 с.;

3) Гусаров В.М., Кузнецова Е.И. Статистика: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.М.Гусаров, Е.И. Кузнецова. -2-е изд., перераб. и доп. -М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013.;

4) Мхитарян В. С. Анализ данных : учебник для академического бакалавриата / под редакцией В. С. Мхитаряна. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 490 с.;

5) Наумов А. В., Кибальник А. Г. Уголовное право в 2 т. Том 2. Особенная часть : учебник для академического бакалавриата / А. В. Наумов [и др.] — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 499 с.;

6) Министерство внутренних дел РФ [Электронный ресурс] – Режим доступа свободный. URL: <https://мвд.рф>. (Дата обращения 10.01.2020 г.);

REGIONAL ANALYSIS OF CRIME AGAINST INTERESTS OF SERVICE IN COMMERCIAL ORGANIZATIONS

Vasiliev M.K. , postgraduate student

Moscow University of the Ministry of the Interior
of Russia named after V. Kikot,
12, st. Academician Volgin, Moscow, 117437

Annotation: the prevention of crimes against the interests of service in commercial organizations and other organizations is aimed at the normal, natural activities of commercial and other organizations that are not state bodies, local self-government bodies, state or municipal institutions, which in the conditions of a market economy is an important, fundamental principle. The article is devoted to the issues of regional analysis of crimes against the interests of service in commercial organizations and other organizations.

Keywords: crimes against the interests of service in commercial organizations, economic crimes, analysis, abuse of authority, commercial bribery.

УДК 338.12.015
ББК 31.15

ВЛИЯНИЕ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА НА БЕЗОПАСНОСТЬ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

А.А. Волик, аспирант 1 курса
Научный руководитель – д.э.н., доцент Е.В. Каранина
Электронный адрес: artem.volik2016@yandex.ru
Вятский государственный университет,
610000, г. Киров, ул. Московская, 36

Статья посвящена размышлению о популярных альтернативных источниках энергии и о том, как они влияют на энергетический сектор экономики сейчас, и что их ждет в будущем при должном развитии.

Ключевые слова: альтернативные источники энергии, экономика, сектор, технология, энергетика, электрификация, сырьевой ресурс, инновации.

Использование альтернативных источников энергии – вопрос, который пытаются решить во всем мире. Сырьевые источники энергии являются исчерпаемыми ресурсами, запас которых ограничен рано или поздно закончится. Самым распространенным и часто добываемый в крупных масштабах сырьевым источником энергии является нефть.

Почти два века назад люди начали крепко втягиваться в углеводородную зависимость. С 1870 года начались настоящие гонки в поисках нефтяных месторождений. С начала гнались за открытиями месторождений, а затем за скоростью и объемами добычи. Города расцветали за счет притока рабочей силы в так называемые нефтяные регионы. В то время нефть, а точнее ее продукт керосин служил поставщиком света на городские улицы. Нефть и керосиновые лампы меняли жизнь людей и ее ритм, увеличивая продолжительность светлого времен суток

особенно в зимнее время. Казалось, что эпоха нефти закончится еще в 1882 году, когда Томас Эдисон привел в действие первую в мире электростанцию, что открыло эру электроэнергетики. Керосин по многим причинам не смог выдержать конкуренцию с новым источником света, но после снижения спроса нефть вернулась и дала понять, что никуда уходить не собирается, ведь появляется двигатель внутреннего сгорания. И это меняет все.

В конце 19-го века и в начале 20-го века, произошёл ряд технологических открытий в области нефтяной индустрии. В 1896 году Генри Форд собрал первый автомобиль, в 1903 году братья Райт совершают первый полет на сконструированном ими самолете на Китти Хок. В 1907 год в Сент-Луис была открыта первая в мире автозаправочная станция. В 1913 запатентован процесс «крекинга» в нефтепереработке благодаря которому повысилось качество бензина. Все эти события положили начало новой эпохи, с появлением автомобиля и самолета появляется спрос на бензин, кроме того начинается развиваться рынок мазута для котельных на промышленных предприятиях, поездах и кораблях, но ближе к нашим временам нефть становится не просто товаром, но и ресурсом стратегического значения. Её добычей пытаются манипулировать, также, как и ценами на бирже. Страны объединяются для управления рынком, а большинство последних войн происходит из-за черного золота. Все началось почти два века назад и продолжается до сих пор, но прогресс не стоит на месте, и что если, в данный момент мы наблюдаем закат нефтяной эпохи. Ответ этот крайне важен, особенно для страны которая уже десятки лет сидит на нефтяной игле.

Лет 30 уже говорят, что экономика России сидит на нефтяной игле, даже называют сырьевой страной, в какой-то степени это так и есть. С точки зрения статистики Россия занимает топ 3 места по производству нефти – 11,4 %, на втором месте Саудовская Аравия – 12%, на первом США – 18%. При том, если посмотреть на потребление нефти, то окажется, что для нашего производства требуется 3,63% нефти, а оставшиеся 7,4% мы продаем за рубеж. Первые две экономики мира США и Китай потребляют нефти больше всех, соответственно 19,69% и

12,79%. Также по потреблению нас опережает Индия – 4,44% и Япония – 4,01.

Еще недавно вышло интервью с С.М. Гуриевым доктором экономических наук, в котором он заявил: «Если смотреть на вот этот самый ВВП – суммарное Российское производство, то нефть и газ в зависимости от нефтяных цен 25-30% это не так много...». Если обратиться к аналитическому центру при правительстве РФ, то данные в их отчете о структуре ВВП попадают под тезис Гуриева, в отчете сказано, что под добычу полезных ископаемых тратится 11,5%, но если добавить обрабатывающее производство – 12,3%, оптовую торговлю – 12,8%, налоги – 10,7%, то получится 47,3%. Понятно, что мы не только нефтеобработкой занимаемся и не только ей торгуем, и не только стих этапов платим налоги. Поэтому тезис Гуриева про 25-30% обоснован, но то что это не так много с этим можно поспорить. Ведь если 1/3 экономики страны зависит от одной лишь позиции то 30% это уже не мало. В том же отчете указываются, что снижение цен на энергоносители оказали наибольшее воздействие на сектор торговли, да и бюджет России принимается с учетом цен на нефть.

Со стороны кажется, что для нашей страны вопрос углеводородов очень значителен, но на долго ли. Поэтому необходим свежий взгляд на альтернативные источники энергии и их применение в различных индустриальных сегментах, которые уже используются. Такие источники являются возобновляемыми и гораздо безопаснее сырьевых. В 21 веке источники энергии в области электрификации становятся все популярнее и экономически выгоднее сырьевых, так как сырье является ограниченным ресурсом. Их ограниченность подрывает безопасность энергетического сегмента в экономике во всех возможных аспектах в том числе ценообразование и распределения ресурсов, а главной проблемой экономики всегда является ограниченность ресурсов и их рациональное распределение.

Компания «Солар Сити» – филиал компании «Тесла Моторс», была основана в июле 2006 года и удерживает лидерство в сфере услуг по установке солнечных панелей в Калифорнии с 2007 года – первого полного года работы

компания, а также компания является номером один среди организаций, занимающихся установкой солнечных панелей частным пользователям в США в 2013 году. В 2013 году компания «Солар Сити» оказалась на втором месте среди всех компаний, занимающихся установкой солнечных панелей в США.

Уже тысячи домовладельцев по всей стране пользуются услугами компании «Солар Сити», более 100 школ применяют данную технологию, включая Стэндфордский университет, некоторые государственные учреждения, такие как вооруженные силы США и Департамента Национальной Безопасности и другие военные учреждения, а также известные корпоративные клиенты, в том числе «Ибэй», «Интэл», «Вэлмарт», «Тойота», «Бритиш моторс» и др. Компания разрабатывает, финансирует и устанавливает системы солнечной энергии, проводит такие работы по развитию данного сектора как инжиниринг, энергоаудит, модернизацию, постоянный мониторинг и обслуживание систем, комплексные продажи, проектирование, монтаж, контроль и эффективность услуг, на прямую без каких либо отношений с третьими лицами. Для людей, которые не могут позволить себе приобрести солнечные панели в собственность, организация предоставляет возможность приобрести продукт в лизинг. Компания предлагает для домохозяйств установку энергетической системы бесплатно. Клиент платит за потребленную энергию по специальным тарифам ниже тех, которые он оплачивал до установки системы.

Таким образом «Солар Сити» становится одним из ведущих производителей солнечных панелей в мире. Илон Маск – генеральный директор компании, продолжает и по сей день развивать и модернизировать свое детище вкладывая в него все больше средств и сил. Его планы намного масштабнее — ещё через несколько лет он планирует строительство одного или нескольких заводов, производительность которых будет на порядок выше. Он считает, что к 2040 году солнечная энергетика будет давать до 40% электричества в мире. Чтобы достигнуть этой цифры, нужно вводить в строй по 400 гигаватт солнечных мощностей в год.

Теперь что касается компании «Тесла Моторс», которая является производителем электромобилей и решений для хранения энергии, основанной в июле 2003 года. В сентябре 2016 года в Южной Австралии произошли аварии в энергосистеме. Это вызвало жаркие политические дебаты о зависимости Австралии от возобновляемых источников энергии и о том, как предотвратить подобные проблемы в будущем. Стоит отметить, что юг страны является одной из самых солнечных и ветреных частей континента.

Так, в начале марта 2017 года вице-президент «Тесла» по энергетическим продуктам Линдон Райв заявил, что компания может построить достаточно емкую промышленную батарею 100-300 МВт, которая избавит от проблем с энергоснабжением Южную Австралию. И на это понадобится не более 100 дней. Райв сделал данное заявление после того, как тогдашний премьер-министр Малкольм Тернбулл объявил о чрезвычайной ситуации в энергетике страны. Австралийская компания по производству газа и света «AGLEnergy» – одна из крупнейших организаций в Австралии продавцов природного газа и электрической энергии на розничном рынке страны, предупредила, что зимой 2017 года могут появиться значительные затруднения в удовлетворении спроса на газ, и производители предупредили о сокращении рабочих мест и закрытии заводов из-за стремительного роста цен на электроэнергию и газ, на что собственно повлияла нехватка газа.

Самая большая в мире аккумуляторная батарея, установленная компанией «Тесла» в Южной Австралии, уже играет важную роль как в энергетике региона, так и в его экономике. По словам представителей администрации, батарея обеспечила снижение расходов на эксплуатацию сети примерно на 90%. По расчетам чиновников, емкость батареи составляет около 2% от условной емкости всей сети. При этом эти 2% дают 55% экономию на эксплуатационных расходах. Южная Австралия за четыре месяца стала единственным регионом в стране, где снизились расходы резервного генератора вспомогательных услуг за четыре месяца. Батарея сэкономила администрации региона около \$30 млн.

В автомобильный сегмент компания «Тесла» ворвалась совсем недавно и стремительно начала набирать обороты. Если автомобили данной компании в 2015 году продавались по 15 000 в квартал, то сейчас эта цифра возросла до 80 000 автомобилей, это за 4 года. А что случится еще через 4 года или 10 лет? Многие люди могут сказать, что такие автомобили только для богатых людей, имеющие заработную плату выше среднего. Во-первых, это пока, а во-вторых есть относительно дешевые модели например «Модел3», которые уже выпускают в этом году для массового потребления. В-третьих, не только «Тесла» производит электромобили, есть еще компания Ниссан. Оказывается, много известных компаний работают в тренде электрификации, а это: «БМВ», «Шевроле», «Форд», «Фольксваген», «КИА» и многие другие. Многие модели среднестатистическому гражданину России не по карману, даже не смотря на любовь к кредитованию, но вот зарубежному уже проще, а так как нефть мы продаем как раз за рубеж, то не снизится ли спрос на бензин при всей одержимости на электронные автомобили? Да, сейчас электромобили могут быть дорогими и проезжать меньше расстояния чем бензиновые, количество зарядных станций тоже не хватает, но 5 лет назад ничего этого на практике не существовало. Все было на стадии идеи, а сейчас уже можно реально увидеть электрические автомобили. Более того многие страны уже готовятся даже к запрету автомобилей с двигателем внутреннего сгорания. При том есть сдержанные сроки например у Франции до 2040 года, у Исландии до 2030 года, у Норвегии до 2025 года. Понятно, что это только намерение, но устаревание углеводородного топлива происходит на наших глазах. В мире продано уже более 5 млн. электромобилей, автоконцерны расширяют линейку продаж, политики все чаще заявляют о безопасности окружающей среды. Лет 10 назад это казалось фантазией, а сейчас крупнейшая нефтяная компания «Бритиш Петролиум» в своих отчетах учитывает неудобный для нее сценарий, когда произойдет сценарий устаревания нефти.

«Бритиш Петролеум» (БП) – это огромная транс национальная корпорация, входящая в четверку крупных компаний нефтяного бизнеса. БП проникла даже в Россию в

виде 19,75% доли Роснефти. По ее заявлениям потребление нефтяного топлива сохранит свои доминирующие позиции в сфере транспорта и к 2040 году. Сейчас нефть удерживает около 94% по мировому потреблению, а к 2040 году по данным БП снизится до 85%, так как спрос со стороны авиации и судов останется таким же сильным. Газ, электричество и биотопливо займут по 5%. Можно было бы обвинить нефтяную компанию в предвзятости, ведь все эти отчеты создаются, чтобы не произошел конфуз на фондовой бирже, так как инвесторы могут сбросить акции. Также в этом отчете есть информация и для тех, кто придерживается на стороне возобновляемых источников энергии: во-первых, БП признает, что электрокары начнут завоевывать рынок с большой скоростью, по их оценке к 2040 году 15% всех пассажирских автомобилей будут электрическими, то есть где-то 300 млн. штук, к тому же 15% этих автомобилей проедут 25% всех километров дороги. Дело в том, что аналитики указывают на появление беспилотных автомобилей такси, которые будут электрическими, поэтому количество километров вырастет намного быстрее количества автомобилей, ведь таким авто будут пользоваться сразу несколько людей, а ценность собственного транспорта снизится; во-вторых, БП рассматривает такую ситуацию в рамках умеренного сценария. Они в принципе допускают, что смогли не учесть некоторые нюансы и добавляют альтернативный сценарий, если вдруг не нефтяное топливо резко увеличит свою эффективность. В этом случае 25% километров пассажирских авто станут 35%, а доля биотоплива и электричества во всем транспорте в том числе в авиации и судах займет около 20%, а это уже серьезная заявка на новую эпоху, которую мы увидим собственными глазами; в-третьих, даже в умеренном сценарии предполагается, что доля возобновляемых источников энергии в секторе энергетики достигнет 30%, то есть к 2040 году, такие источники станут более распространены, чем уголь; в-четвертых, ближе к концу отчета еще раз говорится, что возобновляемая энергия врывается в лидеры невероятно быстро, побивая исторические рекорды своих предшественников. Нефти потребовалось 45 лет, чтобы с момента появления занять 10% мировой энергетики в начале 20-х годов, газу больше 50 лет, а

солнечной и ветряной энергии потребуется 25 лет, а при сценарии быстрого развития всего 15 лет, то есть уже к 2021 году.

В качестве еще одного примера возобновляемых источников энергии, можно рассмотреть использование ветровых электростанций. Использование энергии ветра в мировой практике получило широкое распространение, особенно в последние десятилетия. Все больше стран вкладываются в это направление, осознавая доступность и полную безвредность для природы этого альтернативного способа выработки энергии.

Данный тезис можно подкрепить такими фактами как например в штате США Техасе 22% электричества добываются ветряными мельницами. В 2018 году Германия благодаря развитию ветровой энергетики смогла произвести больше энергии, чем от добычи угля, так произошло в связи с тем, что страна закрыла свою последнюю действующую угольную шахту. По данным Института Фраунгофера, в 2018 году сектор возобновляемой энергетики Германии впервые в мире произвел больше электроэнергии, чем уголь, причем возобновляемые источники энергии обеспечивают 40% вырабатываемой в год электроэнергии, а уголь — 38%. Массовый год для возобновляемых источников энергии был обусловлен продолжающимся расширением ветроэнергетического сектора. В Германии выработка ветровой энергии в 2019 году выросла на 5,4% в годовом исчислении, ожидается прирост и в следующих годах. Только ветер способствовал покрытию 19% спроса на электроэнергию в Германии в 2018 году, который является крупнейшим источником после такого сырьевого ресурса как лигнита. Остальная часть производства электроэнергии в Германии в 2018-2019 годах пришлась на газовые и атомные электростанции. У страны также есть план, заключающийся в завершении использования ядерной энергетики к 2022 году.

И к тому же, есть еще один влиятельный факт, нефть, это не только топливо. На самом деле практически все, что нас окружает сделано из нефти, область применения углеводородных полимеров настолько обширна, что потребуется целый документальный фильм. Например: из

полиэтилена делают трубы, пакеты, пластиковые контейнеры, бутылки; из полипропилена: детали автомобилей, посуду, ковры, бытовую технику одноразовую посуду; из поливинилхлорида материалы для окон и подвесных потолков; из синтетических каучуков автомобильные шины, обувь и многое другое. Список можно продолжать долго: лекарства, игрушки, комплектующие для компьютеров, косметика и даже панели солнечных батарей. Все это в той или иной степени имеет в составе нефтепродукты и поэтому, вплоть до 2040 года, нам людям будут все больше требоваться продукты прогресса, а значит в химическом секторе спрос на нефть будет только расти, как впрочем на газ и уголь. Ведь куда мы без бытовой техники и прочего, но многие страны начинают поднимать бунты против не разлагаемой пластмассы так как она вредна для экологии. И на это тоже есть свое решение. В некоторых странах Европы используют разлагаемые пакеты и организуют отдельный сбор отходов. Например, такая страна как Швеция, использует технологию по выработке энергии из сжигаемого мусора. Швеция особенно преуспела в развитии технологий превращения отходов в энергию. Сегодня мусор играет большую роль в системе отопления страны. В 2015 году путем переработки в Швеции было произведено в общей сложности 17 ТВтч энергии: 14,7 ТВтч тепловой и 2,3 ТВтч электрической. Сейчас в стране сжигается более 2 млн тонн своего мусора. И местного сырья даже недостаточно – дефицит приходится покрывать за счет импорта. В 2015 году страна в этих целях дополнительно ввезла более 1,3 млн. тонн отходов из-за рубежа – в основном из Норвегии, Ирландии и Великобритании и продолжают до сих пор. Дополнительное производство энергии от сжигания мусора сможет снизить потребление нефте- ресурсов еще как минимум еще на 10%.3

Даже если исключить одноразовую пластмассу из пользования, то спрос на углеводороды до 2030 пойдет вверх, после чего будет заметно небольшое снижение.

Сейчас мы наблюдаем столкновение индустриальной и информационной эпохи, в этот раз конфликтуют источники энергии. И вот, если брать умеренный сценарий БП то потребность в нефти будет возрастать вместе с возрастающей

потребностью в энергии и продуктах, ожидается рост во всех ключевых сферах транспорт и химическая промышленность. Все же не очень понятно, если сейчас требуется около 20 млн баррелей в день на заправку пассажирских авто, то почему к 2040 году останется такой же уровень? И это при учете, что в этом же отчете сказано, что 25% всех пассажирских километров будет пройдено электрическими автомобилями. Противоречие исчезнет, если предположить, что количество машин вырастет так сильно, что после вычета процента электрокаров в 2040 будет столько же бензиновых машин сколько сейчас.

Учитывая тренды электрификации, сортировки мусора, использование разлагающихся материалов и законодательных запретов, то первых практических прорывов добьются развитые страны такие как США и Европа. И мы живем в процессе глобализации, конкретно в России неизвестно когда появятся альтернативные источники энергии, мы родились с черным золотом в земле и в наших интересах к сожалению, чтобы гегемония углеводородов длилась вечно. Также мы зависим, как и любой продавец от стран покупателей в первую очередь от США, Китая и Индии, а Европа уже бежит в новую эпоху альтернативных источников энергии, но от нее мы нет так сильно зависим. Поэтому если цены пойдут в низ, то производители нефть не обрадуются этому, возможно некоторые сырьевые страны даже попробуют вводить новые налоги и акцизы для компенсации внешних расходов на внутреннем рынке. Учитывая эту возможность, а также учитывая, что цены на нефть устанавливаются на бирже не рационально и какие-то новости об успехах других стран могут уронить цены в низ. Так что в перспективе 20 лет ожидается медленное или среднее снижение цен на нефть, а через 40 лет уже рядовой гражданин заметит радикальное снижение использования нефти.

Продемонстрированные новые технологии возобновляемых источников должны стать мотивацией для сырьевых стран развивать бизнес именно в этом экономическом сегменте. Инновационное развитие в области электрификации обеспечит подъем во всех областях экономики и индустрии. Тем странам, которые уже используют данные технологии,

необходимо модернизировать их и искать пути интеграции в системе глобализации. Перспективы развития альтернативных источников энергии имеют большие шансы на успех, поскольку средства, затраченные на добывание, преобразование и передачу альтернативной энергии как показывает статистика, имеют высокую окупаемость и при должном подходе не требуют большого количества времени на реализацию. Остается только надеется на благоприятный исход развития и изменение мышления в сторону сохранения мира.

Список литературы:

1. Отчет Бритиш Петролеум 2019 –
<https://www.bp.com/content/dam/bp/business-sites/en/global/corporate/pdfs/energy-economics/energy-outlook/bp-energy-outlook-2019.pdf>
2. Влияние нефтяной промышленности на развитие России во второй половине XIX – начале XX века –
<https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-neftyanoj-promyshlennosti-na-razvitie-rossii-vo-vtoroy-polovine-xix-nachale-xx-veka>
3. Структура ВВП России
<http://ac.gov.ru/files/publication/a/21979.pdf>
4. Производство и Потребление нефти
<https://www.eia.gov/tools/faqs/faq.php?id=709&t=6>
5. www.habr.com
6. www.bykvu.com
7. www.wikipedia.org
8. Рост доли электрических автомобилей
<https://www.iea.org/tcep/transport/electricvehicles/>
9. Виндэнерджи в Техасе Техасе
<https://edition.cnn.com/2019/07/25/us/texas-wind-energy-trnd/index.html>
10. www.trendeconomy.ru

**THE IMPACT OF SCIENTIFIC AND TECHNOLOGICAL
PROGRESS ON THE SECURITY OF THE ENERGY
SEGMENT OF THE ECONOMY**

Volik A. A., 1st year post-graduate student

Vyatka state University,
36, Moskovskaya Street, Kirov, 610000

Annotation. The article is devoted to thinking about popular alternative energy sources and how they affect the energy segment of the economy now, and what awaits them in the future with proper development.

Keyword: alternative energy sources, economy, segment, technology, energy, electrification, raw materials, innovation.

УДК 330
ББК 65.9

СУДЕБНАЯ ЭКСПЕРТИЗА В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ

К.О. Давыдов, студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.Н. Маринкин
Электронный адрес: marinkindn@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева,15

Возможности современных достижений науки и техники в целях преодоления противодействия расследованию преступлений по разным причинам реализуются в практической деятельности в настоящее время не в полной мере. Многие ученые-криминалисты и процессуалисты обращают внимание на недооценку использования результатов судебных экспертиз и предварительных исследований в процессе доказывания, на несовершенство правовой регламентации и организации их использования в указанных целях, на недостатки научно-методического обеспечения этой работы. В то же время общепризнано, что судебные экспертизы и исследования являются одним из неотъемлемых элементов системы действий по выявлению и преодолению противодействия расследованию, позволяя получить объективную и убедительную розыскную и доказательственную информацию. На протяжении последних десяти лет по данным ГИАЦ МВД России раскрывается лишь около половины ежегодно регистрируемых преступлений. Постоянно возрастающая общественная опасность противодействия расследованию вызывает необходимость более активного использования экспертиз и исследований, чем сейчас, в целях преодоления этого противодействия. Все это свидетельствует о

практической и теоретической актуальности темы данного исследования.

Ключевые слова: таможенный контроль, таможенная экспертиза, таможенные лаборатории, эксперты.

Должностные лица таможенных органов выполняют и осуществляют таможенный контроль, производство по делам об административных правонарушениях, которые относятся к компетенции таможенных органов.

Экспертизы, определяемые и назначаемые должностными лицами таможенных органов, ведутся специалистами Центрального экспертно-криминалистического таможенного управления и экспертно-криминалистических служб региональных таможенных управлений ГТК Российской Федерации, обладающими возможностью на независимое осуществление экспертиз, специалистами иных государственных судебно-экспертных учреждений и других организаций, а также лицами, владеющими необходимыми для дачи заключения специальными знаниями (познаниями).

В системе таможенных учреждений ГТК России в настоящее время состоят: Центральное экспертно-криминалистическое таможенное управление, расположенное в городе Москве; 7 окружных (по федеральным округам) таможенных лабораторий: государственные учреждения Центральная таможенная лаборатория в городе Брянске, Северо-Западная таможенная лаборатория в городе Санкт-Петербурге, Приволжская таможенная лаборатория в городе Нижнем Новгороде, Южная таможенная лаборатория в городе Ростове-на-Дону, Уральская таможенная лаборатория в городе Екатеринбурге, Сибирская таможенная лаборатория в городе Новосибирске, Дальневосточная таможенная лаборатория в городе Владивостоке; три зональные таможенные лаборатории: Калининградская, Башкортостанская, Восточносибирская; около

20 экспертных отделов (отделений) окружных и зональных таможенных лабораторий при таможах.

Вышеперечисленные учреждения находятся в прямом подчинении Государственного таможенного комитета РФ, за исключением экспертных отделов окружных и зональных таможенных лабораторий. Таможенные лаборатории осуществляют и производят судебные и иные виды экспертиз для органов дознания, дознавателей, должностных лиц таможенных органов, имеющих право их назначения, а также для правоохранительных органов и судов в установленном порядке

Первичным звеном в концепции таможенных лабораторий считаются экспертные отделы при таможах, которые в основном выполняют стандартные и простые экспертизы исследования товаров, элементарные криминалистические экспертизы таможенных и товаросопровождающих документов.

Окружные и зональные таможенные лаборатории согласно своему уровню и потенциалу занимают более значительное положение. Располагая необходимыми экспертами и надлежащей инструментальной базой, они осуществляют различные виды таможенных экспертиз.

Ведущим экспертным, научным и учебно-методическим органом в системе таможенных лабораторий ГТК Российской Федерации считается Центральное экспертно-криминалистическое таможенное управление, созданное указом ГТК Российской Федерации N 413 с 25 апреля 2002 г. в основе Главной таможенной лаборатории и являющееся его правопреемником. Основное консультационно-криминалистическое таможенное руководство ГТК Российской Федерации осуществляет экспертизы для таможенных органов города Москвы и близлежащих регионов, но кроме того более сложные экспертизы с целью всех регионов Российской Федерации [1].

Экспертиза по таможенному делу подразделяется на несколько видов:

1) Идентификационная: Она ведется в отношении разных напитков и пищевых товаров. Она дает возможность определить, к какому классу или группе однородных товаров принадлежит продукция; ее название; соотношение качественным характеристикам и техническому описанию; принадлежность к товарам, транспортировка которых ограничена либо не разрешена.

2) Химическая: Она дает возможность определить химический состав и содержание компонентов в объекте; установить наличие этилового спирта во взятом образце (тогда товар подлежит особому контролю).

3) Сертификационная: Позволит установить и определить марку, вид, тип и натуральность продукта; его соответствие определенному нормативно-техническому документу, имеющимся стандартам и представленной документации; принадлежность одной единицы товара к одной группе.

4) Материаловедческая: Ее проводят, для того чтобы установить принадлежность продукта к конкретному классу веществ, изделий либо материалов. Пред специалистом ставится ряд задач: из какого использованного материала сделан продукт; какими физическими, химическими либо механическими качествами он обладает; какие научно-технические аспекты проявляют воздействие на его классификацию.

5) Товароведческая: Еще ее называют классификационной таможенной экспертизой, так как она устанавливает таможенное наименование товара в соответствии с ТН ВЭД, его высококачественные свойства, оказывающие большое влияние на стоимость, и оптовую рыночную стоимость товара.)

6) Оценочная: Цель данной экспертизы — определение потребительской стоимости товаров, обращенных в федеральную собственность. Эксперту предстоит определить назначение и свойства товара (потребительские, в соответствии с нормативно-техническими документами), и установить его

оптовую рыночную стоимость. Помимо указанных, могут проводиться технологическая, судебная экспертизы и т.д. При этом таможня может запросить ни одну, а сразу несколько экспертиз. Например, товароведческую и экспертизу таможенной стоимости товара [2].

Таможенные органы могут принять решение о проведении как одной, так и сразу нескольких экспертиз. Сначала проводится первичная таможенная экспертиза. Основание — решение таможенного органа. Ее задача — изучить предметы, взятые образцы или пробы (например, первичная экспертиза качества продукции). Если обнаружены новые сведения, которые специалист не исследовал при первичной экспертизе, то назначается дополнительная таможенная экспертиза. Проводит ее тот же самый эксперт, что и проводил первичную. Если вы не согласны с заключением эксперта, то назначается повторная таможенная экспертиза. Однако исследования проводят уже другие специалисты, а предыдущие эксперты могут лишь наблюдать и давать необходимые пояснения. Вы также вправе обратиться за проведением независимой таможенной экспертизы товаров в частное учреждение. Назначенная таможенной экспертиза оплачивается из бюджета, а вот независимая — из собственных средств.

Остро стоит вопрос некомпетентности и малой квалифицированности сотрудников таможенных органов, исполняющих таможенную экспертизу товаров. Это связано с обширностью познаний, требуемых для выполнения и проведения экспертиз разного рода — ни один специалист не способен охватить множество сфер познания, как правило опытные эксперты владеют необходимой квалификацией только по смежным наукам. Недостаток квалифицированных кадров возможно устранить линией переустройства внутренней организации таможенных органов, усовершенствования условий труда, переходом к нынешней концепции управления человеческими ресурсами, но также проведением периодических аттестаций персонала. Значительную роль в

решении упомянутых вопросов представляет аккредитация органов согласно сертификации и испытательных лабораторий (и специалистов подобных лабораторий). В ходе аккредитации подтверждается профессионализм юридических лиц и частных предпринимателей осуществлять деятельность согласно подтверждению соответствия продукции определенным требованиям. Требования к продукции формируются как в промышленных регламентах (контролируемая государством сфера), так и в хозяйственных договорах, в добровольных стандартах или добровольных системах сертификации (не регулируемая сфера). В случае Если аккредитация считается государственной функцией, то деятельность органов согласно сертификации и испытательных лабораторий считается рыночной услугой. Указ о промышленном регулировании никак не допускает совмещения функций по аккредитации и доказательству соответствия в одном лице.

Аккредитация лабораторий и органов сертификации — единственный из первостепеннейших методов увеличить высококачественный уровень проводимых таможенными органами испытаний. Во-первых, в случае если продукт был сертифицирован органом, обладающим такой аккредитацией, то значительно сокращается период выполнения и проведения таможенной экспертизы, потому что, выдавая аккредитацию, подтверждается согласованность и стандартизация отдельных общепризнанных норм и стандартов качества, используемых к определенным товарам. Во-вторых, наиболее детальный подход к аккредитации негосударственных лабораторий и специалистов даст возможность уменьшить сомнения в неграмотности или непрофессионализме выдаваемых решений и заключений, что даст возможность исключить повторного проведения экспертиз, а это — сбережение времени и средств. Еще одним вопросом таможенных организаций, отвечающих за осуществление таможенных экспертиз, считается малое материально-техническое обеспечение. Данный вопрос считается классическим для большинства государственных структур из-за

недостаточности финансирования со стороны государства [3, с. 78]. С Целью выполнения сложных испытаний в процессе реализации таможенной экспертизы экспертам зачастую необходимо дорогое спецоборудование (датчики, анализаторы, дисляторы и так далее), и специальные зоны проведения разного рода экспертиз (специализированные лаборатории, открытые площадки, рефрижераторные комнаты и так далее). У данной проблемы имеется два традиционных решения. Во-первых, возможно повысить финансирование таможенных лабораторий и таможенных органов, отвечающих за осуществление таможенных экспертиз за счет средств федерального бюджета. Данный процесс можно сделать циклическим и объединить оборот финансирования с моральным устареванием оборудования. Во-вторых, таможенным органам совершенно никак не обязательно иметь специальное спецоборудование и зоны выполнения и проведения экспертиз у себя в собственности — можно привлекать сторонние торговые организации, владеющими данными ресурсами, к проведению таможенных экспертиз с помощью решения договоров на возмездной основе.

Разумеется в этом случае может появиться ситуация с недобросовестным установлением стоимости такой операции со стороны торговой компании, перспективой разорвать контракт и иными подводными камнями (что не допустимо моральными [3] и правовыми нормами). Для того чтобы исключить данные недоразумения, необходимо вводить коррективы в Гражданский кодекс согласно части прав, обязательств и ответственности в договорах с Федеральной Таможенной Службой — но это весьма непростая и продолжительная процедура. В идеале это будет открытый конкурс на возможность заключения соглашения с таможенной, в регионе деятельности которой имеется потребность решения подобного договора. Конкурсная база оправдывает себя — сокращение цены договора при наиболее удовлетворительном качестве — для ФТС, вероятность выиграть конкурс и получить благоприятный

контракт на основе честной конкурентной борьбы — с целью предпринимателей, транспарентность — для общества.

Список литературы:

1. Федеральный закон "О техническом регулировании" от 27.12.2002 № 184-ФЗ (последняя редакция) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_40241/.

2. Минпромторг РФ [Электрон. ресурс]: Формирование системы технического регулирования стран таможенного союза // Режим доступа: <http://www.minpromtorg.gov.ru/industry/metrology/59>.

3. Маринкин Д.Н. Нравственные (этические) требования к деятельности сотрудников правоохранительных органов в Российской Федерации // Четвертый пермский международный конгресс ученых-юристов: материалы междунар. науч.-практ. конф. (г. Пермь, Перм. гос. нац. иссл. ун-т, 18–19 октября 2013 г.) / отв. ред. О.А. Кузнецова; Перм. гос. нац. иссл. ун-т. – Пермь, 2013. – 329 с. С. 256-258.

FORENSIC EXAMINATION IN CUSTOMS

Davydov K.O., of 5 year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation: The possibilities of modern achievements of science and technology in order to overcome opposition to the investigation of crimes for various reasons are not being fully realized in practice. Many forensic scientists and proceduralists draw attention to the underestimation of the use of the results of forensic examinations and preliminary studies in the process of proving, to the imperfection of legal regulation and the organization of their use for these purposes, to the shortcomings of the scientific and methodological support of this work. At the same time, it is generally recognized that forensic examinations and investigations are one of the integral elements of the system of actions to identify

and overcome opposition to the investigation, which allows obtaining objective and convincing search and evidence information. Over the past ten years, according to GIATS of the Ministry of Internal Affairs of Russia, only about half of the annually recorded crimes have been revealed. The ever-increasing public danger of counteracting the investigation necessitates a more active use of expertise and research than now to overcome this opposition. All this testifies to the practical and theoretical relevance of the topic of this study.

Key words: customs control, customs examination, customs laboratories, experts.

УДК 31:33
ББК 65

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СОБСТВЕННОСТЬ КАК ФАКТОР ДОХОДОВ СЕКТОРА ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Д.В. Дианов, д.э.н., профессор кафедры экономической безопасности, финансов и экономического анализа
Электронный адрес: skad71@mail.ru

В.А. Чирков, курсант 4 курса факультета подготовки сотрудников для подразделений экономической безопасности и противодействия коррупции
Электронный адрес: freedomtry116@yandex.ru
Московский Университет МВД России
имени В. Я. Кикотя,
117437, г. Москва, ул. Академика Волгина, 12

Научная статья посвящена проблематике стоимостной оценки неналоговых доходов институциональных единиц, которые по методологии статистического учёта – системе национальных счетов, принято обозначать как сектор государственного управления. Рассмотрению подлежит та часть доходов, которая может характеризоваться как один из источников, так называемых факторных доходов, связанных с применением государственной собственности в общественном производстве, в процессе создания новой стоимости – валового продукта.

Ключевые слова: государственная собственность, система национальных счетов, статистическая методология, сектор государственного управления, неналоговые поступления, факторные доходы.

Для того чтобы получить представление о социально-экономическом развитии регионов и общей тенденции тех неналоговых поступлений в бюджетную систему Российской

Федерации на любом из трёх её уровней, необходимо установить взаимосвязи и взаимозависимости между отдельными социально-экономическими показателями этих регионов, а также определить влияние одних показателей социально-экономического развития и неналоговых поступлений на другие. Впоследствии следует выявить закономерности этой вариации посредством применения математико-статистических методов. Это и является целью данной научной статьи. При этом для решения обозначенной проблемы рассматривается возможность применения современного математико-статистического инструментария. В процессе исследования были применены различные методы статистического анализа, такие как: метод одномерной группировки, метод корреляции и регрессии, метод аналитического выравнивания и прогнозирования.

Объектом исследования выступают неналоговые поступления в бюджет Российской Федерации. Большинство неналоговых платежей имеет сравнительно небольшой удельный вес в доходах бюджета, однако порядок их исчисления и взимания имеет важное значение для организации контроля за использованием отдельных видов имущества, правомерностью и целесообразностью совершения определенных действий, правильностью образования и использования некоторых сумм, поступающих в распоряжение предприятий и организаций.

Когда не хватает налогов, регионы пытаются повысить собственные доходы бюджетов за счет неналоговых доходов, в частности за счет эффективного управления госимуществом[4].

Обратим внимание на то обстоятельство, что государство само должно быть полноценным участником и субъектом рынка, а наибольшие доходы бюджет РФ должен получать от прибыли государственных предприятий (ЦБ РФ, Газпром, Роснефть и т.п.) и дивидендов по акциям, находящимся у государства. Что касается поступлений от разгосударствления и приватизации государственного имущества (земли, различных активов), то здесь доходов нет, а есть лишь смена товарной формы стоимости на денежную, осуществляемая, как правило, не в пользу государства, а в первую очередь не в пользу граждан

РФ [3]. В связи с этим, тема направления исследования является весьма актуальной и перспективной.

Приступая к построению многомерной классификации по 85 субъектам Российской Федерации, можно сказать, что любая интерпретация, как и сама стоимостная оценка конкретного экономического показателя, так или иначе связанного с неналоговыми поступлениями, сопряжена в первую очередь с анализом среды его применения и территориальной спецификой [2]. Такие особенности, характеризует именно рассматриваемая система статистических показателей многомерной группировки, представленная в таблице 1.

Таблица 1

**Многомерная группировка регионов России
за 2018 г., млн. руб.**

К л а с т е р ы	Количество регионов	В среднем по кластерам					
		Доходы от использования имущества	Инвестиции в основной капитал	Прибыль организаций	Стоимость основных фондов	Среднегодовая численность занятых, тыс. чел.	Протяженность автомобильных дорог, км
		У	X1	X2	X3	X4	X5
1	51	44218,34	46292,70	41580,63	911387,41	403,6	11639,79
2	22	100830,22	152131,84	176861,41	2432752,36	1039,0	27106,11
3	9	209790,13	275255,41	456273,22	8472518,67	1894,15	30101,71
4	3	786442,40	1037142,95	23549962,7	23549962,67	4379,86	26158,57
Σ	85	102598,1	1510822,91	2998806,3	35366621,11	866,22	95006,18

После проведения группировки произведен расчет общей дисперсии результативного показателя, которая в последующем пригодится для проверки расчетов межгрупповой и средней внутригрупповой дисперсий результативного показателя.

Сравнивая коэффициенты детерминации, полученные в ходе формирования групп методами одномерной и многомерной группировки, мы можем сделать вывод, что детерминация²=

0,5129 при кластерном анализе полученную в ходе применения метода одномерной группировки, что говорит о большем качестве кластерного анализа. Таким образом, показатели, включённые в многомерную группировку, на 51,3 % объясняют вариацию результивного показателя – доходы от использования государственного имущества. Множественная теснота связи составляет 0,72, интерпретируется как достаточно высокая.

Метод кластерного анализа позволил составить достаточно качественную группировку, позволяющую предположить характер взаимосвязей показателей, определяющих формирование неналоговых поступлений, о чем свидетельствует коэффициент детерминации. Можно сказать, что каждая пара показателей, в том числе результивный с каждым из объясняющих, имеют положительно направленную связь: рост от одного кластера к другому среднегруппового значения показателя доходов от применения государственной собственности в общественном производстве проходит с одновременным ростом всех показателей, принятых как признаки-факторы. Только по показателю протяжённости автомобильных дорог в четвёртом кластере незначительное снижение относительно третьего кластера.

Особенности же взаимосвязи объясняющих и результивного показателя следует рассматривать, применяя метод корреляции и регрессии касаясь отдельных кластеров, а также на основе метода аналитического выравнивания и прогнозирования трендов.

Таблица 2

Коэффициенты корреляции по третьему кластеру

	X1	X2	X3	X4	X5	Y
X1	1					
X2	0,928	1				
X3	0,211	0,081	1			
X4	0,549	0,522	0,238	1		
X5	-0,139	-0,166	-0,015	-0,206	1	
Y	0,928	0,969	0,201	0,539	-0,166	1

Что касается регрессионного анализа, коэффициент детерминации (R-квадрат) приобретает наибольшее значение в

третьем кластере. R-квадрат третьего кластера равен 0,99, что говорит о том, что в третьей группе регрессионная модель наиболее качественно описывает изменения результативного показателя.

Таблица 3

Значения качества регрессии для Y по третьему кластеру

Регрессионная статистика	
Множественный R	0,998029907
R-квадрат	0,996063695
Нормированный R-квадрат	0,99278344
Стандартная ошибка	38587,3683

Исходя из коэффициентов корреляции по всем трем кластерам, мы приходим к выводу, что в большинстве кластеров самый высокий показатель тесноты связи между результативным показателем и средним числом занятых. Наиболее тесная связь между данными показателями объясняется в большей степени тем, что оба показателя напрямую зависят от деятельности, осуществляемой в определенном регионе [5].

Для примера вновь рассмотрим третий кластер, составив уравнение регрессии, которое показывает зависимость результативного показателя от объясняющих:

$$\hat{Y} = -44601,91 - 0,5528 * X_1 + 0,3 * X_2 + 0,004 * X_3 + 158,75 * X_4 - 1,787 * X_5$$

Коэффициенты эластичности для рассчитанных параметров регрессионной модели равны:

$$\varepsilon_1 = b_1 * \frac{\bar{x}_1}{\bar{y}} = -0,552790872 * 275\,255,41 / 209\,790,13 = -0,72\%$$

$$\varepsilon_2 = b_2 * \frac{\bar{x}_2}{\bar{y}} = 0,300539971 * 456\,273,22 / 209\,790,13 = 0,65\%$$

$$\varepsilon_3 = b_3 * \frac{\bar{x}_3}{\bar{y}} = 0,003895148 * 8\,472\,518,67 / 209\,790,13 = 0,15\%$$

$$\varepsilon_4 = b_4 * \frac{\bar{x}_4}{\bar{y}} = 158,7521615 * 1\,894,15 / 209\,790,13 = 1,43\%$$

$$\varepsilon_5 = b_5 * \frac{\bar{x}_5}{\bar{y}} = -1,786891324 * 30\,101,71 / 209\,790,13 = 0,25\%$$

Проанализировав регрессионную модель, можно констатировать, что в 2018 году на общий объем доходов от использования государственного имущества факторы оказывают влияние разнонаправлено.

Можно констатировать, что с ростом показателей результатов финансовой деятельности, наличия основных фондов и занятых трудовых ресурсов наблюдается рост доходов от государственной собственности, задействованной в экономической деятельности институциональных единиц других секторов экономики. Обращает внимание тот факт, что данные показатели характеризуют реальное наличие ресурсов и полученный финансовый результат.

Вместе с тем, отрицательное воздействие оказывают инвестиции в основной капитал и протяженность автомобильных дорог. Это также вполне объяснимо под призмой экономической безопасности: инвестиции – это нечто в будущем, к тому же прибыльный «откатный бизнес»; рост протяженности транспортных коммуникаций, в первую очередь автомобильных асфальтовых покрытий сопряжен с огромными расходами.

Для того чтобы выявить тенденции данных показателей следует использовать метод аналитического выравнивания, а на его основе производить и расчет прогнозных значений. Суть данного метода состоит в построении уравнения тренда и осуществлении посредством его параметров краткосрочного прогноза. Построение уравнений тренда связано с подбором наиболее адекватной математической функции, которая наиболее полно даст описание развитию показателя. В данной статье речь идет об исследовании, где выравнивание значений показателя осуществляется по наиболее адекватной модели, в которой коэффициент детерминации ближе к единице [1].

Необходимо отметить, что при сравнении парных коэффициентов корреляции в динамике с данными статистического анализа в разрезе кластеров, можно наблюдать сильную отрицательную взаимосвязь между результативным показателем доходов от использования имущества, находящегося в государственной и муниципальной собственности и объясняющими переменными. Данное явление может быть связано с постоянными скачками исследуемых показателей во времени и необходимости их исследования в сезонной периодизации времени.

Построив модели тренда для каждого объясняющего показателя x_1, x_2, x_3, x_4, x_5 , можно наблюдать, что R^2 для каждого показателя больше в полиномиальной функции тренда, чем в линейной. В связи с чем, целесообразно именно их принимать в качестве окончательных для построения прогнозных значений.

Список литературы:

1. Волкова Н.А., Катанаев Н.Т. Моделирование динамики процессов на рынке товаров и услуг // Вопросы региональной экономики – 2019 – № 2 (39), с. 158-162.

2. Гусаров В.М., Кузнецова Е.И. Статистика: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.М.Гусаров, Е.И. Кузнецова. -2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юнити-Дана, 2013.

3. Ивченко Ю.С. Определение основных факторов уровня валового регионального продукта методами эконометрического моделирования по совокупности регионов Российской Федерации // Статистика и экономика – 2019 – № 6, том 16, с. 4-18.

4. Прудников А.С., Иванченко Ю.А. Содержательные характеристики правовой легитимности государственной власти в системе функционирования общественных отношений // Вестник экономической безопасности – 2018 – № 2, с. 18-20.

5. Суворов Н.В., Трещина С.В. Измерение динамики межотраслевых связей на основе эконометрического метода // Вопросы статистики – 2019 – № 12, том 26, с. 15-26.

**STATE PROPERTY AS A REVENUE FACTOR
IN THE PUBLIC ADMINISTRATION SECTOR**

Dianov D. V., doctor of Economics, Professor

Chirkov V. A., 4th year cadet

Moscow University of the Ministry of internal Affairs
of Russia named after V.Y. Kikot,
12, st. Akademika Volgina, Moscow, 117437

The scientific article is devoted to the problem of valuation of non-tax revenues of institutional units, which according to the methodology of statistical accounting – the system of national accounts, are usually designated as a sector of public administration. The part of income that can be characterized as one of the sources of so – called factor income associated with the use of state property in social production, in the process of creating a new value-the gross product, is subject to consideration.

Keywords: state property, system of national accounts, statistical methodology, public administration sector, non-tax revenues, factor income.

УДК 338.23
ББК 65.05

ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ

**Л.В. Дончевская, к.э.н, доцент,
заместитель начальника кафедры экономической
безопасности и управления социально-экономическими
процессами Санкт-Петербургского
университета МВД России,
О.В. Фролова, к.ю.н., доцент кафедры экономической
безопасности и управления социально-экономическими
процессами Санкт-Петербургского
университета МВД России,
Электронный адрес: Luda_d65@mail.ru
Санкт-Петербургский университет МВД России,
198206, г. Санкт-Петербург, ул. Летчика Пилотова, д. 1**

Раскрывается необходимость обеспечения экономической безопасности региона, кратко анализируются ее влияние на экономическую безопасность страны.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, внешние и внутренние угрозы, государственное регулирование.
Достижение необходимого уровня экономической безопасности предполагает всестороннее развитие национальной экономики, приумножающее экономический потенциал государства и оптимизирующее экономические интересы регионов и хозяйствующих субъектов. Совершенствование системы экономической безопасности Российской Федерации осложняется, в первую очередь, наличием большого количества регионов, в которых экономический рост значительно дифференцирован.

Экономическая безопасность региона является оценочной категорией, характеризующей состояние социально-экономической системы субъекта РФ, при котором обеспечиваются институционально закреплённые стандартизированные потребности населения (эталонные потребности населения), посредством противодействия влиянию рисков и угроз, способных нанести ущерб социально-экономической системе региона [3].

В структуре национальной экономики экономическая безопасность регионов проявляется в способности осуществления экономической стратегии, направленной на самостоятельное принятие решений по вопросам социально-экономического развития региона, оказания инвестиционной, финансовой, правовой и т. п. поддержки и помощи субъектам региональной экономики с целью обеспечения устойчивости экономической региональной системы, стабильности экономического роста региона, и соответствующего уровня благосостояния населения, возможности предупреждать и противостоять воздействию внутренних и внешних угроз.

В настоящее время внешнеэкономическое воздействие во всем своем многообразии как положительном, так и отрицательном отражается не только в целом на экономике страны, но и на экономике региона, учитывая особенности этого воздействия в конкретных условиях места и времени. Все многообразие существующих, возникающих или предстоящих отрицательных последствий, создают кризисные ситуации в регионе, проявляющиеся в сокращении воспроизводственного процесса, снижении уровня и качества жизни, политической нестабильности, повышении социальной напряженности и дифференциации населения.

Особенность возникновения кризисных ситуаций в регионе заключается в том, что они формируются под влиянием, как макроэкономических факторов, так и региональных особенностей функционирования экономики (различная обеспеченность факторами производства, географическое расположение региона, климатические условия, вовлеченность региона в территориальное разделение труда, исторически сложившаяся инфраструктура, региональный менталитет

населения, дифференциация регионов получателей прямых иностранных инвестиций (71% прямых иностранных инвестиций поглощается лишь десятью регионами, в которых проживают меньше 20% населения страны, иностранные вложения идут главным образом в нефтегазовые регионы – Ямало-Ненецкий автономный округ и Магаданскую область, а также в Москву) [1], зависимость промышленного комплекса региона от межрегиональных и внешнеэкономических связей; национальные и другие особенности; проблемы экономического потенциала).

Основными проблемами развития экономической безопасности в регионах РФ являются:

- резко дифференцированный уровень предпринимательской активности.

- несбалансированность распределения доходов в различных субъектах РФ;

- высокий уровень безработицы в отдаленных регионах;

- различия в уровнях профессионального, образовательного и культурного развития населения и доступности социальной инфраструктуры;

- неразвитость инвестиционной активности в регионах, преимущественно занятых в сельскохозяйственном и промышленном секторе и т.д.

Необходимость регионального развития очевидна, стимулирование субъектов РФ и муниципальных образований направлять экономические ресурсы, имеющиеся в распоряжении указанных субъектов, на их эффективное использование. На сегодняшний день существует реальная проблема, связанная с ограничениями в перемещении факторов производства между регионами, что разрушает региональные экономические связи.

Укрепление экономической безопасности регионов должно базироваться на совершенствовании системы государственного регулирования экономического роста путем создания нормативно-правовых актов территориального и межрегионального планирования, направленных на

поддержание реального сектора экономики и развитие перспективных технологий. Это обусловлено тем, что независимость, устойчивость и конкурентоспособность национальной экономики зависит в первую очередь от обеспечения экономической безопасности региона. Важным условием обеспечения экономической безопасности региона является [2]:

- самостоятельность в управлении финансовыми, производственными и природными ресурсами, ведении внешнеэкономической деятельности;

- самообеспеченность самофинансирования и самоокупаемость территории, включающее достаточное количество факторов воспроизводства, развитость научного потенциала, наличие крупных конкурентоспособных предприятий, продукция которых занимает доминирующее положение в общероссийской экономике;

- положительное торговое сальдо регионального и внешнеторгового баланса;

- проведение эффективных инструментов государственного регулирования экономики регионов, направленных на поддержание стабильности устойчивости и экономического роста, обеспечивающего рост благосостояния региона.

Таким образом, особенность российской модели экономической безопасности региона заключается в сохранении влияния внешних и внутренних угроз экономической безопасности. В соответствии с этим, актуальными мерами по поддержанию экономической безопасности региона в современных условиях функционирования национальной экономической системы остаются инвестиционная активность, активизация продуктивной структурной и промышленной политики, переход к структурно-технологической перестройке производства.

Список литературы:

1. Всемирный банк назвал главные риски для экономики России [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/> дата обращения 20.01.2020
2. Жилкина Ю.В. Подходы к обеспечению экономической безопасности // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. – 2016. – № 22. – С.62-70.
3. Экономическая безопасность в обеспечении развития социально-экономической системы региона: теория и методология: Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук: 08.00.05 / Феофилова Татьяна Юрьевна; Санкт-Петербургский государственный торгово-экономический университет. Санкт-Петербург. 2014 г.

FEATURES OF THE RUSSIAN MODEL OF ECONOMIC SECURITY OF REGIONS

**Donchevskaya L.V., candidate of economic sciences,
Associate Professor**

Frolova O. V., Ph. D., associate Professor
Saint Petersburg University of the Ministry
of internal Affairs of Russia,
1, st. pilot Pilyotova, Saint Petersburg, 198206

Abstract (summary): authors reveal the necessity of ensuring the economic security of the and make brief analysis of its impact on the economic security of the country

Keywords: economic security of the region, external and internal threats, state regulation.

УДК 330.322
ББК 65.9(2Рос)-56

ФОРМИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА В ПЕРМСКОМ КРАЕ

Н.В. Земцов, студент 4 курса
Ю.Д. Субботина, к.э.н., доцент
Электронный адрес: zemtsov_hd@mail.ru;
ydsubbotina@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье проанализированы подходы к понятию «инвестиционный климат». Отражены тенденции развития инвестиционного климата в Пермском крае, а также представлены программы и меры по улучшению инвестиционного климата в Пермском крае.

Ключевые слова: инвестиционный климат, деловая активность, индекс потребительских цен, финансовая устойчивость.

Инвестиционный климат характеризуется как совокупность факторов, определяющих инвестиционную привлекательность, а также инвестиционные риски объекта инвестирования.

Инвестиционный климат – это создание положительных экономических, политических и социальных условий для привлечения капитала, и прежде всего, от иностранного инвестора [1, с.110]

Содержание инвестиционного климата отражает степень благоприятности ситуации в регионе, связанной с инвестиционным процессом. В современной экономике инвестиционный климат складывается под действием финансовых, социально-экономических, географических,

социокультурных факторов, являющихся привлекательными или отталкивающими для инвесторов. Таким образом, под инвестиционным климатом понимается степень благополучия инвестиционных условий в регионе [2, с.27].

Бурков А.А. понимает инвестиционный климат как взаимосвязь управляемых факторов и рисков, присущих национальной экономике [3].

Данная тема актуальна, потому что инвестиционный климат тесно связан с развитием и стабильным функционированием всех сфер предпринимательства. Он позволяет привлекать дополнительные средства для реализации высоко затратных проектов, а также для поддержания активной экономической деятельности текущих субъектов предпринимательства. Инвестиционная привлекательность отражает возможности экономического роста региона, а также возможные риски и потенциал. При должном анализе показателей инвестиционного климата можно разработать систему экономического роста региона, исходя из его потребностей и имеющегося потенциала.

Для того чтобы объективно определить состояние инвестиционного климата региона, необходимо провести анализ присвоенных ему категорий с точки зрения сильных и слабых сторон экономической системы данного региона.

На сегодняшний день инвестиционный климат региона рассматривается с точки зрения следующих присваиваемых категорий:

- 1А – максимальный потенциал – минимальный риск;
- 1В – высокий потенциал – умеренный риск;
- 1С – высокий потенциал – высокий риск;
- 2А – средний потенциал – средний риск;
- 2В – средний потенциал – умеренный риск;
- 2С – средний потенциал – высокий риск;
- 3А1 – пониженный потенциал – минимальный риск;
- 3А2 – незначительный потенциал – минимальный риск;
- 3В1 – пониженный потенциал – умеренный риск;
- 3С1 – пониженный потенциал – высокий риск;
- 3В2 – незначительный потенциал – умеренный риск;
- 3С2 – незначительный потенциал – высокий риск;

- 3D – низкий потенциал – экстремальный риск.

Пермский край с 2005 г. находится в категории 2 В [4]. Экономика региона находится в стадии застоя. Экономическая активность в регионе не позволяет уже на протяжении пяти лет развиваться и иметь статус региона с высоким экономическим потенциалом. Также стабильное нахождение инвестиционного климата на уровне 2В даёт понять, что даже при наличии привлеченных инвестиций и собственных ресурсов, Пермский край не в состоянии улучшить экономическую ситуацию в собственном регионе.

Подобная стагнация является самым худшим состоянием экономики в целом. Пермский край вошёл в состояние неопределённости. С одной стороны он не является регионом, способным для потенциального развития как экономический субъект национальной экономики. С другой стороны Пермскому краю может не хватить имеющихся у него ресурсов, чтобы удержаться на данном уровне, что приведет к спаду стагнирующей экономики региона.

В подобной ситуации сложно прогнозировать развитие экономики на ближайшие пять лет, с учетом того, что предыдущее пять экономическая ситуация в регионе несколько не изменилась с точки зрения инвестиционного климата.

В связи с тем, что объектом инвестиционного интереса является сектор предпринимательства в регионе, то необходимо рассмотреть динамику развития субъектов предпринимательства в Пермском крае. Данная информация даст ответы на вопросы относительно причин, которые привели к стагнации экономики региона. Для начала необходимо рассмотреть динамику деловой активности в регионе.

На рис.1 отражена динамика количества субъектов предпринимательства в Пермском крае.

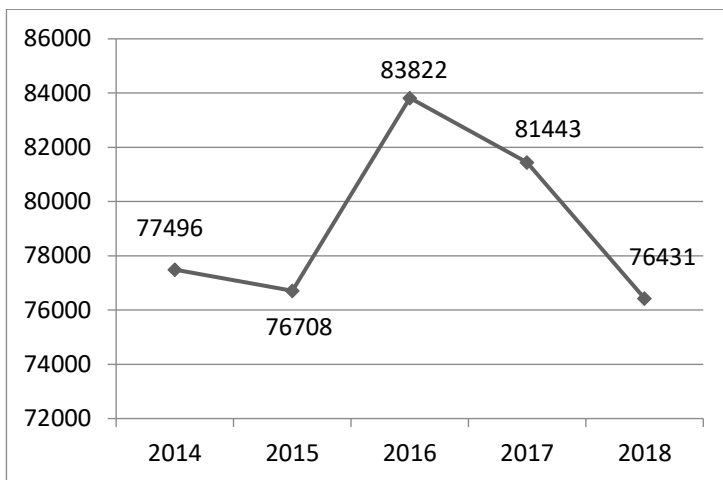


Рис. 1 Количество субъектов предпринимательства в Пермском крае за период 2014-2018 гг. [5]

На данном графике видно, что за период 2014-2018 гг. отсутствует стабильность с точки зрения наличия на рынке субъектов предпринимательства. Паранормальная активность участников рынка в 2016г сменилась нисходящей тенденцией вплоть до 2018г. Подобный импульс можно связать с обнародованием подпрограммы «Поддержка малого и среднего предпринимательства в Пермском муниципальном районе на 2016-2020 годы» муниципальной программы «Экономическое развитие Пермского муниципального района на 2016-2020 годы».

Все заинтересованные в поддержке предпринимательства лица приняли решение об увеличении предпринимательской активности. Но последующая динамика говорит о том, что обнародованная программа и её методы не смогли оказать положительный эффект на предпринимательский сектор. Как итог – продолжение нисходящей динамики в 2018 г.

Чтобы понять, может ли проблема покупательской способности населения повлиять на сокращение количества субъектов предпринимательства, необходимо обратить внимание на динамику индекса покупательской способности.

На рис.2 и рис.3 отражена динамика покупательской способности населения и среднемесячной номинальной начисленной заработной платы с учетом инфляции.

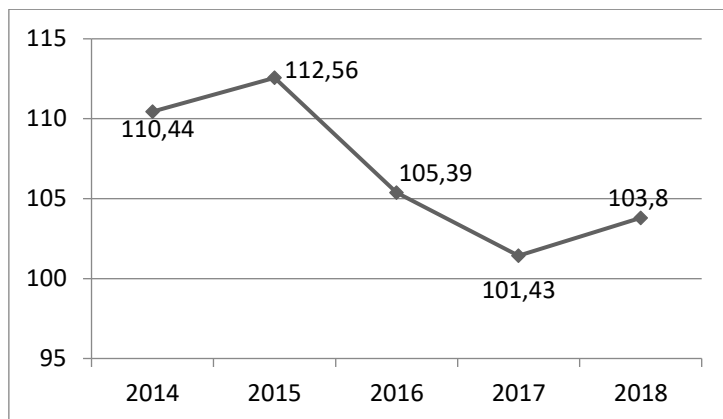


Рис. 2 Индекс потребительских цен в процентах в Пермском крае за период 2014-2018 гг. [5]

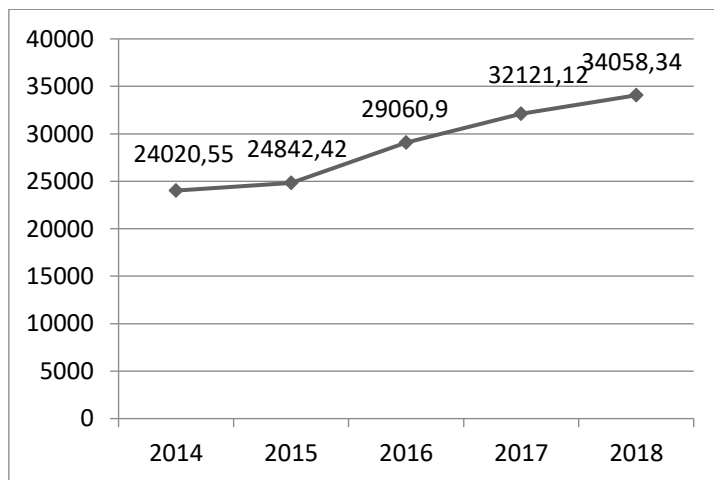


Рис. 3 Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата с учетом инфляции за период 2014-2018 гг. [5]

Индекс потребительских цен показывает нисходящую динамику, что говорит о снижении стоимости товаров в

потребительской корзине среднестатистического гражданина Пермского края. При этом средний размер заработной платы с учетом инфляции увеличивается.

Данная картина свидетельствует о том, что у среднестатистического гражданина Пермского края ежегодно увеличиваются финансовые возможности для потребления различных товаров и услуг. В таком случае должно увеличиваться количество субъектов предпринимательской деятельности для того, чтобы удовлетворять потребности населения.

Однако, с увеличением финансовых возможностей граждан, сокращается количество субъектов предпринимательской деятельности. Подобная ситуация может привести к дефициту предложения на рынке и отсутствию удовлетворению потребностей населения. Помимо этого сокращаются возможности диверсификации региональной экономики.

В таком случае инвесторы не будут интересоваться регионом, в связи с увеличением потенциальных рисков. При снижении уровня конкуренции будет ухудшаться качество предоставляемых товаров и услуг. Начнут снижаться темпы развития субъектов предпринимательства в Пермском крае. Также в отсутствии новых игроков на рынке снизится вероятность введение в региональный рынок различного рода новшеств, чтобы обладать конкурентным преимуществом малого предпринимательства над крупным.

Чтобы избежать подобной ситуации необходимо понять, по каким причинам происходит систематическое сокращение количества субъектов предпринимательства. Одним из ключевых факторов в данном вопросе будет являться платежеспособность предприятия, а также его рентабельность.

На рис. 4 отражено соотношение прибыльных и убыточных организаций в Пермском крае за период 2014-18 гг.

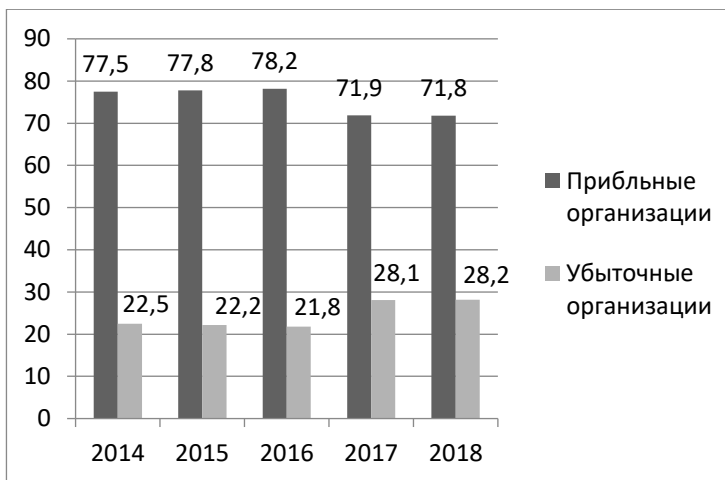


Рис. 4 Динамика соотношения прибыльных и убыточных организаций в Пермском крае в процентах за период 2014-2018 гг. [5]

Подобная динамика свидетельствует о сокращении деловой активности предпринимательства в регионе. Ежегодный рост убыточных организаций снижает уровень конкуренции на рынке.

Также следует обратить внимание на платежеспособность организаций, чтобы понять, насколько устойчиво их совокупное финансовое положение. В таблице 1 отражена динамика задолженностей организаций за период 2014-2018гг.

Таблица 1

**Задолженность организаций по обязательствам
на конец года за 2014-2018 гг., млн. руб. [5]**

Год	2014	2015	2016	2017	2018
Суммарная задолженность	1042700	1055328,9	1042294,6	1033741	1139344,8
Просроченная задолженность	20095,6	27884,3	26740,3	26557,9	49756,2

Данные в таблице 2 показывают, что суммы задолженностей не уменьшаются, а к 2018 г. только увеличиваются. Финансовая устойчивость ежегодно находится в подвешенном состоянии по причине наличия стабильно имеющих сумм задолженностей, в том числе просроченных.

Просроченные задолженности сигнализируют об упадке предпринимательского сектора, потому что субъекты предпринимательства не в состоянии найти необходимые средства, дабы рассчитаться с кредиторами.

Таким образом, можно увидеть картину, при которой главный интерес инвестора – предпринимательский сектор – систематически снижает свою деловую активность. Отсутствие системного увеличения числа субъектов предпринимательства приводит к снижению конкуренции. Подобная ситуация отпугивает внешний инвестиционный капитал сокращением возможностей диверсификации рисков.

Особое внимание при формировании благоприятного инвестиционного климата стоит уделить сотрудничеству региональной власти и предпринимательства.

Для того, чтобы изменить ситуацию с инвестиционной привлекательностью Пермского края, необходимо эффективнее использовать ресурсы, предоставленные программами поддержки малого и среднего предпринимательства.

Однако, стоит подчеркнуть, что при распределении бюджетных средств необходимо опираться на принцип пропорциональности. То есть вливание средств должно идти не только субъектам малого и среднего бизнеса, но также и в крупные проекты. Необходимо соблюдать определенные пропорции.

Таким образом, необходимо ежегодно пересматривать условия поддержки предпринимательства в регионе.

Важным аспектом формирования инвестиционного климата региона является определение приоритетных сфер предпринимательства для региона, а также их финансовая поддержка.

Еще одним направлением является снижение давления на предпринимателей. Следует улучшить налоговые условия для привлеченного инвестиционного капитала, которые будут выигрывать конкуренцию у более инвестиционно-привлекательных регионов.

Кроме того, возможно дальнейшее упрощение процедур регистрации и ведения собственного предпринимательского дела. В решении данного вопроса необходимо уделить особое

внимание устранению информационных, организационных, технологических и регулятивных ограничений, а также повышению уровня «прозрачности» всех экономических процессов в регионе.

С целью устранения данных пробелов необходимо сократить время оформления документации и разрешить проводить операции удаленно через информационную сеть, развивая тем самым коммуникационные сети Пермского края за счет новых технологий

Немаловажным условием для поддержания и дальнейшего повышения инвестиционного климата региона является налаживание «диалога» между инвесторами, субъектами предпринимательства и региональными органами власти. Решить данный вопрос можно за счет организации круглых столов и форумов с участием представителей бизнес-сообществ и властных структур. Представляя свои интересы на подобных площадках, предприниматели смогут повлиять не только на решения, касающиеся будущих проектов, но и внести изменения в ныне существующие программы

Если текущие тенденции развития региональной экономики не изменятся, то Пермский край может превратиться в малопривлекательный регион. Перед региональными органами власти стоит актуальная и сложная задача: создать такие условия, которые будут способствовать притоку как национальных, так и иностранных инвестиций, с целью их использования для реализации региональных интересов. Для этого необходима рациональная и четко направленная политика, осуществляемая при взаимодействии с хозяйствующими субъектами.

Список литературы:

1. Солонина С.В., Болдырева Л.В., Ануфриева А.П. Инвестиционный климат в России: методы оценки и проблемы улучшения // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. 2018. № 1. С. 109-114.

2. Кривцов А.И., Чистик О.Ф. Концептуальный подход к формированию инвестиционного климата в регионе // Вестник

Самарского государственного экономического университета. 2019. № 1 (171). С. 22-29.

3. Бурков, А.А. Госрегулирование инвестиций в условиях глобализации [Текст]: автореф. Дис. На соиск. Учен. Степ. Канд. Экон. наук: 08.00.01 – Москва, 2012 – С. 8.

4. Официальный сайт ООО «РАЭК-Аналитика». URL: https://raex-a.ru/rankings/#r_1108 (Дата обращения 20.01.2020)

5. Пермский край в цифрах. 2018: Краткий статистический сборник/Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю. – Пермь, 2018.

FORMATION OF THE INVESTMENT CLIMATE IN THE PERM REGION

Zemtsov N. V. 4th year Student

Subbotina Y.D., PhD, associate professor

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

This article analyzes approaches to the concept of «investment climate», Reflects trends in the development of the investment climate in the Perm region, and presents programs and measures to improve the investment climate in the Perm region.

Keywords: investment climate, business activity, consumer price index, financial stability.

УДК 332.025
ББК 65.050

ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ

А.В. Иванов, преподаватель кафедры экономической безопасности, финансов и экономического анализа

Электронный адрес: ivanof91@mail.ru

Московский университет МВД России

имени В.Я. Кикотя,

117997, г. Москва, ул. Академика Волгина, 12

Функционирование иностранных компаний в международном и российском бизнесе является достаточно перспективным направлением с точки зрения ведения бизнеса. Наличие подобных условий делает офшорные зоны привлекательными для реализации преступных целей, подрывающих экономическую безопасность государства.

Ключевые слова: офшор, отток капитала, офшорная зона, угрозы экономической безопасности, отмывание преступных доходов, офшорный центр, бенефициарный владелец.

В Налоговом кодексе Российской Федерации и некоторых нормативных документах Минфина России под офшорными зонами понимаются «государства или территории, предоставляющие льготный режим налогообложения и/или не предусматривающие раскрытия и предоставления информации при проведении финансовых операций» [1].

Таким образом, в современной экономической литературе одновременно используются понятия «офшор», «офшорный бизнес», «офшорный центр», «офшорный финансовый центр», «офшорная зона», «офшорная юрисдикция», «центр офшорного бизнеса», «центр развития офшорных форм деловой активности», «налоговая гавань», «безналоговая юрисдикция» и

др. Хотя отдельные авторы и считают, что существуют определенные особенности каждого из этих терминов, все они могут рассматриваться в качестве синонимов терминов «офшор» или «офшорная юрисдикция». Соответственно существуют «офшорные компании», которые подразумевают особый организационно-юридический статус юридического лица в соответствии с нормами офшорной юрисдикции, где они зарегистрированы.

Проанализировав приведенные трактовки понятия «офшор», можно сформулировать обобщенный перечень специфических признаков, которыми обладают классические офшорные юрисдикции, наряду с льготным режимом хозяйствования.

Во-первых, обязательность получения доходов, зарегистрированных на данной территории компаний, за пределами данной территории. В большинстве офшорных юрисдикций налоговые льготы предоставляются только нерезидентам, однако в некоторых из них – иностранным и национальным компаниям, но только по доходам, полученным от их зарубежной деятельности.

Во-вторых, упрощенный порядок регистрации и деятельности организаций, что обеспечивает благоприятную среду для ведения бизнеса

В-третьих, относительно закрытая информация о работе офшорных компаний, в том числе о бенефициарах. Как отмечает ряд авторов, офшоры – это комбинация низконалоговых режимов, дополненных строгой конфиденциальностью, которая не позволяет идентифицировать конечных бенефициаров активов[5].

Большинство сделок по продаже активов легче, быстрее и дешевле совершать по законодательству других стран. До сих пор отсутствует понятие «траст», нет закона о холдингах (они регулируются сейчас Временным положением от 1992 года), не принято законодательство о проектном финансировании, вследствие чего до 80% проектов, которые реализуются в таком режиме в России, имеют юрисдикцию Великобритании, Нидерландов, Люксембурга и ряда других стран.

В настоящее время не существует единого понятия данного явления, а так же существует множество синонимом, таких как «офшорный бизнес», «офшорный центр», «офшорный финансовый центр», «офшорная зона» и др. Проанализировав различные трактовки данного понятия, нами сформулированы основные признаки офшорных юрисдикций: льготные условия ведения бизнеса и регистрации, конфиденциальность информации, зарегистрированные в офшоре компании должны получать доход за пределами юрисдикции.

Стоит отметить, что офшорные юрисдикции весьма неоднородны по своему составу. В настоящее время отсутствует унифицированный подход к систематизации данных о государствах и территориях, предоставляющих льготные режимы ведения хозяйственной деятельности. В России список офшорных зон установлен указанием Центрального банка Российской Федерации, а также приказом Министерства финансов Российской Федерации.

Однако возможности в сфере обмена информацией используются не полностью. Эксперты считают, что Россия лишена преимуществ, которыми обладают органы других стран в сфере борьбы с отмыванием денег и неуплатой налогов, из-за недостаточного участия в международном сотрудничестве. Поэтому, в целях расширения практики обмена налоговой информацией и противодействия преступным схемам отмывания денег и уклонения от уплаты налогов, необходимо заключить соглашения с офшорными юрисдикциями, в рамках которых будет предусматриваться возможность участия российских налоговых органов в налоговых проверках за рубежом, а также раскрытие информации о российских резидентах, имеющих активы и счета в офшорных зонах.

Также нельзя не упомянуть о принятом федеральном законе от 28 июня 2013 года № 134-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям», в котором были разработаны существенные поправки к ряду ключевых законов, направленные на противодействие отмыванию денежных средств[2]. Данный закон существенно расширил доступ налоговых органов к банковской тайне,

уточнён порядок приостановлений операций по счетам организаций и порядок регистрации юридических лиц.

Установлена уголовная ответственность за совершение переводов на счета нерезидентов по подложным документам, а также за контрабанду наличных денежных средств и инструментов. Также данный закон ввёл понятие «бенефициарный владелец» – физическое лицо, которое прямо или косвенно (через третьих лиц) владеет (имеет преобладающее участие более 25% в капитале) клиентом – юридическим лицом или имеет возможность контролировать его действия. При этом на банки возложена обязанность устанавливать конечного собственника денег и ежегодно обновлять сведения о бенефициарных владельцах [4].

Будет эффективным введение в законодательство норм, в соответствии с которыми, банки, при любом подозрении о нарушении закона «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем» [3], вправе будут отказать, руководствуясь критериями ЦБ, в ведении счета, заморозить средства на нем (исключение – платежи в бюджет), а при неполучении клиентом денег со счета – перевести их на счет нотариуса по месту регистрации клиента. Банки должны быть обязаны отказать клиенту в «операции, не имеющей очевидного экономического смысла», клиент обязан раскрывать им в ряде случаев своего «бенефициарного владельца».

Основным смыслом улучшения инвестиционного климата является то, что экономика и законодательство должны быть понятны и предсказуемы, чтобы бизнесмен, сравнив российскую и зарубежную юрисдикцию, не нашел разницы. Если все это будет достигнуто в России, то бизнес с офшорами будет гораздо менее масштабен. В России должна быть комфортная налоговая система, система защиты собственности, дружественное отношение государства к бизнесу.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ и часть вторая от 5 августа 2000 г. № 117-ФЗ (с изм. и доп.) // Российская газета. – 10 августа 2000 г. – № 153-154.
2. Федеральный закон от 28 июня 2013 года № 134-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям» (с изм. и доп.) // Российская газета. – 2 июля 2013 г. – № 141.
3. Федеральный закон от 7 августа 2001 года № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» (с изм. и доп.) // Российская газета. – 9 августа 2001 года. – № 151.
4. Иванов А.В. Особенности выявления способов и экономических схем уклонения от уплаты налогов в результате деятельности, направленной на отмывание преступных доходов / А.В. Иванов // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2015. № 4. С. 30-37.
5. Хейфец Б.А. Офшорные юрисдикции в глобальной и национальной экономике. – М.: Экономика, 2008. – 336 с.

**ISSUES OF ECONOMIC AND LEGAL SUPPORT OF
ACTIVITY OF OFFSHORE COMPANIES**
**Ivanov A.V., Lecturer, Department of Economic Security,
Finance and Economic Analysis**
Moscow University of the Ministry of Internal Affairs
of Russia named after V.Ya. Kikotya,
12, st. Academician Volgin, Moscow, 117997,

Annotation. The functioning of foreign companies in international and Russian business is quite a promising direction in terms of doing business. The presence of such conditions makes offshore zones attractive for the implementation of criminal goals that undermine the economic security of the state.

Keywords: offshore, capital outflow, offshore zone, threats to economic security, laundering of criminal proceeds, offshore center, beneficial owner.

УДК 338.2
ББК 65.59

УСТОЙЧИВОСТЬ ЭКОНОМИКИ РФ К МЕЖДУНАРОДНОМУ ТЕРРОРИЗМУ

М.М. Казакова, студентка 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент, М.А. Домбровский
Электронный адрес – kazakova.m.m@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990, г.Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматривается одна из наиболее актуальных тем в Российской Федерации – устойчивость экономики РФ к международному терроризму. Дается определение терроризма. Выделены основные понятия, раскрывающие сущность заданной темы. Далее приведен ряд предложений.

Ключевые слова: Терроризм, экономика, безопасность, государство

В настоящее время проблема терроризма превратилась в одну из главных проблем современности. Эта проблема связана со сферой международных отношений и имеет следующие причины:

Во-первых, терроризм, распространяется в огромном масштабе. Он существует как в регионах традиционных международных конфликтов, так и в наиболее развитых и благополучных государства.

Во-вторых, терроризм представляет собой серьезную угрозу для безопасности как отдельных государств, так и для всего мирового сообщества в целом. Ежегодно в мире совершаются сотни актов терроризма, а счет жертв составляет тысячи людей. Например, за 2019 год, по всем миру было

совершено 45 террористических актов, из них 18 на территории Российской Федерации.

В-третьих, для борьбы с терроризмом недостаточно усилий одной великой державы или даже группы высокоразвитых государств. Преодоление терроризма требует коллективных усилий большинства государств и народов на нашей планете, всего мирового сообщества.

Проблема терроризма должна рассматриваться как главный элемент общечеловеческих, глобальных проблем. Поэтому рассуждения о таком явлении как терроризм можно считать актуальными всегда. Поэтому значительный интерес направлен на механизм обеспечения безопасности и устойчивости национальной экономики от терроризма.

В настоящее время, каждая страна мира находится под угрозой террористических атак и безопасности государства. Но особенно стоит отметить, именно те государства, в которых происходят процессы определенных реформ, в которых возникают сложные критические условия трансформации, переходы в развитии, разного рода кризисы, в особенности подвержены риску террористических атак.

В развитых странах с сильной экономикой террористические акты влияют гораздо меньше на экономику, что нельзя сказать о развивающихся странах, в том числе Российская Федерация. На них терроризм оказывает самое негативное влияние, в частности в экономическом плане.

Конечно, назвать точную сумму экономического ущерба от терроризма достаточно сложно из-за того, что терроризм приводит не только к потерям населения и прямым материальным убыткам, но и причиняет крупный косвенный ущерб экономике Российской Федерации.

Косвенные потери могут быть намного выше прямых экономических потерь. Это связано с усилением мер безопасности для обеспечения защиты национальной экономики, а также, увеличением размеров страховых выплат.

Защита российского государства, его экономических основ от террористов является весьма дорогостоящим явлением. С каждым годом происходит увеличение расходов на

обеспечение собственной безопасности, что оказывает огромное влияние на бюджет страны.

Негативное влияние терроризма на экономику Российского государства проявляется во многих формах, но наибольшее внимание необходимо уделить таким следствиям террористических актов, как снижению доходов страны и ослаблении темпов роста экономики, сокращении прямых иностранных инвестиций, а также крайне отрицательное влияние на международную торговлю.

Для оценки общего террористического состояния в России можно воспользоваться статистическими данными правоохранительных органов (таблица 1). Конечно, они не выделяют определенные террористические акты и отражают лишь факты террора и экстремизма, но в целом они должны давать представление о ситуации. Для того чтобы данные были достоверные, были взяты данные Генеральной прокуратуры РФ

Таблица 1

Статистика преступлений террористического и экстремистского характера 2015 – 2019 гг.

Год	Преступления террористического характера		Преступления экстремистского характера	
	Зарегистрированные	Предварительно расследованные	Зарегистрированные	Предварительно расследованные
2015	301	-	304	-
2016	661	454	896	743
2017	1127	579	1024	874
2018	1538	575	1329	1125
2019	2227	735	1450	1207

Данные таблицы показывают, что в последние три года началось усиление террористической активности — виден рост зарегистрированных преступлений в два раза.

Рассматривая терроризм как угрозу национальной экономики России, следует отметить, что экономический ущерб,

который наносят террористические акты, достаточно специфичен. Террористические акты генерируют информационный поток, который формирует у населения негативные эмоции, создает состояние всеобщей повышенной нервозности, что не может не отразиться на результатах деятельности общества, в частности экономической.

На современном этапе развития общества перед национальной экономикой российского государства появляется все большее количество факторов неопределенности, которые накладывают определенный отпечаток на экономическую деятельность предприятий национальной экономики. Увеличивается диапазон рисков, с которыми сталкивается как национальная экономика в целом, так и предприятие в частности. Это касается и риска террористической угрозы. Террористическая угроза будет рассматриваться как один из видов риска, которому подвержено современное общество. Именно эти моменты и побуждают к формированию эффективной системы риск-менеджмента национальной экономики или к усовершенствованию существующей и определяют неустойчивость России к терроризму.

Некоторые террористические организации контролируют некоторые сферы бизнеса. Предприятия подвержены риску экспроприации со стороны террористических организаций.

Главными методами снижения рисков в экономике независимо от отраслевой специфики является страхование, резервирование, хеджирование, распределение, диверсификация, минимизация рисков и избежание. Каждый из методов управления экономическим риском имеет определенные преимущества и недостатки в процессе применения в практической деятельности предприятия, поэтому принятие решения об использовании определенного метода управления экономическим риском должно приниматься с учетом большого количества факторов, а именно, в соответствии с видом риска, степени подчиненности определенного риска управлению, отраслевых особенностей деятельности предприятия, финансовых и кадровых возможностей субъекта управления риском, в частности на уровне национальной экономики.

Следует отметить, что для снижения рисков террористической угрозы необходимо применять такие методы, как, страхование, резервирование и диверсификация. В отличие от практики страхования и резервирования, практика диверсификации, как метода снижения риска, развита очень слабо. Диверсификация предполагает рассредоточение капитала между различными объектами вложений с целью снижения экономических рисков.

Подводя итог, можно сделать вывод, что современный международный терроризм представляет собой беспрецедентный социальный и технологический потенциал, а противодействие ему стало структурообразующим фактором обеспечения национальной безопасности России.

Сделанный вывод обуславливает актуальность темы исследования. Проблема исследования заключается: в том, что международный терроризм активно видоизменяется, используя качественно новые социально-политические условия, с целью повышения своей эффективности. Правоохранительные органы и российское общество в целом в большей степени реагируют на террористическую угрозу ситуативно, борясь не с причинами, а с последствиями террористической деятельности, испытывая дефицит знания о характере международного терроризма.

Огромное количество террористических проявлений в России, говорят о необходимости создания государственной системы противодействия терроризму, которая, будет обеспечивать качественное решение задач по предупреждению, выявлению, пресечению террористических актов и ликвидации их последствий, которая будет наделена правовой и материально-технической обеспеченностью деятельности по предупреждению терроризма.

Одна из главных задач в данной области в условиях современной России определяется в адекватном законодательном обеспечении борьбы с этим крайне опасным явлением.

Список литературы:

1. Киреев М. П. и Тагиров З. И. (2016). Терроризм и экономика // Сервис в России и за рубежом, Т. 10, № 5(66).
2. Бандиопадхия С., Сандлер Т. и Юнас Д. (2015). Ущерб от терроризма // Финансы и развитие, июнь 2015, с. 26-28.

SUSTAINABILITY OF THE RUSSIAN ECONOMY TO INTERNATIONAL TERRORISM

Kazakova M.M. 5th year student

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: This article discusses one of the most relevant topics in the Russian Federation – the sustainability of the Russian economy to international terrorism. The definition of terrorism is given. The basic concepts that reveal the essence of a given topic are highlighted. The following is a series of suggestions.

Keywords: terrorism, economics, security, state

УДК 330(470)
ББК 65.2/4(2Рос)

ТЕНДЕНЦИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Д.В. Климов, к.э.н., доцент
Электронный адрес: eatfood@bk.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Процесс формирования рыночной экономики в Российской Федерации, сопровождается не только положительными аспектами, но и отрицательными, к числу которых относят рост внешних и внутренних угроз национальной экономической безопасности. Проблема обеспечения экономической безопасности связана с тем, что она носит не индивидуальный, а комплексный характер, объединяющий не один уровень, поэтому данная проблема должна решаться не только экономическими средствами.

Ключевые слова. Безопасность, угрозы, экономика, государство, защита, классификация, критерий.

Экономическая безопасность является одной из составляющих национальной системы безопасности, как на региональном, так и федеральном уровнях. Как и любая сфера безопасности, она имеет высокое значение, и представляет собой состояние защищенности важных и жизненно необходимых интересов личности, общества и государства в целом, как от внутренних, так и от внешних угроз. Исходя из Федерального закона РФ «О безопасности» [1], можно сказать, что жизненно необходимыми интересами являются потребности, при удовлетворении которых, обеспечивается полноценное существование и развитие не только личности, но

и общества и государства. Важно заметить, что данные потребности (в большинстве своем) носят именно экономический характер.

Задача экономической безопасности заключается в том, чтобы защитить и предопределить преступления против вышеуказанных факторов и интересов личности, общества и государства. Отсутствие или низкое обеспечение экономической безопасности, может привести к снижению качества обеспечения защиты населения и государства в иных сферах, начиная с политической, и военной сферы, вплоть до снижения уровня защищенности в менее глобальных сферах, таких как правовая и медицинская. Совершенные преступления в различных аспектах системы общества, будь то правовая, информационная или технологическая сфера, носят корыстный характер и составляют примерно 70-90% от общего числа правонарушений.

На обеспечение безопасности экономической сферы государства влияют множество негативных факторов, так сказать «разрушители» экономического порядка и справедливости. К таким факторам можно отнести: «теневую» экономику (которая в свою очередь подразделяется на «черную» и «серую»), коррумпированность должностных лиц и органов власти, махинации с приватизацией, наличие реальной и теневой безработицы, экономическая преступность (которая имеет колоссальные размеры и включает в себя множество различных элементов). Также на обеспечение экономической безопасности влияет глобализация экономики, увеличение влияния интеграционных группировок зарубежных стран на мировой арене, конкуренция в лице иностранных инвесторов и др.

Для того чтобы определить тенденции обеспечения экономической безопасности на современном этапе нужно определить угрозы, поскольку без этого разработка и реализация мер, по обеспечению экономической безопасности невозможна.

Угроза экономической безопасности определяется как прямая или косвенная возможность нанесения ущерба как экономическим национальным интересам Российской

Федерации в целом, так и всем хозяйственным отраслям в отдельности, также присутствует угроза разрушению социально-экономической стабильности в обществе.

Основными источниками угроз экономической безопасности России на современном этапе являются уже накопленный ранее дисбаланс в структуре экономики и растущее влияние внешнего фактора, а также неустойчивость в мире некоторых экономических процессов и их последствия.

Внешние угрозы являются результатом взаимодействия или противодействия экономики страны с иными странами, а также отстаивание политических интересов и обострение глобальных проблем. Сами по себе внешние угрозы можно разделить на негативные факторы объективного характера и субъективного характера (результат деятельности экономических и политических действий).

Что касается современного этапа, то внешние угрозы постоянно трансформируются из одной области в другую, задевая все аспекты и сферы жизни страны. Трансформация происходит из военной сферы в сферу информационных, экономических, социальных, финансовых, экологических, культурных, духовных проблем.

Внешние экономические угрозы для Российской Федерации [3]:

- 1) бегство капитала из России (вывоз его за рубеж);
- 2) Россия является основным поставщиком высококвалифицированных ученых и специалистов в иностранные государства, так как за границей предоставляются лучшие условия, нежели в России, за счет чего иностранные государства становятся более развитыми в различных отраслях («Утечка умов»);
- 3) Импортозависимость России от внешнего мира по продовольствию и готовой продукции;
- 4) Негативная экономическая обстановка в некоторых регионах России, таких как Калининградская область (которая граничит с европейскими странами, соответственно больше всего страдает от НАТО и ЕЭС) и Дальневосточный регион (осложнением является Японские притязания на российскую

территорию и высокая доля китайского населения в данном регионе);

5) Приобретение иностранными предприятиями российских предприятий, путем полного выкупа у владельца или частичного (преимущественного) поглощения. Целью является завоевание внутреннего российского рынка и вытеснение отечественных производителей;

6) Введение зарубежными странами, а также их объединениями дискриминационных мер против России;

7) Недостаточный импортный и экспортный контроль;

8) Недостаточный контроль за таможенными границами;

9) Недостаточный валютный контроль;

10) Неразвитость транспортной инфраструктуры в сообщении с иностранными государствами;

11) Санкции против России;

Но особой вред экономике наносится преимущественно изнутри страны.

Внутренние угрозы обуславливаются собственным состоянием экономики страны, то есть ослабление научно-технического потенциала, отток за рубеж специалистов, экономическая дезинтеграция и дифференциация общества, сюда также относят девальвацию духовных ценностей, криминализация общественных отношений и др.

Непосредственными в данной области выступают гражданские факторы, то есть падение уровня и качества жизни, финансовые и экономические кризисы, растущий уровень преступности, межнациональные конфликты (так как Россия является многонациональной страной).

Так как внутренние угрозы оказывают наибольшее влияние на обеспечение экономической безопасности страны, то следует их рассматривать более детально.

1) Усиление имущественного и финансового расслоения населения. Уже существующий, хотя и относительный баланс социально-экономических интересов может быть нарушен в результате действия некоторых факторов: исчезновение среднего класса, расслоение общества на более узкий круг богатых и увеличение доли малообеспеченного класса (как

правило, вторые характеризуются неуверенностью в своем будущем); увеличение бедных слоев населения в городе по сравнению с деревней, что приводит к негативным явлениям, особенно среди молодежи (увеличение доли организованной преступности, криминализация населения, хищения и т.д.); рост безработицы; в результате кризисов задержка выплаты заработных плат и пособий, ликвидация предприятий и т.д.

2) Дисбаланс и деформированность структуры экономики Российской Федерации. Данная угроза обуславливается такими факторами как: слабое использование природного ресурсного потенциала (то есть, отставание разведки запасов от их добычи); зависимость Российской экономики от добычи топливно-энергетических ресурсов; низкая конкурентоспособность российской продукции; снижение темпов производства в обрабатывающей промышленности (преимущественно в области машиностроения); научно-технический и технологический подрыв России, в следствии нерациональности использования и распада научных исследований и разработок; увеличение государственного долга, как перед гражданами, так и перед другими странами;

3) Неравномерное социально-экономическое развитие регионов Российской Федерации. Факторы данной угрозы: наличие депрессивных, кризисных и отсталых районов; снижение промышленного производства; разрыв в уровне производства национального дохода на душу населения в различных субъектах РФ; дисбаланс в освоении новых отраслей и технологий на предприятиях в различных субъектах РФ (кто-то работает по новым технологиям, кто-то по старым).

4) Криминализация общества и хозяйственной деятельности.

Самая опасная угроза для экономики страны, именно она представляет наибольшую сложность в обеспечении экономической безопасности.

- Рост безработицы, так как большая часть преступлений совершается лицами, не имеющими работу и основного источника дохода;

- Сговор некоторые чиновников государственных органов с преступными группировками, следовательно, отсюда появляется возможность преступников к управлению некоторой части производства и проникновение их во властные структуры;

- Недостаточность государственного контроля.

Данная угроза тормозит развитие рыночной экономики России, путем отпугивания зарубежных и отечественных инвесторов. Криминализация экономики обусловлена прежде всего тем, что общественные цели экономического характера трансформируются в групповые интересы по получению прибыли незаконным путем и как следствие из этого возникают преступления такие как присвоение результатов общественного производства, незаконная предпринимательская деятельность, легализация (отмывание) денежных средств добытых незаконно и тд.

Так же следует выделить угрозы и риски в долгосрочной перспективе для экономики Российской Федерации, отмечаемые Президентом РФ в «Стратегии национальной безопасности российской федерации до 2020 года»[4]. Итак, основными национальными рисками и угрозами в экономической сфере являются сохранение Россией экспортно-сырьевой модели развития экономики, спад конкурентоспособности и зависимость ее главных сфер от внешнеэкономической конъюнктуры, потеря контроля над топливно-энергетическими ресурсами страны, расхищение и ухудшение состояния сырьевой базы, отставание промышленности, низкая защищенность национальной финансовой системы, незаконная миграция и труднедостаточность населения.

Также в данном документе представлены скорректированные задачи по обеспечению экономической безопасности в стране, на которые будут направлены основные усилия. Эти задачи представлены в виде устранения различных дисбалансов в экономике, снижение коэффициента межрегиональной дифференциации производственного и социально-демографического развития субъектов РФ, создание действующей защиты от внешних негативных факторов, спланированный практический подход к участию в

международном экономическом сотрудничестве, повышение влияния эффективности государства в экономике.

Процесс обеспечения экономической безопасности России рассматривается как приоритетное направление политики государства, так как без обеспечения национальной безопасности в сфере экономики нельзя решить ни одну из задач, которые стоят перед страной, не только во внутригосударственном плане, но и в международном. Следует выделить несколько причин обуславливающих первостепенность решения данных задач.

Во-первых, с тем, что в России находятся огромные запасы уникальных полезных ископаемых и энергетических ресурсов, но не все страны обладают ими, что приводит к обострению экономической и политической борьбы за их использование.

Во-вторых, различие в национальных интересах, их выделение среди общих. В последнее время на Россию оказывается огромное экономическое давление со стороны Запада.

В-третьих, возрастание фактора конкурентоспособности производства и сбыта товаров. Это обусловлено тем, что Россия в большинстве своем экспортирует топливно-сырьевую и энергетическую продукцию, а импортирует уже готовую продукцию.

В-четвертых, именно показатель экономической безопасности показывает способность страны к саморазвитию и прогрессу.

Соответственно для обеспечения экономической безопасности нужна четкая разработка механизма ее реализации.

Механизм обеспечения экономической безопасности страны – это система организационно-экономических и правовых мер по предотвращению экономических угроз[2].

Выделяется несколько элементов в системе механизма обеспечения экономической безопасности:

- 1) Выявление и анализ факторов, определяющих угрозы экономической безопасности Российской Федерации. Данный процесс происходит на основании данных конкретных

количественных значений индикаторов экономической безопасности не только экономической сферы, но и в обществе. Что определяет рост требований к государственной статистике в комплексности и глубины охвата объектов статистического наблюдения, качественной и оперативной информации. Следовательно, определяющим пунктом является создание организационно-информационной базы.

2) Прогнозирование появления и развития факторов, которые определяют угрозы экономической безопасности. Чтобы реализовать механизм государственной стратегии нужно выработать количественные и качественные параметры, то есть определенные пороговые значения, которые представят состояние экономики и выход за пределы которых вызовет угрозу экономической безопасности.

3) Установление и разработка критериев и параметров, то есть пороговых значений в экономической безопасности Российской Федерации. Данные параметры должны разрабатываться не только для экономики России в целом, а также для каждого конкретного субъекта Российской Федерации, так как экономическое положение различно во всех субъектах РФ.

4) Деятельность государства в обеспечении экономической безопасности Российской Федерации. Деятельность государственных органов РФ осуществляется по следующим направлениям. 1) Выявление фактов, когда фактические параметры экономического развития отклоняются от нормы (пороговых значений) экономической безопасности и принятие мер по их предотвращению и выходу страны или региона из зоны опасности. 2) Организация работы в целях реализации мер по ликвидации или предотвращению возникновения новых угроз экономической безопасности Российской Федерации. 3) Разработка и анализ принятия решений по финансовым и хозяйственным вопросам с позиции обеспечения экономической безопасности РФ. 4) Экспертиза нормативно правовых актов на предмет экономической безопасности РФ. 5) Реализация мер по устранению угроз экономической безопасности РФ и контроль за их исполнением.

Также некоторыми авторами выделяются методы, как элемент механизма обеспечения экономической безопасности Российской Федерации [5].

1) своевременное прогнозирование и выявление внешних и внутренних угроз национальной безопасности Российской Федерации;

2) реализация оперативных и долгосрочных мер по предупреждению и нейтрализации внутренних и внешних угроз;

3) обеспечение суверенитета и территориальной целостности Российской Федерации, безопасности ее пограничного пространства;

4) подъем экономики страны, проведение независимого и социально ориентированного экономического курса;

5) преодоление научно-технической и технологической зависимости Российской Федерации от внешних источников;

6) обеспечение на территории России личной безопасности человека и гражданина, его конституционных прав и свобод;

7) совершенствование системы государственной власти Российской Федерации, федеративных отношений, местного самоуправления и законодательства Российской Федерации, формирование гармоничных межнациональных отношений, укрепление правопорядка и сохранение социально-политической стабильности общества;

8) обеспечение неукоснительного соблюдения законодательства Российской Федерации всеми гражданами, должностными лицами, государственными органами, политическими партиями, общественными и религиозными организациями;

9) обеспечение равноправного и взаимовыгодного сотрудничества России прежде всего с ведущими государствами мира;

10) подъем и поддержание на достаточно высоком уровне военного потенциала государства;

11) укрепление режима нераспространения оружия массового уничтожения и средств его доставки;

12) принятие эффективных мер по выявлению, предупреждению и пресечению разведывательной и подрывной

деятельности иностранных государств, направленной против Российской Федерации;

13) коренное улучшение экологической ситуации в стране.

Разработка определенных тенденций обеспечения экономической безопасности всегда опирается на высшие долговременные национально-государственные интересы. Поэтому данный процесс неразрывно связан с будущим страны, с представлениями той социально-экономической модели, которая должна быть сформирована в итоге происходящих внутренних и внешних экономических перемен. Следовательно, должны разрабатываться приоритетные направления экономической политики.

Россия не должна допускать критической зависимости экономики от импорта важнейших видов продукции, производство которых на необходимом уровне может быть организовано в стране. Вместе с тем необходимо развивать свою экономику с учетом внешнеэкономического сотрудничества, международной кооперации производства. Важнейшим требованием экономической безопасности Российской Федерации является сохранение государственного контроля над стратегическими ресурсами, недопущение их вывоза в размерах, могущих причинить ущерб национальным интересам России.

Список литературы:

1. Федеральный закон "О безопасности" от 28.12.2010 N 390-ФЗ (последняя редакция), [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

2. Погодина, И. В. Правовое обеспечение экономической безопасности Российской Федерации: учебное пособие, [Электронный ресурс]

3. Скрипко В. И., Сергеева А. И. Современные угрозы для экономической безопасности Российской Федерации // Молодой ученый. — 2016. [Электронный ресурс]

4. « О стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года», Список изменяющих документов (в

ред. Указа Президента РФ от 01.07.2014 N 483) , [Электронный ресурс]

5. «Экономическая безопасность России и методы ее обеспечения», [Электронный ресурс], (<http://www.studfiles.ru/preview/6172673/page:5/#12>)

6. «Экономическая безопасность России», [Электронный ресурс], (http://www.bestreferat.ru/referat-227960.html#_ftn15)

TRENDS IN ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION AT THE PRESENT STAGE

D. V. Klimov, candidate of Economics, associate Professor

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

The process of forming a market economy in the Russian Federation is accompanied not only by positive aspects, but also by negative ones, which include the growth of external and internal threats to national economic security. The problem of ensuring economic security is connected with the fact that it is not an individual, but a complex one, uniting more than one level, therefore this problem should be solved not only by economic means.

Keywords. Security, threats, economy, state, defense, classification, criterion.

УДК 658.5:69.003
ББК 65.315

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ

Д.В. Климов, к.э.н., доцент
А.С. Симакина, студент 4 курса
Электронный адрес: nana.s1998@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматриваются особенности обеспечения экономической безопасности дорожно-строительных предприятий, связанных со спецификой осуществления финансово-хозяйственной деятельности.

Ключевые слова: система экономической безопасности, экономическая безопасность, дорожно-строительные предприятия, риски, точки потерь в денежном потоке

В современных условиях ни у кого не возникает сомнений о необходимости обязательного создания на каждом предприятии систем обеспечения экономической безопасности.

Актуальность темы исследования определяется все возрастающим давлением на предприятия всех форм хозяйствования в условиях экономического кризиса и отсутствием подробного плана действий для руководителей при обеспечении экономической безопасности своего предприятия.

Экономическая безопасность предприятия складывается из нескольких функциональных составляющих, которые для каждого конкретного предприятия могут иметь различные приоритеты в зависимости от характера существующих угроз.

Экономическая безопасность дорожно-строительных предприятий борется с такими негативными факторами работы

компаний, как кражи, халатность, коррупция, неисполнение служебных обязанностей. Только устранив эти негативные факторы, компании могут перейти на более высокий уровень оптимизации бизнес-процессов и работать с организацией коммуникацией, доработкой информационных потоков, дублированию зон ответственности и т.д. И только выровняв бизнес-процессы, предприятия могут перейти на высшую ступеньку развития – внедрение систем постоянных улучшений (рис. 1).



Рис. 1 Пирамида инструментов управления себестоимостью

Служба экономической безопасности не занимается: проверкой контрагентов и кандидатов, общением с государственными органами, охраной объектов, розыскной деятельностью и расследованием хищений.

Целью создания службы экономической безопасности на дорожно-строительных предприятиях является решение ряда задач, которые направлены на обеспечение комплексности организации безопасности объектов, к которым можно отнести:

- выбор поставщиков и субподрядчика;
- организацию предотвращения различного рода хищений (во время приемки, хранения, списания материалов);
- организацию контроля работ, выполненных субподрядчиками;

– организацию предотвращения различного рода хищений при исполнении платежей.

Служба экономической безопасности предотвращение рисков потери финансов, которые возникают постфактум.

Основной смысл подобной системы состоит в том, что она должна носить упреждающий характер, а основными критериями оценки ее надежности и эффективности являются: – обеспечение стабильной работы предприятия, сохранности и приумножения финансов и материальных ценностей; предупреждение кризисных ситуаций, в том числе различных чрезвычайных происшествий, связанных с деятельностью «внешних» и / или «внутренних» недоброжелателей.

Основными точками потерь в денежном потоке можно назвать: недобросовестные поставщики и субподрядчики, хищения во время приемки, хранения на складах и объектах, списании материалов, хищения при исполнении платежей (рис. 2).



Рис. 2 Точки потерь в денежном потоке

Рассмотрим пути предотвращения хищения или халатности в различных точках потерь в денежном потоке (таблица 1).

Риски при выборе поставщиков и субподрядчика. Если поставками и работами занимаются люди, которых никто не

контролирует, то возможны нерыночные цены на материалы или не проработанные условия договора.

Таблица 1

**Риски потерь дорожно-строительных предприятий
и их решение**

Точки потерь в денежном потоке	Риски	Решение
Выбор поставщиков и субподрядчика	- Нерыночные или не проработанные условия договора - Нерыночная цена	Тендерный комитет с участием внешнего аудитора
Приемка материалов	- Подписание документов без фактической приемки - Недостаточная четкость при приемке	Фото и видео фиксация приемки с последующим выборочным контролем архива
Сохранность материалов на складах и объектах	- Хищения - Потери из-за отсутствия нормального учета	Регулярные ежемесячные выборочные и ежегодные полноценные инвентаризации с привлечением внешних аудиторов
Списание материалов	Списание не использованных материалов	Внедрение процедуры контроля списания с участием технадзора и геодезии, планово-экономического отдела и внешнего аудитора
Приемка работ, выполненных субподрядчиками	Приемка работ, которые не выполнялись	Внедрение фото-фиксации выполняемых работ, включая скрытые, с последующей сверкой фото-архивов с актами подписанных работ
Исполнение платежей	Сговор лиц, отвечающих за исполнение платежей, в результате которого производится оплата счетов, не прошедших процедуру согласования	Внедрение у дополнительной процедуры контроля платежей (проверка основания для каждого счета)

Решениями для устранения этих рисков могут стать: подключение к работе тендерного комитета с участием внешнего аудитора, которые смогут обеспечить тщательный

подход к выбору поставщиков с учетом надежности и репутации при выборе поставщика, проведением анализа отчетности, осуществлением контроля деятельности поставщиков и субподрядчиков. Отметим, что в качестве аудитора может быть и внутренняя служба. Благодаря работе тендерного комитета устраняется риск недоработок и значительно снижается риск коррупционной составляющей.

При осуществлении приемки материалов возникают следующие риски дорожно-строительных предприятий: подписание документов без фактической приемки, а также недостаточная четкость при приемке (к примеру, приемка меньшего количества, чем поддокументам). Решением данных рисков может стать разработанный алгоритм фото- и видеofиксация приемки с последующим выборочным контролем архива. Данный метод является самым оптимальным путем с меньшими затратами и получением максимального результата.

Рисками сохранность материалов на складах и объектах являются, безусловно, хищения и потери из-за отсутствия организации эффективного учета. Внедрение регулярных ежемесячных выборочных и ежегодных полноценных инвентаризаций дорожно-строительных предприятий с привлечением внешних аудиторов позволят решить эти вопросы.

С целью организации порядка хранения на складах и объектах, требуется внедрить адресное хранение для понимания соответствия количества материалов на складах, количества в системе.

Риск того, что на объектах, особенно удаленных, может быть что-то списано некорректно, не вовремя, не в том количестве, достаточно велик. В зависимости от количества объектов и скрытых работ, можно решить простым способом – выезд аудитора, порой требуется подключать технадзор и геодезию, планово-экономический отдел.

Контроль работ, выполненных субподрядчиками необходим: субподрядчики либо не полностью и недобросовестно выполняют работы, либо в скрытых работах допускают хищения, а также с помощью коррумпированных схем и прорабов, которые контролируют их деятельность, могут

скрывать факты хищений. Для осуществления контроля работы необходимо также внедрение фотофиксации выполняемых (включая скрытые) работ, сверка фотоархива с актом выполненных работ.

В дорожно-строительных предприятиях наблюдаются случаи сговора лиц, отвечающих за исполнение платежей, в результате которых производится оплата счетов, не прошедших процедуру согласования. Для предотвращения данных сговоров, необходимо внедрение дополнительной процедуры контроля платежей (проверка основания для каждого счета). Аудитор будет ежемесячно осуществлять проверку счетов и определять основания для них.

Компании необходимо проводить периодический аудит состояния цепочки движения материальных ценностей, регулярно мониторить состояние данной цепочки.

На каждом из перечисленных этапов движения материальных ценностей компания может терять деньги из-за злоупотребления или халатности.

Риски использования внутренней службы экономической безопасности:

- Внутренние сотрудники рано или поздно ассимилируются с коллективом, эффективность снижается,
- Руководители службы аудита начинают участвовать в общей политической игре внутри компании, качество отчетов падает, часть отчетов может не доходить до собственника.
- Расходы на внутренних сотрудников предполагает оплату отпусков, больничных, места в офисе, налоги и т.д.
- Содержание дороже, чем внешней службы.

Риски использования внешней службы экономической безопасности:

- Есть опасение, что внешняя служба аудита получит доступ к коммерческой информации, которая потом может быть использована.
- Внешние аудиторы работают с расходной частью бюджета доходов и расходов, которая в основном стандартная для многих компаний и к которой имеют доступ огромное

количество организаций начиная с налоговой, аудиторами по системе менеджмента качества, бизнес-процессам и прочим.

Коммерческая тайна организации находится скорее в доходной части бюджета доходов и расходов, клиентской базе и в формировании цены на товар, куда данная служба доступа не имеет.

Служба экономической безопасности подчиняется напрямую директору или собственнику или его приближенного лица

Модель службы экономической безопасности включает:

1. Схема
2. Разработанные алгоритмы по каждой «точке потерь», практически пошаговая раскладка
3. Набор документов, необходимых для проведения аудитов и создающихся в процессе аудитов

Экономическая безопасность дорожно-строительного предприятия – это свойство предприятия, характеризующее его способностью нормально функционировать для достижения своих целей при существующих внешних условиях и их изменении в определенных пределах. Под нормальным мы понимаем такое функционирование предприятия, которое в существующих внешних условиях обеспечивает достижение им поставленных целей оптимальным образом или достаточно близким к нему.

Механизм реализации комплексного подхода к решению проблем обеспечения экономической безопасности дорожно-строительного предприятия состоит в организации единого комплекса мер, обеспечивающих безопасность предприятия. Он рассматривает всю финансово-хозяйственную деятельность предприятия, а не только систему безопасности в узком смысле.

Также целесообразно рассмотреть возможность расширения сферы влияния службы безопасности на всю деятельность предприятия, углубление степени влияния службы безопасности, улучшение ее взаимодействия с подразделениями предприятия и внешней средой, внедрение новых способов деятельности.

Список литературы:

1. Анализ и мониторинг имущественно-правового положения организаций и предприятий дорожного хозяйства /Подготовлено ООО «Консалт-Недвижимость» по заказу Федерального дорожного агентства. – М.: ФГУП «Информавтодор», 2016. – 116 с.
2. Гавриш, В. В. Экономика дорожного строительства / В. В. Гавриш. – Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2018. – 348 с.
3. Каранина Е.В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности) – Киров: ФГБОУ ВО «ВятГУ», 2015. – 239 с
4. Попова Е.Н., Попова Т.Н. Экономическая безопасность организации, угрозы экономической безопасности предпринимательства / NovaInfo.Ru. 2016. №54.

ENSURING ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISES OF THE ROAD CONSTRUCTION COMPANY

D. V. Klimov, candidate of Economics, associate Professor
Simakina A. S., Student of 4nd Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: The article deals with the features of ensuring the economic security of road construction enterprises related to the specifics of financial and economic activities.

Keywords: economic security system, economic security, road construction companies, risks, points of loss in cash flow

УДК 330.3
ББК 65.05

ОСОБЕННОСТИ БОРЬБЫ С РЕАЛИЗАЦИЕЙ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ КОНТРАФАКТНОЙ ПРОДУКЦИИ НА ПРИМЕРЕ СМАРТФОНОВ SAMSUNG

Н.А. Клявлина, курсант 2 курса
Электронный адрес: alldreamsarereal@mail.ru
А.С. Лошаков, к.э.н., доцент
заместитель начальника кафедры экономической
безопасности, финансов и экономического анализа
Электронный адрес: Loshakov@inbox.ru
Московский университет МВД России
имени В.Я. Кикотя,
117437, г. Москва, ул. Академика Волгина, 12

В статье дается определение контрафактной продукции, ее сущности, анализируются направления противодействия. На примере контрафактных смартфонов Samsung раскрывается специфика производства и сбыта контрафактной продукции: использование некачественных материалов для изготовления данной продукции, нарушение прав третьих лиц, дается оценка ущерба наносимого государству и правообладателям.

Ключевые слова: правообладатель, контрафакт, правоохранительные органы, противодействие контрафактной продукции, реализация, смартфоны Samsung.

Экономическая деятельность является благоприятной почвой для роста теневого сектора экономики, в рамках которого развивается производство и реализация контрафактной продукцией. Контрафактная продукция — поддельная копия оригинального продукта выполненная с нарушением авторских прав. Производители и продавцы контрафактной продукции нарушают права интеллектуальной, авторской и иной собственности третьих лиц. По своим свойствам данный

продукт схож с оригинальной версией, но чаще всего он хуже за счет использования «упрощенных» технологий и менее качественных составляющих. Правда, были случаи, когда контрафактная продукция превышала по качеству оригинальную за счет более высокого качества комплектующих частей, это устанавливалось при помощи товароведческой экспертизы. Отметим и то, что иногда контрафактная и оригинальная продукция одинаковы по качеству, а высокая стоимость оригинала определяется лишь эффектом демонстративного потребления. Но тем не менее, контрафактные товары имеют более низкую себестоимость что связано с отсутствием (или минимальные) затрат на разработку, рекламу, продвижение и зачастую качество данного товара низкое. Логотипы на упаковках с контрафактной продукции визуально напоминают оригинальную продукцию, но отличаются на 1-2 буквенных или цифровых символа, что вводит покупателя в заблуждение и снижает степень ответственности продавца. Также проблемой борьбы является то, что для большинства граждан (в условиях ограниченной покупательской способности и низкой товарной грамотности) важна стоимость (цена) и, пытаясь сэкономить, они вынужденно и сознательно выбирают контрафактную продукцию, зная, что при этом, что она будет более низкого качества.

При реализации контрафактной продукции наносится следующий ущерб [9]:

- нарушение авторских прав правообладателей;
- в некоторых случаях из-за некачественных материалов, наносится вред здоровью потребителя контрафактной продукции;
- снижение престижа страны (инвестиционного климата) среди других государств.

Достаточно популярным для подделывания и последующей реализации являются мобильные телефоны — это тот продукт, которым пользуется почти все население мира и именно поэтому достаточно часто данный товар подвергается подделке, ведь многим хотелось бы приобрести известный бренд хорошего качества по привлекательной цене («привлекательность» в данном случае определяется путем

сравнения с официальной стоимостью данного продукта на местном рынке) и это, конечно же, выгодно для производителей и продавцов не оригинальной продукцию.

К примеру, возьмем достаточно известную марку мобильных телефонов Samsung. На прилавках магазинов появилось достаточно немалое количество поддельной продукции данной марки выпускаемой в некрупных китайских компаниях, которые используют более дешевые материалы (комплектующие экрана, батареи и т.д.) или выполняют свою работу по упрощенным, устаревшим технологиям. Вся эта продукция настолько различаются по качеству и способу производства, а соответственно стоимости, что выделить какие-то определенные характеризующие ее черты достаточно сложно.

В теории выделяется несколько видов уровней контрафактной продукции (отличается качеством, частично меняется наименование или же полностью оставляют его без каких либо изменения и другие) [5]. Рассматривая же телефоны марки Samsung необходимо отметить, что компании производящие данные поддельные товары чаще всего либо фактически полностью копируют оригинальную версию продукта, а иные в свою очередь оставляют лишь похожий корпус, при этом заменяя экран, аккумулятор, процессор, датчики на более низкого качества.

К сожалению, подделки телефонов можно встретить фактически везде: в салонах связи, в каких-то интернет магазинах. Высока вероятность приобрести контрафактный телефон при покупке его с рук: может подойти человек на улице, как правило, на парковках крупных торговых центров, рынках, авто и ж/д вокзалах и предложить вам приобрести телефон по очень низкой цене со всеми документами к нему объяснив как телефон ему достался [4]. Важно помнить, что приобретая телефон с рук и осознав его низкие потребительские качества уже не будет возможности вернуть его обратно продавцу, потребовав обратно уплаченные за него средства.

На сегодняшний день на российском рынке, к сожалению, велика доля поддельных товаров, реализация которых приносит доход лицам вовлеченным в теневую деятельность. Учитывая

то, что рынок контрафактной продукции является скрытым, достаточно трудно точно определить его масштабы и размер этого дохода. Для выявления предприятий вовлеченных в теневую деятельность интересен регрессионный анализ [3].

В соответствии с данными Еврокомиссии о наличии на рынках и в магазинах контрафактной продукции Россия находится на втором месте после Китая.[1] Велик размер убытка, который причиняется при этом настоящим правообладателем, так как подделке подвергается фактически вся продукция, которая присутствует в жизни любого человека. Что же касается нашего вопроса, то Организация экономического сотрудничества и развития (сокращенно ОЭСР) исследовала вопрос о контрафакте мобильных устройств. В ходе исследования оказалось, что примерно 20% всех мобильных устройств являются не оригинальными. Подделке подвергается абсолютно все, в том числе комплектующие: карты памяти, аккумуляторы и т.д..

В 2019 году создателями китайского бенчмарка Master Lu были предоставлены данные о контрафактных смартфонах. Самым распространенным оказался мобильный телефон Samsung W2018. Также было отмечено о том, что подделки смартфонов Samsung составляют примерно 28%, что является немалой цифрой. [10]

Город Новосибирск и его область с 2018 года буквально захлестнуло количество контрафактной продукции в сравнении с другими годами. Было изъято значительное количество продукции (около 600 тысяч единиц), в этот объем входят телефоны марки Samsung, которые ввозились из Китая и продавались на территории нашей страны. Товары изымались не только на этапе таможенной проверки, но и уже непосредственно на местах их продажи. В последствии на данную организацию были наложены штрафы, которые в сумме составляли от 50 до 60 тысяч рублей. Вся контрафактная продукция была утилизирована.[9]

Исходя из вышеуказанных данных встает вопрос: как понять, что ты приобретаешь качественную и оригинальную продукцию и где данную продукцию можно приобрести?

На современном этапе развития техники очень сложно визуально отличить оригинальные товары от контрафакта. Да и производители подделки не так уж и глупы и делают продукцию, чтобы не было явных различий с брендовой копией. Поэтому для того, чтобы найти эти различия иногда неискушенному потребителю необходимо знать особенности (вес, особенности упаковки, качество пластика, разрешение экрана, установленные программы) мобильного устройства в совершенстве, ведь по дизайну продукции или ее внешнему виду отличить оригинальность фактически невозможно. Но это не значит, что теперь мы все будем приобретать некачественную продукцию, которая обладает невысокими потребительскими качествами. Сейчас существует достаточно много мобильных приложений (к примеру, Antutu Officer),[5] которые способствуют распознаванию подделки, также работоспособность таких телефонов чаще всего имеет существенное различие с оригинальной версией и еще, конечно же, вопрос цены. Если во всех брендовых магазинах Samsung и крупных торговых сетях: М-Видео, Эльдorado и др., у мобильного устройства представлена одна цена, а в иных магазинах (как правило, интернет в 1,5 раза ниже) совершенно другая, ниже и велика вероятность, что данный товар является не оригинальным и ввезен не официальным представителем. Ведь ни один продавец не будет продавать дорогостоящий и качественный товар за существенно низкую цену, это как минимум не выгодно для него самого. Отметим, что цены на продукцию Samsung в России устанавливаются официальным представителем «Samsung Электроник Рус Компани» и цена на эту продукцию в интернет магазинах может быть ниже если они осуществили серую поставку с рынка США или других стран в которых стоимость оригинальной продукции ниже исходя из региональной специфики.

Контрафакт, как мы можем увидеть, имеет свое выражение во многих товарах потребления, также эта проблема является актуальной в области реализации мобильных телефонов Samsung. С ним ведут борьбу правоохранительные органы: органы внутренних дел, следственный комитет, таможенные органы.

К примеру, в одном крупном магазине города Салехард торговали поддельной продукцией популярных брендов. Данный факт был выявлен сотрудниками полиции совместно с таможенными органами. По их данным в данном магазине в основном содержалась продукция таких марок как Apple и Samsung и продавец не смог предоставить сотрудникам документов, которые бы подтверждали право использования этих товарных знаков. После чего сотрудники полиции изъяли более 45 единиц поддельной продукции. Были составлены документы на определение стоимости ущерба, после чего данный ущерб был возмещен правообладателям. [7]

Но тем не менее, основная задача по борьбе с контрафактом возложена именно на таможенные органы. В их основные обязанности входит:

- выявление фактов таких товаров;
- проверка товара при помощи специальных экспертиз на подлинность;
- при обнаружении факта нарушения – изъятие данных товаров и их ликвидация;
- контакт с правообладателями интеллектуальной собственности;
- взаимодействие с другими правоохранительными органами и др.

К примеру, таможенными органами в городе Сургут при осмотре у пассажира было обнаружено 273 чехла и 35 защитных стекол для мобильных телефонов марки Samsung, которые подлежали декларированию. Было возбуждено административное дело по ч. 1 ст. 16.2 КоАП РФ «Недекларирование либо недостоверное декларирование товаров». По данным правообладателей «Samsung» обнаруженная у мужчины продукция является контрафактной, так как бренд был размещен на них без соглашения правообладателя. Также было возбуждено административное дело по части 1 статьи 14.10 КоАП РФ «Незаконное использование средств индивидуализации товаров (работ, услуг)», в данном случае именно товарных знаков.

Для того, чтобы вести эффективную борьбу с распространением поддельной продукции, необходимо обратить

внимание на законодательство Российской Федерации. За нарушение прав интеллектуальной собственности предусмотрена как гражданская ответственность, так и уголовная (ст. 146 «Нарушение авторских и смежных прав»; ст. 147 «Нарушение изобретательских и патентных прав и другие статьи УК РФ) и административная (ст. 14.10 «Незаконное использование товарного знака»; ст. 7.12 «Нарушение авторских и смежных прав, изобретательных и патентных прав» и многие другие статьи КоАП РФ)). Чтобы то или иное лицо привлечь к ответственности необходимо доказать его виновность, а это не всегда является возможным. К сожалению, контрафактные товары производятся как на территории нашей страны, так и привозятся из-за рубежа. Привезенная продукция имеет все сопроводительные бумаги (таможенная декларация, документы на товар, на страховку груза, по транспортировке товара, также документы, которые подтверждают сведения о декларанте, разрешительные документы и другие), поэтому с таким контрафактом бороться еще сложнее. Вследствие этого проводится экспертиза такой продукции, которая помогает отличить оригинал от подделки за счет качества материалов и самого продукта, и уже благодаря определенному заключению делается вывод о законности деятельности лица, провозившего продукт (статья 389 «Назначение и проведение таможенной экспертизы» Таможенного кодекса Евразийской экономического союза).

Способы, с помощью которых осуществляется борьба с контрафактной продукцией:

1. Производится обязательная специальная маркировка продукции.
2. Ужесточение документального контроля при импорте продукции.
3. Все расходы, связанные с хранением, перевозкой, утилизацией контрафактной продукции, оплачивает владелец данной продукции.
4. Внедрение специальных реестров интеллектуальной собственности и производителей продукции.

Таким образом, контрафактная продукция является распространенной проблемой и необходимо снижать ее долю,

при этом невозможно полностью избавиться от нее. Для этого необходимо:

- активное участие в данной борьбе всех правоохранительных органов с взаимодействием между ними и правообладателями (отметим, что не всегда правообладатели заинтересованы в такой результативной и публичной борьбе);

- создание единого правового механизма по ликвидации контрафактных товаров и защите товарных знаков, а также интересов правообладателей;

- формирование общественного мнения разъясняющего важность покупки оригинальной продукции с одновременным ростом реальных располагаемых доходов населения.

Таким образом, как мы видим, существует много способов по снижению доли контрафактной продукцией и их реализация позволяет повысить инвестиционную привлекательность экономики с вытекающими при этом благоприятными последствиями.

Список литературы:

1. Дмитриева А.В. Современный рынок контрафактных товаров [Электронный ресурс] // Cyberleninka. 2019. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyy-rynok-kontrafaktnyh-tovarov-v-rf> (дата обращения 02.12.2019).

2. Исаева К.Н. Понятие контрафакта в Российском законодательстве [Электронный ресурс] // Cyberleninka. 2018. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-kontrafakta-v-rossiyskom-zakonodatelstve> (дата обращения 02.12.2019).

3. Ищенко А.Н. Регрессионный анализ как способ выявления отклонений, указывающих на возможные нарушения // В сборнике: Обеспечение экономической безопасности России в современных условиях. Москва, 2019. С. 201-203.

4. Как определить оригинальность телефона/планшета Samsung Galaxy? Как не купить подделку? [Электронный ресурс] // Samsung. 2019. URL: https://www.samsung.com/kz_ru/support/mobile-devices/how-can-i-tell-authenticity-of-my-samsung-galaxy-phone-tablet/.

5. Как отличить оригинальный смартфон от подделки. [Электронный ресурс] // ferra.ru / телефоны. URL: <https://www.ferra.ru/lifehack/mobile/how-to-tell-fake-smartphone.htm>.

6. Контрафактная продукция [Электронный ресурс] // Russia International Chamber of Commerce. 2016. URL: <http://www.iccwbo.ru/blog/2016/kontrafaktnaya-produktsiya/> (дата обращения 02.12.2019).

7. На Ямале нашли поддельную продукцию Apple и Samsung [Электронный ресурс] // Ноябрьск 24. 2018. URL: <https://noyabrsk24.ru/novosti/arch2017/9181-na-yamale-nashli-poddelnyuyu-produktsiyu-apple-i-samsung.html/>.

8. Парамонова А.А., Селезнева В.Ю. Контрабанда как угроза экономической безопасности // В сборнике: Актуальные проблемы права и правоприменения. Сборник материалов Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. 24 мая 2019 г.. 2019. С. 280-285.

9. Поддельные Bentley, BMW и Samsung захлестнули Новосибирск [Электронный ресурс] // Все новости Новосибирской области. 2019. URL: <https://m.vn.ru/news-poddelnye-bentley-bmw-i-samsung-zakhlestnuli-novosibirsk/>.

10. Пчелкина Ю. Опубликован рейтинг самых подделываемых смартфонов в 2019 году [Электронный ресурс] // DNI24.com . 14.01.2020. URL: <https://dni24.com/exclusive/253841-opublikovan-rejting-samyh-poddelivaemyh-smartfonov-v-2019-godu.html>.

11. Слюсарев М. Все по контрафакту. МВД защищает рынок от подделок [Электронный ресурс] // Газета «Наша версия» № 35. 2018. URL: <https://versia.ru/mvd-zachishhaet-rynok-ot-poddelok> (дата обращения 02.12.2019).

12. Сосенков А.В. Контрафактная продукция на потребительском рынке: экономические и правовые аспекты [Электронный ресурс] // Cyberleninka. 2018. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kontrafaktnaya-produktsiya-na-potrebitelskom-rynke-ekonomicheskie-i-pravovye-aspekty> (дата обращения 02.12.2019).

13. Сурник А.П. Контрафакт как угроза безопасности рынка РФ [Электронный ресурс] // Cyberleninka. 2015. URL:

(дата обращения
02.12.2019). <https://cyberleninka.ru/article/n/kontrafakt-kak-ugroza-ekonomicheskoy-bezopasnosti-rossiyskoy-federatsii>.

FEATURES OF THE FIGHT AGAINST THE SALE OF HIGH-TECH COUNTERFEIT PRODUCTS ON THE EXAMPLE OF SAMSUNG SMARTPHONES

Klyavlina N. A. nd., military student 2nd year
Loshakov A. S. candidate of economic sciences,
associate professor

Moscow University of the Ministry of internal Affairs
of Russia named after V. ya. Kikotya,
12, ul. Akademika Volgina, Moscow, 117437

Annotation. The article gives a definition of counterfeit products, their essence, analyzes the direction of counteraction. On the example of Samsung counterfeit smartphones, the specifics of the production and marketing of counterfeit products are revealed: the use of low-quality materials for the manufacture of these products, violation of the rights of third parties, an assessment of damage to the state and copyright holders is given.

Keywords: copyright holder, counterfeit, law enforcement, counterfeit products, sales, Samsung smartphones.

УДК 338.1
ББК 65.29

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ЗАЩИТЫ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ИНТЕРЕСОВ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

А.И. Коваленко, аспирант 1 курса
Научный руководитель – д.э.н., профессор А.Г. Светлаков
Электронный адрес: kovalenkoloko@yandex.ru
**Пермский государственный аграрно-технологический
университет имени академика Д.Н. Прянишникова,
614990 г. Пермь, ул. Петропавловская, 23**

В данной статье представлены и обоснованы основные положения по организации основ обеспечения защиты имущества и имущественных интересов организаций производителей алкогольной продукции.

Ключевые слова: имущество, имущественный интерес, принципы защиты, защита имущества, защита имущественных интересов, производители алкоголя.

Защита имущественных интересов является одной из основ функционирования и развития организаций, занимающихся производством алкогольной продукции.

Исследования данной темы можно отнести к сравнительно новому направлению в современной экономической науке, поскольку рассмотрение вопросов сохранения имущественных интересов производителей алкоголя, как участников рынка перерабатывающей промышленности рассматривались с точки зрения влияния на них государственной политики [1,2]. Вопросы защиты имущественных интересов также рассматривались применительно к сельхозпроизводителям в целом [3,4].

Имущественный интерес предполагает не только интерес собственника в сохранении имущества, но и в экономической целесообразности его использования с получением прибыли.

О.О. Чудинов связывает имущественные интересы с потребностью сельхозпроизводителей в реализации права собственности на землю и иное имущество для осуществления производства и повышения уровня благосостояния [4, с. 49].

Для поддержания функционирования производственной деятельности, по мнению Б.А. Шиянова, необходимо вводить изменения, повышающие эффективность использования ресурсов. К таким ресурсам относятся работники, материалы, оборудования, денежные средства и т.д. [5, с.3].

На наш взгляд, защита имущественных интересов предполагает обеспечение состояния защищенности, как ресурсов организации, так и результатов их использования.

Обеспечение защиты имущества и имущественных интересов производителей алкоголя базируется на специфических для данной отрасли принципах. На наш взгляд, принципы защиты имущественных интересов производителей алкоголя это основополагающие правила, направленные на сохранение ресурсов и их результативное использование. Перечень основных принципов отражен в таблице 1.

Таблица 1

Основные принципы защиты имущественных интересов

№ п/п	наименование	характеристика
1	физическая защита	обеспечение сохранности движимого и недвижимого имущества
2	экономическая защита	рациональное использование экономических ресурсов
3	финансовая защита	обеспеченность денежными средствами и их использование по ведению хозяйственной деятельности

Окончание таблицы 1

4	правовая защита	соблюдение положений действующего законодательства и локальных актов
5	информационная защита	обеспечение защиты сведений, составляющих коммерческую тайну и персональных данных
6	кадровая защита	обеспеченность квалифицированными кадровыми ресурсами и организацией управления персоналом

*составлено автором

Принцип физической защиты имущества предполагает наличие и использование средств по обеспечению сохранности движимого и недвижимого имущества, расположенного на территории организации. Особо важным объектом защиты является спирт и спиртосодержащие жидкости, так как расходование этого ресурса контролируется со стороны государственного органа Росалкоголь регулирование и любые ненормативные траты являются основанием для проведения проверок с возможным последующим лишением или приостановлением лицензии на осуществления данного вида деятельности.

К таким средствам физической относятся:

- 1) ограждения;
- 2) ограничение доступа на территорию и в отдельные помещения;
- 3) видеосистема;
- 4) вневедомственная охрана, частная охранная организация;
- 5) материальная ответственность лиц.

Принцип экономической защиты предполагает рациональное использование ресурсов с наименьшими издержками и максимальной доходностью без ущерба качеству производимой продукции. Использование ресурсов сопряжено с их приобретением у поставщиков. К ним относятся

производители спирта, комплектующих и пр. Они относятся к основным игрокам данного рынка [6, с.58].

В связи с чем, важным является не только стоимость закупаемых сырья и материалов, но и их качественные характеристики. Наличие некачественных комплектующих требует дополнительных затрат по оценке уровня нанесенного ущерба, который включает в себя стоимость отбраковки, расходов на приобретение сырья и материалов у альтернативных поставщиков и упущенную выгоду.

Принцип финансовой защиты предполагает обеспеченность организации денежными средствами с целью их использования в ведении хозяйственной деятельности, в том числе выполнении налоговых, кредитных обязательств, а также для удовлетворения требований кредиторов-поставщиков.

Наличие кредитных портфелей и возможностей получения банковских гарантий на приобретения спирта является основой для функционирования производителя алкоголя. Поэтому здоровая финансовая ситуация требует особой поддержки и защиты для осуществления деятельности данного вида производства.

Также важным аспектом является возвратность денежных средств или дебиторской задолженности. Производитель является собственником дебиторской задолженности по поставляемой продукции [7, с.44]. И как следствие, данный вид имущественного интереса подлежит обязательной защите.

Принцип правовой защиты предполагает соблюдение и применение положений действующего законодательства, регулирующего деятельность производителей алкоголя. Кроме этого данный принцип предполагает наличие и соблюдение локальных нормативных актов по обеспечению ведения хозяйственной деятельности организации. Кроме этого, наличие локальных актов предусматривает возможность применения мер ответственности за нарушение норм, установленных в связи со спецификой производства алкогольной продукции.

Принцип информационной защиты направлен на обеспечение защиты сведений, составляющих коммерческую тайну и персональных данных. Следует отметить значение защиты не только общепринятых экономических показателей,

но и секреты производства, производственного цикла и рецептур. Данная информация зачастую влияет на конкурентоспособность производителя алкоголя, что предполагает применения особых мер защиты.

Принцип кадровой защиты предполагает обеспеченность организации квалифицированным персоналом, а также грамотной организацией управления персонала и проведения его обучения. Сохранение персонала, способного обеспечивать непрерывное производство алкогольной продукции является особо важной задачей организации, потому что рынок труда не предполагает большого количества предложений работников данной сферы, зачастую для поиска такого персонала необходимо обращаться в соседние регионы. При этом возникает проблемы с переманиванием работников и обеспечением их жизнедеятельности на новом месте, в том числе и регионе, что само по себе является практически невозможным без существенных финансовых мотиваций.

Таким образом, нами представлены основные принципы защиты имущественных интересов производителей алкогольной продукции. Обосновано применения обозначенных принципов исходя из специфики рынка алкогольной продукции.

Список литературы:

1. Калинина Л.Л. Регулирование рынка алкогольной и спиртосодержащей продукции как элемент комплексной системы реализации национальных проектов // Вестник РГГУ. Серия «Экономика. Управление. Право» 2019. №2

2. Акифьев М.Н. Взаимодействие государства, торговли и производителей алкогольной продукции // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2017. №4 (22).

3. Соколова И.А., Чудинов О.О. Реализация и защита имущественных интересов российских сельхозпроизводителей // ПСЭ. 2012. №1

4. Чудинов О.О. Имущественные интересы сельхозпроизводителей, их оценка и механизм реализации (региональный аспект) // Вестник КрасГАУ. 2013. №6

5. Шиянов Б.А. Методика выбора конкурентноустойчивой стратегии поведения экономического субъекта // Научный журнал КубГАУ – Scientific Journal of KubSAU. 2016 № 123

6.Латынцева М.Б. Современное состояние рынка алкогольной продукции в России // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. 2017. №4.

7.Дьяконова О.С., Коновалова Е.А. Экономическое понятие дебиторской задолженности // Достижения науки и образования. 2019. №2 (43)

**BASIC PRINCIPLES OF PROTECTION
OF PROPERTY INTERESTS OF PRODUCERS
OF ALCOHOLIC PRODUCTS**

Kovalenko A.I. 1st year postgraduate student

Perm State Agrarian and Technological University named
after academician D.N. Pryanishnikova,
23, ul. Petropavlovskaya, Perm, 614990

Annotation. This article presents and substantiates the main provisions on the organization of the basics of ensuring the protection of property and property interests of organizations of producers of alcoholic beverages.

Key words: property, property interest, principles of protection, property protection, protection of property interests, alcohol producers.

УДК 658.5:338.2
ББК 65.290

СИСТЕМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РИСКОВ

К.В. Кожевников, студент 6 курса
Научный руководитель – д.ю.н., профессор С.А. Ширококов
Электронный адрес: Kozhevnikov.k.v@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье раскрывается сущность экономической безопасности предприятия, цели, задачи и этапы построения системы экономической безопасности. Также раскрываются методы оценки экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, система экономической безопасности, экономические угрозы, внешние угрозы, внутренняя среда фирмы, внешняя среда фирмы, SWOT-анализ.

Фирмы, присутствующие на рынке, постоянно испытывают множество экономических рисков, которые угрожают его существованию. Это риски потери платежеспособности, прибыли, производственных происшествий, потери рынка сбыта, раскрытия коммерческой тайны. Как видно риски бывают самыми разнообразными. Самый неблагоприятный итог – банкротство и ликвидация организации.

Актуальность темы заключается в необходимости управления экономическими рисками и обеспечения экономической безопасности организации в рамках ее производственной деятельности.

Под экономической безопасностью предприятия (фирмы, организации) понимают защищенность научно-технического, технологического, производственного и кадрового потенциала от внешних и внутренних экономических угроз и способность к воспроизводству при эффективном использовании всех его ресурсов. На рисунке 1 представлено содержание понятия «экономическая безопасность организации».

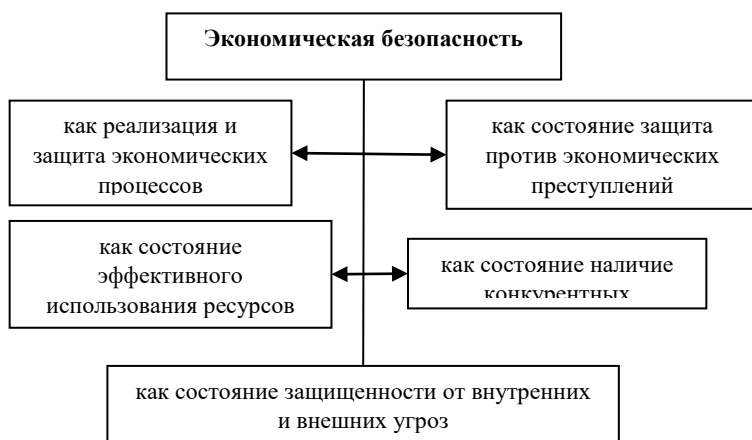


Рис. 1 Содержание экономической безопасности организации [2, с.54]

Экономическая безопасность предприятия – это система, обеспечивающая возможность предупреждения и нейтрализации различных угроз, защищающая экономические интересы предприятия и не допускающая ущерб в размерах, выше критического предела.

Для организации системы экономической безопасности и разработки ее стратегии необходимо, прежде всего, знать откуда исходит угроза для предприятия, и что она собой представляет. Если предприятие – это совокупность внутренней и внешней систем, соответственно, угрозы также делятся на внутренние и внешние.

Под угрозой безопасности компании следует понимать потенциально или реально возможное событие, действие,

процесс или явление, которое способно нарушить ее устойчивость, развитие или привести к остановке ее деятельности.

Угрозы классифицируются как [1, с.103]:

- постоянные или временные;
- внешние или внутренние.

Можно выделить пять уровней классификации угроз по признаку их источника [1, с.103]:

- угрозы, связанные с конкурентной борьбой;
- угрозы, связанные с человеческим фактором;
- угрозы, связанные с деятельностью государства (отношение к коррупции, стимулирование экспорта или внутреннего рынка, стимулирование или подавление спроса, лоббирование интересов отдельных отраслей, несовершенство законодательства, бюрократизация хозяйственных отношений, налоговая политика, успехи или неудачи на внешнеполитической арене и т.д.);

- угрозы, связанные с организованной преступностью;

угрозы, связанные с техногенными и природными факторами.

Система управления экономической безопасностью включает в себя организацию таких условий, которые бы обеспечивали фирме защиту от внешних угроз и максимальное использование имеющихся ресурсов, преимуществ для достижения своих целей.

Целью функционирования системы экономической безопасности на предприятии является обеспечение эффективной его работы в настоящем и в будущем.

Соответственно задачами формирования и функционирования системы экономической безопасности включают достижение следующих результатов:

- финансовая эффективность: ликвидность и финансовая независимость от внешних субъектов и факторов, но в месте с тем максимальный уровень доходности, производительности;

- технологическая независимость и высокий уровень технологического потенциала;

- эффективная система управления, оптимальная организационная структура;

- высокий уровень квалификации работников, интеллектуальный потенциал, обеспечивающие текущие потребности в труде и перспективе;

- правовая защищенность организации;

- информационная защита.

Таким образом, система управления экономической безопасностью организации должна охватывать все структурные элементы: финансы, трудовые и материальные ресурсы, технологии, правовую защищенность. В последние годы также относят экологическую защищенность, как защита от внешних вредных воздействий, так и обеспечение экологичности производства.

Процесс формирования системы экономической безопасности включает в себя следующие взаимосвязанные этапы [1, с.102]:

- анализ текущей ситуации и оценка потенциальных экономических рисков;

- разработка инструментов управления экономическими рисками, формирования конкурентных позиций организации;

- формирование системы: определение методик управления рисками, ответственных за их реализацией;

- внедрение и корректировка системы управления.

Однако, на этом процесс управления не завершается. Необходимо осуществлять периодический или постоянный мониторинг за эффективностью данной системы и применяемым инструментам, вносить изменения в зависимости от выявляемых проблем и появления новых задач.

Наиболее важным этапом является организация и проведение анализа ситуации и оценки экономических рисков. Без данной информационной базы невозможно выстроить эффективный механизм управления экономической безопасностью.

Анализ должен включать изучение внутренней среды организации и внешнего окружения (ближайшего и опосредованного). Выбор инструментов зависит от задач анализа и возможностей организации.

Как было отмечено, экономическая безопасность есть комплексное состояние внутренних ресурсов и внешних факторов. В сущности процесс анализа должен включать в себя оценку существующих экономических рисков, их потенциальное воздействие на деятельность предприятия, а также существующие ресурсы и преимущества компании по обеспечению устойчивого роста.

В качестве показателей могут выступать качественные и количественные показатели оценки экономических рисков и потенциалов. Качественные показатели позволяют описать состояние внешней и внутренней среды. Количественные показатели – сравнивать, оценивать по во времени, определять вес того или иного показателя. По каждому из выявленных и потенциальных рисков может быть определена своя методика и показатели оценки, что позволяет определить существующие проблемы по направлениям и выбрать необходимые инструменты для устранения проблем и управления рисками.

С другой стороны руководству предприятий часто требуется общая оценка экономического состояния (безопасности) предприятия. Поэтому оценка уровня экономической безопасности должна включать комплексное состояние этих составляющих. Существует несколько методик оценки уровня экономической безопасности, среди них можно выделить интегральный показатель экономической безопасности, который включает следующие индикаторы: качества потенциала, производства, состояния рынка и позиции на нем предприятия, финансового состояния предприятия, социальные индикаторы, экологические индикаторы [3, с.163]:

$$ИБ_i = \sqrt[n]{\sum_{j=1}^n \left(1 - \frac{x_{ji}}{x_{ji}^e}\right)}$$

где ИБ_i – индикатор экономической безопасности для i-го блока;

x_{ji} – уровень j-го показателя с i-го блока, который характеризует результат или условия деятельности предприятия;

x_{ji}^e – среднеотраслевой уровень этого же показателя;

n – количество показателей, которые лучше оценивают уровень экономической безопасности предприятия в этом направлении.

Уровень экономической безопасности тем выше, чем ближе к нулю находится значение интегрального показателя.

Кроме количественных показателей оценки финансовой экономической безопасности может быть качественной. Здесь основной интерес выступает анализ внешней среды, влияющей на уровень конкуренции и угроз. Наиболее часто данная проблема решается на основе SWOT-анализа.

Сопоставляя сильные стороны и возможности для компании, можно минимизировать влияние опасных стороны (угроз) и устранить слабые стороны, выявить узкие места, перспективы развития и выбора финансовой стратегии. Пример проведения SWOT-анализа представлен в таблице 1.

Таблица 1

Матрица SWOT-анализа [4, с.204]

	Возможности, предоставленные внешней средой	Угрозы со стороны внешней среды
Сильные стороны	стратегии с учетом сильных сторон и возможностей	стратегии с учетом сильных сторон и внешних угроз
Слабые стороны	стратегии с учетом возможностей и решения слабых сторон	стратегии избегания угроз и слабых сторон

Одно из важнейших преимуществ SWOT-анализа состоит в его широкой применяемости. Он может применяться при анализе разнообразных штатных единиц, включая отдельных менеджеров или специалистов, ответственных за принятие решений, рабочих групп, проектов, товаров/услуг, функциональных областей организации (например, бухгалтер, маркетинг, производство и продажи), производственных подразделений, корпораций, конгломератов и рынков товаров.

После анализа формируется информационная база для разработки инструментов управления экономическими рисками.

Таким образом, сущность экономической безопасности для предприятия заключается в создании производственной системы с наилучшим уровнем использования ресурсов по предотвращению угроз предпринимательству и обеспечению условий стабильного, эффективного функционирования и получения прибыли. Данная цель достижима при разработке системы управления экономической безопасностью предприятия, предполагающей анализ и управление экономическими рисками.

Список литературы:

1. Золотарев А.В. Экономическая безопасность как важнейший элемент системы управления современным предприятием // Новая наука: Опыт, традиции, инновации – 2017 – Т.1 – №1 – С.100-104.

2. Клокова М.И. Экономическая безопасность предприятия как необходимый элемент управления предприятием в современной рыночной экономике // Системное управление – 2014. – №4 – С.53-58.

3. Овчинников, В.В. Управление безопасностью / В.В. Овчинников. – М.: КноРус, 2015. – 272 с.

4. Черешкин, Д.С. Управление рисками и безопасностью / Д.С. Черешкин. – М.: Ленанд, 2014. – 200 с.

**THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY
OF THE ENTERPRISE AND THE PROBLEM
OF ECONOMIC RISK ASSESSMENT**

Kozhevnikov K. V. 6th year student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

The article reveals the essence of economic security of the enterprise, the goals, objectives and stages of building a system of economic security. The methods of economic security assessment are also disclosed.

Keywords: economic security, economic security system, economic threats, external threats, internal environment of the firm, external environment of the firm, SWOT analysis

УДК 336.7
ББК 65.38

МЕТОДИКИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ВЕРОЯТНОСТИ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ

М.О. Корепанова, студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Д.В. Климов,
Электронный адрес: Sonnenblume@ro.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Банкротство предприятий является распространенным явлением современности. Данное явление, безусловно, влияет на экономическую безопасность не только предприятия, но и страны в целом. Мы рассмотрим основные методики его прогнозирования, для предотвращения и прогнозирования наступления банкротства предприятий.

Ключевые слова: банкротство, модели прогнозирования, безопасность, банкрот, вероятность, экономические модели, безопасность предприятия.

Банкротство предприятий является распространенным явлением современности. Мировой экономический кризис, нестабильность экономической и политической среды в стране, несовершенство правового и налогового законодательства привели к увеличению количества неплатежеспособных предприятий, идущих к банкротству, что приводит в большинстве случаев к ликвидации таких предприятий.

В современных условиях рыночной экономики для организаций различных форм собственности, необходимы эффективные механизмы антикризисного управления, направленные, на снижение рисков банкротства предприятия и на снижение рисков (ущерба) взаимодействий с другими хозяйствующими субъектами, которые также подвержены риску

банкротства. Для разработки таких механизмов необходима теоретические и практические основы комплексного анализа финансового состояния предприятий; нормативно-правовая база, регламентирующая порядок разрешения конфликтов; корпоративная культура и подготовленные кадры. В силу роста количества хозяйствующих субъектов базовые знания, навыки и компетенции в сфере оценке вероятности банкротства необходимы широкому кругу специалистов, занятых в российской экономике.

Ниже в таблице 1 представлена динамика количества банкротств в России.

Таблица 1

**Динамика количества банкротства юридических лиц
в России (тыс. единиц)**

2016 год	2017 год	2018 год (I полугодие)
12529	13541	6626

Из таблицы можно сделать вывод о том, что в течение последних трех лет динамика количества банкротств юридических лиц в России только увеличивается.

По данным Пермстат, каждая третья организация Пермского края имеет просроченную кредиторскую задолженность. Просроченные долги предприятий Пермского края на 1 октября прошлого года достигли 1,12 трлн рублей, и только перед банками сумма достигает 729,6 млрд рублей. Также по данным арбитражного суда Пермского края рост числа обанкротившихся предприятий за 9 месяцев 2018 года составил 39% – в сравнении с аналогичным периодом 2017 года. На начало декабря прошлого года количество обанкротившихся компаний увеличилось до 319 [6].

Существуют две основные причины банкротства: зависящие и независящие от организации. К зависящим относятся: отсутствие эффективной системы управления и чёткой финансовой стратегии развития организации, низкий уровень организации и технологий производства, неконтролируемое расширение хозяйственной деятельности, в результате которого запасы растут быстрее объёмов продаж,

плохая клиентура предприятия (платит с опозданиями или не платит вообще) и низкая эффективность использования производственных ресурсов организации, что может привести к «поеданию» собственного капитала. К независимым причинам относятся следующие: Экономические (кризисное состояние страны и общий спад производства), политические (внеэкономическая политика государства и политическая нестабильность общества), демографические (уровень благосостояния народа, платежеспособность населения) и усиление международной конкуренции в связи с развитием научно-технического прогресса, стремлением расширения доли занимаемого рынка и внедрения новых продуктов.

Многие из этих проблем возникают постепенно, поэтому их заранее можно выявить. Однако многие предприятия пренебрегают анализом вероятности банкротства своей компании. В результате чего, вовремя не спрогнозированные финансовые проблемы приводят к своевременному банкротству. Существует множество моделей прогнозирования вероятности банкротства. Поэтому в настоящее время важен вопрос выбора моделей оценки риска несостоятельности, позволяющих прогнозировать наступление банкротства российских компаний.

Первые исследования аналитических коэффициентов для предсказания возможных осложнений в финансовой деятельности компаний проводились в США еще начале 30-х гг. Самыми известными зарубежными методиками являются: модель Эдварда Альтмана разработанная в 1968 г., а также в 2000 г. пятифакторная модель расчета [7]; Р. Лис в 1972 г. в Великобритании предложил модель Z-счета; Р. Таффлер и Г. Тишоу в 1977 г. была предложена четырехфакторная модель [8]; Дж. Фулмер в 1984 г. в США открыл девятифакторную модель, в которой был введен учет объема инвестиций [9].

Применение перечисленных западных моделей к отечественным предприятиям затруднительно, так как они имеют два главных недостатка. Во-первых, применение различных моделей приводит к противоречивым результатам. Во-вторых, зарубежные модели не учитывают специфику экономической ситуации и организацию предпринимательства в России, которые отличаются, в том числе, системами

бухгалтерского учета и налогового законодательства, что находит отражение как в наборе факторов-признаков, так и в весовых коэффициентах при них.

Одними из самых первых отечественных методик, являются: модель прогнозирования банкротства О.П. Зайцевой разработанная в 90-х годах 20 века, методика комплексной сравнительной рейтинговой оценки финансового состояния предприятия разработана Р.С. Сайфулиным и Г.Г. Кадыковым в 1992 году, четырёхфакторная R-модель, разработанная Иркутской государственной академией в 1998 году.

В статье представлены последние в отечественной науке экономические модели прогнозирования банкротства, такие как: Г.В.Савицкой, Н.Н. Селезневой и А.Ф. Ионовой, А.В. Колышкина.

Первая модель прогнозирования банкротства, построенная с помощью инструментария множественного дискриминантного анализа – Г.В Савицкой. Данная модель позволяет классифицировать наше анализируемое предприятие в один из двух классов (банкрот/ не банкрот) [5]. Если предприятие попадает в класс банкротов, то это означает, что высока вероятность того, что оно станет банкротом через 1 год.

Вторая модель прогнозирования банкротства А.В. Колышкина. Данная модель является последней методикой прогнозирования банкротства с использованием метода рейтинговой оценки. А.В. Колышкин отобрал показатели, наиболее часто встречающиеся в моделях других исследователей, и, исходя из этого, придал им вес [3]. В результате были получены три статистические модели прогнозирования банкротства. Для определения критических значений моделей А. Колышкин рассчитал каждую из них на основе данных по 17 российским предприятиям различных отраслей и построил доверительные интервалы с уровнем ошибки 5%.

Третья модель прогнозирования банкротства Н.Н.Селезневой и А.Ф. Ионовой. Российские ученые разработали среднесрочную рейтинговую модель прогнозирования риска банкротства, которая может применяться для любой отрасли и предприятий различного

масштаба. При расчете методики Н.Н. Селезневой и А.Ф. Ионовой, необходимо использовать корректировку коэффициентов на их нормативное значение, при котором фактически рассчитанное значение делится на норматив. Методика Н.Н. Селезневой и А.Ф. Ионовой для прогнозирования возможного банкротства рекомендует использовать 3 коэффициента: финансовой зависимости, рентабельности продаж, коэффициент оборачиваемости активов.

Рассмотрим одно из Пермских предприятий, назовём его условно ПАО «Панели», которые выполняет функции проектировщика, заказчика, застройщика, подрядчика, и инвестора. Компания строит жилые дома на территории Пермского края, также является одним из крупных девелоперов. Предприятие предоставило финансовые результаты за прошлый год. По данным бухгалтерской отчетности, выручка предприятия сократилась с 391 млн. руб 2017 года до 130 млн. руб 2018 года. Чистая прибыль компании также уменьшилась с 1460 млн. руб до 659 млн. руб. Данная компания неоднократно переносила сроки сдачи около 5 своих домов. Некоторые дома ПАО «Панели» не могли сдать в течение нескольких лет, что говорит о нестабильном финансовом состоянии предприятия. Также у компании стремительно падают объёмы строительства, а 2017 год был самым провальным. Ниже в таблице 2 представлена информация о составе активов и источников предприятия за два года.

Таблица 2

Состав активов и источников предприятия ПАО «Панели»

Наименование показателя	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.
Основные средства	633378	653609
Итого по разделу	2676756	2968339
Запасы	626085	954015
Дебиторская задолженность	743527	869589
Итого по разделу	1492653	2042009

Окончание таблицы 2

Баланс	4169409	5010348
Уставный капитал	150132	70
Итого по разделу III	370340	352171
IV. Долгосрочные обязательства		
Заемные средства	100000	2008
Прочие обязательства	2377959	2571645
Итого по разделу IV	2477959	2573653
V. Краткосрочные обязательства		
Заемные средства	4010	10035
Кредиторская задолженность	1284587	1967139
Прочие обязательства	-	-
Итого по разделу V	1321110	2066524
Баланс	4169409	4992348
Выручка	130422	391441
Чистая прибыль	659	1460

Ниже в таблице 3 рассмотрим методы расчета вероятности банкротства ПАО «Панели».

Таблица 3

Расчет методик вероятности банкротства ПАО «Панели»

Модель	Формула расчета
Модель Г.В. Савицкой	$Z=0,111*K1 +13,23*K2 +1,67*K3 +0,515*K4 +3,8*K5$, где: K1 = Собственный капитал / Оборотные активы K2= Оборотный капитал / Капитал K3 = Выручка / Среднегодовая величина активов K4 = Чистая прибыль / Активы K5 = Собственный капитал / Активы $Z = 0,02+6,12+0,12+0,001+0,33=6,6$, При $5<Z<8$ – вероятность банкротства предприятия небольшая

Окончание таблицы 3

<p>Модель Н.Н. Селезневой и А.Ф. Ионовой</p>	<p>$Z = 25 \cdot K1 + 25 \cdot K2 + 20 \cdot K3 + 20 \cdot K4 + 10 \cdot K5$ $K1 = \text{Выручка} / \text{Средняя величина запасов}$ $K2 = \text{Оборотные активы} / \text{Краткосрочные обязательства}$ $K3 = \text{Собственный капитал} / (\text{Краткосрочные} + \text{Долгосрочные обязательства})$ $K4 = \text{Чистая прибыль} / \text{Активы}$ $K5 = \text{Чистая прибыль} / \text{Выручка}$ $Z = 12,33 + 28,95 + 1,94 + 0,007 + 0,03 = 43,25$ Коэффициент меньше 100, это означает, что предприятие находится на грани банкротства.</p>
<p>Модель А.В.Кольшкина</p>	<p>Модель № 1 = $0,47K1 + 0,14K2 + 0,39K3$ Модель № 2 = $0,61K4 + 0,39K5$ Модель № 3 = $0,49K4 + 0,12K2 + 0,19K6 + 0,19K3$ $K1$ – рабочий капитал к активам; $K2$ – рентабельность собственного капитала; $K3$ – денежный поток к задолженности; $K4$ – коэффициент покрытия; $K5$ – рентабельность активов; $K6$ – рентабельность продаж. Модель №1 = $0,019 + 0,0005 + 0,02 = 0,04$ (зона неопределенности) Модель №2 = $0,7 + 0,0003 = 0,7$ (зона неопределенности) Модель №3 = $0,5 + 0,0004 + 0,0007 + 0,01 = 0,5$ (зона неопределенности) Зона неопределенность означает, что необходимо произвести более детальное исследование финансов предприятия для определения уязвимых мест, т.е. предприятие находится в предбанкротном состоянии.</p>

Как следует, из расчётов разных отечественных моделей несостоятельности (банкротства) получились результаты в целом не противоречащие друг другу (вероятность банкротства предприятия небольшая, на грани банкротства, находится в предбанкротном состоянии). Интегральный показатель не может охарактеризовать текущую финансовую ситуацию предприятия ПАО «Панели», т.к. не учитывает отраслевую направленность и специфику деятельности организации. Таким образом, все теоретические подходы к оценке несостоятельности можно

применять, но для принятия управленческого решения, необходимо проводить детальный финансовый анализ. Для предприятия жизненно важной является способность оценивать свою платежеспособность и определять степень угрозы банкротства, а также наступления других финансовых рисков.

С каждым годом количество предприятий – банкротов растёт, выходом из данной ситуации может являться составление более точных, новых методик оценки вероятности банкротства предприятий. Что приведет к экономическому оздоровлению страны и улучшению бизнес-среды, а также инвестиционного имиджа.

Список литературы:

1. Зайцева, О. П. (1998). Антикризисный менеджмент в российской фирме. Аваль (Сибирская финансовая школа) 432 с.
2. Ковалев А.П. Диагностика банкротства. – М.: Финстатинформ, 1995. 90 с.
3. Колышкин А.В. – под ред., Смирнов С.А. Экономика организации. 2018 – 498 с.
4. Ионова А.Ф, Селезнева Н.Н. Финансовый анализ. 2006. — 624 с.
5. Савицкая Г.В. (2015). Экономический анализ. 8-е издание, 640 с.
6. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 29.12.2014) // Консультант Плюс. Версия Проф.: Справочно-правовая система.
7. URL: <http://www.finc.by.ru> (Прогнозирование банкротства – модели Альтмана).
8. URL: <http://www.studopedia.ru> (Модель Р.Таффлера и Г. Тишоу).
9. URL: <http://www.arhivinfo.ru> (Модель Р.Лис и Дж. Фулмер).

**METHODS FOR FORECASTING PROBABILITY
OF BANKRUPTCY OF ENTERPRISES**

Korepanova M.O., Student of 4th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Bankruptcy of enterprises is a common phenomenon of our time. This phenomenon certainly affects the economic security of not only enterprises, but also the country as a whole. We will consider the basic methods of forecasting it, to prevent and predict the onset of bankruptcy of enterprises.

Keywords: bankruptcy, forecasting models, security, bankrupt, probability, economic models, enterprise security.

УДК 338.4
ББК 65.050

НЕКОТОРЫЕ ПОДХОДЫ К КЛАССИФИКАЦИИ ТЕНЕВЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЯВЛЕНИЙ В ИНДУСТРИИ СПОРТА

А.Д. Кривобоков, адъюнкт 1 курса
Научный руководитель – д.э.н., профессор В.А. Титов
Электронный адрес: klik1993@rambler.ru
Санкт-Петербургский университет Министерства
внутренних дел Российской Федерации,
196000 г. Санкт-Петербург, ул. Летчика Пилютова, 1

В статье рассматриваются несколько подходов к классификации теневых экономических явлений в спортивной индустрии, что необходимо для дальнейшего совершенствования вопросов регулирования спортивной индустрии и противодействия негативным экономическим явлениям в данной области.

Ключевые слова: теневая экономика, спортивная индустрия, физическая культура, угрозы экономической безопасности, стратегия развития.

Вопросы обеспечения экономической безопасности являются актуальными практически для всех сфер жизнедеятельности человека. Не является исключением и сфера физической культуры и спорта. При этом в последние годы данные вопросы приобретают особую актуальность. Государство сегодня придает особое значение развитию спортивной индустрии. Связано это с критически низкой долей на отечественном рынке российских предпринимателей (около 11%). В некоторых нишах эта доля ничтожно мала. Например, 2-4 процента в товарах и оборудовании для занятий профессиональным спортом, 1 процент в производстве бассейнов и 4 процента по товарам для занятий плаванием [1].

При этом основная доля (более 90%) предприятий в данной области – малые и микро-предприятия.

Для решения данной проблемы в России принята Стратегия развития спортивной индустрии до 2035 г. [2] Однако при анализе указанного документа можно заметить, что правительством не уделено внимание вопросам возможных негативных экономических явлений в спортивной индустрии, в том числе теневым экономическим явлениям. Данный факт свидетельствует о необходимости комплексного научного подхода к исследованию вопросов теневых экономических явлений в спортивной индустрии и дальнейшее использование их результатов в издании норм права.

Одним из таких вопросов является классификация теневых экономических явлений в спортивной индустрии.

Можно выделить некоторые подходы к их классификации. Учитывая особенности спортивной индустрии как области экономики можно разделить теневые экономические явления по уровню угроз экономической безопасности.

Теневые экономические явления в любой отрасли, и в индустрии спорта, в частности, связаны с угрозами экономической безопасности. Однако указанная взаимосвязь не всегда является прямой. Поэтому целесообразно разделить теневые экономические явления в спортивной индустрии по степени и характеру взаимосвязи с угрозами экономической безопасности. Так можно выделить:

1) теневые экономические явления в индустрии спорта, являющиеся прямыми угрозами экономической безопасности разного уровня. К данной категории можно отнести явления, носящие признаки криминальной экономики, такие как производство и продажа запрещенных предметов и веществ (например, спортивного питания или средств допинга с запрещенными веществами), правонарушения, связанные с хищением бюджетных средств, преступления коррупционной направленности, особенно в спорте высших достижений.

2) теневые экономические явления, являющиеся угрозообразующим фактором экономической безопасности. Зачастую к данной категории можно отнести субъектов серой экономики, незарегистрированную предпринимательскую

деятельность в области спортивной индустрии, например, производство спортивного инвентаря без соответствующей регистрации деятельности, а, следовательно, уплаты налогов. Кроме того такая продукция не проходит сертификацию, в следствие чего страдает его качество, а на рынке (из-за разницы уровня издержек) создается дисбаланс и нездоровая конкуренция.

3) теневые экономические явления носящие неоднозначный характер. Согласно некоторым исследованиям теневые экономические явления являются не только угрозами экономической безопасности, но и ее фактором, при этом не всегда негативным [3]. Так, теневые экономические явления могут обладать конструктивной, стимулирующей, мобилизующей и реализаторской функциями [4]. Применительно к индустрии спорта это можно отнести к работе тренеров, в особенности в массовом спорте и мелком бизнесе. Регистрация в качестве индивидуального предпринимателя, даже с упрощенной системой налогообложения для тренера, проводящего индивидуальные тренировки зачастую нерациональна с экономической точки зрения. Поэтому такое явление нельзя назвать однозначно негативным. Такие теневые экономические явления в спортивной индустрии снижают безработицу, нивелируют дифференциацию доходов, формируют более эффективные формы экономической деятельности. Примером таких форм может служить эксперимент применения налога на профессиональный доход, который в частности проводится для такой категории как тренеры.

Следующей классификацией теневых экономических явлений спортивной индустрии является классификация по объектам индустрии спорта.

Определим такие объекты:

1) услуги, в которые входят тренировки, занятия в фитнес- и спорт-клубах, занятия в секциях и школах, иные тренировки;

2) спортивно-зрелищные мероприятия, к которым относится продажа билетов непосредственно на мероприятия, продажа прав трансляции на телевидении;

3) интеллектуальный продукт, в том числе методики занятий, технологии тренировок, комплексы упражнений и занятий, технологии оздоровительных процедур, системы и программы физической подготовки и воспитания;

4) спортивные товары, которые используются как в процессе тренировок, так и для соревнования. данная группа очень широкая и включает в себя такие подкатегории как спортивные инвентарь, спортивная одежда и обувь, тренажеры и снаряды, оборудование для спортивных помещений, например, покрытия.

5) информация. Названный продукт не может быть оставлен без внимания, т.к. является основной информирующей функции рынка [5];

6) деньги, которые в данной сфере являются двигателем производства других продуктов (спортивно-зрелищные мероприятия, строительство спортсооружений и т.д.).

Каждому из названных объектов соответствует своя группа теневых экономических явлений.

1 группа – это незарегистрированная деятельность тренеров, преподавателей, инструкторов.

2 группа – теневые экономические явления, связанные с нелегальной продажей билетов на мероприятия, перекупка билетов, нарушения прав на трансляцию.

3 группа – это нарушение или хищение авторских прав на результаты интеллектуального труда, незаконное использование авторских методик преподавания и тренировок. Сюда же можно отнести интеллектуальную собственность на инновационные товары, используемые для тренировок и состязаний.

4 группа – теневые явления в области производства спортивного инвентаря, спортивной одежды и иных спортивных товаров. Как уже отмечалось, основным негативным последствие является не пополнение бюджета и дисбаланс конкуренции на рынке.

5 группа – теневые явления связанные и незаконным использованием информационных ресурсов. К данной категории можно отнести заведомое искажение информации, например, для ее использования при проведении

недобросовестных аукционов и организации букмекерских контор.

6 группа – теневые явления, непосредственно связанные с деньгами, как объектом экономических отношений. К данной категории теневых экономических явлений можно отнести хищение или нецелевое использование бюджетных денежных средств в области спорта, криминальные явления, связанные с проведением государственных закупок, «откатов», заведомой недобросовестностью участников государственных контрактов.

Кроме используемого в теневой экономике объекта можно выделить и объекты, которым наносится вред, а с ними и соответствующую классификацию.

По объекту нанесения вреда теневые экономические явления в спортивной индустрии можно разделить на

- наносящие вред физическому лицу (при этом в данной категории можно разделить на потребителей спортивных услуг и самих спортсменов, так и тренеров, оказывающих услуги, которым может быть нанесён вред со стороны теневой экономики, например, в виде недобросовестной конкуренции.

- наносящие вред организациям и предприятиям;

- наносящие вред экономике страны в целом.

На наш взгляд существуют и иные критерии, по которым необходимо произвести дополнительную классификацию теневых экономических явлений в спортивной индустрии. Классификация теневых явлений может быть полезна как для анализа негативного влияния их на экономику, так и для разработки мер противодействия и минимизации их отрицательных последствий.

Список литературы:

5. Медведев утвердил Стратегию развития спортивной индустрии до 2035 года // Российская газета (официальный сайт). [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://rg.ru/2019/06/13/medvedev-utverdil-strategiiu-razvitiia-sportivnoj-industrii-do-2035-goda.html>

6. Распоряжение Правительства РФ от 3 июня 2019 г. № 1188-р «Об утверждении Стратегии развития спортивной

индустрии до 2035 г. и комплекса мер по формированию современной отрасли спортивной индустрии на 2019 – 2020 г.г.» // Собрание законодательства Российской Федерации от 2019 г., № 24, ст. 3111.

7. Грачев А.В., Литвиненко А.Н. Теневая экономика как элемент системы экономической безопасности // Образование. Наука. Научные кадры. 2019. № 2. с 132-137.

8. Лизина О.М. Теневая экономика как особый сегмент рыночного хозяйства: автореф. дис. ... к.э.н. М. 2006.

9. Овчинников И.А. Сегментация рынка спортивно-оздоровительных услуг // Сервис в России и за рубежом. 2010. № 3.

SOME APPROACHES TO CLASSIFICATION OF SHADOW ECONOMIC PHENOMENONS IN THE SPORT INDUSTRY

Krivobokov A.D. Graduate student of 1th Year
Saint-Petersburg University of the Interior of Russia,
1, Pilutova Street, Saint-Petersburg, 198206

Resume: The article gives several approaches to the classification of shadow economic phenomena in the sports industry, which is necessary for further improvement of the regulation of the sports industry and counteracting negative economic phenomena in this area.

Keywords: shadow economy, sports industry, physical education, threats to economic security, development strategy.

УДК 328.185:338.1/.2(470)
ББК 65.05+66.3(2Рос)3

КОРРУПЦИЯ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РФ

Т.С. Ларьков, студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Д.В. Климов
Электронный адрес: timofeilarkov@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена вопросу коррупции, ее определений, признаков и недостатков. Существование коррупции тормозит развитие экономики страны, а также неблагоприятно влияет на национальную экономику и экономическую безопасность государства, а также наносит обществу и государству крупный ущерб.

Ключевые слова: коррупция, государство, теневая экономика, признаки коррупции, борьба с коррупцией, экономическое развитие страны, антикоррупционный комитет, национальная безопасность.

В современных экономических условиях вопросы коррупции встают особенно остро.

Чаще всего под термином «коррупция» подразумевается ситуация, в рамках которой должностное лицо принимает решение противоречащее нормам закона и интересам населения (иногда морально не приемлемое для общественного мнения), в целях извлечения собственной выгоды, в виде получения денежного вознаграждения, имущественных и прочих благ, от лица, в данном решении/действии заинтересованного.

В русском языке термином «коррупция» обозначаются такие явления как «взяточничество», «продажность», «мздоимство», «поборы» [4, с. 109]. В переводе с латинского

[лат. corrūptio] «коррупция» означает подкуп; подкупность и продажность общественных и политических деятелей, государственных чиновников и должностных лиц [1, с. 64]

Коррупция – в широком смысле это прямое использование должностным лицом прав, связанных с его должностью, в целях личного обогащения.

В узком смысле – ситуация, когда должностное лицо принимает противоправные решения, из которых извлекает выгоду какая-либо другая сторона, а само должностное лицо получает незаконное вознаграждение от этой стороны.

К признакам коррупции относятся:

– принятие решения, нарушающее закон или общепринятые нормы;

– партнеры действуют по обоюдному согласию;

– обе стороны получают незаконные выгоды;

– все участники сделки стараются скрыть свои действия.

Характерными чертами проявления коррупции являются следующие [3, с. 206]:

– наличие объекта «ограниченного использования», к которому проявляется интерес: в качестве такого объекта может выступать имущественное право, право пользования, коммерческая сделка, муниципальный заказ и пр.;

– наличие лица, ответственного за распоряжение объектом ограниченного использования;

– наличие круга лиц – субъектов, проявляющих интерес к объекту ограниченного использования в своих интересах чаще всего в целях получения материальной выгоды.

Причины распространения коррупции:

– усиления роли государства

– несовершенство законодательства

– низкая заработная плата госслужащих и неразвитая система их социальной защиты

– отсутствие общественного контроля за властью

– несовершенство управленческих механизмов

Коррупция оказывает разлагающее влияние на все сферы жизни общества: экономику, социальную сферу, политику. При этом коррупция является средством, способствующим

обеспечению благоприятных условий для формирования и развития организованной преступности и теневой экономики.

«Неблагоприятное» воздействие на сферы общества:

–экономическую – выводит из легального оборота значительные средства; ущерб для налоговой и бюджетной сферы; снижение эффективности макроэкономической политики; спад производства; рост инвестиционных рисков и снижение инвестиционной активности; ущерб для денежно-кредитной сферы; рост инфляции;

–политическую – падает престиж страны на мировой арене; растет угроза ее экономической и политической изоляции; повышение роли теневых структур в политической жизни;

–социальную – приводит к снижению доверия граждан к власти и ухудшает качество жизни населения; деградация социальной сферы; снижение доходов большей части населения; рост имущественного расслоения; рост социального напряжения.

Основным источником коррупции являются неучтенные материальные ценности, а также способы их производства, обмена и потребления, то есть коррупция способна воспроизводить теневую экономику. Это приводит к уменьшению налоговых поступлений в бюджет, оттоку капитала за рубеж, а также не дает возможности государству эффективно выполнять свои экономические, политические и социальные функции, и не обеспечивает реализацию конституционных прав и свобод граждан.

Процветание и существование коррупции невозможно без мощной подпитки материальными ресурсами, то есть без существования экономической базы. Именно в этой базе многие специалисты видят теневую экономику.

Теневая экономика считается как комплекс социально-экономических явлений, происходящих вследствие уголовных и административно наказуемых действий, осуществляемых через различные юридических лиц и без них по получению доходов путем совершения, противоречащих законодательству

финансовых, торговых, иных операций и нелегальной деятельности.

К свойствам теневой экономики можно отнести следующее:

- всеобщность
- целостность
- связь с внешней средой
- структурность
- наличие универсального механизма функционирования

Признаки теневой экономики:

- неконтролируемость государственными органами, в том числе налоговыми службами
- незаконный характер деятельности
- легализация (отмывание незаконных доходов с целью дальнейшего инвестирования в легальную экономику)
- направление части незаконных доходов на финансирование коррумпированного чиновничества.

Критерии отнесения экономической деятельности к теневой по ОЭСР (организация по экономическому сотрудничеству и развитию):

- теневое производство
- незаконное производство
- запрещенное производство товаров и услуг, продажа или владение, не разрешенные законами
- разрешенные виды законной деятельности, которые осуществляются без лицензии
- производство в неформальном секторе
- производство домашних хозяйств для собственного использования
- деятельность, неучтенная из-за недостатков в работе по сбору статистических данных

Методы оценки теневой экономики:

- учетно-статистические методы (метод специфических индикаторов, структурные методы, метод мягкого регулирования)
- методы открытой проверки

– специальные экономико-правовые методы

Рассмотренные определения дают основание полагать, что коррупция является преступным явлением, которое охватывает ряд составов преступлений, предусмотренных Уголовным кодексом Российской Федерации (УК РФ). Следовательно, без борьбы с коррупцией государство наносит вред как на экономику страны, так и на общество в целом.

Борьба с коррупцией на протяжении длительного времени остается злободневной и приоритетной задачей правовых, экономических и социальных реформ в России. Без противодействия коррупции российская экономика будет находиться в состоянии застоя, стагнации.

Существуют средства борьбы с коррупцией, которые делятся на два вида – это предупредительные (мягкие методы) или реакционные (жесткие методы). Пример мягких методов: обучение, персональная политика (напр. ротация) и организационно-культурное развитие, а также определенные механизмы контроля. К жёстким методам можно отнести законы и наказания. [2].

Наиболее типичными случаями, в которых существует потенциальная возможность возникновения коррупционных нарушений в РФ выступают следующие ситуации [29, с. 50]:

- осуществление функций государственного управления в пользу родственников, друзей и/или прочих лиц, с которыми связана личная заинтересованность служащего в сфере государственной и муниципальной службы;
- получение прав на владение ценными бумагами, банковскими депозитами и пр.;
- принятие подарков, в форме различных товарно-материальных ценностей, выгод или услуг;
- получение имущественных прав различного характера, судебные решения в пользу служащего или прочих заинтересованных лиц;
- трудоустройство после увольнения с государственной или муниципальной службы;
- нарушение служебных запретов в виде использования служебной информации, получения наград, присвоения званий и прочие преференции.

По оценкам российского Национального антикоррупционного комитета, объем коррупции в стране в денежном выражении составляет порядка 300 млрд. долл. в год, что сопоставимо с бюджетом небольшой европейской страны. И с каждым годом данная цифра все увеличивается и увеличивается.

Главная проблема России в борьбе с коррупцией кроется в том, что государство пытается залатать дыры в законодательстве и в обществе, то есть мы боремся со следствием, несмотря на то что нужно бороться с причинами. Мы не смотрим в корень проблемы, мы не решаем проблему системно, тотально, повсеместно, хотя только такой подход смог принести нам выгоду, пользу и результат.

Государственная политика Российской Федерации по противодействию коррупции представляет собой комплекс мер по формированию в отношении коррупции как социально-правового явления атмосферы неприемлемости посредством расширения конструктивного информационного воздействия на институты власти и общества, осуществления просветительских мер в области правового воздействия.

Можно сделать заключение, что коррупция является сложным явлением, с которым необходимо бороться специальными методами, принимая во внимание возможности всех без исключения административно-правовых механизмов.

Таким образом, поиск инновационных форм и направлений противодействия коррупционным действиям приобретает особую значимость и актуальность в современных условиях, в силу того, что распространённость коррупции в современном российском обществе является важнейшим фактором негативно влияющим на состояние как национальной экономической системы, системы государственного и муниципального управления и общества в целом.

Список литературы:

1. Гапоненко В.Ф. Экономическая безопасность предприятий. Подходы и принципы. – М.: «Ось-89», 2017. – 208 с.
2. Исаев Г.М. Организационно-правовые технологии противодействия коррупции в системе государственной службы // Мониторинг правоприменения. – 2017.
3. Левакин И.Е. Противодействие коррупции. – М.: Юрайт, 2017. -368 с.
4. Рубцова Л.Н. Экономическая безопасность: теория и практика. Липецк: ЛГТУ, 2017. – 109 с.

CORRUPTION AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Larkov Timofey, student of 4th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

The article is devoted to the issue of corruption, its definitions, signs and shortcomings. The existence of corruption slows down the development of the country's economy, and also adversely affects the national economy and the economic security of the state, as well as causing great damage to society and the state.

Keywords: corruption, state, shadow economy, signs of corruption, the fight against corruption, the country's economic development, anti-corruption committee, national security.

УДК 338.001.36
ББК 65.7

ЭТАПИЗАЦИЯ РАЗВИТИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ АНТИМОНОПОЛЬНОЙ СЛУЖБЫ И МИНИСТЕРСТВА ВНУТРЕННИХ ДЕЛ, КАК ФАКТОР ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КАРТЕЛЬНОГО СГОВОРА

А. А. Лобанов, адъюнкт 1 курса
Научный руководитель – д.э.н., профессор А.Н. Литвиненко
Электронный адрес: 79062443893@yandex.ru
Санкт-Петербургский Университет МВД России,
198206 г. Санкт-Петербург, ул. Летчика Пилютова, д. 1

В настоящей статье автором приведена хронология развития взаимодействия Федеральной антимонопольной службы и правоохранительных органов Российской Федерации на протяжении развития отношений с 2004 года. Данная хронология свидетельствует о появлении выработанной четкой схемы, которая может служить основой для создания систем взаимодействия антимонопольной службы с другими органами.

Ключевые слова: конкурентная рыночная среда, картелизация, антимонопольное законодательство.

«...Картели – разновидность мошенничества и за это должно наступать уголовное наказание.»

И.Ю. Артемьев – Руководитель ФАС.

Серьезным нарушением антимонопольного законодательства являются антиконкурентные соглашения. Чаще всего они находят свое выражение в форме картельных, или трестовых сговоров. Однако картели не ограничиваются причинением вреда только конкуренции, то есть совершением административных правонарушений. Все чаще те же самые лица идут на уголовные преступления. Усиление взаимодействия федеральной антимонопольной службы и правоохранительных органов помогает сохранить здоровую конкуренцию.

Деятельность картелей вызывает искусственный рост цен, отсутствие новых, более качественных товаров. Такие соглашения ведут к тому, что у предприятий пропадают стимулы для внедрения инноваций. Участники картеля, как правило, стараются не допустить на рынок новых игроков, повышая барьеры для входа. В настоящее время повышение эффективности и оперативности взаимодействия антимонопольных органов и органов внутренних дел, а также своевременное реагирование правоохранительных органов на материалы Федеральной антимонопольной службы России являются важным фактором улучшения результативности работы антимонопольных органов по борьбе с картелями, которая является одним из основных направлений их деятельности.

Основным «партнером» ФАС является Министерство внутренних дел Российской Федерации (далее МВД), что объясняется существованием в Уголовном Кодексе РФ «антимонопольной» ст. 178, которая появилась в нем еще в 1996 году. Данная статья в Уголовном Кодексе устанавливает уголовную ответственность за «монополистические действия, совершенные путем установления монополично высоких или монополично низких цен, а равно ограничение конкуренции путем раздела рынка, ограничения доступа на рынок, устранения с него других субъектов экономической деятельности, установления или поддержания единых цен» [1].

Взаимодействие между антимонопольными и правоохранительными органами с целью повышения эффективности борьбы с нарушителями антимонопольного законодательства с участниками антиконкурентных соглашений начало предприниматься по инициативе ФАС с 2004 года, ознаменовав I Этап совместной деятельности (см. приложение 1) Проблема взаимодействия заключается в том, что ФАС не является субъектом ОРД, т.е. органом, уполномоченным ФЗ №144-ФЗ от 12.08.1995 «Об оперативно – разыскной деятельности», на осуществление оперативно разыскных мероприятий. Следовательно:

1. Запросы ФАС не являются основанием для проведения оперативно-разыскных мероприятий;

2. ФАС не имеет права на использование результатов оперативно-разыскных мероприятий.

Признание ФАС субъектом ОРД, в соответствии с Федеральным законодательством – это политически болезненный процесс для государства в целом. Следовательно, повышение эффективности по противодействию картельным соглашениям необходимо осуществлять не за счет расширения полномочий антимонопольных органов власти, а за счет развития взаимодействия антимонопольных и правоохранительных органов.

Первым документом, формализующим этот вопрос и явившимся основой такого взаимодействия, стал совместный приказ ФАС и МВД от 30.12.2004 № 878/215 «Об утверждении положения о порядке взаимодействия Министерства внутренних дел Российской Федерации и Федеральной антимонопольной службы» [2]. Одновременно, в организационной структуре Департамента экономической безопасности МВД в 2005 году создается отдел, который призван с целью раскрытия и пресечения преступлений, связанных с нарушением антимонопольного законодательства.

Начало II Этапа явилось Следующим шагом на пути продолжения длительной совместной работы ведомств явилось подписание в 2007 году Протокола о взаимодействии, который в свою очередь предусматривает усиление совместного контроля за соблюдением антимонопольного законодательства.

По словам Министра внутренних дел Р. Нургалиева, данный Протокол о взаимодействии предусматривает проведение совместных профилактических и оперативно-разыскных мероприятий (далее – ОРМ), а также выработку общих методик подготовки кадров[3].

Глава ФАС Игорь Артемьев в отношении подписанного в 2007 году протокола о взаимодействии ведомств отмечает: «создает основу для дальнейшего эффективного сотрудничества ведомств в сфере пресечения ограничений конкуренции» [4]. А в 2008 году отмечается образование нового органа в Центральном аппарате ФАС – Управления по борьбе с картелями.

Важной вехой в развитии правовой базы взаимодействия по противодействию картельным соглашениям между ФАС и МВД стало обнародование Федерального закона от 29 июля 2009 г. N 216-ФЗ "О внесении изменения в статью 178 Уголовного кодекса Российской Федерации"[5]. Закон принят Федеральным Собранием при непосредственной поддержке Председателя Правительства Российской Федерации В.В. Путина и вступил в силу 30 октября 2009 г. Главной целью которого является создание реальной угрозы уголовного преследования за участие в картеле, путем превращения статьи 178 УК РФ из «спящей» в действительно функционирующую в практическом применении.

В связи с чем, на уровне Правительства Российской Федерации для расширения и развития правовой базы взаимодействия по противодействию картельным соглашениям между ФАС и МВД была разработана Программа развития конкуренции в РФ на 2009-2012 годы (распоряжение Правительства РФ от 19 мая 2009 г. N 691-р) [6]. В свою очередь, пункт № 16 Плана мероприятий звучит: "Определение порядка взаимодействия антимонопольных органов и правоохранительных органов в целях выявления картельных соглашений". А также определен порядок работы антимонопольных органов в целях привлечения нарушителей антимонопольного законодательства к уголовной и административной ответственности (письма ФАС от 19.10.2009 №ИА/36495 «О технологии привлечения к уголовной и административной ответственности» и №ИА/38193 от 29.10.2009 «О мерах по реализации статьи 178 Уголовного кодекса РФ») и изменена система ведомственной отчетности ФАС (форма 9а «Отчет о реализации 178 ст. УКРФ).

В ходе работы над нормативными документами и практического взаимодействия в процессе антимонопольных расследований определилась роль каждого из ведомств в вопросах противодействия картелям (см. таблицу 2.1).

Таблица 1

Роль ФАС и МВД в вопросах противодействия картелям

Действия антимонопольных органов	Действия правоохранительных органов
Направление мотивированных запросов о проведении ОРМ в органы, осуществляющие ОРД	1. Проведение органами, осуществляющими ОРД, ОРМ по запросу ФАС. 2. Направление в антимонопольные органы информации о признаках нарушения антимонопольного законодательства.
Направление в следственные органы решений антимонопольного органа о нарушениях антимонопольного законодательства, содержащих признаки преступления	1. Проведение следственными органами действий, необходимых для принятия решения о возбуждении уголовного дела (либо об отказе в возбуждении уголовного дела), осуществление уголовно-процессуальных действий в соответствии с принятым решением. 2. Информирование антимонопольных органов о принятом решении и результатах уголовно-процессуальных действий

Принятие данных документов, а также организационные изменения в структуре ФАС, как создание специализированного Управления по борьбе с картелями, послужили началом III Этапа взаимодействия антимонопольных и правоохранительных органов, цель которого определялась, как создание реальной угрозы уголовного преследования за антиконкурентные действия. Новый этап ознаменован вступлением в силу в 2011 году Федерального закона от 6 декабря 2011 г. N 401-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О защите конкуренции" и отдельные законодательные акты Российской Федерации"[7].

С января 2012 г. антимонопольные и правоохранительные органы вынуждены работать в новых условиях. Вступившие в силу 6 и 7 января Федеральные законы, входящие в "третий антимонопольный пакет", – N 401-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О защите конкуренции" и отдельные законодательные акты Российской Федерации" и N 404-ФЗ "О

внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" коренным образом изменили российское законодательство, касающееся картелей. В частности, уголовная ответственность за согласованные действия, вертикальные соглашения и антиконкурентные соглашения с участием органов власти исключены из УК РФ. Действие 178 статьи УК РФ отныне начало распространяться только на участников картелей.

Возник вопрос о необходимости создания неформального объединения, которое могло бы позволить наиболее тесно сотрудничать с различными ведомствами. В рамках этого объединения создается рабочая группа, которая объединяет различные структуры для выполнения закона о совместных действиях в том или ином направлении. Существование такой группы специалистов позволит преодолеть такой важный барьер, как отсутствие достаточной информации о деятельности и полномочиях другого ведомства. В результате чего была организована межведомственная рабочая группа ФАС и МВД.

Положительный результат сотрудничества контролирующих органов очевиден, во-первых, полученная информация, а также привлечение сотрудников других структур в качестве экспертов позволяют формировать объективное мнение антимонопольного органа по той или иной проблеме, выносить выверенные решения, более качественно решать задачу пресечения нарушений антимонопольного законодательства. Во-вторых, в результате совместной деятельности предотвращаются нарушения не только антимонопольного законодательства, но и законодательства в целом. В-третьих, антимонопольные органы, участвуя в работе различных комиссий и советов, получают возможность наиболее эффективно повлиять на развитие отношений на товарных и финансовых рынках, направить их в русло закона, тем самым наиболее действенно решить возложенные задачи.

Следующим шагом на пути развития совместного сотрудничества ФАС с правоохранительными органами, а равно развития правовой базы взаимодействия ФАС и МВД следует отметить вновь образовавшуюся тенденцию подписания ряда

региональных соглашений, ознаменовавшую начало IV Этапа совместной деятельности. Например:

- в 2011 году было подписано Соглашение «О взаимодействии между ФАС и Правительством Москвы»;

- Соглашение «О взаимодействии между Правительством Хабаровского края и Управлением Федеральной антимонопольной службы (2011 год);

- 2 июля 2014 года Соглашение «О взаимодействии между Правительством Пермского края и Управлением Федеральной антимонопольной службы;

- 25 апреля 2016 года Соглашение « О взаимодействии между ГУ МВД РФ по г. Санкт-Петербургу и Ленинградской области и Управлением Федеральной антимонопольной службы;

- 22 января 2018 года актуализировано соглашение о сотрудничестве региональных управлений МВД и ФАС России в Нижнем Новгороде, подписанное 22 января 2018 года [8] и т.д.

Общим звеном для соглашений является то, что стороны договариваются об организации регулярного обмена информацией по всем вопросам, касающимся предупреждения и пресечения нарушений антимонопольного законодательства, законодательства о размещении заказов для государственных и муниципальных нужд, законодательства о закупках, товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц.

Среди общих задач, отметим:

- повышение эффективности и контроля за исполнением исполнительных документов;

- организация надлежащего взаимодействия УФАС и структурных подразделений правоохранительных органов, при осуществлении возложенных на них полномочий и реализация положений указанных в Соглашениях;

- создание действенного механизма взаимодействия должностных лиц УФАС по регионам с должностными лицами правоохранительных органов по регионам.

Следующий, V Этап, с начала 2019 года характеризуется тем, что Приказом ФАС России от 08.08.2019 года «Об утверждении методических рекомендаций»[9] определен порядок взаимодействия ФАС с правоохранительными

органами при расследовании преступлений, связанных с ограничением конкуренции. В Методических рекомендациях приводится:

- уголовно правовая характеристика и правовая квалификация ограничения конкуренции (ст.178 УК РФ);
- разграничение ограничения конкуренции от смежных составов преступлений;
- тактические особенности производства отдельных следственных действий;
- организационные и процессуальные аспекты расследования антиконкурентных соглашений антимонопольными и правоохранительными органами.

С целью совершенствования совместного взаимодействия надзорных и контролирующих органов с правоохранительными органами разработан проект межведомственной программы мер по выявлению и пресечению деятельности картелей и иных антиконкурентных соглашений на 2019–2023 гг. [10], которая на настоящий период времени утверждена Правительством Российской Федерации от 17 июня 2019 г. Разработчиком этой программы, как и ответственным исполнителем, выступила ФАС. Программа призвана объединить усилия федеральных органов государственной власти субъектов, органов местного самоуправления и институтов гражданского общества, в целях обеспечения защиты национальных интересов, экономической безопасности и реализации стратегических национальных приоритетов РФ, равно как и обеспечить комплексный подход к созданию благоприятных условий для совершенствования механизмов осуществления контроля в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, а также для предотвращения заключения ограничивающих конкуренцию соглашений на торгах и товарных рынках, борьбы с нецелевым и неэффективным использованием государственного (муниципального) имущества, бюджетных средств, хищением государственного имущества, денежных средств, деятельностью теневого сектора экономики, криминальной деятельности и коррупции. Участниками являются органы исполнительной власти, такие

как: МВД РФ, Следственный комитет РФ, Федеральная служба безопасности РФ, Генеральная прокуратура РФ, Министерство юстиции РФ, Федеральное казначейство, Федеральная служба по финансовому мониторингу, Федеральная налоговая служба, Федеральная служба судебных приставов.

Основные задачи межведомственной программы мер по выявлению и пресечению картелей и иных ограничивающих конкуренцию соглашений на 2019–2023 гг.:

- профилактика монополистической деятельности, ограничения и устранения конкуренции;
- профилактика коррупции при проведении торгов;
- формирование в обществе негативного отношения к картелям и иным ограничивающим конкуренцию соглашениям, а также к коррупционному поведению;
- вовлечение общественных организаций в работу по профилактике картелей и иных ограничивающих конкуренцию соглашений;
- выявление, пресечение, раскрытие и расследование правонарушений связанных с картелями и иными ограничивающими конкуренцию соглашениями;
- совершенствование взаимодействия антимонопольных органов с заинтересованными федеральными органами исполнительной власти, Генеральной прокуратурой РФ, Следственным комитетом РФ и хозяйствующими субъектами в целях оперативного реагирования на нарушения законодательства РФ, связанные с картелями и иными ограничивающими конкуренцию соглашениями.

В заключение следует отметить, что антимонопольное законодательство Российской Федерации, в силу своей новизны, все еще недостаточно эффективно воздействует на экономические процессы в стране. Это объясняется и тем, что в России, практически, только сейчас начинается глубокое изучение многогранной и сложной проблематики антимонопольного регулирования. Поэтому проблемы осуществления государственного антимонопольного регулирования и организации системы органов антимонопольного регулирования, несмотря на то, что они

нашли отражение в научной литературе, все же, носят разрозненный, несистемный характер.

Приложение 1

Этап изац ия	Название	Перио д	Основные НПА, характеризующие взаимодействие на данном этапе
I Этап	Этап формализации и зарождения основ взаимодействи я;	Начало 2004 года 2005 год	Совместный приказ ФАС России и МВД России от 30.12.2004 № 878/215 «Об утверждении положения о порядке взаимодействия Министерства внутренних дел Российской Федерации и Федеральной антимонопольной службы»; Создание отдела по борьбе с нарушением антимонопольного законодательства в структуре Департамента Экономической безопасности МВД.
II Этап	Этап методических изменений и «пробуждения» ст.178 УК РФ;	2007- 2008 год 2009 год	Образование нового органа в Центральном аппарате ФАС России – Управления по борьбе с картелями; Программа развития конкуренции в Российской Федерации на 2009- 2012 годы (распоряжение Правительства РФ от 19 мая 2009 г. N 691-р); письма ФАС России от 19.10.2009 №ИА/36495 «О технологии привлечения к уголовной и административной ответственности» и №ИА/38193 от 29.10.2009 «О мерах по реализации статьи 178 Уголовного кодекса РФ»;

III Этап	Введение «третьего антимонопольного пакета»;	2011 год	Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. N 401-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О защите конкуренции" и отдельные законодательные акты Российской Федерации"; Федеральный закон от 7 декабря 2011 г. N 404-ФЗ "О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях"
IV Этап	Этап внутри регионального взаимодействия;	2011-2018 год	Подписание ряда региональных соглашений взаимодействия Федеральной Антимонопольной Службы и Министерства Внутренних Дел. Например: <ul style="list-style-type: none"> • в 2011 году было подписано Соглашение «О взаимодействии между ФАС и Правительством Москвы»; • Соглашение «О взаимодействии между Правительством Хабаровского края и Управлением Федеральной антимонопольной службы (2011 год); • 2 июля 2014 года Соглашение «О взаимодействии между Правительством Пермского края и Управлением Федеральной антимонопольной службы; • 25 апреля 2016 года Соглашение « О взаимодействии между ГУ МВД РФ по г. Санкт-Петербургу и Ленинградской области и Управлением Федеральной антимонопольной службы; • Соглашение «О взаимодействии между Правительством Челябинской области и

			Управлением Федеральной антимонопольной службы (2018 год); • 22 января 2018 года актуализировано соглашение о сотрудничестве региональных управлений МВД и ФАС России в Нижнем Новгороде, подписанное 22 января 2018 года и т.д.
V Этап	Этап расширения взаимодействия с другими ведомствами;	2019 год по н.вр.	Распоряжение Правительства России от 17 июня 2019 г. №1314-р: Межведомственная программа мер по выявлению и пресечению картелей и иных ограничивающих конкуренцию соглашений на 2019 – 2023 годы; Приказ ФАС России от 08.08.2019 года «Об утверждении методических рекомендаций»

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. №63-ФЗ (ред. от 28.04.2015 г.)//СПС Консультант Плюс, (дата обращения: 15.01.2020);
2. Приказ ФАС России и МВД России от 30.12.2004 № 878/215 «Об утверждении положения о порядке взаимодействия Министерства внутренних дел Российской Федерации и Федеральной антимонопольной службы»//СПС Консультант Плюс, (дата обращения: 15.01.2020);
3. Официальный сайт ФАС РФ. URL: www.fas.gov.ru.ru/ (дата обращения: 14.01.2020);
4. Монополизация экономики как угроза экономической безопасности России. Электронный ресурс. URL: <http://lib.herzen.spb.ru> (дата обращения 11.01.2020);
5. Федеральный закон от 29 июля 2009 г. N 216-ФЗ «О внесении изменения в статью 178 Уголовного кодекса Российской Федерации»//СПС Консультант Плюс, (дата обращения: 17.01.2020);

6. Распоряжение Правительства РФ от 19 мая 2009 г. N 691-р (ред. от 28.04.2015 г.) // СПС Консультант Плюс, (дата обращения: 17.01.2020);

7. Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. N 401-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О защите конкуренции» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета, (дата обращения: 17.01.2020);

8. Официальный сайт ФАС РФ. URL: www.fas.gov.ru.ru/ (дата обращения: 20.01.2020);

9. Приказ ФАС России от 08.08.2019 года №1073/19 «Об утверждении методических рекомендаций» // URL: http://.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_335124/, (дата обращения: 17.01.2020);

10. Распоряжение Правительства России от 17 июня 2019 г. № 1314-р: Межведомственная программа мер по выявлению и пресечению картелей и иных ограничивающих конкуренцию соглашений на 2019–2023годы, 2019. 14 с. URL: http://.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_327701/ (дата обращения: 15.01.2020).

STAGING DEVELOPMENT OF INTERACTION BETWEEN THE FEDERAL ANTIMONOPOLY SERVICE AND MINISTRY OF INTERIOR AS A FACTOR IN COUNTERING CARTEL CONSPIRACY

A. A. Lobanov, 1 year associate of distance learning

Saint-Petersburg University of the MIA of Russia,
1, Pilutova st, Saint-Petersburg, 198206

In this article, the author provides a chronology of the development of interaction between FAS and MIA of Russia over the development of relations since 2004. This chronology indicates the emergence of a well-developed clear scheme that can serve as the basis for creating systems for the interaction of the antimonopoly service with other services.

Keywords: competitive market environment, cartelization, antitrust law.

УДК368.2
ББК 65.271

РИСКИ ЭКСПЛУАТАЦИИ АВТОТРАНСПОРТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Д.А. Лушпенко, студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн
Электронный адрес: denisovadda@yandex.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена вопросу необходимости страхования транспортных рисков, связанных с эксплуатацией автотранспорта. В статье проанализирована статистика, связанная с эксплуатацией автотранспорта в Российской Федерации. Сделан вывод о целесообразности существования страхования рисков, связанных с автотранспортом и применении различных мер, направленных на минимизацию транспортных рисков.

Ключевые слова: транспортные риски, автотранспорт, Российская Федерация, статистика, ОСАГО, дороги, транспорт, автомобили.

Автотранспорт – это самый популярный вид транспорта в мире на данный момент. В современном мире перемещение на автомобилях не ограничивается территорией одного города и даже страны. Каждый год всё больше людей выбирают для путешествий именно автотранспорт. К сожалению, с ростом популярности автотранспорта, увеличилось и количество аварий на дорогах. С каждым годом становится всё актуальнее тема исследования рисков, связанных с эксплуатацией автотранспорта, активно развивается автотранспортное страхование.

Помимо увеличения количества автомобилей, наблюдается также увеличение числа автомобильных дорог, именно это позволяет людям передвигаться на автомобиле между городами и странами. На рисунке 1 представлена эксплуатационная длина путей сообщения общего пользования в Российской Федерации.

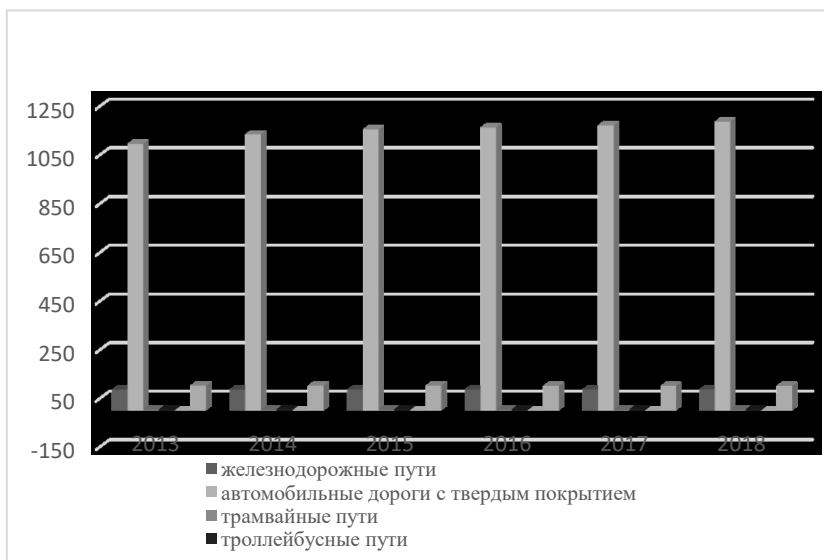


Рис. 1 Эксплуатационная длина путей сообщения общего пользования в Российской Федерации (на конец года), тыс. км [2]

Тема исследования крайне актуальна, хотя в связи с мировым кризисом и появлением каршеринга, ростом популярности такси, пропагандой ЗОЖ можно наблюдать снижение темпа роста автомобилей в 2018 году и в прогнозируемых периодах. Это продемонстрировано на рисунке 2.

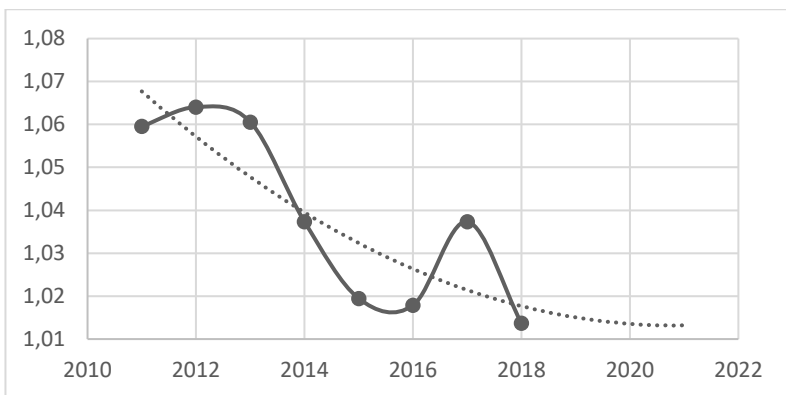


Рис. 2 Темп роста количества собственных легковых автомобилей в Российской Федерации, %

Основные риски, связанные с эксплуатацией автотранспорта – это риски, реализующиеся в дорожно-транспортных происшествиях. Необходимо подчеркнуть, что в России наблюдается снижение темпа роста погибших в ДТП, что может быть связано с улучшением качества оказания помощи пострадавшим, а также с тем, что с каждым годом увеличивается количество автомобилей с подушками безопасности, которые помогают сохранить жизнь при попадании в аварию. Динамика данного показателя по Федеральным округам также демонстрирует снижение. Важно понимать, что на данный показатель оказывает влияние очень большое количество факторов, таких как погодные условия, качество дорог, качество автомобилей, на которых передвигается население, а также само поведение населения, ведь нередко аварии происходят по вине людей, которые садятся за руль употребив алкоголь и так далее. На рисунке 3 представлен темп роста погибших в ДТП в Российской Федерации. [4]

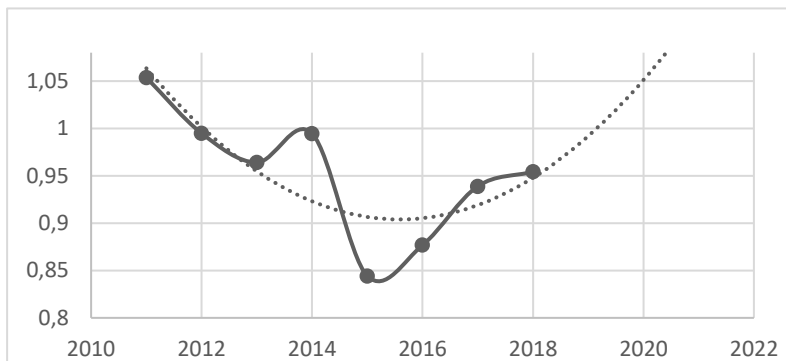


Рис. 3 Темп роста погибших в ДТП в РФ, %

Для того, чтобы сделать выводы о необходимости страхования рисков, связанных с эксплуатацией автотранспорта, необходимо сравнить количество погибших и раненых на автомобильном транспорте с другим видом транспорта, например, железнодорожным. Темп роста погибших и темп роста раненых на автомобильном и железнодорожном транспорте представлен на рисунках 4 и 5 соответственно.



Рис. 4 Динамика погибших в происшествиях с транспортными средствами по РФ, % [1]

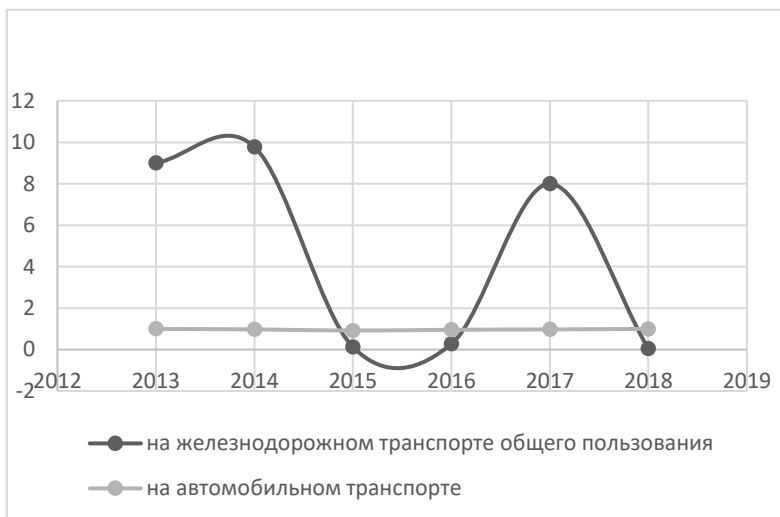


Рис. 5 Динамика раненых в происшествиях с транспортными средствами по РФ, %[1]

Как можно увидеть, аварии на автомобильном транспорте характеризуются более ровной динамикой, нежели на железнодорожном транспорте. Это связано с тем, что аварии на автомобильных дорогах происходят постоянно, а аварии с железнодорожным транспортом- происходят редко, но при этом приносят огромное количество жертв и пострадавших.

Резюмируя вышеизложенное, можно сказать, что существует объективная необходимость в страховании рисков, связанных с эксплуатацией автотранспортных средств. Причем, к страхованию таких рисков можно отнести и страхование грузов, и страхование автогражданской ответственности. Однако именно страхование автогражданской ответственности является острой необходимостью для каждого автовладельца, так как оно позволяет осуществлять выплаты пострадавшим не за счет автовладельца, а за счет страховой компании. Именно поэтому существует обязательное страхование автогражданской ответственности (ОСАГО), основная цель которого- минимально защитить автовладельца перед участниками дорожного движения. [3]

Так, проанализировав статистику, можно выделить несколько основных проблем, связанных с рисками эксплуатации автотранспорта:

1. Постоянно увеличивающееся количество дорог и их протяженность, но при этом низкий темп роста дорог, отвечающих нормативным требованиям. В РФ доля дорог, отвечающих нормативу за период с 2013 по 2018 год увеличилась на 4,5%. Это положительная динамика, но всё же такое огромное количество дорог, не отвечающих нормативам является угрозой для безопасности людей на автомобильных дорогах

2. Увеличение количества автотранспорта в мире и в Российской Федерации. Не весь автотранспорт при этом соответствует требованиям безопасности, не все управляющие автотранспортом имеют водительские удостоверения, не все имеющие водительские удостоверения получены законным путем.

3. Большое количество пострадавших в ДТП ежегодно, ежемесячно и ежедневно. ДТП происходят из-за множества причин, в том числе и качество дорожного покрытия, качество разметки на дорогах, погодные условия, отсутствие квалификации у водителей и так далее.

4. Серьезные материальные и моральные последствия для участников ДТП. Эта проблема актуальна и для владельцев личных автомобилей, и для лиц, осуществляющих грузоперевозки, и для тех, кто пользуется услугами грузоперевозок и даже для пешеходов. В результате ДТП наносится серьезный ущерб владельцам автомобилей, здоровью участников дорожного движения и владельцам перевозимого груза.

Таким образом, необходимо развивать, совершенствовать систему страхования рисков, связанных с эксплуатацией транспортных средств, потому что популярность данного вида транспорта постоянно растет, а вместе с ней увеличиваются и риски.

Для решения существующих проблем, связанных с рисками эксплуатации автотранспорта в Российской Федерации целесообразно использовать такие меры:

1. Улучшение качества дорожного покрытия и дорожной разметки.

2. Развитие системы страхования рисков, связанных с эксплуатацией автотранспорта. (ОСАГО, КАСКО, страхование грузов, обязательное страхование гражданской ответственности перевозчика)

3. Контроль за системой технического осмотра транспорта, а также за системой медицинского освидетельствования водителей транспортных средств. (предупреждение коррупционных действий, проверка подлинности полученных ранее документов)

4. Создание программы повышения квалификации для водителей транспортных средств. (каждые 5 лет водители транспортных средств должны проходить обучение с целью улучшить навыки вождения, а также повторить теоретические основы)

5. Совершенствование теоретического блока, изучаемого при получении водительского удостоверения, связанного с оказанием первой помощи, так как это положительно повлияет на такой показатель как количество погибших во время ДТП.

Подводя итог, необходимо сказать, что риски, связанные с эксплуатацией автотранспорта в Российской Федерации- это важная проблема, которая включает себя множество аспектов. Необходимо контролировать и снижать такие риски при помощи мер, предложенных ранее. Совершенствование и развитие системы страхования, а также работа над превентивными мерами, например, ремонт дорог, предотвращение коррупционных действий на этапе получения водительских прав и так далее.

Список литературы:

1. Официальный сайт Госавтоинспекции [Электронный ресурс]-URL:// <http://stat.gibdd.ru/> (дата обращения 22.01.2020)

2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]-URL://<http://www.gks.ru/> (дата обращения: 21.01.2020).

3. Официальный сайт Росгосстрах [Электронный ресурс]-
URL:// <https://www.rgs.ru/products/> (дата обращения 20.01.2020)

4. Сообщения и материалы информационного агентства
«РБК» [Электронный ресурс]- URL:
https://www.rbc.ru/finances/12/02/2019/5c62c6d89a7947ec3266110d?utm_source=vk_rbc (дата обращения 21.01.2020)

RISKS OF OPERATION OF MOTOR TRANSPORT IN THE RUSSIAN FEDERATION

LushpenkoD.A., student of 5th year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation: The article is devoted to the need for insurance of transport risks associated with the operation of vehicles. The article analyzes statistics related to the operation of vehicles in the Russian Federation. The conclusion is drawn on the feasibility of the existence of OSAGO and the application of various measures aimed at minimizing transport risks.

Key words: transport risks, motor transport, Russian Federation, statistics, compulsory motor liability insurance, roads, transport, cars.

УДК 332.1
ББК 65.04

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Ю.А. Малышев, д.э.н., профессор
Электронный адрес: urmal52@yandex.ru
Пермский государственный
гуманитарно-педагогический университет,
614000, Россия, г. Пермь, ул. Сибирская 24,

Рассматриваются методологические основы оценки экономической безопасности региона с точки зрения институционального подхода.

Ключевые слова: экономическая безопасность, инклюзивность институтов, транзакционные издержки, институты рынка, конкуренция, герменевтика, интенция, добавленная стоимость, технологические инновации, человеческий капитал, система индикаторов анализа и оценки сбалансированности регионального развития.

Обоснование цели исследования. Россия занимает первое место в мире по наличию полезных ископаемых [1] и 61 по уровню жизни [27], США по наличию полезных ископаемых 2 место, а по уровню жизни в первой десятке, здесь имеет место у России разбалансированность результата и имеющихся ресурсов. Рейтинг 2019 г. регионов России по уровню жизни показал на огромный разрыв в показателях, Свердловская область 13 место, Пермский край 42 место [26]. В свою очередь Свердловская область по валовому региональному продукту занимает 7 место, Пермский край 16 место. По мнению многих авторов сущность региональной экономической безопасности заключается в возможности институтов рынка и действенного контроля со стороны региональных органов управления по

эффективному использованию природных, трудовых, материальных, финансовых ресурсов, ускорению экономического роста, повышению качества продукции, конкурентоспособности производства [13]. Категория экономическая безопасность достаточно сложное явление и при изучении требует применение междисциплинарного подхода с применением экономических, социологических, психологических, правовых, политических и других методов исследования. Все это требует формирование комплексной методики исследования и выявления причин таких больших разрывов в обеспечении экономической безопасности у регионов, введение в анализ институтов и соответственно уточнения сущности экономической безопасности и расширение методологии ее оценки и анализа проблем.

Методология исследования. Проведённый анализ исследований в области экономической безопасности показал, что их методологической основой обычно выступают теории экономического роста. Исследования в данной работе основывались на синтезе теорий регионального развития, институциональной и поведенческой теорий. При этом анализировались результаты исследования в области воспроизводственных процессов региона, локальных региональных рынков, а также труды российских и зарубежных учёных и практический опыт политики обеспечения экономической безопасности в регионе.

Результаты и область применения. Выявлено, что экономическая безопасность региона является институциональной категорией с интегральной оценкой состояния экономики и социума региона, вместе с воздействующими на неё экономическими, социальными и институциональными факторами, отражающая уровень эффективности рыночных механизмов, нейтрализующих угрозы развитию региональной экономики. Одним из показателей эффективности управления экономической безопасностью региона должен стать показатель обеспечения сбалансированности воспроизводственных процессов в регионе. Для оценки эффективности разработана система индикаторов анализа и оценки сбалансированности регионального развития в

рамках экономической безопасности региона, включающая в себя анализ трендов по следующим направлениям: тренды базовых экономических показателей; технологические тренды, тренды сбалансированности развития экономики региона, институциональные тренды и социальные тренды. Данный подход может стать основой для формирования региональных институтов управления экономической безопасностью региона.

Научная новизна. В проведенном исследовании доказано, что для обеспечения экономической безопасности региона основополагающим является институциональный подход, основанный на междисциплинарных исследованиях включающий в себя исследования в областях экономики, социологии, политики, права, философии и психологии. На основе проведенного анализа разработано новое понятие экономической безопасности региона, где экономическая безопасность региона является институциональной категорией с интегральной оценкой состояния экономики и социума региона, вместе с воздействующими на неё экономическими, социальными и институциональными факторами, отражающая уровень эффективности рыночных механизмов, нейтрализующих угрозы развитию региональной экономики.

Введение в проблему. На инновационных рынках Россия занимает 56 место и ее доля 0,3%, первое место занимает США с долей рынка 39%. Доля экспорта высоких технологий в общемировом объеме 2017 году Китай 32%, США 2,2%, Россия 0,59% [25] отсюда и внутренние затраты на гражданские исследования и разработки к ВВП в 2018 г. Корея 4,4, США 2,1, Россия 0,7 [25]. Всего 7-8 стран можно отнести к высокоразвитым, они удерживают первенство по 50 микротехнологиям, на их долю приходится 92 % мирового объема наукоемкой продукции (доля США – 39%, Японии – 30%, Германии – 16%, Китая – 6%) [21]. Индия признала бракованными все 45 самолётов МиГ-29К, закупленные у РФ для ВМФ. Причина крушения Су-57 в Хабаровском крае – отказ системы управления. Особенно удручающим этот вывод звучит в связи с тем, что МиГ-29К и МиГ-29КУБ приняты на вооружение в качестве единственной ударной военно-воздушной силы для авианесущего флота Индии [14].

Министерство финансов США в среду, 29 января, заявило о расширении санкций в отношении России. В список добавлены восемь физических лиц, а также транспортная компания «Гранд Сервис Экспресс» [10]. Железнодорожное сообщение России с Китаем будет ограничено с 31 января. По итогам заседания оперативного штаба по предупреждению завоза и распространения нового коронавируса в РФ [10]. На сегодняшний день Россия является зависимой от зарубежных высокотехнологичной продукции, научных открытий и занимает 30 место среди государств по объему высокотехнологичного экспорта проигрывает лидеру в 60 раз и находится рядом с Бразилией и Румынией, а лидерами являются Китай: \$654 млрд., DE Германия: \$210 млрд., us США: \$156 млрд, ru Россия: \$10 млрд. По науке, научные статьи: cn Китай: 426 165, us США: 408 985, DE Германия: 103 122 ru Россия: 59 134; международные патентные заявки us США: 56 142, cn Китай: 53 345, DE Германия: 19 883, ru Россия: 963 [2]. Имеют место и большие региональные зависимости и сложности от мировой экономики, например: условия развития экономики Челябинской области, где существенно влияние мировых трендов на экономику региона связано в основном с экспортной и импортной спецификой Челябинской области (в структуре экспорта более 80 % продукции металлургической отрасли; в структуре импорта 51,5 % продукции машиностроения). К неблагоприятным факторам относятся: санкции и товарные ограничения на металлопродукцию, падение спроса на нее на мировых рынках, зависимость от импорта высокотехнологичной продукции, колебание валютного курса [8].

Исходя из вышесказанного, можно заключить, что далеко не простые отношения России с мировым лидером экономики США и ЕС, эпидемиологические факторы, низкий уровень науки, высокотехнологичных производств, инновационного развития российской экономики и качества выпускаемой военной продукции, ее бесперспективность как в образовательной сфере так и научной в ближайшее время выйти из имеющего место кризиса и заставляет задуматься о безопасности страны. Причем смотрим реакцию на такое

положение дел как со стороны Государства, общества, бизнеса – индифферентность просто удивляет. Наличие институтов регулирующих отношения в сфере безопасности базовым является Федеральный закон «О безопасности» от 28 декабря 2010 г. [23] Причем в настоящее время, кроме вышеназванного Закона, действуют 86 законов, более 60 указов Президента РФ и других подзаконных актов, регламентирующих отдельные аспекты безопасности. Однако в данном законе отсутствует определение термина «безопасность». Смотрим предыдущий закон «О безопасности» 1992г. [3] Статья 1. Понятие безопасности и ее объекты. Безопасность – состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз. Жизненно важные интересы – совокупность потребностей, удовлетворение которых надежно обеспечивает существование и возможности прогрессивного развития личности, общества и государства. К основным объектам безопасности относятся: личность – ее права и свободы; общество – его материальные и духовные ценности; государство – его конституционный строй, суверенитет и территориальная целостность.

Существующие проблемы в разработке понятийного аппарата. В общем виде цель региональной экономической безопасности – достижение (поддержание) определённого состояния экономики с помощью обеспечения благоприятных условий и факторов. При этом уровень развития экономики страны может быть высоким, но в кризисные периоды состояние экономики ухудшается. На практике региональная экономика не может функционировать исключительно в автономном режиме: всегда существуют «внешние» по отношению к нему поставки, финансовые потоки, а также внешние рынки сбыта. Но в силу современных реалий, в том числе необходимости импортозамещения, одна из задач экономической безопасности региона — снижение зависимости региональной экономики от внешних и внутренних угроз сокращения основных социально-экономических показателей регионального развития. [4]. Сущностная и структурная характеристика системы национальной безопасности делится на виды безопасности по характеру источников угроз и опасностей:

- Внешняя безопасность;
- Внутренняя безопасность;
- Трансграничная безопасность.

По сферам общественной жизни и человеческой деятельности:

- Экономическая безопасность;
- Социальная безопасность;
- Политическая безопасность;
- Экологическая безопасность;
- Духовная безопасность;
- Военная безопасность;
- Информационная безопасность;
- Энергетическая безопасность;
- Технологическая безопасность [28]

По данным всемирного банка за 2019 год рост ВВП произошел в Индии – 5,0%, Индонезии – 5,0%, Китая – 6,1%, России – 1,2% [15]. Истребители четвертого поколения являются эффективной частью любой армии, но истребители 5 поколения (в США Lockheed F-22 «Raptor», в Китае J-20, Су-57 в России) – самое совершенное воздушное оружие. По наличию: США – 2362 истребителя, Китай – 1222 истребителя и России всего 869 [9].

Существующая аморфность в оценке и соответствующая безрезультативность в управлении безопасностью, устаревшие подходы и понятийный аппарат требует повышения результативности управления и соответственно уточнения методологических основ оценки экономической безопасности региона.

Формирование методологических основ оценки экономической безопасности региона. Как известно экономика определяет тренды социально-политического развития как страны, так и региона. Существует несколько типов государственной социально-экономической политики: либеральный; консервативный; социал-демократический. У либеральной политики я: приоритетность прав и свобод населения, несущественное государственное вмешательство в экономику. У консервативной социально-экономической модели: умеренное государственное вмешательство в

социальную сферу, регулирование трудового рынка, основу социал-демократической социально-экономической модели составляют: высокая доля госсектора, в котором преобладают социально значимые объекты, финансирование социальной сферы из государственного бюджета, государственное регулирование безработицы [22].

Инклюзивные институты создают устойчивый долгосрочный рост благосостояния. Экстрактивные институты тоже способны запустить рост, однако он будет неустойчивым и не долгосрочным. Рост при инклюзивных институтах допускает «созидательное разрушение» и тем самым поддерживает технический прогресс и инновации. Экстрактивные институты лишь в весьма ограниченных масштабах способны запустить инновационные процессы [11].

Для обеспечения экономической безопасности региона в исследованиях основополагающим является институциональный подход, основанный на междисциплинарных исследованиях, включающий в себя исследования в областях экономики, социологии, политики, права, философии и психологии.

Из компонентов, характеризующих сущность экономической безопасности региона, выделяются следующие:

- устойчивое, стабильное развитие и рост экономики, выживание, обеспечение минимальных стандартов и потребностей, независимость, самостоятельность, конкурентоспособность (как целевые установки);

- состояние экономики, защищённость, способность защищать, отсутствие опасности (как непосредственно суть понятия ЭБ);

- угрозы, ущерб, неблагоприятные условия, кризис, дестабилизирующие факторы (как факторы, потенциально препятствующие достижению цели) [5].

В общем виде цель региональной экономической безопасности – достижение (поддержание) определённого состояния экономики с помощью обеспечения благоприятных условий и факторов. При этом уровень развития экономики страны может быть высокий, но в кризисные периоды состояние экономики ухудшается. На практике региональная экономика не

может функционировать исключительно в автономном режиме: всегда существуют «внешние» по отношению к нему поставки, финансовые потоки, а также внешние рынки сбыта. Но в силу современных реалий, в том числе необходимости импортозамещения, одна из задач ЭБР — снижение зависимости региональной экономики от внешних и внутренних угроз сокращения основных социально-экономических показателей регионального развития [5].

Одним из ключевых нормативных правовых актов, определяющих региональную социально-экономическую политику, является также Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года. Её положения должны учитываться при формировании и корректировке аналогичных документов на региональном уровне. Стратегической целью обозначенной Концепции является достижение уровня экономического и социального развития, соответствующего статусу России как ведущей мировой державы XXI в., то есть обеспечение национальной безопасности является важнейшим элементом социально-экономического развития России передовые позиции в глобальной экономической конкуренции и надежно обеспечивающей национальную безопасность и реализацию конституционных прав граждан. в целом и её территорий и согласно Концепции включает экономическую и продовольственную безопасность, безопасность населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера.

В разделе Концепции, посвященном безопасности граждан, отмечена задача перехода российской экономики от экспортно-сырьевого к инновационному социально ориентированному типу развития. Он опирается на качественные и количественные характеристики, которые необходимо достичь к 2020 г.

Источником современного экономического роста является научно-технический прогресс. На его долю в промышленно развитых странах приходится от 70 до 90% прироста ВВП. Поэтому развитие научно-технического потенциала и его защита от возможных угроз, иными словами, научно-

техническая безопасность, – неотъемлемая составляющая экономической безопасности региона. Некоторые авторы научно-техническую или научно-технологическую безопасность называют теперь инновационной безопасностью.

Несмотря на значимость вышеуказанных видов безопасности для экономики и промышленности региона, фундаментом для их обеспечения выступает социальная безопасность. Некоторые авторы подчеркивают, что экономическая безопасность не является сугубо экономической категорией: «экономическая безопасность отражает социальную динамику, содержит временной вектор, ориентированный в будущее» [5]. Под социальной безопасностью понимается «состояние защищённости личности, социальной группы от угроз нарушения её жизненно важных интересов в области социальных прав и свобод, а именно право на жизнь, труд и его оплату, на бесплатное и (или) доступное образование, лечение, отдых, гарантированную социальную защиту со стороны государства» [6].

Сравнительный цифровой анализ факторов, обеспечивающих высокий уровень экономической безопасности и вытекающий из нее социальной безопасности, показывает на их низкий уровень. Однако каких-то выводов и действий со стороны власти нет. Действительно человек воспринимает ими благодаря выделению в нем объектов, однако феноменология воздерживается от высказываний относительно того, насколько это восприятие соответствует действительности», насколько восприятие повторяет «реальность». [31]. Получается, что экономическая безопасность является **чувственным фактором**, не беспокоимся, **не чувствуем беспокойства, угроз значит опасности просто нет**. С точки зрения феноменологии как философского метода невозможно давать определения, относящиеся к изучаемому объекту чувственного восприятия. Под интенцией чаще всего понимают установку сознания действующего субъекта, его мышления на объект деятельности, или просто предмет материального мира. Интенцию прежде всего необходимо отличать от желания. Желания всегда есть влечения человека, направленные реализацию какой-то фантазии. Интенция же неразрывно связана с замыслом,

который в свою очередь является чем-то целенаправленным, требующим последовательности выполнения. Как явление коммуникации, интенция проявляется в виде замысла выстраивания линии аргументации. Термин феноменология означал абстрагирование сознания и опыта от их реальности интенциональных составляющих и обсуждение их в рамках философии. Современные философы, которые переработали и расширили параметры феноменологии никогда на самом деле не обращались к практической стороне применения феноменологии. Для них феноменология осталась чисто философской темой. Поэтому, в их реальности, это заключение мнений в скобки остается просто философским упражнением. Откладывание суждения – это не просто самое желательное начало любого философского и практического исследования, а необходимый элемент любой практики. расширяют параметры того, что они могут воспринять, до тех пор, пока они не смогут воспринимать неизвестное. Для того, чтобы осуществить это, они должны отложить эффект их обычной системы интерпретаций. Этот акт осуществляется не как акт выбора, а скорее, как акт выживания [12]. Что позволяет говорить об экономической безопасности как проблеме выживания.

Учитывая вышеизложенное, можно сделать вывод о том, что экономическую безопасность региона не следует трактовать как состояние отсутствия каких-либо опасностей, поскольку в реальности такого состояния региональной экономики не существует [7]. В целом экономическая безопасность региона является институциональной категорией с интегральной оценкой состояния экономики региона вместе с воздействующими на неё экономическими, социальными и институциональными факторами, отражающая уровень эффективности рыночных механизмов нейтрализующих угрозы развитию региональной экономики.

В монографии «Теория и практика оценки экономической безопасности (на примере регионов Сибирского федерального округа)» [30] рассмотрены теоретико-методические основы экономической безопасности региона, с разработкой системы индикаторов и методики оценки экономической безопасности, осуществлено моделирование отдельных направлений

региональной экономической безопасности по Сибирскому федеральному округу. В оценке экономической безопасности используется метод сравнения фактических значений индикаторов с их пороговыми значениями. Для удобства оценки степени удаленности индикаторов от своих пороговых значений индикаторы приводятся к безразмерному виду с помощью различных нормировок и отображаются в единой системе координат (например, на лепестковой диаграмме). Выбор нормировки определяет, как правило, динамический диапазон визуализации результатов. Основой оценки являются составленные лепестковые диаграммы с нормированными значениями как экономических, так и социальных индикаторов экономической безопасности регионов СФО и РФ за 2015 год. Выбраны экономические индикаторы: объем платных услуг на душу населения, объем инновационных товаров, работ, услуг, индекс потребительских цен, энергоемкость ВВП, потребление электроэнергии, ВРП на душу населения, объем промышленного производства на душу населения, продукция сельского хозяйства на душу населения, доля обрабатывающих производств, доля машиностроения, степень износа основных фондов и оборот розничной торговли на душу населения. Выбраны социальные индикаторы: коэффициент фондов, отношение среднедушевых денежных доходов населения к ВМП, численность населения с денежными доходами ниже ВМП, общая площадь жилых помещений, приходящаяся на одного жителя, число зарегистрированных преступлений на 100 тыс. человек населения, динамика среднегодовой численности населения, коэффициент естественного прироста населения на 1000 человек населения, коэффициент миграционного прироста на 1000 человек населения, ожидаемая продолжительность жизни при рождении, уровень безработицы, динамика реальных доходов населения и среднедушевые денежные доходы населения (в месяц). Получение комплексной (интегральной) оценки безопасности в определенных сферах системы экономической безопасности. Для этого вычисляется интегральный индекс, представляющий собой среднюю степень достижения индикаторами своих пороговых значений в рамках

рассматриваемой сферы (взвешенную сумму нормированных индикаторов).

Сравнительный анализ экономической безопасности регионов и формирование поля индикаторов для ее оценки. Важным свойством, формирующим специфику различных региональных воспроизводственных систем, является сбалансированность, в которой находят отражение отношения пропорциональности, а также те конкретные методы и способы организации хозяйственного механизма, с помощью которых осуществляется процесс формирования пропорций регионального воспроизводства [17]

При анализе динамики интегрального коэффициента состояния воспроизводственных процессов за исследуемый период у регионов-конкурентов, заметное снижение интегрального коэффициента в 2009г, что связано это с последствиями кризиса. И с 2010 г. идет рост интегрального коэффициента, что не скажешь о Пермском крае, где этот показатель продолжает опускаться еще ниже [18].

Так у Пермского края доля машиностроительной продукции вместо 60% в 1990 г. занимает всего 2,4% в структуре стоимостного объема экспорта (у Республик Татарстан и Башкирия – 40%). А основными товарами при экспорте являются товары с низкой добавленной стоимостью и зависящие от мировых цен: удобрения; органические химические соединения; топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки.

Структура промышленности Пермского края сильно проигрывает с точки зрения рисков и структурных изменений. По данным Пермьстата, за январь-май 2013 года по обороту организаций (включая крупные, средние и малые предприятия) по основным видам экономической деятельности Удельный вес добычи топливно-энергетических полезных ископаемых, в обрабатывающем производстве – производство кокса и нефтепродуктов и химических продуктов в общем обороте организаций по всем видам деятельности Пермского региона составил: 0,595 [24]. Основными продуктами экспорта Пермского края являются продукция химической промышленности и минеральные продукты. Основными

продуктами экспорта Свердловской области являются машины и оборудование и продукция металлургической промышленности.

Удельный вес ВРП региона в ВДС России, % показывает на достаточно низкие позиции Пермского края. Пермский край 2016 год, 1,582, Свердловская область 2,875. С точки зрения зависимости экономике Пермского края от влияния внешних факторов Соотношение внешней торговли – экспорта к импорту в фактически действовавших ценах, миллионов долларов США, Пермский край 2016 год, 5,864, Свердловская область 2,790.

Пермский край занял 55-58 места **рейтинга конкурентоспособности** регионов РФ а по **индексу конкуренции** Свердловская область заняла 6 позицию, а Пермский край 22 позицию. 23 октября 2018 г., Санкт-Петербург. Форум Стратегов – 2018. Стейкхолдеры будущего. Лучшие практики стимулирования развития и повышения конкурентоспособности регионов Индекс конкурентоспособности регионов России – AV RCI-2018 beta. Рейтинг регионов по **уровню содействия развитию конкуренции** Свердловская область 34 место, Пермский край 79 место. В современных условиях конкурентоспособность обеспечивается как **инновационными технологиями, так и инновационным продуктом**. На мировых инновационных рынках доля России всего 0,3%, место 56, лидируют США -с долей рынка 39%.

В мировой практике уровень содействия конкуренции или монополизация на рынках определяется двумя показателями: **коэффициентом концентрации** Герфиндала-Гиршмана при оценке монополии на рынке и **уровнем рентабельности**, и чем больше коэффициент концентрации и уровень рентабельности, тем больше рыночная власть и нежелание развиваться и конкурировать за потребителя. По уровню рентабельности в российских рейтингах Свердловская область занимает 39 место с показателем 10,1%, Пермский край соответственно 18 место с показателем 15,65. Почему применяем сравнительный метод и почему Свердловская область? Данный метод позволяет быстро определить позицию и дать оценку, Свердловская область и

Пермский край в 1990 году имели по **конкурентоспособности и валовому региональному продукту одинаковый результат.**

Согласно Протокола заседания Межведомственной рабочей группы по вопросам реализации положений стандарта развития конкуренции в субъектах Российской Федерации от «30» октября 2019 г. № 11-Д05. Рассматривая рейтинг регионов по уровню содействия развитию конкуренции 2017.2018 годы по Пермскому краю и Свердловской области видно, что 2017 г. Свердловская область занимала 32 позицию, Пермский край 75 позицию. 2018 г. Свердловская область занимала 34 позицию, Пермский край 79 позицию. Следовательно мы уже видим две проблемы, это **аутсайдерская позиция Пермского края** в содействии развитию конкуренции и вторая это, **отрицательные темпы** в попытках исправить положение [19]. институты инновационного развития региона и структуру формирования бюджета. По структуре, Свердловская область постиндустриальная экономика, более 50% это обрабатывающее производство с высокой добавленной стоимостью, Пермский край сырьевая экономики, зависящая от конъюнктуры цен на мировых рынках, 50% это поступления от продажи удобрений, кокса и нефтепродуктов, обрабатывающих производств, всего 7-8%. С точки зрения инновационной модели развития Свердловский университет входит в первую десятку российского рейтинга и первую тысячу мирового. Пермские университеты, ПГНИУ по 2018 году не попал в первую сотню (хотя было время лет 7-8 назад он занимал 25 место), Политех барражирует на 60-70 местах российского рейтинга, на мировых рейтингах во второй тысяче, филиал ВШЭ абсолютно неконкурентный, это вообще непонятный симбиоз математики и иностранного языка с претензиями на экономику. В регионе необходима инновационная политика реиндустриализации, развития территории, т.е. возврата производств товаров, ранее выпускавшихся на территории, в том числе с установкой амбициозных целей, и надо быть наивным, и ждать, когда рынок все сам сделает.

Если в целом по уровню конкурентоспособности Россия находится на 66-м месте из 142, то по уровню развитости факторов, связанных с внедрением инноваций и

продвинутостью бизнес-процессов, Россия занимает лишь 97-е место из 142. В чем проблема? Экономика конкурентов быстро перестраивается. На смену деиндустриализации с появлением конкурентных преимуществ внутри страны приходит реиндустриализации с возвращением промышленных центров обратно с формированием новой промышленной политики, что называется рещорингом. Потенциал российской реиндустриализации достаточно низок, за 30 лет всего построено не более 10 крупных предприятий. Проблемы видятся в коррупции, в политической системе, отсутствии договороспособности по сути коммерциализированном государстве не способном к инновационному развитию. На инновационную модель развития оказывают следующие факторы: образование, наука, инфраструктура и корпоративно-кластерные, доминирующим является образование [20]. К. Кастанеда указывает на условия получения знаний. «Ставками являются его безупречная и избавленная от излишеств жизнь, которую он так долго укреплял и совершенствовал. Он не собирается отбрасывать это, совершая какие-нибудь глупые просчеты или ошибочно принимая одно за другое». Знания достаются только безупречным [16].

В результате проведенного исследования предлагается Ю.А. Малышевым система индикаторов для анализа и оценки сбалансированности регионального развития в рамках экономической безопасности региона.

Таблица 1

**Система индикаторов для анализа и оценки
сбалансированности регионального развития
в рамках экономической безопасности региона**

Направления	Индикаторы
Тренды базовых экономических показателей	ВРП Инвестиции в основной капитал Индекс промышленного производства
Технологические тренды	Индекс производительности труда Высокопроизводительные рабочие места Доля продукции высокотехнологичных отраслей экономики Число компьютеров в организациях Число компьютеров в организациях, имеющих доступ к сети Интернет

Окончание таблицы 1

Тренды сбалансированности развития экономики региона	Соотношение доходов и расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ (доходы/расходы), раз Соотношение внешней торговли – экспорта к импорту в фактически действовавших ценах, миллионов долларов США, Удельный вес ВРП региона в ВДС России, % Объем отгруженной продукции добывающих производств в сравнении с обрабатывающими производствами (Добыв/Обраб.), % Соотношение между среднедушевым денежным доходом населения и производством ВРП на душу населения (доходы/ВРП на душу, раз) Удельный вес убыточных организаций (в процентах от общего числа организаций)
Демографические тренды	Среднегодовая численность населения Ожидаемая продолжительность жизни Естественная убыль населения (разница между числом родившихся и умерших) Показатели миграции в регионе
Институциональные тренды	Уровень транзакционных издержек Рейтинг регионов по уровню содействия развитию конкуренции
Социальные тренды	Среднегодовая численность занятых в экономике Уровень зарегистрированной безработицы Реальные располагаемые денежные доходы Реальная заработная плата Оборот розничной торговли Объем платных услуг населению

Заключение и выводы.

Действительно человек воспринимает экономическую безопасность благодаря выделению в нем объектов, однако феноменология воздерживается от высказываний относительно того, насколько это восприятие соответствует «действительности», насколько восприятие повторяет «реальность». В целом экономическая безопасность региона является институциональной категорией с интегральной оценкой состояния экономики и социума региона, вместе с воздействующими на неё экономическими, социальными и институциональными факторами, отражающая уровень

эффективности рыночных механизмов, нейтрализующих угрозы развитию региональной экономики. Одним из показателей эффективности управления экономической безопасностью региона должен стать показатель обеспечения сбалансированности воспроизводственных процессов в регионе. Для оценки эффективности разработана система индикаторов анализа и оценки сбалансированности регионального развития в рамках экономической безопасности региона, включающая в себя анализ трендов по следующим направлениям: тренды базовых экономических показателей; технологические тренды, тренды сбалансированности развития экономики региона, институциональные тренды и социальные тренды.

Список литературы:

1. 10 стран с самыми богатыми природными ресурсами, или зачем нам армия и флот/ <https://sdelanounas.ru/blogs/17066/>
2. High-technology exports (current US\$) / https://data.worldbank.org/indicator/TX.VAL.TECH.CD?most_recent_value_desc=true
3. <https://base.garant.ru/10136200/>
4. А.А. Кораблева Экономическая безопасность региона в системе видов региональной безопасности: уточнение терминологии <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-bezopasnost-regiona-v-sisteme-vidov-regionalnoy-bezopasnosti-utochnenie-terminologii>
5. А.А. Кораблева Экономическая безопасность региона в системе видов региональной безопасности: уточнение терминологии <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-bezopasnost-regiona-v-sisteme-vidov-regionalnoy-bezopasnosti-utochnenie-terminologii>
6. А.В. Беликова, М.П. Комаров. Социальная безопасность и ее место в системе национальной безопасности. <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialnaya-bezopasnost-i-ee-mesto-v-sisteme-natsionalnoy-bezopasnosti>

7. Абзалова Я.Р. Понятие и сущность экономической безопасности региона. Форум молодых ученых №6(22) forum-nauka.ru.

8. Артемова О.В. Основные тренды регионального развития: коридор возможностей / О.В. Артемова, А.Н. Савченко // Вестник ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент». – 2019. – Т. 13, № 3. – С. 5–13. DOI:10.14529/em190301

9. В США оценили военно-воздушные силы России и Китая и запереживали. Топ-10 стран по количеству истребителей / https://zen.yandex.ru/media/show_me_world/v-ssha-ocenili-voennovozdushnye-sily-rossii-i-kitaia-i-zaperejivali-top10-stran-po-kolichestvu-istrebitelei-5dd8ed0426b6164597867ed7?&secdata=CN6qn8TpLSABMAI%3D

10. Голикова заявила об ограничении железнодорожного сообщения с Китаем / https://yandex.ru/news/story/Rossiya_ogranichivaet_zheleznodorozhnoe_soobshhenie_s_Kitaem--f750eb443a109e7bfc85c625b2682022?from=newswizard&lang=ru&persistent_id=86406062&rubric=society&std=ZZ46Jxsm4U04IVGtu_rf&wizard=story

11. Дарон Аджемоглу, Джеймс А. Робинсон Почему одни страны богатые, а другие бедные. Происхождение власти, процветания и нищеты. <https://www.litmir.me/br/?b=266765&p=1>

12. Журнал прикладной герменевтики №3 (1996 год) https://chaparral.space/wiki/Путь_знания

13. И. И. Герман, Е. С. Самойлова, К. О. Джантазаева Экономическая устойчивость регионов как фактор безопасности в РФ

14. Индия признала бракованными все 45 самолётов МиГ-29К, закупленные у РФ для ВМФ / <https://newsland.com/community/5887/content/indiia-priznala-brakovannymi-vse-45-samoliotov-mig-29k-zakuplennye-u-rf-dlia-vmf/6486946>

15. Как выросла экономика стран Большой двадцатки за 2019 год? / https://zen.yandex.ru/media/show_me_world/kak-vyros-la-ekonomika-stran-bolshoi-dvadcatki-za-2019-god-5e2aab915fd55f00ad8520cc?&secdata=CNfRv7z9LSAMMICkAQ%3D%3D

16. Карлос Кастанеда.
<https://litlife.club/books/156906/read?page=261>

17. Клейнер, Г.Б. Микроэкономические факторы и ограничения экономического роста [Текст]. [Электронный ресурс]. – <http://www.portalus.ru/>

18. Малышев Ю., Казмалова О. Территориальная сбалансированность структуры воспроизводственных процессов. <https://cyberleninka.ru/article/n/territorialnaya-sbalansirovannost-struktury-vosproizvodstvennyh-protsesov>

19. Малышев Ю.А. Экспертная оценка проблем низкой результативности и аутсайдерская позиция Пермского края в содействии развитию конкуренции стандарта развития конкуренции в субъектах Российской Федерации от «30» октября 2019 г. № 11-Д05. РБК 10 декабря 2019 года.

20. Малышев Ю.А. «Реиндустриализация и инновации. менеджериализация в образовании России, как симуляция инновационного развития». 2019г.

21. Место России на мировом рынке наукоемкой продукции.

<file:///C:/Users/Home/Desktop/место%20россии%20на%20мировых%20инновац%20рынках%202015-10.pdf>

22. Модели социально-экономического развития https://yandex.ru/turbo?text=https%3A%2F%2Fspravochnick.ru%2Fekonomika%2Fponyatie_ekonomicheskogo_razvitiya%2Fmodeli_sotsialno-ekonomicheskogo_razvitiya%2F

23. О безопасности: Федеральный закон от 28 декабря 2010 г. // Российская газета. 2010. 29 декабря

24. Показатели промышленного производства в Пермском крае снизились

http://www.nesekretno.ru/eco/13398/Pokazateli_promihlennogo_proi_zvodstva_v_Permskom_krae_snizil

25. Президент РАН Александр Сергеев: Надо вернуть нам право заниматься наукой // Российская газета – Федеральный выпуск № 5(8059)https://rg.ru/2020/01/14/prezident-ran-nado-vernut-nam-pravo-zanimatsia-naukoj.html?utm_referrer=https%3A%2F%2Fzen.yandex.com&dbr=1

26. Рейтинг российских регионов по качеству жизни / <https://ria.ru/20190218/1550940417.html>

27. Рейтинг стран мира по уровню жизни: Россия уступила даже Монголии! <https://zen.yandex.ru/media/glavnews/reiting-stran-mira-po-urovniu-jizni-rossiia-ustupila-daje-mongolii-5c417b7de3ad8b00ad37af6c>

28. Сущность и структура системы национальной безопасности / <https://studfile.net/preview/5257631/page:64/>

29. США расширили санкции в отношении России / https://www.vesti.ru/doc.html?id=3234671&utm_source=yxnews&utm_medium=desktop&utm_referrer=https%3A%2F%2Fyandex.ru%2Fnews

30. Теория и практика оценки экономической безопасности (на примере регионов Сибирского федерального округа) / под общ. ред. В.В. Карпова, А.А. Кораблевой. – Новосибирск: изд-во ИЭОПП СО РАН, 2017. – 146 с.

31. Трунов, Д. Г. Введение в феноменологию самопознания : монография / Д. Г. Трунов ; Федеральное агентство по образованию, ГОУВПО "Пермский гос. ун-т". – Пермь: [б. и.], 2008. – 255 с.; 20 см.; ISBN 5-7944-1029-9

**METHODOLOGICAL BASIS FOR ASSESSING
THE ECONOMIC SECURITY**

OF THE REGION: INSTITUTIONAL ASPECT

O. A. Malyshev, doctor of Economics, Professor

Perm state University humanitarian and pedagogical University,
24 Sibirskaya str., Perm, Russia, 614000

The article considers the methodological basis for assessing the economic security of the region from the point of view of the institutional approach.

Keywords: economic security, inclusiveness of institutions, transaction costs, market institutions, competition, hermeneutics, intention, added value, technological innovations, human capital, system of indicators for analysis and evaluation of regional development balance.

УДК 343.330
ББК 65.9

ОСОБЕННОСТИ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ЗА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПО РОССИЙСКОМУ УГОЛОВНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Д.Н. Маринкин, к.ю.н., доцент,
А.Д. Нагорная, студент 5 курса,
Электронный адрес: marinkindn@yandex.ru
Пермский государственный
гуманитарно-педагогический университет,
614990 г. Пермь, ул. Сибирская, 24

В настоящей статье раскрываются проблемы уголовной ответственности несовершеннолетних лиц за совершение экономических преступлений и особенность их наказуемости.

Ключевые слова: несовершеннолетние, преступление, экономическое преступление, уголовная ответственность несовершеннолетних.

Криминальная активность лиц, не достигших возраста 18 лет, представляет собой крайне важную проблему современного общества, требующую должного внимания со стороны ученых-криминологов, законодателя и компетентных органов государственной власти.

В ст.87 Уголовного кодекса Российской Федерации [1] несовершеннолетними признаются лица, которым ко времени совершения преступления исполнилось четырнадцать, но не исполнилось восемнадцати лет.

Все чаще подростки совершают преступления из-за корысти (стремление завладеть чужим имуществом для целей удовлетворения собственных потребностей) [2], финансовых трудностей, а зачастую просто ради веселья или спора со сверстниками. Наиболее частые преступления среди

несовершеннолетних – тяжкие корыстные и корыстно-насильственные преступления. Также их деяния сопровождаются проявлениями вандализма, чрезмерной неконтролируемой жестокости. Большое количество преступлений совершается несовершеннолетними в соучастии, в том числе в форме соисполнительства, где каждый подросток выполняет определенную роль в совершении деяния.

Чтобы понять, почему несовершеннолетние совершают преступления, правильно осуществлять их профилактику [3, 4], требуется разобраться в возможных причинах преступности среди несовершеннолетних.

Причины преступности несовершеннолетних – негативные социально-психологические детерминанты, включающие элементы экономической, политической, правовой, бытовой психологии на разных уровнях общественного сознания, порождающие преступность [5] как следствие.

В числе социально-экономических причин преступности несовершеннолетних могут быть:

- отсутствие нормальных условий существования;
- бродяжничество;
- корысть;
- другие.

Также, подростки могут совершать преступления из-за отсутствия сформированных волевых качеств, противопоставления подростка обществу и последующее за этим формирование устойчивой антисоциальной установки. Немало причин совершения преступных деяний среди несовершеннолетних могут исходить из семейной среды. Например, неблагополучные семьи, в которых ребенок предоставлен самому себе, семьи с гиперопекой, где ребенок лишен возможности самостоятельно принимать решения, негативный пример одного из родителей или родственников, которые совершают или поощряют противоправное поведение.

В ст.88 Уголовного кодекса российской Федерации перечислены виды наказаний, которые могут нести несовершеннолетние за совершение ряда преступлений. К ним относятся:

- штраф;
- лишение права заниматься определенной деятельностью;
- обязательные работы;
- исправительные работы;
- ограничение свободы;
- лишение свободы на определенный срок.

Уголовный кодекс Российской Федерации под преступлением признает виновно совершенное общественно опасное деяние, запрещенное Уголовным кодексом под угрозой наказания.

Несовершеннолетние подлежат уголовной ответственности за:

- убийство (статья 105 УК РФ);
- умышленное причинение тяжкого вреда здоровью (статья 111 УК РФ);
- умышленное причинение средней тяжести вреда здоровью (статья 112 УК РФ);
- похищение человека (статья 126 УК РФ);
- изнасилование (статья 131 УК РФ);
- насильственные действия сексуального характера (статья 132 УК РФ);
- кражу (статья 158);
- грабеж (статья 161 УК РФ);
- разбой (статья 162 УК РФ);
- вымогательство (статья 163);
- неправомерное завладение автомобилем или иным транспортным средством без цели хищения (статья 166 УК РФ);
- умышленные уничтожение или повреждение имущества при отягчающих обстоятельствах (часть вторая статьи 167);
- террористический акт (статья 205);
- захват заложника (статья 206);
- заведомо ложное сообщение об акте терроризма (статья 207 УК РФ);
- хулиганство при отягчающих обстоятельствах (часть вторая статьи 213 УК РФ);
- вандализм (статья 214 УК РФ);
- хищение либо вымогательство оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств (статья 226 УК РФ);

- хищение либо вымогательство наркотических средств или психотропных веществ (статья 229 УК РФ);

- приведение в негодность транспортных средств или путей сообщения (статья 267 УК РФ).

Что касается экономических преступлений, то правового понятия экономического преступления в Уголовном кодексе Российской Федерации нет. Но так как экономическое преступление является преступлением (под ним понимается общественно опасное деяние), и так как оно совершается в экономической сфере, то можно сделать вывод: экономическим преступлением признается общественно опасное и противоправное деяние, причиняющее ущерб экономическим и хозяйственным интересам предприятий и граждан.

Глава 22 Уголовного Кодекса Российской Федерации со ст.169 по 200.6 дает перечень экономических преступлений. В данной главе отсутствует упоминание о несовершеннолетних и возможности их совершения данных преступлений, а также отсутствует информация об ответственности несовершеннолетних.

К экономическим преступлениям, которые определены в 22 Главе Уголовного Кодекса, не относятся преступления, за которую несут уголовную ответственность несовершеннолетние по ст.88 Уголовного Кодекса Российской Федерации.

Из сказанного выше мы можем сделать вывод, что в российском уголовном законодательстве существует пробел [5] в отношении уголовной ответственности несовершеннолетних в совершении экономических преступлений. В случае совершения или соучастия подростков в экономических преступлениях, они не понесут уголовную ответственность за данные деяния.

Список литературы:

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/.

2. *Антонян Ю.М., Гончарова М.В.* Состояние и причины преступности несовершеннолетних в России // Вестник

Московского государственного областного университета. Серия: Юриспруденция. 2018. № 2. С. 87-100.

3. *Большаков М.С., Маринкин Д.Н.* Особенности профилактики хищений среди несовершеннолетних в общеобразовательных организациях города Перми // Вестник Прикамского социального института. 2019. № 2 (83). С.10-15.

4. *Дождева Д.К., Мариникин Д.Н.* Особенности профилактики преступности несовершеннолетних, находящихся в социально опасном положении (на примере Пермского края) // Вестник Прикамского социального института. – 2016. – Вып.1 (73). – С.13-18.

5. *Возбранная К.О., Мариникин Д.Н.* Современные причины малолетней преступности и профилактика девиантного поведения несовершеннолетнего преступника // Защита прав человека в современных условиях: теория и практика: материалы VII Международной научно – практической конференции 20 апреля 2017 г. / Филиал образовательного учреждения высшего образования «Санкт-Петербургский институт внешнеэкономических связей, экономики и права» в г. Перми. – Пермь, 2017. – 424с. С.261-266.

FEATURES OF CRIMINAL RESPONSIBILITY OF MINORS FOR ECONOMIC OFFENCES UNDER RUSSIAN CRIMINAL LAW

**Marinkin D.N., PhD in Law, associate professor,
Nagorno A.D., 5-year student**

Perm State Humanitarian and Pedagogical University,
24, Siberian Str., Perm, 614990

Abstract: This article reveals the problems of criminal liability for the commission of economic crimes and the peculiarities of their punishment of minors.

Keywords: minors, crime, economic crime, criminal responsibility of minors.

УДК 338.242
ББК 65.051

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Е.В. Мартен, студент 3 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель **Я.А. Долганова**
Электронный адрес: marten.el@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматривается понятие экономической преступности, её структура, её государственное регулирование и влияние на экономическую безопасность страны.

Ключевые слова: экономика, экономическая безопасность, экономическая безопасность страны, безопасность, экономическая деятельность, экономическая преступность, экономические преступления.

В настоящее время очень сложно представить какое-либо государство без экономической составляющей. А именно, что без сильной экономической поддержки ни одно государство не может проводить свою политику. Все сферы общества, так или иначе, зависят от экономики государства. Руководство каждой страны основывает свои приоритеты на поддержке безопасности всей страны. В частности, для каждого государства важно устойчивое развитие экономики. Что, в свою очередь, обеспечивает поддержание стабильного функционирования сфер народного хозяйства.

Правительство каждой страны должно задаваться такими вопросами как какова ситуация с национальной экономикой, Какова ситуация в мировой экономике? Что угрожает

экономической безопасности страны? Обеспечить безопасность экономики, значит обеспечить безопасность страны в целом. Однако, на данном этапе развития современного общества можно говорить о том, что роль государства неоднозначна. Государственное вмешательство в экономику не является равнозначным, вследствие этого можно заметить, что в каждой стране свои разные уровни уголовно-правового воздействия государства на экономическую деятельность[3].

Преступления в экономической сфере, как и другие виды преступлений, оказывают существенное отрицательное влияние на успешное развитие страны и уровень жизни его граждан. Экономическую преступность образует совокупность нескольких десятков составов преступлений, которые прописаны в уголовном кодексе РФ [2]. Среди видов экономических можно выделить следующие:

1. экономическое мошенничество;
2. преступления в предпринимательской сфере;
3. преступления в сфере кредитования;
4. преступления в сфере конкуренции;
5. преступления на рынке ценных бумаг и финансовые преступления;
6. преступления в сфере банкротства;
7. служебные экономические преступления.

По данным Генеральной прокуратуры РФ на ноябрь 2019 года в России было зафиксировано 102236 преступлений экономической направленности (см. рисунок 1). Сравнивая данный показатель с общим числом зарегистрированных преступлений, можно отметить, что экономические преступления составляет примерно около 5% от общего числа, зарегистрированных преступлений в нашей стране на ноябрь 2019 года (см. рисунок 2) [4].

В 2019 году по сравнению с 2018 на 5,8 % снизилось число выявленных преступлений экономической направленности. За январь – июль 2019 г. увеличилось на 3,4 % количество преступлений коррупционной направленности, их число составило 21383. В целом по стране возросло на 15 % (с 2 492 до 2 866) число деяний таких как получение взятки. За истекший период число преступлений таких как дача взятки на

территории Российской Федерации увеличилось на 33,3 %. Исходя из анализа данных, можно сделать вывод о том, что получение и дача взяток являются одними из наиболее распространенных на сегодняшний день экономическими преступлениями[4].

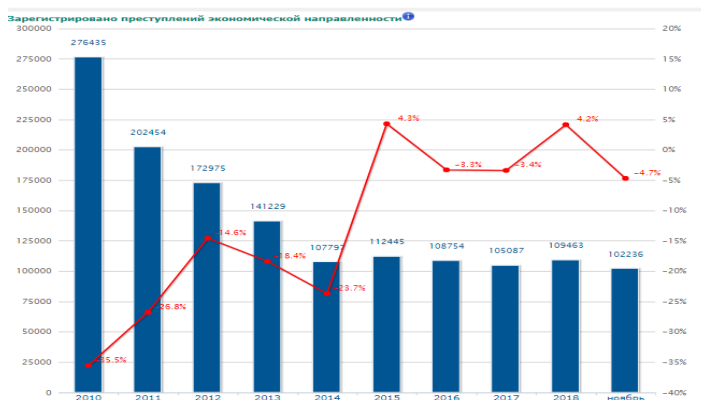


Рис. 1 Зарегистрировано преступлений экономической направленности

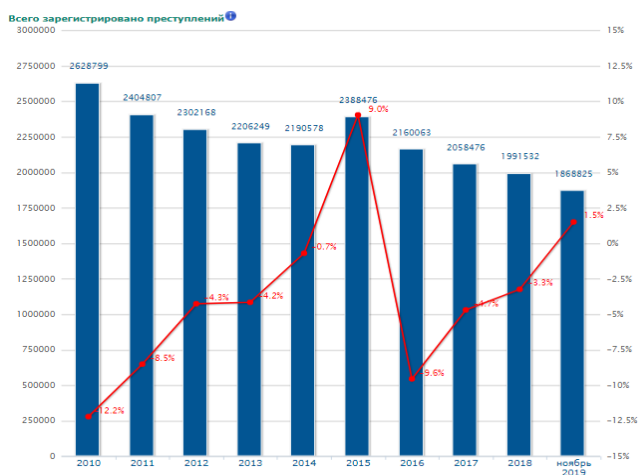


Рис. 2 Всего зарегистрировано преступлений

Вероятнее всего, данная тенденция может быть связана со сложившимся в стране экономическим положением и

политическим положением в стране. Также этот может быть связано со сложившимися в обществе стереотипами и моделями поведения. Люди всё чаще в приоритет ставят деньги и всё больше думают о том, как легко заработать большое количество денег, чтобы жить в достатке. Многие же люди боятся влияния высокопоставленных людей на их деятельность и личную жизнь. Также, рассматривая уголовно-правовое регулирования РФ, можно заметить существенные пробелы, которые также могут выступать одной из причин появления экономической преступности.

Определившись со структурой экономической преступности, можно перейти к рассмотрению её влияния на безопасность экономики страны. В связи с тем, что причины возникновения экономической преступности связаны со всеми сферами жизни общества, то следует сделать выводы о том, что экономические преступления активно проникли во все сферы деятельности.

Преступность в экономической сфере, как и преступность в целом, это общественно опасное явление, оказывающее значительное влияние на неустойчивость и регресс развития торговой, банковской, внешнеэкономической и иной деятельности и наносящее огромный ущерб экономической деятельности страны в целом.

В связи с тем, что совершение преступлений экономической направленности осуществляется организованными преступными группами, общественная опасность экономической преступности значительно возрастает в последние годы. Также отрицательным влиянием на экономическую безопасность является такая особенность экономической преступности как латентность, т.е. скрытность. Это, прежде всего, ведет к искажению существующей статистической картины. а также затрудняет понимание реальной ситуации и затрудняет путь к пониманию проблем, связанных с возникновением и увеличением количества экономических преступлений. Также одной из особенностью экономической преступности выступает постоянное расширение видов преступлений в сфере экономической деятельности. Это характеризуется тем, что наряду с традиционными способами

осуществления преступных действий появляются всё более и более новые и неизвестные ранее способы. Эта особенность также, как и другие особенности, несомненно влияет на экономическую безопасность страны, так как с появлением новых способов, затрудняется путь их решения и требуется время, чтобы найти новые способы и методы раскрытия данных новых видов преступлений. Экономическая преступность приносит ущерб всем видам собственности, начиная с частной и заканчивая государственной. Ещё одной из главных особенностей преступности экономической направленности можно выделить её корыстный характер. Её главной целью выступает получение прибыли. Судя по практике наиболее часто экономические преступления совершаются в промышленной деятельности. Это, в свою очередь, отрицательно сказывается на производстве материальных благ и оказание услуг и осуществление работ. Ухудшение работы производства различного назначения ведет к отставания всех отраслей экономики от уровня, которого желает придерживаться наше государство.

В России выявление возможных угроз экономической безопасности и выработка мер по их предотвращению имеют первостепенное значение в системе обеспечения экономической безопасности Российской Федерации. И это очень правильное решение, потому что экономическая безопасность играет огромную роль как в развитии экономики страны, так и в развитии и формировании других сфер общественной жизни государства [1].

В результате изучения был получен материал, анализ которого позволил заключить, что в целом экономическая преступность, как и любой другой вид преступности, по большей степени оказывает существенное негативное влияние на жизнь большей части населения, что, в свою очередь, несет огромный вред экономической безопасности страны.

Список литературы:

1. Государственная стратегия экономической безопасности Российской Федерации (основные положения). Одобрена Указом Президента Российской Федерации от 29 апреля 1996 г. № 608.
2. Наумов Ю.Г., Латов Ю.В. Экономическая безопасность и теневая экономика. Учебник. М.: Академия управления МВД России, 2016. – 246 с.
3. Русанов, Г. А. Экономические преступления : учеб, пособие для бакалавриата и магистратуры / Г. А. Русанов. — М.: Издательство Юрайт, 2017.
4. <http://crimestat.ru/> (дата обращения 24.12.2019)

ECONOMIC CRIME AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY

Marten E.V., student of 3rd year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

In this article discusses the concept of economic crime, its structure, its state regulation and its impact on the economic security of the country.

Keywords: economy, economic security, security, economic security of the country, economic activities, economic crime, economic crimes.

УДК343.535.2
ББК 7.404.9

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ СУЩНОСТИ ФИКТИВНОГО БАНКРОТСТВА

П.А. Моргутова, студент 4 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель Г. В. Толпышев
Электронный адрес: morgutova.p@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена вопросу проблемы фиктивного банкротства, анализу его сущности. В статье также рассмотрены основные проблемы выявления признаков фиктивного банкротства и квалификации данного преступления. Сделан вывод о том, что необходимо использование превентивных мер, а также внесение изменений в нормативно-правовую базу, регулиующую процедуры банкротства и нарушения, с ней связанные.

Ключевые слова: банкротство, фиктивное банкротство, юридическое лицо, организация, экспертиза, уголовная ответственность, ст.197 УК РФ.

В XXI веке о понятии банкротство слышал почти каждый, так как всё больше компаний становятся банкротами из-за невозможности расплатиться с долгами. Однако далеко не все компании действительно становятся жертвами обстоятельств и (или) неграмотного управления, которое приводит организацию к несостоятельности. Не менее распространены в современном мире такие ситуации, когда руководители организаций намеренно совершают действия, ведущие компании к банкротству или, когда организации объявляют себя банкротом, не являясь им на самом деле, чтобы получить отсрочку по кредитам, займам и так далее. Таким образом, тема

исследования, несомненно является актуальной в условиях современности.

Фиктивное банкротство-это заведомо ложное объявление о несостоятельности, как правило осуществляемое с целью введения в заблуждение кредиторов.

Уголовный кодекс Российской Федерации, а именно, статья 197 УК РФ, определяет фиктивное банкротство как «ложное публичное объявление руководителем или учредителем (участником) юридического лица о несостоятельности данного юридического лица, а равно гражданином, в том числе индивидуальным предпринимателем, о своей несостоятельности, если это деяние причинило крупный ущерб».

Возможно, проблема выявления и непосредственно борьбы с фиктивным банкротством кроется в несовершенстве конструкции состава данных преступлений, закрепленной на законодательном уровне.

Во-первых, необходимо отметить, что основополагающий нормативно-правовой акт, регламентирующий вопросы банкротства – это Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)". В этом законе отсутствует понятие фиктивного банкротства, однако стоит обратить внимание на то, как закон определяет банкротство или несостоятельность, а именно – «несостоятельность—это признанная судом...». Исходя из определения понятия несостоятельность, согласно федерального закона N 127-ФЗ, отсутствует возможность объявить о несостоятельности без решения суда.

Таким образом, стоит оговорить, что объявление о несостоятельности при фиктивном банкротстве – это не решение суда о признании организации банкротом, а лишь доведение до сведения кредиторов информации о платежеспособности организации, которая не соответствует действительности. При этом также, возможно рассмотреть фиктивное банкротство, как подачу заявления о признании банкротом в суд, если при этом такое заявление является заведомо ложным.

Резюмируя вышесказанное, можно сделать вывод, что сущность фиктивного банкротства состоит в том, что это заведомо ложное действие, что говорит о противоправности и позволяет четко разграничить реальное банкротство и фиктивное.

Далее необходимо проанализировать, что означает «заведомо ложное». Прежде всего, это означает несоответствие организации признакам банкротства. Особое внимание стоит уделить такому признаку банкротству, как неплатёжеспособности организации. Именно этот признак чаще всего не соответствует действительности, так у организации достаточно денежных средств и имущества компании, чтобы выполнить обязательства и рассчитаться по обязательным платежам. Кроме того, «заведомо ложное объявление» содержит в себе так же еще один отличительный признак фиктивного банкротства – руководители и (или) учредители организации знают, что организация платёжеспособна и намеренно, осознавая недостоверность информации, объявляют организацию банкротом.

Что еще характеризует фиктивное банкротство? Как же его можно выявить? Несомненно, для того чтобы объявить организацию банкротом, руководители и учредители организации вынуждены предоставить документальное подтверждение, зачастую им является бухгалтерская отчетность организации. Так, в бухгалтерскую отчетность вносятся поправки, например, уменьшается сумма активов компании, завышается кредиторская задолженность. Именно этот признак позволяет разграничить такие преступления как «преднамеренное банкротство» и «фиктивное банкротство». Отличие фиктивного банкротства от преднамеренного в том, что при фиктивном банкротстве имущество у организации на самом деле имеется, а при преднамеренном – активы умышленно выводятся из компании.

Различие между фиктивным и преднамеренным банкротством также в том, что при преднамеренном банкротстве руководители и учредители пытаются скрыть признаки несостоятельности, пока это возможно сделать, чтобы успеть вывести все или почти все активы компании и при этом

оставить эти действия незамеченными. В случае же фиктивного банкротства, руководители и учредители наоборот заинтересованы, чтобы все кредиторы узнали о неплатёжеспособности компании как можно быстрее, для того чтобы приостановить начисление штрафов и пени по долговым обязательствам.

С. Векленко и Е. Журавлева считают, что фиктивное банкротство – это способ незаконно воспользоваться льготами и преимуществами, которые предоставляются несостоятельным организациям институтом банкротства. Такое суждение вполне справедливо, потому что, как было упомянуто ранее, в отношении должника прекращают начисляться штрафы и пени с момента возбуждения дела о банкротстве организации. Отсутствие пени и штрафов позволяет «заморозить» сумму долга, а также отсрочить ее погашение на время процедуры банкротства организации. Кроме того, процедурой банкротства предусмотрена возможность подписания мирового соглашения, которое так же может быть выгодно организации-должнику.

Подводя итог, стоит сказать, что фиктивное банкротство на практике является одним из самых трудно и редко раскрываемых преступлений, возможно это связано с несовершенством нормативно-правовой базы, отсутствием законодательно закреплённого алгоритма по проведению экспертизы фиктивного банкротства, который имеется по проведению экспертизы преднамеренного банкротства. Необходимо уточнить, что подразумевает законодатель под объявлением о несостоятельности: обращение в суд или сообщение заведомо ложной информации кредиторам.

Важно отметить, что необходимо использовать превентивные меры для борьбы с фиктивным банкротством, причем не только со стороны государства, но и со стороны организаций-кредиторов, необходимо тщательно подходить к выбору контрагентов и следить за деятельностью уже действующих контрагентов, а также проверять предоставленные от них сведения о несостоятельности на предмет достоверности.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019). [Электронный ресурс]-URL://http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения: 20.11.2019).

2. Постановление Правительства РФ от 27 декабря 2004 г. N 855 "Об утверждении Временных правил проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства". [Электронный ресурс]-URL://http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51004/ (дата обращения: 20.11.2019).

3. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ (последняя редакция). [Электронный ресурс]URL://http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/ (дата обращения: 15.11.2019).

4. Векленко С., Журавлева Е. Нормы об ответственности за банкротство: новая редакция – новые проблемы // Уголовное право. 2006. № 5.(с.26)

5. Каранина, Е. В. Финансовый менеджмент [Электронный ресурс]: практикум / Е. В. Каранина; ВятГУ, ФЭМ, каф. ФЭБ. –Киров, 2014. (дата обращения: 08.09.2019).

THE ESSENCE OF FICTITIOUS BANKRUPTCY

Morgutova P.A., student of 4th year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation: The article is devoted to the issue of fictitious bankruptcy, the analysis of its essence. The article also discusses the main problems of identifying signs of fictitious bankruptcy and the qualifications of this crime. It is concluded that the use of preventive measures is necessary, as well as amendments to the regulatory framework governing bankruptcy procedures and violations associated with it.

Key words: bankruptcy, fictitious bankruptcy, legal entity, organization, examination, criminal liability, Article 197 of the Criminal Code of the Russian Federation.

УДК 338.23
ББК 65.05

СТРУКТУРА НЕНАБЛЮДАЕМОЙ ЭКОНОМИКИ В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ

Н.В. Мячин, старший преподаватель кафедры экономической¹ безопасности и управления социально-экономическими процессами, кандидат экономических наук
Электронный адрес: nmyachin@mail.ru
Санкт-Петербургский университет МВД России,
198206, Санкт-Петербург, ул. Летчика Пилютова, д. 1.

Рассматривается определение и структура ненаблюдаемой экономики, описанная в системе национальных счетов (СНС 1993, СНС 2008). Дается краткий анализ содержания теневой и незаконной экономики, неформального сектора экономики.

Ключевые слова: ненаблюдаемая экономика, теневая экономика, экономика неформального сектора, система национальных счетов

Международный статистический стандарт для национальных счетов на текущий момент представлен Системой национальных счетов 2008года(СНС 2008), выпускаемой под руководством Организации Объединенных Наций. Как стандартный набор рекомендаций по исчислению показателей экономической деятельности СНС используется для проведения экономического анализа на макроуровне.

Статистический подход к оценке показателей эффективности экономики требует полного учета всех видов экономической деятельности. Проблема состоит в том, что определенная часть экономики находится вне поля зрения государственных органов в силу разных факторов. Такую часть экономики принято называть ненаблюдаемой. Интерес статистических органов к проблеме ненаблюдаемой экономики

обусловлен необходимостью сбора полной статистики труда при расчете вознаграждения всех работников в стране. Без учета всех видов экономической деятельности, даже если такая деятельность лежит вне правового поля, объективная оценка значений макроэкономических показателей невозможна.

В то же время, ненаблюдаемая экономика включает в себя не только противоправные действия и, более того, является понятием более широким, нежели экономика теневая. Согласно системе национальных счетов *ненаблюдаемая экономика* представляет собой совокупность видов деятельности, которые по той или другой причине, не охватываются регулярными статистическими обследованиями [5, п. 6.39]. К таким видам деятельности, можно отнести: теневые, незаконные, существующие в неформальном секторе, осуществляемые домашними хозяйствами для их собственного конечного использования [2, п. 3.2].

Составители системы национальных счетов рассматривают эти виды деятельности через сферу производства:

теневое производство характеризуется как законное, но намеренно скрываемое от органов государственной власти в целях уклонения от уплаты налогов или следования законодательным нормам;

незаконное производство включает в себя создание товаров и услуг, которые запрещены законом, или которые являются незаконными, если они осуществляются производителями без получения соответствующего разрешения;

производство неформального сектора представлено деятельностью домашних хозяйств, которые не зарегистрированы, но которые имеют какое-либо рыночное производство.

производство домашних хозяйств для собственного конечного использования, определяемое как те виды производственной деятельности, в результате которых домашние хозяйства потребляют или капитализируют произведенные ими же товары и услуги.

Кратко остановимся на составляющих ненаблюдаемой экономики, начиная с экономики теневой. В отечественной и

зарубежной литературе понятие теневой экономики трактуется крайне широко [6]. Зачастую, теневая экономика называется альтернативной, тайной, скрываемой, двойственной, серой, вторичной, подземной, неофициальной и пр. Каждый автор, используя тот или иной термин для характеристики рассматриваемого явления, может вкладывать в него различный смысл. Так, в некоторых источниках теневая экономика трактуется как сфера, в которой экономическая деятельность осуществляется вне закона [4], в других исследованиях она рассматривается как совокупность видов экономической деятельности, которые не отражены в официальной статистике [3]. Возникают ситуации, когда теневая экономика, приравнивается по своему содержанию к ненаблюдаемой. Нам импонирует подход, согласно которому теневая экономика является составной частью ненаблюдаемой экономики и определяется как совокупность изначально законных видов экономической деятельности, скрываемых от государственных органов.

Неформальный сектор экономики, в свою очередь, отличается от теневого сектора. Он отражает усилия лиц, формально не имеющих работы, направленных на участие в каких-либо формах экономической деятельности, связанной с движением денег [5, п. 25.3]. Предполагаем, что отличие теневого сектора от неформального заключается в статусе лиц, составляющих часть экономически активного населения страны. Теневой сектор представлен официально трудоустроенными работниками, в то время как неформальный сектор составляет деятельность лиц, официально не имеющих работы.

Особый интерес представляет незаконная экономика. Составители системы национальных счетов предлагают разграничивать разные виды деятельности, которые нарушают закон. Согласно условному правилу теневыми являются виды деятельности, не соответствующие административным правилам, в то время как незаконные виды деятельности связаны с уголовными преступлениями [2, п. 3.8]. Тогда к незаконной экономике можно отнести производство и реализацию товаров и услуг, продажа и распределение которых, а также обладание которыми запрещено законом

(наркоторговля, проституция и пр.), а к теневой – законную деятельность, которая становится незаконной, когда она осуществляется лицами, не имеющими на это право (например, оказание услуг без необходимой лицензии). Теневая и незаконная экономика возникают тогда, когда лицо хочет скрыть законную с юридической точки зрения деятельность, или его экономическая деятельность является незаконной.

Производство домашних хозяйств для собственного конечного использования стоит особняком в структуре ненаблюдаемой экономики также включается в состав ненаблюдаемой экономики. Здесь существует разумное допущение– не учитывать такую деятельность при расчете общего уровня производства, так как если лица, участвующие в этих видах деятельности рассматривались бы как самостоятельно занятые, это сделало бы категорию безработных практически невозможной по определению[5]. Однако, в этот раздел ненаблюдаемой экономики не включаются услуги, оказываемые за плату наемными работниками по содержанию домашнего хозяйства. В ином случае, работа таких лиц может попадать в сектор теневой или неформальной экономики.

Причины возникновения и существования ненаблюдаемой экономики в перечисленных формах достаточно разнообразны. В системе национальных счетов выделяют следующие из них: нежелание платить налоги; нежелание совершать отчисления во внебюджетные фонды; нежелание соблюдать установленные требования (например, в части МРОТ); нежелание выполнять некоторые административные процедуры.

Очевидно, что ненаблюдаемая экономика может составлять значительную часть общей экономики. Идентификация видов ненаблюдаемой экономики необходима для определения характера деятельности физических и юридических лиц, полного и объективного учета значений макроэкономических показателей.

Список литературы:

1. Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://unstats.un.org/unsd/publication/Seriesf/seriesf2rev4add1r.pdf>(дата обращения 17.01.2020).
2. Измерение ненаблюдаемой экономики. Руководство [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.gks.ru/metod/izmer.pdf>(дата обращения 21.01.2020).
3. Латов Ю. В. Экономический анализ организованной преступности: Лекция к спецкурсу «Теневая экономика». – М., 1997. – 48с.
4. Олейник А. Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. – М.: Инфра-М, 2002. – 416 с.
5. Система национальных счетов 2008 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://unstats.un.org/unsd/nationalaccount/docs/SNA2008Russian.pdf>(дата обращения 20.01.2020).
6. VanEck, Robert. Secondary Activities and the National Accounts. // Netherlands Central Bureau of Statistics. Voorburg(1987).

THE STRUCTURE OF THE NON-OBSERVED ECONOMY IN NATIONAL ACCOUNTS

Myachin N.V., senior lecturer of the department of economic security and management of socio-economic processes, candidate of economic sciences

Saint Petersburg University of the Ministry of internal Affairs of
1, pilot Pilyotova st., Saint Petersburg, 198206

In this article author describes the definition and structure of the unobservable economy according to the system of national accounts (SNA 1993, SNA 2008). A brief analysis of the content of the shadow and illegal economy as well as the content of the informal sector of the economy is given.

Keywords: unobserved economy, shadow economy, informal sector of economy, system of national accounts

УДК 336.67
ББК 65.053

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПАО «ПОКРОВСКИЙ ХЛЕБ»

Ю.С. Останин, студент 4 курса

Научный руководитель — к.э.н. И.Н. Фазлиев

Электронный адрес: Dacron-ural@yandex.ru

Пермский государственный национальный

исследовательский университет,

614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена анализу финансовой устойчивости ПАО «Покровский хлеб». Финансовая устойчивость- одна из важнейших составляющих финансовой безопасности организации. Автором рассмотрены сильные и слабые стороны финансового состояния ПАО «Покровский хлеб», сделан вывод о финансовой устойчивости компании.

Ключевые слова: финансовая безопасность, финансовая устойчивость, ПАО «Покровский хлеб», бухгалтерский баланс, отчетность, долгосрочная финансовая устойчивость, текущая финансовая устойчивость.

Финансовая устойчивость компании является основным фактором обеспечения финансовой безопасности компании. Именно поэтому анализ финансовой устойчивости компании крайне важен, проблема исследования этого вопроса и разработки предложений по повышению финансовой устойчивости компании является актуальной для любой организации. ПАО «Покровский хлеб»- не исключение, в современных условиях для любой компании важно обеспечение финансовой безопасности на высоком уровне. [1]

«Покровский хлеб»-это одно из крупнейших предприятий хлебобулочных изделий в Пермском крае. История предприятия

начинается с 1970 года. Для анализа выбран период- с 31.12.2017 по 31.12.2018г. Анализ проведен на основании данных, взятых из бухгалтерского баланса компании на 31.12.2018г.[4]

Для анализа финансовой устойчивости целесообразно составить агрегированный баланс, а затем проанализировать динамику и структуру активов и источником компании. Рассмотрим на примере анализа структуры и динамики активов, представленного в таблице 1.[4]

Таблица 1

**Показатели структуры и динамики активов
ПАО «Покровский хлеб»**

Группы активов	Удельный вес в стоимости активов (%)		Изменения	
	На 31 декабря 2017	На 31 декабря 2018	Абсолютное к 31.12.17	Темп роста к 31.12.167(%)
1. Всего активов	100	100	202056	110
1.1 Внеоборотные активы	44,9	41,2	7426	100,8
1.2 Оборотные средства в т.ч.	55,1	58,8	194630	117,5
1.2.1 Запасы	4,1	4,1	9423	111,5
1.2.2 Дебиторская задолженность	5,4	5	1886	101,7
1.2.3 Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	45,7	49,8	183301	119,9

Величина активов компании увеличилась на 202056 тыс. руб. или примерно на 10 процентов по сравнению с предшествующим годом. Внеоборотные активы за год выросли незначительно, на 7426 тыс. руб., причем их удельный вес снизился до 41,2%. Можно сказать, что компания имеет не

особо поворотливую и гибкую структуру активов, так как удельный вес внеоборотных активов достаточно большой, но при этом учитывая, что все же доля оборотных активов больше, это нельзя назвать существенной угрозой. Кроме того за исследуемый период наблюдается снижение удельного веса внеоборотных активов. Анализируя оборотные активы, можно сказать, что у компании за исследуемый период произошло увеличение величины запасов, а также денежных средств и краткосрочных финансовых вложений. Отсутствие существенных изменений дебиторской задолженности свидетельствует о том, что компания не меняла политики работы с дебиторами. Прирост же наиболее ликвидных активов несомненно можно назвать положительной тенденцией.

Стоит отметить также, что наблюдается увеличение собственного капитала компании на 272013 тыс.руб., увеличение может быть вызвано ростом нераспределенной прибыли. Компания по-прежнему не использует такой источник формирования активов как краткосрочные кредиты и займы, возможно, это обусловлено спецификой компании. [5]

Далее необходимо перейти непосредственно к анализу финансовой устойчивости. Для начала рассматривается долгосрочная финансовая устойчивость компании, показатели представлены в таблице 2.

Таблица 2

**Анализ долгосрочной финансовой устойчивости
ПАО «Покровский хлеб»**

Коэффициент	На начало 2018	На конец 2018	Изменение
Коэффициент автономии	0,87	0,91	0,04
Коэффициент финансовой устойчивости	0,87	0,92	0,05
Коэффициент соотношения заемных и собственных средств	0,15	0,1	-0,05

Около 87 и 91 % активов предприятия на начало и конец периода соответственно сформированы за счёт собственных источников. Такие значения коэффициента автономии выше рекомендуемого значения, что говорит об отсутствии зависимости предприятия от внешних источников финансирования. Таким образом, потенциальная угроза отсутствует. Но надо помнить, что заемный капитал обычно дешевле собственного, поэтому дальнейшее увеличение коэффициента автономии может стать угрозой для успешного функционирования компании. Коэффициент финансовой устойчивости показывает, что 87% и 92% активов предприятия на начало и на конец года соответственно сформированы за счет долгосрочных источников. Такое значение коэффициента больше, чем среднее значение данного коэффициента в отрасли, к которой относится предприятие, таким образом, можно предположить, что у компании в долгосрочной перспективе высокий уровень финансовой устойчивости. [2]

Анализ относительных показателей текущей финансовой устойчивости компании представлен в таблице 3.

Таблица 3

Анализ относительных показателей текущей финансовой устойчивости ПАО «Покровский хлеб»

Коэффициент	На начало 2018	На конец 2018	Изменение
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами	0,76	0,85	0,09
Коэффициент маневренности собственного капитала	0,48	0,55	0,07

Значение показателей относительной финансовой устойчивости компании свидетельствует о том, что текущая финансовая устойчивость также, как и долгосрочная финансовая устойчивость в компании обеспечивается на высоком уровне. Более 85% оборотных активов на конец исследуемого периода

сформированы за счет собственных и долгосрочных заемных источников, такое значение в несколько раз превышает рекомендуемое значение ($\geq 0,1$ или $\geq 10\%$). Коэффициент маневренности собственного капитала демонстрирует, что доля собственных источников, вложенных в оборотные активы за исследуемый период увеличилась на 7%, что несомненно является положительной динамикой. [3]

В целом можно охарактеризовать финансовую устойчивость компании ПАО «Покровский хлеб» на 31.12.2018 как компанию с абсолютной финансовой устойчивостью. Организация независима от кредиторов при осуществлении своей деятельности и принятии решений. Такая ситуация в современном мире встречается крайне редко. Однако нельзя сказать, что именно такое формирование активов компании является совершенным.

Говоря о финансовой устойчивости компании, зачастую делается вывод о состоянии финансовой безопасности организации в целом, поскольку нередко эти категории воспринимаются как тождественные. Однако финансовая безопасность компании характеризуется и другими показателями, помимо финансовой устойчивости: ликвидность, платежеспособность, рентабельность и другие. Так, абсолютная финансовая устойчивость компании ПАО «Покровский хлеб» не свидетельствует о совершенном обеспечении финансовой безопасности организации и отсутствии каких-либо проблем или слабых сторон деятельности компании.

Резюмируя вышеизложенное, можно сказать, что ПАО «Покровский хлеб» неоправданно не использует заемные средства, которые могли способствовать расширению рынков сбыта и, как следствие, росту рентабельности производства, увеличению прибыли. Именно поэтому, по итогам анализа финансовой устойчивости компании, можно выдвинуть следующее предложение: ПАО «Покровский хлеб» необходимо усовершенствовать кредитную политику организации и использовать заемные источники для расширения рынков сбыта и повышения эффективности деятельности компании.

Список литературы:

1. Закон РФ от 21.11.1996 №129 «О бухгалтерском учете»
2. Каранина, Е. В. Финансовый менеджмент [Электронный ресурс]: практикум / Е. В. Каранина ;ВятГУ, ФЭМ, каф. ФЭБ. – Киров, 2014. (дата обращения: 22.01.2020).
3. Официальный сайт ПАО «Покровский хлеб» URL:<http://xn----btbbngebmxbjpq8d.xn--plai/>(дата обращения: 20.01.2020).
4. ПАО «Покровский хлеб» Бухгалтерская отчетность 31 декабря 2018г. URL: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=349&type=3> (дата обращения: 24.01.2020).
- 5.[Электронный ресурс]:URL:<https://topref.ru/referat/22560/8.html> (дата обращения: 24.01.2020).

PROBLEM OF FINANCIAL SUSTAINABILITY OF POKROVSKY BREAD PJSC

Ostanin Y.S. student of 4th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation: The article is devoted to the analysis of financial stability of Pokrovsky bread. Financial stability is one of the most important components of an organization's financial security. The author considers the strengths and weaknesses of the financial condition of Pokrovsky Bread PJSC, and concludes that the company is financially stable.

Key words: financial security, financial stability, Pokrovsky bread PJSC, balance sheet, reporting, long-term financial stability, current financial stability.

УДК 336.13
ББК 65.01

СОСТОЯНИЕ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ РЕФОРМИРОВАНИЯ

Н.П. Паздникова, к.э.н., доцент
А.Ю. Важенина, студентка 1 курса магистратуры
Электронный адрес: vazh-alena@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье анализируются преобразования пенсионной системы Российской Федерации, путем проведения пенсионной реформы 2019-2034 гг. Начатое постепенное повышение пенсионного возраста должно обеспечить существенное снижение бюджетного дефицита, а также рост выплат пенсионерам, значительно превышающий порог инфляции.

Ключевые слова: Пенсионный фонд Российской Федерации, пенсионная система, реформа, пенсионный возраст, страховая пенсия, индивидуальный балл, страховой стаж.

Непременным условием долгосрочного экономического развития является устойчивая пенсионная система. Приоритетной задачей, стоящей сегодня перед Россией становится построение такой системы. На все сферы экономической и социальной жизни общества оказывают влияние последствия демографического старения, вследствие чего попытки модернизации пенсионной системы сопровождаются неоднозначными и довольно противоречивыми результатами. Дальнейшие преобразования пенсионной системы России должны строиться на имеющемся опыте реформ пенсионной системы, как в России, так и в других странах.

Президент Российской Федерации Владимир Путин 3 октября подписал федеральный закон № 350 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам назначения и выплаты пенсий», направленный на обеспечение сбалансированности и долгосрочной финансовой устойчивости пенсионной системы.

Первые изменения начались с января 2019 года. Множество экспертов заявляло о необходимости и неизбежности проведения данной реформы, но для большинства россиян, будущие преобразования оказались абсолютной неожиданностью.

Общий обзор затрагиваемой реформы представлен на рисунке 1.

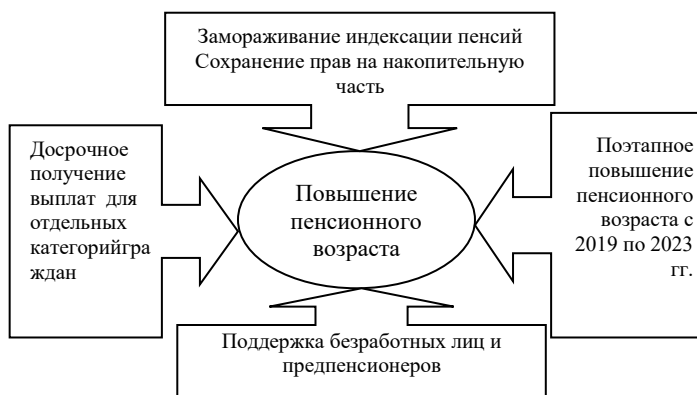


Рис. 1 Основные меры повышения пенсионного возраста

Таким образом, ключевыми направлениями реформы являются [3]:

- установление длительного периода с 2019-2034 гг. За данный период планируется осуществить плавный переход на новые изменения законодательства;
- постепенное повышение планки пенсионного возраста, на уровне 65 лет у мужчин и 60года у женщин. Также, во избежание дискриминации женского пола, увеличение их возрастной даты выхода на заслуженный отдых планируется на

равное количество лет, как и для мужского населения страны. Время адаптации завершится к 2028 году;

- сохранение льгот для граждан, отработавших длительное время. Отметим, что под особым контролем государства находятся и вопросы материнства. Правительство РФ предложило снизить пенсионный возраст многодетных матерей на три-пять лет раньше установленного;

- появление нового понятия «спецподдержка» безработных и предпенсионеров. В течение переходного периода будут сохранены все федеральные льготы. Как и прежде, ими смогут воспользоваться женщины при достижении 55 лет и мужчины при достижении 60 лет. Предпенсионерам гарантируют освобождение от имущественного и снижение суммы земельного налога. При потере работы пособие выплачивается длительный срок, возможно переобучение за счет государства, введение дополнительных дней для прохождения медосмотра. Введена как административная, так и уголовная ответственность работодателя за дискриминацию лиц предпенсионного или пенсионного возраста.

Объективной предпосылкой нововведений и необходимостью внесения поправок в законодательную базу послужил дефицит денежных средств в Пенсионном фонде России (далее ПФР). Эти деньги необходимы на достойные пенсии, которые будут сопоставимы с уровнем заработной платы. После распада Советского Союза образовался весомый провал в экономике. Демографический провал конца 90-х оказался сопоставим с 1943-м и 1944-м военными годами. Исходя из этого, очевидно, сокращение трудоспособного населения автоматически снижает возможности для достойных пенсионных выплат и индексаций пенсий.

Сегодня число пенсионеров и продолжительность жизни увеличились. На одного пенсионера приходится несколько трудоспособных граждан, в ближайшие периоды эта цифра заметно снизится. По предположениям экспертов предложенные изменения в пенсионной системе позволят снизить финансовую нагрузку на ПФР из-за увеличения объема поступлений в госказну, которые будут отчисляться работающими гражданами.

Исходя из этого, следует проанализировать ключевые направления затрагиваемой реформы:

1. Постепенное увеличение пенсионного возраста.

Согласно закону 350-ФЗ, пенсионный текущий возраст увеличили лицам, не являющимися пенсионерами. Для понимания данного перехода, этапы и период достижения нового пенсионного возраста представлены в таблицах 1 и 2.

На первом этапе изменения затронут мужчин 1959 года рождения и женщин 1964 года рождения, т.е. тех, кому в 2019 году исполнилось 60 и 55 лет. С учетом переходных положений они получают право выхода на пенсию во второй половине 2019 года или в первой половине 2020 года в возрасте 60,5 и 55,5 лет[3].

Таблица 1

Таблица выхода на пенсию по годам рождения (для тех, у кого нет льгот). Для мужчин[6]

Дата рождения	Возраст выхода на пенсию	Сколько добавлено лет	В каком году выходить на пенсию по новому
1959	61	1 год (но можно уйти на пенсию на 6 месяцев раньше)	2020
1960	62	2 года(но можно уйти на пенсию на 6 месяцев раньше)	2022
1961	63	3 года	2024
1962	64	4 года	2026
1963 и младше	65	5 лет	2028

Таблица 2

Таблица выхода на пенсию по годам рождения (для тех, у кого нет льгот). Для женщин[6]

Дата рождения	Возраст выхода на пенсию	Сколько добавлено лет	В каком году выходить на пенсию по новому
1964	56	1 год (но можно уйти на пенсию на 6 месяцев раньше)	2020
1965	57	2 года(но можно уйти на пенсию на 6 месяцев раньше)	2022
1966	58	3 года	2024
1967	59	4 года	2026
1968 и младше	60	5 лет	2028

Люди, которые могли выйти на пенсию по старости в 2019 году, смогут получить пенсионное обеспечение лишь в 2020-м. Люди, которые собирались стать пенсионерами в 2020-м, получают первую пенсию только в 2022 году, соответственно.

Проводимые преобразования, согласно планам аппарата Правительства, позволят добиться увеличения выплат и стоимости баллов. По официальным данным, за шесть лет размер выплат возрастет на 1000 руб. за месяц ежегодно. По планам авторов реформы, средний размер пенсионных выплат по стране достигнет 20000 руб. [2].

2. Переименование пенсионного коэффициента в индивидуальный балл.

Одним из нововведений, как было ранее отмечено, можно считать переименование пенсионного коэффициента в индивидуальный коэффициент (балл).

Для лучшего понимания понятия пенсионный балл и что означают изменения, связанные с перерасчетом баллов, необходимо сравнить условия начисления до изменения условий назначения пенсий и после. До реформы достаточно было иметь только стаж и зарплату. Расчет зависел от количества страховых взносов, которые перечисляли работодатели. Последняя реформа проходит под девизом: «Чем больше баллов, тем выше пенсия».

Баллы рассчитываются ежегодно, официальный доход человека умножается на процент отчислений в ПФР.

Таким образом, страховая пенсия по старости рассчитывается по формуле [7,8]:

$$СП = ИПК * СИПК + ФВ, (1)$$

где: СП – страховая пенсия,

ИПК – сумма всех пенсионных коэффициентов, начисленных на дату назначения гражданину страховой пенсии,

СИПК – стоимость пенсионного коэффициента на дату назначения страховой пенсии,

ФВ – фиксированная выплата.

Стоимость индивидуальных коэффициентов зависит от официальных отчислений работодателем в ПФР, исходя из дохода работника на протяжении всей трудовой деятельности и

средней зарплаты по стране. Не весь доход облагается одинаковыми процентами.

Пенсионный балл на 2019 год стоил 87,24 руб. Сумма пересматривается ежегодно. При назначении пенсии с 01 января 2020 стоимость пенсионного коэффициента на дату назначения страховой пенсии равен 93,00 руб. Стоимость пенсионного коэффициента ежегодно индексируются государством.

Исходя из этого, страховая пенсия в 2020 году рассчитывается по формуле[7,8]:

$$СП = ИПК * 93,00 + 5686,25,(2)$$

где:

СП – страховая пенсия,

ИПК – сумма всех пенсионных коэффициентов, начисленных на дату назначения гражданину страховой пенсии.

Отметим, что с каждым годом увеличивается и размер минимальных показателей ИПК. В 2019 г. при оформлении страховой пенсии достаточно было иметь на счету 16,2 балла. В 2020-м необходимо иметь 18,6 балла. В последующие годы минимальное количество будет расти таким образом: 2021г. — 21; 2022г. — 23,4; 2023г. — 25,8; 2024г. — 28,2; 2025г. — 30 баллов.

Серьезные проблемы возникают у лиц предпенсионного возраста, работавших в 90-х гг., т.к. отчисления не осуществлялись, информация об организации, где осуществлялась трудовая деятельность, не сохранилась. Данный период работы включается в стаж, только в том случае, если имеется запись в трудовой книжке. Таким гражданам положен минимальный размер денежных выплат от государства.

3. Выработанный стаж.

Рассмотрим подробнее продолжительность страхового стажа, необходимого для назначения страховой пенсии по старости.

Из таблицы 3 видно, что с каждым годом требования к стажу возрастают. Минимальный рабочий стаж к 2024 году достигнет 15 лет.

Таблица 3

Продолжительность страхового стажа, необходимого для назначения страховой пенсии по старости [4]

Год назначения страховой пенсии по старости	Необходимый стаж
2015	6 лет
2016	7 лет
2017	8 лет
2018	9 лет
2019	10 лет
2020	11 лет
2021	12 лет
2022	13 лет
2023	14 лет
2024 и последующие годы	15 лет

Если стажа не хватает, его можно «докупить». Законодательство предусматривает особые страховые периоды, за которые стаж начисляется, даже если гражданин в один из периодов не осуществлял трудовую деятельность. В соответствии с Федеральным законом РФ от 28.12.2013 N 400-ФЗ, таких периодов одиннадцать[4]:

1) период прохождения военной службы, а также другой приравненной к ней службы;

2) период получения пособия по обязательному социальному страхованию в период временной нетрудоспособности;

3) период ухода одного из родителей за каждым ребенком до достижения им возраста полутора лет, но не более шести лет в общей сложности;

4) период получения пособия по безработице, период участия в оплачиваемых общественных работах и период переезда или переселения по направлению государственной службы занятости в другую местность для трудоустройства;

5) период содержания под стражей лиц, период отбывания наказания необоснованно привлеченных к уголовной ответственности лиц;

6) период ухода, осуществляемого трудоспособным лицом за инвалидом I группы, ребенком-инвалидом или за лицом, достигшим возраста 80 лет;

7) период проживания супругов военнослужащих, проходящих военную службу по контракту, вместе с супругами в местностях, где они не могли трудиться в виду отсутствия возможности трудоустройства, но не более пяти лет в общей сложности;

8) период проживания за границей супругов работников, направленных в дипломатические представительства и консульские учреждения Российской Федерации, а также другие представительства и международные организации, перечень которых утверждается Правительством Российской Федерации, но не более пяти лет в общей сложности;

9) период, засчитываемый в страховой стаж в соответствии с Федеральным законом от 12 августа 1995 года N 144-ФЗ "Об оперативно-розыскной деятельности";

10) период отстранения от должности (работы), в течение которого лица, были необоснованно привлечены к уголовной ответственности и впоследствии реабилитированы, в порядке, установленном уголовно-процессуальным законодательством Российской Федерации;

11) период осуществления судьей полномочий в соответствии с Законом Российской Федерации от 26 июня 1992 года N 3132-1 "О статусе судей в Российской Федерации".

Вышеперечисленные периоды засчитываются в страховой стаж только в том случае, если им предшествовали или за ними следовали периоды работы или иной деятельности, включаемые в страховой стаж.

В случае совпадения по времени периодов работы и (или) иной деятельности, засчитываемой в страховой стаж, учитывается один из таких периодов по выбору гражданина.

4. Фиксированная выплата.

Фиксированная выплата к страховой пенсии устанавливается одновременно с назначением страховой пенсии.

С 1 января 2020 года размер фиксированной выплаты к страховой пенсии по старости составляет 5686 рубля 25 копеек. В 2019 году фиксированная выплата составляла **5334,19 руб.** Сумма фиксированной выплаты, также как и пенсионного

коэффициента подлежит индексации ежегодно на индекс потребительских цен за прошедший год.

Отдельные категории граждан могут рассчитывать на увеличенную сумму фиксированной выплаты к пенсионному довольствию. Рассмотрим размер повышенной фиксированной выплаты и категории получателей подробнее в таблице 4.

Таблица 4

Размер фиксированной выплаты к страховой пенсии по старости [4,9]

Категория получателей пенсии	Размер фиксированной выплаты в месяц к страховой пенсии по старости с учетом повышений установленных ст.17 Федерального закона N 400-ФЗ, и индексации в 2019 году	Размер фиксированной выплаты в месяц к страховой пенсии по старости с учетом повышений установленных ст.17 Федерального закона N 400-ФЗ, и индексации в 2020 году
Граждане, достигшие 80-летнего возраста (не имеющие иждивенцев) Инвалиды I группы (не имеющие иждивенцев)	10668,38 руб.	11 372,50руб.
Граждане, на иждивении которых находятся нетрудоспособные члены семьи (кроме лиц, достигших 80-летнего возраста или являющихся инвалидами I группы)	с 1 иждивенцем – 7112, 25 руб. с 2 иждивенцами – 8890,31 руб. с 3 иждивенцами – 10668,37 руб.	с 1 иждивенцем – 7 581,67руб. с 2 иждивенцами – 9 477,09руб. с 3 иждивенцами – 11 372,51руб.
Граждане, достигшие возраста 80 лет или являющиеся инвалидами I группы, на иждивении которых находятся нетрудоспособные члены семьи	с 1 иждивенцем – 12446,44 руб. с 2 иждивенцами – 14224,50руб. с 3 иждивенцами – 16002,56 руб.	с 1 иждивенцем – 13 267,92руб. с 2 иждивенцами – 15 163,34руб. с 3 иждивенцами – 17 058,76руб.
Граждане, проработавшие не менее 15 календарных лет в районах Крайнего Севера и имеющие страховой стаж не менее 25 лет у мужчин или не менее 20 лет у женщин (кроме лиц, достигших 80-летнего возраста или являющихся инвалидами I группы) (независимо от места жительства)	8001,29 руб. (независимо от места жительства)	без иждивенцев – 8 529,38 руб. с 1 иждивенцем – 11 372,51 руб. с 2 иждивенцами – 14 215,64 руб. с 3 иждивенцами – 17 058,77 руб.

Окончание таблицы 4

Граждане, проработавшие не менее 15 календарных лет в районах Крайнего Севера и имеющие страховой стаж для мужчин не менее 25, а для женщин – не менее 20 лет, достигшие возраста 80 лет или являющиеся инвалидами I группы (независимо от места жительства)	с 1 иждивенцем – 10668,38 руб. с 2 иждивенцами – 13335,47руб. с 3 иждивенцами – 16002,56руб.(независимо от места жительства)	без иждивенцев – 17 058,75руб. с 1 иждивенцем – 19 901,88руб. с 2 иждивенцами – 22 745,01руб. с 3 иждивенцами – 25 588,14руб.
Граждане, проработавшие не менее 20 календарных лет в местностях, приравненных к районам Крайнего Севера, имеющие страховой стаж не менее 25 лет у мужчин или не менее 20 лет у женщин (кроме лиц, достигших 80-летнего возраста или являющихся инвалидами I группы) (независимо от места жительства)	с 1 иждивенцем – 9245,93 руб. с 2 иждивенцами – 11557,41руб. с 3 иждивенцами – 13868,88руб.(независимо от места жительства)	Без иждивенцев – 7 392,13руб. с 1 иждивенцем – 9 856,17руб. с 2 иждивенцами – 12 320,21руб. с 3 иждивенцами – 14 784,25руб.
Граждане, проработавшие не менее 20 календарных лет в местностях, приравненных к районам Крайнего Севера, имеющие страховой стаж не менее 25 лет у мужчин или не менее 20 лет у женщин, достигшие возраста 80 лет или являющиеся инвалидами I группы (независимо от места жительства)	с 1 иждивенцем – 16180,38 руб. с 2 иждивенцами – 18491,86руб. с 3 иждивенцами – 20803,33руб.(независимо от места жительства)	Без иждивенцев – 14 784,25руб. с 1 иждивенцем – 17 248,33руб. с 2 иждивенцами – 19 712,34руб. с 3 иждивенцами – 22 176,39руб.

Из таблицы видно, что рассчитывать на повышенную сумму фиксированной выплаты, могут такие категории лиц, как пожилые люди в возрасте 80 лет, пенсионеры, имеющие иждивенцев и граждане, проработавшие в районах Крайнего Севера. Фиксированная выплата в 2020 году проиндексирована на индекс потребительских цен за прошедший год и заметно превышает сумму выплаты 2019 года. Также, повышенная сумма фиксированной выплаты будет зависеть и от количества лиц, находящихся на иждивении.

Таким образом, обозначив и проанализировав ключевые направления затрагиваемой реформы, поясним, что при несоответствии одного из представленных параметров, выплата не начисляется до соблюдения всех пунктов. В таком случае, гражданам полагается только социальная денежная помощь государства, т.е. социальная доплата к пенсии, устанавливаемая до уровня прожиточного минимума.

Отметим и право досрочного выхода на пенсию. По причине специфического формирования выплат, право сохраняется для всех, кому оно было предоставлено ранее. Работникам, занятым во вредных и опасных условиях труда, досрочный выход сохраняется полностью без изменений. Аналогично и для пилотов гражданской авиации, летчиков-испытателей, людей, пострадавших в результате радиационных или техногенных катастроф, водителей общественного транспорта, женщин с пятью детьми, инвалидов по зрению, родителей и опекунов инвалидов, а также других граждан. В полном объеме сохраняются пенсии по инвалидности. Лицам, потерявшим трудоспособность, пенсия назначается независимо от возраста при установлении группы инвалидности.

Подводя итоги, следует выделить положительные и отрицательные результаты и последствия затрагиваемой реформы.

Среди плюсов выделяют:

• уменьшение бюджетной нагрузки в части финансов ПФР;

- существенное снижение бюджетного дефицита;
- прогнозируемый рост выплат пенсионерам, превышающий порог инфляции;
- осуществление государственной поддержки гражданам предпенсионного возраста.

Отрицательными последствиями, безусловно, являются:

- снижение реальных доходов граждан;
- снижение рыночного потребительского спроса;
- рост числа граждан, не достигших пенсионного возраста в связи со смертью;
- увеличение государственных расходов на переобучение, повышение квалификации.

Очевидно, что при рассмотрении вопросов повышения пенсионного возраста в долгосрочном периоде необходимо учитывать не только проблемы сбалансированности пенсионной системы, но и сложившуюся демографическую ситуацию в стране, например, возможность граждан России достигнуть пенсионного возраста. В противном случае мотивация к

участию в пенсионных программах у населения, предпринимателей, а также работодателей снижается. Отдельное место занимает вопрос, связанный с утратой трудоспособности представителями профессий, связанных с особыми условиями труда. За их досрочный выход на пенсию из-за ранней утраты трудоспособности должны нести ответственность работодатели на основе повышенных пенсионных отчислений, либо заработной платы, позволяющей работникам формировать будущую пенсию самостоятельно.

Таким образом, сравнение реального возраста утраты трудоспособности, финансовых возможностей Пенсионного фонда и негосударственных пенсионных систем должно дать четкую и взвешенную оценку оптимальной величины пенсионного возраста и прогнозируемого размера пенсионных выплат.

Список литературы:

1. Иванов Сергей. Пенсионная реформа – 2019: Детерминанты, последствия, альтернативы //Демографическое обозрение. – 2019. – Т. 6. – №3. – С. 6–54.
2. Пресс-служба Пенсионного фонда Российской Федерации. Обращение президента Российской Федерации Владимира Владимировича Путина к гражданам России //Пенсия. – 2018. – №9(264). – С. 14–18.
3. Пресс-служба Пенсионного фонда Российской Федерации. Подписан федеральный закон об изменениях в пенсионной системе //Пенсия. – 2018. – №10(265). – С.29.
4. Федеральный закон от 28.12.2013 N 400-ФЗ (ред. от 01.10.2019) "О страховых пенсиях" [Электронныйресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Федеральный закон от 03.10.2018 N 350-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам назначения и выплаты пенсий" [Электронныйресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
6. Как назначаются пенсии по возрасту в 2020 году. Пенсионный фонд Российской Федерации [Электронный

ресурс]. Режим доступа:
<http://www.pfrf.ru/branches/vladimir/news/~2020/01/17/197656>

7. Как формируется и рассчитывается будущая пенсия. Пенсионный фонд Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа:
http://www.pfrf.ru/grazdanam/pensions/kak_form_bud_pens/

8. Пенсионная формула: просто о сложном. Пенсионный фонд Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа:
<http://www.pfrf.ru/branches/kaliningrad/news~2019/02/07/176770>

9. Размер фиксированной выплаты к страховой пенсии по старости. Пенсионный фонд Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа:
http://www.pfrf.ru/grazdanam/pensionres/Fixed_payment_amount/

PENSION SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE CONDITIONS OF REFORM

Pazdnikova N./P., A.Yu. Vazhenina, Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

The article analyzes the transformation of the pension system of the Russian Federation through the implementation of the pension reform 2019-2034. The begun gradual increase in the retirement age should ensure a significant reduction in the budget deficit, as well as an increase in payments to pensioners, significantly exceeding the inflation threshold.

Pension Fund of the Russian Federation, pension system, pension reform, retirement age, insurance pension, individual point, insurance experience, fixed payment.

УДК 338.2
ББК 65.7

КОРРУПЦИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Е.А. Половинкина, студент 5 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель Я.А. Долганова
Электронный адрес: polowinskinaelena@yandex.ru
Пермский государственный
национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматривается понятие «Коррупция», индекс восприятия коррупции, а также поднимается вопрос, эффективны ли меры по борьбе в нашей стране. На основе статистики из судебной практики Пермского края проведен анализ и оцениваются масштабы коррупционных проявлений.

Ключевые слова: Коррупция, взяточничество, противодействие коррупции, теневая экономика.

Современный этап развития системы экономики России происходит под влиянием различных факторов, в частности усиление роли неформальных институтов и организаций. Среди которых особенно выделяется повышенный уровень деструктуризации экономики и проявлений недобросовестной конкуренции.

Несмотря на сложившийся институциональный фундамент и разветвленную сеть учреждений, главная задача которых является легализация экономики на государственном уровне, наблюдается интенсивное развитие теневой экономики. Теневая экономика – незарегистрированная в установленном порядке экономическая деятельность субъекта, которая характеризуется минимизацией расходов на производство товаров, выполнение работ и оказание услуг, уклонением от уплаты налогов, статистического анкетирования и предоставление статистической отчетности, следствием

которого является нарушение законодательно установленных норм.

Теневая экономика – это часть экономики, скрываемая от общества и государства, включающая в себя нелегальные процессы производства, обмена, пользования товаров и услуг, в каких заинтересованы отдельные люди и группы людей. Предприятия не платят налоги, они не перераспределяют собственные доходы в бюджет и государственные целевые фонды, а максимизируют собственную прибыль.

Коррупция — это не просто обычное явление в экономике, это реальная угроза как мировому сообществу в целом, так и отдельным странам в частности. На сегодняшний день это социальное явление выступает одной из главных социально-экономических проблем в любом обществе. Происходящие в мире экономические кризисы явились причиной еще большей конкуренции на рынке товаров и услуг, что явилось предпосылкой к развитию коррупционных проявлений, в связи с чем борьба с коррупцией становится актуальной проблемой для любого общества. Практически все ученые, юристы-практики сходятся во мнении, что коррупция является самым значительным «тормозом» экономического роста страны. Отсюда следует, что проблема коррупции затрагивает как государственных служащих, так и простых граждан.

На сегодняшний день в России проблема коррупции занимает отнюдь не последнее место и требует особого внимания. Рассмотрим ее подробнее.

Коррупция – это одно из опаснейших социальных явлений в мире, которая включает сразу совокупность нескольких преступлений или правонарушений.

Определение коррупции дается в Федеральном законе Российской Федерации от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ. Там записано: «Коррупция: а) злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки за – конным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей,

иною имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами».[1]

За последние годы коррупция довольно быстро и стремительно распространилась не только в России, но и в мире в целом, что уже никто не удивляется показателям и что самое интересное кто-то считает это некой нормой.

Теневая экономика негативно влияет на все социально-экономические процессы в обществе и это сдерживает поступления в страну иностранных инвестиций, сужает объемы экспортно-импортных операций, тормозит научно-технический прогресс. В высокоразвитых странах, по разным оценкам, доля теневой экономики составляет около 20% от ВВП, в странах с переходной экономикой больше 35% от ВВП, а в развивающихся странах больше 55% от ВВП.[2]

Несмотря на то, что государство ведет борьбу с криминалом, оно само может оказаться вовлеченным в преступную экономическую деятельность. Данные статистики соотношения жалоб на коррупцию относительно органа власти показывают, что большинство жалоб пришлось на судебную систему, прокуратуру и полицию.

Таблица 1

**Соотношение жалоб на коррупцию относительно
органа власти**

Название органа государственной власти	Уровень коррупции, %
Судебная система	61,25%
Полиция	39,30%
Прокуратура	33,75%
ФСИН	16,87%
Региональная власть	12,50%
Следственный комитет	11,25%
ФСКН	2,50%

По данным опроса граждан, около 59% респондентов оценили уровень противодействия коррупции, как низкий.

Прямые потери России от коррупции составляют до 25% ВВП, это приблизительно от 20 до 25 млрд долл. ежегодно. Страшно представить, какие суммы теряет государственный бюджет нашей страны. Следствие, стопится экономическое развитие страны в целом, как и регионов, активно развивается монополизм.

Согласно мировому рейтингу антикоррупционной борьбы Индекс восприятия коррупции (англ. Corruption Perceptions Index, CPI) – субъективный показатель, отражающий оценку уровня восприятия коррупции аналитиками и предпринимателями всего мира по соответствующей шкале. В 2017 году Россия заняла 135-е место из 180. Такой же результат получили Доминиканская республика, Гондурас, Кыргызстан, Лаос, Мексика. Россия уже три года подряд набирает 29 баллов из 100. [3]

В СМИ активно продвигается теория о том, что на всех уровнях власти идет усиленная борьба с коррупцией. Так ли это на самом деле? Вопрос остается открытым и ответ на него вряд ли будет получен в ближайшее время.

Несмотря на тот факт, что за последние 5 лет было достаточно много крупных дел о задержании высокопоставленных личностей по делам коррупционной направленности. Общество относится скептически и не считает, что заметна хоть малая доля прогресса в борьбе с коррупцией.

На примере Пермского края хотелось бы представить сводку из судебной практики за 2019 год.

Обобщение проведено в соответствии с планом работы Пермского краевого суда на второе полугодие 2019 года, утвержденным президиумом Пермского краевого суда.

В настоящем обобщении использованы статистические данные Пермского краевого суда, управления Судебного департамента в Пермском крае, Агентства по делам юстиции и мировых судей Пермского края, прокуратуры Пермского края, по уголовным делам о преступлениях коррупционной направленности (ст. ст. 201, 204, 204.2, 285, 286, 290-292 УК РФ, 159-159.4 и 160 УК РФ по признаку незаконного использования служебного положения должностными лицами и лицами, выполняющими

управленческие функции в коммерческих и иных организациях).[4]

Согласно статистике, судами Пермского края рассмотрено 153 уголовных дела в отношении 178 лиц. За аналогичный период 2018 года рассмотрено 175 дел в отношении 181 лица.

Согласно этим данным следует сделать вывод, что за год произошло снижение количества уголовных дел коррупционной направленности на 22 дела (12%).

Общая картина по рассмотрению уголовных дел о преступлениях, предусмотренных вышеперечисленными статьями Особенной части Уголовного кодекса РФ, с учетом количества установленных при рассмотрении дел преступлений, приведена в таблице.

Таблица 2

**Уголовные дела о преступлениях, предусмотренных
вышеперечисленными статьями Особенной части
Уголовного кодекса РФ, с учетом количества
установленных при рассмотрении дел преступлений**

Статьи УК РФ	9 мес. 2019 г.		9 мес. 2018 г.		за 9 мес. 2019 г. в соотношении с 9 мес. 2018 г.	
	лиц	составов	лиц	составов	Лиц	составов
Безусловные коррупционные преступления						
204	5	7	4	18	+20%	-157%
204.1	1	1	1	1	0%	0%
290	7	7	19	38	-171%	-442%
291	5	4	12	14	-140%	-250%
291.1	0	0	2	2	-200%	-200%
291.2	26	34	22	26	+15%	+23%
Преступления с корыстным мотивом						
201	1	1	1	1	0%	0%
285	8	10	1	2	+700%	+400%
286	7	9	1	3	+600%	+200%
292	2	3	4	34	-100%	-1033%
С незаконным использованием служебного положения						
159-159.4	49	130	47	67	+4%	+94%
160	53	75	44	50	+20%	+50%

Согласно данным таблицы можно сделать вывод, что наиболее часто совершается преступления, связанные с

незаконным использованием служебного положения (62,1% от общего количества осужденных за это преступление).

«Второе место» по частоте совершения преступления является мелкое взяточничество, употребление и превышение служебными полномочиями, дача взятки, коммерческий подкуп, посредничество в коммерческом подкупе, за совершение которых осуждено 62 лица, что составляет 37,9% от общего количества осужденных за преступления коррупционной направленности.

Таким образом, можно сделать вывод, что в Пермском крае в 2019 году сократилось число преступлений (по сравнению с 2018 годом) в целом.

Достаточно сложно побороть коррупцию, когда она достигла такого высокого уровня и проникла во все сферы жизнедеятельности. В Российской Федерации ведутся активные действия по борьбе с коррупционными преступлениями, но все эти меры не являются эффективными. По мнению граждан РФ, коррупция наоборот только укрепляет свои позиции не только среди власти, но в целом везде, и побороть такое явление можно только тогда, когда абсолютно каждый приобретет иммунитет к коррупции.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 16.12.2019) "О противодействии коррупции"
2. Буров, В.Ю. Определение масштабов теневой экономики // Вестник – Экономист – Чебоксары. – 2014. – №4
3. Россия в Индексе восприятия коррупции – 2017 <https://transparency.org.ru/research/indeks-vospriyatiya-korrupsii/rossiya-v-indekse-vospriyatiya-korrupsii-2017-posadki-ne-pomogli.html>
4. Пермский краевой суд. http://oblsud.perm.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=790

CORRUPTION IN MODERN RUSSIA

Polovinkina E.A., Student of 5 Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

The article focuses on terms such as corruption, corruption perception index as well as the question of whether anti-corruption methods are effective in our country or not. There are the results of the analysis of statistics on judicial practice in the Perm region and corruption assessment.

Keywords: Corruption, bribery, anti-corruption, shadow economy.

УДК 336.67
ББК 65.053

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПАО «МОСКОВСКАЯ КОНДИТЕРСКАЯ ФАБРИКА «КРАСНЫЙ ОКТЯБРЬ»

Н.А. Пономарев, студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн
Электронный адрес: neketac@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена анализу финансового состояния компании ПАО «Московская кондитерская фабрика «Красный октябрь». Анализ финансового состояния компании позволяет определить существующие угрозы финансовой безопасности, а также выдвинуть предложения по улучшению финансовой безопасности компании. Автором сделан вывод о состоянии финансовой безопасности компании.

Ключевые слова: финансовая безопасность, финансовое состояние, ПАО «Московская кондитерская фабрика «Красный октябрь», финансовая устойчивость, угроза финансовой безопасности.

В современном мире большое внимание уделяется оценке финансовой безопасности организации, так как такая оценка позволяет выявить слабые и сильные стороны компании, определить возможности и угрозы. Всё вышеперечисленное необходимо для того, чтобы грамотно определить цели компании.

«Красный октябрь»- это одна из крупнейших и ведущих кондитерских фабрик России. Месторасположение- город Москва. Фабрика была основана в 1849 году. Компания интересна для проведения анализа финансовой безопасности, так как это одно из ведущих предприятий, продукция которого

широко распространена по всей стране и считается конкурентоспособной на фоне импортной кондитерской продукции.

Рассматриваемый в статье период для анализа с 31 декабря 2017 года по 31 декабря 2018 года. Данные бухгалтерской отчетности взяты с официального сайта компании. [5]

Показатели структуры и динамики активов представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Показатели структуры и динамики активов ПАО
«Московская кондитерская фабрика «Красный октябрь»**

Группы активов	Удельный вес в стоимости активов (%)		Изменения	
	31 декабря 2017	31 декабря 2018	Абсолютное к 31.12.17	Темп роста к 31.12.17 (%)
1. Всего активов	100	100	997906	108,339
1.1 Внеоборотные активы	55,384	52,17	135995	102,052
1.2 Оборотные средства в т.ч.	44,616	47,83	861911	116,143
1.2.1 Запасы	10,177	10,76	177167	114,547
1.2.2 Дебиторская задолженность	34,077	30,25	-156134	96,171
1.2.3 Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	0,363	6,82	840878	2038,043

Для начала необходимо обратить внимание на прирост всего имущества компании в размере 997906 тысяч рублей за период с 31.12.2017 года по 31.12.2018 года. Следовательно это означает положительную динамику баланса, но темп роста активов довольно низкий и составляет 108,339 %. Такой темп роста позволяет предположить, что у компании за период с 31 декабря 2017 года по 31 декабря 2018 года не было значительного увеличения производственных мощностей и расширения рынков сбыта. Возможно, рост активов компании вызван таким внешним фактором как инфляция. Объем оборотных активов и внеоборотных в общей стоимости имущества различается не столь значительно, как это бывает иногда в крупных компаниях. Так, на внеоборотные активы приходится около 55 % активов в 2017 году, на оборотные-около 45%. Но стоит заметить, что за исследуемый период доля внеоборотных активов сократилась примерно на 3 процента. При этом, темп прироста внеоборотных активов составляет примерно 102 процента. [1]

Анализируя оборотные активы, можно отметить, что наибольший темп роста у денежных средств и краткосрочных финансовых вложений, он составляет 2038 процентов, абсолютное изменение этих активов равно 840878 тысяч рублей. Такой прирост активов позволяет выдвинуть предположение о том, что за анализируемый период компанией не было открыто новых рынков сбыта, и расширение производства так же не было произведено. Также важно отметить снижение дебиторской задолженности на 156134 тысяч рублей за исследуемый период, такие последствия могут быть вызваны уменьшением продаж или ужесточением требований к предоставлению отсрочки платежей, а также уменьшению объемов реализации продукции с отсрочкой платежа.

Таким образом, главное изменение в структуре и динамике активов, на которое необходимо обратить внимание-это значительный прирост наиболее ликвидных активов компании: денежных средств и краткосрочных финансовых вложений. Такое изменение можно считать положительным для финансовой безопасности компании, так как такие активы являются высоколиквидными. Например, финансовые вложения

обычно удерживаются предприятием с целью увеличения прибыли, роста стоимости капитала, немаловажно что такие активы обладают незначительным риском изменения их стоимости и свободно конвертируются в определенные суммы денежных средств.

Говоря о финансовой безопасности компании крайне важно проанализировать финансовую устойчивость. Начать целесообразнее с долгосрочной финансовой устойчивости, так как именно показатели долгосрочной финансовой устойчивости характеризуют возможность компании поддерживать свою деятельность в долгосрочном периоде, то есть обслуживать существующие кредиты и при этом сохранять способность функционировать и осуществлять хозяйственную деятельность.

Анализ долгосрочной финансовой устойчивости компании представлен в таблице 2.

Таблица 2

**Анализ долгосрочной финансовой устойчивости ПАО
«Московская кондитерская фабрика «Красный октябрь»**

Коэффициент	На начало 2018	На конец 2018
Коэффициент автономии	0,767	0,788
Коэффициент финансовой устойчивости	0,771	0,792
Коэффициент соотношения заёмных и собственных средств	0,304	0,269

При рассмотрении коэффициента долгосрочной финансовой устойчивости и коэффициента автономии можно заметить, что предприятие абсолютно независимо от кредиторов при формировании активов, это показывает значение коэффициента автономии, которое и на начало, и на конец исследуемого периода больше рекомендуемого значения, равного 50-60%. По расчетам на основании данных бухгалтерской отчетности можно сказать, что на начало года около 76.7% активов компании сформировано за счет

собственных источников, а на конец года - около 78,8 %. Можно сделать вывод, что у компании отсутствует сильная зависимость от кредиторов. Хотя с другой стороны, стоит отметить, что формирование активов за счет заемных средств, было бы выгодным, исходя из того что заёмный капитал в определённых ситуациях выступает дешевле собственного, кроме того заёмный капитал более доступен, а также его стоимость заранее известна. Рассчитанный коэффициент финансовой устойчивости показывает, что на начало года за счет долгосрочных источников сформировано 77.1% активов компании, на конец года можно увидеть увеличение коэффициента до 79,2%. Большой удельный вес долгосрочных источников в формировании активов, свидетельствует о грамотно проведенной политике организации, так как долгосрочные источники обладают намного большей устойчивостью, чем краткосрочные. Рассчитанный коэффициент соотношения заемных и собственных средств также демонстрирует отсутствие сильной зависимости компании от кредиторов, на 1 рубль собственных источников на конец исследуемого периода приходится менее 1 рубля заемных средств, что соответствует рекомендуемому значению. [3]

Таким образом, компания не нуждается в пересмотре кредитной политики. Необходимо придерживаться действующей политики и продолжать ориентироваться в основном на собственные и долгосрочные источники, так как долгосрочные заёмные источники надежнее, устойчивее и выгоднее для компании.

Далее необходимо перейти к анализу текущей финансовой устойчивости. Для начала стоит отметить, что и на начало, и на конец исследуемого периода компанию можно назвать компанией, характеризующейся абсолютной финансовой устойчивостью, так как запасы компании сформированы за счёт собственных и долгосрочных заемных источников формирования оборотных активов.

Анализ относительных показателей текущей финансовой устойчивости компании представлен в таблице 3.

Таблица 3

Анализ относительных показателей текущей финансовой устойчивости ПАО «Московская кондитерская фабрика «Красный октябрь»

Показатель	На 31.12.2017	На 31.12.2018
Коэффициент обеспеченности запасов собственными средствами	$K=2594810/1217921=2,131$	$K=3502635/1395088=2,511$
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами	$K=2594810/5339331=0,486$	$K=3502635/6201242=0,565$
Коэффициент маневренности собственного капитала	$K=2594810/9175964=0,283$	$K=3502635/10217993=0,343$

Рассчитанный коэффициент обеспеченности запасов собственными средствами демонстрирует, что 100 % запасов были сформированы за счет собственных источников, а также долгосрочных заемных источников, что идентично и на 31.12.2017, и на 31.12.2018. Полученное значение коэффициента превышает минимальное рекомендуемое значение, что несомненно свидетельствует о соблюдении правил финансирования деятельности предприятия. Значение коэффициента обеспеченности оборотных активов также превышает рекомендуемое (≥ 1). Кроме того, в значениях коэффициентах наблюдается положительная динамика, это свидетельствует о том, что в сравнении с началом периода, незначительно увеличилась доля оборотных активов, сформированных за счет собственных средств и долгосрочных заемных источников. Рассчитанный коэффициент маневренности собственного капитала ниже рекомендуемого значения ($\geq 0,5$). Данный коэффициент показывает долю

собственных источников, вложенных в оборотные активы, учитывая специфику деятельности компании, можно предположить, что именно такое формирование оборотных активов является целесообразным, так как не найдено каких-либо негативных последствий того, что доля собственных источников, вложенных в оборотные активы ниже рекомендуемой. В целом во всех показателях наблюдается положительная динамика, что несомненно является положительным процессом для характеристики устойчивости деятельности компании. [4]

Таким образом, значение всех рассчитанных показателей долгосрочной и текущей финансовой устойчивости полностью подтверждает, что организация обладает абсолютной финансовой устойчивостью.

Подводя итог, можно сказать, что ПАО «Московская кондитерская фабрика «Красный октябрь» характеризуется положительным бухгалтерским балансом на 31.12.2018г., а также абсолютной финансовой устойчивостью. На основании анализа финансовой устойчивости компании, можно сделать вывод об эффективном финансовом управлении ПАО «Московская кондитерская фабрика «Красный октябрь». Благодаря грамотной кредитной политике компании удается сохранять финансовую устойчивость, несмотря на негативные изменения конъюнктуры рынка и различных внешних факторов, влияющих на деятельность любой организации в современном мире. Можно сказать, что у исследуемой компании нет ярко выраженных проблем в области финансовой безопасности, которые требовали бы незамедлительного решения. В целом можно сказать, что компания защищена от внешних и внутренних угроз, на сколько это возможно в современном мире.

Список литературы:

1. Закон РФ от 21.11.1996 №129 «О бухгалтерском учете»
2. Каранина, Е. В. Финансовый менеджмент [Электронный ресурс]: практикум / Е. В. Каранина ; ВятГУ, ФЭМ, каф. ФЭБ. – Киров, 2014. (дата обращения: 02.03.2019).
3. Каранина Е.В. Финансы: учебник для студентов, бакалавров, магистрантов экономических и управленческих направлений подготовки и специальностей всех форм обучения и для широкой аудитории. – Киров: ФГБОУ ВО «ВятГУ», 2015. – 230 с. URL: <http://kilmezfinans.ru/wp-content/uploads/2014/09/Финансы.pdf> (дата обращения: 28.02.2019).
4. Годовой отчет 2018 ПАО «Московская кондитерская фабрика «Красный октябрь» URL: <http://www.konfetki.ru/rus/holder/reports/> (дата обращения: 02.10.2019).
5. ПАО «Московская кондитерская фабрика «Красный октябрь» Бухгалтерская отчетность 31 декабря 2018г. URL: <http://www.konfetki.ru/rus/holder/reports/> (дата обращения: 01.10.2019).

**FINANCIAL SECURITY PJSC
“MOSCOW CONFECTIONERY FACTORY
“RED OCTOBER ”**

Ponomarev N. A., student of 5th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation: The article is devoted to the analysis of the financial condition of the company PJSC Moscow Red Confectionery Factory Red October. Analysis of the financial condition of the company allows you to identify existing threats to financial security, as well as put forward proposals to improve the financial security of the company. The author concludes that the financial security of the company.

Key words: financial security, financial condition, PJSC Moscow Red Confectionery Factory Red October, financial stability, a threat to financial security.

УДК 338.22:346.2(470)
ББК 65.290-2+67.404(2 Рос)

РОЛЬ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ В ОБЕСПЕЧЕНИИ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ

Ю.В. Пупырева, студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н. доцент Д.В. Климов,
Электронный адрес: pobeditel1516@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена проблемам обеспечения безопасности предпринимательской деятельности в России. Рассматривается роль органов внутренних дел в обеспечении безопасности предпринимательской деятельности через противодействие криминализации финансово-хозяйственной деятельности коммерческих организаций.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность в России, экономическая безопасность, органы внутренних дел, угроза, противодействие, коммерческие организации, криминализация финансово-хозяйственной деятельности.

В Российской Федерации предпринимательская деятельность находится на начальной стадии. На сегодняшний день производственным предпринимательством занято приблизительно 4 %, финансовой деятельностью — 3 %, коммерческой — 93 %. В современных условиях при существовании внешних и внутренних угроз предпринимательство необходимо обеспечивать защитой жизненно важных интересов и ресурсов.

К внешним угрозам предпринимательской деятельности можем отнести:

1. неразвитость рыночной инфраструктуры и частичное отсутствие важных институтов экономики;

2. криминализация экономики и падение производства за счет несовершенной законодательной базы и государственной экономической политики;

3. деформированность экономики, ее монополизация и низкая конкурентоспособность.

Внутренние угрозы, которые квалифицируются предпринимателями чаще относят к присущим всей предпринимательской деятельности рискам, которые можно лишь уменьшить, их полная ликвидация невозможна. Внешние же угрозы предпринимательства устраняются при возможных изменениях условий в экономической обстановке страны в совместной работе внутрифирменной системы безопасности.

Обострение внешних угроз является опасным явлением и увеличивает риск ведения бизнеса, что преследуется возможной потерей части дохода или всего бизнеса в целом.

Безопасность предпринимательской деятельности тесно связана с криминализацией экономики, которая включает в себя организованную преступность, экономические преступления и коррупцию. К основным видам угроз относят racket, вымогательство, мошенничество, физическое насилие и другие. Посредством данных деяний может пострадать не только материальная составляющая, но и деловая репутация предприятий [4].

На данном этапе экономического развития страны важен комплексный подход к решению проблемы обеспечения экономической безопасности России в разрезе финансово-хозяйственной деятельности предприятий, который подразумевает под собой применение соответствующей системы мер и способов борьбы с препятствующими развитию предприятий угроз, а также их ликвидацию.

Законодатель уделяет особое внимание такой проблеме как криминализация финансово-хозяйственной деятельности коммерческих предприятий, это можно отметить в соответствующем нормативно-правовом акте «Стратегия обеспечения экономической безопасности до 2030 года»,

утвержденной указом Президента РФ № 208 от 13 мая 2017 года.

В данном документе прописана последовательная реализация государственными и правоохранительными органами, наделенными соответствующими полномочиями, комплекса мер по оказанию противодействия угрозам экономической безопасности и обеспечения защиты национальных экономических интересов Российской Федерации. Одной из опасностей экономической безопасности указана именно криминализация в экономической сфере (ее высокий уровень), а также сохранение значительной доли теневой экономики. Отмечено и противодействие криминализации финансово-хозяйственной деятельности предприятий. Например, в стратегии обеспечения экономической безопасности среди задач развития системы эффективного государственного управления в сфере экономики определена борьба полномочных государственных институтов с криминальной экономикой. В качестве одного из показателей состояния экономической безопасности определен уровень преступности в экономике [1].

Уделяя внимание данным аспектам, подтверждается важность решения проблемы, осознание последствий от воздействия криминализации экономики и необходимости борьбы с данным явлением.

Система субъектов обеспечения экономической безопасности в Российской Федерации представляет собой совокупность взаимосвязанных и взаимообусловленных органов государственной власти и органов местного самоуправления, их властными полномочиями по установлению и применению мер, направленных на обеспечение экономической безопасности в Российской Федерации.

К данным органам относятся: федеральная служба безопасности, прокуратура, следственный комитет, органы внутренних дел, федеральная налоговая служба, федеральная таможенная служба и другие органы, на которые возложены функции и задачи по противодействию криминализации и обеспечению экономической безопасности. Особо важную роль в обеспечении безопасности финансово-хозяйственной

деятельности предприятий играют органы внутренних дел, так как данный орган государственной власти стоит на страже порядка и законности, выявляя, пресекая и раскрывая экономические преступления, которые относятся как раз к проявлениям криминализации экономики [3].

Криминализация финансово-хозяйственной деятельности коммерческих предприятий является общественно-опасным процессом, который может дезорганизовать деятельность организаций и деформировать экономические институты и явления, выражаясь в систематическом проявлении криминального поведения работников и руководящего состава коммерческих организаций. Тем самым напрашивается вывод о том, что криминализация способствует развитию преступности и является ее катализатором.

Исходя из статистических данных, в 2019 году в России количество преступлений, совершенных в форме мошенничества по статьям 159 –159.6 Уголовного кодекса Российской Федерации, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилось на 13,7 % и составило 143 787 преступлений, на 5,8 % снизилось число выявленных преступлений экономической направленности. Всего поставлено на учет 72 413 указанных деяний, удельный вес которых в общем числе зарегистрированных преступлений составил 6,1 %. За январь – июль 2019 г. увеличилось на 3,4 % (21 383) количество преступлений коррупционной направленности. Их удельный вес в массе всех выявленных деяний за отчетный период составил 1,8 %.

В Министерстве внутренних дел России назвали сумму ущерба от экономических преступлений за 2019 год. Сумма составила 447,2 миллиарда рублей. Также в ведомстве уточнили, что тяжкие и особо тяжкие преступления в общем числе выявленных преступлений экономической направленности составили 60,3% [5]. Статистические данные показывают, что проблема криминализации экономики стоит остро и несет общественную опасность, необходимо принимать соответствующие меры по предупреждению и предотвращению экономических преступлений, чем и занимаются в основном органы внутренних дел.

Ведущая роль деятельности органов внутренних дел в обеспечении экономической безопасности государства в аспекте безопасности предпринимательской деятельности предполагается многообразием правоохранительных функций, имеющихся у данного органа государственной власти, а также доверие и признание со стороны населения страны в том, что органы внутренних обладают соответствующим объемом полномочий и являются главным правоохранительным органом в данной системе, способным к противодействию общественно-опасным процессам и явлениям [2]. К такому мнению пришла И.Б. Кардашова в своей работе.

Определяя роль, которую играют органы внутренних дел в обеспечении безопасности предпринимательской деятельности и в целом экономической безопасности не стоит забывать о том, что данный субъект обеспечения национальной безопасности является самым многочисленным из представленных нами выше.

Борьба с криминализацией финансово-хозяйственной деятельности является одной из главных задач органов внутренних дел, так как следствием данной проблема является создание общественной опасности, а также причинение вреда функционированию важнейших институтов общества. Охрана правопорядка и законности, защита прав и свобод, законных интересов юридических лиц всех форм собственности от противоправных посягательств, борьба с криминализацией экономической деятельности, минимизация ее негативных последствий являются предметом первоочередной заботы государства, что прямо вытекает из Конституции Российской Федерации. Как следствие из вышесказанного, можем подтвердить центральное местоположение органов внутренних дел в системе органов, которые занимаются обеспечением экономической безопасности.

В системе органов внутренних дел Российской Федерации функции по обеспечению экономической безопасности принадлежат отдельному подразделению, которое обладает соответствующими полномочиями. Главное Управление Экономической Безопасности и Противодействия Коррупции МВД России и подчиненные им отделы на региональном

уровне, у которого сосредоточены правоохранительные функции в области обеспечения экономической безопасности позволяет существенно повысить эффективность организационного обеспечения экономической безопасности.

Все изложенное подчеркивает особую роль органов внутренних дел в обеспечении безопасности предпринимательской деятельности в России. Это подтверждается тем, что практически все виды правоохранительной деятельности осуществляются именно органами внутренних дел. Специфика деятельности органов внутренних дел подразумевает под собой изучение криминального поведения руководящего состава коммерческих организаций, изучение позволяет впоследствии провести анализ данного поведения и сформировать варианты криминального поведения, а также инструменты противодействия криминализации экономики.

Все изложенное свидетельствует о том важном месте, которое занимают органы внутренних дел в обеспечении безопасности предпринимательской деятельности в общей системе правоохранительного обеспечения экономической безопасности государства.

Список литературы:

1. «Стратегия обеспечения экономической безопасности до 2030 года», утвержденной указом Президента РФ № 208 от 13 мая 2017 года.

2. Кардашова И. Б. МВД России в системе обеспечения национальной безопасности России // Актуальные проблемы совершенствования деятельности ОВД в современной России. Орел, 2004.

3. Литвиненко А. Н. Подразделения МВД России в национальной системе противодействия коррупции // Экономическая безопасность личности, общества, государства: проблемы и пути обеспечения. / Санкт-Петербургский университет МВД России. СПб., 2015 С. 26–29.

4. Лянной Г.Г. Обеспечение безопасности предпринимательской деятельности в России // Проблемы

правового регулирования деятельности правоохранительных органов / Восточно-сибирский институт МВД РФ, 2009.

5. Состояние преступности в России // Генеральная Прокуратура РФ. Главное управление правовой статистики и информационных технологий, Москва, 2019.

**THE ROLE OF INTERNAL AFFAIRS AGENCIES
IN ENSURING THE SECURITY OF BUSINESS
ACTIVITIES IN RUSSIA**

Pupyreva Y.V., Student of 4th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract (summary): the Article is devoted to the problems of ensuring the safety of business activities in Russia. The article considers the role of internal Affairs bodies in ensuring the safety of business activities through countering the criminalization of financial and economic activities of commercial organizations.

Keywords: business activity in Russia, economic security, internal Affairs agencies, threat, counteraction, commercial organizations, criminalization of financial and economic activities.

УДК 338.43:338.242.2
ББК 65.321

**ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ
НА РАЗВИТИЕ ПРОЕКТНОГО УПРАВЛЕНИЯ
ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ
В КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЕ**

**А.В. Пыткин, студент заочного отделения
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.А. Черникова
Электронный адрес: alexander777_59@mail.ru
Пермский государственный
аграрно-технологический университет
имени академика Д.Н. Прянишникова,
614990, г. Пермь, ул. Петропавловская, 23**

Проектное управление инновационной деятельностью – важнейшая составляющая финансово-хозяйственной деятельности сельскохозяйственных предприятий в конкурентной среде и поэтому требует повышенной защищенности от противоправных действий несостоятельных деловых партнеров и конкурентов. Цель исследования состоит в обосновании разработки и внедрения организационно-экономической модели экономической безопасности сельскохозяйственного предприятия, что позволяет обеспечить защищенность и развитие инновационной деятельности. Основные положения статьи могут быть использованы в качестве теоретико-методической и практической основы для обоснования организации в рамках менеджмента функциональной подсистемы «Управление экономической безопасностью» в целях защиты финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, инновационная деятельность, сельскохозяйственные

предприятия, конкурентная среда, проектное управление, организационно-экономическая модель, внешняя и внутренняя среда.

Нарастающие кризисные тенденции в современной мировой экономике затрагивают многие ключевые отрасли производства, включая важнейшую, для обеспечения жизнедеятельности населения, отрасль сельскохозяйственного производства, что актуализирует объективную необходимость решать проблему экономической безопасности финансово-хозяйственной деятельности сельскохозяйственных предприятий Российской Федерации в конкурентной среде.

Исследование проблемы экономической безопасности сельскохозяйственных предприятий в конкурентной среде целесообразно осуществлять на примере разработанной авторами организационно-экономической модели, которая представлена на рисунке 1.

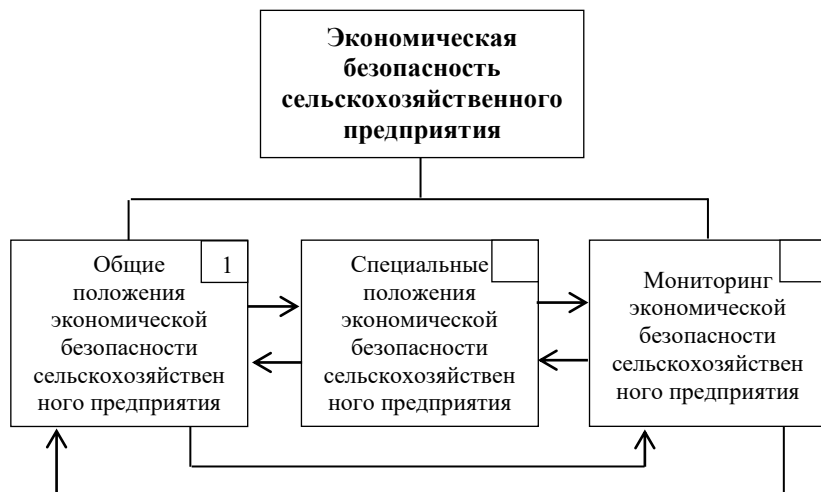


Рис. 1 Организационно-экономическая модель экономической безопасности сельскохозяйственного предприятия

Как видно на рисунке организационно-экономическая модель экономической безопасности сельскохозяйственного

предприятия условно состоит из трех взаимосвязанных блоков, имеющих свою цель, задачи и принципы функционирования.

Так первый блок «Общие положения экономической безопасности сельскохозяйственного предприятия» организационно-экономической модели определяет понятие экономической безопасности и формирует круг общих положений по разработке системно-комплексных мер безопасности сельскохозяйственного предприятия.

Анализ отечественной и специальной литературы по экономической безопасности предприятий аграрной сферы показал, что различные исследователи по-разному трактуют экономическую безопасность сельскохозяйственных предприятий. Наиболее совпадающими элементами понятия «экономическая безопасность сельскохозяйственного предприятия» является: «защита», «интересы», «укрепление», «охрана», что позволило в данной статье авторам сформулировать следующее определение.

Экономическая безопасность сельскохозяйственных предприятий в процессе расширения и углубления рыночных отношений в Российской Федерации – это состояние защищенности интересов финансово-хозяйственной деятельности предприятий от угроз, создаваемых неблагоприятными изменениями факторов внешней и внутренней среды, а также нарушением устойчивости экономического развития аграрной сферы национальной экономики в том числе:

невозможность активного наращивания объемов производства конкурентоспособной сельскохозяйственной продукции;

отсутствие условий для расширенного восстановления ресурсного, финансового, производственного, человеческого и других потенциалов сельскохозяйственных предприятий;

негативное изменение баланса между потребностями отечественной экономики и населения в сельскохозяйственной продукции и возможностями производства продукции предприятиями агросферы РФ;

снижение адаптивной реакции менеджмента сельскохозяйственными предприятиями на отрицательные воздействия факторов внешней и внутренней среды [4].

Следует также отметить, что, несмотря на данное многоаспектное определение понятия «экономическая безопасность сельскохозяйственных предприятий» в первом блоке необходимо определить круг системно-комплексных мероприятий по безопасности управленческого, информационного, технического, экономического, экологического, социального, инновационного, финансового и правового характера.

Особенностью второго блока «Специальные положения экономической безопасности сельскохозяйственного предприятия» организационно-экономической модели является разработка системно-комплексных мероприятий по безопасности упреждающего характера. Такой уровень мероприятий должен обеспечить стабильность финансово-хозяйственной деятельности предприятия, предупреждение кризисных ситуаций и чрезвычайных происшествий, профессиональную подготовку и переподготовку персонала в области экономической безопасности, а также систематическое совершенствование безопасности всех видов предпринимательской деятельности.

Существенную роль в повышении экономической безопасности сельскохозяйственного предприятия обеспечивает третий блок «Мониторинг экономической безопасности сельскохозяйственного предприятия» организационно-экономической модели. Сущность мониторинга заключается в организации непрерывного контроля финансово-хозяйственной деятельности сельскохозяйственного предприятия с включением специально разработанных аналитических процедур, определяющих динамику показателей экономической безопасности [2].

Технология функционирования мониторинга экономической безопасности укрупненно включает следующие этапы: четкое формулирование задач мониторинга; алгоритм получения необходимых первичных данных; способы системной обработки первичных исходных данных;

агрегирование информации в разрезе блочной конструкции состояния экономической безопасности; сравнительный анализ и оценка сложившихся тенденций экономической безопасности.

В условиях конкурентной среды наиболее защищенной с точки зрения экономической безопасности должна быть инновационная деятельность сельскохозяйственных предприятий [1]. Именно инновационная деятельность сельскохозяйственного предприятия сегодня определяет разработку и внедрение в производство новой высококонкурентоспособной продукции, переход на передовую технико-технологическую платформу производственных процессов, системную модернизацию менеджмента предприятием на основе применения современных компьютерно-информационных и цифровых технологий с использованием беспроводных коммуникаций, включая электронную почту, мобильную связь и Интернет.

В связи с чем: системная разработка методологического базиса проектного управления инновационной деятельностью [3]; разработка и структуризация организационно-функционального механизма проектного управления инновационной деятельностью; интеграция организационно-функционального механизма проектного управления инновационной деятельностью с действующей на предприятии моделью общего менеджмента, а также информационная горизонтальная и вертикальная взаимосвязь организационно-функционального механизма проектного управления инновационной деятельностью с автоматизированной системой управления предприятием должна иметь не только условия для эффективного развития в конкурентной среде, но и защиту инновационных интересов сельскохозяйственного предприятия.

В связи с этим, для того чтобы проектное управление инновационной деятельностью сельскохозяйственного предприятия в конкурентной среде имело эффективное развитие и успех авторы предлагают в системе менеджмента предприятием сформировать специальную функциональную подсистему «Управление экономической безопасностью» (УЭБ), главной задачей которой должна стать защита всех видов финансово-хозяйственной деятельности от противоправных

действий конкурентов с целью обеспечения устойчивого социально-экономического развития предприятия.

В заключении необходимо отметить, что для успешного развития проектного управления инновационной деятельностью сельскохозяйственных предприятий в конкурентной среде в Пермском крае имеются все необходимые предпосылки: наличие профессионально подготовленных специалистов, умеющих своевременно реализовывать комплекс организационно-управленческих, режимных, технических, информационных, профилактических и предупреждающих мероприятий, направленных на качественную реализацию защиты интересов финансово-хозяйственной деятельности предприятия от появляющихся внешних и внутренних угроз. Однако, как показывают исследования, потенциал экономической защиты инновационной деятельности сельскохозяйственных предприятий не исчерпан, и существуют объективные организационно-экономические предпосылки для повышения элементарных мер экономической безопасности и разработки стратегии безопасности в интересах эффективного функционирования предприятия.

Список литературы:

1. Искаяндерова Т.А., Каменских Н.А., Кузнецов Д.В. и др. Управление инновационной деятельностью. Учебник. – Изд-во: Прометей, 2018. – 354 с.

2. Масленников Д.А., Митяков С.Н., Катаева Л.Ю., Федосеева Т.А. Выявление особенностей стратегического развития регионов на основе статистического анализа индикаторов // Экономик региона. – 2019. – Т.15, вып.3. – с.707-719.

3. Руководство к своду знаний по управлению проектами (Руководство РМВОК). Пятое издание. – М.: Олимп-Бизнес, 2018. – 588 с.

4. Экономическая безопасность России: уроки кризиса и перспективы роста / Под ред. В.А. Черешнева, А.И. Татаркина, М.В. Федорова. Т.1. – Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2012. – 1312 с.

**INFLUENCE OF ECONOMIC SECURITY OF
AGRICULTURAL ENTERPRISES ON PROJECT
MANAGEMENT DEVELOPMENT INNOVATIVE ACTIVITY
IN COMPETITIVE ENVIRONMENT**

Pytkin A.V., correspondence student

Perm State Agro-Technological University
named after Academician D.N. Pryanishnikov,
614990, Perm, Petropavlovskaya Str., 23

Abstract: Project management of innovative activities is the most important component of the financial and economic activities of agricultural enterprises in a competitive environment and therefore requires increased protection against unlawful actions of insolvent business partners and competitors. The purpose of the study is to justify the development and implementation of the organizational and economic model of economic security of an agricultural enterprise, which allows for the security and development of innovation. The main provisions of the article can be used as a theoretical, methodological and practical basis for substantiating the organization within the framework of the management of the functional subsystem "Management of Economic Security" in order to protect the financial and economic activities of the enterprise.

Key words: economic security, innovative activity, agricultural enterprises, competitive environment, project management, organizational and economic model, external and internal environment.

УДК 338.2
ББК 65.9

ВЛИЯНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

**Л.В. Руховец, к.э.н., доцент кафедры экономической безопасности и управления социально-экономическими процессами, кандидат экономических наук, доцент,
Электронный адрес: LRukhovets@yandex.ru
Санкт-Петербургский университет МВД России,
198206, Санкт-Петербург, ул. Летчика Пилутова, д.1**

В статье рассматриваются вопросы обеспечения экономической безопасности реального сектора экономики, привлечения инвестиций для стимулирования экономического роста, в частности, возможности использования инструментов финансового рынка для финансирования деятельности предприятий, а также влияние денежно-кредитной политики на этот процесс.

Ключевые слова: экономическая безопасность, инвестиции, реальный сектор экономики, финансовые рынки, ключевая ставка, процентные ставки.

Одним из направлений государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности в «Стратегии экономической безопасности Российской Федерации до 2030 года», утвержденной Указом Президента РФ от 13.05.2017 г. № 208, определяется обеспечение устойчивого роста реального сектора экономики.

При этом в качестве угрозы отмечается недостаточный объем инвестиций в реальный сектор экономики [1].

Под реальным сектором экономики обычно подразумевают совокупность всех отраслей материального и нематериального производства, за исключением оказывающих

финансовые услуги, т.е. топливно-энергетический, оборонно-промышленный, агропромышленный, машиностроительный, лесоперерабатывающий комплексы, а также инфраструктура и легкая промышленность. Однако зависимость реального сектора от финансовых рынков очень велика, поскольку финансирование любой экономической деятельности осуществляется с использованием инструментов финансового рынка.

Для обеспечения роста реального сектора экономики необходимы инвестиции, которые могут осуществлять как государственные структуры, так и частные инвесторы. При этом одним из условий роста инвестиционной активности является развитый финансовый рынок, объемы операций на котором зависят от взаимного доверия участников и защищенности прав инвесторов.

Состояние российской экономики в 2019 году можно оценить следующим образом: она стала достаточно устойчивой по отношению к внешним воздействиям. Однако сокращение и даже стагнация доходов не способствуют оптимизму, а главное – экономическому росту как одной из целей обеспечения экономической безопасности и одного из направлений разработки национальных проектов, охватывающих развитие малого и среднего бизнеса, цифровую экономику, науку, производительность труда и др., а также модернизацию и расширение магистральной инфраструктуры.

Разработка национальных проектов предполагает инвестиции в 27,2 трлн. рублей, причем расходы из паспортов самих проектов, по оценке Счетной палаты, превышают средства, заложенные в них в федеральном бюджете на ближайшие три года. Наиболее дорогим стал проект по модернизации магистральной инфраструктуры, который потребует 6,35 трлн. руб. без учета бюджета энергетической части плана: 3 трлн. руб. обеспечит федеральный бюджет, 58,7 млрд. руб. — регионы, а оставшиеся 3,3 трлн. руб. привлекут из внебюджетных источников[2].

Одной из целей государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности определяется экономический рост.

Достижение стабильного экономического роста, создание эффективной экономики, способной обеспечить высокий уровень жизни населения, невозможно без инвестиций.

Решающее значение приобретают негосударственные инвестиции, основными источниками которых могут служить собственные (внутренние) средства предприятий и привлеченные (внешние) источники – средства банков, институциональных инвесторов и населения.[3, с. 200].

Существуют системные связи между инвестициями и экономической динамикой, обычно рост инвестиций в реальную хозяйственную деятельность вызывает экономический рост, хотя верно и обратное. Большое влияние на инвесторов оказывает существующий в стране инвестиционный климат, т. е. существующие условия инвестирования, которые должны быть благоприятными для инвесторов, особенно иностранных.

Для оценки инвестиционных рисков существуют кредитные рейтинги, которые определяются ведущими мировыми рейтинговыми агентствами, так кредитные рейтинги России с июля 2019 года восстановились до инвестиционного уровня со стабильным прогнозом развития. Этому способствовала консервативная макроэкономическая политика, низкий уровень государственного долга и гибкая денежно-кредитная политика Банка России. Однако пока велико и негативное влияние структурных недоработок, геополитической напряженности и международных санкций.

Для инвестора необходима стабильность национальной валюты, прогнозируемые темпы роста инфляции, стабильный режим налогообложения и валютного регулирования, состояние фондового рынка и финансово-кредитной системы, емкость и платежеспособность внутреннего рынка.

Курс национальной валюты с 2014 года является плавающим, поэтому для него характерны постоянные колебания в связи с колебаниями цен на нефть, изменениями конъюнктуры рынков.

По данным Банка России волатильность на финансовых рынках в 2018 году оказалась выше, чем в 2017 году в связи с усилением глобальных рисков. В 2019 году ситуация не изменилась, а глобальные риски, в частности, политическая

нестабильность и санкционные риски только увеличились особенно для развивающихся стран, к числу которых относится и Россия. Поэтому необходимо снижение использования иностранной валюты при осуществлении хозяйственной деятельности в российской юрисдикции

Деятельность Банка России как регулятора финансовых рынков по плавному снижению ключевой процентной ставки направлена на снижение стоимости заемных средств, в частности банковских кредитов (средневзвешенная ставка по кредитам снизилась с 19,8 в январе 2015 г. до 10,3 в ноябре 2019 года)[4]. Это должно положительно сказаться на привлечении заемных средств, в том числе и предприятиями малого и среднего бизнеса

Во всем мире для привлечения инвестиций активно используется финансовый рынок, и в первую очередь, рынок ценных бумаг, с помощью которого можно привлекать денежные ресурсы для активизации деятельности.

Снижение ставок по депозитам для частных инвесторов до 5 – 6 % годовых на ноябрь 2019 года переориентировало их на инвестиции в инструменты финансового рынка, в частности в корпоративные ценные бумаги. Такая тенденция отмечена Банком России в 2015 году, и продолжается по настоящее время.

Количество частных инвесторов на нашем финансовом рынке увеличилось. Об этом свидетельствует динамика открытия индивидуальных инвестиционных счетов (ИИС) нашими соотечественниками на Московской фондовой бирже.

По данным Московской биржи 89 тысяч человек впервые открыли ИИС в 2015 году, а в 2019 общее число инвесторов достигло уже 3,3 млн. (из них 1,3 млн. пришли в 2019 году).

Количество индивидуальных инвестиционных счетов (ИИС), открытых физическими лицами на Московской бирже, достигло 1,5 млн. Темпы роста ИИС уверенно растут: на конец 2018 года их насчитывалось 597 тыс., миллионный ИИС был зарегистрирован на Московской бирже в августе 2019 года.

Общее количество частных инвесторов, совершающих операции на Московской бирже, на конец ноября превысило 3,5 млн. человек [5].

Таким образом, для роста реального сектора экономики необходимы инвестиции как бюджетные, так и частные. Для их привлечения следует поддерживать благоприятный инвестиционный климат, проводить адекватную макроэкономическую политику, а также сохранять сбалансированность инструментов денежно-кредитной, валютной, налогово-бюджетной, научно-технической и природно-ресурсной политики. Соблюдение всех этих условий позволит поддерживать экономическую безопасность реального сектора экономики на должном уровне.

Список литературы:

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа:<http://consultant.ru>.

2. РБК:<https://www.rbc.ru/economics/11/02/2019/5c6058199a79472f27e0f38e> (дата обращения 26.01.2020).

3. Руховец Л.В. Регулирование финансового рынка как фактор обеспечения экономической безопасности государства. // Экономическая безопасность личности, общества, государства: проблемы и пути обеспечения [электронный ресурс]: Материалы ежегодной всероссийской научно-практической конференции. Санкт-Петербургский университет МВД России; Составитель Ю.А. Кудрявцев. – 2018. – с. 199 -203.

4. Статистический бюллетень Банка России № 12 (319), 2019. // Официальный сайт Банка России URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/25711/Vbs_1912r.pdf (дата обращения 27.01.2020)

5. 1,5 млн ИИС зарегистрированы на Московской бирже//Официальный сайт Московской биржи. <https://www.moex.com/n26213> (дата обращения 26.01.2020).

**INFLUENCE OF THE INVESTMENT COMPONENT
ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE REAL SECTOR
OF THE ECONOMY**

**L.V. Rukhovets, associate Professor of the Department of
economic security and management of socio-economic processes,
candidate of economic Sciences, associate Professor**
Saint-Petersburg University of MIA of Russia,
1, Letchikina Pilyutova St., Saint-Petersburg, 198206

The article deals with the issues of ensuring the economic security of the real sector of the economy, attracting investment to stimulate economic growth, in particular, the possibility of using financial market instruments to finance the activities of enterprises, as well as the impact of monetary policy on this process.

Keywords: economic security, investment, real economy, financial markets, key rate, interest rates.

УДК 336.7
ББК 65.051

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ – НОВЫЕ ПОДХОДЫ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

А.А. Рычагова, студент 5 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.П. Паздникова

Электронный адрес: razdnikovan@mail.ru

Пермский государственный национальный

исследовательский университет,

614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Угрозы экономической безопасности могут внести дисбаланс в деятельность экономического субъекта любого уровня. Обеспечение экономической безопасности становится стратегической задачей на уровне государства в целом, так как от экономической сферы зависит и социальная, и политическая, и военная, и технологическая, и продовольственная и иные виды национальной безопасности. В статье представлены причины угроз национальной безопасности, вызванные глобализацией, а также возможные направления их нейтрализации.

Ключевые слова: экономическая безопасность, глобализация, внешние угрозы

В последние годы данные, касающиеся экономической, социальной и политической обстановки в мировом и национальном пространстве характеризовали ухудшение состояния экономической безопасности. За 20 лет с начала 21 века мировая экономика стала более интегрированной и, вместе с тем, более нестабильной. Увеличение глобальной взаимозависимости стран на мировом уровне ведет к росту уязвимости национальной экономики по отношению к другим странам, в то время как более узкая экономическая специализация, основанная на принципе «сравнительного

преимущества», иногда подразумевает проведение серьезных экономических реформ и болезненную адаптацию производственной системы страны. Кроме того, с каждым годом отмечается значительное увеличение потоков капитала между странами, что также подрывает стабильность национальной экономики в период кризиса, поскольку развивающиеся страны сталкиваются с более значительными и вместе с тем непостоянными потоками капитала, и их способность противостоять им посредством финансового контроля серьезно ограничена. Таким образом интеграция страны в мирового пространство ведет к потере финансовым рынком страны своей автономии в принятии и реализации политических решений на национальном уровне [1, с.120].

Тематика экономической безопасности компании при развитии глобализации достаточно актуальна сегодня на основании того, что процессы глобализации интегрируют экономики мира в единую сеть, однако нельзя забывать о том, что конкурентная борьба не прекращается никогда, и поэтому атаки конкурентов могут быть постоянны. Под глобализацией экономики чаще всего понимается стремительное увеличение потоков товаров, инвестиций, кредитов, информации, обменов людьми и идеями, а также расширение географии их распространения.

Мировая экономика стала более предрасположенной к экономическим кризисам, глубоким рецессиям, которые получают их внезапное распространение из страны мира в другие. Либерализация экономики сопровождается ростом системных потрясений, которые вызвали системную нестабильность, которую трудно компенсировать стандартными формами страхования.

Скандалы в политической сфере, возникающие в связи с незаконным использованием иностранных капиталов в нашей стране или открытием чиновниками секретных счетов и бизнеса в оффшорных зонах, имеющая место в настоящее время в РФ непродуманная политика иностранных заимствований, являются индикаторами отсутствия «безопасной» экономической системы в стране. По мнению специалистов, самыми сильными угрозами

экономической безопасности на региональном и национальном уровне в настоящее время являются:

- сильная дифференциация уровня доходов населения;
- ухудшение структуры питания из-за уменьшения потребления белковых продуктов;
- рост числа бедных, доходы которых вследствие инфляции опустились ниже уровня прожиточного минимума.

Последствия таких угроз, имеющее наиболее значимое для состояния экономической безопасности значение, – это падение рождаемости и рост смертности, постепенное истощение генофонда нации в результате ухудшения материальных условий существования, неэффективной системы здравоохранения [2, с.83]. Серьезную угрозу обществу представляет нарко- и алкопотребление. С проблемой экономической безопасности тесно взаимосвязана проблема безработицы, поскольку снижение производства ведет к сокращению рабочих мест.

В целом, обобщив основные угрозы экономической безопасности, связанные с процессами глобализации, можно сделать вывод о том, что они охватили важнейшие сферы экономики страны и основы жизнедеятельности человека. Элементами экономической безопасности России являются финансовая (валютная), технологическая, социальная, транспортная, энергетическая, промышленная, внешнеэкономическая, и продовольственная безопасность.

Экономическая безопасность, проявляясь в сферах влияния других видов национальной безопасности, проникая в них и взаимодействуя с ними, аккумулирует в себе их воздействия, оставаясь при этом основой (базисом) национальной безопасности. Ключевое значение в обеспечении экономической безопасности имеет экономическая разведка, определяемая как система информационных сетей, проводящая поиск, обработку и распространение информации, необходимой для национальной экономики и ее субъектов. Кроме того, экономическая разведка призвана играть ключевую роль в обеспечении финансовой безопасности России от внешних угроз [3, с.275].

Финансовая компонента экономической безопасности России состоит в способности её органов обеспечивать устойчивость экономического развития страны, вместе с этим нейтрализуя влияние мировых кризисов, теневых структур на экономическую и политическую систему. Обеспечивать финансовую составляющую можно разными инструментами, к которым относятся разнообразные меры по предотвращению утечки капитала за рубеж, привлечения иностранного капитала, профилактики и предотвращение преступлений и правонарушений в сфере финансовых правонарушений.

Экономическая безопасность и устойчивость финансовой составляющей можно измерить целой группой показателей: дефицит бюджета, уровень инфляции, устойчивость национальной валюты, динамика внешнего и внутреннего долга и пр.

В современных условиях особое значение в обеспечении экономической безопасности страны имеют внешние угрозы. Главными причинами внешних угроз экономической безопасности в результате глобализации выделим следующие:

- стремительное развитие процесса транснационализации экономических связей, интернационализации мирового хозяйства (называемого глобализацией);

- растущая автономность крупных субъектов транснациональной экономики (ТНК, ТНБ и др.), располагающих большими возможностями влияния на хозяйственные комплексы отдельных стран;

- высокая степень мобильности и взаимосвязи финансовых рынков на базе новейших информационных технологий.

В современных условиях следует принимать во внимание следующие пути совершенствования системы финансово-экономической безопасности России:

- установление пределов иностранного участия в капитале отечественных организаций; отраслевые ограничения (ограничение или запрещение доступа иностранных инвестиций в отрасли, признаваемые особо важными для экономического и социально-культурного развития государства);

- меры в отношении компаний, осуществляющих ограничительную деловую политику, искажающую условия конкуренции; требования в области производства, использования местных компонентов, передачи технологий и т. п.;
- разработка действенных систем контроля привлечения и использования средств иностранных заимствований.

Список литературы:

1. Мильгуй Т.П., Морозова Н.А. Влияние глобализации на обеспечение экономической безопасности страны// NovaInfo.Ru. 2018. Т. 1. № 90. С. 119-124.
2. Некрасова В.В., Нестеренко И.Н., Тирацуян В.Х. Управление системой экономической безопасности организации в условиях глобализации// Экономический вестник Донбасского государственного технического университета. 2019. № 1. С. 83-87.
3. Осипова А.А., Баршова О.А. Проблемы обеспечения экономической безопасности в российской федерации в условиях глобализации// Аллея науки. 2018. Т. 4. № 4 (20). С. 761-768..

ECONOMIC SECURITY: NEW APPROACHES IN THE CONTEXT OF GLOBALIZATION

Rychagova A.A., student of 5th year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: a threat to economic security can introduce an imbalance in the activities of an economic entity at any level. Ensuring economic security is becoming increasingly important: social and political, and technological, and food, and national security. The article presents the reasons for the threat to national security, as well as possible directions for their neutralization.

Keywords: economic security, globalization, existing threats

УДК 336.7
ББК 65.051

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ

А.А. Рычагова, студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.П. Паздникова
Электронный адрес: razdnikovan@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Проблема оценки уровня экономической безопасности региона, несмотря на широкую изученность данной категории, не теряет свою актуальность. В статье выделены основные проблемы экономической безопасности региона и возможные их пути решения с учетом специфики структуры его экономической системы.

Ключевые слова: экономическая безопасность, индикаторы, устойчивое развитие региона

Категория экономической безопасности в региональном контексте, как производная от более общей категории «национальная безопасность», может быть определена как способность экономики региона противостоять деструктивному влиянию внешних социальных, политических и экономических факторов, обеспечивая при этом достойные условия существования жителей территории. При этом обязательно устойчивое экономическое развитие должно обеспечивать сочетание роста экономического благосостояния с развитием семейных ценностей и качества жизни.

Вопросам оценки экономической безопасности региона в настоящее время посвящается большое количество трудов отечественных ученых. Однако это не решает проблему ее

объективности и адекватности, поскольку существующие модели специализируются, как правило, на каком то отдельном аспекте функционирования экономики. С другой стороны, можно сказать, что особенности территориального развития разных регионов страны делают невозможным разработку универсальной системы категорий, которую можно было бы использовать для оценки состояния экономической безопасности всех территорий РФ. Тем не менее, Институтом экономики Российской академии наук в 2011 году была представлена система показателей экономической безопасности, также были рассчитаны их предельные значения. В систему входят показатели пяти блоков: реальной сферы экономики, социальной и денежно-финансовой сфер, внешнеэкономической и биржевой деятельности [3, с.55].

Безусловно, экономическая безопасность государства или региона – это показатель агрегированный, однако как в отечественной, так и в зарубежной практике отсутствует единая методика расчета состояния экономической безопасности. Чаще всего учеными особый акцент ставится на изучение влияния ключевых макроэкономических показателей на экономическое состояние региона, во многих исследованиях особое внимание уделяется Стратегии экономической безопасности, где приводится перечень рекомендуемых показателей для оценки состояния экономической безопасности государства, к примеру, уровень инфляции, индекс физического объема валового внутреннего продукта, коэффициент напряженности на рынке труда, индекс физического объема импорта и экспорта и др.[1, с.109] Многие из этих показателей могут быть адаптированы и под региональный уровень.

На уровне Пермского края как таковой Стратегии экономической безопасности не разработано, однако в качестве ее ориентиров могут быть использованы основные положения такого документа как Стратегия социально-экономического развития, в которой определено социально-экономическое положение Пермского края, определены основные проблемы и оптимальные пути их разрешения, проведён серьёзный анализ конкурентных преимуществ и угроз для социально-экономического развития региона. Экономическая безопасность

края в рамках данного документа выступает как объект госуправления, которое неразрывно связано с систематическим мониторингом в сфере экономики, демографии, социального развития, экологической безопасности.

К основным проблемам, препятствующим внедрению единой универсальной системы показателей относятся дифференциация регионов по ресурсобеспеченности, разнонаправленность развития, наличие или отсутствие крупных промышленных градообразующих предприятий, отсутствие единой статистической базы с показателями, характеризующими их развитие.

Экономика Пермского края представляет собой многоотраслевой комплекс, в основе которого лежит промышленность с долей 46% в структуре валового регионального продукта (ВРП). Основными видами экономической деятельности, на которых специализируются региональные промышленные предприятия, являются добыча и переработка нефти, химическое, металлургическое, целлюлозно-бумажное производство, производство древесины и изделий из дерева, машиностроение, электроэнергетика. Существующая структура экономики, несмотря на относительно высокую степень диверсификации, не обеспечивает стабильных высоких темпов экономического роста и достаточной занятости населения [2, с.50].

Повышение экономической безопасности Пермского края – актуальная проблема для данного региона, притом не только для него, но и для большого количества российских территорий, также обладающих промышленным и даже природно-ресурсным потенциалом, но испытывающих демографические проблемы, а также проблемы с бюджетной обеспеченностью, с экологией и развитием производства.

Основными проблемами экономической безопасности, которые оказывают влияние на развитие экономики Пермского края являются следующие:

- 1) рост цен на энергоносители и грузоперевозки;
- 2) снижение цен на черные и цветные металлы на мировых рынках, и сохраняющиеся риски дальнейшего

развития негативных процессов в мировой экономике, долгового кризис Еврозоны;

3) завоевание Китаем лидерства в сфере металлургического производства, выражающееся в потере металлургическими предприятиями края своих конкурентных позиций;

4) число лиц, официально занимающихся индивидуальным предпринимательством на территории Пермского края по данным статистики за 2018 год сократилось почти на 14 тысяч человек, что тесно связана с непосильным для предпринимателей в сфере малого бизнеса бременем налогов и страховых отчислений;

5) Пермский край находится в положении, когда коррупция становится системообразующим понятием, а это уже крайний рубеж перед пропастью, когда государственная машина без откатов и взяток не способна функционировать.

По данным РБК, опубликованным в конце 2019 года, Пермский край попал в список регионов с наихудшим прогнозом динамики роста валового регионального продукта (ВРП) на ближайшую пятилетку. Министерство экономического развития России прогнозирует, что среднегодовые темпы роста внутреннего регионального продукта в Прикамье в 2020-2024 гг. составят не более 1,6%, причиной чему является существующая структура экономики региона, которая все еще ориентирована в большей степени на добычу ископаемых.

Минэкономразвития РФ отмечает закономерность: в регионах с высокой долей добывающей промышленности темпы роста инвестиций более низкие. По данным прогноза социально-экономического развития РФ на 2020 год и на плановый период 2021 и 2022 годов среди регионов с наихудшим прогнозом динамики роста ВРП Прикамье оказалось на верхней строчке с тем же показателем, что и Челябинской области[4].

Представим прогнозируемые Министерством показатели среднегодовых темпов роста на 2020 – 2024 годы у следующих регионов, относимых им к депрессивным в таблице 1.

Таблица 1

**Прогнозируемые темпы роста ВРП регионов
с непрогрессивной структурой экономики**

Регион	Прогнозируемый темп роста, %
Хабаровский край	1,5
Удмуртская Республика	1,4
Республика Бурятия	1,3
Курская область	1,2
Владимирская область	1,1
Красноярский край	1,1
Костромская область	0,7
Республика Коми	0,6
Ханты-Мансийский АО – Югра	0,2
Сахалинская область	-3,1

Укреплению положения региона и переходу к устойчивому развитию с высокими показателями экономической безопасности может не помочь переход на инновационные рельсы. С позиции институциональной экономики и с технологической точки зрения в рамках старо промышленного региона это очень сложно.

Одним из возможных вариантов развития может стать реализация на территории края транспортно-логистических проектов, переориентирующих транспортные потоки из соседнего Екатеринбурга в Пермь, т.е. развития края как транспортного хаба, что частично сможет решить проблемы отсутствия сторонних инвестиций в экономику Пермского края. Развитая транспортная инфраструктура повлечет за собой интенсификацию деятельности предприятий деревообрабатывающей промышленности.

Активное развитие IT-проектов на базе технопарка «Морион Диджитал» с поддержкой региональных и федеральных органов власти поможет экономике региона перейти на принципиально новый уровень.

Потенциальные направления, которые будут способствовать укреплению показателей социально-экономической безопасности края включают:

1. разработку методики оценки состояния экономической безопасности на базе доступных статистических показателей;

2. после определения методики и укрупненных групп показателей установление предельных значений выбранных индикаторов;

3. формирование программ обеспечения экономической безопасности с достижением целевых показателей.

Список литературы:

1. Долганова Я.А. Социально-экономическая безопасность региона: проблемы оценки, перспективы развития// Вестник Прикамского социального института. 2018. № 1 (79). С. 109-113.

2. Руденко М.Н., Шляпина М.В. Проблемы экономической безопасности Пермского края// Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2013. Т. 9. № 32 (221). С. 49-55.

3. Сенчагов В. К. Модернизация финансовой сферы // Вопросы экономики. 2011. № 3. С. 53–64

4. Эксперты о динамике ВРП: Прикамью срочно нужны новые драйверы. Электронный ресурс. Режим доступа:<https://perm.rbc.ru/perm/04/10/2019/5d9749bf9a794794b6499a66>, дата обращения: 10.01.2020

ECONOMIC SECURITY OF THE REGION: PROBLEMS AND PROSPECTS ON THE EXAMPLE OF PERM REGION

Rychagova A.A., student of 5th year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: the problem of assessing the level of economic security of a region, despite the wide knowledge of this category, does not lose its relevance. The article identifies the main problems of economic security of the region and their possible solutions, taking into account the specific structure of its economic system

Keywords: economic security, indicators, sustainable development of the region

УДК 37.019
ББК 65.04

СПЕКУЛЯЦИИ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ МЕНЕДЖЕРА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В.В. Рябухин, к.п.н., доцент кафедры экономики
Электронный адрес: v_ryabukhin@mail.ru
Пермский государственный
гуманитарно-педагогический университет,
614990 г. Пермь, ул. Сибирская, 24

Статья описывает результаты соотнесения требований к результатам освоения программы бакалавриата по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент» ФГОС ВО 3++ с содержанием профессионального стандарта «Руководитель». Делается вывод о спекулятивном характере компетентностного подхода в подготовке управленческих кадров.

Ключевые слова: экономическая безопасность, спекуляция, компетентностный подход, профессиональная подготовка руководителя.

Профессионализм руководителя – системообразующий фактор безопасности деятельности организации вне зависимости от её масштаба. В этой связи представляется целесообразным проанализировать соответствие принятого в современном высшем образовании подхода к подготовке менеджера квалификационным требованиям, закреплённым соответствующим профессиональным стандартом.

Современная профессиональная подготовка менеджера осуществляется в соответствии с требованиями ФГОС ВО 3++.

Само наименование документа имеет выраженный спекулятивный характер. Как уже отмечалось ранее [4],

федеративное устройство государства делает необязательным совместное использование в наименовании документа букв «ф» и «г». Представляется обоснованной убежденность в том, что это сделано для акцентирования красоты формы документа и указания на его «новаторское» содержание. Спекулятивность этого содержания доказывается интерпретацией разработчиком понятия «стандарт»: эталонная норма [1] запрещает высокую частоту модификаций. Компетентностный подход, лежащий в основе ФГОС 3++ и предшествующих ему аналогичных документов, в части требований к результатам освоения образовательной программы, не дает ответа на вопрос: выпускник вуза – компетентный (знающий, опытный) или только готовый стать таковым [1, 2] работник организации.

Анализ содержания 36 компетенций, описывающих требования к уровню усвоения выпускником – бакалавром содержания образовательной программы по направлению 38.03.02 «Менеджмент» позволяет утверждать следующее.

1. Непонятны основания структурирования и «численный состав» компетенций: общекультурных (ОК) – девять; общепрофессиональных (ОПК) – семь; профессиональных (ПК) – двадцать.

2. Неясен характер заинтересованности субъектов образовательной деятельности – преподавателей и студентов в достижении сформулированного именно таким образом результата.

3. Менее половины компетенций (44% от общего числа) применимы к выпускнику образовательной программы, при этом доля наиболее значимых ОПК и ПК составляет 28% и 25%. Таким образом, большая часть компетенций описывает характеристики деятельности «реального» руководителя.

Сопоставительный анализ содержания общетрудовых и трудовых функций профессионального стандарта «Руководитель» (уровни квалификации программ бакалавриата) и норм ФГОС 3++ по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент» обосновывает следующие выводы.

1. Число требований к трудовым функциям руководителя значительно превосходит число компетенций (67 – 36).

2. 10 (45%) из 22 трудовых функций общетрудовой функции «Управлять работами в подразделении организации (предприятия, общества) «не перекрываются» содержанием компетенций выпускника-бакалавра.

3. В общетрудовой функции «Управлять технологиями в организации» названное несоответствие составляет 69%.

4. В общетрудовой функции «Управлять проектами/процессами в организации – 30%.

Сказанное определяет следующие угрозы процессам формирования и совершенствования профессионализма руководителя.

1. Снижение уровня (с последующим исчезновением) аналитических способностей.

2. Снижение (с последующим исчезновением) внутренней мотивации деятельности.

3. Профессиональные занятия низкоквалифицированным трудом.

4. Нарастание дилетантизма менеджмента (отсутствие элементарных знаний теории управления).

5. Возрастающая трудоёмкость бизнес-процессов, увеличение транзакционных издержек.

6. Снижение производительности труда, конкурентоспособности и качества продукции отраслей экономики.

7. Предопределённость ситуации копирования управленческих решений и управления «внешним оператором».

8. «Десубъективация» деятельности, уничтожение творческого потенциала личности.

Прекращение основанных на компетентностном подходе спекуляций, повышение экономической безопасности организации и страны в целом за счёт улучшения качества процессов формирования и совершенствования профессиональной подготовки руководителя представляется реальным при условиях:

- отказа от Болонской системы в подготовке руководителя;

- отраслевой специализации управленческой подготовки;

- прекращения практики изменения содержания стандартов высшего образования один раз в полтора-два года;

- разработки инвариантной базы знаний, необходимых для реализации пяти общетрудовых функций руководителя. На сегодняшний день знания являются системозадающим компонентом у 44% общекультурных; 14% общепрофессиональных и 10% профессиональных компетенций бакалавра–выпускника образовательной программы «Менеджмент».

Список литературы:

1. Большой энциклопедический словарь. – 2 е изд., перераб. и доп. – М. – СПб. – 2001. – 1456 с.
2. Захаренко Е.Н., Комарова Л.Н., Нечаева И.В. Новый словарь иностранных слов: свыше 25000 слов и словосочетаний. – М., 2008. – 1040 с.
3. Профессиональный стандарт «Руководитель». – М. – 2014. – 63 с.
4. Рябухин В.В. Эволюция «креативной бюрократии» в снижении качества экономической безопасности/ Экономическая безопасность: проблемы, перспективы, тенденции развития: материалы III Междунар. науч.-практ. конф. (9 дек. 2016 г.): в 2 ч. /Перм гос. нац. исслед. ун-т. – Пермь, 2016. –Ч. 2. – 407 с., С. 18–23.
5. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования ФГОС 3++. – М. – 2016. – 57 с.

**SPECULATIONS OF COMPETENCE APPROACH IN
HIGHER EDUCATION MANAGER AS A THREAT
ECONOMIC SECURITY**

**Vladimir V. Ryabukhin, Associated Professor
of the Economic Department**

Perm State Humanitarian and Pedagogical University,
24, Siberian Str., Perm, 614990

Abstract. The article describes the results of correlation of requirements to the results of mastering the undergraduate program in the direction of preparation 38.03.02 "Management" of FSES HE 3 ++ with the contents of the professional standard "Leader". The conclusion is made about the speculative nature of the competency-based approach to the training of managerial personnel.

Key words: economic security, speculation, competency-based approach, managerial training.

УДК 343.378
ББК 65.428

ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ ПОСЛЕ ВЫПУСКА ТОВАРОВ КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ БОРЬБЫ С ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТЬЮ

А.М. Собянина, студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: sobyanina.anastasia97@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева,15

В данной статье проведен анализ деятельности таможенных органов по осуществлению таможенного контроля после выпуска товаров, представлены основные показатели, отражающие результаты борьбы с экономической преступностью, и их динамика.

Ключевые слова :таможенный контроль после выпуска товаров, таможенная проверка, экономические интересы, таможенные платежи, экономические преступления, таможенные операции, участники внешнеэкономической деятельности.

Таможенный контроль после выпуска товаров играет значимую роль в борьбе с экономической преступностью. Он способствует снижению провоза контрафактной продукции на территорию Российской Федерации, а также товаров, которые несут угрозу безопасности страны.

В соответствии со стратегией развития таможенной службы Российской Федерации одним из основных направлений реформирования деятельности таможенных органов является сокращение времени проведения таможенных операций. В соответствии со статьей 119 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (далее ТК ЕАЭС), вступившим в силу с 1 января 2018 года, время осуществления выпуска товаров по

таможенным декларациям сокращено до 4 часов. Ранее выпуск товаров должен быть завершен в срок не позднее одного рабочего дня. В связи с этим таможенный контроль после выпуска товаров усилился, поскольку на стадии декларирования не успевают выявить товары, которые не подлежат провозу на территорию Российской Федерации или несут угрозу безопасности страны.

Таким образом, от эффективности пост-контроля зависит, насколько таможенный контроль будет эффективен в целом, а также создание благоприятных условий для добросовестных участников внешнеэкономической деятельности.

Активное участие субъектов предпринимательской деятельности во внешней торговле, а также переход на международные нормы и стандарты приводят к необходимости пересмотра подходов к таможенному администрированию, для того чтобы своевременно реагировать на экономические изменения, происходящие на международной арене.

Согласно Концепции развития таможенного контроля после выпуска товаров и (или) транспортных средств, утвержденной приказом ФТС России от 7 декабря 2007 г. N 1516, таможенный контроль после выпуска – комплекс мер, осуществляемых после выпуска товаров, проводимых в целях проверки факта выпуска, а также достоверности сведений, указанных в таможенной декларации и иных документах, представленных при таможенном оформлении. [2]

Целями таможенного контроля после выпуска товаров являются:

- создание условий, при которых участникам внешнеэкономической деятельности будет экономически нецелесообразно незаконно перемещать товары через таможенную границу ЕАЭС;

- создание системы непрерывного контроля (от подачи предварительной информации и декларации на товары до таможенного контроля после выпуска товаров) в целях сокращения времени осуществления таможенных операций, и

как следствие, формирование благоприятных условий для развития внешней торговли. [5]

На современном этапе развития таможенного дела России таможенный контроль после выпуска товаров – это эффективный механизм защиты экономических интересов государства, который обеспечивает:

- развитие внешнеэкономического рынка
- предупреждение и пресечение нарушений таможенных правил
- пополнение доходной части федерального бюджета

В настоящее время таможенный контроль после выпуска товаров является приоритетным направлением развития таможенными органами. Его роль и значение постоянно возрастают. В связи с этим таможенные органы должны проводить эффективную деятельность, направленную на улучшение показателей таможенного контроля после выпуска товара. [3]

Основной формой таможенного контроля после выпуска товаров является таможенная проверка.

Пункт 6 статьи 331 ТК ЕАЭС устанавливает, что при таможенной проверке таможенными органами проверяются:

- 1) помещены ли товары под таможенную процедуру;
- 2) достоверны ли сведения, заявленные в таможенной декларации и содержащиеся в документах, которые подтверждают эти сведения;
- 3) соблюдены ли ограничения по пользованию и распоряжению условно выпущенными товарами;
- 4) исполнены ли лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела, обязанности, предусмотренные ТК ЕАЭС для каждого вида деятельности в сфере таможенного дела;
- 5) соблюдены ли юридическим лицом, претендующим на включение в реестр уполномоченных экономических операторов, условия включения в такой реестр;
- 6) соблюдены ли условия использования товаров в соответствии с таможенными процедурами, предусмотренными ТК ЕАЭС.

Для анализа деятельности таможенных органов по осуществлению таможенного контроля после выпуска товаров были взяты следующие показатели:

- результативность таможенных проверок;
- ущерб, причиненный экономическим интересам государства в результате нарушения лицами обязательных требований и норм законодательства;
- сумма взысканных таможенных платежей, пеней, штрафов;
- количество возбужденных дел об административных правонарушениях (далее – АП) и уголовных дел.

На рисунках 1-4 представлена динамика изменения каждого из этих индикаторов за период 2018-2019 гг. [6]

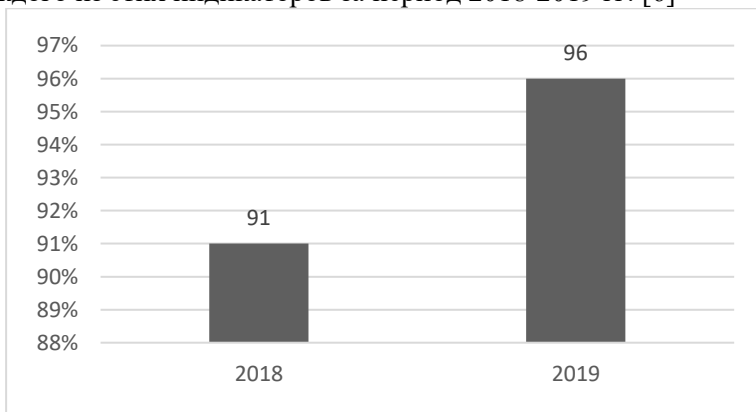


Рис. 1 Результативность таможенных проверок за 2018-2019 гг., %

Одной из задач, стоящих перед таможенными органами является повышение количества результативных таможенных проверок, от которых зависит эффективность таможенного контроля после выпуска товаров. Результативными таможенными проверками считаются те, после которых идет доначисление платежей, взыскиваются штрафы и таможенные платежи, выявляются административные правонарушения и уголовные преступления.

В 2019 году результативность таможенных проверок за 9 месяцев составляла 96% (в 2018 г. – 91%). Увеличение значений

показателей эффективности и результативности таможенных проверок было достигнуто благодаря эффективности выбора объектов таможенных проверок, а значит сокращению количества проверок с низкой экономической эффективностью.

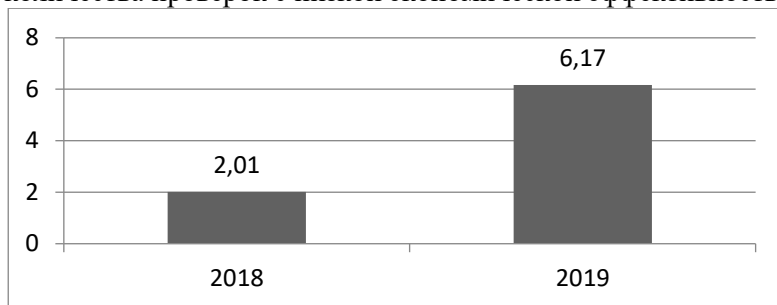


Рис. 2 Сумма взысканных таможенных платежей, пеней, штрафов в 2018-2019 гг., млрд. руб.

Таможенные органы активно взаимодействуют с налоговыми органами. Так, в 2019 году за 11 месяцев было проведено 624 совместных мероприятий (в 2018- 796). Несмотря на то, что количество проверочных мероприятий уменьшилось, сумма взысканных таможенных платежей увеличилась с 2,01 млрд. руб. до 6,17 млрд. руб. Это еще раз говорит об увеличении эффективности проводимых таможенных проверок и иных мероприятий.

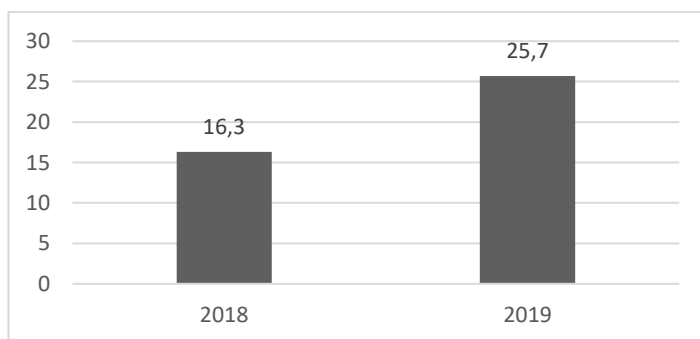


Рис. 3 Ущерб, причиненный экономическим интересам государства в результате нарушения лицами обязательных требований и норм законодательства, млрд. руб.

На рисунке 3 видно, что подразделениями таможенного контроля после выпуска товаров (в том числе совместно с иными государственными органами) по результатам проверочной деятельности за 11 месяцев 2019 года был выявлен ущерб, причиненный экономическим интересам государства в результате нарушения лицами обязательных требований и норм законодательства, на сумму 25,7 млрд рублей. За аналогичный период 2018 года был выявлен ущерб на сумму 16,3 млрд рублей.

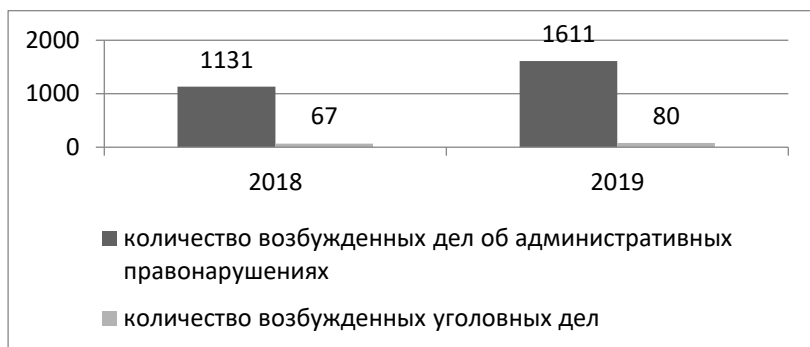


Рис. 4 Количество возбужденных дел об административных правонарушениях и уголовных дел в 2018-2019 гг. совместно с налоговыми органами

В 2019 году дел об АП и уголовных дел стало больше по сравнению с 2018 годом. Оперативный обмен информацией между таможенными и налоговыми органами, а также системный подход при выборе объектов скоординированных контрольных мероприятий способствовали повышению результатов совместной работы.

Проанализировав динамику показателей, можно сделать вывод, что таможенные органы осуществляют эффективную деятельность по осуществлению таможенного контроля после выпуска товара, в том числе повышению результативности таможенных проверок, противодействию угрозам безопасности государства и участникам внешнеэкономической деятельности, предупреждению и пресечению нарушений таможенных правил, пополнению доходной части федерального бюджета.

Таможенный контроль после выпуска товаров – это необходимая мера, применяемая таможенными органами, в целях упрощения процедуры перемещения товаров через таможенную границу, а также выявления нарушения законодательства государств-членов Евразийского экономического союза путем проведения таможенных проверок и иных форм таможенного контроля.

Таможенные органы совместно с государственными органами Российской Федерации проводят комплексную работу, которая позволила повысить эффективность таможенного контроля после выпуска товаров. В результате произошел переход от точечных проверок к комплексной многофазной работе по декриминализации отраслей и чувствительных сегментов рынка. [4]

Таким образом, развитие таможенного контроля после выпуска товаров – это одна из приоритетных задач развития таможенного регулирования в Российской Федерации, с которым государство и таможенные органы успешно справляется.

Список литературы:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.01.2020)
2. Приказ ФТС России от 07.12.2007 года № 1516 «Об утверждении Концепции развития таможенного контроля после выпуска товаров и (или) транспортных средств» //URL:<http://www.consultant.ru/>(дата обращения: 10.01.2020)
3. Костин А.А., Костина О.В. Совершенствование института таможенного контроля в проекте Таможенного кодекса ЕАЭС // Таможенные чтения – 2015. Евразийский экономический союз в условиях глобализации: вызовы, риски, тенденции: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции. Часть I / Под общ. ред. профессора С.Н. Гамидуллаева. СПб.: Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал РТА, 2015 С. 71-74.

4. Итоговый доклад о результатах и основных направлениях деятельности ФТС России в 2017 году. // customs.ru: Официальный сайт ФТС России. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 10.01.2020)

5. Понятие и основные принципы таможенного контроля // studme.org: учебные материалы для студентов. URL: https://studme.org/1834071930723/pravo/tamozhennyu_kontrol.html (дата обращения: 13.01.2020)

6. Официальный сайт Федеральной таможенной службы // URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 11.01.2020)

**CUSTOMS CONTROL AFTER THE RELEASE
OF GOODS AS ONE OF THE WAYS TO OVERCOME
ECONOMIC CRIME**

Sobyanina A.M., 5th year student

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

This article analyzes the activities of customs authorities in the implementation of customs control after the release of goods, provides the main indicators that reflect the results of the fight against economic crime, and their dynamics.

Key words: customs control after the release of goods, customs inspection, economic interests, customs payments, economic crimes, customs operations, participants of foreign economic activity.

УДК 338.12
ББК 65.01

РАЗВИТИЕ ИНФОРМАЦИОННОГО РЫНКА: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

И.А. Топоров, студент 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.П. Паздникова
Электронный ресурс: sir.toporov@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Рынок информационных товаров и услуг является сегодня самым динамично развивающимся. Современное состояние рынка обусловлено сохраняющейся информационной закрытостью государственных, крупных корпоративных структур, не говоря уже об индивидуальных предпринимателях. Полноценное развитие информационного рынка сдерживается из-за недостаточного распространения недорогих информационных технологий, экономических барьеров, ограничивающих доступ пользователя к информационным ресурсам. Задача состоит в том, чтобы организовывать эффективный поиск исходных информационных ресурсов, представляющих интерес и «доводку» этого сырья до уровня качественного информационного продукта.

Ключевые слова: рынок информационных товаров, коммерческая информация, информационная закрытость, достоверность, трудность развития рынка, перспективы, информационное обеспечение.

В современных условиях важное место отводится информации в экономических процессах и влиянию развития информационных технологий на жизнь общества. Рынок информационных товаров и услуг является сегодня самым динамично развивающимся. Информационный бизнес

становится одним из наиболее прибыльных и перспективных направлений, информационные потребности увеличиваются. Это расширяет возможности информационного обмена, ведет к появлению новых информационных продуктов, стимулирует развитие информационной деятельности. Актуальность выбранной темы определяется тем, что в настоящее время информация занимает особое положение в экономике. Она представляет собой один из основных, решающих факторов, определяющих развитие технологии и ресурсов в целом. Сейчас распространение информации в информационном секторе экономики невозможно представить без применения новых информационных технологий.

Под «информационным рынком» понимаются любые отношения между производителями информации и лицами, которым эта информация нужна. Рынок информационных услуг является сегодня самым динамично развивающимся. Информационный бизнес, ставший одним из наиболее прибыльных и перспективных, привлекает внимание. Информационные потребности разных уровней растут быстрыми темпами, что расширяет возможности информационного обмена, ведет к появлению все новых информационных продуктов, стимулирует развитие всех видов информационной деятельности [1].

В российской экономике рынок информации еще только формируется. Перспективы развития информационного рынка в нашей стране во многом зависят от продуманной и взвешенной государственной политики в этой области.

В связи с этим исследование рынка информации и его особенностей, представляет сегодня значительный теоретический и практический интерес не только для предпринимателей, но и для всего населения России.

Информация представляет собой товар, который является в настоящее время самым дорогим, если он нужен пользователю и поступает вовремя. Кто из предпринимателей не желал бы знать, чем выгодно торговать, и что было бы эффективно производить сегодня и в будущем, какова самая низкая цена, по которой можно купить конкретный товар и где именно, или самую высокую цену и покупателя, которому свой товар можно

продать по этой цене. Стоит ли подчеркивать, что без исчерпывающей информации о партнере или действующем законодательстве не стоит подписывать ни одного контракта. Без информации об экономической конъюнктуре и перспективах ее изменения невозможно прогнозировать бизнес, готовить хозяйственные решения и планировать конкретные сделки [7].

Информация как товар имеет свою специфику, отличающую ее от других товаров: является одновременно и предметом труда, и средством труда, принимает и форму продукта труда, и форму услуги, товарную форму и стоимостную оценку имеет лишь небольшая часть информации, является объектом персонифицированной собственности, обладает относительной ценностью не только для отдельного потребителя, но и свойством всеобщей полезности, обладает свойством многократного использования [9].

Получая информацию от информационной службы, пользователь платит не только за саму информацию, а за информационные услуги, то есть услуги по ее обработке, упаковке и доставке конкретному потребителю.

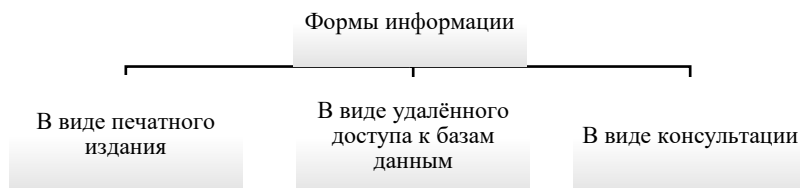


Рис.1 Формы представления информации

Следует отметить, что вышеперечисленные формы имеют возрастающую полезность и ценность для потребителя с точки зрения срока получения требуемой информации и затрачиваемых на поиск усилий, однако их цена также возрастает. Стоимость информационных товаров и услуг зависит от спроса и предложения на данном рынке.

В предпринимательской деятельности коммерческая информация используется в основном для решения трёх задач: исследования рынка, планирования бизнеса и маркетинга собственной продукции среди потенциальных покупателей, а также выбора поставщиков и других деловых партнеров; оценки партнеров – потенциальных покупателей и поставщиков продукции и услуг, а также других партнеров по бизнесу (например, банков, страховых компаний, консультантов и т. п.) с точки зрения их надежности; оценки предприятий и организаций в качестве объекта инвестиций [5].

Предприниматели в своей деятельности пользуются различными услугами информационного рынка. Осуществление операций по расчетному счету, ведение бухгалтерского учета, сдача отчетности в налоговую инспекцию, пенсионный фонд, ФСС, органам статистики. При участии в торгах, заключении контрактов, государственных закупках, обязательное применение онлайн касс, обязательная маркировка отдельных видов продукции, все это информационные услуги, необходимые для ведения предпринимательской деятельности.

Современное состояние рынка во многом обусловлено сохраняющейся информационной закрытостью не только многих государственных структур (можно найти множество таких примеров в открытой печати), крупных корпоративных структур, которые не подошли еще к международным нормам «прозрачности» ведения бизнеса, не говоря уже об индивидуальных предпринимателях. Однако отдельные примеры цивилизованного оформления крупного бизнеса уже проявилось, подавляющее большинство предприятий предпочитает оставаться в тени [4].

Достоверность деловой информации определяется точностью сведений, представляемых хозяйствующими субъектами. Стиль работы российского предпринимателя, сложившийся в период первоначального накопления капитала, приватизации, акционирования, не способствовал процессам сбора достоверной информации. Лишь немногие руководители фирм стремились точно рассказать о своем бизнесе с тем, чтобы найти подходящих партнеров.

Трудности со сбором информации приводят к снижению качества издаваемых продуктов. Упускается множество мелких деталей, которые и придают определенную значимость информационному продукту.

Полноценное развитие информационного рынка сдерживается из-за недостаточного распространения в России подходящих недорогих информационных технологий, технологических и экономических барьеров, ограничивающих доступ массового пользователя к информационным ресурсам[2].

Что касается широких слоев населения, то дальнейшее развитие средств и систем (в том числе мобильных), доступа в интернет, снижение тарифов использования информации в сети может избавить граждан от необходимости обращаться к сомнительным источникам информации. Но при условии, что в ближайшие годы действительно будет преодолена ведомственность и появятся информационные ресурсы, интегрирующие сведения из разных источников для решения определенных типов задач [8].

Информационные ресурсы России – огромный объем информационных объектов, сильно различающихся по содержанию, организации, используемым технологиям, ценности. К сожалению, значительная часть этих ресурсов недостаточно приспособлена к использованию массовым пользователем и представляет собой информационное сырье. Задача состоит в том, чтобы организовать эффективный поиск исходных информационных ресурсов, представляющих интерес, в том числе и для бизнеса и «доводку» этого сырья до уровня качественного информационного продукта. Однако, в стране еще недостаточно развиты структуры, специализирующиеся на такой работе.

Все указанные выше трудности развития информационного рынка фактически переносятся на те направления, которые связаны с развитием новой экономики, интернет – технологий. Успех дела, связанного с обработкой разнообразных потоков цифровой информации, зависит не столько от технологии, сколько от правильного сочетания элементов организации деловой практики и соответствующих им инструментов.

Перспективы российской электронной коммерции связывают с ростом присутствия населения страны до уровня 10% от общего количества. В Москве уже достигнут этот показатель. Следовательно, по нынешнему состоянию электронной розничной торговли в столице можно судить о восприимчивости новых информационных технологий массовой аудиторией. Общий же вывод таков: бизнес растет, но развивается недостаточными темпами, из-за низкой платежеспособности значительной части интернет – аудитории (школьники, работники госучреждений, небогатый малый бизнес) [3].

Таким образом, отношение предпринимателей к состоянию информационного обеспечения остается стабильным, но неудовлетворительным. На фоне общего развития ИТ в мире происходит отставание российских предпринимателей от их западных коллег. Основными мерами, которые могли бы исправить складывающееся положение и повысить эффективность информационного обеспечения, причем без необходимости получения новых знаний и финансовых затрат, могли бы стать:

- доступ к государственным информационным ресурсам;
- развитие региональных и местных систем информационного обеспечения;
- организация взаимодействия уже действующих систем информационного обеспечения и союзов предпринимателей и структур поддержки [6].

Вероятно, признание роли информации и информационной деятельности в современном экономическом и социальном развитии является самым важным шагом на пути становления информационного рынка и информационной экономики.

Список литературы:

1. Логашенко И.В. Роль информационных технологий в современной экономике // Коломенский институт (филиал) Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Московский государственный машиностроительный университет» (Коломна). – 2015. – С. 111-114
2. Райимбердиева О.Р., Махмудова Г.Р. Особенности информационной поддержки бизнеса в условиях переходной экономики // Молодой учёный. – 2015. – №10. – С. 773
3. Ревина С.Ю. Тенденции и перспективы российской электронной коммерции // М.: Российский университет дружбы народов. – 2017. – С. 487-497
4. Тагаров Б.Ж. Информация в экономике // Байкальский государственный университет. – 2013. – С. 148
5. Ценность продукта для потребителя и его удовлетворение // <https://economy-ru.info/>: энциклопедия по экономике. URL: <https://economy-ru.info/info/110654/> (дата обращения 07.12.2019)
6. Виды информационного обеспечения управления персоналом // <http://www.mangenius.ru/>: информационный портал. URL: <http://www.mangenius.ru/gias-319-1.html> (дата обращения 08.12.2019)
7. Коммерческая информация // <https://www.ngpedia.ru/index.html>: интернет-энциклопедия. URL: <https://www.ngpedia.ru/id62776p1.html> (дата обращения 07.12.2019)
8. Сферы деятельности и развитие информационного бизнеса // <https://studwood.ru/>: сборник учебных материалов. URL: https://studwood.ru/1532461/ekonomika/sfery_deyatelnosti_razvitie_informatsionnogo_biznesa (дата обращения 07.12.2019)
9. Информация как товар, рынок информации // <https://studopedia.net/>: информационный ресурс. URL: https://studopedia.net/3_48776_informatsiya-kak-tovar-rinok-informatsii.html (дата обращения 14.12.2019)

**INFORMATION MARKET DEVELOPMENT:
THEORY AND PRACTICE**

TOPOROV I.A., Student of 3th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Resume: The rialto of information products and services is the fastest growing rialto today. The current state of the market is due to the continued informational closure of state and large corporate structures, not to mention individual entrepreneurs. The full development of the information rialto is hampered by the insufficient distribution of low-cost information technologies and economic barriers restricting user access to information resources. The task is to organize an effective search for source information resources of interest and “refinement” of this raw material to the level of a high-quality information product.

Key words: informational goods rialto, commercial information, informational closeness, reliability, difficulty in developing the rialto, prospects, informational support.

УДК 338.12
ББК 65.01

ПОДХОДЫ К КАТЕГОРИИ «ИНФОРМАЦИОННЫЙ РЕСУРС»

**И.А. Топоров, студент 3 курса,
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.П. Паздникова
Электронный ресурс: sir.toporov@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Стержневым вопросом процесса информационного обеспечения является вопрос об информационных ресурсах. В составе информационного ресурса можно выделить информационные продукты (товары) и информационные услуги. Информационные ресурсы, в отличие от «обычных», никуда не исчезают и не исчерпываются, они неуничтожимы, неистощимы. Информация и знания содержат в себе резервы повышения производительности, оптимизации использования прочих ресурсов.

Ключевые слова: информационный ресурс, информационный продукт, коммерциализация, информация как экономический ресурс, информационная нагрузка.

Современная экономика не существует без информации. Сотни тысяч предприятий, миллионы налогоплательщиков, триллионы рублей, биржевые котировки, реестры акционеров – все эти информационные потоки необходимо оценить, обработать, сделать необходимые выводы, принять правильное решение [7]. Актуальность темы данной работы связана с необходимостью изучения информационных ресурсов. Без них невозможна жизнедеятельность современного общества. При сегодняшнем уровне развития информационных технологий, их проникновении во все сферы жизни общества появляется

значительное количество информационных ресурсов. Они охватывают практически все области знания и предоставляют огромный объем данных. Специалисты в области информатики подчеркивают, что стержневым вопросом процесса информационного обеспечения современной деятельности является вопрос об информационных ресурсах. Вся система современной информатизации сосредоточена вокруг информационного ресурса. Именно он является главным, стержневым интересом любого субъекта информационной деятельности [9].

Базовым в данной сфере является Федеральный закон № 149-ФЗ от 27 июля 2006 г. «Об информации, информационных технологиях и защите информации», регулирующий поиск, получение, передачу, производство и распространение информации, применение информационных технологий и безопасность информации. Базовые принципы Закона «Об информации, информационных технологиях и защите информации»: свобода информации, ограниченная только законом, открытость информации о деятельности органов власти, равноправие языков народов России, безопасность, достоверность, своевременность, неприкосновенность информации о частной жизни, равный статус всех информационных технологий [1].

Информация выступает важным фактором производства и инструментом социального управления. Она может становиться предметом обмена и купли-продажи, но, в отличие от других товаров, не исчерпывается при потреблении. Напротив, каждый человек, получивший некоторую информацию, может интерпретировать её и тем самым произвести собственную информацию. Это делает правовое регулирование информационных отношений сложным вопросом.

Информационный ресурс, по мнению учёных, является главным элементом в процессе обеспечения информационных потребностей субъектов общественных отношений, ради него и по его поводу складываются многие информационные отношения [10].

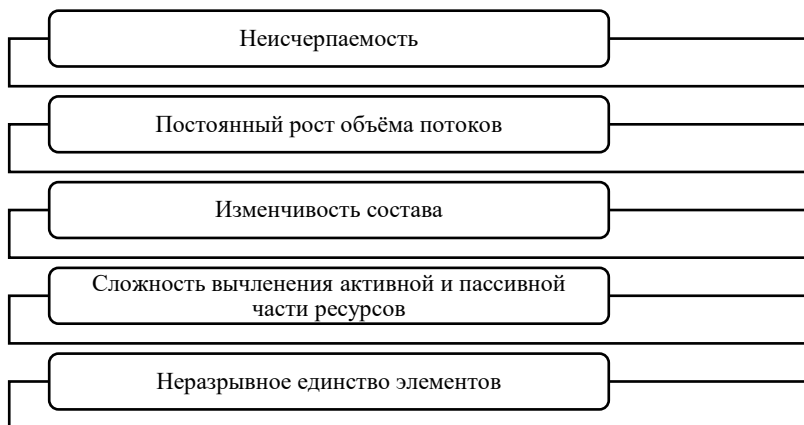


Рис. 1 Специфические особенности информационных ресурсов [4]

В составе информационного ресурса можно выделить информационные продукты (товары) и информационные услуги. Информационный продукт — информация, представляющая собой результат деятельности либо обеспечивающая информационную деятельность, созданная и представленная в форме, пригодной для потребления. Информационный товар — информация, созданная и представленная в форме, пригодной для обмена, продажи или потребления.

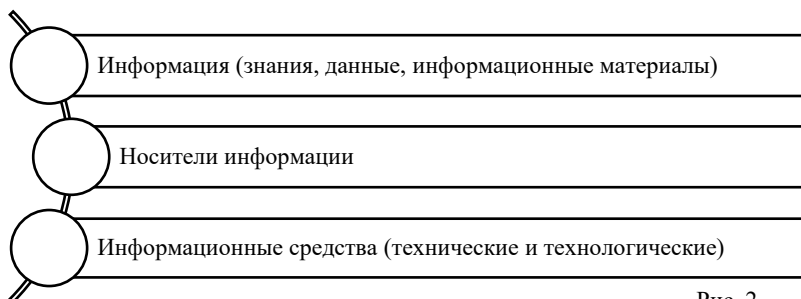


Рис. 2 – Составляющие информационных продуктов и товаров

Одним из наиболее адекватных критериев является возможность коммерциализации информации, экономически

выгодного ее использования. Так, информация и знания, овеществленные в средствах труда, других предметах выступают в качестве объекта собственности, в то время как, например, знания, накопленные предыдущими поколениями, относятся к благам общественным, доступность которых является залогом дальнейшего научно-технического развития.

Информационные продукты (товары) как ресурсы могут быть созданы в форме баз данных, специально созданных по заказу потребителя знаний (например, научно обоснованных обзоров, проектов и др.), серийных мультимедийных изданий и т.д. Информационным продуктом (товаром) могут быть материалы из фондов, хранилищ и коллекций информационного характера [10].

Информационная услуга — область человеческой деятельности, направленная на предоставление информационных продуктов в пользование потребителям [11]. Типичной информационной услугой является предоставление доступа к информационно-телекоммуникационным сетям, а также деятельность по приему, передаче, доставке сообщений по линиям электросвязи или почтовых отправок (Закон "О связи"). Информационные продукты, ресурсы и услуги интегрируют в себе поставщиков и потребителей информационных услуг и отношения между ними, порядок и условия продажи и покупки информационных услуг.

Таким образом, продуктом, товаром или услугой является не информация в ее образном сущностном понимании, а отдельные разновидности информационных ресурсов, которые всегда имеют какую-либо социально-экономическую ценность.

Информация, как и знания, несомненно, представляют собой разновидность экономических благ, они удовлетворяют потребности индивидов, а также используются в качестве экономических ресурсов, поскольку при всем изобилии информации существуют факторы, ограничивающие как возможности ее получения и создания новых знаний, так и возможности ее использования. Более сложным представляется вопрос об отнесении информации к разряду общественных или частных благ. В зависимости от форм существования, содержания информация может выступать и в том, и в другом

качестве. При этом границы разграничения конкретной информации, знаний на общественное и частное благо весьма размыты, что существенно затрудняет регулирование отношений в области спецификации и защиты собственности на них [8].

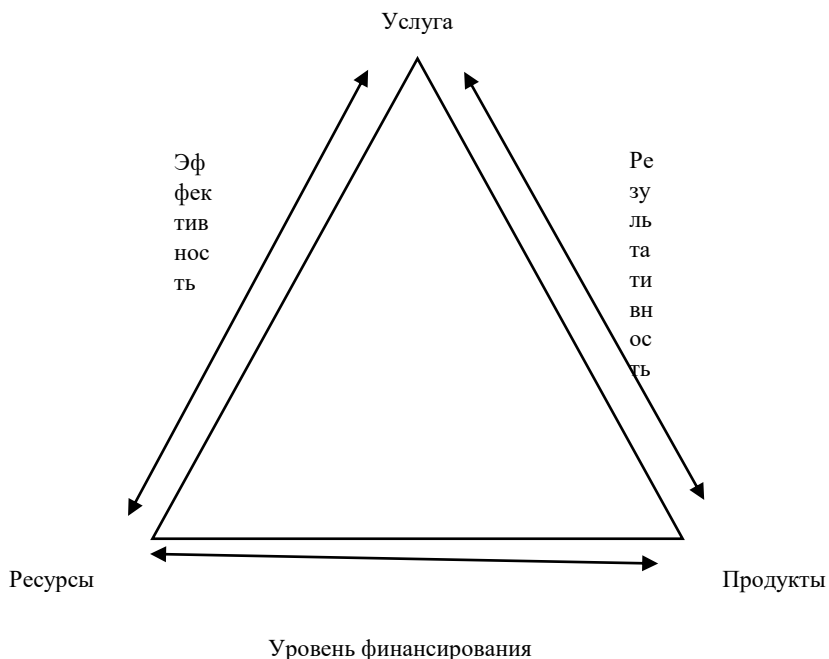


Рис. 3 Связь информационного ресурса, услуги, продукта

Информация как экономическое благо обращается в экономике как товар (информационных продуктов, услуг), а также как ресурс, используемый в процессе хозяйственной деятельности. Информационные продукты и услуги обмениваются на информационном рынке и имеют большое количество особенностей, как на стадиях разработки, производства, так и на этапе обращения. К информационным товарам и услугам относятся программное обеспечение, базы

данных, образовательные услуги, консультирование, результаты НИОКР и прочие [2].

Информационные ресурсы, в отличие от материальных, энергетических и других ресурсов, участвуют не только в производственном, но и в воспроизводственном процессе, поскольку любая невостребованная в данный момент времени и в данной точке пространства информация может быть превращена в знание — общественное благо, доступное всем экономическим субъектам, а затем снова в конкретную информацию и так до бесконечности. При этом информационные ресурсы, в отличие от «обычных», никуда не исчезают и не исчерпываются, они неуничтожимы, неистощимы. Информация не уменьшается при использовании и обнаруживает тенденцию к тому, чтобы стать общечеловеческим достоянием. В этом проявляется ее свойство накапливаемости [3].

В процессе создания информационных товаров основным средством производства выступает интеллект, который представляет собой способность человека создавать новые знания. Отсюда проистекает особая субъективность процесса информационного производства, характерным проявлением которой является отсутствие более-менее жесткой зависимости между затратами и результатом производства новой информации и знаний. В целом, в результате интеллектуальной деятельности создается уникальный продукт, который приносит доход ее создателю в процессе тиражирования (распространения материальных носителей с созданной информацией) или овеществлении в товарах, средствах производства, технологиях.

Для осуществления информационного производства требуется исходное сырье — информация и ранее созданные знания. Как экономический ресурс информация обладает рядом особенностей, отличающих ее от традиционных факторов производства — земли, труда, капитала. Наиболее значимыми свойствами информации являются неисчерпаемость в процессе использования, самовозрастание в процессе потребления, особая неопределенность ее полезности, отсутствие зависимости между исходных объемов знаний и объемом нового созданного знания,

высокая мобильность, как в пространстве, так и в плане перетекания из одних наук в другие без потери актуальности [5].

Информации как экономическому ресурсу присуща раздвоенность распространенности и редкости. С одной стороны, информация легко тиражируема, не уничтожается, а, напротив, самовозрастает в процессе потребления. В то же время, она является редким ресурсом благодаря уникальности процесса ее производства и использования, главным субъектом которого выступает человек. Так, в настоящее время одними из наиболее актуальных проблем являются проблема сильного информационного давления на людей, усиливающегося с ускорением процесса накопления информации, а также распространение методов деструктивного информационного воздействия, ведущего к негативным последствиям. Накопленные объемы информации и знаний не успевают перерабатываться, создаются большие массивы ненужной (по крайней мере, в настоящий момент) и дублирующей информации. Но наряду с этим существует потребность в знаниях, которые смогут помочь преодолеть многочисленные нерешенные в настоящее время проблемы, например, в области экологии, медицины и других областях.

В функционировании информации как экономического ресурса особое значение имеют технические и технологические аспекты ее использования и обращения в экономике. Именно развитие информационно-коммуникационных технологий и компьютерной техники открыли новые возможности целенаправленного использования информации и знаний в экономике, выявили резервы прогрессивного развития. «Как и любой другой ресурс, информация полезна только в том случае, если мы можем доставить ее туда, где она необходима». Развитие технологий сбора, обработки, накопления и распространения информации, организации процесса коммуникаций послужили стимулом к появлению и повсеместному распространению новых форм организации бизнеса в целом и отдельных бизнес-процессов. Виртуальные компании, сетевые организации в своей деятельности базируются на эффективной организации информационных взаимодействий, создании и накоплении знаний, баз данных,

обмене знаниями, позволяющих им достигать преимуществ в области инноваций, что обеспечивает высокий уровень конкурентоспособности.

Информация как экономический ресурс используется в различных направлениях, результатом чего является многообразие форм воплощения и путей создания стоимости [8].

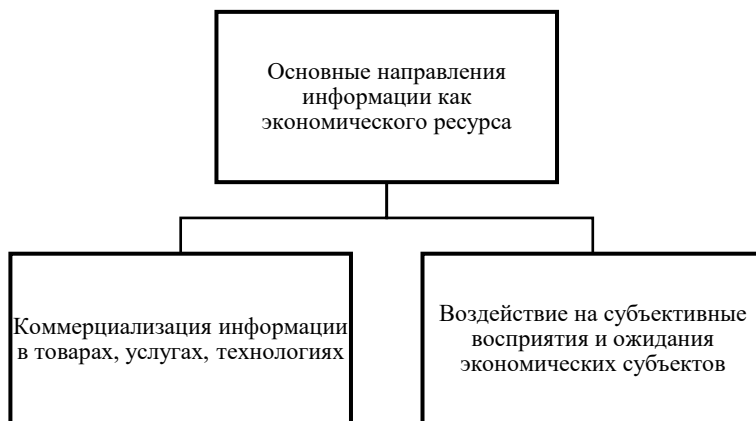


Рис. 4 Основные направления информации как экономического ресурса

Информация и знания содержат в себе резервы повышения производительности, оптимизации использования прочих ресурсов. Они становятся все более значимыми ресурсами в современной экономике, именно они представляют собой важный объект приложения интеллектуальных усилий. Информационно-коммуникационные технологии, компьютерная техника являются специфическими машинами нового этапа экономического развития – информационного, предопределяя возможности и эффективность использования информации. В то же время «скорость, с которой развивается технология в обществе, определяется относительным уровнем его способности усваивать и обрабатывать информацию». Повышение значимости и повсеместное распространение качества экономических ресурсов информации и знаний ведут не только к разнообразным положительным эффектам,

частности, к экономии ресурсов, снижению нагрузки на окружающую среду, расширению возможностей людей.

Таким образом, существуют разные подходы к трактовке информационного ресурса. Однако, данные подходы по-разному оценивают экономическую сущность информационного ресурса и проблемы, вытекающие из этого. Существуют различные проблемы, свойственные экономике, в которой информация и знания становятся важными ресурсами. Так, ускорение темпов научно-технических прогрессов приводит к усилению давления на общество, поскольку социальные и экономические институты не успевают адаптироваться к изменениям. Информационная нагрузка на людей может оказывать деструктивное влияние, так как происходит все более жесткое и целенаправленное использование методов информационного воздействия.

Исследование информации как экономического ресурса, выявление ее роли и возможностей использования в экономике являются одними из наиболее актуальных, сложных проблем, стоящих перед экономической теорией. Продолжающийся процесс информатизации, накопление опыта производства информационной продукции, расширение границ применения информации в экономике обуславливают постоянное обновление теоретических и практических основ функционирования информации [6].

Таким образом, анализ определений, приведенных в различных источниках, позволил констатировать, что в состав информационных ресурсов включается либо произвольная информация, либо ее подмножество, для выделения которых разные авторы используют иногда несовместимые друг с другом критерии. Обоснована необходимость совершенствования государственной политики в отношении информационных ресурсов и связанных с ними объектов и процессов. Приведена аргументация, что четкое правовое регулирование в сфере информационного права, включение понятия «информационный ресурс» в действующий Закон об информации обеспечит стабильность государственного управления информационным комплексом России. Это обусловлено тем, что стремительное развитие глобальной информационной сети в настоящее время предполагает возможность передачи информации на

практически неограниченные расстояния в достаточно больших объемах и в кратчайшие сроки, как следствие, существует необходимость совершенствования государственной политики в отношении информационных ресурсов, равно как и связанных с ними объектов и процессов. Отмечается необходимость минимизации перекрестного использования информационно-правовых дефиниций в системе правового регулирования общественных отношений на современном этапе и дальнейшего совершенствования концептуально-теоретического базиса информатизации в России.

Список литературы:

1. Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и защите информации». // [Электронный ресурс] consultant.ru: компьютерная справочная правовая система. 02.12.2019. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61798/ (датаобращения 19.12.2019)
2. Евсеева А.О., Закирова М.И. Информация как ресурс экономики // ООО «Аэтерна». – 2017. – С. 190-192
3. Ерёмин В.Н. Маркетинг: основы и маркетинг информации // М.: КноРус. – 2015. – С. 656
4. Колкова Н.И., Скипор И.Л. Моделирование интегрированной технологии создания электронных информационных ресурсов: соотношение общего и специфического // Кемеровский государственный институт культуры. – 2008. – №4. – С. 15-31
5. Красноштанова А.В. К вопросу о формировании информационного капитала в глобальной экономике // Южный федеральный университет. – 2006. – №3. – С. 172-174
6. Овсянникова И.В., Скоблякова И.В. Информация как экономический ресурс // Орловский государственный университет им. И.С.Тургенева. – 2009. – №8. – С. 101-107
7. Паздникова Н.П. Формирование системы мониторинга реализации программы социально-экономического развития региона. автореферат диссер. на соискание ученой степени

кандидата экономических наук / Пермский государственный университет. Пермь, 2007.

8. Паздникова Н.П. Безопасность программно-целевого управления региональными социально-экономическими системами // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 1. (135). – С. 14-21.

9. Информационный ресурс общества // <https://www.olegshein.ru/>: информационный портал. URL: <https://www.olegshein.ru/security/informacionnyy-resurs-obshchestva-osnovnyye-ponyatiya-otrasli-informacionnyh/> (дата обращения 19.12.2019)

10. Информационные ресурсы // <https://studme.org/>: сборник учебных материалов. URL: https://studme.org/34524/informatika/informatsionnye_resursy (дата обращения 19.12.2019)

11. Глоссарий // <https://studme.org/>: сборник учебных материалов. URL: https://studme.org/34594/informatika/glossariy_informatsionnye_tehnologii_yuridicheskoy_deyatelnosti (дата обращения 19.12.2019)

APPROACHES TO THE CATEGORY

«INFORMATION RESOURCE»

Toporov I.A., Student of 3th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Resume: The pivotal issue in the process of information support is the issue of information resources. As part of an information resource, information products (goods) and information services can be distinguished. Information resources, unlike the “ordinary” ones, do not disappear and are not exhausted anywhere, they are indestructible, inexhaustible. Information and knowledge contain reserves for increasing productivity and optimizing the use of other resources.

Key words: Information resource, information product, information goods, commercialization, information as an economic resource, information load.

УДК 330.1
ББК 65.05

КОРРУПЦИЯ В ТАМОЖЕННОЙ СФЕРЕ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РФ

А.А. Улюсова, студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: ksenia.ulyusova@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Коррупция – одно из самых опасных явлений, негативно влияющее на экономику страны. Несмотря на различные методы борьбы и предупреждения коррупционных действий, статистика с каждым годом возрастает. Актуальность проблемы обусловлена тем, что коррупция среди органов таможенной службы является существенной и нерешенной проблемой.

Ключевые слова: мошенничество, таможенное оформление, взятка, коррумпированность, должностное лицо, злоупотребление должностными полномочиями, дискреционные полномочия.

Существует много различных точек зрения на определение такого феномена как коррупция, многие авторы научных работ по правовым отношениям, криминалистике, управлению давали свою личную формулировку, опираясь на законодательство и опыт. Такое многообразие определений говорит о сложности и не изученности данного явления в полной мере. Для полного и ясного изучения данной проблемы целесообразно сосредоточиться на двух важных пунктах. Для начала необходимо в большей мере исследовать теоретическую базу познания коррупции, в которую несомненно входит не только определение сути коррупции, но также различных

факторов, причин, категориального аппарата и самое главное выявление аспектов, на которые влияет данное явление в социальной, экономической, политической жизни общества. И второй не менее важный пункт, который повлияет на изучение проблемы, это формулирование четкого правового определения коррупции, а также развитие в формировании целой системы мер по борьбе с коррупцией.

Данное явление можно будет считать полностью изученным только в том случае, если статистика по действиям органов таможенной службы в сфере коррупции будет уменьшаться в таких показателях как взяточничество, использование служебного положения ради собственной выгоды. При чем статистика в конечном итоге должна прийти к минимальному значению таких показателей.

Динамика при сравнении коррупционных правонарушений за 2017, 2018 и 1-е полугодие 2019 года позволит дать полную характеристику данному правонарушению в отношении таможенных органов и проследить зависимость с причинами данных деяний, следовательно, и с рекомендациями для осуществления положительной политики в сфере противодействия коррумпированных действий (таблица 1).

Таблица 1

Динамика коррупционных правонарушений за 2017, 2018 и 1-е полугодие 2019 года

	2017	2018	1-е полугодие 2019
Уголовные дела, возбужденные по противодействию коррупции	406	251	248
Преступления коррупционной направленности	306	173	201
В отношении должностных лиц	135	93	118
В отношении взяткодателей	171	80	83

Окончание таблицы 1

Доля уголовных дел коррупционной направленности	95%	88,5%	96,7%
Служебные, функциональные, инспекторские и иные проверки	547	541	246
Наказано в дисциплинарном порядке (должностных лиц)	564	454	225
Уволено (должностных лиц)	13	12	4

Таким образом, к 2018 году можно наблюдать значительное снижение количества возбужденных уголовных дел, в том числе и коррупционной направленности как в отношении должностных лиц, так и в отношении взятокдателей. Можно сделать вывод, что мероприятия, проводимые в 2017 году, направленные на различные проверки, а также наказанию должностных лиц, были эффективны и повлияли на общую статистику в 2018 году.

Однако, уже в 1-ом полугодии 2019 года можно наблюдать значительный рост доли уголовных дел, а также по сравнению с 2018 годом рост преступлений коррупционной направленности в отношении должностных лиц и взятокдателей. Из этого можно сделать вывод, что мероприятия, проводимые в 2018 году, не оказались достаточно эффективными.

Для того, чтобы выявить причины коррумпированности таможенных органов и сформулировать методы борьбы с данной проблемой, необходимо проследить динамику наиболее распространенных видов преступлений за 2017, 2018, 2019 года (рисунок 1).

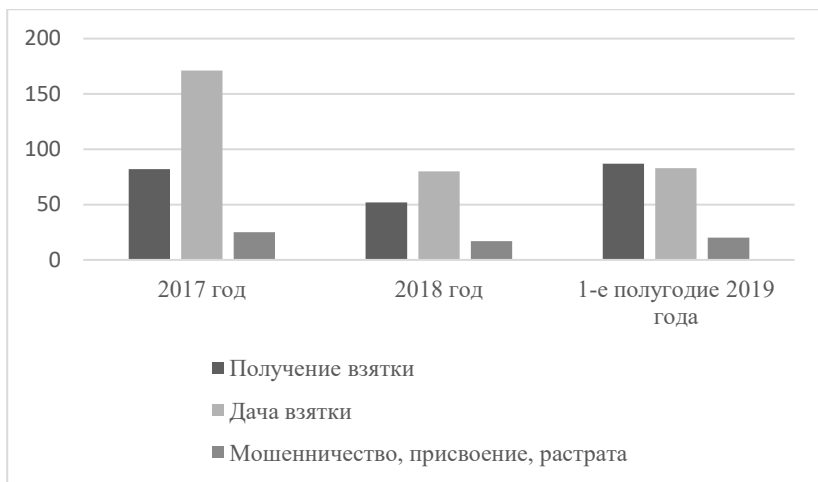


Рис. 1 Динамика наиболее распространенных видов преступлений

Проанализировав статистику по коррупционным нарушениям в таможенных органах за 2017, 2018, 2019 года, становится понятно, что данное явление распространено именно в таможенной службе. Несмотря на то, что показатели к 2018 году значительно снизились, цифры по возбуждению уголовных дел остаются большими. Для принятия мер противодействия коррупции в таможенных органах необходимо выявить основные причины.

Итак, наиболее распространенной причиной явления коррупции в таможенных органах является низкая она действительно намного ниже, чем у других государственных органов, поэтому наиболее актуальной причиной коррупции можно считать данный факт.

Еще одной важной причиной коррупции в таможенных органах можно считать несправедливость при продвижении по службе [1]. Большинство работников в таможенной сфере, в особенности в большом опытом работы, часто продвигают «своих» людей на те должности, которые должны быть заняты другими работниками по стажу. Также случаются ситуации, когда какие-либо знакомые высших по стажу таможенных органов сразу становятся более выше по званию, чем должны быть, таким образом такая несправедливость сильно влияет на

работу таможенных органов и приводит их к коррумпированным действиям.

Из вышеупомянутой причины вытекает ещё одна немаловажная – кадровый протекционизм, позволяющий коррумпированным таможенникам продвигать на должности своих людей и с их помощью выстраивать коррупционные схемы, извлекая незаконные прибыли [3].

Еще одной причиной является ощущение нестабильности среди органов таможенной службы. Это также вытекающая причина из вышеупомянутых. В особенности начинающие таможенники ощущают такую нестабильности, потому что довольно часто происходят изменения в работе.

Следует отдельно выделить важную причину явления коррупции в таможенной сфере – недоработки в таможенном законодательстве, позволяющие находить «лазейки» для преступных элементов и безнаказанно допускать нарушения таможенных технологий. Данная причина также является важной проблемой, требующей срочного рассмотрения, ведь рост преступности ведет к угрозе экономической безопасности страны.

При выявлении ряда причин коррумпированности таможенных органов необходимо разработать или усовершенствовать уже существующие меры по устранению этих причин. Во-первых, стоит обратить внимание на наиболее распространенные и важные причины явления коррупции. Исходя из этого, первая мера по устранению коррупции в таможенной службе – поднять заработную плату до такой степени, чтобы она соответствовала квалификации и ответственности работы. Ведь большинство таможенников берут взятки именно по той причине, что заработная плата не удовлетворяет все потребности, поэтому данная мера противодействия, на мой взгляд, будет эффективной.

Вторая мера по устранению коррупции – подбор кадров с жесточенным контролем и проверкой моральных и деловых качеств. Это поможет устранить проблему «продвижения своих людей», а также данный метод поможет отобрать таких сотрудников, которые придерживаются особых

принципиальных указаний, касающихся коррупционных действий.

Третья мера – проведение специальных проверочных мероприятий в отношении кандидатов. Это вытекающая из вышеупомянутой мера противодействия, которая поможет определить наиболее подходящего сотрудника, обладающего такими качествами, которые не позволяют допустить коррумпированность.

Еще одна мера противодействия коррупции – повышение профессионализма должностных лиц таможенных органов. Это важный критерий в решении данной проблемы, так как поможет в контроле и выборе кандидатов, а также проведению профилактических функциональных работ относительно сотрудников.

В решении проблемы коррупции таможенных органов также будет эффективна ротация не только руководящего состава, но и должностных лиц таможенных органов. Это устраним проблему несправедливости при продвижении по службе, а также нестабильности, особенно это может благоприятно отразиться на начинающих служащих.

Несомненно, в такой объемной и системной работе как противодействие коррупции возникают внутренние проблемы, поэтому необходимо на основе анализа данных проблем выявить возможные решения. Это поможет усовершенствовать методы противодействия коррупции и контролировать их эффективность.

При противодействии коррупции в таможенной службе возникает такая проблема как отсутствие ряда нормативных актов. Для решения возникшей проблемы, необходимо разработать ряд комплексных мер. Например, принятие необходимых правовых актов. Это позволит прямо воздействовать на проблему и повлиять работу по противодействию коррупции. Исходя из этого, законодательное закрепление ряда всех необходимых понятий также воздействует на проблему и в систематической работе этих мер проблема отсутствия актов, регламентирующих работу по пресечению коррупции в таможенных органах, может быть решена. Кроме того, в решении данной проблемы может быть

предложен механизм по организации специальных проверочных мероприятий, соответствующих положениям федерального закона «О противодействии коррупции». В добавление, необходимо обеспечивать функциональный процесс по ротации должностных лиц. Это эффективное влияние на предупреждения коррупционных преступлений.

Ещё одна проблема, возникающая в процессе снижения коррупционных преступлений, это наличие разнообразных рабочих групп, как ведомственных, так и межведомственных, которые принимают аналогичные мероприятия в рамках работы по противодействию коррупции, следовательно, происходит увеличение количества различных планов, которые часто между собой похожи. В решении данной проблемы должен стоять комплексный подход и внесение изменений в данные мероприятия. Например, проведение внеплановых лекций о борьбе с коррупцией, также проведение различного анкетирования и тестирования. Кроме того, эффективной мерой будет составление психоанализа каждого сотрудника таможенной службы. Таким образом, мероприятия, включающие в себя данные меры по пресечению коррупции, могут быть эффективным решением поставленной проблемы.

Итак, самое главное в решении проблем, возникающих при противодействии коррупции в таможенных органах, это комплексное воздействие и систематический контроль. Кроме того, не стоит забывать о мерах предупредительно-профилактического характера и привлечения к дисциплинарной ответственности, а также мерах пресечения коррупции и уголовной ответственности. Применение этих мер приведет к значительному снижению коррупции в деятельности таможенных органов, а проведение специальной системной работы позволит не допускать возможности в совершении коррупционного преступления, но этому должно способствовать автоматизация всех процессов.

Список литературы:

1. Каськов И.В., Цыганков А.Н., Штанько М.А. Борьба с коррупцией в таможенных органах: исторический опыт и современность. // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2014 г.). – СПб.: Заневская площадь, 2014. – С. 49-51.

2. Официальный сайт Федеральной Таможенной службы Российской Федерации // [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru>

3. Свириденко М.А. Проблема коррупции в таможенных органах. // Евразийский Научный Журнал, №4, 2016 г.

CORRUPTION IN THE CUSTOMS SPHERE AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Ulyusova K.A., Student of 5th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Corruption is one of the most dangerous phenomena that negatively affects the country's economy. Despite various methods of fighting and preventing corruption, statistics are increasing every year. The urgency of the problem is due to the fact that corruption among customs authorities is a significant and unresolved problem.

Keywords: fraud, customs clearance, bribe, corruption, official, abuse of power, discretionary powers.

УДК 336.221.4
ББК 334.012.64

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

**Д.В. Чистякова, студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Домбровский,
Электронный адрес: darychistyakova@yandex.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Существует множество исследований о том, что предпринимательская деятельность является основой рыночной экономики, а малый бизнес существенно способствует занятости и экономическому росту.

И этого роста можно достигнуть путем поддержки растущих малых предприятий – резидентов РФ, особенно тех сфер, которые являются приоритетными, обладающими соответствующими критериями важности для экономики регионов и государства в целом.

Малый бизнес наиболее уязвим, особенно на первых этапах своего развития, в конкурентной борьбе с бизнесом крупным. Поэтому необходима его государственная поддержка, и прежде всего это льготное налогообложение.

В Российской Федерации взят курс на развитие малого бизнеса и принимается множество документов и программ. При этом наибольшее внимание необходимо уделить мерам его поддержки именно на региональном и муниципальном уровнях. Государственная налоговая политика должна быть четко определена и последовательна. Только таким образом возможно преодолеть недоверие предпринимателей в отношении призывов властей создавать стартапы.

В целях совершенствования системы налогообложения малого бизнеса в статье выделены отдельные проблемы и предлагаются меры по совершенствованию действующего законодательства в указанной сфере.

Ключевые слова: субъекты малого предпринимательства, малый бизнес, налогообложение, налоговые льготы, специальные налоговые режимы.

Предпринимательская деятельность является основой рыночной экономики. Малый бизнес, по сравнению с бизнесом крупным, гибче в принятии и реализации решений, восприимчивее к техническим новшествам, быстрее адаптируется к современным реалиям, оперативнее реагирует на запросы рынка.

Малый бизнес существенно способствует занятости и экономическому росту. Естественно, для обеспечения такого роста необходима его поддержка, и прежде всего в виде льготного налогообложения, поскольку малый бизнес наиболее уязвим в конкурентной борьбе с крупным бизнесом.

Следует отметить, что Российская Федерация в ежегодном рейтинге "Ведение бизнеса" (Doing Business) Всемирного банка поднялась с 120-й в 2012 г. на 51-ю позицию в 2015 г. [1], в 2016 г. наша страна заняла 40-е место в данном рейтинге [2], а в 2017 г. Россия уже на 35-м месте [3]. Это лучший показатель среди стран, входящих в БРИКС и Евразийский экономический союз.

По данным этого рейтинга, традиционно сильными сторонами России являются простые условия регистрации собственности (9-е место) и бизнеса (26-е место), а также обеспечение исполнения госконтрактов (18-е место). Российская Федерация вошла и в число лучших стран по подключению к электросетям, отыграв двадцать позиций (10-е место). Проблемные направления – это "уплата налогов" (52-е место), "разрешение неплатежеспособности" (54-е место), "получение разрешений на строительство" (115-е место) [4].

С тем, что налоговые проблемы малого бизнеса существенны, согласны множество современных исследователей, как российских, так и зарубежных [5]. Логично, что более низкие налоги всегда будут стимулировать более

высокую предпринимательскую активность, чем более высокие [6].

В последнее время не только еще более часто говорят о необходимости поддержки малого предпринимательства, но и принимается множество нормативных документов различных уровней, в числе которых особенно стоит отметить Стратегию развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года и План мероприятий ("дорожную карту") по реализации этой Стратегии [7], также принято множество региональных и муниципальных программ [8]. Поскольку в регионах и муниципальных образованиях власть лучше понимает потребности своего малого и среднего бизнеса, поэтому и программы развития последнего должны быть региональными и местными [9]. Представляется, что наиболее адекватными являются меры по поддержке малого и среднего предпринимательства именно на региональном и муниципальном уровнях. Но количество малого бизнеса, несмотря на существующие программы поддержки, на сегодняшний день по-прежнему невелико.

Причиной этому является плохой предпринимательский климат в стране, важной составляющей которого как раз и является порядок налогообложения, который позволил бы улучшить экономическое состояние малого бизнеса преимущественно производственной и инновационной сфер.

По данным Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства [11], в РФ существует 5 986 652 микро- и 262 576 малых предприятий, в то время как общее количество зарегистрированных юридических лиц составляет 110 828 147, индивидуальных предпринимателей и крестьянских фермерских хозяйств – 86 037 339 [12]. То есть у нас всего 3,17% микро- и малого бизнеса. С учетом среднего 3,18.

В качестве одного из перспективных направлений совершенствования правового обеспечения развития малого предпринимательства в России следует указать на необходимость дальнейшей "коммерциализации" законодательства. Все наше право должно быть пронизано идеей, принципом всемерной поддержки предпринимательской деятельности, в том числе малых предприятий, при

одновременном стремлении, естественно, к разумному балансу частных и публичных интересов.

Безусловно, государство уже сделало ряд шагов навстречу бизнесу: упростило процедуру государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, расширило режим саморегулирования, учредило институт уполномоченных по защите прав предпринимателей, создало Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства, Федеральную корпорацию по развитию малого и среднего предпринимательства и т.п.

В сфере налогообложения также были приняты меры по налоговому стимулированию развития малого предпринимательства через специальные налоговые режимы, а именно:

1) расширен перечень видов деятельности, в отношении которых может применяться патентная система налогообложения;

2) предоставлено право на применение 2-летних налоговых каникул по упрощенной системе налогообложения и патентной системе налогообложения на деятельность в сфере бытовых услуг;

3) предоставлено право субъектам РФ снижать ставки налога для налогоплательщиков, применяющих упрощенную систему налогообложения с объектом налогообложения в виде доходов, с 6 до 1% в зависимости от категорий налогоплательщиков и видов предпринимательской деятельности;

4) предоставлено право представительным органам муниципальных образований, законодательным органам городов федерального значения Москвы, Санкт-Петербурга и Севастополя снижать ставки единого налога на вмененный доход с 15 до 7,5% в зависимости от категорий налогоплательщиков и видов предпринимательской деятельности [13].

К тому же Федеральный закон от 26 декабря 2008 г. N 294-ФЗ "О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного

контроля (надзора) и муниципального контроля" [14] имеет очевидную пропредпринимательскую направленность.

Конечно, все эти меры государственной поддержки необходимы для развития малого предпринимательства, но все еще остаются проблемы, с которыми сталкивается данный сектор экономики.

Президентом РФ в Послании к Федеральному Собранию 2016 г. [15] отмечена необходимость упорядочивания существующих фискальных льгот, увеличения их адресности, отказа от неэффективных инструментов.

Однако, несмотря на то что Президент РФ декларировал в своем Послании 2015 г. [16], что налоговые условия для бизнеса меняться не должны, находятся и другие способы получить больше с предпринимателей, не трогая размеров налоговых ставок.

Например, к таким способам можно отнести ограничение возможности учитывать в прибыли убытки, отмену льготы по налогу на имущество организаций для плательщиков специальных налоговых режимов, введение торгового сбора, произвольные изменения схем размещения нестационарных торговых объектов в отдельных субъектах РФ и ряд других мер.

К числу способов фактического повышения налогов относится и расширение с 2015 г. перечня объектов имущества, по которым налог определяется как кадастровая стоимость. Переход с инвентаризационной и остаточной на кадастровую стоимость недвижимости будет осуществлен постепенно, вплоть до 2020 г.

Могут коснуться бизнеса и сборы на капитальный ремонт многоквартирных домов, если офис, хостел или магазин находится в жилом доме или у предприятия на балансе есть квартира. Растут НДС, ЕНВД и страховые взносы. Необходимо отметить и квазианалоги, к которым относятся утилизационный и экологический сборы, ввозная и вывозная таможенные пошлины, платная парковка, "Платон".

Таким образом, несмотря на ряд существующих и действующих мер поддержки малого бизнеса, реальная ситуация в налогообложении совсем не способствует его развитию.

В числе основных недостатков действующей системы налогообложения субъектов малого предпринимательства в первую очередь можно назвать нестабильность налогового законодательства, приоритет фискальных интересов государства над всеми остальными, а также сложность существующей налоговой системы для многих субъектов малого бизнеса, следствием чего могут быть ошибки при формировании налоговой базы, особенно при выборе упрощенной системы "доходы минус расходы", что повлечет за собой начисление пени и привлечение к ответственности.

По мнению И.А. Смагиной, недостаточная четкость и ясность нормативных документов и слишком частые изменения налогового законодательства затрудняют работу самих налоговых служб, требуя разъяснений Министерства финансов РФ. К тому же ставки налогов формируются без достаточного экономического анализа их влияния на производство продукции, на стимулирование привлечения инвестиций и т.д. [17].

Статьей 7 Федерального закона от 24 июля 2007 г. N 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ" (далее – Закон N 209-ФЗ) в целях реализации государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации могут в качестве мер устанавливаться специальные налоговые режимы, упрощенные правила ведения налогового учета, упрощенные формы налоговых деклараций по отдельным налогам и сборам для малых предприятий [18].

Также Департамент налоговой и таможенной политики в части предложения о снижении налогов для бизнеса отметил, что для налогообложения предпринимательской деятельности субъектов малого предпринимательства (организаций и индивидуальных предпринимателей) Налоговым кодексом РФ предусмотрены специальные налоговые режимы, представляющие собой особый установленный Кодексом порядок исчисления и уплаты налогов [19].

Однако фактически не ко всем субъектам, относящимся к субъектам малого предпринимательства по критериям, закрепленным законом, применимы специальные налоговые

режимы. Например, лимит доходов, предусмотренный для упрощенной системы налогообложения, несмотря на то что был увеличен с 60 до 150 млн. руб., фактически при соблюдении прочих условий применим только для микропредприятий (учитывая только их предельный доход), поскольку для малых предприятий предельные значения дохода определяются в размере 800 млн. руб. [20].

То есть не все малые предприятия по критериям Закона N 209-ФЗ имеют право на применение упрощенной системы налогообложения.

Представляется логичным увеличить для "упрощенцев" предел доходов до 800 млн. руб., поскольку упрощенная система налогообложения рассчитана на субъектов малого бизнеса.

С одной стороны, логично и целесообразно будет ввести и использовать во всех нормативных документах единое понятие малого предприятия [21], тем более что Закон N 209-ФЗ предусматривает такие меры, как специальные налоговые режимы, упрощенные правила ведения налогового учета, упрощенные формы налоговых деклараций по отдельным налогам и сборам для малых предприятий и т.д.

С другой стороны, упрощенную систему налогообложения могут применять не только субъекты малого предпринимательства, но и, например, государственные компании при выполнении требований для организаций, определенных главой 26.2 НК РФ [22], а также и нерезиденты РФ [23].

Безусловно, в поддержке нуждается весь малый бизнес. Но и здесь необходимо расставлять приоритеты. Представляется, что для резидентов РФ – малых предприятий, обладающих соответствующими критериями важности для экономики РФ, необходимы дополнительные льготы.

Поскольку именно региональные власти и органы местного самоуправления в наибольшей степени заинтересованы в развитии малых и средних предприятий, являющихся в подавляющем большинстве случаев географически локализованными участниками рынка, то и их поддержка должна быть адресной, максимально подстроенной

под их реальные нужды и потребности. Поэтому поддержку следует оказывать прежде всего перспективным предприятиям, занимающимся особо важной деятельностью, необходимой региону (высокотехнологичный бизнес, производство, услуги). Причем такая деятельность должна быть основной, т.е. доля доходов от реализации продукции и (или) оказанных услуг по конкретному виду деятельности должна составлять не менее 70% в общем объеме доходов. Для таких предприятий субъект РФ может установить более низкую налоговую ставку в пределах, закрепленных НК РФ.

Конечно, основной вид деятельности необходимо подтверждать под угрозой лишения права на льготу с начала отчетного или расчетного периода, в котором допущено несоответствие, с последующими неблагоприятными последствиями в виде доначисления налогов и привлечения к ответственности.

Поэтому для целей налогообложения субъектов малого предпринимательства необходимо выделить качественные критерии – виды деятельности, на основании которых для приоритетных видов деятельности конкретного региона предложить дополнительную льготу в виде сниженной налоговой ставки.

Поскольку ЕНВД с 2021 г. подлежит отмене, необходимо предоставить право применять патентную систему налогообложения и юридическим лицам – микропредприятиям.

С одной стороны, для того, чтобы оказать дополнительную финансовую поддержку субъектам малого бизнеса, следует привлекать и крупные предприятия, которые, в свою очередь, будут инвестировать в малые, что окажет им дополнительную финансовую поддержку. Конечно, чтобы стимулировать крупные предприятия для инвестиций, необходимо ввести дополнительные налоговые льготы для данных субъектов, а именно все вложенные средства в полном объеме относить к расходам предприятия и по выбору налогоплательщика уменьшить один из объектов налогообложения на 2 – 3%. Необходимо отметить, что подобные льготы будут достаточно серьезным стимулом для крупного бизнеса в помощь малым субъектам предпринимательской деятельности.

С другой стороны, необходимо бороться с незаконным предпринимательством, заставить таких людей "выйти из тени", платить налоги. Для этой цели отлично подходят всевозможные меры стимулирования и поддержки малого бизнеса, особенно в сфере упрощения налогообложения, такие как повышение предела доходов для применения упрощенной системы налогообложения, налоговые каникулы, расширение перечня видов деятельности патентной системы налогообложения.

Также остается нерешенной проблема выплаты заработной платы "в конвертах" или "серой" заработной платы работникам.

В основе совершенствования налогообложения субъектов малого предпринимательства должно лежать оптимальное сочетание интересов государства и бизнеса. Именно поэтому назрела необходимость перехода от гипертрофированной реализации фискальной функции налогообложения к социально-стимулирующей, что будет способствовать развитию малого предпринимательства, стимулированию его инвестиционной активности, приведет к усилению его социальной значимости, а в долгосрочной перспективе и к поступлению в бюджет большего количества налогов вследствие увеличения общего числа предпринимателей, развитию занятости и самозанятости.

Список литературы:

1. Смагина И.А. Налогообложение малых предприятий / И.А. Смагина // Право и экономика. 2012. N 11. С. 75 – 76.
2. Федорцова Р.П. Актуальные вопросы учета и отчетности малых предприятий / Р.П. Федорцова // Налоги. 2009. N 5. С. 20 – 23.
3. Кириллов А.К. Реформа промыслового налога в России 13 октября 1917 года // Вопросы истории. 2011. N 12. С. 87.
4. Клейнер Г.Б. Эволюция институциональных систем / ЦЭМИ РАН. М.: Наука, 2004. 240 с.
5. Малис Н.И. Налоговый потенциал специальных налоговых режимов // Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал. 2013. N 1. С. 73 – 80.

6. Пинская М.Р. Основы теории налогов и налогообложения: Монография; под научн. ред. проф. В.С. Барда. М.: Палеотип, 2004. 216 с.

7. Туманянц К.А. Фискальный эффект снижения налоговой нагрузки на малое предпринимательство в России // Финансовый журнал. 2015. N 2 (24). С. 16 – 24.

**IMPROVEMENT OF THE TAXATION SYSTEM AS AN
INSTRUMENT OF RAISING COMPETITIVENESS OF
SMALL-SIZED ENTREPRISES**

Chistyakova D.V., student of 5th year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

There are many studies that entrepreneurship is the basis of a market economy, and small businesses significantly contribute to employment and economic growth. And this growth can be achieved by supporting of growing small enterprises – residents of the Russian Federation, especially those areas that are priority, having appropriate criteria of importance for the economies of regions and the state as a whole. Small business is most vulnerable, especially at the first stages of its development, in the competitive struggle with big business. Therefore, its state support is needed, and above all it is preferential taxation. In Russian Federation a course for development of small business is taken, and many documents and programs are adopted. At the same time, the greatest attention should be paid to measures of its support at the regional and municipal levels. The state tax policy should be clearly defined and consistent. Only in this way it is possible to overcome the entrepreneurs' distrust of the appeals of the authorities to create start-ups. In order to improve the taxation of small business, the article identifies some problems and suggests measures to improve the current legislation in this area.

Key words: subjects of small business, small business, taxation, tax benefits, special tax regimes.

УДК 656.62
ББК 65.9

РАЗВИТИЕ ПАССАЖИРСКИХ ПЕРЕВОЗОК СКОРОСТНЫМ ФЛОТОМ

Ж.Ю. Шалаева, магистрант 1 курса
Научный руководитель – к.т.н., доцент Домнина О.Л.
Электронный адрес: shalaeva-zhanna@yandex.ru
Волжский государственный университет
водного транспорта,
603950, г.Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5

В статье рассмотрены вопросы возможного использования скоростного флота на пассажирских перевозках, позволяющие снизить нагрузку на автомобильный транспорт и повысить безопасность пассажирских перевозок.

Ключевые слова: пассажирские перевозки, скоростной флот
Развитие транспортной сети предопределяет распределение равномерной нагрузки на ее участках, несоблюдение которых приводит к частому образованию транспортных пробок, высокой перегрузке отдельных участков сети, повышению уровня аварийности и экологическому ущербу.

Анализ динамики транспортных средств представлен в табл.1.

Анализ табл. 1 показал, что основное количество пассажирских транспортных средств приходится на автомобильный транспорт. На нем наблюдается положительная динамика численности легковых автомобилей, в том числе в собственности граждан. Это говорит о том, что увеличение числа автотранспортных средств, задействованных в перевозках пассажиров, приводит к высокой загрузке автомобильных дорог и следовательно, потерям времени пассажиров в «пробках».

Таблица 1

**Динамика наличия транспортных средств за 2012-2018 годы,
тыс. шт. [составлено на основании данных 1]**

Вид транспорта	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
автобусы общего пользования	166	170	166	167	175	171	168
легковые автомобили – всего	36415	38792	41420	43417	44253	45163	47425
в том числе в собственности граждан	34624	36917	39237	41433	42317	43157	45377
трамвайные вагоны	8,6	8,4	8,3	8,3	8,0	7,8	7,7
троллейбусы	11,0	11,0	10,7	10,7	10,2	9,7	9,0
вагоны метро	6,5	6,7	7,0	7,4	7,4	7,7	7,7
морские пассажирские и грузопассажирские транспортные суда, шт.	58	56	56	57	55	56	54
речные пассажирские и грузопассажирские суда	2,1	1,4	1,3	1,4	1,4	1,4	2,2
Гражданские воздушные суда	6,2	6,2	6,6	6,9	7,0	7,0	7,0

Из рис. 1 видно, что Россия не имеет сетки межрегиональных магистралей и сохраняет архаичную звездную структуру дорог. А темы роста экономики главным образом зависят от наличия сети магистральных и скоростных дорог[2].



Рис. 1 Автомобильные дороги России федерального значения

Высокая загруженность автомобильных трасс в центральной части России усугубляется высокой аварийностью на дорогах и плохой экологией в силу «неэкологичности» автомобильного транспорта. А это напрямую связано с экономической безопасностью и, как следствие, влияет на развитие национальной экономики, ее эффективность.

Одним из путей решения данной проблемы является сбалансированное развитие видов транспорта, развитие альтернативных вариантов доставки пассажиров.

Возрождаемый, после продолжительного перерыва скоростной флот, способен развивать скорость сопоставимую с автомобильным транспортом, является экологичным и безопасным. Его развитие позволит разгрузить автомобильные городские и федеральные дороги переключив в навигационный период (когда особенно высока нагрузка автодорог) часть пассажиропотока на себя.

Обладая совместимыми с автобусными перевозками показателями пассажира-вместимости, скорости этот вид транспорта наибольший интерес может представлять на линиях, параллельных автомобильным. И особенно на тех маршрутах, которые являются более короткими по сравнению с автомобильными и имеют значительный пассажиропоток [3].

Разберем один из примеров такой линии на примере линии Нижний Новгород – Городец, расположенную в Приволжском федеральном округе (ПФО). В качестве скоростного флота рассмотрим скоростное судно на подводных крыльях СПК «Валдай 45Р», так как именно об использовании этих судов в ПФО ведется в последнее время дискуссия.

Основными индикаторами доступности транспорта являются стоимость перевозки и время, затраченное на поездку. Поэтому разберем использование скоростного флота на примере предложенной линии именно с этих позиций. Результаты расчета расходов сведем в табл.2.

Таблица 2

**Калькуляция расходов по СПК «Валдай 45Р» на маршруте
Нижний Новгород – Городец – Нижний Новгород**

№ п/п	Наименование статьи расходов	Значение, руб.
1	Затраты на оплату труда экипажа судна за навигацию с отчислениями	855 081
2	Расходы на бесплатное питание экипажа судна	48 900
3	Расходы на горюче-смазочные материалы	5 936 596
4	Затраты на ремонт судна	420 000
5	Износ малоценных быстроизнашивающихся предметов	384 000
6	Платежи за комплексные и хозяйственное обслуживание судов	209 183
7	Расходы на стоянку у причалов	131 052
8	Расходы на систему управления безопасностью	30 000
9	Прочие прямые расходы по судну	160 296
10	Межнавигационные расходы (зимний отстой, подготовка к навигации, регистрация в РМРС)	860 000
11	Страхование	614 370
12	Услуги связи	10 000
13	Накладные расходы за год	960 000
14	Всего за навигацию	10 619 480
15	Расходы за рейс	10 858
16	Расходы на 1 км рейса	201

Предлагается за день организовать 12 рейсов (6 круговых рейса). Работа пассажирской линии целесообразна с 1 мая по 10 октября. Протяженность маршрута в одном направлении 54 км. Время движения в одном направлении 0,9 часа. Время посадки (высадки) – по 15 минут. Продолжительность рейса в одном направлении – 1,4 часа.

Результаты расчетов показали, что при ежедневной организации шести направлений пассажиров на маршруте в течении эксплуатационного периода (163 суток) с учетом межнавигационных расходов общая величина расходов по СПК «Валдай 45Р» составит 10 619 480 рублей. (таб. 2)

Таблица 3

Результаты расчетов для пассажирской линии Нижний Новгород – Городец – Нижний Новгород с использованием СПК «Валдай 45Р»

№ п/п	Наименование статьи расходов	Значение, руб.
1	Расходы на 1 пассажира за рейс	
	- загрузка судна 10 чел.	1085,8
	- загрузка судна 20 чел.	542,9
	- загрузка судна 30 чел.	361,9
	- загрузка судна 40 чел.	271,4
	- полная загрузка судна (45 чел.)	241,3
2	Расходы на 1 пассажира за 1 км рейса	
	- загрузка судна 10 чел.	20,1
	- загрузка судна 20 чел.	10,05
	- загрузка судна 30 чел.	6,7
	- загрузка судна 40 чел.	5,0
	- полная загрузка судна (45 чел.)	4,5

В тоже время, было доказано, что все виды социально значимых перевозок во всех странах убыточны и покрываются государственными дотациями [3, 4]. В нашей стране перевозки пассажиров также дотируются на авиационном, железнодорожном и автомобильном транспорте. Однако водный транспорт остался без дотирования, за исключением отдельных линий в отдельных городах Северо-Запада и Сибири. В нашей области дотирование не используется для поддержки речных пассажирских линий [3].

На наш взгляд, это большое упущение, так как спрос на такие перевозки не только есть, но и постоянно растет. Доступная цена пассажирского билета может обеспечиваться за счет бюджетной дотации.

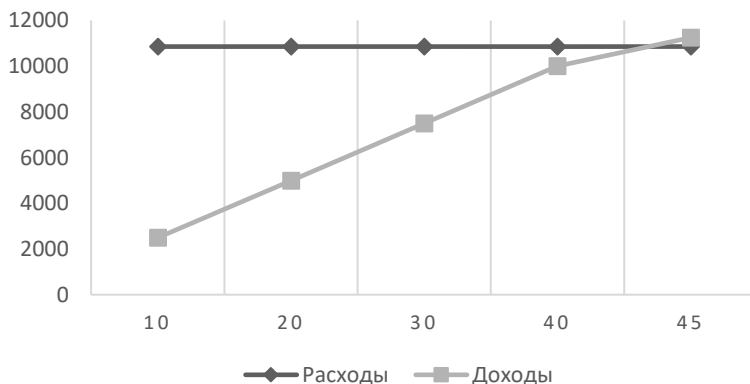


Рис.2. Результаты расчета точки безубыточности рейса Н.Новгород – Городец при цене билета 250 руб./пасс.

Из рис. 2. видно, что точку безубыточности мы можем достичь при загрузке судна в размере 44 чел.

Сводные данные по времени рейсов и их стоимости по автомобильному и водному виду транспорта приведена в табл. 4

Таблица 4

Результаты расчетов пассажирской линии с использованием судна «Валдай 45Р» и автомобильного транспорта

Рейс	Автомобильный транспорт		С использованием судна «Валдай 45Р»	
	Время	Стоимость билета руб./пасс.	Время	Стоимость билета руб./пасс.
Н. Новгород – Городец	2 ч. 10 мин	180	1 ч 06 мин	250

Объем субсидий, необходимый для функционирования маршрута «Нижний Новгород — Городец» при стоимости билета в 250 руб. составит 8 174 124 млн. рублей за один сезон навигации.

Приведенные расчеты подтверждают актуальность рассмотрения вопросов дотирования речных маршрутов с использованием судна «Валдай 45Р». Пассажирские перевозки являются социально значимыми, но работать они могут только лишь при поддержке государства.

Таким образом, скоростной флот сможет занять определенную нишу на перевозках пассажиров при условии его использования на менее протяженным линиях параллельных автомобильным дорогам и дотирования таких перевозок.

Список литературы:

1. Данные Росстата по состоянию транспортной отрасли// http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/transport/

2. Домнина О. Л., Шалаева Ж. Ю. Анализ состояния и проблем перевозок пассажиров в Российской Федерации // в сборнике Экономическая безопасность: проблемы, перспективы, тенденции развития Материалы V Международной заочной научно-практической конференции. В 2-х частях . 2018 С. 356-362

3. Домнина О.Л., Иванов М.В., Митрошин С.Г., Исанин К.А.Обоснование организации высокоскоростных водных перевозок пассажиров в Приволжском федеральном округе// Вестник Волжской государственной академии водного транспорта. 2018. № 57. С. 191-199.

4. Веселов Г.В., Иванов М.В., Минеев В.И., Митрошин С.Г. Обоснование целесообразности дотирования высокоскоростных водных пассажирских перевозок в Приволжском федеральном округе// Вестник Волжской государственной академии водного транспорта. – 2018.- №55. – с. 119–124

**DEVELOPMENT OF PASSENGER TRANSPORT
BY SPEED FLEET**

Shalaeva Z. Yu., master student of 1st year

Volga state university of water transport,
5, Nesterova street, Nizhny Novgorod, 603950

The article deals with the possible use of high-speed fleet in passenger transport, which reduces the load on the road transport port and increases the safety of passenger transport.

Keywords: passenger transportation, high-speed fleet

УДК 34
ББК 67.408.1

ЭКСТРЕМИЗМ

Д.В. Шмыков, к.ю.н. доцент
Электронный адрес: dima0999or@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматриваются проблемы экстремизма в Российской Федерации. Приводятся статистические данные. Анализируются современные проблемы экстремизма, рассматриваются возможные пути решений .

Ключевые слова: Экстремизм, борьба, национальность, свобода слова

Экстремизм (от фр. *extremisme*, от лат. *extremus* крайний) _ приверженность к крайним взглядам [1. С. 45]

Среди таких мер, многие авторы отмечают провокацию беспорядков, террористические акции.

Экстремизм является одной из наиболее сложных социально-политических проблем современного российского общества, что связано, в первую очередь, с многообразием экстремистских проявлений, неоднородным составом организаций экстремистской направленности, которые оказывают отрицательное влияние на социально-политическую обстановку в стране.

Под влиянием социальных, политических, экономических и иных факторов в молодежной среде, наиболее подверженных деструктивному влиянию, легче формируются радикальные взгляды и убеждения. Таким образом, молодые граждане пополняют ряды экстремистских и террористических

организаций, которые активно используют российскую молодежь в своих политических интересах.

Молодежная среда в силу своих социальных характеристик и остроты восприятия окружающей обстановки является той частью общества, в которой наиболее быстро происходит накопление и реализация негативного протестного потенциала.

По данным МВД России на учете органов внутренних дел состоит 302 неформальных молодежных объединения, 50 из которых представляют наибольшую общественную опасность.

Кроме того, анализ статистических данных показывает, что из 428 лиц, привлекавшихся к уголовной ответственности, за совершение преступлений экстремистской направленности – 344 (более 80 процентов) молодые люди в возрасте от 14 до 29 лет, 112 из них – несовершеннолетние. В составе организованной группы совершено 121 такое преступление, 5 преступлений совершены преступным сообществом (организацией).

Расследовано 362 преступления экстремистской направленности, из которых – 120 совершены в составе организованной группы, а 19 – преступным сообществом (организацией). Выявлено 245 лиц, их совершивших, из них – 171 в возрасте от 14 до 29 лет, в том числе – 52 несовершеннолетних [2. С. 23].

В последние годы отмечается активизация ряда экстремистских движений, которые вовлекают в свою деятельность молодых людей. По экспертным оценкам, в среднем 80 процентов участников организаций экстремистского характера составляют лица, возраст которых не превышает 30 лет [5. С. 2].

В течение последних лет в ряде регионов России, участились случаи нападения на иностранных граждан. По данным ряда социологических исследований, в настоящее время изменилась не только динамика нападений экстремистски настроенных молодых людей, но претерпела изменения и тактика подобных акций. Отмечается тревожная тенденция увеличения смертельных исходов в результате националистически мотивированного насилия, а также создания

группировок направленность которых, предусматривает вовлечение несовершеннолетних к действиям направленных на смерть.

В современном мире создаются провокационные условия, для несовершеннолетних. Удар преступного элемента направлен именно на неокрепшую психику. Несовершеннолетних под любыми предложениями заманивают в эти организации.

Самая главная проблема в нынешнее время это неконтролируемая сеть – Интернет.

Для борьбы с экстремизмом, мы должны четко понимать, что подпадает под понятие «Экстремизм», какова законодательная регламентация. В настоящее время очень много лиц привлекается к административной ответственности по ст. 13.37, 20.3, 20.29 КоАП РФ, так и к уголовной ответственности ст. ст. 280, 282.1, 282.2, 282.3, 148 УК РФ [4. С. 23].

В 2011 году жителя Татарстана оштрафовали за «лайк» под скриншотом кадра из фильма «Американская история X» про неонацистов (сам фильм не запрещён в РФ). В 2013 году жительница Первоуральска получила 120 часов обязательных работ за комментарий под записью о встрече Нового года, где она назвала праздник «древним кельтским ритуалом». В 2015 году журналистку из Смоленска оштрафовали на 1000 рублей за демонстрацию нацистской символики: девушка выложила фото своего двора времён войны и проглядела там флаг гитлеровской Германии. В том же году анархистку из города Иваново оштрафовали на 1000 рублей за «репост» записи с призывом протестовать против существующего политического режима. В Российской Федерации были прецеденты, когда проведение альтернативной экспертизы помогало доказать отсутствие состава преступления. Пожалуй, самый яркий пример – уголовное дело по статье 282 в отношении челябинского блогера Андрея Ермоленко. В 2011 году его обвинили в разжигании ненависти к чиновникам. Через несколько месяцев защите удалось добиться прекращения дела [3. С. 2].

В настоящее время, что в органах правопорядка, что в головах граждан нет полностью сформированной картины понимания, что такое экстремизм. В связи, с чем и появляется необходимость разъяснения органами правосудия Российской

Федерации для простых граждан, а также для правоприменителя данного понятия. И при объяснении, что такое экстремизм, надо не забывать, что Конституция РФ содержит статью 29, исходя из которой «не допускается пропаганда или агитация, возбуждающие социальную, расовую, национальную или религиозную ненависть и вражду. Запрещается пропаганда социального, расового, национального, религиозного или языкового превосходства», что по нашему мнению и является экстремизмом, а вот «каждому гарантируется свобода мысли и слова» забывать нельзя. Выражение мнения граждан по поводу политического режима и деятельности первых лиц государства, не должно подпадать под рассматриваемое деяние.

Список литературы:

1. Большая актуальная политическая энциклопедия // https://greater_political.academic.ru/223/ЭКСТРЕМИЗМ
2. Статистика // <https://мвд.пф>
3. Как защитить право говорить то, что думаешь? // <https://team29.org/knowhow/282/>
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях, Уголовный кодекс РФ // consultant.ru/
5. Методические рекомендации по профилактике и противодействию экстремизму в молодежной среде (разработаны Минспорттуризмом России совместно с МВД России и ФСБ <http://antiterror.stu.lipetsk.ru/glavnaya/poleznaya-informacziya/ekstremizm-v-molodezhnoj-srede/vliyanie-ekstremizma-na-molodyozhnyyu-sredu.-sposobyi-borbyi-s-nim.html>

УДК 343
ББК 67.408

БАНКРОТСТВО (НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ) И НЕОБХОДИМОСТЬ РАЗВИТИЯ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ

М. В. Шульгина, студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С. Е. Шипицына
Электронный адрес: m.vik.shulgina@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье выявляются экономические последствия банкротства; рассматривается судебная практика по уголовным делам о банкротстве; раскрывается сущность преднамеренного банкротства: цель, способы совершения и доказательная база. Поднимается вопрос возможности декриминализации статей о банкротстве в уголовном праве.

Ключевые слова: банкротство, экономические последствия банкротства, уголовная ответственность, судебная практика, преднамеренность, квалификация преступления, доказательства, декриминализация.

Суть процедуры банкротства (несостоятельности) раскрывается в ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» № 127-ФЗ от 26.10.2002 г. Под банкротством (несостоятельность) понимается «признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам... и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей» [5].

В РФ количество решений суда о признании организаций банкротами возросло с 2011 г. почти в 2 раза. В 2011 г. Арбитражным судом признаны банкротами 6650 организаций, а в 2018 г. – 13117 организаций [7].

Банкротами признаются не только субъекты малого и среднего бизнеса, что можно связать со сложившейся экономической ситуацией в стране (зависимость от импорта, значительная налоговая нагрузка на бизнес, малая конкурентоспособность и др.), но и субъекты крупного бизнеса, в т. ч. и крупные промышленные предприятия регионов.

В Пермском крае с начала 2000 г. банкротами признаны такие крупные промышленные предприятия как ОАО «Велта»

(2002г.), ФГУП «Машиностроительный завод им. Дзержинского» (2010г.), ПАО «Мотовилихинские заводы» (2018г.), АО «Искра Авиагаз» (2018 г.). Признание банкротами таких предприятий способно нанести значительный ущерб государству. Во-первых, банкротство предприятий оборонно-промышленного комплекса ставит под угрозу национальную безопасность государства. Во-вторых, функционирование крупных промышленных предприятий напрямую связано с жизнью населения. Закрытие крупных промышленных предприятий в регионе, который, является промышленным, влечет за собой высвобождение тысячи рабочих мест, значительное падение уровня и качества жизни населения, рост преступности.

Иногда банкротство (несостоятельность) предприятий является результатом действий руководства, направленными на вывод денежных средств и имущества предприятия в своих интересах или интересах третьих лиц. Кроме того, признание банкротом может быть выгодно для руководства организации, когда оно желает уклониться от исполнения требований кредиторов по денежным обязательствам. При осуществлении процедуры банкротства нередки случаи неправомерных действий руководства, выражающиеся в сокрытии имущества организации, а также документов организации, свидетельствующих о наличии дебиторской задолженности, также в неправомерном удовлетворении определенных требований кредиторов или же непосредственно воспрепятствование действиям арбитражного управляющего. Все эти действия затормаживают процедуру банкротства, лишают возможности должника рассчитаться с кредитором в полном объеме по существующей задолженности. Таким

образом, стоит рассмотреть возможность привлечения виновных лиц к ответственности.

Российским законодательством установлена уголовная ответственность за вышеперечисленные действия, закрепленная ст. 195-197 УК РФ: ст. 195 УК РФ («неправомерные действия при банкротстве») состоит из трех частей, каждая из которых представляет собой отдельный состав преступления; ст. 196 УК РФ («преднамеренное банкротство»); ст. 197 УК РФ («фиктивное банкротство») [3]. Кроме того, за те же действия, не содержащих уголовно наказуемых деяний, предусмотрена административная ответственность по ст. 14.12 («фиктивное или преднамеренное банкротство») и ст. 14.13 («неправомерные действия при банкротстве») [2].

Практика применения данных статей уголовного законодательства такова, что в период с 2014г. по 2018 г. количество лиц осужденных по вступившим в законную силу приговорам по ст. 195 – 197 УК РФ по основным статьям, занимает незначительную долю среди лиц, осужденных по преступлениям, предусмотренных главой 22 УК РФ «Преступления в сфере экономической деятельности». Динамика исследуемого вопроса представлена на рис. 1.

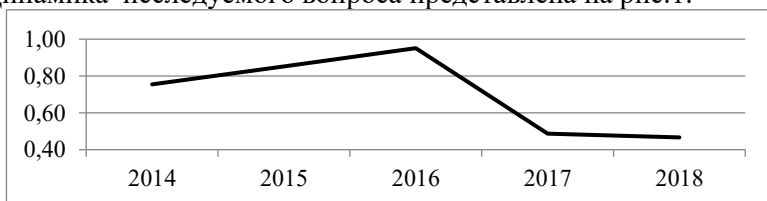


Рис. 1 Число осужденных по ст. 195-197 УК РФ от общего числа осужденных по гл. 22 УК РФ (ст. 169-200.1), в процентах

Итак, в 2014 году было осуждено по ст. 195-197 УК РФ 29 человек, что составляет всего 0,75% от общего числа осужденных в этом же году по главе 22 УК РФ. При этом в 2018 году эта доля уменьшилась до 0,47%. В 2018 году по ст. 195-197 УК РФ было осуждено 36 человек против 7717 осужденных человек по главе 22 УК РФ [6].

Однако внутри исследуемой группы преобладающую долю среди всех осужденных по ст. 195-197 УК РФ, занимают лица,

осужденные по ст. 196 УК РФ, т.е. по факту преднамеренного банкротства. В 2018 г. из 36 осужденных по ст. 195-197 УК РФ 29 человек были осуждены за преднамеренное банкротство. В таблице 1 представлены данные по числу осужденных по основной статье за исследуемый период по статьям УК РФ, связанными с банкротством.

Таблица 1

**Количество осужденных по ст. 195-197 УК РФ
(человек) [6]**

	<u>2014</u>	<u>2015</u>	<u>2016</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>
195 ч.1	6	6	2	4	1
195 ч.2	2	1	1	0	2
195 ч.3	0	0	0	0	3
196	20	29	34	25	29
197	1	0	14	2	1
Всего осужденных	29	36	51	31	36

Иными словами в 2014 доля вышеуказанных лиц занимала 69% в общем числе осужденных по ст. 195-197 УК РФ, а в 2018 году она выросла до 81% [6].

Таким образом, можно сделать вывод, практически несуществующей судебной практике, когда малое количество лиц признаются виновными в совершении преступлений, предусмотренных ст. 195-197 УК РФ при большом количестве признанных судом фактов банкротства. При этом самым распространенным внутри государства и одновременно опасным для развития государства и его экономической системы является преднамеренное банкротство.

Под преднамеренным банкротством считается «совершение руководителем или учредителем (участником) юридического лица либо гражданином, в т.ч. индивидуальным предпринимателем, действий (бездействия), заведомо влекущих неспособность юридического лица или гражданина, в том числе индивидуального предпринимателя, в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате

обязательных платежей». При этом важнейшим квалифицирующим признаком данного деяния, как преступления, является причинение крупного ущерба, превышающего 1,5 млн. рублей [3].

Преднамеренное банкротство может совершаться с целью получения имущественной выгоды его руководителей или участников, уклонения по уплате задолженностей перед кредиторами, в т.ч. финансовыми организациями и уполномоченными органами, т.е. совершается ради удовлетворения своих интересов вопреки интересам кредиторов.

Преступные действия, связанные с преднамеренным банкротством, совершаются с расчетом на то, что требования кредиторов, которые не могут быть удовлетворены в связи с недостаточностью имущества у ликвидируемого юридического лица и лиц, несущих субсидиарную ответственность, считаются погашенными [1].

Действия виновных лиц направлены на необоснованное уменьшение имущества юридического лица, когда создается искусственная ситуация неплатежеспособности хозяйствующего субъекта и совершаются путем передачи имущества будущего предприятия-банкрота подконтрольным лицам [8].

Основным способом осуществления преднамеренного банкротства является отчуждение имущества организации путем продажи имущества и сдачи его в аренду, погашения кредиторской задолженности посредством заключения договоров уступки права требования, а также вклада имущества в уставный капитал иной организации [9].

В качестве доказательной базы совершенного преступления необходимо приобщение таких документов как заключение арбитражного управляющего о наличии признаков преднамеренного банкротства (для квалификации по ст. 196 УК РФ), дающее основание полагать о возможно совершенном преступлении, а также бухгалтерская отчетность организации и программа «1С» для дальнейшего проведения финансово-экономической экспертизы. В процессе проведения экспертизы важно: проведение анализа динамики финансового состояния должника в период осуществления своей деятельности

руководством организации; определение даты, после которой должник утратил возможность отвечать по своим обязательствам; установление сделок, которые повлияли на финансовое состояние организации. Таким образом, проведение экспертизы позволяет установить финансовые операции и сделки, которые повлекли за собой неплатежеспособность организации и привели к ее банкротству.

Исходя из имеющихся статистических сведений недействительность сделок должника достаточно сложно доказать на практике. Ниже на рисунке 2 представлена статистика оспаривания сделок за период с 2015 по 2018 годы.



Рис. 2 Практика рассмотрения и удовлетворения заявлений Арбитражным судом о признании сделок должника недействительными

Несмотря на рост количества рассмотренных заявлений о признании сделок недействительными с 3136 сделок в 2015 г. до 7452 в 2018 году, количество при этом удовлетворенных заявлений о признании сделок должника недействительными весь исследуемый период остается примерно на одном уровне и составляет менее половины всех рассмотренных заявлений о признании должника недействительными, а именно примерно 43% [7]. Иными словами можно сделать вывод об имеющихся сложностях в доказательстве преступлений, связанных с преднамеренным банкротством.

Нередко МВД поднимается вопрос декриминализации статей о банкротстве. Сотрудниками правоохранительных

органов отмечается связь преднамеренного банкротства с такими преступлениями как мошенничество (ст. 159 УК РФ) и присвоение и растрата (ст. 160 УК РФ), что позволяет возбуждать уголовные дела именно по этим статьям, избегая ст. 196 УК РФ, упрощая и ускоряя процесс расследования преступления. Ими также говорится о ненужности ст. 197 УК РФ в связи с отсутствием причин и условий для совершения преступления, предусмотренного данным составом. Кроме того, ФНС также придерживается мнения, что уголовные дела по ст. 196 УК РФ тяжелы в сборе доказательной базы и в расследовании преступления в целом [10]. Однако, с другой стороны, декриминализация может способствовать злоупотреблениям со стороны руководства и собственников, которые, надеясь на свою безнаказанность в этом случае, будут намеренно совершать запрещенные законом действия с целью получения выгоды, что, несомненно, негативно повлияет на экономический рост государства, развитие его экономических субъектов. Кроме того, нельзя говорить о тождественности ст. 159 и ст. 196 УК РФ при квалификации преступлений, т.к. признаки составов преступлений по данным ст. УК РФ имеют свои особенности при квалификации состава и отличаются его признаками. Объектом преступления ст. 159 УК РФ является собственность, в ст. 196 УК РФ объектом выступают отношения экономических субъектов. Объективной стороной в делах о мошенничестве является хищение чужого имущества, в расследовании дел о банкротстве – ликвидация юридического лица. Умысел в субъективной стороне состава преступления, предусмотренного ст. 159 УК РФ может быть выражен в умышленном неисполнении своих обязательств, когда лицо заведомо осознает, что возможности ответить по своим обязательствам у него не будет или когда такая возможность существует, но лицо изначально не собирается по ним отвечать. Умысел в субъективной стороне состава преступления, предусмотренного ст. 196 УК РФ может быть выражен в умышленном неисполнении своих обязательств, когда лицо намеренно достигает неспособности исполнения своих обязательств [3]. Кроме того, согласно УПК РФ уголовные дела по ст.159 УК РФ возбуждаются непосредственно по заявлению

потерпевшего, а уголовные дела преследование осуществляется в публичном порядке, т.е. могут возбуждаться по заявлению арбитражного управляющего [4] .

Банкротство организаций могут наносить ущерб не только своим кредиторам и контрагентам, но и всему государству в целом. Судебная практика по уголовным делам, связанным с банкротством крайне не развита. Расследование преступлений, связанных с банкротством, в т.ч. по ст. 196 требует квалифицированных действий, обширных знаний юридических и экономических дисциплин от арбитражных управляющих на начальной стадии проверки деятельности организации и сотрудников правоохранительных органов на стадии расследования при выявлении признаков составов преступлений, предусмотренных ст. 195-197 УК РФ. Необходима наработанная судебная практика по таким делам для регулирования вопросов банкротства, четко сформулированное законодательство.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс РФ; принят Государственной Думой 21 октября 1994 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: система «Консультант Плюс» (дата обращения: 20.10.2019).

2. Кодекс РФ об административных правонарушениях» принят Государственной Думой 20 декабря 2001 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: система «Консультант Плюс» (дата обращения: 20.10.2019).

3. Уголовный кодекс РФ; принят Государственной Думой 24 мая 1996 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: система «Консультант Плюс» (дата обращения: 20.10.2019).

4. Уголовно-процессуальный кодекс РФ; принят Государственной Думой 22 ноября 2001 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: система «Консультант Плюс» (дата обращения: 20.10.2019).

5. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ; принят Государственной

Думой 27.09.2002 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: система «Консультант Плюс» (дата обращения: 14.11.2019).

6. Сводные статистические сведения о состоянии судимости в России. «Отчет о числе осужденных по всем составам преступлений Уголовного кодекса Российской Федерации»; [Электронный ресурс]- Режим доступа: <http://www.cdep.ru>. (дата обращения: 20.10.2019).

7. Статистический бюллетень ЕФРСБ от 30 июня 2019 года – 2019- [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://fedresurs.ru/news>. (дата обращения: 18.10.2019).

8. Арутюнян К. С. Криминальное банкротство: цели и особенности совершения// Юридическая работа в кредитной организации: Методическое издание — 2010. — №2. — 112 с. [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://www.reglament.net/bank/legal/2010_2_article_3.htm (дата обращения: 20.10.2019).

9. Сверчков В. В. Преднамеренное банкротство юридического лица или индивидуального предпринимателя: механизм преступного поведения и особенности квалификации// Отраслевые/ В. В. Сверчков, С. С. Воронов// Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России — 2013. — №21. — С. 156-160. [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения: 20.10.2019).

10. В МВД просят убрать из УК статьи о преднамеренном и фиктивном банкротстве [Электронный ресурс]: режим доступа <https://pravo.ru/news> (дата обращения: 21.10.2019)

**BANKRUPTCY (INSOLVENCY) AND THE NEED FOR
JUDICIAL PRACTICE IN BANKRUPTCY CASES**

Shulgina M.V., 5th year student

Perm State University

15, Bukireva St., Perm, 614990

The article reveals the effects of bankruptcy is considered the judicial practice in criminal cases on bankruptcy, and to identify the main type of offenses: premeditated bankruptcy. The purpose, methods of execution and evidence base of premeditated bankruptcy are considered. The question is raised of the possibility of decriminalization of articles on bankruptcy in criminal law.

Keywords: bankruptcy, criminal liability, judicial practice, premeditation, qualification of a crime, evidence, decriminalization.

УДК 343
ББК 67.408

**БАНКРОТСТВО (НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ) СУБЪЕКТОВ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ
И СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА В РФ**

М.В. Шульгина, студент 5 курса
Научный руководитель: к.э.н., доцент С. Е. Шипицына
Электронный адрес: m.vik.shulgina@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье выявляются экономические последствия банкротства, рассматривается судебная практика по уголовным делам о банкротстве в РФ, а также раскрывается сущность преднамеренного банкротства: цель, способы совершения и доказательная база. Поднимается вопрос возможности декриминализации статей о банкротстве в уголовном праве.

Ключевые слова: банкротство, экономические последствия банкротства, уголовная ответственность, судебная практика, преднамеренность, квалификация преступления, доказательства, декриминализация.

Под банкротством (несостоятельностью) понимается «признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам... и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей» [4].

Суть и порядок проведения процедуры банкротства установлены ФЗ «О несостоятельности (банкротстве) № 127-ФЗ от 26.10.2002 г. Кроме того, Верховный суд РФ в своих постановлениях разъясняет многие положения данного закона,

которые вызывают разногласия у участников процедуры банкротства. УК РФ и ГК РФ позволяют также регулировать некоторые аспекты в процессе реализации банкротства субъектов предпринимательской деятельности.

В трудах Шеремета Д. А., Донцовой Н. А., Бочкарева А. С., Бланк И. А. Кравчука Е. В. поднимаются проблемы банкротства. Ими изучаются подходы в оценке банкротства, методология аудита и бухгалтерского учета в процессе проведения процедуры банкротства, а также проблемы злоупотребления.

Важно отметить, что единая классификация несостоятельности отсутствует. Некоторые ученые, например, Коловангин П. М. и Рыбаков Ф. Ф. выделяют три основных вида банкротства: банкротство бизнеса, собственника и производства. Нормова Т. А. выделяет злостное банкротство, в которое включаются фиктивное и преднамеренное, и простое. Однако самой распространенной классификацией является та, которая основана на законодательстве и юридическом определении понятия банкротства и подразделяет банкротство на реальное, условное (временное) и криминальное[8].

Изучение такого экономического явления как банкротство с каждым годом становится все актуальнее. В РФ количество решений суда о признании организаций банкротами возросло с 2011 г. почти в 2 раза. В 2011 г. Арбитражным судом признаны банкротами 6650 организаций, а в 2018 г. – 13117 организаций[6].

В Пермском крае с начала 2000 г. банкротами признаны такие крупные промышленные предприятия как ОАО «Велта» (2002г.), ФГУП «Машиностроительный завод им. Дзержинского» (2010г.), ПАО «Мотовилихинские заводы» (2018г.), АО «Искра Авиагаз» (2018 г.). Признание банкротами таких предприятий способно нанести значительный ущерб государству. Во-первых, банкротство предприятий оборонно-промышленного комплекса ставит под угрозу национальную безопасность государства. Во-вторых, функционирование крупных промышленных предприятий напрямую связано с жизнью населения. Закрытие крупных промышленных предприятий в регионе, влечет за собой высвобождение тысячи

рабочих мест, значительное падение уровня и качества жизни населения, рост преступности.

В основном банкротство предприятий можно связать со сложившейся экономической ситуацией в стране (зависимостью от импорта, значительной налоговой нагрузкой на бизнес, малой конкурентоспособностью и др.). Однако иногда банкротство (несостоятельность) организаций является результатом действий руководства, направленными на вывод денежных средств и имущества предприятия в своих интересах или интересах третьих лиц. Кроме того, признание банкротом может быть выгодно для руководства организации, когда оно желает уклониться от исполнения требований кредиторов по денежным обязательствам. Нередки случаи неправомерных действий руководства, выражающиеся в сокрытии имущества организации, а также документов организации, свидетельствующих о наличии дебиторской задолженности, в неправомерном удовлетворении определенных требований кредиторов или же непосредственно воспрепятствование действиям арбитражного управляющего. Все эти действия затормаживают процедуру банкротства, лишают возможности должника рассчитаться с кредитором в полном объеме по существующей задолженности.

Российским законодательством установлена административная ответственность ст. 14.12 КоАП РФ «фиктивное или преднамеренное банкротство» и ст. 14.13 КоАП РФ «неправомерные действия при банкротстве», в этом случае вышеперечисленные деяния не являются уголовно-наказуемыми. Однако установлена и уголовная ответственность за эти же действия, когда они являются общественно-опасными виновно наказуемыми деяниями. Закреплено это ст. 195-197 УК РФ: ст. 195 УК РФ «неправомерные действия при банкротстве» состоит из трех частей, каждая из которых представляет собой отдельный состав преступления; ст. 196 УК РФ «преднамеренное банкротство», ст. 197 УК РФ «фиктивное банкротство» [2,3].

Практика применения данных статей уголовного законодательства такова, что в период с 2014г. по 2018 г. количество лиц осужденных по вступившим в законную силу

приговорах по ст. 195 – 197 УК РФ, занимает незначительную долю среди лиц, осужденных по преступлениям, предусмотренных главой 22 УК РФ «Преступления в сфере экономической деятельности». Динамика исследуемого вопроса представлена на рис. 1.

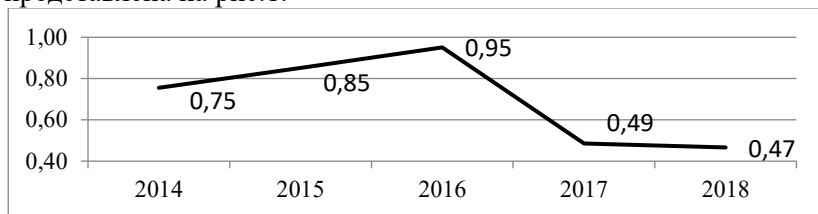


Рис. 1 Число осужденных по ст. 195-197 УК РФ от общего числа осужденных по гл. 22 УК РФ (ст. 169-200.1), в процентах

Итак, в 2014 г. было осуждено по ст. 195-197 УК РФ 29 человек, что составляет всего 0,75% от общего числа осужденных в этом же году по главе 22 УК РФ. При этом в 2018 г. эта доля уменьшилась до 0,47%. В 2018 г. по ст. 195-197 УК РФ было осуждено 36 человек против 7717 осужденных человек по главе 22 УК РФ.

Однако внутри исследуемой группы преобладающую долю среди всех осужденных по ст. 195-197 УК РФ, занимают лица, осужденные по ст. 196 УК РФ, т.е. по факту преднамеренного банкротства. В 2018 г. из 36 осужденных по ст. 195-197 УК РФ 29 человек были осуждены за преднамеренное банкротство. В табл. 1 представлены данные по числу осужденных по основной статье за исследуемый период по статьям УК РФ, связанными с банкротством [5].

Таблица 1

Количество осужденных по ст. 195-197 УК РФ, чел.

Ст. УК РФ	2014	2015	2016	2017	2018
195 ч.1	6	6	2	4	1
195 ч.2	2	1	1	0	2
195 ч.3	0	0	0	0	3
196	20	29	34	25	29
197	1	0	14	2	1
Всего осужденных	29	36	51	31	36

Иными словами в 2014г. доля вышеуказанных лиц занимала 69% в общем числе осужденных по ст. 195-197 УК РФ, а в 2018 г. она выросла до 81% [5].

Таким образом, можно сделать вывод, о практически несуществующей судебной практике, когда малое количество лиц признаются виновными в совершении преступлений, предусмотренных ст. 195-197УК РФ при большом количестве признанных судом фактов банкротства. При этом самым распространенным внутри государства и одновременно опасным для развития государства и его экономической системы является преднамеренное банкротство.

Под преднамеренным банкротством считается «совершение руководителем или учредителем юридического лица либо гражданином, действий (бездействия), заведомо влекущих неспособность юридического лица или гражданина в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей» [3].

Преступные действия, связанные с преднамеренным банкротством, совершаются с расчетом на то, что требования кредиторов, которые не могут быть удовлетворены в связи с недостаточностью имущества у ликвидируемого юридического лица и лиц, несущих субсидиарную ответственность, считаются погашенными [1].

Действия виновных лиц направлены на необоснованное уменьшение имущества юридического лица, когда создается

искусственная ситуация неплатежеспособности хозяйствующего субъекта и совершаются путем передачи имущества будущего предприятия-банкрота подконтрольным лицам [7].

Основным способом осуществления преднамеренного банкротства является отчуждение имущества организации путем продажи имущества и сдачи его в аренду, погашения кредиторской задолженности посредством заключения договоров уступки права требования, а также вклада имущества в уставный капитал иной организации [9].

В качестве доказательной базы совершенного преступления необходимо приобщение таких документов как заключение арбитражного управляющего о наличии признаков преднамеренного банкротства (для квалификации по ст. 196 УК РФ), дающее основание полагать о возможно совершенном преступлении, а также бухгалтерская отчетность организации и программа «1С» для дальнейшего проведения финансово-экономической экспертизы. В процессе проведения экспертизы важно: проведение анализа динамики финансового состояния должника в период осуществления своей деятельности руководством организации; определение даты, после которой должник утратил возможность отвечать по своим обязательствам; установление сделок, которые повлияли на финансовое состояние организации. Таким образом, проведение экспертизы позволяет установить финансовые операции и сделки, которые повлекли за собой неплатежеспособность организации и привели к ее банкротству.

Исходя из имеющихся статистических сведений недействительность сделок должника достаточно сложно доказать на практике. Ниже на рисунке 2 представлена статистика оспаривания сделок за период с 2015 по 2018 годы.

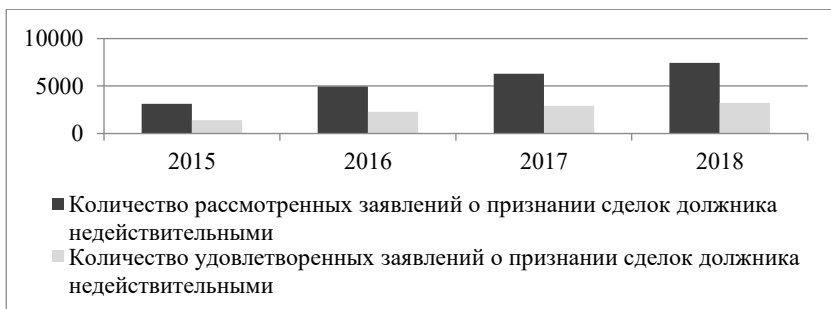


Рис. 2 Практика рассмотрения и удовлетворения заявлений Арбитражным судом о признании сделок должника недействительными

Несмотря на рост количества рассмотренных заявлений о признании сделок недействительными, с 3136 сделок в 2015 г. до 7452 в 2018 г., количество при этом удовлетворенных заявлений о признании сделок должника недействительными весь исследуемый период остается примерно на одном уровне и составляет менее половины всех рассмотренных заявлений о признании должника недействительными, а именно примерно 43% [6]. Иными словами можно сделать вывод об имеющихся сложностях в доказательстве преступлений, связанных с преднамеренным банкротством.

Расследование преступлений, связанных с банкротством, предусмотренных ст. 195-197 УК РФ требует квалифицированных действий от арбитражных управляющих, обширных знаний юридических и экономических дисциплин на начальной стадии проверки. Нередко МВД поднимается вопрос декриминализации статей о банкротстве. Сотрудниками правоохранительных органов отмечается связь преднамеренного банкротства с такими преступлениями как мошенничество (ст. 159 УК РФ) и присвоение и растрата (ст. 160 УК РФ), что позволяет возбуждать уголовные дела именно по этим статьям, избегая ст. 196 УК РФ, упрощая и ускоряя процесс расследования преступления. Также говорится о ненужности ст. 197 УК РФ в связи с отсутствием причин и условий для совершения преступления. Кроме того, ФНС также придерживается мнения, что уголовные дела по ст. 196 УК РФ тяжелы в сборе доказательной базы и в расследовании

преступления в целом [10]. Однако, с другой стороны, декриминализация может способствовать злоупотреблениям со стороны руководства и собственников, которые, надеясь на свою безнаказанность в этом случае, будут намеренно совершать запрещенные законом действия с целью получения выгоды, что, несомненно, негативно повлияет на экономический рост государства, развитие его экономических субъектов. Кроме того, нельзя говорить о тождественности ст. 159 и ст. 196 УК РФ при квалификации преступлений, т.к. признаки составов преступлений по данным ст. УК РФ имеют свои особенности при квалификации состава. Объектом преступления ст. 159 УК РФ является собственность, в ст. 196 УК РФ объектом выступают отношения экономических субъектов. Объективной стороной в делах о мошенничестве является хищение чужого имущества, в расследовании дел о банкротстве – ликвидация юридического лица. Умысел в субъективной стороне состава преступления, предусмотренного ст. 159 УК РФ может быть выражен в умышленном неисполнении своих обязательств, когда лицо заведомо осознает, что возможности ответить по своим обязательствам у него не будет или когда такая возможность существует, но лицо изначально не собирается по ним отвечать. Умысел в субъективной стороне состава преступления, предусмотренного ст. 196 УК РФ может быть выражен в умышленном неисполнении своих обязательств, когда лицо намеренно достигает неспособности исполнения своих обязательств [3]. Кроме того, согласно УПК РФ уголовные дела по ст.159 УК РФ возбуждаются непосредственно по заявлению потерпевшего, а уголовное преследование по ст. 196 УК РФ осуществляется в публичном порядке, т.е. уголовные дела могут возбуждаться по заявлению арбитражного управляющего.

Банкротством организаций может наноситься ущерб не только контрагентам, но и всему государству. Таким образом, например, государству проще предотвращать возможное введение процедуры банкротства в его стратегически важных организациях с помощью систематического мониторинга деятельности этих организаций, анализа динамики их основных финансовых показателей и своевременной финансовой,

кадровой и юридической помощи. Судебная практика по уголовным делам, связанным с криминальным банкротством крайне не развита. Особую важность для привлечения к уголовной ответственности представляют преднамеренные банкротства. Успешность расследования и судопроизводства дел о банкротстве зависит напрямую от четко сформулированного законодательства, достаточного уровня подготовки сотрудников правоохранительных органов. Для этого необходимо своевременное совершенствование законодательных аспектов, разъяснение Верховным судом РФ многих спорных моментов, все еще неосвещенных им, а также проведение всевозможных курсов повышения квалификации арбитражных управляющих и сотрудников, занимающихся расследованием преступлений, связанных с банкротством. Декриминализация ст. 195-197 УК РФ не является в достаточной степени целесообразной и не позволит в настоящее время решить проблему злоупотреблений при банкротствах. Кроме того, для этого действия необходимо составление четкого алгоритма расследования преступлений, связанных с банкротством, в рамках иных статей УК РФ.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс РФ; принят Государственной Думой 21 октября 1994 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: система «Консультант Плюс» (дата обращения: 20.10.2019).

2. Кодекс РФ об административных правонарушениях» принят Государственной Думой 20 декабря 2001 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: система «Консультант Плюс» (дата обращения: 20.10.2019).

3. Уголовный кодекс РФ; принят Государственной Думой 24 мая 1996 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: система «Консультант Плюс» (дата обращения: 20.10.2019).

4. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ; принят Государственной Думой 27.09.2002 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: система «Консультант Плюс» (дата обращения: 14.11.2019).

5. Сводные статистические сведения о состоянии судимости в России. «Отчет о числе осужденных по всем составам преступлений Уголовного кодекса Российской Федерации»; [Электронный ресурс]- Режим доступа: <http://www.cdep.ru>. (дата обращения: 20.10.2019).

6. Статистический бюллетень ЕФРСБ от 30 июня 2019 года – 2019- [Электронный ресурс]- Режим доступа: <https://fedresurs.ru/news>. (дата обращения: 18.10.2019).

7. Арутюнян К. С. Криминальное банкротство: цели и особенности совершения// Юридическая работа в кредитной организации: Методическое издание — 2010. — №2. — 112 с. [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://www.reglament.net/bank/legal/2010_2_article_3.htm (дата обращения: 20.10.2019).

8. Добровлянина О.В., Виды незаконных банкротств в Российской Федерации: некоторые проблемы правового регулирования // О. В. Добровлянина , К. С. Кондратьева К.С., К. В. Патырбаева // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2017. № 3. С. 34–49 [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения: 31.01.2020).

9. Сверчков В. В. Преднамеренное банкротство юридического лицаили индивидуального предпринимателя: механизм преступного поведения и особенности квалификации// В. В. Сверчков, С. С. Воронов// Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России — 2013. — №21. — С. 156-160. [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения: 20.10.2019).

10. В МВД просят убрать из УК статьи о преднамеренном и фиктивном банкротстве [Электронный ресурс]: режим доступа <https://pravo.ru/news> (дата обращения: 21.10.2019)

**BANKRUPTCY (INSOLVENCY) OF BUSINESS ENTITIES:
ECONOMIC CONSEQUENCES AND JUDICIAL PRACTICE
IN RUSSIAN FEDERATION**

Shulgina M.V., 5th year student

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

The article identifies the economic consequences of bankruptcy, examines judicial practice in criminal bankruptcy cases, and also reveals the essence of intentional bankruptcy: purpose, methods of execution and evidence base. The question is raised of the possibility of decriminalization of articles on bankruptcy in criminal law.

Keywords: bankruptcy, economic consequences of bankruptcy, criminal liability, judicial practice, intentionality, qualification of a crime, evidence, decriminalization

УДК 339.5
ББК 65.05

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНФОРМАЦИОННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С БИЗНЕС-СООБЩЕСТВОМ

А.В. Щедрова, студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.П. Паздникова
Электронный адрес: linashedrova@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Уровень взаимодействия таможенных органов и бизнеса влияет на качество таможенных услуг. Неэффективная совместная деятельность этих двух структур приводит к увеличению затрат как бизнес – сообществ, так и государства в целом. Актуальность темы обусловлена необходимостью поиска путей совершенствования информационного взаимодействия между таможенной и бизнесом.

Ключевые слова: таможенный орган, бизнес-сообщество, механизм взаимодействия, внешнеэкономическая деятельность, таможенное регулирование, информационные технологии.

Уровень эффективности взаимодействия таможенных органов с бизнес – сообществом играет важную роль при оценке состояния экономики любой страны.

Таможенный орган считается одним из главных регуляторов внешнеэкономической деятельности, контролирующим перемещение товаров между странами. К его главным функциям относятся защита экономических интересов государства и создание благоприятных условий для таможенного оформления товаров участниками внешнеэкономической деятельности (далее ВЭД).

Представители бизнес – сообществ являются участниками ВЭД, взаимодействуя с таможенными органами, они перевозят товары через границу ЕАЭС в целях получения прибыли.

Неэффективная совместная деятельность таможенных органов с бизнес – сообществом приводит к увеличению затрат как участников ВЭД, так и государства в целом.

В целях повышения качества оказываемых таможенных услуг необходимо оптимизировать совместную деятельность бизнес – сообществ и таможенных органов при помощи ускорения и упрощения таможенных процедур, обмена информацией. Внедрение этих процессов будет способствовать развитию отечественного предпринимательства, усилению конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности национальных компаний на международном рынке.

Актуальность темы обусловлена необходимостью анализа информационного взаимодействия таможни с бизнес – структурами и выявления новых направлений его развития с целью сокращения затрат участников ВЭД при перемещении товаров через границу ЕАЭС.

Цель исследования заключается в оценке текущего состояния результатов совместной деятельности бизнеса и таможенных органов с учетом применения информационных технологий и предложении конкретных действий для их улучшения.

Исходя из нормативно-правовых актов в сфере таможенного регулирования, можно считать, что взаимодействие бизнес – структур и таможенных органов рассматривается как в широком, так и в узком смысле. В широком понимании взаимодействие происходит в виде оказания государственных услуг в сфере таможенного дела. В узком смысле взаимодействие представлено организацией мероприятий по решению текущих задач, входящих в компетенцию таможенных органов [4].

Одной из главных задач является выстраивание отношений между бизнесом и таможенным органом в конструктивном ключе и взаимном уважении. Для этого необходимо следовать четким принципам. К главным

принципам относятся равная удаленность и равнодоступность участников ВЭД.

Равная удаленность предполагает обеспечение равных условий для всех участников ВЭД. Таможня не должна быть фактором, влияющим или определяющим какие-то конкурентные преимущества того или иного бизнеса. Таможенные органы могут оказывать какую-либо помощь только в рамках своих законных полномочий. Переход всех таможенных органов на государственные площадки считается важным шагом в этом направлении [1].

Равнодоступность означает готовность таможенных органов сотрудничать с любыми организациями, ассоциациями и представителями бизнеса, не считая недобросовестных участников ВЭД, которые определяются с помощью системы управления рисками [1].

Прогресс экономики сегодня тесно связан с использованием передовых информационных технологий, их внедряют во все области жизни, в том числе и в сферу таможенного регулирования.

3 июля 2019 года в ходе совместного заседания Экспертно-консультативного совета по реализации таможенной политики и Общественного совета при ФТС России был представлен план проекта новой стратегии развития таможенной службы до 2030 года.

Руководитель ФТС В.И. Булавин в качестве главной цели новой стратегии выделил формирование качественно новой, насыщенной «искусственным интеллектом», информационно связанной с внутренними и внешними партнерами, умной таможенной службы, незаметной для законопослушного бизнеса и результативной для государства [3].

Таким образом, повышение качества таможенных услуг в большей степени связано с развитием и внедрением в таможенные процессы информационных технологий.

На сегодняшний день в таможне применяются следующие инновационные технологии:

- Электронное декларирование
- Предварительное информирование
- Удаленный выпуск товаров

-Использование системы управления рисками

- Обмен информацией в системах «таможня-бизнес», «таможня-таможня» [5]

По данным на декабрь 2019 года функционируют 12 центров электронного декларирования товаров.

Динамику взаимодействия таможенных органов и бизнеса в условиях применения информационных технологий можно рассмотреть по следующим показателям за 2017,2018,2019 года:

-Доля электронных деклараций на товары, зарегистрированных в центрах электронного декларирования

По состоянию на ноябрь 2019 года 67,6% всех деклараций оформляется в центрах электронного декларирования, в то время как в 2018 году этот показатель составлял 33,6% [2]. Увеличение доли электронных деклараций, зарегистрированных в центрах электронного декларирования, говорит о положительной динамике перехода таможни к внедрению повсеместного электронного взаимодействия с участниками ВЭД. Это значительно упрощает процесс оформления товаров.

Доля автоматически зарегистрированных электронных деклараций

По итогам 2018 года в автоматическом режиме зарегистрировано более 1,8 млн. электронных деклараций, что в 1,9 раза превышает показатель 2017 года. Автоматически выпущено более 323 тыс. электронных деклараций, что в 3,8 раза превышает показатель 2017 года [2]. За 11 месяцев 2019 года в автоматическом режиме выпущено 563 тыс. деклараций, что также превышает аналогичный показатель за весь 2018 год.

-Доля автоматически выпущенных электронных деклараций на товары, поданных участниками ВЭД низкого уровня риска

Доля автоматически выпущенных деклараций, поданных участниками ВЭД низкого уровня риска, на 2017 год составила 20%. К 2019 году этот показатель вырос до 58,59%. Это означает, что в отношении участников ВЭД с низким уровнем риска, снижается частота применения мер таможенного контроля, сразу перенося их на этап после выпуска товаров. В результате это способствует сокращению сроков совершения таможенных операций при таможенном декларировании и

позволяет существенно снизить административное воздействие на указанную категорию организаций.

Доля транзитных деклараций, оформленных российскими лицами в электронной форме в отношении товаров, следующих по территории Российской Федерации между таможенными органами Российской Федерации

Применение технологии электронного декларирования позволило оформить в 2018 году порядка 940 тыс. электронных транзитных деклараций, что составляет 98,8% от общего количества оформленных транзитных деклараций (в 2017 году было оформлено более 614 тыс. электронных транзитных деклараций или 60,8% от общего количества оформленных транзитных деклараций) [2].

Доля автоматических профилей рисков

В 2018 году доля автоматических профилей рисков от общего количества действующих профилей рисков составила 82,3%. По сравнению с 2017 годом значение показателя возросло на 2%. Риски, содержащиеся в автоматических или в автоматизированных профилях рисков, выявляются в момент принятия таможенной декларации (после присвоения регистрационного номера таможенной декларации). Это ускоряет процесс таможенной проверки.

-Количество уполномоченных экономических операторов, зарегистрированных в реестре УЭО

По состоянию на 27 декабря 2019 года в реестре уполномоченных экономических операторов зарегистрировано 175 компаний. На рассмотрении находятся 64 заявления о включении в реестр УЭО.

-Доля участников ВЭД, удовлетворительно оценивающих качество предоставления государственных услуг таможенными органами, в общем количестве участников ВЭД, пользующихся государственными услугами

По данным на февраль 2019 года 85% участников ВЭД считают удовлетворительным качество государственных услуг, предоставляемых таможеней. С 2017 года показатель увеличился на 15%. Это говорит о росте доверия и укреплении отношений между таможеней и участниками ВЭД.

Проанализировав данные по ключевым показателям Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года «10 шагов навстречу бизнесу» можно сделать вывод, что внедрение ИТ-технологий способствовало развитию и улучшению взаимодействия таможенных органов и бизнес – сообществ. Несмотря на положительную динамику, в целях улучшения качества предоставляемых таможенных услуг, снижения издержек бизнес – сообществ, экономии времени, увеличения поступлений в бюджет страны необходимо продолжать внедрять информационные технологии в сферу таможенного регулирования.

По данным оценки методологии Всемирного банка, которая учитывает условия ведения бизнеса во многих странах, в рейтинге стран по условиям осуществления международной торговли на 2018 год Россия занимает 99 место.

Ссылаясь на результаты анализа показателей и новую Стратегию развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года, следует выделить основные направления совершенствования механизма информационного взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД:

1. Модернизация инфраструктуры пунктов пропуска. В ходе модернизации необходимо построить дополнительные полосы движения с кабинами паспортного контроля. Это позволит участникам ВЭД ускорить прохождение контроля и уменьшить риск издержек при транспортировке товаров.

2. Внедрение широкой системы прослеживаемости товаров на территории ЕАЭС, собирающей информацию из различных источников.

Для реализации задачи необходимо установить чипы или штрих-коды на каждом изделии. Данная система позволит реализовать функцию контроля за качеством продукции со стороны потребителей.

Создание единой системы прослеживаемости будет способствовать оптимизации логистических цепочек, ускорит процессы свободного перемещения товаров. Владельцы бизнеса снизят операционные издержки за счет сокращения транзакционных издержек, исключения дублирующих и многочисленных параллельных систем прослеживаемости и

упрощения контрольных процедур, выполняемых государственными органами, а также получают дополнительный доход благодаря новым источникам информации о ситуации на рынке.

3. Исключение дублирования данных в электронном виде документами на бумажном носителе.

В период с 2016 по 2018 год был проведён масштабный эксперимент по перевозке грузов по электронным документам с возможностью подтверждения ставки НДС 0% в электронном виде на российско-финляндском направлении (до 37% грузов от общего ежегодного объёма перевозок в 15–16 млн. тонн). В данный момент в перспективе предоставление такой возможности всем участникам ВЭД, а не ограниченному кругу лиц.

4. Повышение уровня автоматизации процессов выявления рисков на всех стадиях совершения таможенных операций.

Одним из самых доступных способов реализации этой задачи считается разработка цепочки запросов к базе данных деклараций на товары в используемой в таможенных органах системе управления базами данных (СУБД MS Access), а также макроса для автоматизация их выполнения. В результате таможенный орган получает итоговую таблицу, содержащую потенциально рисковые ситуации и основание для их последующей проверки.

Таким образом, высокоэффективное взаимодействие таможенных органов с представителями бизнес – структур способствует увеличению поступлений в бюджет денежных средств, снижает издержки участников ВЭД и экономит их время, оптимизирует численность государственных служащих. Для осуществления качественного таможенного регулирования, действия таможенных органов должны быть ориентированы в первую очередь на потребителя – участников внешнеэкономической деятельности. За последние годы эффективность взаимодействия таможни и бизнеса повысилась благодаря введению таких информационных технологий как электронное декларирование, предварительное информирование, удалённый выпуск и система управления

рисками. Тем не менее, все равно отстает от общемирового уровня. Модернизация пунктов пропуска, внедрение системы прослеживаемости товаров, совершенствование системы таможенного транзита и системы управления таможенными рисками, исключение дублирования данных поможет реализовать главную миссию, выбранную ФТС до 2030 года, заключающуюся в содействии развитию международной торговли, росту товарооборота и созданию конкурентных преимуществ для законопослушных участников ВЭД.

Список литературы:

1. Макрусев В.В. Вопросы развития теории таможенного сервиса: регулятивный и управленческий аспекты // Экономика и предпринимательство. – 2018. -№ 2 (91) – С. 23-31.

2. Паздникова Н.П. Безопасность программно-целевого управления региональными социально-экономическими системами //Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 1 (135). – С. 14-21.

3. О проекте стратегии развития таможенной службы российской федерации до 2030 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://sbo-paper.ru/upload/pdf/2019.07.03_FTS_presentation_strateg2030.pdf (дата обращения: 26.01.2020)

4. Совершенствование взаимодействия таможенных органов с бизнес – сообществом на основе развития партнерских отношений [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://novaum.ru/public/p960> (дата обращения:20.01.2020)

5. Современные формы взаимодействия таможенных органов и бизнеса в Российской Федерации: характеристика, современные тенденции, перспективы развития [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://vfrta.customs.ru/vfrta/images/stories/journal_2018-1_04sharoschenko.pdf (дата обращения:24.01.2020)

**ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF INFORMATION
INTERACTION BETWEEN CUSTOMS AUTHORITIES AND
THE BUSINESS COMMUNITY IN ORDER TO IMPROVE
THE QUALITY OF CUSTOMS SERVICES**

Shchedrova A.V., Student of 5th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

The level of interaction between customs authorities and business affects the quality of customs services. Ineffective joint activity of these two structures leads to an increase in costs of both the business community and the state as a whole. The relevance of the topic is due to the need to find ways to improve information interaction between structures.

Keywords: customs authority, business community, interaction mechanism, foreign economic activity, customs regulation, information technology, electronic declaration

УДК 336.7
ББК 65.38

**РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ
«СИБУР-ХОЛДИНГ»**

Д.С. Яичникова, студент 5 курса
Научный руководитель –к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: yaichnikova.dasha@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Исследована логистическая инфраструктура “СИБУР-ХИМПРОМ”. Проведён анализ возможностей предприятия на внутреннем рынке, а также перспектив развития внешнеэкономической деятельности, расширения экспорта.

Ключевые слова: логистика, экономика, инфраструктура, экспорт, химическая промышленность

Внешнеэкономическая деятельность предприятий — это сфера хозяйственной деятельности, связанная с международной производственной и научно-технической кооперацией, экспортом и импортом продукции, выходом предприятия на внешний рынок. Она является следствием развития внешнеэкономических связей как совокупности направлений, форм, методов и средств торгово-экономического, научно-технического сотрудничества, а также валютно-финансовых и кредитных отношений государства с зарубежными странами в целях рационального использования преимуществ международного разделения труда и международных экономических отношений для решения народно-хозяйственных и внешнеполитических задач.

Внешнеэкономические связи — это международные хозяйственные, торговые, политические отношения, включающие обмен товарами, различные формы экономического содействия, научно-технического сотрудничества, специализацию, кооперацию производства, оказание услуг и совместное предпринимательство.

Разница между понятиями «внешнеэкономические связи» и «внешнеэкономическая деятельность» заключается в следующем. Внешнеэкономические связи относятся к уровню макроэкономического (межгосударственного) регулирования, а внешнеэкономическая деятельность — к микроуровню.

«СИБУР Холдинг» — крупнейшая нефтехимическая компания в России. Особенность деятельности компании заключается в том, что нефтехимические предприятия, главным образом, обеспечиваются сырьём собственного производства, получаемого на основе побочных продуктов добычи углеводородов, приобретаемых у нефтегазовых компаний.

Деятельность компания своим производством способствует предотвращению попадания в атмосферу 7 миллионов тонн загрязняющих веществ, в том числе более 70 млн. тонн CO₂.

Основными видами производства компании является производство различных видов химических изделий к ним относятся:

- * Олефины, полиолефины (полиэтилен, полипропилен, БОПП и другие);

- * Пластики, эластомеры и промежуточные продукты (синтетические каучуки, пенополистирол, ПЭТ и другие).

Компания активно развивается, ежегодно возводятся все новые площади, мощности, инфраструктурные проекты и многое другое. Как пример стоит отметить, введение в эксплуатацию в 2014 г. следующих заводов: «Тобольск-Полимера», «РусВинила», продуктопровода «Пурпе — Тобольск» и другие. В том же году был основан и на данный момент уже построен крупнейший проект в истории советской и российской нефтехимии — «ЗапСибНефтехима»[1].

В настоящее время ПАО «СИБУР Холдинг» является лидирующей компанией российской нефтехимической отрасли

и занимает первое место в России по объемам переработки попутного нефтяного газа (ПНГ). СИБУР владеет и управляет самой широкой в России комплексной инфраструктурой по переработке и транспортировке ПНГ и ШФЛУ. Перерабатывая попутный нефтяной газ и другие побочные продукты добычи углеводородного сырья, СИБУР производит такие продукты как полипропилен, полиэтилен, ПВХ, сжиженные углеводородные газы, синтетические каучуки, пластики и другие полезные для общества материалы, без которых невозможно представить жизнь современного человека. СИБУР выпускает продукты на 27 производственных площадках, расположенных по всей России, клиентский портфель компании включает более 1 500 крупных потребителей в топливно-энергетическом комплексе, автомобилестроении, строительстве, потребительском секторе, химической и других отраслях примерно в 73 странах мира. Общая численность сотрудников достигает 30 000 человек [3].

Группа ориентирована в основном на внутренний рынок. Выручка от продаж на внутреннем рынке составляет около 60% от общей выручки компании. При этом большую часть выручки на внутреннем рынке Группа получает от реализации шин (16%), полимеров (15%) и продукции органического синтеза (14%). В ряде секторов компания является лидером: так, доля компании в производстве синтетических каучуков составляет около 56%, шин — 37%, сжиженных углеводородных газов — 29%, бутадиена — 52%, изопрена — 40%.

Совокупный охват мощностей Холдинга показывает, что газоперерабатывающие предприятия перерабатывают более 60% попутного газа в России. Компания, как и многие другие использует как прямые, так и поставки готовой продукции чрез посредников. Этот момент определяется не только политикой компании, но и спецификой производства: развитие собственных региональных сетей дистрибуции рассматривается как непрофильный бизнес. Что касается поставок на внешние рынки, то около 40% продукции ориентировано именно для этих целей, при этом география поставок и партнёров крайне обширна — 73 государства, что свидетельствует о востребованности выпускаемых товаров[4].

Таблица 1

Отгрузка по странам

Страна	2017		2018		2019	
	К-во	Вес, тонн	К-во	Вес, тонн	К-во	Вес, тонн
Белоруссия	8	910,80	10	1019,85	18	1029,85
Казахстан	5	1282,135	15	1382,141	25	1392,141
Нидерланды	154	9783,715	164	9883,721	174	9893,721
Польша	36	2328,804	46	2338,804	56	2348,804
Россия	2596	123317,15	2606	124327,15	2616	125337,15
Турция	26	2116,464	36	2216,464	46	2316,464
Узбекистан	5	518,500	10	618,680	15	718,684
Украина	28	2551,065	38	2651,065	48	2751,065
Финляндия	4	1171,40	14	1271,55	24	1371,55
Чешская республика	1	140,5	3	200,5	6	346,7

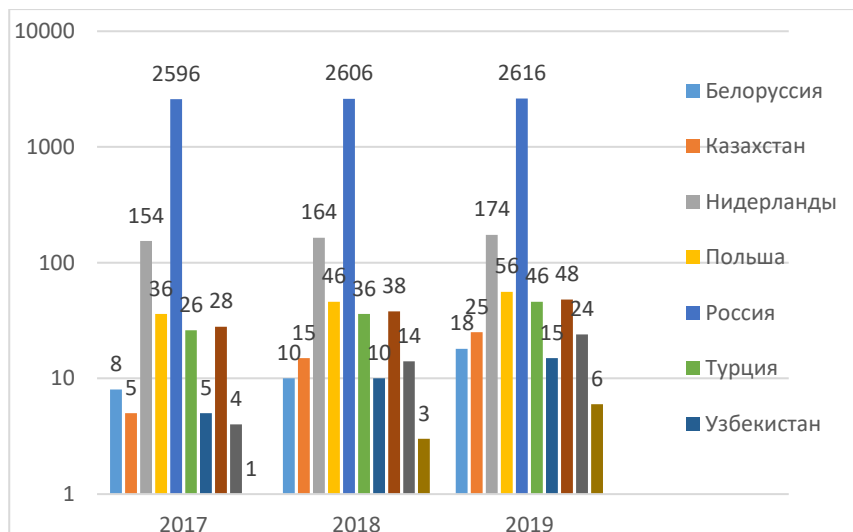


Рис. 1 География экспортных поставок

Основную долю в экспортных поставках ПАО «СИБУР Холдинг» занимает Европейский. Группа представлена на рынках Украины, Эстонии, Нидерландов, Финляндии,

Казахстана, и Польши. Экспортная реализация продукции ПАО «СИБУР» осуществляется централизованно через генерального комиссионера – ООО «Газэкспорт». Российская нефтехимия сегодня переживает настоящий бум, связанный с ростом промышленного производства в целом и увеличением спроса на нефтехимическую продукцию.

Существенный вклад в рост спроса внесет и увеличение удельного потребления продукции: текущий уровень потребления ряда продуктов нефтехимии в расчете на душу населения в России почти в два раза ниже по сравнению с уровнем потребления в Европе и США. И, наконец, в РФ сохраняется значительный резерв импортозамещения.

В основной массе можно утверждать, что большинство видов продукции ориентировано на конечное потребление, т.е. выпуск готовой продукции (шины, пищевая упаковка, линолеум, оконные профили, изоляционные пеноблоки и др.), по-прежнему импортируются, несмотря на это, важно помнить что спрос для внутреннего рынка значительно высок и опережает ожидания. Учитывая потенциал роста отрасли (12-15% ежегодно в 2013-2015 гг.) такие компании как НОВАТЭК, Газпром, Сургутнефтегаз, ЛУКОЙЛ, а также основные конкуренты Сибура «Нижнекамскнефтехим», «Казаньоргсинтез», «Славнефтьоргсинтез», «Башкирская химия» готовятся к росту рынка и вводят новые нефтехимические мощности. Так, ПАО «Казаньоргсинтез» имеет планы по увеличению выпуска полимеров в 2 раза и организации производства поликарбонатов, ОАО «Нижнекамскнефтехим» анонсировал ввод в строй новых мощностей по производству полипропилена и стирола. Так же компания «Роснефть» модернизирует и вводит в производство свои новые мощности.

Что касается долгосрочной политики «СИБУР Холдинг» в сфере нефтехимического бизнеса, то основной акцент будет ставиться на безусловное сохранение достигнутых рубежей, а также на получение лидирующего положения на рынке.

Одной из основных целей компании на среднесрочную перспективу является увеличение переработки ПНГ (попутного нефтяного газа), это поможет компании увеличить обеспечение

собственным сырьем последующих переделов, что положительно отразится на операционных результатах деятельности. Ключевой особенностью является инвестирование СИБУРа в программу по снижению затрат в производственном цикле, прежде всего в программу энергосбережения. Стратегические цели компании планируется достигать как путём дозагрузки существующих, так и путём ввода в эксплуатацию новых производственных мощностей, чтобы удовлетворить растущий спрос на основные нефтехимические продукты.

Экспортная составляющая играет одну из ключевых ролей и задач, стоящих перед «СИБУР Холдинг». Ключевыми направлениями в этой отрасли рост объемов реализации высококачественной продукции с высокой добавленной стоимостью напрямую конечному потребителю. Для достижения этой цели СИБУР Холдинг активно модернизирует и расширяет свои нефтеперерабатывающие мощности и сбытовую сеть.

В 2017 г. газоперерабатывающие заводы (ГПЗ) СИБУРа увеличили объем переработки попутного нефтяного газа (ПНГ) на 1,6% по сравнению с 2016 г. – до 22,8 млрд. м³, прежде всего, за счет роста объема поставок от нефтяных компаний и высокой загрузки, расширенных ранее газоперерабатывающих мощностей. В результате было выработано 19,7 млрд. м³ природного газа, что на 1,5% превышает результат 2016 года. Объем фракционирования ШФЛУ вследствие расширения газофракционирующих мощностей Тобольской площадки вырос на 6,7% и составил 8,7 млн. тонн. Объем реализации природного газа вырос на 1,3% по сравнению с 2016 г. и составил 18,5 млрд. м³. Объем продаж СУГ составил 4,9 млн. т, увеличившись на 4,5% по сравнению с 2016 г.[5].

2017 г. отметился значительным ростом объёмов продаж основной массы выпускаемых продуктов. Этого удалось достичь благодаря росту производительности новых и реконструированных производств Тобольской и Томской площадок, объем продаж собственного полипропилена увеличился на 10,9%, составив 598 тыс. т, объем продаж собственного полиэтилена увеличился на 12,6% до 268 тыс. т.

Объем продаж эластомеров вырос на 9,7% до 485 тыс. т, в том числе за счет высокой загрузки ранее введенных мощностей термоэластопластов на воронежской площадке на фоне благоприятной рыночной среды. Продажи пластиков и продуктов оргсинтеза остались на уровне 2016 г. и составили 771 тыс. т. Объем продаж промежуточных продуктов увеличился на 13,0%, до 520 тыс. т за счет роста объемов производства пропилена, вследствие изменения сырьевой корзины пиролизных мощностей, а также за счет роста внешних продаж бензола в период планового остановочного ремонта на пермской площадке компании[6].

Для дальнейшего развития экспортных возможностей компании была разработана и на данный момент внедряется программа расширения и модернизации терминалов.

Для наглядного представления развития экспортной деятельности «СИБУР Холдинг», сведения об объемах экспорта основных экспортных позиций можно увидеть ниже (табл. 2).

Таблица 2

Сведения об объемах экспорта основных экспортных позиций «СИБУР Холдинг» 2017-2019 гг.

Название	2015	2016	2017	2018
олефины полиолефины (сумма внутреннее потребление и экспорт)	74 616	86 829	88 135	100 862
пластик, эластомеры и промежуточные (сумма внутреннее потребление и экспорт)	127 954	130 689	146 876	171 003
промежуточная стадия (середина реки) (сумма внутреннее потребление и экспорт)	163 707	170 708	184 199	240 818
олефины полиолефины (только экспорт)	22 375	26 217	28 711	30 772
пластик, эластомеры и промежуточные (только экспорт)	46 156	50 844	63 084	61 758
промежуточная стадия (середина реки) (только экспорт)	97 060	95 319	98 066	140 783

Как можно заметить все показатели остались неизменными. Холдинг сократил поставки СУГ в Европу более чем на треть, чтобы использовать СУГ на новом комплексе ЗабСибНефтехим.

Подводя итог важно отметить, что компания СИБУР является важнейшим игроком не только на внутреннем рынке, но и в отношении экспорта. Ежегодно находятся новые поставщики и заключаются новые контракты на поставки, кроме того, объемы поставок по действующим договорённости растут. При поддержке государства, которому крайне важно развивать в условиях импортозамещения не сырьевой выпуск продукции на таких предприятиях как СИБУР.

Список литературы:

1. Интервью Владимира Разумова, исполнительного директора СИБУРа, журнал "Нефтегазовая вертикаль" [Электронный ресурс] URL: <https://www.sibur.ru/press-center/publications/RetseptSIBURasyretexnologiiispetsialisty/>

2. Finanz.ru (26.04.2018) Основной владелец «Сибура» Михельсон вновь возглавил совет директоров компании

3. Годовой отчёт “СИБУР Холдинг” 2018, “Создание ценности интеграция устойчивое развитие”

4. «Использование принципов маркетинга для развития российского экспорта продовольственных товаров» Текст научной статьи по специальности «экономика и бизнес» Савинов Ю.А., Мухин Н.Ю.

5. Официальный новостной портал “СИБУР Холдинг” (СИБУР сообщил о финансовых операционных результатах деятельности за 2017) [Электронный ресурс] URL: <https://www.sibur.ru/press-center/news/SIBURsoobshchilofinansovykhoperatsionnykhrezultatakhdeyatelnostipomSFOza2017god/>

6. Официальная информация для СМИ от компании СИБУР (28 февраля 2018г.). [Электронный ресурс] URL: http://investors.sibur.com/~media/Files/S/Sibur-IR/rus-press-releases/2018/IFRS_FY2017_russian.pdf

**DEVELOPMENT OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY
ON THE EXAMPLE OF COMPANY SIBUR-HOLDING**

Yaichnikova D.S. 5 year student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

The logistics infrastructure of SIBUR-HIMPROM was investigated. The analysis of the company's capabilities in the domestic market, as well as the prospects for the development of foreign economic activity, export expansion.

Keywords: logistics, economics, infrastructure, export, chemical industry

**СЕКЦИЯ 2. «УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ РЕГИОНАЛЬНОЙ
ЭКОНОМИКИ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ»**

**УДК 336.7
ББК 65.38**

**БЕДНОСТЬ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ**

**А.А. Астрелина, студентка 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: nastenka.ru_96@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

В данной статье рассмотрено понятие бедности как макроэкономической проблемы. Проанализированы оценка состояния и динамики развития социального неравенства в Пермском крае, определены проблемы и пути решения комплекса проблем.

Ключевые слова: бедность, качество жизни, криминализация, экономическое неравенство, социально-экономические показатели, величина прожиточного минимума.

В настоящее время глобальной социальной проблемой как для общества, так и для государства является угроза финансового разорения. Безработица, нехватка денежных средств, голод, повышенный уровень преступности в любой стране негативно влияют на качество жизни социума. Бедность – это состояние, при котором люди не могут удовлетворить базовые потребности. Это процесс, который затрагивает все сферы общественной жизни.

Актуальность исследования проблем, которые приводят к бедности, как экономическому явлению, обусловлена её негативными последствиями в социальной и экономической сферах в форме сокращения платежеспособного спроса, снижении мощности и производительных сил, конкурентоспособности, сокращении рабочей силы и пр. Более того, есть и другая сторона – социальное явление, которое проявляется в виде ухудшения качества жизни, связанного с ослаблением здоровья, со снижением продолжительности жизни, с оттоком молодых специалистов в другие, более безопасные, регионы, а также с развитием психологических проблем, впоследствии влияющих на повышение уровня преступности.

Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в Российской Федерации в 2019 год составляет около 14,9% от общей численности населения, то есть примерно 389.009,2 тыс. граждан вынуждены выживать при существующих условиях.

Уровень рождаемости сокращается с каждым годом и уже достиг отрицательного порогового значения. Это вызвано низким материальным обеспечением, невозможностью трудоустройства на высокооплачиваемую работу, предоставлением плохих жилищных и коммунальных условий, развитием различных тяжёлых заболеваний, а так же жестокостью людей, плавно перетекающую в преступления среднего или тяжкого характера.

Государство ежегодно пытается организовать перераспределение доходов через государственный бюджет, решить проблему повышения доходов бедных слоев населения. Однако, данные меры не создают условия для нормального воспроизводства рабочей силы и не всегда способствует ослаблению социальной напряженности в обществе.

Основываясь на официальных данных, представленной на сайте Федеральной службы государственной статистики, проанализируем динамику уровня бедности в Пермском крае. [2]

Один из основных показателей, который помогает проанализировать уровень бедности в регионе – это величина

прожиточного минимума. В субъектах Российской Федерации величина прожиточного минимума определяется ежеквартально на основании потребительской корзины и данных федерального органа исполнительной власти по статистике об уровне потребительских цен на продукты питания, непродовольственные товары и услуги, а также об уровне расходов по обязательным платежам и сборам.[3]

Таблица 1

Величина прожиточного минимума в Пермском крае в период с 2014-2019 гг.

Год	На душу населения, руб.	Трудоспособное население, руб.	Пенсионеры, руб.	Дети, руб.
2014	8185	8730	6701	8258
2015	9 582	10 251	7 854	9 623
2016	9 594	10 251	7 857	9 754
2017	10 098	10 804	8 279	10 289
2018	10 125	11 235	8 505	10 783
2019	10 556	11 338	8 703	10 703

Исходя из приведенных показателей в таблице 1, очевидно, что в Пермском крае размер прожиточного минимума ежегодно увеличивается. Следует отметить, что самая крупная сумма прожиточного минимума у трудоспособных граждан, затем у детей. А одним из существенных недостатков является наличие небольших пенсий у пожилых людей. К тому же пенсионерам необходима особая медицинская помощь. Цены на медикаменты особо велики, а именно на качественные препараты.

В целях оценки более подробного анализа состояния уровня социального неравенства и качества жизни в Пермском крае будем опираться также на другие основные социально-экономические показатели уровня жизни населения края за период 2014-2019 гг. [5].

Таблица 2

Основные социально-экономические показатели уровня жизни населения в Пермском крае

Показатели	Общая численность населения	Естественный прирост, убыль населения, человек	Миграционный прирост, убыль населения, человек	Среднемесячная начисленная заработная плата работников организаций, руб.	Средний размер назначенных месячных пенсий, руб.	Численность безработных, тыс. человек	Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, в % от общей численности населения	Реальная начисленная заработная плата (в % к предыдущему году)	Реальные располагаемые денежные доходы населения (в % к предыдущему году)
2015	2 637 154	1391	-4014	28528	11942,3	81,7	12,6	92,0	100,1
2016	2 634 409	889	-3201	30651,2	13123,1	76,5	14,9	99,9	81,1
2017	2 632 097	-2946	-6029	32438,1	13250,3	77,5	14,9	102,9	96,6
2018	2 623 122	-4554	-4303	35802	13323,1	67,8	14,9	106,5	100
2019	2 610 800	-5656	-2553	40613,7	14102,1	60,3	-	102,4	101,3

Согласно данным таблицы 2, необходимо отметить наличие того факта, что численность населения в Пермском крае регулярно снижается с 2015 г. Положительный естественный прирост населения в Пермском крае наблюдается в период с 2015-2016 гг., но с 2017-2019 гг. заметно значительное уменьшение. Одной из основных предпосылок результатов исходных данных заключается в ухудшении качества продуктов питания и средств, сокращении штата работников в медицинских учреждениях, а загрязнённая окружающая среда спровоцировала болезнь дыхательных органов, от которых умирают 57,5% жителей Пермского региона. Помимо этого, чаще всего граждане страдают от заболеваний органов кровообращения (12,7%), костно-мышечной системы (8,4%), пищеварения (7,1%). [5]

В 2015-2017 гг. наблюдается снижение количества населения, достигшее в 2017 г. 6029 человек. Покидающие территорию Пермского края жители в большей степени отдавали предпочтение таким территориям как г. Москва и Московская область (в данный регион миграционный отток за отчетный год равен 1089 и 705 чел.), г. Санкт-Петербург (837 человек), Краснодарский край (774 чел.), а также Свердловская область (отток – 711 чел.). Дело в том, что люди стремятся переезжать в более безопасные регионы с качественным обеспечением со стороны государства социальной политики.

Темпы роста среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций и среднего размера назначенных пенсий находятся в положительной динамике.

Несмотря на то, что в 2017 г. количество безработных увеличилось на 1000 человек, уже в 2019 году этот показатель (60,3 тыс.человек) заметно снизился и стал самым низким в период с 2015-2019 гг. Отсюда можно сделать вывод, что в Пермском крае развиваются программы с трудоустройством малообеспеченных граждан, но на невысоком уровне.

Самый высокий среднедушевой доход населения наблюдался в 2015 г., где составил 32042,6 рублей в месяц, а самый низкий – в 2019 г. (24792,1).

Численность населения, у которой денежные доходы ниже величины прожиточного минимума, возросла с 2015 г.

примерно на 0,6%, в 2016 г. произошло увеличение такой категории граждан на 2,3% и остается до сих пор на прежнем уровне. Это свидетельствует о том, что в данном регионе с каждым годом становится всё больше людей, которые не могут удовлетворить свои потребности. Они ограничены в своих возможностях посетить культурные или спортивные мероприятия, купить качественные препараты, поддерживать правильное питание, обустроить собственное жильё и пр.

Реальная начисленная заработная плата в процентном соотношении уменьшалась начиная с 2015 г., а в 2016-2018 гг. заметна положительная динамика роста. Соответственно, тот же самый вывод можно сделать по показателям реальных располагаемых денежных доходов населения. Ускорение инфляции — один из ключевых факторов падения реальных доходов, уверен директор аналитического департамента «Локо-Инвест» Кирилл Тремасов. [4]

В современном мире методы поддержки малоимущих не слишком эффективны, так как с каждым годом проблема социального неравенства становится более ощутимой как в Российской Федерации в целом, так и в Пермском крае. Поэтому крайне важно развивать новые направления для предотвращения такой угрозы экономической безопасности.

К таким направлениям можно отнести:

1. Введение адресных программ помощи малоимущему населению;
2. Увеличение пособий на детей из неблагополучных семей;
3. Усовершенствование налоговой системы;
4. Возможность трудоустройства слоёв населения с небольшим доходом или безработных.

Эффективность развития приведённых выше направлений можно объяснить следующим образом:

Во-первых, адресные программы помощи малоимущему населению должны опираться на потребности населения, достижение его уровня до минимального прожиточного минимума путём денежных выплат.

В этом случае можно ввести компенсацию оплаты основных услуг, которые нужны, в первую очередь, для людей с низким уровнем дохода:

- оплата проезда в общественном транспорте до места работы или учёбы;
- компенсацию расходов на детские дошкольные и школьные учебные заведения для многодетных семей;
- компенсацию стоимости лекарственных средств для пенсионеров и т.п.

Во-вторых, увеличение пособий на детей из неблагополучных семей необходима в качестве стимулирующей меры для улучшения демографической ситуации и развитию у детей культурных ценностей. Более того, это должно быть реализовано в виде пакета социальных услуг с различными поощрениями.

В-третьих, развитие качественной налоговой политики может привести к сокращению налогов недобросовестных предпринимателей, но способна существенно улучшить положение людей с низким уровнем дохода, потому как за счёт введения прогрессивной шкалы налогообложения станет возможным снизить налоговую нагрузку на малоимущее население, установив пониженную ставку НДФЛ для таких них.[3]

Также важно обеспечить возможность трудоустройства безработных и таких слоёв населения как:

- пенсионеры;
- инвалиды;
- студенты;
- многодетные матери.

Кроме этого, необходимо организовывать различные тренинги и семинары, мотивирующие людей, мастер-классы, которые способствуют повышению знаний в определённой сфере, а так же конференции по разработке программ и проектов, предложенные самими гражданами с низким материальным достатком. Это поможет организациям и предприятиям внести новшество в свою работу, тем самым предоставим возможность людям реализовать себя в собственном деле.

Разумеется, что немаловажно уметь грамотно контролировать государственное регулирование цен и тарифов на перечень товаров первой необходимости, базовые продукты питания, важнейшие социальные услуги, коммунальные тарифы и лекарственные средства.

Повышение уровня качества жизни – главная задача социальной политики. В Пермском крае важнейшие меры по развитию уровня и качества жизни должны быть направлены на увеличение доходов населения и максимальное стимулирование платежеспособного спроса населения.[1]

В качестве основных мероприятий, направленных на улучшение уровня жизни и повышение инфраструктурной обеспеченности Пермского края необходимо:

1. Создать рабочие места, обеспечивающие стабильность, с помощью которых люди с низким уровнем дохода смогут развивать профессиональные навыки в трудовой или производственной сфере;

2. Расширить спектр возможностей для начинающих предпринимателей: проводить различные семинары, форумы, конференции, тренинги, мастер-классы от опытных ораторов и вебинары для тех, кому удобно заниматься дистанционно;

3. Повысить заработную плату. Особенно для таких тяжелых профессий как врач, шахтер, педагог, сотрудник полиции, строитель и работник завода, так как эти специальности являются наиболее полезными и значимыми для общества. Повышение заработной платы – один из основных стимулов для эффективной работы трудящихся. В Пермском крае наблюдается сокращение врачей. В 2019 г. их стало на 30 человек меньше, а специалистов потеряли 28 территорий в Прикамье;

4. Способствовать развитию государственного частного партнерства. Проводить волонтерские программы с целью вовлечения в спортивные и культурные программы региона, создания возможностей для раскрытия творческого потенциала, а также реабилитационные мероприятия для людей с ограниченными возможностями и пенсионеров;

5. Внедрить систему социальной защиты, направленную на решение проблем бедного населения:

- обеспечить открытый доступ к бесплатным услугам бедного населения;
- персонафицировать социальную помощь и предусмотреть доказательство, что в ней нуждаются;
- упорядочить систему социальных пособий и льгот;
- развить сеть социальных продовольственных магазинов для льготных категорий населения с установленным ограничением розничной цены;
- организовывать отдых и программы оздоровления для детей из семей с низким уровнем финансовой обеспеченности.

6. Уделять больше внимания охране окружающей среды. В Пермском крае находится много топливных и химических заводов, которые выбрасывают достаточное количество веществ, загрязняющих воздух. Это негативно сказывается на здоровье граждан, потому как основная доля тех, кто заболевает и умирает от заболеваний органов дыхания, очень высока и составляет на 2019 г. 57,5% населения.

Анализ материалов свидетельствует о том, что уровень и качество жизни населения в регионе являются определяющими при решении вопросов обучения, трудоустройства, выбора местожительства. Эти показатели отражают успешность мероприятий, если будут проводиться региональными властями в рамках социально-экономических стратегий, нацеленных на повышение качества жизни отдельных территорий внутри региона и Пермского края в целом.

Высокий уровень социально-экономического развития субъекта РФ привлекает финансовые и трудовые ресурсы, что позволяет региону обеспечить более выгодные условия для дальнейшего функционирования.

Список литературы:

1. Гришина Е. Доходы и уровень бедности населения: текущие тренды // Экономическое развитие России. – 2017. – Т.24, N 5. – С.64-67.
2. Клинов В. Сдвиги в распределении доходов между трудом и капиталом: факторы, последствия и проблемы регулирования // Вопросы экономики. – 2016. – N 7. – С.64-77.

3. Пляскина Г.Е. Развитие научных представлений о понятии бедность // Международный научный журнал «Инновационная наука». 2015. № 9. С.181–186.

4. Шаяхметова В.Р. Уровень жизни населения Пермского края и попытки решения социальных проблем // Актуальные вопросы общественных наук: социология, политология, философия, история: сб. ст. по матер. XLIX-L междунар. науч.-практ. конф. № 5-6(46). – Новосибирск: СибАК, 2017.

5. Пермский край в цифрах. Режим доступа: [//http://permstat.gks.ru](http://permstat.gks.ru) Уровень бедности в Пермском крае. Режим доступа: [//https://permsovprof.ru/novosti-i-publikacii/uroven-bednosti-v-permskom-krae.html](https://permsovprof.ru/novosti-i-publikacii/uroven-bednosti-v-permskom-krae.html) (дата обращения: 07.02.2019)

6. Пермьстат. Режим доступа: [//http://permstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/permstat/ru/statistics](http://permstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/permstat/ru/statistics)

**POVERTY AS A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY
OF THE RUSSIAN FEDERATION ON THE EXAMPLE
OF THE PERM REGION**

Astreлина А.А., Student of 5th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

In this article examines the concept of poverty as a macroeconomic problem. The assessment of the state and dynamics of the development of social inequality in the Perm region are analyzed, the problems and ways of solving the complex of problems are determined.

Keywords: poverty, quality of life, criminalization, economic inequality, socio-economic indicators, subsistence minimum.

УДК 658.5:745.5(470.5)
ББК 65.290-2+37.2(235.554)

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ НАРОДНЫХ ХУДОЖЕСТВЕННЫХ ПРОМЫСЛОВ (НА ПРИМЕРЕ СРЕДНЕГО УРАЛА)

**Е.А. Ведерникова, студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: vedernikova15@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Художественные народные промыслы занимают важное место в развитии российской национальной экономики и культуре. Такой вид предпринимательской деятельности является слабозащищённой в правовых и экономических отношениях, и требует благоприятных экономических и социальных условий, а также государственной поддержки для сохранения и развития отрасли.

Ключевые слова: народные художественные промыслы, предпринимательство, незаконное предпринимательство, международный рынок, экспорт

Народные художественные промыслы – это отрасль, которая способствует сохранению культурных традиций любой страны, и является достоянием народов. Россия является одной из немногих стран, которой удалось сохранить исторические и стилистические особенности народных художественных промыслов.

В Федеральном законе №7-ФЗ от 06.01.1999 года «О народных художественных промыслах» даётся определение: «Народные художественные промыслы – это одна из форм народного творчества, деятельность по созданию художественных изделий утилитарного и (или) декоративного

назначения, осуществляемая на основе коллективного освоения и преемственного развития традиций народного искусства в определённой местности в процессе творческого ручного и механизированного труда мастеров народных художественных промыслов»[1].

На сегодняшний день народные художественные промыслы являются сферой предпринимательской деятельности, для которой характерно:

- сохранение данной отрасли, развитие культурных традиций России;
- изготовление сувенирных и декоративных изделий;
- ручная работа мастеров;
- производство изделий из природных материалов.

Предприятия по изготовлению народных художественных промыслов расположены на территориях 760 населённых пунктах Российской Федерации. По итогам 2018 года в России действует примерно 300 предприятий народных художественных промыслов, из них 82 предприятия национального назначения. Предприятия работают на Северо-Западе России, в Поволжье, на Северном Кавказе, но большая часть расположена в Центральном федеральном округе.

К сожалению, в России наблюдается сокращение отрасли, изделия становятся менее востребованными. Основными причинами отрицательных тенденций являются:

- высокая степень износа технического оборудования;
- недостаток оборотных средств для закупки материалов и сырья;
- низкая конкурентоспособность, обоснованная высокой ценой на ручной труд;
- отсутствие эффективной системы государственной поддержки отрасли;
- отсутствие развития экспорта продукции;
- отсутствие государственного заказа на изделия народных промыслов;
- сокращение художественных учебных заведений, сокращение числа мастеров.

Изделия народных, художественных промыслы не

являются предметами первой необходимости, они предназначены для эстетического удовлетворения. В основном, производством народных промыслов являются малые предприятия, где работают мастера и художники, как правило, вручную. На таких предприятиях оборачиваемость финансовых средств гораздо ниже, чем у предприятий других отраслей. Поэтому малым предприятиям народных промыслов необходима эффективная система поддержки государства.

Для сохранения и развития народных промыслов необходима государственная поддержка, создание благоприятных экономических и социальных условий, таких как:

- гранты;
- субсидирование;
- финансирование целевых программ и проектов;
- частичная уплата процентов кредитов, предоставленных предпринимателям учреждениями банков;
- финансовое обеспечение развития предприятий народных промыслов, участвующих в реализации международных договоров;
- сотрудничество с международными финансовыми учреждениями по вопросам экспорта, развития предприятий данной отрасли;
- принятие государственной целевой программы экономического развития народных художественных промыслов;
- создание кластеров креативных индустрий, которые сохраняют культурные традиции в виде народных художественных промыслов;
- создание системы поддержки мастеров-частников;
- мотивация молодёжи;
- развитие туристической инфраструктуры;
- проведение фестивалей и ярмарок народных художественных промыслов[2].

Правительство Российской Федерации утвердило план мероприятия по сохранению, возрождению и развитию народных художественных промыслов и ремесел на период до

2022 года (от 14 декабря 2017 г.). В план входят следующие мероприятия:

1. совершенствование мер государственной поддержки и по развитию народных художественных промыслов;
2. совершенствование механизма отнесения изделий к изделиям народных художественных промыслов;
3. совершенствование системы продвижения народных художественных промыслов;
4. интеграция народных художественных промыслов в индустрию туризма;
5. сохранение образцов и технологий производства изделий народных художественных промыслов;
6. подготовка кадров для отрасли и включение народных художественных промыслов в систему начального и среднего образования;
7. реализация мер по противодействию незаконному обороту продукции народных художественных промыслов;
8. государственное регулирование ремесленной деятельности;
9. организационно-контрольные мероприятия[3].

К местам традиционного расположения народных художественных промыслов с большими объемами производства можно отнести Средний Урал – Свердловскую область и Пермский край. Знаменитыми на Среднем Урале считают такие промыслы как бурачный промысел – изготовление и роспись туесов из бересты, сундучный промысел, уральская роспись – расписная мебель и утварь, художественное литьё из чугуна – ажурные каминные, подсвечники, тарелки, барельефы и скульптуры, иконопись, резьба по камню, колокольное производство.

Самыми распространёнными художественными промыслами на Среднем Урале являются изделия из натуральных камней (селенит, местом рождения которого является Пермский край, малахит, змеевик, яшма, оникс и многие другие).

Популярными производителями промыслов из натуральных камней на Урале считаются – «Хозяйка медной горы», «Уральский камнерез – Народные промыслы», «Альва»,

«Уральские самоцветы».

Динамика роста предприятий народных художественных промыслов в 2014-2018гг. представлена в табл.1.[4].

Экономические показатели предприятий народных художественных промыслов на Среднем Урале в 2014 – 2018гг. представлены в табл. 1, 2.

Таблица 1

Динамика роста предприятий НХП на Среднем Урале

Год	Число предприятий НХП, ед	Темп роста числа предприятий НХП, %		Абсолютный прирост числа предприятий НХП, ед		Темп прироста числа предприятий НХП, %	
		цепные	базисные	цепные	базисные	цепные	базисные
2014	6	-	100	-	0	-	0
2015	10	166,6	166,6	4	4	66,6	66,6
2016	10	100	111,1	0	4	0	11,1
2017	16	160	106,6	10	14	60	6,6
2018	18	112,5	105,8	2	16	12,5	5,8
Средний темп роста						3,52	

Таблица 2

Динамика развития НХП на Среднем Урале

Показатель	Год				
	2014	2015	2016	2017	2018
Действующие предприятия НХП, ед.	6	10	10	16	18
Общий объём производства продукции, млн. руб.	1490,0	1450,0	1345,0	1445,0	1590,0
Общий объём реализованной продукции, млн. руб.	1450,0	1390,0	1395,0	1430,0	1600,0
Численность работников предприятий НХП, чел.	600	950	1000	1550	2000
Средняя заработная плата на предприятиях НХП, руб.	12000,0	13500,0	15000,0	16000,0	18000,0

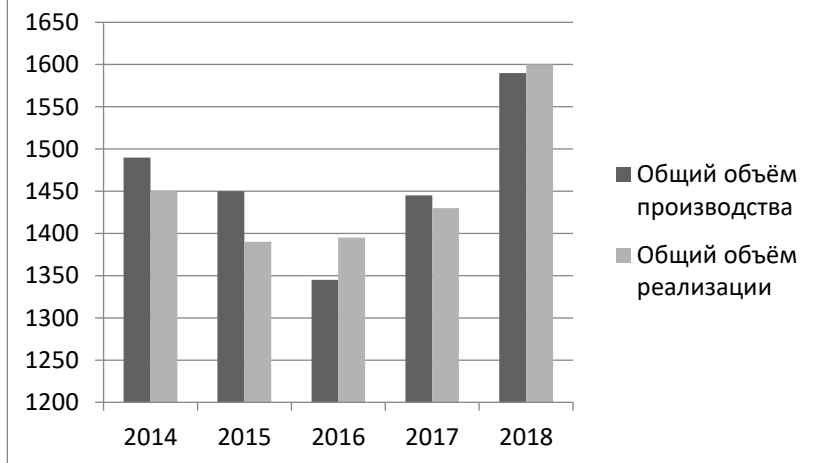


Рис.1 Динамика производства и реализации изделий народных художественных промыслов на Среднем Урале

С 2014 года наблюдается динамика роста количества предприятий народных художественных промыслов на Среднем Урале (в Свердловской области и Пермском крае), с отчетного периода были ликвидированы несколько предприятий, при этом появляются новые предприятия в данной отрасли. Растут объемы производства продукции, за отчетный период заметно увеличилась численность работников на предприятиях народных художественных промыслов, их количество выросло в 3 раза.

Общий объем производства изделий НХП с 2014 года вырос на 6%, при этом в 2016 году наблюдается спад на 9% с начала периода. Общий объем реализации вырос с 2014 года на 9%, наблюдается спад в 2016 году на 9% от начала периода. Таким образом, по показателям диаграммы видно, что в 2016 году произошел резкий спад производства и реализации изделий НХП, такая динамика обусловлена снижением общего потребительского спроса.

В Пермском крае сохранение и развитие народных художественных промыслов активно поддерживают организации группы нефтяной компании «Лукойл», так в 2013-2014 годах были организованы культурные события, популяризирующие народные художественные промыслы. ООО «Лукойл-Пермь» уже несколько лет подряд самостоятельно проводят фестивали и ярмарки в поддержку данной отрасли. ПАО «Лукойл» проводят конкурсы социальных культурных проектов в Пермском крае в поддержку организаций, занимающихся производством народных художественных промыслов, в целях предоставления субсидий из бюджета Пермского края.

Народные художественные промыслы на сегодняшний день нуждаются в государственной поддержке для сохранения, возрождения и развития данной отрасли, которая играет важную роль в социальной и экономической сфере нашей страны. Необходимо сохранить культурные традиции и развить производство народных художественных промыслов для выхода на международный рынок. Также важно обратить внимание даже не на сами предприятия народных художественных промыслов, а на территории и поселения, где когда-то зародился промысел.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О народных художественных промыслах» от 06.01.1999 N 7-ФЗ (последняя редакция).
2. Ковригина В.М. Экономика народных художественных промыслов. М., 1973. -215 с.
3. Распоряжение Правительства РФ от 14 декабря 2017 г. N 2800-р О плане мероприятий («дорожной карте») по сохранению, возрождению и развитию народных художественных промыслов и ремесел на период до 2020 г.
4. За честный бизнес – портал о компаниях и бизнесе РФ, <https://zachestnyibiznes.ru/>

PROBLEMS AND WAYS OF DEVELOPMENT OF ENTERPRISES OF FOLK ARTS AND CRAFTS

(On the example of the Middle Urals)

Vedernikova E.A., student of 6th year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Artistic folk crafts occupy an important place in the development of the Russian national economy and culture. This type of business activity is weakly protected in legal and economic relations, and requires favorable economic and social conditions, as well as state support for the preservation and development of the industry.

Key words:folk arts and crafts, legal relations, entrepreneurship, illegal entrepreneurship, international market, export.

УДК 336.713:658.114(470)
ББК 65.262.1+65.290-2(2 Рос)

РАЗРАБОТКА ЭФФЕКТИВНОЙ СИСТЕМЫ COMPLIANCE-КОНТРОЛЯ В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ

**Е.И. Гусева, магистрант факультета анализа рисков
и экономической безопасности им. В.К. Сенчагова
Научный руководитель – д.э.н., профессор**

В.М. Безденежных

Электронный адрес: a-l-i-s-h-a@mail.ru

Финансовый университет при

Правительстве Российской Федерации

125993 (ГСП-3), г. Москва, Ленинградский проспект, 49

Коммерческий банк обязан соблюдать множество требований законодательства, инструкций, правил и процедур, регулирующих различные стороны его деятельности. Статья посвящена одному из видов контроля за соответствием банка действующим нормам – compliance-контролю, постепенно набирающему популярность в российских банках.

Ключевые слова: compliance-контроль, compliance-риски, система compliance, риски в реальном секторе экономики, экономическая безопасность предприятия.

Compliance как дополнительный инструмент регулирования деятельности организации становится все более отчетливо базисом современного управления рисками и контроля любой организации и неотъемлемый элемент системы внутреннего контроля, высокие результаты международного применения которого доказывают эффективность применения compliance-контроля.

Compliance (или, иначе говоря, compliance-контроль) появился практически после 2000 года в России и стал неотъемлемой частью ее экономики. Данное понятие систему

выявление угроз и обозначает правовой риск, связанный новыми опасностями и угрозами, формирующими обширную группу правовых рисков, например, с санкциями, которые могут быть применены регулируемыми органами, риск потери репутации и привлекательности для партнёров в связи с нарушением норм и правил функционирования компании.

Центробанк продолжает активно санировать банковский рынок от недобросовестных и слабых финансовых организаций. При этом регулятор не останавливает и размер банков. Очевидно, что размер банка не является показателем его надежности. Отзыв лицензий у крупных банков — не редкость, а следствие неэффективной системы в том числе и compliance-контроля [7].

Суть compliance-контроля состоит в том, что каждый сотрудник имеет чёткое представление о том, какие действия должны предприниматься конкретно для точного соблюдения законов, подзаконных актов, инструкций, положений и методик, выявления отклонений от такого несоблюдения установленных процедур для последующей минимизации рисков либо для их максимального устранения [14]. Что же касается управлением рисками потери деловой репутации, то оно обычно заключается в разработке, внедрении регламентирующих документов и создании определенных условий, которые принудят сотрудников вести себя в соответствии с определенными стандартами, как профессиональными, так и морально-этическими, по отношению ко всем участникам процессов, что фактически гарантирует поддержание статуса, репутации компании. Однако, учитывая тот факт, что риски могут нести как негативные, так и положительные последствия, следует отметить, что compliance-контроль, непосредственно связанный с последующим анализом и управлением рисками, может как минимизировать риски, так и существенно ограничивать возможности бизнеса при чрезмерном неуправляемом разрастании влияния функций compliance [5]. В этой связи можно обозначить три основных угрозы образования риска, составляющих в настоящее время для кредитных организаций основу системы compliance-рисков. Риски, с которыми работает служба compliance можно разделить на три группы.



Рис. 1 Блок-схема основных групп угроз, формирующих правовые риски и подлежащих коплаенс-контролю в кредитных организациях

При этом репутационные угрозы формирования риска является достаточно частым явлением, которое может серьезно повлиять на деятельность организации. Репутационные риски могут быть глобальными (влияющими на всю отрасль, например, тенденция к ожирению негативно скажется на деятельности сети фастфуда), корпоративными (влияющими на конкретную организацию) и локальными (затрагивающими интересы части сотрудников конкретной организации) [6].

Операционные риски подразделяются на две крупные группы: зависящие от деятельности человека (умышленные, неумышленные, технические риски, программные сбои) и независящие от человеческого фактора (форс-мажорные обстоятельства) [2]. Важно отметить, что правовые риски также возникают впоследствии внешних либо внутренних факторов, так как причиной возникновения рисков ситуации может быть не только ошибка или умысел сотрудника, но и элементы несовершенства правовой системы [1].

Для регулирования compliance рисков целесообразно разработать единую compliance программу, учитывающую комплекс мер:

- принятие высшим органом управления комплексных нормативных актов: единого compliance кодекса и декларации compliancea, кодекса поведения персонала [7];
- разработку и внедрение системы оценки compliance рисков;
- разработку непрерывной системы обучения и аттестации персонала по требованиям compliance;
- включение задач по compliance в состав ключевых показателей деятельности бизнес-подразделений;
- периодические отчеты должностных лиц по compliance высшим органами управления.

Как ни странно, даже появление таких должностей как compliance менеджер, compliance-контролёр, осуществляющих мониторинг ведения бизнеса и оценку рисков, связанных с нарушением требований/норм/законов либо потерей репутации, не повлекло за собой появления соответствующих профессий и специалистов, которые должны заниматься управлением compliance-рисками [2]. Реализация функции compliance-контроля не ограничивается выявлением правовых рисков и их оценкой. Напротив, к ней относится и оценка заключаемых сделок на не противоречие законодательству, и оценка потенциальных последствий бизнес-деятельности, и предоставление рекомендаций руководству и сотрудникам предприятия по адаптации и приспособлению к требованиям внутреннего устава и законодательства РФ, и работа по выявлению, так называемых, «слабых мест» деятельности компании, способных привести к убыткам. Представляется очевидным, что все эти функции должен реализовывать специалист своего дела, получивший все необходимые знания в процессе обучения профессии. Во главе compliance службы обычно стоит специалист, не занимающий специально установленную должность (так как compliance службы является независимым подразделением), который с одной стороны подчиняется руководителю отделения, а с другой – вправе

запрашивать бизнес-информацию о происходящем во всех подразделениях, что позволяет эффективно проводить мониторинг и управление рисками [7].

Этапы создания конкурентной системы compliance можно условно установить следующим образом:

1. Момент перед принятием решения – подготовка информации о необходимости, эффективности целесообразности введения и реализации функции compliance (Базельские принципы)

2. Момент принятия решения – разработка регламентирующих актов; внедрение compliance; создание compliance службы

3. Внедрение системы – проведение процедур для приведения всех сфер деятельности компании в соответствие с внутренними и международными стандартами compliance [12]; подготовка сотрудников путём ознакомления их с новыми регламентирующими документами и проведения тренингов.

4. Завершение кампании – определение, оценка compliance-рисков; ранжирование выявленных рисков по степени значимости и по уровню угроз; разработка методов минимизации рисков.

5. Мониторинг compliance рисков – корректировка управляющих воздействий; презентация результатов кампании [6].

В основе Базельских принципов, упомянутых в описании первого этапа, лежит ответственность руководителей за организацию compliance, разработку и внедрение compliance программы и создание независимой эффективной compliance службы. Косвенным следствием этих принципов является наиболее оптимальный набор линий защиты: compliance, бизнес, аудит, – так как именно это сочетание обеспечивает защиту всех сотрудников фирмы и иных заинтересованных лиц от compliance-рисков. Именно системный подход к построению функции compliance определяет создание функции обеспечения соответствия нормативным и законодательным требованиям в организации [9].

Можно рекомендовать эффективную модель compliance-политики, основанную на принципах:

-нетерпимости к коррупции (прямое/косвенное участие во благо/вред компании в коррупционной деятельности);

-безусловность соблюдения каждым работником требований действующего законодательства страны в целом и компании в частности, независимо от занимаемой должности/срока службы/стажа и иных факторов;

-неотвратимость наказания (быстрое и неотвратимое привлечение к ответственности за коррупционные действия и иные нарушения международного, российского и зарубежного законодательства, вне зависимости от размера и формы нарушений) [7].

Что касается именно понятия «эффективность» compliance системы банка, предлагаю рассмотреть следующие факторы:

1. Соответствие нормативам Базельского комитета (ограничение кредитного риска и возможных потерь банков путем построения системы контроля регулятора за достаточностью капитала банков.) (в %)

2. Соответствие нормативам ПОД/ФТ (Наличие необходимых законодательных актов в правилах внутреннего контроля по ПОД/ФТ) (в %)

3. Соответствие необходимым мерам compliance, требуемых законодательством. (наличие СВК и СВА) (в %)

4. Соответствие FATCAд % (Наличие необходимых законодательных актов в правилах внутреннего контроля по налоговой политике)

5. Уровень fraud мониторинга. (количество мошеннических операций в сравнении с общим количеством операций)

Таким образом, складывая 5 показателей, разделенных на их количество, получаем норму эффективности compliance-системы в банке. Данный показатель позволяет оценить первичное состояние системы compliance в коммерческом банке.

Для последующего контроля и мониторинга ситуации рекомендую добавить в данный показатель еще два пункта:

1. Оценка Банка сотрудниками ЦБ (плановая, раз в 2 года, срочная по выявленным фактам нарушений).

2. Исправленные нарушения.

Нами рекомендуется ввести дополнительную практику и оценивать compliance-систему банка с помощью данного показателя эффективности.

Список литературы:

1. Simmons M.R. An Overview of the Professional Practice of Internal Auditing, 1998 // 2017, Facilitatedcontrols. URL: <http://www.facilitatedcontrols.com>

2. А. К. Елманова, К. И. Гобрусенко. Проблема идентификации иностранных публичных должностных лиц в сфере ПОД/ФТ // Интерактивная наука. 2017. №22. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problema-identifikatsii-inostrannyh-publichnyh-dolzhnostnyh-lits-v-sfere-pod-ft> (дата обращения: 29.09.2019).

3. Буянский, С.Г. Корпоративное управление, комплаенс и риск-менеджмент / С.Г. Буянский, Ю.В. Трунцевский. – М.: Русайнс, 2017. – 352 с.

4. Всеобщие директивы по противодействию отмыванию доходов в частном банковском секторе (Вольфсбергские принципы). // 2017, GSL. URL: <http://www.gsl.ru/articles/65/>

5. Лахно Ю. В. Система комплаенс в российских компаниях реального сектора экономики" Налоги и финансы, no. 2 (38), 2018, p. 36-44.

6. Лоскутов И.Н., Иванов Ф.К. Проблема создания списков публичных должностных лиц в целях под/фт на основе технологии распределенных реестров // Финансовые исследования. 2018. №4 (61). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problema-sozdaniya-spiskov-publichnyh-dolzhnostnyh-lits-v-tselyah-pod-ft-na-osnove-tehnologii-raspredeleennyh-reestrov> (дата обращения: 22.09.2019).

7. Медведева Н. В. Антимонопольный комплаенс в системе развития конкуренции // Власть и управление на Востоке России. 2019. №1 (86). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/antimonopolnyy-komplaens-v-sisteme-razvitiya-konkurentsii> (дата обращения: 27.09.2019).

8. Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на период 2016–2018 годов // 2017,

Центральный Банк Российской Федерации.
URL: http://www.cbr.ru/finmarkets/files/development/onrfr_2016-18.pdf

9. Особенности организации комплаенс-контроля в российских банках // 2017, BANKIR.RU.
URL: <http://bankir.ru/publikacii/20090814/osobennosti-organizacii-komplaens-k...>

10. Письма Банка России от 10.07.2001 № 87-Т и от 13.05.2002 № 59-Т «О рекомендациях Базельского комитета по банковскому надзору» // 2017, BANKIR.RU.
URL: <http://bankir.ru/tehnologii/s/nekotorie-osobennosti-organizacii-komplaie...>

11. Письмо Банка России от 15 февраля 2001 № 24-Т «О Вольфсбергских принципах» // СПС «КонсультантПлюс», 2017.

12. Положение об организации внутреннего контроля в кредитных организациях и банковских группах (утв. Банком России 16.12.2003 № 242-П, в ред. от 30.09.2016) // СПС «КонсультантПлюс», 2017.

13. Указание Банка России от 07 июля 1999 № 603-У «О порядке осуществления внутреннего контроля за соответствием деятельности на финансовых рынках законодательству о финансовых рынках в кредитных организациях» // СПС «КонсультантПлюс», 2017.

14. Щедрин Н. В. Проблемы и перспективы криминализации незаконного обогащения публичных должностных лиц // Имущественные отношения в РФ. 2018. №12 (207). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-i-perspektivy-kriminalizatsii-nezakonnogo-obogascheniya-publichnyh-dolzhnostnyh-lits> (дата обращения: 29.09.2019).

**DEVELOPING AN EFFECTIVE SYSTEM
COMPLIANCE CONTROL
IN COMMERCIAL BANKS**

E. I. Guseva, master's degree student

Financial University at
Russian Federation government,
49, Leningradsky Prospekt, Moscow 125993 (GSP-3)

A commercial bank must comply with a variety of legislation requirements, regulations, rules and procedures regulating different aspects of its activities. The article is focused on one of the types of control over the observance of current requirements by the bank – compliance control, which is gradually gaining popularity in Russian banks.

Key words: compliance control, compliance risks, compliance system, risks in the real sector of economy, economic security of the enterprise.

УДК 336.7
ББК 65.38

ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПЕРМСКОГО КРАЯ

В.Н. Демчило, студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: vladislavdemchilo@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматриваются подходы к понятию “демографическая безопасность”, анализируются демографические и миграционные процессы, которые могут негативно сказаться на экономическом росте региона.

Ключевые слова: демографическая безопасность, народонаселение, демография, демографическая ситуация, воспроизводство населения, демографические процессы, демографические структуры, Пермский край.

Демографическая безопасность региона является одной из важнейших составляющих его экономической безопасности.

В широком смысле, демографическая безопасность представляет собой защищенность всех жизненных процессов и непрерывное возобновление поколений людей.

Демографические процессы, протекающие в обществе, имеют социально-экономический характер, поэтому демографическая безопасность задействована во всех сегментах и секторах жизнедеятельности человека.

Цель данной работы заключается в исследовании уровня демографической безопасности Пермского края.

По мнению Л. Рыбаковского, «демографическая безопасность может быть представлена как такое состояние демографических процессов, которое достаточно для

воспроизводства населения без существенного воздействия внешнего фактора и обеспечения людскими ресурсами геополитических интересов государства.

Демографическая безопасность — это функционирование и развитие популяции как таковой в ее возрастно-половых и этнических параметрах, соотнесение ее с национальными интересами государства, состоящими в обеспечении его целостности, независимости, суверенитета и сохранении существующего геополитического статуса»

Таким образом, по мнению автора, демографическая безопасность — это категория, характеризующая демографическую систему и присущие ей режим воспроизводства, половозрастную, этническую структуру населения, а также — состояние социальных институтов, обеспечивающих социально-культурный аспект демографического воспроизводства, что в комплексе оказывает влияние на национальную безопасность государства.

Наиболее актуальными для любого региона являются такие демографические угрозы, как депопуляция, старение населения, нерегулируемые миграционные процессы, деградация института семьи.

Главной целью усиления демографической безопасности является создание условий достаточных для предупреждения и нейтрализации демографических угроз, как на государственном, так и на региональном уровнях.

Демографические угрозы формируются под влиянием социально-экономических процессов и явлений, протекающих на том или ином этапе развития общества (страны, региона).

Демографическая ситуация региона является индикатором благосостояния региона в целом и его населения в частности. Разработка направлений реализации государственной политики не представляется возможным без предварительного проведения демографического анализа. В статье рассмотрены основные тенденции динамики численности населения Пермского края.

Можно привести 2 трактовки понятия «воспроизводство населения».

В настоящее время миграции изучается вне воспроизводственных процессов, однако она позиционируется в

качестве одного из наиболее значимых факторов, оказывающих несомненное воздействие на демографическую ситуацию в государстве.

Воспроизводство населения:

-в узком смысле: на миграционные и воспроизводственные процессы влияют различные факторы (на миграцию – географические, на воспроизводство – биологические). Миграция населения – это, прежде всего, миграция рабочей силы, вследствие чего она не учитывается в воспроизводстве

-в широком смысле: миграция оказывает влияние на процессы рождаемости, смертности и брачности, и потому включается в воспроизводство

Приведем основные понятия демографии, такие как:

- а) население;
- б) демографические структуры;
- в) демографические процессы;
- г) демографическая ситуация.

Охарактеризуем каждое из них (табл. 1)

Таблица 1

Основные понятия демографии [1]

Наименование	Содержание
Население	Совокупность людей, самовоспроизводящаяся в процессе смены поколений
Демографические структуры	Структуры населения, которые непосредственно прямой или обратной связью связаны с воспроизводством населения
Демографические процессы	Процессы рождаемости, смертности и брачности как составные части воспроизводства населения
Демографическая ситуация	Комплексная количественная характеристика и качественная оценка демографических процессов (рождаемости, смертности, миграции, брачности, разводимости), протекающих на определенной территории: их тенденций, итогов к определенному периоду и последствий

Если основываться на подобном осмыслении демографической ситуации, то в состав её характеристики входит три группы составляющих:

-прогноз тенденций и оценку их демографических последствий

-анализ динамики демографических процессов, формирующих численность и структуры населения

-статическая оценка численности, сложившейся возрастно-половой структуры населения и параметров его воспроизводства

Все группы составляющих могут быть описаны присущей им совокупностью индикаторов [2].

Также в рамках проводимого исследования проведем краткий анализ динамики численности населения Российской Федерации в целях создания общего представления о тенденциях его изменения.

Согласно подсчетам Росстата, в 2018 году в стране проживало 146,9 млн. человек (табл. 2).

Таблица 2

Численность населения РФ по годам [3]

Год	Население, млн. чел.	Доля городского населения, млн. чел.
2018	146,9	109,3
2017	146,8	109
2016	146,5	108,6
2015	146,3	108,3
2014	143,7	106,6
2010	142,9	105,3
2003	145	106,3
2001	146,3	107,1
1996	148,3	108,3
1991	148,3	109,4

В последние годы ситуация медленно, но верно улучшается. Можно с уверенностью сказать, что усилия властей по улучшению ситуации с демографией в стране дают свои пусть пока и небольшие, но плоды.

Например, с 1991 по 2009 годы численность населения страны стремительно падала, но уже с 2010 года негативная тенденция была сломлена и наметился рост, который продолжается и по сей день. Начиная с 2015 года, численность населения страны приросла за счет жителей Крыма и Севастополя, однако, как мы уже говорили, положительная тенденция началась задолго до этого события и она продолжается после этого события.

Анализируя компоненты прироста населения, можно сказать, что, хотя стране удалось отойти от чудовищных потерь 90-х и начала 2000-х, когда естественный прирост показывал отрицательные значения на уровне почти 1 млн. человек в год, тем не менее, пока говорить о стабильных положительных значениях в этом направлении не приходится. Лишь в 2013 и в 2015 годах естественный прирост вышел в плюс [3].

Перейдем к анализу демографической ситуации в Пермском крае. По данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю на 1 января 2018 года численность населения Пермского края составляла 2 623 122 чел.

На рисунке 1 представлена динамика численности населения в Пермском крае в 2010-2017 гг.

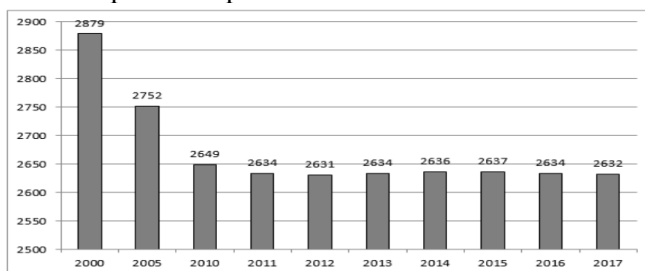


Рис. 1 Динамика численности населения в Пермском крае в период 2010-2017 гг., тыс. чел. [4]

Анализ показывает, что к 2018 году по сравнению с 2000 годом численность населения региона снизилась на 8,6%. Незначительным ростом показателя характеризуется период 2013-2015 годов. В 2016-2017 годах отрицательная динамика возобновилась, что свидетельствует о негативных тенденциях в демографических процессах региона.

Отрицательная динамика общей численности населения Пермского края сопровождается стабильным снижением численности населения в трудоспособном возрасте и увеличением числа граждан старше трудоспособного возраста, что соответствует основным тенденциям демографических процессов в стране в целом (рис. 2).

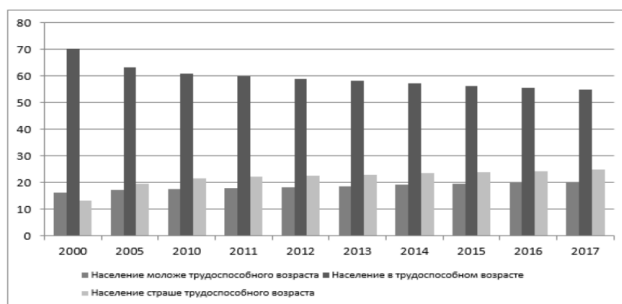


Рис. 2 Динамика возрастной структуры населения Пермского края в период 2000-2017 гг., % [4]

Проиллюстрируем динамику численности родившихся и умерших в Пермском крае в период 2010-2017 гг., чел. (рис. 3).

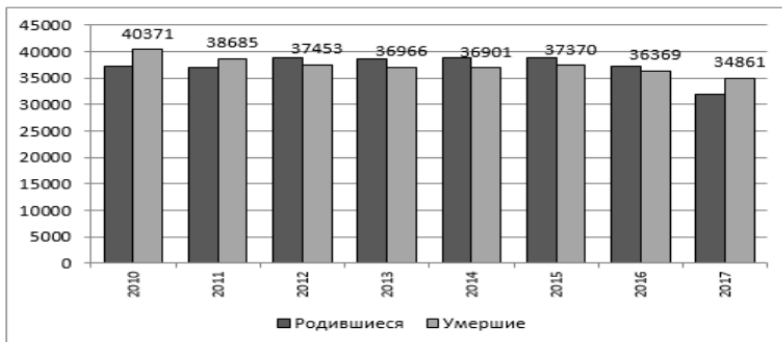


Рис. 3 Динамика численности родившихся и умерших в Пермском крае в период 2010-2017 гг., чел. [4]

На основании данных рис. 3 можно сделать выводы о том, что в 2010-2012 гг. в Пермском крае наблюдается тенденция к увеличению численности родившихся. При этом в 2010-2011 гг. показатели смертности превышали показатели рождаемости. Незначительный рост рождаемости фиксируется в 2013-2014 гг.. С 2015 по 2017 гг. возобновилось снижение рождаемости и наблюдается снижение смертности, но быстрые темпы снижения рождаемости привели к тому, что к 2017 году показатель умерших вновь превысил число родившихся в регионе.

Рассмотрим показатели динамики численности родившихся в Пермском крае на основе абсолютных и относительных величин (табл. 3).

На основании полученных результатов можно сделать следующие выводы:

- в 2017 году по сравнению с 2016 годом численность родившихся снизилась на 5343 чел. или на 14,34% ;
- по сравнению с 2010 годом снижение числа родившихся составило 5389 чел. или -14,45%;
- максимальный прирост наблюдается в 2012 году, когда число родившихся по сравнению с 2011 годом увеличилось на 1916 чел. или 5,18%;
- минимальный прирост (максимальная убыль) показателя наблюдается в 2017 году.

Таблица 3

Абсолютные и относительные показатели динамики численности родившихся в Пермском крае в 2010-2017 гг. [4]

Период	Численность родившихся, чел	Абсолютный прирост, чел.		Темп прироста, %	
		Цепной	Базисный	Цепной	Базисный
2010	37304	-	-	-	-
2011	37015	-289	-289	-0,77	-0,77
2012	38931	1916	1627	5,18	4,36
2013	38637	-294	1333	-0,76	3,57
2014	38837	200	1533	0,52	4,11
2015	38761	-76	1457	-0,20	3,91
2016	37258	-1503	-46	-3,88	-0,12
2017	31915	-5343	-5389	-14,34	-14,45

В 2017 году по сравнению с 2016 годом численность умерших снизилась на 1508 чел. или на 4,15%. Максимальный прирост наблюдается в 2015 году (469 чел.), максимальная убыль зафиксирована в 2011 году (-1686 чел.) [4].

Безусловно, основным гарантом воспроизводства населения является государственная поддержка. В настоящее время в ПК реализуется государственная целевая программа, направленная на повышение рождаемости «Концепция демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года». Однако, как показал проведенный анализ, ситуация продолжает оставаться тревожной, что не редкость для ряда регионов Российской Федерации [5].

Таким образом, требуется дальнейшее совершенствование мер, направленных на улучшение демографической безопасности региона

Список литературы:

1. Балашов А.И. Экономическая теория: Учебник. / А.И. Балашов и др. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 527 с.
2. Войтов А.Г. Экономическая теория: Учебник для бакалавров. – М.: Дашков и К, 2015. – 392 с.
3. Кочетков А.А. Экономическая теория: Учебник для бакалавров. – М.: Дашков и К, 2016. – 696 с.
4. Маховикова Г.А. Экономическая теория: Учебник и практикум для академического бакалавриата / Г.А. Маховикова, Г.М. Гукасян, В.В. Амосова. – Люберцы: Юрайт, 2016. – 443 с.
5. Опина А.А., Садыкова Г.Г., Метелева Т.А. Анализ демографических процессов в Пермском крае // Пермский медицинский журнал. – 2018. – №3. – с. 67-73
6. Троценко В.М. Социально-демографический анализ Пермского края // Московский экономический журнал. – 2019. – №9. – с. 409-416
7. Демография России в графиках и таблицах – 2019 // <https://kubdeneg.ru/demografiya-rossii-v-grafikax-i-tablicax/>
8. Акьюлов Р.И. Статья на тему: демографическая безопасность Пермского края.
9. Троценко В.М. Статья на тему: социально-демографический анализ Пермского края.

ANALYSIS OF THE DEMOGRAPHIC SITUATION IN THE PERM REGION

Demchilo V.N., Student of 5th Year

Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article analyzes the demographic situation in the Perm region. Within this framework, the theoretical aspects of demography and demographic situation are considered. A number of criteria are used to analyze the demographic situation in the Perm region. The conclusion is made based on the results of the analysis about the trends in the demographic situation in this region.

Keywords: population, demography, demographic situation, population reproduction, demographic processes, demographic structures, Perm region.

УДК 336.7
ББК 65.38

ЗАРУБЕЖНЫЕ МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ НАДЕЖНОСТИ И УСТОЙЧИВОСТИ БАНКА

О.В. Закирова, к.э.н., доцент
Электронный адрес: karazyuki@mail.ru
Поволжский государственный
технологический университет,
424000, Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола, пл. Ленина, дом 3

Использование рыночных индикаторов для оценки трендов финансовой устойчивости банковского сектора стало особенно заметным в западной практике в связи с развитием рынка финансовых инструментов. Рыночные цены учитывают максимум информации в отношении, как должника, так и состояния рынка в целом, поэтому подходы, основанные на рыночной оценке, имеют определенные достоинства

Ключевые слова: банки, устойчивость банка, надежность банка, активность банка

Известно, что наиболее распространенной в зарубежной и российской банковской практике трактовкой финансовой устойчивости банка является ее сопряженность с экономической устойчивостью, поскольку банк представляется как экономический денежно-кредитный институт. Зарубежная практика оценки устойчивости банковской сферы рекомендует использовать комплекс различных способов оценки [1].

Среди них следует выделить:

– оценку финансовой устойчивости банковского сектора и его динамики на основе рыночных индикаторов и с учетом макроэкономических показателей;

– применение рейтинговых национальных систем оценки надежности кредитных институтов, обеспечивающих в комплексе оценку стабильности банковского сектора;

– развитие моделей стресс-тестирования банковских систем в целом и отдельных коммерческих банков.

Основные зарубежные методики оценки финансовой устойчивости коммерческих банков представлены в рис. 1.

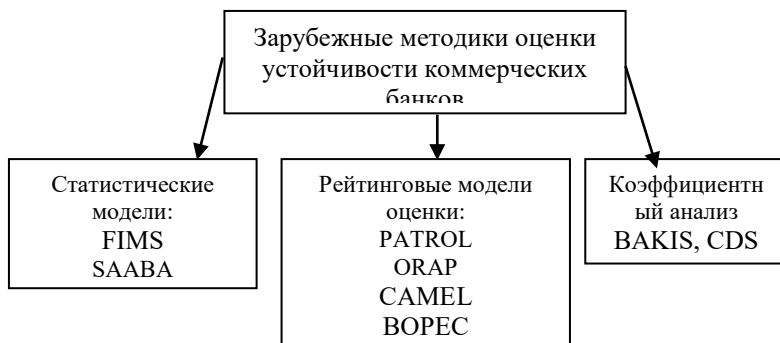


Рис. 1 Зарубежные методики оценки устойчивости коммерческого банка

Из общего числа известных индикаторов оценки рынком финансовой устойчивости банковского сектора в целом и отдельных кредитных институтов предпочтение на практике отдается показателю, характеризующему изменение стоимости кредитных дефолтных свопов (CDS). CDS – производный финансовый инструмент, согласно которому покупатель обязуется выплачивать премию эмитенту CDS, последний в обмен на получение платежей принимает на себя обязательство погасить долг третьей стороны перед покупателем в случае невозможности должника погасить свои обязательства (т. е. в случае дефолта третьей стороны).

Таким образом, кредитный риск передается от покупателя CDS к эмитенту. Кредитные дефолтные свопы на банковские долговые инструменты обращаются на внебиржевом рынке, и их котировки отражают оценку рынком вероятности дефолта кредитного института, а среднее изменение стоимости CDS крупнейших коммерческих банков — оценку рынком изменения

устойчивости банковского сектора. В качестве индикатора, иллюстрирующего изменение устойчивости банков на фоне динамики стабильности национальных экономик, используется соотношение изменения стоимости CDS банковского сектора и премии CDS суверенных долгов [2].

В качестве рыночных показателей, отражающих устойчивость банковского сектора, используются также спреды межбанковского денежного рынка, изменение спредов между доходностью банковских долговых обязательств и др. В частности, в качестве возможного сигнала нарастающих проблем применяется показатель, характеризующий изменение кредитной активности банковского сектора. В первую очередь темпы кредитования реального сектора сокращаются, когда банки имеют ограниченный доступ к ресурсам и одновременно вынуждены оптимизировать активы в условиях кредитных потерь и ограниченной возможности наращивать собственный капитал.

В качестве показателей для оценки изменения кредитной активности банковского сектора используют:

- показатели динамики кредитного портфеля в разбивке по отраслям и продуктам;
- показатели, характеризующие динамику кредитного портфеля в сравнении с темпами изменения валового национального продукта.

Важное место среди показателей финансовой стабильности банковского сектора, используемых западной практикой, занимают также коэффициенты банковского левиреджа, обеспеченности капиталом 1-го уровня, а также прибыльности. Отдавая должное моделям оценки вероятности дефолта, западная практика пришла, однако, к выводу, что в настоящее время не существует какого-либо комплексного показателя для оценки качества кредитного портфеля банка, необходимо применение, как широкого перечня рыночных индикаторов, так и фундаментальных показателей, позволяющих выявить возможные негативные тенденции. Не случайно для детального анализа и частично прогнозирования используются национальные рейтинговые системы оценки

надежности кредитных институтов. Применяемые в западной практике рейтинговые национальные системы оценки надежности кредитных институтов в зависимости от целей, информации, методов оценки, ресурсов подразделяют на несколько групп:

- надзорные банковские рейтинговые системы;
- аналитические системы на основе финансовых показателей;
- комплексные системы оценки банковских рисков;
- статистические модели.

Методика CAMELS используется федеральной резервной системой США, как стандартизированный подход к анализу устойчивости банков. Название этой методики исходит от аббревиатуры: «С» – Capital adequacy – достаточность капитала; «А» – Asset quality – качество активов; «М» – Management – качество управления; «Е» – Earnings – доходность; «L» – Liquidity – ликвидность; «S» – Sensitivity to risk – чувствительность к риску [3].

По методике рассчитывается ряд показателей, каждый из которых оценивается по шкале от 1 до 5, где 1 получает финансово-устойчивый банк, имеющий лишь незначительные отклонения в определенных показателях по каждому элементу, которые не могут привести к негативным последствиям его деятельности; 5 – банк, объем и характер недостатков в деятельности которого имеет критический уровень и требует немедленного вмешательства со стороны надзорных органов и руководства банка.

При анализе активов во внимание принимаются следующие коэффициенты:

- соотношение ссуд к общему объему активов, в процентах;
- просроченные и реструктурированные ссуды в общем объеме ссудной задолженности (анализируются виды ссудной задолженности, имеющие наибольшие показатели);
- величина резервов к общему объему ссудной задолженности;
- соотношение величины резервов и потерь по ссудам.

Матрица для оценки качества активов банка представлена в табл. 1

Таблица 1

Матрица для оценки качества активов банка

Коэффициент активов, взвешенных по уровню риска	Рейтинг компонента «качество по методике CAMELS
0–5	1
5–5	2
15–0	3
30–50	4
50–100	5

Минимальные требования для банков – значения для достаточно капитализированных кредитных организаций (4%, 8% и 4%).

При оценке компонента «Капитал» во внимание принимается также размер выплаченных дивидендов. Чрезмерные дивиденды запрещены законодательством (обычно их величина не должна превышать 40–50% чистой прибыли отчетного года).

Преимущества данной методики в том, что рейтинг по каждому показателю показывает направления по повышению эффективности работы банка. Общая оценка отражает степень необходимости вмешательства по отношению к банку. Недостаток данной методики в том, что она основана на субъективных оценках, следовательно, общий результат по данной методике зависит от профессионализма аналитика [4].

Рейтинговая система оценки банковских холдингов ВОРЕС – рейтинг является производным пяти компонентов ВОРЕС. Банковские дочерние компании, включенные в систему страхования, другие компании, материнская компания, доходность и капитал, а также отдельный рейтинг менеджмента. Каждый рейтинговый компонент системы ВОРЕС оценивается от 1 (лучший) до 5 (худший). Пять оценок компонентов, затем преобразуются в совокупный рейтинг. Управление оценивается отдельно по трем уровням: как удовлетворительное, справедливое или неудовлетворительное [4].

Методика ORAP, применяется банками Франции. В рамках этой методики рассчитываются пруденциальные коэффициенты, анализируется балансовая и небалансовая деятельность, рассматривается рыночный риск, анализируются доходы, так же рассматриваются качественные критерии управления и внутреннего контроля. К преимуществам данной методики можно отнести то, что она имеет высокую скорость проведения анализа, легкость получения исходных данных. Недостаток этой методики в том, что она разработана для анализа текущего состояния банка [4].

Аналитические оценки на основе финансовых показателей – это применение аналитических систем, основанное на утверждении, что финансовое состояние банков может быть оценено последовательным набором финансовых переменных. В рамках банков каждой группы оценивается большое количество финансовых показателей. При этом переменные показатели в основном включают параметры достаточности капитала, качества активов, рентабельности и ликвидности. В качестве информации обычно используются данные официальной финансовой отчетности банков. Система позволяет оценить различные показатели банков в динамике, а также в сравнении со средними показателями группы. Значительные отклонения показателей конкретного банка от групповых данных служат основанием для внимания со стороны органов надзора. Примером системы оценки является информационная система Bakis – комплексная и стандартизированная система обмена информацией между органом надзора и Немецким центральным банком [2].

Методика BAKIS, используется Центральным Банком Германии с 1997 года, в рамках этой методики проводится коэффициентный анализ, рассчитываются 47 коэффициентов. Преимущества данной методики в том, что она стандартизированная, это ускоряет анализ банка. Значительное использование коэффициентов дает возможность дать всестороннее заключение по банку. Недостатком этой методики является то, что рассчитать такое количество коэффициентов трудоемкий процесс. Нет расчета прогнозных значений.

Методика PATROL, применяется банком Италии с 1993 года. При анализе рассчитывается пять компонентов: достаточность капитала, доходность, качество: кредитов, управления, ликвидности.

Преимущества данной методики в том, что при определении коэффициентов используются стандартизированные отчеты, что в свою очередь ускоряет процесс анализа. Имеет высокую эффективность для оценки текущего положения банка. Недостаток методики в том, что она достоверно отражает только текущее состояние[5].

Методика SAABA, используется во Франции, состоит из трех диагностических блоков. Первый блок это количественный анализ, исследуется портфели банка, особое внимание уделяется кредитному портфелю. Во втором блоке исследуется качество лиц владеющих банком, акций банка. Третий блок анализирует качество управления, контроль доходностью и ликвидностью. В рамках данной методики, исходя из результатов всех трех блоков, дается оценка надежности по пятибалльной шкале, где 1 это устойчивый банк, 5 это банк на грани банкротства [3].

Методика FIMS. Анализ по данной методике проводится в два этапа. На первом этапе рассчитываются 30 коэффициентов, определяется текущее положение банка. На втором этапе дается долгосрочный прогноз, но данный прогноз определяет только вероятность провала банка в ближайшие два, три года [4]. Прогноз по данной методике не дает направлений по улучшению показателей деятельности банка.

В последние годы получили развитие разработка и использование статистических моделей для прогнозирования устойчивости банков. Их цели – это раннее выявление и предупреждение факторов нестабильности.

Существует два принципиальных различия между статистическими моделями и методами, рассмотренными ранее. Во-первых, в центре внимания статистической модели находится выявление рисков, которые могут привести к неблагоприятным последствиям в будущем. В этом состоит отличие от предыдущих систем, направленных на оценку текущего состояния кредитного учреждения. Во-вторых, модели используют передовые методы определения причинной

экономической взаимосвязи между независимыми и результирующими переменными, такими как банковская нестабильность, обесценение [2].

Первоначально устанавливаются определенные статистические зависимости между параметрами, затем полученные результаты используются для предсказания будущих событий, имеющих аналогичные характеристики. Несмотря на то, что методология применяемых статистических моделей различна, для целей анализа их классифицируют по группам:

- рейтинговой оценки или понижения рейтинга;
- прогнозов неплатежеспособности или выживания;
- ожидаемые потери и др.

Спецификой оценки устойчивости банковского сектора последних пяти лет является использование надзорными органами стресс-тестирования.

Следует отметить, что Банк России использует зарубежный опыт. Им подготовлены и применяются нормативные документы, учитывающие практику оценки уровня финансовой устойчивости банков. Известно также, что оценка финансовой устойчивости по итогам комплексных проверок банков сочетается с системой дистанционного надзора. Активно развивается практика стресс-тестирования банковской системы [5].

Целесообразно с учетом Международного валютного фонда сформировать подходы к составлению так называемой карты устойчивости финансового сектора России. С этой целью важно определить показатели стабильности финансового сектора, а также факторы и параметры, определяющие устойчивость финансового (в том числе банковского) сектора. С учетом того, что избыточный кредитный риск является основным источником нестабильности банковской системы, в дальнейшем необходимо разрабатывать общероссийские модели оценки вероятности дефолта заемщиков, прежде всего корпоративных компаний.

Основные цели создания таких моделей – прогнозирование возможных потерь российского банковского

сектора и разработка соответствующих превентивных мер. Следует отметить активное развитие и совершенствование моделей оценки финансовой устойчивости коммерческих банков со стороны надзорных органов западных стран. Модели развиваются в направлении комбинирования формализованной дистанционной оценки и результатов инспектирования коммерческих банков.

При этом дистанционная оценка может осуществляться различными методами, но предполагает непрерывный мониторинг банков. Одновременно развиваются статистические модели раннего реагирования, что является актуальным и для российского банковского сектора. Представляется, что оценка финансовой устойчивости банковского сектора России в целом и отдельных коммерческих банков должна развиваться в следующих направлениях. Банком России должна быть разработана, формализована и доведена до российского банковского сообщества система оценки финансовой устойчивости банковского сектора, включающая комплекс моделей разной направленности, в их числе [5]:

- создание на базе существующих подходов риск-ориентированной комплексной системы оценки финансовой устойчивости банков, сочетающей как элементы дистанционного надзора, так и результаты проверок со стороны Банка России. В рамках системы – оценка риска значимых бизнес-единиц банка, агрегирование рисков, учет как бизнес-модели банка, так и рисков внешней среды. Использование итогов рейтингования для определения надзорного периода для каждого кредитного учреждения;

- создание и ежемесячная публикация результатов аналитической системы, обеспечивающей возможность кластерного анализа банков на основе ключевых финансовых показателей. Возможность оценки показателей банков в динамике, а также в сравнении со средними показателями группы. Свободный доступ заинтересованных лиц к данным настоящей аналитической системы;

- разработка статистической модели, направленной на прогнозирование факторов нестабильности банковского

сектора. Представляется, что за основу может быть принят один из применяемых в зарубежной практике типов статистических моделей.

Актуальный вопрос, который должен быть решен в России в ближайшее время – создание модели оценки не только отдельных банков или банковской системы, но и банковских холдингов, включая зависимые компании. Это существенно повысит прозрачность банковского сектора в части выявления рисков и прогнозирования проблем.

Следующее актуальное направление – расширение спектра используемых данных для оценок, в частности данных бюро кредитных историй для оценки параметров кредитного риска. Обращает на себя внимание активное развитие со стороны международных организаций и надзорных органов отдельных стран моделей стресс-тестирования банковского сектора.

Таким образом, зарубежный опыт оценки финансовой устойчивости и надежности коммерческого банка основывается на рейтинговых оценках, статистических методах, коэффициентном анализе. В настоящее время в России активно применяются зарубежные методики оценки финансовой устойчивости и надежности банков.

Список литературы:

1. Бигаев, Н.Ю. Функции и роль региональной банковской системы в развитии экономики региона в современной России /Н.Ю, Бигаев// Региональные проблемы преобразования экономики, 2017. – С. 22-28.

2. Большаков, С.Н. Подходы к оценке социально-экономического потенциала региона / Большаков С.Н., Большакова Ю.М. // Федерализм, 2016. – № 4. – С. 19-22.

3. Госпордачук, Г.Г. Мультипликативный потенциал как инструмент оценки активности коммерческих банков/ Г.Г. Господарчук, Д.Д. Довбыш // Экономические науки, 2016. – № 3.- С. 60-66.

4. Королева, А.М. Эффекты мультипликации и акселерации в современной российской экономике / А.М. Королева // Экономика и предпринимательство, 2015. – № 3. – С. 44-46.

5. Селищев, В.А. Особенности современной инвестиционной банковской деятельности в России / В.А. Селищев, Н.А. Селищев // Вестник Новгородского ГУ, 2016. – № 3. – С. 114-117.

**FOREIGN BANK RELIABILITY AND STABILITY
ASSESSMENT METHODS**

O.V. Zakirova, Ph. D., associate professor

Volga State Technological University,
3, Lenin st., Yoshkar-Ola, 424000

Annotation. The use of market indicators to assess trends in the financial stability of the banking sector has become especially noticeable in Western practice in connection with the development of the financial instrument market. Market prices take into account the maximum information regarding both the debtor and the state of the market as a whole, therefore approaches based on market valuation have certain advantages

Keywords: banks, bank stability, bank reliability, bank activity.

УДК 314.02
ББК 60.7

ОЦЕНКА ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ)

Е.О. Козырева, студент 5 курса
Д.В. Головкина, к.ю.н., доцент,
Электронный адрес: kozyrevakatka@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева 15

Статья посвящена вопросу демографической безопасности региона. Проведен анализ воспроизводства и структуры населения, взаимосвязи трудового потенциала национальной экономики с демографическими показателями. Целью статьи является оценка уровня демографической безопасности в Пермском крае с помощью анализа основных показателей. Сделаны выводы о неблагоприятных демографических процессах.

Ключевые слова: демографическая безопасность, демографическая безопасность региона, рождаемость, смертность, угроза демографической безопасности региона, население, демографические показатели.

На сегодняшний день проблема демографической безопасности становится наиболее актуальной. Демографическая безопасность является одним из значимых элементов безопасности государства, так как отражает воспроизводство и уровень жизни населения, миграционные процессы, уровень смертности от различного рода болезней и другое. Низкая рождаемость, высокая смертность, неконтролируемые миграционные процессы – все это приводит к депопуляции, «утечке мозгов и капитала» из страны, скоплению огромного количества людей в одном регионе

(например, в Москве) и нехватке рабочей силы в другом регионе (например, в Сибири).

Демографическая проблема является одной из глобальных проблем РФ и всего человечества в целом наряду с экологической, энергетической, продовольственной и другими проблемами. Для того чтобы решить ее необходимо проводить всестороннюю и полноценную оценку демографической безопасности каждого отдельного региона[4].

Демографическая безопасность – это демографическая ситуация в стране (регионе), характеризующаяся таким режимом воспроизводства и структурой населения, которые обеспечивают рост населения с оптимальными психофизиологическими и половозрастными характеристиками и формирование на этой основе трудового потенциала национальной экономики.

Демографическая безопасность региона включает в себя целый комплекс показателей, с помощью которых ее можно оценить.

Для характеристики воспроизводства населения, а так же его динамики были выбраны следующие показатели, представленные в таблице 1.

Таблица 1

Воспроизводство населения

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Коэффициенты естественного прироста населения (на 1000 человек населения)	-0,6	0,6	0,7	0,7	0,5	0,3	-1,2
Общие коэффициенты рождаемости (число родившихся на 1000 человек населения)	14,1	14,8	14,7	14,7	14,7	14,1	12,1

Окончание таблицы 1

Общие коэффициенты смертности (число умерших на 1000 человек населения)	14,7	14,2	14	14	14,2	13,8	13,3
Коэффициент витальности (жизненности), т.е. соотношение численности родившихся и умерших	0,959	1,042	1,050	1,050	1,035	1,022	0,910
Коэффициент депопуляции, т.е. соотношение численности умерших и родившихся	1,043	0,959	0,952	0,952	0,966	0,979	1,099
Суммарный коэффициент рождаемости (число детей на 1 женщину)	1,783	1,907	1,932	1,977	2,018	1,979	1,749

Данные таблицы отражают графики. На рис. 1 представлены общие коэффициенты рождаемости и смертности.

Как видно на графике, общие коэффициенты рождаемости и смертности имеют отрицательную тенденцию. С 2014 года наблюдается их резкое падение. При этом рождаемость снижается более высокими темпами. Общий коэффициент рождаемости за 7 лет снизился на 14%, общий коэффициент смертности – на 10%.

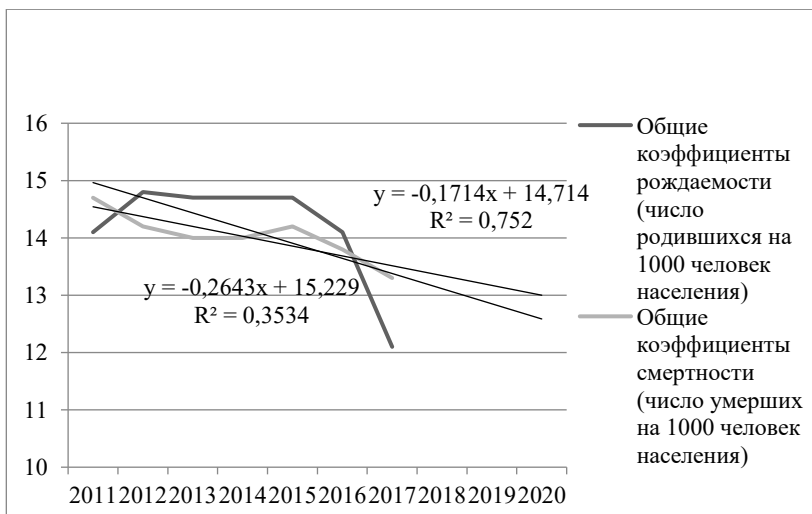


Рис. 1 Коэффициенты рождаемости и смертности

На рисунке 2 (рис. 2), представлены коэффициенты естественного прироста населения, витальности, депопуляции и суммарный коэффициент рождаемости.

Коэффициент суммарной рождаемости для простого замещения поколений при существующей ожидаемой продолжительности жизни и половозрастной структуре населения должен быть равен 2,14. Это и есть пороговое значение, ниже которого проявляется суженный режим воспроизводства населения. Поэтому для обеспечения расширенного воспроизводства населения этот показатель должен превышать пороговое значение. В Пермском крае на протяжении 7 лет этот показатель не превышал значения «2», что свидетельствует о суженном режиме воспроизводства населения. В 2015 году данный показатель был равен «2,018», что всего лишь на 6% меньше порогового значения, но в последующих годах вновь наблюдалось снижение суммарного коэффициента рождаемости. В 2017 году зафиксировано самое маленькое значение за 7 лет – «1,749».

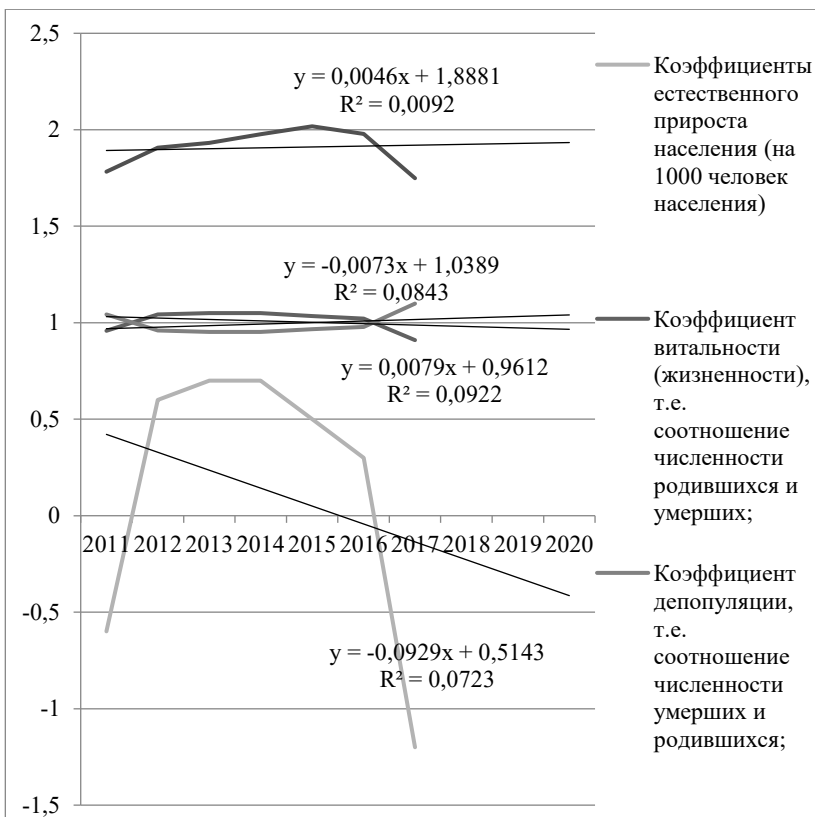


Рис. 2 Коэффициенты естественного прироста населения, витальности, депопуляции и суммарный коэффициент рождаемости

Пороговым значением для коэффициента витальности и обратного по отношению к нему коэффициента депопуляции является «1», но в первом случае значение коэффициента должно быть выше порогового значения, а во втором – ниже. В Пермском крае коэффициент витальности на протяжении 7 лет равен примерно «1» точно так же, как и коэффициент депопуляции.

Коэффициент естественного прироста должен быть выше «0». В Пермском крае в 2017 году наблюдается снижение населения, т.к. этот коэффициент равен отрицательному значению «-1,2». Причем после 2011 года наблюдался рост

данного показателя, а с 2014 года – резкое падение. На основании данных показателей можно сделать вывод, что в Пермском крае наблюдается суженный режим воспроизводства, при котором следующее поколение численно меньше предыдущего, что является угрозой для демографической безопасности региона. Кроме того, наблюдается тенденция к снижению численности населения в Пермском крае.

Для того, чтобы оценить структуру населения были выбраны показатели, представленные в таблице 2.

Таблица 2

Структура населения

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Соотношение мужчин и женщин (оценка на конец года; на 1000 мужчин приходится женщин)	1183	1179	1177	1176	1177	1177	1176
Население моложе трудоспособного возраста (оценка на конец года; в процентах от общей численности населения)	17,8	18,3	18,7	19,2	19,7	20,1	20,3
Население в трудоспособном возрасте (оценка на конец года; в процентах от общей численности населения)	60	59,1	58,3	57,3	56,3	55,5	54,9

Окончание таблицы 2

Население старше трудоспособного возраста (оценка на конец года; в процентах от общей численности населения)	22,2	22,6	23	23,5	24	24,4	24,8
Ожидаемая продолжительность жизни при рождении (число лет):							
Все население	67,52	68,28	68,75	69,04	69,09	69,74	70,79
Мужчины	61,3	62,24	62,61	63,14	63,08	63,95	65,1
Женщины	73,86	74,3	74,89	74,84	75,09	75,38	76,23

Показатель «соотношение мужчин и женщин» для большей наглядности представлен в графике (рис. 3).

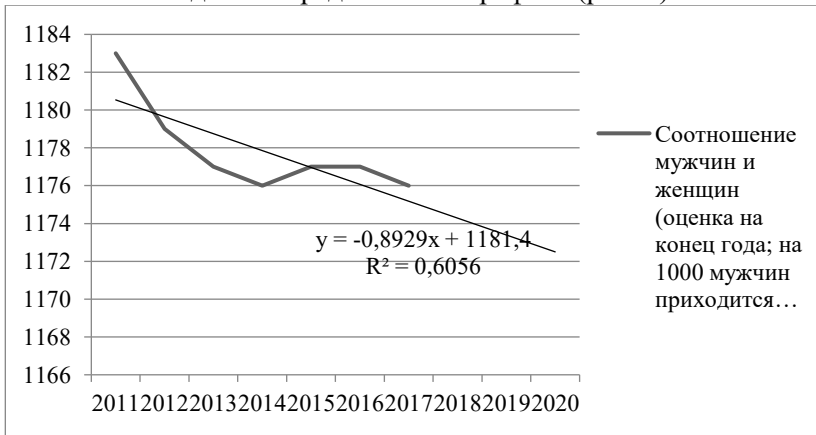


Рис. 3 Соотношение мужчин и женщин

На основании данного графика можно сделать вывод, что женщин в Пермском крае практически на 20% больше, чем мужчин. Согласно официальной статистике: мальчиков и девочек рождается примерно одинаковое количество. Но с возрастом женщин становится больше, поскольку продолжительность жизни мужчин в среднем меньше, чем у женщин. Это связано с тем, что мужчины выбирают опасные

для жизни профессии и более склонны к вредным привычкам, кроме того хуже справляются со стрессом и депрессиями. Стоит отметить, что за 7 лет наблюдается снижение данного показателя, но всего на 0,6%.

Далее с помощью гистограммы (рис. 5) проанализируем структуру населения в Пермском крае.

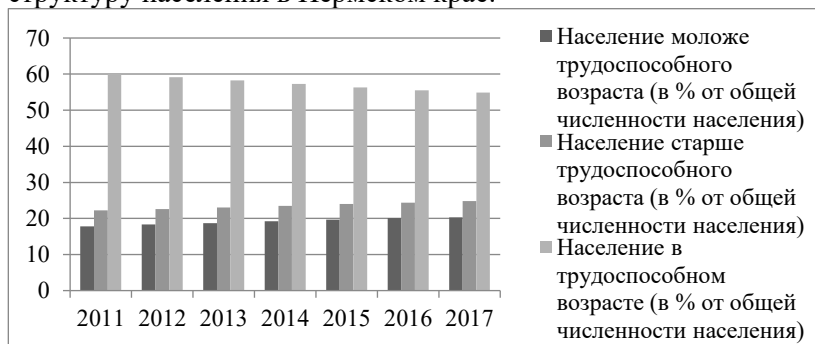


Рис. 5 Структура населения в Пермском крае

За 7 лет ситуация практически не изменилась. Количество людей старше трудоспособного возраста превышает количество населения моложе трудоспособного возраста. Таким образом, в Пермском крае наблюдается регрессивный тип структуры населения, при котором количество пожилых людей превышает количество детей. Такая тенденция может привести к вымиранию населения в целом.

При оценке данных показателей были выявлены следующие угрозы демографической безопасности Пермского края: 1) дисбаланс между мужским и женским населением. 2) регрессивный тип структуры населения.

Оценка психофизиологических характеристик представлена в таблице 3.

Таблица 3

Психофизиологические характеристики населения

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Смертность населения в трудоспособном возрасте (число умерших на 100 000 человек соответствующего возраста)	744,5	686,9	678,1	671,7	678,2	656,4	590,9
Коэффициенты младенческой смертности (число детей, умерших в возрасте до 1 года, на 1000 родившихся живыми)	7,4	8,5	8,4	7,6	5,9	5,8	5,2
Прерывание беременности (аборты) (на 100 родов)	73	67	66	59	49	47	64
Заболеваемость на 1000 человек населения (зарегистрировано заболеваний у пациентов с диагнозом, установленным впервые в жизни)	937,3	928,4	929,7	981,6	979,7	950,2	930,4

На основании данных таблицы можно сделать вывод, что с 2011 года наблюдается тенденция снижения смертности населения трудоспособного возраста, что является положительным моментом, хотя и снижение не столь значительно. Младенческая смертность также идет на спад с 2013 года.

Демографическая безопасность оказывает влияние на экономическую безопасность в целом, поэтому особый интерес

представляет оценка взаимосвязи трудового потенциала национальной экономики с демографическими показателями.

Таблица 4

Демографическая нагрузка

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Коэффициенты демографической нагрузки (оценка на конец года):							
на 1000 человек трудоспособного возраста приходится лиц нетрудоспособного возраста	668	691	717	743	774	800	822
моложе трудоспособного возраста	298	309	322	334	349	362	370
старше трудоспособного возраста	370	382	395	409	425	438	452
Удельный вес городского и сельского населения в общей численности населения (оценка на конец года; в процентах):							
Городское население	74,9	75,1	75,3	75,5	75,6	75,7	75,8
Сельское население	25,1	24,9	24,7	24,5	24,4	24,3	24,2

На основе данных таблицы следует отметить, что в Пермском крае наблюдается превышение количества лиц нетрудоспособного возраста над числом работающих граждан, причем количество нетрудоспособных граждан растет как среди лиц моложе, так и старше трудоспособного возраста, что может свидетельствовать о росте рождаемости, но, в то же время, и об увеличении количества пенсионеров.

Если анализировать численность городского и сельского населения, то можно отметить незначительный прирост городского населения и, соответственно, снижение количества сельских жителей с 2011 года, что позволяет сделать вывод о том, что жители села, по прежнему, стремятся обосноваться в городах.

Таким образом, на основе приведенных данных можно сделать вывод, что в оценке отдельных показателей,

характеризующих демографическую ситуацию в Пермском крае, можно отметить положительную тенденцию, а именно снижение смертности трудоспособного населения, а также снижение младенческой смертности. В то же время, ряд показателей свидетельствуют о неблагоприятных демографических процессах, таких как снижение количества работающего населения, уменьшение коэффициентов естественного прироста населения, витальности, рождаемости. Все эти факторы неблагоприятно влияют на развитие экономики в регионе и на обеспечение экономической безопасности и нуждаются в изменении, в том числе, за счет реализации государственных социальных программ, а также формирования благоприятных условий для осуществления трудовой деятельности работающего населения.

Список литературы:

1. Паньков В.С. Экономическая безопасность // Интерлинк. 1992. № 3. С. 114.
2. Ческидов М.А. Экономическая безопасность и вызовы постиндустриального развития // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2012. № 5 (44). С. 90–94.
3. Трошин Д.В. Экономическая безопасность России: количественный макроанализ. Москва, 2018. С. 46.
4. Плахова Л.В. Экономическая безопасность регионов России: особенности, тренды, риски // Образование и наука без границ: фундаментальные и прикладные исследования. 2018. № 7. С. 84–88.
5. Самойлова Л.К. Классификация угроз социально-экономического характера в целях выявления уровня безопасности региона // Вестник Оренбургского государственного аграрного университета. 2013. № 3 (41). С. 181–184.
6. Федеральная служба государственной статистики URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 10.01.2020)

7. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю URL: <http://permstat.gks.ru/> (дата обращения: 10.01.2020)

8. Сайт губернатора и правительства Пермского края URL: <http://www.permkrai.ru/> (дата обращения: 10.01.2020).

9. Компьютерная справочная правовая система в России URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.01.2020)

ASSESSMENT OF DEMOGRAPHIC SECURITY OF THE REGION (ON THE EXAMPLE OF PERM REGION)

Kozyreva E.O. student of 5 Year

Golovkina D.V. Associate Professor, Candidate of Law

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Resume: The article is devoted to the issue of demographic security of the region. The analysis of reproduction and population structure, the relationship of the labor potential of the national economy with demographic indicators. The aim of the article is to assess the level of demographic security in the Perm Territory by analyzing the main indicators. Conclusions are drawn about adverse demographic processes.

Key words: demographic security, demographic security of the region, birth rate, mortality, threat to the demographic security of the region, population, demographic indicators.

УДК 336.7
ББК 65.38

АНАЛИЗ БЕЗРАБОТИЦЫ КАК СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЯВЛЕНИЯ В ПРИВОЛЖСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

А.Е. Кондрашова, студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: ann03-97@bk.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматривается сущность безработицы, виды и причины возникновения. На основании изученных статистических данных об уровне безработицы в Приволжском Федеральном округе были сформулированы меры по сокращению безработицы.

Ключевые слова: безработица, занятость населения, причины, последствия, анализ, динамика, Приволжский Федеральный округ

Проблема занятости населения во всем мире является одной из острейших проблем, которые влияют на социальную и экономическую сферу деятельности государств. Решение проблемы безработицы является одной из первоочередных важнейших задач в деятельности любой цивилизованной стране. Связано это с тем, что безработица влияет не только на финансовые трудности населения, но и на моральную, духовную и нравственную «деградацию».

В России проблема безработицы остается актуальной, и связано это с высокими показателями среди других стран Европы. По данным с официального информационного портала «NoNews» Россия занимает 79 место с показателем 4,7%[4].

Проблема занятости населения и безработицы охватывает и заинтересовывает большую часть населения, и не только специалистов в экономической или социальной сферах, но и будущих специалистов (заканчивающих учебные заведения), ведь у них также есть вероятность оказаться в числе безработных. Актуальна проблема тем, что преграждает населению возможность в развитии профессиональных возможностей и получении заработной платы, что позволяет развиваться человечеству и обеспечивать достойное безбедное существование.

В статье будут рассмотрены следующие аспекты безработицы и занятости населения:

1. Сущность безработицы, причины возникновения.

2. Виды безработицы и ее последствия.

3. Анализ динамики уровня безработицы за последние годы в Приволжском Федеральном округе.

Безработица – это социально-экономическое явление, при котором часть рабочей силы (экономически активного населения) не занята в производстве товаров и услуг [3].

Согласно Закону от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 02.12.2019) «О занятости населения в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020) безработными признаются граждане РФ, которые не имеют работы и заработка, зарегистрированы в органах службы занятости, ищут работу и готовы приступить к ней [1]. Стоит обратить внимание, что в качестве заработка данный Закон не учитывает выплаты выходного пособия, а также заработок гражданина, который был уволен в связи с ликвидацией предприятия/организации/деятельности ИП.

Следует определить, какими гражданами можно считать «занятыми» [1]:

1. Граждане, работающие по договору за вознаграждение при условии полной/неполной занятости.

2. Индивидуальные предприниматели, обеспечивающие себя работой лично.

3. Члены производственных кооперативов.

4. Отсутствующие на рабочем месте на определенный промежуток времени, например: в связи с отпуском,

больничным, повышением квалификации, остановка производства и др.

5. Граждане, проходящие службу в Вооруженных Силах РФ, внутренних и железнодорожных войск, а также органах государственной безопасности и внутренних дел.

6. Граждане, проходящие обучение в школах, колледжах, лицеях, высших учебных заведениях и др.

Рассмотрим следующие виды безработицы, которые возможно выделить в настоящее время (таблица 1).

Таблица 1

Виды безработицы

Вид безработицы	Комментарий
1. Добровольная	Добровольный отказ от работы. Чаще всего данный вид безработицы связан с понижением заработной платы.
2. Вынужденная	Желание трудоустроиться у гражданина есть, но возможности для реализации – нет. Возникает, когда равновесие на рынке труда нарушается. Происходит искусственное увеличение спроса на труд поднятием заработной платы, что вызывает интерес у многих потенциальных работников. Особенность в том, что количество мест у организаций ограничено, что вынуждает граждан к вынужденной безработице в состоянии «ожидания» свободной вакансии.
3. Зарегистрированное	Официально взятое на учет незанятое население, которое находится в поисках работы.
4. Маргинальная	Особенность данного вида безработицы скрывается в социальной ступени гражданина. В данном случае это низшие и слабо защищенные слои населения, такие как инвалиды, матери-одиночки, молодежь и др.
5. Неустойчивая	Временные причины безработицы. Например, добровольная смена работы, увольнение с предприятий с сезонными работами и др.

Окончание таблицы 1

6. Структурная	Существует два вида данной безработицы: стимулирующая и деструктивная. Особенность структурной безработицы в изменениях спроса на труд. Является масштабной перестройкой экономики, что вызывает изменения в спросе на потребительские товары/услуги и технологии производства, возможной ликвидации устаревших отраслей деятельности и профессий.
7. Институциональная	Возникает в случае вмешательства государства в установление размеров заработной платы, которые отличаются от тех, которые могли бы сформироваться естественным рыночным путем.
8. Фрикционная	Данный вид безработицы связан с поиском новой работы (затраты на временной интервал). Особенность в том, что работу ищут квалифицированные специалисты, которые по некоторым причинам не могут найти новое рабочее место в короткий промежуток времени.
9. Скрытая	Гражданин официально не трудоустроен, однако его рабочая сила используется на предприятии и выплачивается заработная плата. Кроме того, к данному виду безработицы можно отнести граждан, переставших искать работу.

Государство поддерживает граждан, которые официально стоят на учете в службе занятости. Согласно ст. 28 Закона РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 02.12.2019) «О занятости населения в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020) государство гарантирует безработным:

– Выплату пособия по безработице, в том числе в период временной нетрудоспособности безработного.

– Выплату стипендии в период прохождения профессионального обучения и получения дополнительного

профессионального образования по направлению органов службы занятости, в том числе в период временной нетрудоспособности.

– Возможность участия в оплачиваемых общественных работах [1].

На 2019 год в России максимальный размер пособия по безработице составляет 4 900 рублей и рассчитывается исходя из прошлой заработной платы. Существуют условия, по которым рассчитывают пособия. Если человек стоит на учёте первые 3 месяца, то он получает выплату в размере 75% от средней заработной платы. Если он состоит на учёте 7 месяцев, то пособие будет равно 60%. Если человек остается без работы на протяжении года, то в таком случае размер пособия не превысит 45% от его прошлого среднего оклада.

Рассмотрим уровень безработицы по субъектам РФ, а именно в Приволжском Федеральном округе в период с 2011 по 2018 года (таблица 2)[5]. Кроме того, следует отдельно рассмотреть численность и уровень безработицы в Приволжском Федеральном округе по данным Росстата в период с декабрь 2018г по август 2019 г. (таблица 3) [5].

Таблица 2

Уровень безработицы (в %) в Приволжском Федеральном округе в период с 2011 по 2018 гг.

Приволжский Федеральный округ	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Республика Башкортостан	7,6	6,1	5,8	5,3	6,1	5,8	5,5	4,5
Республика Марий Эл	10,1	6,5	5,2	4,8	5,3	6,0	4,7	6,3
Республика Мордовия	5,2	4,9	4,4	4,2	4,2	4,2	4,2	4,5
Республика Татарстан	4,7	4,1	4,0	3,9	4,0		3,3	3,4
Удмуртская Республика	6,9	6,0		5,1	5,0		4,6	4,7
Чувашская Республика	7,8	5,9	5,7	5,0	5,0	5,3	5,1	4,7
Пермский край	7,5	6,3	6,5	5,8	6,3	5,8	5,2	5,5

Окончание таблицы 2

Кировская область	8,3	7,1	5,6	5,1	5,3	5,4	5,3	5,0
Нижегородская область	7,2	5,4	4,3	4,2	4,3	4,3	4,2	4,2
Оренбургская область	6,3	5,4	4,9	4,4	4,8	4,9	4,5	5,1
Пензенская область	5,4	4,9	4,8	4,6	4,7	4,6	4,5	5,0
Самарская область	5,1	3,4	3,2	3,0	3,4	4,1	4,1	3,5
Саратовская область	6,0	5,4	5,2	4,6	4,7	5,1	4,8	4,6
Ульяновская область	6,8	5,6	5,5	4,8	4,9	4,6	4,0	3,8

Проанализировав данные из таблицы 2, можно заметить волнообразные изменения показателя безработицы по всем 14 регионам Приволжского Федерального округа. Тем не менее, стоит сказать, что в общем положении данного вопроса, показатель безработицы снизился в 1,5 – 2 раза, что указывает на эффективную политику государства в отношении данного вопроса. Особое внимание уделим показателям за 2016-2018гг. по следующим регионам: Республика Марий Эл, Пермский край, Оренбургская область, Пензенская область (рисунок 1).

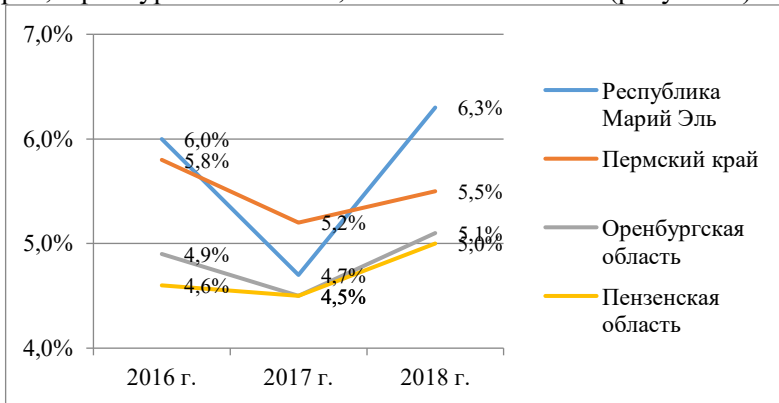


Рис. 1 Диаграмма показателя безработицы (в %) в период 2016-2018 гг. по выделенным регионам Приволжского Федерального округа

Подробно рассмотрев рисунок 1, бросается в глаза то, что уровень безработицы в указанных регионах за последнее время увеличился. В Республики Марий Эл показатель вырос на 1,6% за 2017-2018 гг., в Пермском крае на 0,3%, в Оренбургской области на 0,4% и в Пензенской области на 0,5%. Данные показатели указывают на нестабильную ситуацию внутри Приволжского Федерального округа в указанный период. Далее следует рассмотреть численность и уровень безработных в Приволжском Федеральном округе по данным Росстата в период с декабрь 2018г. по август 2019 г. (таблица 3) [5], а также динамику данных показателей в выбранных ранее «нестабильных» регионах округа (рисунок 2).

Таблица 3

Численность и уровень безработных в Приволжском Федеральном округе по данным Росстата в период с декабрь 2018г. по август 2019 г.

Приволжский Федеральный округ	Декабрь 2018 г.		Август 2019 г.		Отклонение	
	Тыс. человек	%	Тыс. человек	%	Тыс. человек	%
Республика Башкортостан	87,1	4,5	78,7	4,2	-8,4	-0,3
Республика Марий Эл	23,9	6,3	15,0	4,4	-8,9	-1,9
Республика Мордовия	20,5	4,5	16,6	3,8	-3,9	-0,7
Республика Татарстан	68,7	3,4	66,3	3,2	-2,4	-0,2
Удмуртская Республика	37,3	4,7	28,6	3,7	-8,7	-1
Чувашская Республика	30,1	4,7	27,3	4,4	-2,8	-0,3
Пермский край	69,4	5,5	59,0	4,8	-10,4	-0,7
Кировская область	31,9	5,0	30,4	4,8	-1,5	-0,2
Нижегородская область	73,9	4,2	70,3	4,0	-3,6	-0,2
Оренбургская область	49,6	5,1	40,3	4,4	-9,3	-0,7

Окончание таблицы 3

Пензенская область	30,4	5,0	28,6	4,5	-1,8	-0,5
Самарская область	61,3	3,5	66,9	3,9	5,6	0,4
Саратовская область	54,0	4,6	50,1	4,2	-3,9	-0,4
Ульяновская область	22,7	3,8	22,8	3,7	0,1	-0,1
Итого:	660,8	64,8	600,9	58,0	59,9	-6,8

Данные из таблицы 3 указывают на то, что в указанный период уровень безработных на территории Приволжского Федерального округа снизилась на 6,8%, что эквивалентно 59,9 тыс. человек. Данные изменения можно сопоставить с Постановлением Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 г. №298 «Об утверждении государственной программы РФ «Содействие занятости населения» (в редакции от 30.03.2017 № 364, от 14.12.2017 № 1554, от 29.12.2017 № 1685, от 30.03.2018 № 363, от 19.12.2018 № 1593, от 30.12.2018 № 1759, от 28.03.2019 № 348, от 30.11.2019 № 1558) [2]. Таким образом, можно сказать, что принятые меры в отношении данного вопроса, в редакции от 19.12.2018 г. были эффективными, ведь результатом данных принятых мер стала резкое снижение числа безработных за короткий промежуток времени (полгода). Однако стоит обратить внимание на показатели Самарской области. По полученным данным, в указанный период показатели безработицы увеличились на 0,4% (5,6 тыс. человек).

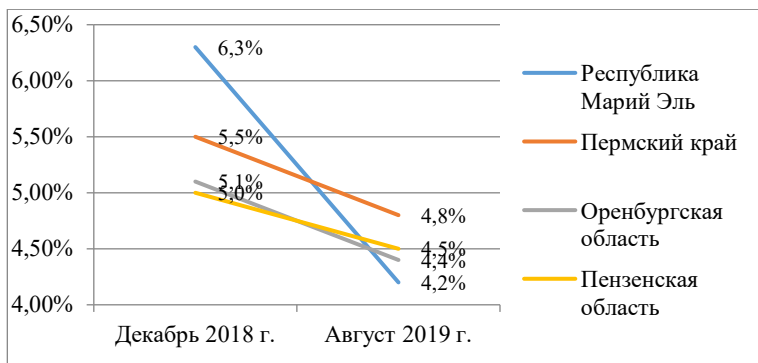


Рисунок 2. Диаграмма показателя безработицы (в %) в период с декабря 2018 г. по август 2019 г. по выделенным регионам Приволжского Федерального округа

Рассмотрев рисунок 2 можно заметить резкое снижение показателя безработицы в указанных регионах. Один из самых резких показателей снижения можно заметить в Республике Марий Эль (2,1%). Тем не менее, волнообразное изменение показателя безработицы в указанных регионах сохраняется, и можно охарактеризовать как «нестабильное».

Следует рассмотреть последствия безработицы, которые разделим на экономические последствия и социальные последствия.

Первоначально рассмотрим негативные социальные последствия, которые связывают друг друга в общую проблему. Снижение трудовой активности или ее прекращение влияет на усиление напряженности среди населения, в связи с чем, может произойти увеличение социальной дифференциации. Произошедшее деление на группы в обществе способно вызвать обострение криминогенной ситуации, что приводит к всеобщему социальному беспокойству и, вероятно, смертям. Кроме того, к негативным социальным последствиям следует отнести рост количества душевных, а также физических заболеваний, которые также способствуют к росту напряженности и тревоги среди населения.

Рассматривая со стороны социальных последствий проблему безработицы, хотелось бы выделить ряд

положительных моментов. Первоначально хотелось бы сказать о том, что у населения увеличивается социальная значимость и ценность такого понятия как «рабочее место» и «труд». То население, побывав в рядах «безработных», найдя новое место службы – ценит его и прикладывает максимальные усилия для удержания себя в рабочих рядах. Кроме того, стоит сказать о том, что у безработного населения увеличивается личное свободное время, а также, в некоторых случаях, возрастает свобода выбора места работы, возможна смена сферы деятельности и переквалификация.

Далее следует рассмотреть экономические последствия безработицы. К отрицательным последствиям можно отнести следующие:

1. Утрата квалификации, что в свою очередь приводит к снижению жизненного уровня, ухудшению благосостояния населения.

2. Нехватка квалифицированного персонала способствует сокращению или прекращению производства.

3. Предприятия, вкладывающие средства в обучение и повышение квалификации персонала, а в случаи потери кадров – обесценивают последствия обучения.

4. Происходит недопроизводство национального дохода, что в свою очередь влияет на снижение налоговых поступлений.

5. Помимо вышеперечисленных негативных экономических последствий, не стоит забывать о том, что государство поддерживает безработное население (официальное), таким образом происходят затраты на помощь безработным.

Следует рассмотреть экономические последствия с положительной стороны. В ситуации, когда будет происходить структурная перестройка экономики, у государства будет резерв рабочей силы. Кроме того, если рассматривать фрикционную безработицу, то данный «перерыв» в занятости может служить для повышения квалификации или переквалификации. Также нельзя забывать, что конкуренция важна в любой деятельности, а в данном случаи конкуренция служит стимулом к развитию и удержанию позиций на рабочем месте.

Рассмотрев последствия безработицы, хотелось бы затронуть такую тему как «ликвидация» безработицы. Ниже представлены меры по сокращению безработицы.

1. Трудоустройство непосредственно на предприятии путем создания новых рабочих мест (расширение или создание подразделений, переквалификация на др. специальности и т.д.).

2. Организация общественных работ (благоустройство территорий, лесных массивов и городских улиц, работа на овощных базах, по уборке сельскохозяйственной продукции).

3. Поощрение частного предпринимательства и стимулирование самозанятости населения, развитие малого бизнеса (товарищества, кооперативы, фермерские хозяйства).

4. Переподготовка и профессиональная подготовка по дефицитным специальностям и профессиям.

5. Широкая информация населения о возможности трудоустройства, проведение ярмарок вакансий, дней открытых дверей и т.д.

Список литературы:

1. Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 02.12.2019) «О занятости населения в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020)//СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 25.01.2020).

2. Постановление Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 г. № 298 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Содействие занятости населения»». //Правовой интернет-портал «Право» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/> (дата обращения 26.01.2020).

3. Седых Д.Д. Горшкова В.И. Безработица как социально-экономическое явление рыночной экономики // Социально-экономические явления и процессы. – 2015. – Т. 10. – №. 4(дата обращения 25.01.2020).

4. Официальный сайт Информационного портала NoNews. [Электронный ресурс] – Режим доступа:

<https://nonews.co/directory/lists/countries/unemployment>(дата обращения 26.01.2020).

5. Официальный сайт Федеральной государственной статистики. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.gks.ru/> (дата обращения 26.01.2020).

**ANALYSIS OF UNEMPLOYMENT AS A SOCIO-ECONOMIC
PHENOMENON IN THE VOLGA
FEDERAL DISTRICT**

A.E. Kondrashova student 5th year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation. The article considers the essence of unemployment, types and causes of its occurrence. Based on the studied statistical data on the unemployment rate in the Volga Federal district, measures were formulated to reduce unemployment.

Keywords: unemployment, employment, causes, consequences, analysis, dynamics, Volga Federal district

УДК 338.012
ББК 65.32

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НАПРЯЖЕННОСТИ РЕГИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

О.С. Олесиук, аспирант

Научный руководитель – д.э.н., профессор А.Г. Светлаков

Электронный адрес: olesiuk@yandex.ru

Пермский государственный аграрно-технологический

университет имени академика Д.Н. Прянишникова,

614990, г. Пермь, ул. Петропавловская, д. 23

В статье рассмотрены вопросы влияния социально-экономической напряженности на безопасность городских и сельских территорий на примере Пермского края. Дана оценка различных факторов, которые оказывают в том числе и негативное воздействие на развитие территорий. Сделан вывод о необходимости проведения анализа и оценки уровня социальной напряженности населения во избежание отрицательных последствий, влияющих на уровень региональной безопасности. Предлагаемый подход в силу универсальности будет применим в любом регионе РФ.

Ключевые слова: социальная напряженность, экономическое развитие, сельские территории; сельское население, демография, качество жизни, уровень жизни, миграция, анализ, оценка, уровень безопасности.

Национальная безопасность любого государства включает в себя продовольственную безопасность, которую обеспечивает, преимущественно, проживающее в нем население сельских территорий. Именно поэтому сегодня устойчивое развитие экономики России, в т.ч. в сфере агропромышленного комплекса, является не просто важной, а стратегической задачей: по словам Президента России Владимира Путина, «это вопрос практически национальной безопасности и успешной

конкуренции на растущих рынках продовольствия. Ключевым, долгосрочным фактором устойчивого роста сельского хозяйства, конечно же, должно стать повышение качества жизни людей, тех, кто трудится на селе.»[1]. При этом он выразил уверенность, что «отрасль не сможет в дальнейшем так же успешно развиваться, выходить на новые уровни, привлекать молодые и квалифицированные кадры, если мы не решим принципиальный вопрос – качества жизни на селе. Наши сельские территории отстают по социальной обустроенности, бытовому комфорту, развитости инфраструктуры.»[2].

Учитывая важность задачи, по поручению Президента РФ была разработана и постановлением Правительства РФ от 31.05.2019 г. № 696 утверждена государственная программа Российской Федерации «Комплексное развитие сельских территорий» (далее – программа). Программа рассчитана с 2020 по 2025 годы. Общий объём ее финансирования составляет почти 3,3 трлн. рублей[3]. «Программа охватывает весь спектр вопросов, который касается жителей села. Задача – приблизить уровень жизни сельского населения к городскому.»[4].

Каково качество современной жизни сельского населения Пермского края и можно ли говорить о наличии каких-либо изменений, определим это на основе социально-экономических показателей, представленных Территориальным органом Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю.

Как отметил В. Путин в ходе послания Федеральному Собранию 15.01.2020 г., «судьба России, её историческая перспектива зависит от того, сколько нас будет»[5], т.е. от демографической ситуации.

Анализ демографической ситуации Пермского края (таблица 1) показывает, что с 2010 по 2018 г.г. численность население края уменьшилась на 25,6 тыс. человек (с 2648,7 до 2623,1), при этом городское население увеличилось, а сельское – сократилось на 33 тыс. человек. Доля сельского населения также снижалась и к 2018 г. составила 24,2 % (рисунок 1).

Таблица 1

**Численность и состав населения Пермского края
за 2010 – 2018 г.г.***

Годы	Всё население, тыс. чел.	в том числе		В общей численности населения, %	
		городское	сельское	городское	сельское
2010	2648,7	1980,8	667,9	74,8	25,2
2011	2633,6	1975,5	658,1	75,0	25,0
2012	2631,1	1970,0	661,1	74,9	25,1
2013	2634,5	1978,5	656,0	75,1	24,9
2014	2636,2	1985,8	650,4	75,3	24,7
2015	2637,0	1991,8	645,2	75,5	24,5
2016	2634,4	1992,0	642,4	75,6	24,4
2017	2632,1	1993,5	638,6	75,7	24,3
2018	2623,1	1988,2	634,9	75,8	24,2

*Таблица составлена на основе данных: <http://permstat.gks.ru/>, 20.01.2020 г.

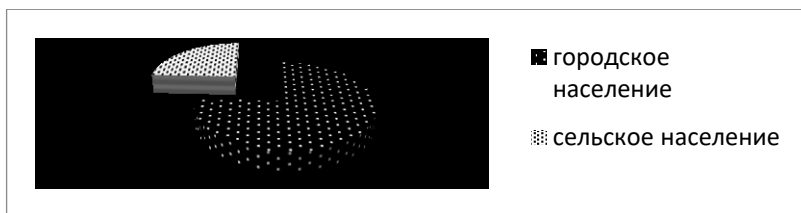


Рис. 1 Структура населения Пермского края в 2018 г.

Почему же происходит сокращение сельского населения? Безусловно, на это влияет общая тенденция к снижению рождаемости, характерная для края в целом, а также снижение естественного прироста. Так, с 2010 г. население края сократилось с 37304 человек до 29526 человек в 2018 г., естественная убыль населения, т.е. преобладание числа умерших над родившимися, за этот период возросло с 3067 до 5814 человек; сельское население за это же время уменьшилось с 11219 человек до 7378, естественная убыль составила 657 человек в 2010 г. и 1922 – в 2018 г. В расчете на 1000 человек число родившихся всего в 2010 г. составляло 14,1 человек, в

2018 г. – 11,3; среди сельского населения этот показатель был 17,1 человек в 2010 г. и 11,7 – в 2018 г., естественный прирост в расчете на 1000 человек населения в целом составлял в 2010 г. - 1,2 человека, в 2018 г. – 2,2, среди сельского населения убыль возросла с 1 человека в 2010 г. до 3 – в 2018 г.

В сельских территориях с 2014 г. зафиксировано снижение рождаемости, а с 2015 г. наблюдается устойчивая тенденция к естественной убыли населения (рисунок2).

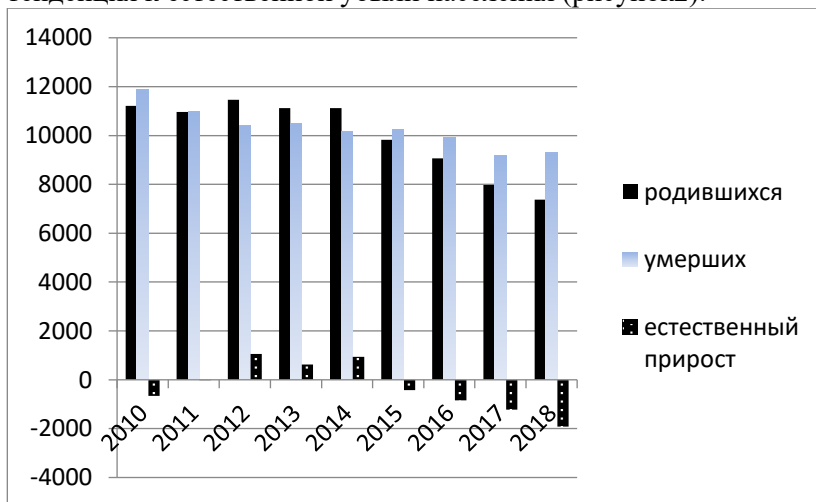


Рис. 2 Показатели естественного движения сельского населения Пермского края за период с 2010 г. по 2018 г.

Миграционная ситуация в Пермском крае показывает устойчивую тенденцию последних лет к миграционной убыли населения: если в 2013 г. количество прибывших в Пермский край превышало количество выбывших на 22 человека, то в 2018 г. за его пределы выехало на 6508 чел. больше, чем прибыло (таблица 2).

Таблица 2

Общая характеристика миграционной ситуации в Пермском крае за период 2010-2018 г.г.*

Годы	Количество прибывших, чел.	Количество выбывших, чел.	Миграционный прирост (убыль) населения, чел.
2010	9093	11638	- 2599
2011	9544	11885	- 2341
2012	12665	13201	- 536
2013	24602	24580	22
2014	26939	27997	- 1058
2015	23394	27408	- 4014
2016	23274	26475	- 3201
2017	22094	28123	- 6029
2018	21858	28366	- 6508

*Таблица составлена на основе данных: <http://permstat.gks.ru/>,
20.01.2020 г.

Полагаем, что причинами обозначенных тенденций является неудовлетворенность сельского населения условиями жизни. Рассмотрим некоторые факторы, влияющие на уровень и качество жизни сельчан.

Как отметил Президент РФ, «есть острейшая проблема, которая является прямой угрозой нашему демографическому будущему, – это низкие доходы значительной части наших граждан, семей. Причём, по разным оценкам, порядка 70–80 процентов семей с низкими доходами – это именно семьи с детьми»[5].

Согласно данным Пермьстата за период с 2010 по 2018 г.г. численность населения края, чьи доходы ниже величины прожиточного минимума, выросло с 348,4 тыс. чел. до 390,9 тыс. чел. или с 13,2 % до 14,9 % от всего населения (рисунок 3). Аналогичных данных по доходам сельского населения нет, но все, включая руководство страны, отмечают, что на селе живет самое большое число бедных людей.

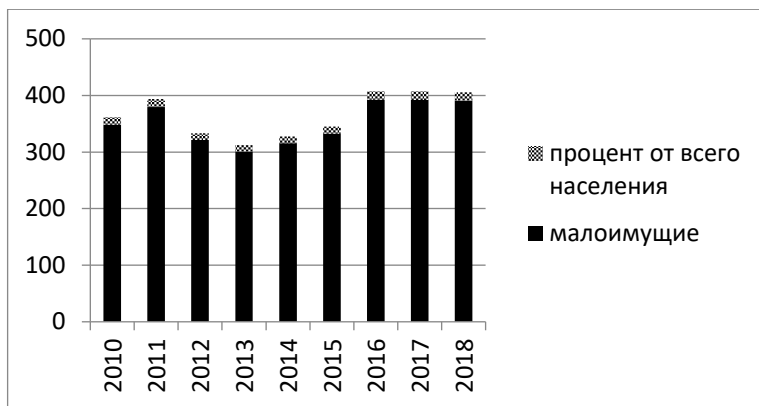


Рис.3 Численность населения Пермского края, чьи доходы ниже величины прожиточного минимума

Количество безработных за рассматриваемый период снизилось в целом по краю, а также среди сельского населения, при этом доля безработных, проживающих в сельской местности, в общей структуре зарегистрированной безработицы превышает треть и в последний год увеличилась с 34,1 % в 2017 г. до 34,9 % в 2018 г. (таблица 3).

Таблица 3

Данные о безработице в Пермском крае за 2010-2018 г.г.*

Годы	Численность зарегистрированных безработных, тыс. чел.	Из их числа проживающие в сельской местности, тыс.чел.	В % от всех зарегистрированных
2010	34,1	13,8	40,3
2011	26,6	10,3	38,5
2012	21,0	8,9	42,2
2013	20,0	8,8	43,8
2014	20,9	8,2	39,4
2015	25,4	9,6	37,9
2016	17,9	6,2	34,4
2017	16,7	5,7	34,1
2018	15,3	5,3	34,9

*Таблица составлена на основе данных: <http://permstat.gks.ru/>, 20.01.2020 г.

Доступность объектов социальной сферы является важным показателем для любого человека. Тем не менее, в последние года государством проводится оптимизация сети образовательных, медицинских организаций и организаций сферы культуры. По итогам проведенных мероприятий количество указанных объектов существенно сократилось: число организаций, осуществляющих образовательную деятельность по образовательным программам дошкольного образования, причесмотр и уход за детьми (детские сады) уменьшилось на 165 (с 608 до 443), число государственных и муниципальных общеобразовательных организаций (школы) уменьшилось на 85 (с 493 до 408); число больничных организаций в целом по краю сократилось на 51 (с 132 до 81), как и число больничных коек, в т.ч. и для детей, но за последние годы несколько возросло число фельдшерско-акушерских пунктов (ФАП); число библиотек и организаций культурно-досугового типа (клубы) существенно уменьшилось – на 261 (с 621 до 360) и на 106 (с 781 до 675) соответственно (таблица 4 и рисунок 4).

Таблица 4

Динамика сети объектов социального назначения, расположенных в сельских территориях Пермского края, за период с 2010 по 2018 г.г.*

Годы	Детские сады	Школы	ФАП	Библиотеки	Клубы
2010	608	492	660	621	781
2011	604	488	647	453	754
2012	608	488	636	434	742
2013	597	481	625	412	721
2014	598	475	642	406	710
2015	596	467	640	398	697
2016	596	462	643	383	694
2017	588	457	647	374	687
2018	443	408	647	360	675

*Таблица составлена на основе данных: <http://permstat.gks.ru/>, 20.01.2020 г.

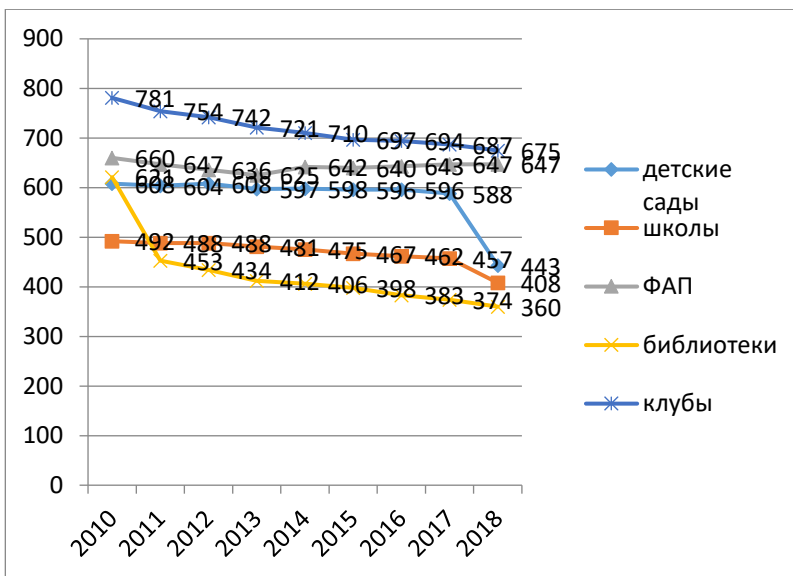


Рис. 4 Динамика сети объектов социального назначения, расположенных в сельских территориях Пермского края, за период с 2010 по 2018 г.г.

Сложная ситуация в сельских территориях региона складывается и с развитием инфраструктуры (таблица 5).

Таблица 5

Развитие инфраструктуры в сельских территориях Пермского края за период 2010–2018 г.г. – ввод в действие, км.*

Годы	Водопроводных сетей	Газовых сетей	Линий электропередач (6-20 кВ)
2010	23,6	219,6	165,5
2011	11,9	113,4	148,2
2012	37,8	181,9	152,2
2013	31,9	280,2	126,8
2014	24,3	162,4	130,1
2015	37,6	134,5	120,2
2016	0,7	256,3	159,7
2017	28,7	170,8	141,4
2018	7,7	142,4	-

*Таблица составлена на основе данных:
<http://permstat.gks.ru/>, 20.01.2020 г.

Не будем подробно останавливаться на таких проблемах как преступность, алкоголизм, наркомания, социально значимые заболевания среди сельского населения, которые приводят к его деградации.

В силу изложенного, становится понятным нежелание сельского населения, особенно молодежи, оставаться жить и работать на селе ввиду отсутствия перспектив, стремление перебраться в город с целью повысить свои доходы, уровень и качество жизни, получить доступ к объектам социальной сферы, т.е. мигрировать в городские территории.

Основываясь на представленных данных, к сожалению, приходится констатировать, что для сельских территорий Пермского края характерна ситуация, обозначенная нашим Президентом в целом: «сельские территории отстают от городов по уровню жизни»[2]. Такая ситуация в конечном итоге не может не сказаться отрицательно на уровне удовлетворенности жизнью населения, что приводит к возникновению или нарастанию социальной напряженности среди населения и никак не может положительно влиять на эффективность производства в аграрной сфере экономики.

Следовательно, для предотвращения этого, необходимо проводить постоянную оценку уровня социальной напряженности, с помощью которой органы власти всех уровней смогут своевременно реагировать на негативные проявления и предотвращать или нивелировать их последствия, но повышение качества жизни невозможно без увеличения уровня жизни, так как это является доминирующим условием для развития и повышения социально-экономического положения и экономической безопасности регионов России.

Список литературы

1. Путин В.В. Послание Президента Федеральному Собранию 20.02.2019 г. [Электронный ресурс] // <http://kremlin.ru/events/president/news/59863>

2. Путин В.В. Заседание Государственного совета по вопросам сельхозпроизводства и развития села 26.12.2019 . [Электронный ресурс] // <https://tass.ru/ekonomika/7428731>

3. постановление Правительства РФ от 31.05.2019 г. № 696 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Комплексное развитие сельских территорий» [Электронный ресурс] // Справочная правовая система КонсультантПлюс URL: <http://www.consultant.ru/about/> (дата обращения 20.01.2020)

4. Медведев Д.А. Заседание президиума Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам 04.06.2019 г. [Электронный ресурс]. URL: <http://government.ru/news/36906/#doc> (дата обращения 10.01.2020)

5. Путин В.В. Послание Президента Федеральному Собранию 15.01.2020 г. <http://kremlin.ru/events/president/news/62582>

6. <http://permstat.gks.ru/> (дата обращения 20.01.2020)

SOCIO-ECONOMIC ASPECTS OF REGIONAL SECURITY TENSION

Olesiyuk O.S., graduate student

Perm State Agrarian and Technological University named
after Akademik D.N. Pryanishnikov,
23, st. Petropavlovskaya, Perm, 614990

Resume: The article is devoted to the study of the impact of socio-economic tension on the security of urban and rural territories using the example of the Perm Territory. An assessment of various factors that have a negative impact on the development of territories is given. It is concluded that it is necessary to analyze and assess the level of social tension of the population in order to avoid negative consequences that affect the level of regional security. The proposed approach due to its universality will be applicable in any region of the Russian Federation.

Key words: social tension, economic development, rural territories; rural population, demography, quality of life, standard of living, migration, analysis, assessment, level of security.

УДК 332
ББК 65.9(2Рос)-05

БЛАГОСОСТОЯНИЕ НАСЕЛЕНИЯ В СУБЪЕКТАХ УРФО

Печеркина М.С., младший научный сотрудник

Электронный адрес: maria09.06@mail.ru

Институт экономики Уральского отделения

Российской Академии наук,

620014 г. Екатеринбург, ул. Московская, 29

В результате исследования выявлено, что благосостояние населения в регионах УрФО зависит от реальных доходов и индекса промышленного производства. Рассмотрена динамика индикатора реальных доходов населения.

Ключевые слова: регион, благосостояние, риск, индикатор, реальные доходы населения, регрессионный анализ, прогноз

В Послании Президента РФ Федеральному Собранию от 15 января 2020 года [1] одним из ключевых ориентиров развития был определен «достойный уровень жизни населения». Выполнение этого ориентира связано с повышением благосостояния населения. Достойный уровень благосостояния – это важнейшая составляющая развития экономики. Одной из основных составляющих повышения благосостояния является обеспечение роста доходов основной массы населения.

Рассмотрим более подробно индикатор «реальные доходы населения», поскольку он характеризует благосостояние с позиций потребления и сбережений. Проанализируем динамику реальных доходов населения в 2016-2018 годах (таблица 1). Из таблицы 1 видно, что сохранилась отрицательная динамика реальных доходов населения, несмотря на рост реальной заработной платы с 2016 г.

Таблица 1

**Динамика реальных доходов населения в субъектах УрФО
в 2016-2018 гг.**

УрФО	92,7	97,2	98,1
Курганская область	91,9	96,3	97,2
Свердловская область	94,0	96,4	99,5
Тюменская область	93,1	98,4	96,3
ХМАО	92,3	97,0	95,8
ЯНАО	96,3	101,3	90,5
Челябинская область	89,5	98,2	102,0

Так, в 2016 году реальная заработная плата выросла до 98,8% по сравнению с 2015 г. (92,4%), в 2017 г. по сравнению с 2016 г. рост был 102,2%, а в 2018 г. по сравнению с 2017 г – 105,8%. На это благоприятно сказалось сокращение инфляции в 2016-2017 гг. Укрепление рубля, снижение потребительского спроса и осуществляемая Центральным Банком РФ денежно-кредитная политика по снижению инфляции привели к тому, что в 2016 г. индекс потребительских цен составил 6%, в 2017 г. был самый низкий уровень инфляции – 3,7%. В 2018 г. уровень инфляции немного увеличился, это было связано с ослаблением рубля (в среднем за 2018 год курс рубля составил 62,8 руб./долл. по сравнению с 58,3 руб./долл. в 2017 году), изменением баланса спроса и предложения на отдельных рынках и повышением цен некоторыми производителями в преддверии увеличения ставки НДС до 20% [2].

Такие тенденции 2018 г. как рост налоговой и неналоговой нагрузки, увеличение расходов населения на обслуживание кредитов не будут способствовать росту доходов населения и их благосостояния. В связи с этим повышение МРОТ, регулярные индексации зарплат и пенсий являются необходимыми условиями.

В рамках оценки рисков снижения благосостояния личности в регионе [3] было выявлено, что для всех субъектов УрФО наибольший вероятностный вклад в формирование зон кризисности вносят индикаторы: «реальные доходы» и «индекс промышленного производства». Под зонами кризисности понимаются следующие зоны: предкризис 1 (начальная стадия), предкризис 2 (развивающаяся стадия), предкризис 3 (критическая стадия, грозящая переходом в кризисную зону). Кризисная зона также разбивается на три стадии – кризис 1 (нестабильная стадия), кризис 2 (угрожающая стадия), кризис 3 (чрезвычайная стадия) [4]. С помощью корреляционно-регрессионного анализа оценена степень взаимосвязи между этими двумя индикаторами и индексом благосостояния личности в регионе. В результате были смоделированы уравнения регрессии, которые описывают форму взаимосвязи, где y – индекс благосостояния, x_1 – реальные доходы населения, x_2 – индекс промышленного производства (таблица 2).

Таблица 2

Результаты регрессионного анализа зависимости индекса благосостояния личности в регионе от двух индикаторов риска

Регионы УрФО	Уравнение регрессионной зависимости индекса благосостояния личности и территории проживания от двух влияющих факторов риска	Коэффициент детерминации, R^2 , %
Курганская область	$y=0,012x_1$	99,0
Свердловская область	$y=-1,36+0,02x_1$	65,8
Тюменская область	$y=0,011x_1$	99,2
ХМАО	$y=0,005x_1+0,006x_2$	99,7
ЯНАО	$y=0,006x_1+0,005x_2$	99,4
Челябинская область	$y=0,011x_1$	98,5

Смоделированные уравнения регрессии позволили получить прогнозные значения индекса благосостояния личности в регионе на 2020-2022 гг. (таблица 3). Значения индикаторов «реальные доходы населения» и «индекс промышленного производства» были взяты из Прогнозов социально-экономического развития субъектов УрФО,

Результаты расчетов показали, что прогнозируется небольшое снижение уровня благосостояния личности в регионе, нормализованные значения немного увеличатся, но перехода из одной зоны кризисности в другую не произойдет. Нормализованные значения для зон ПК 1-3 находятся в диапазоне от 0 до 1, для зон К 1-3 в диапазоне от 1 до 1,8.

Таблица 3

Прогнозные значения индекса благосостояния личности в регионе на 2020-2022 гг.

Регионы УрФО	Год		
	2020	2021	2022
Курганская область	1,14 (К1)	1,17 (К1)	1,19 (К1)
Свердловская область	0,65 (ПК2)	0,68 (ПК2)	0,68 (ПК2)
Тюменская область	1,11 (К1)	1,12 (К1)	1,13 (К1)
ХМАО	1,10 (К1)	1,10 (К1)	1,10 (К1)
ЯНАО	1,11 (К1)	1,12 (К1)	1,12 (К1)
Челябинская область	1,09 (К1)	1,11 (К1)	1,11 (К1)

Прогнозы социально-экономического развития субъектов УрФО формировались в условиях действия следующих факторов: замедление темпов роста мировой экономики вследствие введения странами взаимных торговых ограничений, проводимая в России реформа пенсионной системы, налоговая политика, динамика курса рубля, что не могло не снизить индекс благосостояния.

Благодарность
Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 20-010-00100

Список литературы:

1. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 15.01.2020 "Послание Президента Федеральному Собранию" [Электронный ресурс] http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_342959/ (дата обращения: 20.01.2020 г.)
2. Печеркина М.С., Коробков И.В. Оценка рисков, влияющих на благосостояние регионов // Экономика региона. – 2019. – Т. 15, вып. 4. – С. 1077-1087.
3. Бюллетень о текущих тенденциях российской экономики №46. февраль 2019 «Динамика доходов населения» <https://ac.gov.ru/archive/files/publication/a/20946.pdf> (дата обращения: 20.01.2020 г.)
4. Экономическая безопасность Свердловской области / Под науч. ред. Г.А. Ковалевой, А.А. Куклина. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2003. 455 с.

POPULATION WELFARE IN THE REGIONS OF THE URAL FEDERAL DISTRICT

Pecherkina M.S., Junior Researcher

Institute of Economics, Ural Branch
of the Russian Academy of Sciences
29, Moscovskaya ul., Yekaterinburg 620014

Abstract The study revealed that the welfare of the population in the regions of the Ural Federal District depends on real incomes and the industrial production index. The dynamics of the indicator of real incomes of the population is considered.

Keywords: region, welfare, risk, indicator, real incomes of the population, regression analysis, forecast

УДК 330.34
ББК 65.054

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ПОДРОСТКОВОЙ ПРЕСТУПНОСТИ В ГОРОДЕ БЕРЕЗНИКИ: ПРИЧИНЫ И ДИНАМИКА

К.А. Тимашова, студент 3 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель Я.А. Долганова
Электронный адрес: timashovaxeniya@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме подростковой преступности в городе Березники. Целью работы является изучение динамики и причин подростковой преступности г.Березники. Основной причиной подростковой преступности являются корыстные мотивы, жажда личного обогащения. По данным 2012-2019гг. можно сделать вывод, что подростковая преступность снизилась. Прогноз на 3 года вперед показывает, что к 2022г. линия тренда стремится к снижению, а в дальнейшем, возможно, придет и к нулю.

Ключевые слова: преступность, виды преступлений, подростковая преступность, субъекты и объекты правонарушений, умысел, вина.

В последние годы особую остроту и актуальность приобретает проблема преступности несовершеннолетних. Специалисты из разных областей высказывают тревогу по поводу деградации поколения, которое, еще не начав жить, уже лишило себя перспективы найти достойное место в обществе. Рост различных форм преступности, аморальных проявлений тревожит родителей, учителей, работников полиции. Проблема

преступности среди несовершеннолетних остается, пожалуй, одной из главных проблем всего общества. В настоящее время актуальна проблема агрессии, так как мы сталкиваемся с ней каждый день на улице, в учебных заведениях, в транспорте. Резко возрастает преступность среди молодежи.

Выбранная тема исследования, связанная с преступностью несовершеннолетних в городе Березники, является важной и интересной для рассмотрения. В настоящее время данной проблемой занимается множество социологов. Стоит отметить, что в большей степени данная проблема оказывает влияние на молодежь.

Информация по состоянию подростковой преступности (итоги 2018г.)

По итогам 12-ти месяцев 2018 года в г. Березники зарегистрировано снижение на 31,9% количества преступлений, совершенных несовершеннолетними и с их участием. Удельный вес 3,7%, что ниже краевого показателя (5,1 % показатель по Пермскому краю). В общем количестве совершенных преступлений преобладают преступления имущественной направленности, их доля составляет 85,7% (42): возросло количество совершенных грабежей с 1 до 8, умышленное причинение вреда здоровью с 0 до 1. Произошло снижение количества преступлений по кражам с 38 до 32, грабежей с 10 до 3, преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков с 11 до 0, умышленное причинение средней тяжести вреда здоровью с 3 до 1.

Уменьшилось количество преступлений, совершенных подростками в группах на 63,35 (с 30 до 11), показатель их удельного веса в общем количестве преступлений составил 22,4% (40,5% показатель по Пермскому краю).

На 01.01.2018 года на учете в ОДН МО МВД России «Березниковский» состояло 26 групп антиобщественной направленности, в состав которых входят 71 несовершеннолетних, в том числе 2 смешанные группы (взрослый – подросток).

Общее количество несовершеннолетних, совершивших преступления, также уменьшилось на 32,9% (с 73 до 49 человек). Количество несовершеннолетних ранее совершавших

преступления снизилось с 24 до 9 человек (-62,5%), в том числе 81,2% число ранее судимых с 11 до 2. подростков.

Из 105 лиц, совершивших преступления 85 мальчика и 20 девочек, 58 подростка проживают в неполных семьях, 4 – проживают с опекунами, 3 дети-сироты.

На момент совершения преступления из 49 подростков только 15 (30,6%) занимались в учреждениях дополнительного образования, что меньше, чем по итогам 2017г. (41% были заняты во внеурочное время).

Из общего числа участников преступлений, количество учащихся учебных заведений, совершивших преступления, уменьшилось на 14,5% (55 до 47). В числе совершивших преступления: 67,3% учащихся школ (33) и 18,4% – учащихся техникумов (9).

Почти каждое второе преступление (22) совершено в ночное время, что является следствием ненадлежащего контроля со стороны родителей законных представителей (табл. 1).

Таблица 1

**Сравнительный анализ по данным ИЦ ГУВД
Пермского края**

Наименование показателя	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	% +/-
Количество преступлений, совершенных несовершеннолетними	138	140	114	168	91	72	49	- 31,9%
Количество несовершеннолетних (лиц)	123	113	97	132	82	73	49	- 32,9%

Окончание таблицы 1

Количество несовершеннолетних из числа ранее совершавших (повторно)	37	31	32	45	21	24	9	- 62,5%
Количество несовершеннолетних из числа судимых	15	10	15	7	8	11	2	- 81,2%

Причинами совершения несовершеннолетними преступлений, в том числе повторных являются:

- отсутствие надлежащего контроля со стороны родителей за поведением и времяпрепровождением своих детей (55% в вечернее и ночное время),
- корыстные мотивы, жажда личного обогащения 80%.
- низкий материальный достаток семей (у 60%),
- незанятость подростков (31% были заняты во внеурочное время).

Для построения линии тренда был взят показатель количество преступлений, совершенных несовершеннолетними (рис. 1).

Линия тренда построена и по ней можно определить примерный прогноз количества преступлений, совершенных несовершеннолетними. Как видно, к 2022 году она должна стремиться к нулю. Коэффициент $R^2=0,612$ отображает качество линии тренда. Чем выше коэффициент, тем выше достоверность линии. Максимальная величина его может быть равной 1.



Рис. 1 Прогнозный сценарий количество совершенных преступлений несовершеннолетними

Также был проведен социальный опрос, участниками которого стали молодые люди и девушки в возрасте от 18 до 20 лет (рис. 2).

Из 73 опрошенных 18% считают, что преступления совершаются несовершеннолетними по причине семейного и материального неблагополучия; 12% считают причиной отсутствие или слабый контроль над поведением детей со стороны родителей или лиц, их заменяющих, разрыв детско-родительских отношений; 21% – отклонения в психике подростков; 15% – уверенность в собственной безнаказанности, безразличное и безответственное отношение к последствиям своих поступков; 15% – употребление алкогольных и наркотических веществ; 4% – незанятость подростков; 8% - безразличное отношение подростков к своей судьбе; 7% – СМИ, интернет, телевидение.

Динамика преступности несовершеннолетних дает основания прогнозировать ее реальное снижение. Статистика, факты, специальные исследования наглядно показывают, что подростковая преступность в Березниках активно регрессирует.

Находясь в одинаковых, в общем, условиях, далеко не каждый подросток совершает преступление в связи с тем, что существуют еще и личностные причины противоправного поведения. Это прежде всего особенности ценностных ориентаций подростка, задаваемых средой и ближайшим окружением. Бесспорно, наиболее значимо для подростка ближайшее окружение- семья. Состояние внутрисемейных отношений во многом определяет поведение подростка. Даже, борясь с родителями за независимость, подросток демонстрирует все то, чему он у них научился. Важнейшей сферой приложения сил и понимания собственной значимости для несовершеннолетнего является учеба и работа. Здесь подросток сталкивается с наибольшими жизненными трудностями, от преодоления которых зависит его внутреннее состояние. Достижение успеха в труде и учебе важно для собственной полноценности. Социальная незащищенность подростка часто становится причиной срывов и конфликтов в сфере учебы и труда, может повлиять на конфликтность его поведения, на желание любым способом компенсировать неудовлетворенность.

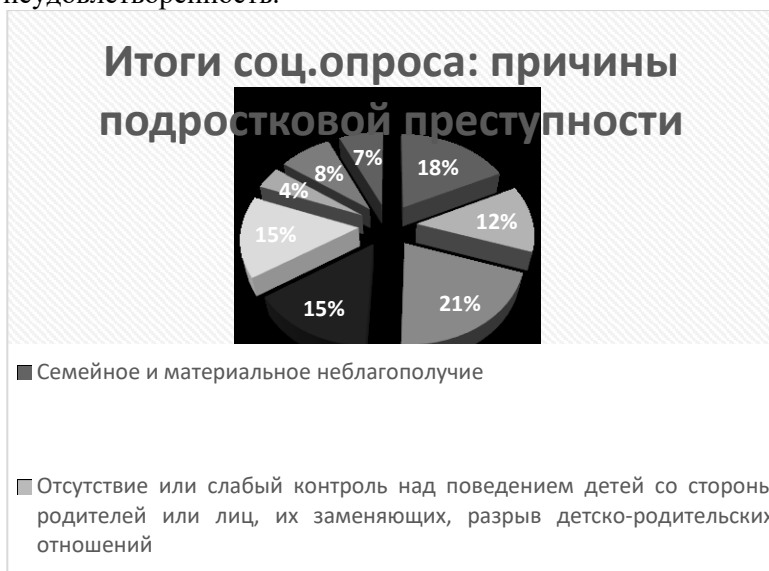


Рис. 2 Данные социального опроса

Компенсация неудовлетворенности для трудных подростков – это чаще всего сфера досуга. Не добившись успеха в учебе, в результате чего не получив возможности заниматься престижным трудом, подросток пытается найти удовлетворение в общении со сверстниками, причем не всегда приемлемыми для общества способами, а часто и совершая преступления. Помочь подростку найти свое место в жизни, понять его стремление, интересы, дать возможность развиваться его индивидуальности, значит во многом предотвратить преступление.

Социальные факторы подростковой преступности

1. Малоразвит такой институт, как семья.

Одним из самых главных моментов в развитии личности является семья. В семье ребенок получает первые навыки общения, первые модели поведения, способность адаптироваться к различным ситуациям и тд.

В ряде случаев бракоразводные процессы могут оказать значительное влияние на формирование ценностных установок подростков (табл. 2.; рис. 3).

Если семья нормально функционирует, то в ней выполняются все адаптивные и образовательные функции, в результате чего ребенок воспитывается и развивается в нормальных взаимоотношениях в семье (табл. 3., рис. 4).

Но есть и другие семьи, которые сталкиваются с множеством проблем, которые, как следствие, в дальнейшем отражаются на детях. Например, низкая успеваемость в школе, неуверенность в себе, безразличное отношение к своей судьбе, а в результате все это приводит к разрушению личности либо происходят нарушения в становлении личности. В худшем случае это приводит к подростковой преступности.

Таблица 2

Сравнительный анализ по бракоразводному процессу по данным органа ЗАГС г.Березники

2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.
627	709	731	591	588	541	617	570

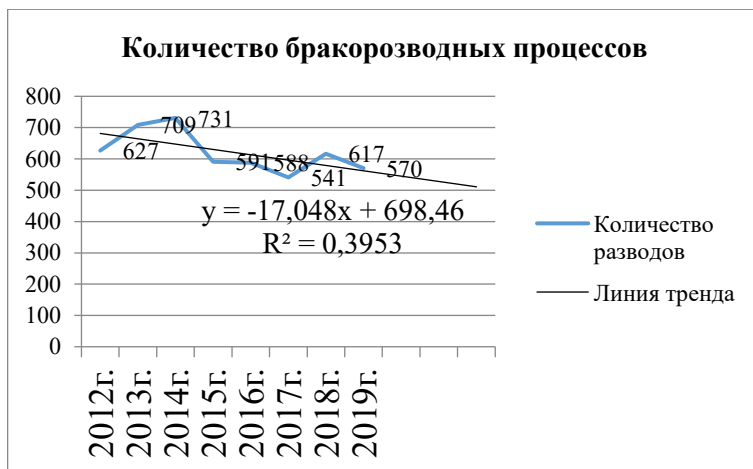


Рис. 3 Прогнозный сценарий количества бракоразводного процесса

Линия тренда построена и по ней можно определить примерный прогноз количества бракоразводных процессов. Как видно, к 2022 году она должна стремиться к меньшим показателям. Коэффициент $R^2=0,403$ отображает качество линии тренда. Чем выше коэффициент, тем выше достоверность линии. Максимальная величина его может быть равной 1. Следовательно, мы можем сделать вывод, что достоверность линии тренда ниже среднего, а значит недостаточно достоверна.

Таблица 3

Сравнительный анализ по процессу бракосочетания по данным органа ЗАГС г.Березники

2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.
1171	1234	1195	1161	971	1168	1019	954

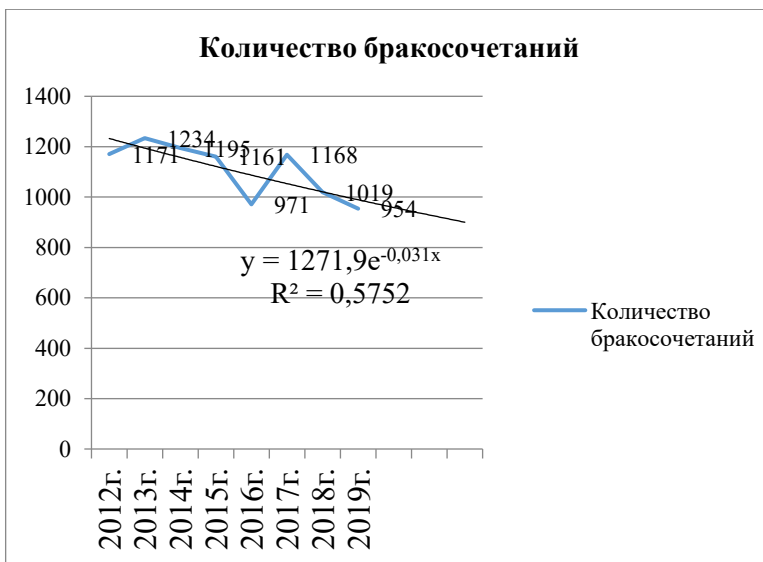


Рис. 4 Прогнозный сценарий количества бракосочетаний

Линия тренда построена и по ней можно определить примерный прогноз количества бракосочетаний. Как видно, к 2022 году она должна стремиться к меньшим показателям. Коэффициент $R^2=0,575$ отображает качество линии тренда. Чем выше коэффициент, тем выше достоверность линии. Максимальная величина его может быть равной 1. Следовательно, мы можем сделать вывод о том, что вероятнее всего линия тренда недостаточно достоверна.

Из таблиц 2,3 и рисунков 3,4 можно сделать вывод, что в последние годы сокращается количество и бракосочетаний, и разводов. Нет стабильного роста или снижения количества разводов в таблице разводов, имеются колебания. Также можно увидеть, после небольшого роста количества бракосочетаний в 2017г. происходит четкое снижение бракосочетаний.

2. Личностные и психологические особенности подростка.

Существует и другая причина нарушения в становлении личности подростка, например, его личностные и психологические особенности. К примеру, даже ребенок-инвалид может быть достаточно адаптирован и развит в

социальной среде при правильном отношении родителей и окружающих к его статусу. Но зачастую родители подростков не вполне адекватно реагируют на свойства характера, темперамент ребенка, что, безусловно, оставляет свой след на становлении его как личности. Родители пытаются «подогнать» ребенка под «удобный им стандарт», не учитывая интересы ребенка, но подростки не соответствуют данному шаблону и не хотят соответствовать, в связи с особенностями подросткового возраста. Впоследствии такое отношение родителей к ребенку ведет к неправильному функционированию семьи вне зависимости от результата борьбы. Несмотря на то, что особенности личности ребенка являются психологическими, их учет в социальной работе и социализации также учитывается для решения проблемы подростковой преступности.

3. Школьная дезадаптация.

В настоящее время система образования переживает кризис, что особенно отражается на школе. Школы ставят поддержание дисциплины в первую очередь, используя любые возможные методы, но почему-то не ставят вопросы воспитательного характера в приоритет. Успеваемость, увлеченность и успех ученика прямо зависит от отношения учителя к ребенку, его авторитета, личной значимости учебы. В дальнейшем низкая успеваемость и неудовлетворительное поведение в школе приводят к травле со стороны одноклассников, конфликтам в семье, а соответственно, накаляет взаимоотношения родителей и детей. Причинами школьной неадаптированности являются отсутствие учебной мотивации и заинтересованности, конфликты между учителем и учеником, сложные отношения с одноклассниками и др.

4. Влияние неформальных групп.

Большое внимание уделяют влиянию неформальных групп на подростка, но не учитывают, что при этом всем не каждая группа является действительно антиобщественной. Нередко родители думают, что изменения в поведении подростка происходят за счет влияния этих самых неформальных групп, в которые попали их дети, однако это может быть далеко не так. Подростки взаимодействуют с такими группами чаще всего из-за тяжелых отношений с

родителями, так как родители не принимают любые другие ценности, кроме тех, которыми руководствуются они сами. Следовательно, из-за этого родители не принимают ни негативные, ни позитивные ценности своих детей, такие как свободу самовыражения и т.д. Как результат родители получают непослушного и невоспитанного подростка, который стремится ко всему тому, что не принимают родители, вне зависимости от того, что хорошо это или плохо. Следовательно, это является фактором риска.

5. Причины социально-демографического и социально-экономического характера.

К причинам данного типа относятся: низкий материальный уровень, многодетность, неполные семьи. Перечисленные факторы увеличивают вероятность проявления дисфункций института семьи. Несмотря на то, что материальные трудности, многодетность или неполные семьи не являются детерминантами преступности среди подростков, влияние данных факторов является в целом негативным. Нехватка времени и средств на создание благоприятных условий для социализации и развития ребенка, отсутствие опыта или необходимых знаний способствуют развитию и закреплению девиантного поведения. Наиболее сложной является социальная среда в неполных семьях. Распад семьи сам по себе являясь сильным стрессором как для матери, так и для ребенка, усиливается низким уровнем социальной защищенности и бытовыми проблемами, необходимостью работать и, соответственно, уменьшением времени на воспитание ребенка. Исследования показывают убедительную связь подростковой преступности с безнадзорностью, являющуюся следствием ослабления института семьи и неспособности семей, особенно неполных, обеспечить условия для полноценной социализации. Рассмотрим многодетность как метод получения материнского капитала. К сожалению, из-за жадности получить от государства деньги, землю и т.д., многие идут на вынужденное рождение детей, которые впоследствии становятся ненужными своим родителям, что приводит опять же к подростковой преступности, а в будущем, возможно, и взрослой преступности, что представляет угрозы в дальнейшем для экономической безопасности города.

Экономическая составляющая

Средний уровень дохода в г.Березники составляет 33516 рублей с июня по декабрь 2019г. (рис.5).



Рис. 5 Средний уровень дохода в г. Березники

Величина прожиточного минимума по Пермскому краю за 4 квартал 2019

- 10556 руб./мес. на душу населения
- 11338 руб./мес. для трудоспособного населения
- 8703 руб./мес. для пенсионеров
- 10703 руб./мес. для детей

Из группы показателей, связанных с общим уровнем жизни, наиболее часто упоминаемыми в криминометрических исследованиях, является неравенство в доходах. Считаем, что перспективой дальнейшего исследования экономических факторов, влияющих на состояние подростковой преступности в г. Березники, может стать анализ условий рынка труда. Причем значимым будет изучение занятости для работников низкой квалификации, в том числе и подростков.

Зоны социального риска.

К зонам социального риска относят неблагополучные семьи; детей, оказавшихся без опеки и попечительства родителей (характеризуется это тем, что дети оказались в тяжелой жизненной ситуации, не успевают в учебе, имеют отрицательный жизненный опыт, перенесли различные травмы,

например, физические, психические, сексуальные), социально незащищённых подростков.

Список литературы:

1. Нижников С.А. Учебник по обществознанию//ООО «Проспект» 2014. С.283-287.
2. Богомолов, В.А. Введение в специальность «Экономическая безопасность»: Учебное пособие / В.А. Богомолов. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. — 279 с.
3. Богомолов, В.А. Введение в специальность «Экономическая безопасность». Учебное пособие. Гриф УМЦ «Профессиональный учебник». Гриф НИИ образования и науки / В.А. Богомолов. — М.: ЮНИТИ, 2018. — 279 с.

THE ECONOMIC COMPONENT OF JUVENILE DELINQUENCY IN THE CITY OF BEREZNIKI: CAUSES, AND DYNAMICS

Timashova K.A., Student of 3rd Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

The article revolves around a topic which is very relevant for modern society. And it's the problem of juvenile delinquency. I'm going to tell you how things stand with the problem in Berezniki. The aim of my research is to analyze the dynamics of juvenile delinquency and to learn the main reasons which cause this phenomenon in Berezniki. We have determined some factors which influence teenagers to commit a crime. The main reason of juvenile delinquency is an ulterior motive and greed for private enrichment. According to crime statistics of 2012-2018, juvenile delinquency has decreased. A projection for 3 years shows that the trend line will have pursued to decrease by 2022 and later will come to zero.

Key words: crime, categories of offence, juvenile delinquency, the object/subject of the offence, intent, the guilt.

УДК 336.7
ББК 65.38

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

К.О. Фадеева, студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Паздникова Н.П.
Электронный адрес: kris.sul97@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г.Пермь, ул. Букирева, 15

В статье проанализированы риски, возникающие в процессе деятельности предприятия, а также система управления рисками на предприятиях. Здесь приводится понятие рисков, с точки зрения разных авторов, функции рисков и их классификация. Проанализированы основные методы управления рисками на предприятиях и их характеристика.

Ключевые слова: риск, неопределенность, управление, нейтрализация, страхование, бизнес, решения.

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что нестабильный покупательский спрос, конкуренция, быстрые темпы роста современных технологий, колебания валютных курсов, инфляционные колебания, недостатки в нормативно-законодательной базе, а также многие другие негативные факторы создают условия постоянного контроля рисков осуществления деятельности.

На основании этого можно сказать, что одним из главных условий нормальной работы и дальнейшего развития предприятий является осуществление прогнозирования, профилактики и управления рисками.

Постоянные изменения, происходящие во внешней среде, глобализация бизнеса, рост научно-технического прогресса

создают необходимость постоянного совершенствования системы управления рисками предприятий.

Риск выступают неотъемлемым элементом политической, экономической и социальной жизни современного общества и постоянно сопровождает все направления деятельности производственного предприятия, осуществляющего свое функционирование в условиях рыночной экономики. В настоящее время в деятельности производственных предприятий одной из важных задач является постоянный контроль и управление системой рисков.

Для того чтобы более глубоко раскрыть сущность понятия «риск» выполним обзор существующих подходов и мнений различных специалистов.

Профессор Бланк И. А. под риском деятельности понимает вероятность развития неблагоприятных факторов, которые могут привести к потере имеющихся доходов и нарушить производственную деятельность предприятия[2, с. 19].

В свою очередь, Фомичев А.Н. под понятием «риск» рассматривает возможные опасности, которые могут возникнуть в деятельности предприятия[7, с. 37].

В своих исследованиях Колчиной Н. В. подчеркивается, что риск представлен в виде возможности наступления события, которое может привести к убытку деятельности или снижению прибыли[6, с. 45].

Балакина А. П. считает, что риск следует относить к определенной вероятности неполучения в текущем периоде производственным предприятием ожидаемых доходов[1, с. 65].

К сказанному Ерина Е. С. в своей работе добавляет, что под риском необходимо понимать рассматривать причины возникновения такой опасности, которая может нанести материальный ущерб предприятию[4, с. 56].

Следовательно, риск можно представить в виде отдельной категории, зависящей от внешних факторов, которые приводят возникновению неопределенности в деятельности предприятия. При этом развитию рисков способствует неполнота или отсутствие достоверной информации о текущем состоянии предприятия и его внешнем окружении.

На основании выше изложенного можно сказать, что риск представляет собой потенциальную угрозу потери доходов или снижения уровня конкурентоспособности на рынке. Он непосредственно связан с менеджментом предприятия, зависит от эффективности принятых управленческих решений.

Следует отметить, что риск в деятельности предприятия может выполнять не только отрицательную, но и положительную функцию, выступая средством стимулирования внедрения новых технологий, обновления материально-технических ресурсов. При этом, чем выше уровень риска вложения денежных средств в развитие деятельности, тем большую отдачу можно получить и этим самым получить дополнительные доходы[3, с. 101].

Постоянное стремление выполнять задачи по минимизации негативных последствий, создает возможности развития новых направлений деятельности, к которым относится, например, обеспечение системы управления рисками или страхование.

Защитная функция риска связано с тем, что для предприятия риск является естественным состоянием и любое предприятие должно быть готово к возникающим угрозам и трудностям. В процессе осуществления своей деятельности предприятия ведут постоянные работы по обеспечению социальной, правовой, политической и экономической защиты и реализуют тем самым защитную функцию риска[3, с. 102].

В зависимости от ситуации каждая альтернатива имеет различный уровень риска и главной задачей предприятия является выбор и существующих альтернатив наименее рискованных. Рассматривая функции риска можно сказать, что, несмотря на значительные потери, которые характерны для риска, он выступает источником получения будущей прибыли. Поэтому основной задачей менеджера является не отказ от рисков, а выбор решений, позволяющих своевременно их выявить и предотвратить.

В настоящее время существует множество подходов к классификации рисков, рассмотрим классификацию

Предприятия ведут свою деятельность с постоянным контролем рисков, так чтобы они находились в допустимых

пределах и не выходили за границы, которые могут привести к банкротству. На основании этого выделяют допустимый, критический и катастрофический риск⁸.

Допустимый риск представляет собой угрозу, ведущую к потерям доходов предприятия. Однако, в этом случае размер возможных потерь существенно ниже ожидаемого дохода

Критический риск более опасный, чем допустимый и связан с предполагаемыми потерями, которые равны понесенными затратам на совершение этой деятельности.

В критическом риске существует две ступени. Первая связана с угрозой неполучения дохода, но остается возможным возместить материальные затраты. Вторая – вероятность потери возможной выручки. Здесь предприятию придется возмещать затраты за свой счет.

К катастрофическому риску относят опасность или угрозу потери имущества. Такой риск может вызвать банкротство. В качестве примера можно привести ситуацию, когда предприятием привлечены заемные средства для получения прибыли и при возникновении катастрофических рисков приходится возмещать заемные средства за счет собственных средств⁹.

В зависимости от степени правомерности риски бывают оправданными и не оправданными. Если предприятием ведутся работы по внедрению новых технологий, то возникающие риски являются оправданными. Поскольку за счет внедрения новых технологий, предприятие сможет увеличивать свои доходы. В случае, если затраты на внедрение новых технологий превышают ожидаемые доходы, то такой риск следует относить к не оправданным рискам или неправомерным.

Также риски можно разделить на страхуемые риски и не страхуемые. Страхуемые риски относят к вероятностным событиям, которые можно заранее предусмотреть^[3, с. 103].

Не страхуемые риски относятся к виду рисков, который невозможно предвидеть заранее.

Как видно из рисунка 1, риски разделяются на две большие группы рисков как чистые (статические) и спекулятивные (динамические).

Статические риски связаны с тем, что они всегда приводят к потерям в деятельности предприятия. При этом данные потери, как правило, значимы не только для самого предприятия, но и для общества в целом. Основной причиной возникновения статических рисков является возникновение вероятности потерь в результате землетрясения ураганов или пожара, осуществления преступных действий, создания угроз собственности.

В сравнении со статическим риском, динамический риск может привести к потере или получению прибыли. Поэтому такой вид рисков также называют спекулятивным. Также возможна ситуация, что динамический риск, ведущий к убыткам в деятельности предприятия, может быть выгоден для государства в целом. Поэтому динамические риски относят к наиболее трудным в управлении рискам.

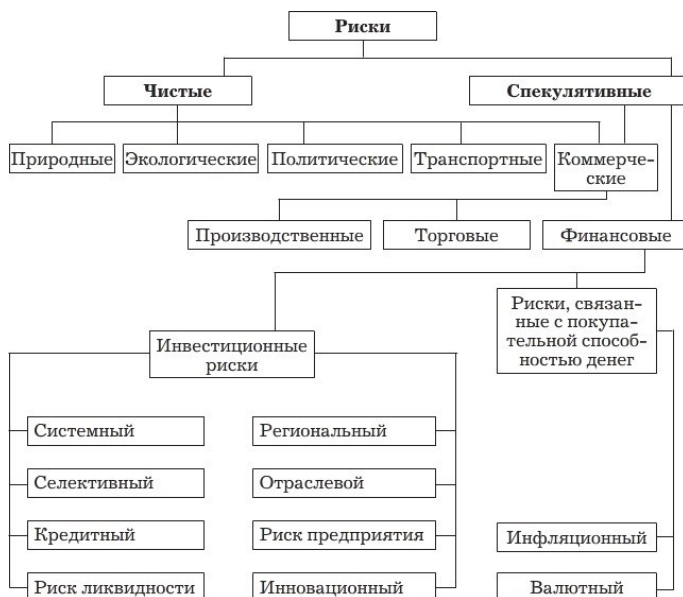


Рис. 1 Классификация рисков профессора Максимцова М. М.

Система управления рисками представлена в виде совокупности способов и приемов, использование которых

позволяет обеспечить эффективное функционирование системы управления предприятием. От эффективности системы управления рисками зависит текущий уровень экономической безопасности предприятия, репутация во внешней среде, степень установления связей с партнерами. В основе системы управления рисками находятся юридические, организационные, административные, экономические, социальные, психологические, производственные и научно-прикладные методы [9, с. 132].

Характеристика основных методов управления рисками на предприятии приведена на рисунке 2.



Рис. 2 Характеристика основных методов управления рисками на предприятии [9, с. 132]

Рассмотрим производственные методы управления.

Технические методы отличаются надежностью и обновлением производственно-технической базы. В производственные процессы необходимо внедрять современное оборудование и вести четкий контроль техники безопасности. Обновление материально-технической базы – одна из основных

задач любого производства, оно может быть представлено в виде простого воспроизводства и расширенного.

Простое воспроизводство связано с заменой устаревшего оборудования или проведением капитального ремонта, а расширенное производство направлено на приобретение нового оборудования, а также модернизацию существующего производственного оборудования. Основной проблемой в этом вопросе является финансирование закупки нового или модернизации существующего производственного оборудования.

Технологические методы управления рисками связаны с разработкой и внедрением в производственные процессы новых и передовых технологий. За счет совершенствования технологий повышается эффективность производства, снижаются производственные затраты, трудоемкость выполняемых задач, повышается качество продукции [9, с. 134].

На ряду с технологическими методами, в практике предприятий применяются экономические методы управления рисками, которые включают методы, связанные с эффективным распределением финансовых ресурсов, минимизацией потенциальных потерь и максимизацией возможных доходов, возникающих при появлении риска. Среди экономических методов можно выделить методы компенсации, стимулирования, регулирования и содержания.

Влияние компенсационных методов основано на реализации механизмов резервирования. В процессе резервирования организацией аккумулируется определенная доля финансовых ресурсов для создания внутреннего резервного фонда. В дальнейшем средства резервного фонда могут мобилизоваться для предотвращения непредвиденных расходов, понесенных от реализации проекта [8, с. 273].

Следует также отметить методы спекуляции, которые в сравнении с методами резервирования в большей степени относятся к оборонительным методам. С их помощью руководство организации может существенно повысить рентабельность деятельности и увеличить общую стоимость реализуемого проекта [9, с. 135].

Следует также отметить такой метод управления рисками как материальное стимулирование, представленное в виде прямого и косвенного влияния. Самым распространенным методом прямого материального стимулирования является выплата заработной платы и премии. К методам косвенного материального стимулирования относят компенсацию затрат на лечение, предоставление бесплатных обедов или кредитов на покупку недвижимости.

Методы сдерживания предусматривают привлечение к материальной ответственности юридических и физических лиц, которые нанесли организации материальный ущерб. Эти методы можно использовать не только в отношении работников организации, но и в отношении недобросовестных деловых партнеров. Среди основных инструментов и методов экономического сдерживания выступают неустойки, штрафы пени.

Административные методы управления рисками связаны с силовым принуждением и включают в свой состав организационные, дисциплинарные и распорядительные методы.

Организационные методы направлены на то, что любая совместная деятельность должна быть организована на высоком уровне, то есть быть нацеленной, спроектированной и регламентированной, а также обеспечивать необходимые инструкции, в которых зафиксированы правила поведения персонала в различных ситуациях. Достаточно много внимания в деятельности организации уделяется организационному нормированию, связанному с созданием систем и правил, норм, регламентов. Они позволяют спроектировать процессы управления предприятием. В состав организационного регламента включаются классификационные, календарные и административно-организационные нормативы.

Для того чтобы эффективно управлять организацией необходимо строго соблюдать перечисленные нормы и правила, а также выполнять требования в области организационного нормирования [8, с. 275].

Важным направлением организационной работы выступает создание сплоченного коллектива и выполнение

требований к качеству выпускаемой продукции. Основным из методов управления рисками является оперативно-производственное планирование в состав, которого входит определение показателей, позволяющих достичь поставленных целей за счет реализации плана организационно-технических мероприятий.

Делегирование полномочий предусматривает передачу полномочий определенному лицу, взявшему на себя обязательства их исполнения. Можно сказать, что делегирование задач приводит в организации к проблемам распределения ответственности. Рациональное распределение полномочий и ответственности создают возможность проверки выполнения работниками производственных заданий, выявить их обеспеченность необходимыми ресурсами в заданные сроки.

Организационный инструктаж предусматривает проведение инструктирования исполнителей, а организационное распорядительство основано на своевременной выдаче распоряжений работникам, постановку определенных задач, выполнение работ по организационному экономическому регулированию.

Распорядительные методы достаточно важны в системе управления рисками, поскольку учитывают различные социальные факторы, направленные на обеспечение эффективности деятельности предприятия.

В настоящее время в деятельности предприятий одной из важных задач является постоянный контроль и управление системой рисков. Риск представляет собой потенциальную угрозу потери доходов или снижения уровня конкурентоспособности на рынке. Он непосредственно связан с менеджментом предприятия, зависит от эффективности принятых управленческих решений.

Система управления рисками представлена в виде совокупности способов и приемов, использование которых позволяет обеспечить эффективное функционирование системы управления предприятием. В основе системы управления рисками находятся юридические, организационные, административные, экономические, социальные,

психологические, производственные и научно-прикладные методы.

Список литературы:

1. Балакина А. П. Финансы: учебник / А. П. Балакина. – М.: Дашков и К, 2018. – 383 с.
2. Бланк В.В. Финансовая устойчивость предприятия / В.В. Бланк // Экономика и экономические науки. – Вып. №1 / Под ред. И. А. Сегнюгина. – КАНТ, 2017. – С. 19
3. Гресева К. П. Проблема управления рисками на предприятии / Е.С. Гресева// Молодой ученый. – 2019. – №6. – С. 101-103.
4. Ерина Е. С. Основы анализа и диагностики финансового состояния предприятия: учебное пособие/ Е. С. Ерина. – М.: Московский государственный строительный университет, ЭБС АСВ, 2017. – С.65
5. Зубачев Д.Н. Особенности управления рисками на предприятии / Д.Н. Зубачев // Молодой ученый. – 2018. – №14. – С. 181-184.
6. Колчина Н.В. Финансы организаций: учебник / Н. В. Колчина, Г. Б. Поляк, Л. М. Бурмистрова, А.П. Пантелеев, О. В. Португалова, О. Л. Козлова, О. Н. Лихачева. – М.: Юнити-Дана, 2017. – С.45
7. Фомичев А.Н. Риск-менеджмент: учебник для бакалавров / А.Н. Фомичев. – М.: Дашков и К, 2016. – С.37.
8. Хижняк Д. А. Организация системы риск-менеджмента на предприятии / Д.А. Хижняк, К.Д. Шушпанова // Новая наука: финансово-экономические основы. – 2017. – № 1. – С.273–275.
9. Юрьева Л.В. Основные методы управления рисками на предприятиях / Л.В. Юрьева, М.С. Марфицына, А.Р. Юрьева // Фундаментальные исследования. – 2019. – № 4. – С. 131-136;

ENTERPRISE RISK MANAGEMENT

Fadeeva K.O., Student of 4 Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: the article analyzes the risks arising in the course of the company's activities, as well as the risk management system at enterprises. Here is the concept of risks, from the point of view of different authors, the function of risks and their classification. The main methods of risk management at the enterprise and their characteristics are analyzed.

Keywords: risk, uncertainty, management, neutralization, insurance, business, solutions.

УДК 338.1
ББК 65.05

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ КАК МЕТОД УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Ю.О. Черемных, студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент И.Н. Фазлиев
Электронный адрес: chy01997@inbox.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г.Пермь, ул. Букирева, 15

В условиях современной экономики компании и государства постоянно подвергаются угрозам или рискам. Данными рисками важно управлять и своевременно предпринимать действия для их урегулирования или предупреждения. Одним из распространенных методов является метод диверсификации, который применяется, как предприятиями, так и государствами, а на практике его рекомендуют использовать и физическим лицам в повседневной жизни. В статье представлены реальные примеры применения данного метода.

Ключевые слова: диверсификация, предприятия, бизнес, финансы, управление рисками, методы диверсификации.

Управлять рисками, значит, управлять бизнесом. Регулярно любое предприятие в мире подвергается тем или иным рискам, которые в разной степени влияют на результаты деятельности компании. Для управления возникающими угрозами на предприятии существуют различные методы борьбы с рисками. Одним из таких методов является диверсификация.

Метод диверсификации рисков в настоящее время является одним из самых распространённых методов управления рисками на предприятии. Диверсифицировать

можно свою деятельность, ассортимент, каналы сбыта, инвестиционный портфель – всё это позволяет максимально минимизировать риски на предприятии в

определенный момент времени

Существует несколько видов диверсификации деятельности:

1) Связанная диверсификация – производство новой продукции, которая напрямую связана с её текущей продукцией. Данный вид делится на 2 типа:

1.1) Вертикальная диверсификация – производство нового продукта происходит по текущей цепочки изготовления, а произведенный продукт используются самой компанией;

1.2) Горизонтальная диверсификация – производство нового продукта из существующих ресурсов, но продукт производится для сбыта на внешнем рынке;

2) Несвязанная диверсификация – производство новой продукции, которая не связана с текущей продукцией предприятия. [19]

На производственных предприятиях диверсификация является одним из приоритетных методов, побуждают к его применению следующие причины:

Таблица 1

Причины внедрения метода диверсификации на производственном предприятии [6]:

Группа причин	Причины
Технико-технологические	<ol style="list-style-type: none"> 1. Необходимость максимально эффективного использования производственных мощностей; 2. Применение текущего сырья и материалов в альтернативных целях; 3. Необходимость максимально эффективно использовать существующие ресурсы.
Экономические	<ol style="list-style-type: none"> 1. Необходимость выхода на альтернативные области применения капитала; 2. Выход на новые рынки и ниши; 3. Необходимость в экономии объёмов производства.

Окончание таблицы 1

Финансовые	<ol style="list-style-type: none"> 1. Увеличение числа рынков сбыта для увеличения финансовых возможностей; 2. Стабилизация капитала предприятия.
Социальные	<ol style="list-style-type: none"> 1. Обеспечение работой текущий персонал; 2. Обеспечение большее количество рабочих мест для населения.
Стратегические	<ol style="list-style-type: none"> 1. Предупреждение изменения конъюнктуры рынка; 2. Страхование производства и будущих типов деятельности; 3. Возможность в будущем слияния и поглощения других производственных предприятий.

Таким образом, причины могут возникнуть абсолютно в разных обстоятельствах для компании. При этом, компании могут преследовать абсолютно разные цели:

- 1) Борьба с нарастающей конкуренцией;
- 2) «Сглаживание» сезонности;
- 3) Увеличение дохода предприятия за счёт выхода на новые рынки или ниши;
- 4) Загрузка свободных производственных мощностей;
- 5) Увеличение эффективности деятельности.

Данные цели вытекают в следующие методы диверсификации:

Методы				
Адаптация:	Расширение:	Поглощение:	Слияние:	Присоединение:
текущие ресурсы адаптируются под расширение ассортимента	приобретение дополнительного оборудования для увеличения производственных мощностей	приобретение более мелких организаций для внедрения на новый рынок	объединение компании со схожими параметрами	контроль одной компании над другой при сохранении независимости

Рис. 1 Методы диверсификации[6]

На основании этих данных, можно сделать вывод, что диверсификация может подойти абсолютно любому предприятию, в любой сфере деятельности – всё будет зависеть от конечной цели проводимых мероприятий.

Рассмотрим данный вопрос с практической точки зрения. Метод диверсификации применяется на предприятиях разного масштаба, а также в различных сферах экономики. Так, в 2018 году проходила встреча Президента РФ и министерства обороны по вопросу диверсификации оборонно-промышленного комплекса (ОПК) страны. Было обозначено, что предприятия ОПК должны увеличивать долю выпуска высокотехнологичной продукции гражданского назначения. [15] Данные меры применялись вследствие снижения объемов гособоронзаказа и, как следствие, высвобождению производственных мощностей, падению выручки, вероятными увольнениями, увеличением доли безработицы и т.д. [12]

Методом диверсификации в последние годы активно пользуются различные крупные и известные предприятия, причем, далеко не всегда новая сфера деятельности напрямую сопряжена с основной деятельностью предприятия.

В таблице 2 приведены примеры диверсификации деятельности предприятий в России за последние 10 лет.

Таблица 2

Примеры диверсификации деятельности предприятий РФ

Компания	Город	Основной вид деятельности	Пример диверсификации
Холдинг «БСС»	Санкт-Петербург	Фармация	Открытие нового направления лабораторных реагентов [14]
«Росэнергоатом»	Калининград	Энергетическая компания, оператор российских атомных станций [16]	Создание майнинговой фермы [7]

Окончание таблицы 2

ПАО «Газпром нефть»	Вся территория страны	Нефтяная компания [4]	Создание акселератора StartupDrive, который направлен на работу со стартапами в области транспорта и логистики [20. 5]
ГК ПИК	Москва	Строительство недвижимости	Сервис по выкупу квартир для перепродажи[8]
Лукойл	Пермский край или Нижегородская область	Добыча и переработка нефти	В планах открытие нефтехимического производства, ориентированный на выпуск полипропилена [2]

На основании представленных примеров можно выявить следующие риски, от которых пытаются защититься организации:

1) В первую очередь – нарастающая конкуренция. Компании, которые занимаются одним и тем же видом деятельности в течение длительного времени уже не выдерживают конкуренции с развивающимися и вновь открывающимися предприятиями;

2) Сезонность спроса – данный риск также является одним из самых явных для проведения диверсификации деятельности, т.к. новые ниши позволят компании оставаться на плаву, компенсируя снижающийся спрос по одному виду деятельности с помощью вновь освоенного;

3) Переход на новые виды ресурсов и конъюнктурные изменения рынка – это касается нефтехимического производства, который в настоящий момент претерпевает серьёзные изменения, как с точки зрения топлива, так и с точки зрения одного из производственных ресурсов – пластика, регулирование выпуска и переработки которого ужесточается во всем мире.

Помимо диверсификации деятельности производственных компаний, диверсификация проходит и в сфере экспорта [17], экономической сфере [10], финансовой сфере [1]. Эксперты рекомендуют диверсифицировать свои накопления и вложения и физическим лицам для того, чтобы в будущем быть независимыми от социальных льгот и пенсий [13].

Метод диверсификации бизнеса используется в том числе и за рубежом. В таблице 3 представлены примеры иностранных компаний, которые успешно диверсифицировали свою деятельность.

Таблица 3

**Примеры диверсификации деятельности предприятий
за рубежом**

Компания	Основной вид деятельности	Пример диверсификации
Chanel	Модный дом, производство одежды и косметики	Создание и продажа элитных часов [3]
Henderson	Производитель мужской одежды	Расширение номенклатуры линией женской одежды [11]
Tesla	Производство электромобилей	Солнечные батареи[9]
EOS	Создание 3D-принтеров	Создание экосистемы компаний, связанных с лазерными покрытиями и системами лазерного сканирования [18]

Данные примеры из реальной практики подтверждают указанные в начале статьи цели применения диверсификации, а также универсальность и эффективность рассматриваемого метода. В текущих экономических условиях, как на местном, так и международном уровне, предприятия должны иметь возможность обезопасить себя, свою деятельность и свои доходы от разного рода рисков, ставящих под угрозу доходы компании и её существование. Именно поэтому компании, производства и даже государства прибегают к диверсификации, не только избегая существующих угроз, но и давая возможность для развития текущих сфер деятельности.

Список литературы:

1. В России резко сократилось количество самых коротких займов «до зарплаты» [Электронный ресурс]/РБК. URL: <https://www.rbc.ru/finances/10/12/2019/5dee38b49a79473ef8b0f63e> (дата обращения: 21.01.2020 г.);
2. В тисках конкуренции: что сулит «Лукойлу» разворот в нефтегазохимию? [Электронный ресурс]/Forbes. URL: <https://www.forbes.ru/biznes/379851-v-tiskah-konkurencii-chno-sulit-lukoylu-razvorot-v-neftegazohimiyu> (дата обращения: 21.01.2020 г.);
3. Время пошло: как Chanel собралась одолеть гигантов рынка элитных часов [Электронный ресурс]/РБК. URL: <https://pro.rbc.ru/demo/5df105649a7947e0f73e4339> (дата обращения: 21.01.2020 г.);
4. Газпром нефть [Электронный ресурс]/Википедия. URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Газпром_нефть (дата обращения: 21.01.2020 г.);
5. «Газпром нефть» запускает конкурс для молодых инноваторов [Электронный ресурс]/РБК. URL: https://www.rbc.ru/spb_sz/21/11/2019/5dd670e09a79477c7612677a (дата обращения: 21.01.2020);
6. Диверсификация производства – что это? [Электронный ресурс]/vfinansah.com. URL: <https://vfinansah.com/business/diversifikatsiya-proizvodstva> (дата обращения: 22.01.2020 г.);
7. «Дочка» «Росатома» намерена создать в Калининграде майнинговую ферму [Электронный ресурс]/РБК. URL: <https://kaliningrad.rbc.ru/kaliningrad/10/01/2020/5e1876219a7947201691c041> (дата обращения: 21.01.2020 г.);
8. Зачем группа ПИК выходит на вторичный рынок недвижимости [Электронный ресурс]/РБК. URL: <https://pro.rbc.ru/demo/5da4acbb9a79476abc7bb102> (дата обращения: 21.01.2020 г.);
9. Крыша от Маска: Tesla начнет продавать черепицу с солнечными батареями в Европе [Электронный ресурс]/Forbes.

URL: <https://www.forbes.ru/tehnologii/382051-krysha-ot-maskatesla-nachnet-prodavat-cherepicu-s-solnechnymi-batareyami-v-evrope> (дата обращения: 21.01.2020 г.);

10. На Вологодчине завершился III Международный промышленный форум [Электронный ресурс]/РБК. URL: <https://vo.rbc.ru/vo/13/12/2019/5df369619a794744ebec1550> (дата обращения: 21.01.2020 г.);

11. Новая ниша: почему производитель одежды для мужчин Henderson решил шить для женщин [Электронный ресурс]/Forbes. URL: <https://www.forbes.ru/biznes/387575-novaya-nisha-pochemu-proizvoditel-odezhdy-dlya-muzhchin-henderson-reshil-shit-dlya> (дата обращения: 21.01.2020 г.);

12. Осипенкова О.Ю. Современные проблемы диверсификации оборонно-промышленного комплекса России // Вестник Екатеринбургского института, №2 (46), 2019 г. 48-54 с.;

13. Пермякам рекомендуют диверсифицировать накопления, не дожидаясь пенсии [Электронный ресурс]/РБК. URL: <https://perm.rbc.ru/perm/freenews/5df78af49a79470ccdfccb8c> (дата обращения: 21.01.2020 г.);

14. Петербургская фармкомпания выходит на многомиллиардный рынок [Электронный ресурс]/РБК. URL: https://www.rbc.ru/spb_sz/15/01/2020/5e1ede339a7947b924d74521 (дата обращения: 21.01.2020 г.);

15. Путин: Диверсификация ОПК — одна из стратегических национальных задач [Электронный ресурс]/EurAsiaDaily. URL: <https://eadaily.com/ru/news/2018/11/21/putin-diversifikaciya-opk-odna-iz-strategicheskikh-nacionalnyh-zadach> (дата обращения: 21.01.2020 г.);

16. Росэнергоатом [Электронный ресурс]/Википедия. URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Росэнергоатом> (дата обращения: 21.01.2020 г.);

17. Ставка на диверсификацию липецкого экспорта [Электронный ресурс]/РБК. URL: <https://chr.rbc.ru/chr/freenews/5e04d3759a79478927e32c6f> (дата обращения: 21.01.2020 г.);

18. Строитель Boeing и BMW: как вера в свою идею помогла ХансуЛангеру стать миллиардером [Электронный

ресурс]/Forbes. URL: <https://www.forbes.ru/milliardery/373701-stroitel-boeing-i-bmw-kak-vera-v-svoyu-ideyu-pomogla-hansu-langeru-stat> (дата обращения: 21.01.2020 г.)

19. Что такое диверсификация производства [Электронный ресурс]/Ассистентус. URL: <https://assistentus.ru/vedenie-biznesa/diversifikaciya-proizvodstva/> (дата обращения: 25.01.2020 г.);

20. StartupDrive [Электронныйресурс]/StartupDrive. URL: <https://startupdrive.ru/> (дата обращения: 21.01.2020 г.).

DIVERSIFICATION AS A METHOD OF MANAGING THE RISKS OF PRODUCTION ENTERPRISES

Cheremnyh Y.O., student of 5th year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

In today's economy, companies and governments are constantly exposed to threats or risks. It is important to manage these risks and take timely actions to resolve or prevent them. One of the most common methods is the method of diversification, which is used by both enterprises and States, and in practice it is recommended to be used by individuals in everyday life. The article presents real examples of the application of this method.

Keywords: diversification, enterprises, business, Finance, risk management, diversification methods.

УДК 330.4
ББК 65.054

СОЦИАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ КАК ОДИН ИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

С.В. Чучкалова, к.э.н., доцент
Электронный адрес: chuchkalova@mail.ru
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»,
610000, г. Киров, ул. Московская, д.36

Проведен анализ экономической безопасности региона с позиции социального развития. Для сопоставления индикаторы приведены к безразмерному виду. Проведенный анализ позволил выявить риски в социальной составляющей экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, нормировка индикаторов, пороговые значения.

В последнее время, в связи с мировой интеграцией, обеспечение экономической безопасности страны становится первоочередной задачей.

Экономическая безопасность (ЭБ) страны не возможна без экономической безопасности ее регионов. Институтом экономики Уральского отделения РАН было предложено под экономической безопасностью региона страны понимать «совокупность текущего состояния, условий и факторов, характеризующих стабильность, устойчивость и поступательность развития экономики территории, органически интегрированной в экономику Федерации» [1].

Использование методов прогнозирования социально-экономических показателей при анализе экономической безопасности позволяет обосновать направления социально-экономического развития региона.

В настоящее время нет единого подхода к формированию системы индикаторов ЭБ регионов и их пороговых значений. Так, например, в работах С.Н. Митякова предложены четыре проекции экономической безопасности: экономическое развитие, социальное развитие, инновационное развитие, экологическое развитие. Каждая проекция содержит по 5, 6 показателей. В таблице 1 представлены показатели социального развития [2].

Таблица 1

Показатели социального развития

Название индикатора	Пороговое значение
Отношение среднедушевых доходов населения к прожиточному минимуму, раз	$\geq 3,5$
Отношение средней пенсии к средней заработной плате, %	≥ 40
Уровень безработицы по методологии МОР, %	≤ 4
Ожидаемая продолжительность жизни, лет	≥ 80
Размер жилья на одного жителя, м ²	≥ 25

Для проведения совместного анализа индикаторов, имеющих различную размерность, проводят нормировку.

Существуют разные способы нормировки, рассмотрим один из вариантов. Для случая, когда значение индикатора должно быть не менее порогового, формула вида:

$$y = \begin{cases} 2^{(1-a/x)/\ln(10/3)}, & x > a, \\ 2^{-\log_{10}(\frac{a}{x})}, & x \leq a, \end{cases} \quad (1)$$

где x – реальное значение индикатора, a – пороговое значение индикатора.

Для случая, когда значение индикатора должно быть не более порогового, формула вида:

$$y = \begin{cases} 2^{(1-x/a)/\ln(10/3)}, & x < a, \\ 2^{-\log_{10}(\frac{x}{a})}, & x \geq a. \end{cases} \quad (2)$$

Формулы вида (1) и (2) позволяют все пороговые значения индикаторов задать равными 1. Значения всех нормированных показателей будут больше 0. По всем пересчитанным значениям индикаторов можно выделить «зоны риска»:

- 1) зона «катастрофического риска», здесь значение индикатора меньше 0,25;
- 2) зона «критического риска», здесь значение индикатора от 0,25 до 0,5;
- 3) зона «повышенного риска», здесь значение индикатора от 0,5 до 0,75;
- 4) зона «приемлемого риска», здесь значения индикатора от 0,75 до 1.

Значение индикатора равное 1 или большее 1 говорит о ситуации стабильности[2, 3].

В статье рассматриваются индикаторы, характеризующие социальную составляющую экономической безопасности региона на примере Кировской области, являющейся субъектом Приволжского федерального округа (ПФО). Для сравнения используются нормированные индикаторы по соответствующим показателям для РФ и ПФО за 2010 год и за 2018 год, рассчитанные по формулам (1) и (2) на основе статистических данных [4].

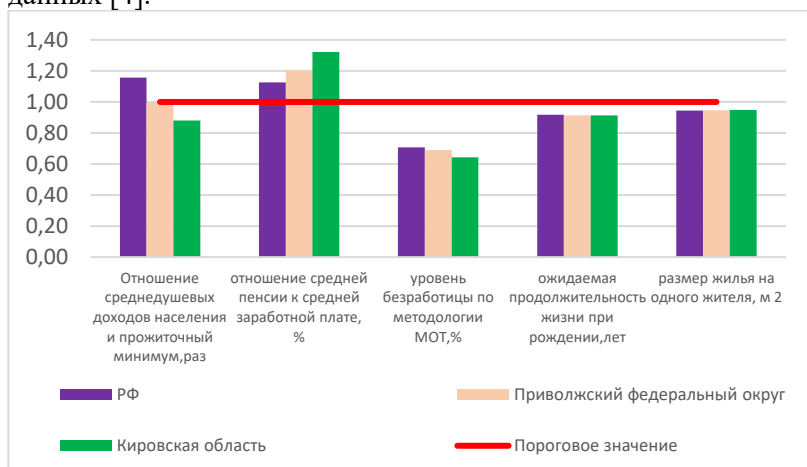


Рис. 1 Значения индикаторов за 2010 год

Анализируя значения индикаторов за 2010 год (рис.1), видим, что Кировская область по ожидаемой продолжительности жизни, по общей площади жилых помещений находится в зоне приемлемого риска. Такая же ситуация по РФ и ПФО. Индикатор отношения среднедушевых доходов населения к прожиточному минимуму в Кировской области находится в зоне приемлемого риска, а среднее значение индикатора по России и ПФО выше и находится в безопасной зоне. По индикатору уровня безработицы все три объекта исследования находятся в зоне повышенного риска. Позитивная ситуация по индикатору отношения средней пенсии к средней заработной плате. В Кировской области значение наибольшее, но это можно объяснить меньшим значением средней заработной платы по сравнению с ПФО Россией.

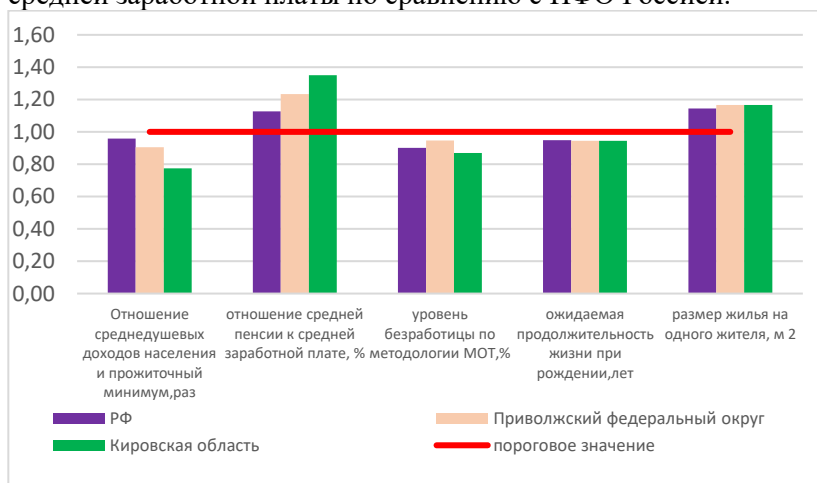


Рис. 2 Значения индикаторов за 2010 год

Наметилась положительная динамика по индикатору общей площади жилых помещений на 1 человека в Кировской области, ПФО и России (рис.2).

В 2018 году кардинально изменилась ситуация по индикатору отношения среднедушевых доходов населения к прожиточному минимуму. Кировская область по данному индикатору приближается к зоне повышенного риска. Россия и ПФО из безопасной зоны оказались в зоне приемлемого риска.

Это говорит о том, что реальные доходы населения действительно снижаются.

Данная методика позволяет диагностировать слабые места в социальном развитии, в экономической безопасности региона.

Конечно, для более полного анализа и прогнозирования ситуации в социальной сфере, можно использовать методы корреляционно-регрессионного анализа.

Расчеты показали, что Кировская область по индикаторам ожидаемой продолжительности жизни, отношения среднедушевых доходов населения к прожиточному минимуму, уровня безработицы находится в рискованной зоне. Полученные результаты выделяют ключевые направления в проведении социально-экономической политики в регионе.

Список литературы:

1. Экономическая безопасность России: Общий курс : учебник / под ред. В. К. Сенчагова. – 2-е изд. – М. : Дело, 2005. – 896 с.

2. Митяков С. Н., Митяков Е. С., Романова Н. А. Экономическая безопасность регионов Приволжского федерального округа // Экономика региона. – 2013. – № 3. – С. 81–91.

3. Карпов В. В., Логинов К. К., Лагздин А. Ю. Анализ экономической безопасности региона на примере Омской области // Вестн. Ом. ун-та. Сер. «Экономика». 2016. № 4. С. 170–180.

4. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2015 : стат. сб. / Росстат. – М., 2015. – 1266 с

**SOCIAL DEVELOPMENT AS ONE OF THE INDICATORS OF
ECONOMIC SECURITY IN THE REGION**

Chuchkalova S. V. , candidate of Economics, associate Professor

Vyatka state University,

36, Moskovskaya str., Kirov, 610000

Annotation. The analysis of the region's economic security from the point of view of social development is carried out. For comparison, the indicators are given a dimensionless view. The analysis made it possible to identify risks in the social component of economic security.

Keywords: economic security of the region, normalization of indicators, threshold values

УДК 338.4
ББК 65.053

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПАО «ЛУКОЙЛ»

С.О. Шашмурина, студент 4 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель Я.А. Долганова
Электронный адрес: sofik.i@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Вопросы устойчивого развития и роста предприятия требуют достаточно глубоких знаний теории и практики. Каждый руководитель старается разработать комплекс мер по защите финансовых интересов предприятия. Угрозы данных интересов на всех этапах развития постоянны и требуют серьезного внимания и учета со стороны менеджеров. Формирование высоких конечных результатов является наличием эффективной системы защиты, для которой требуется последовательное выявление начальных проблем. В данной статье рассматриваются ключевые коэффициенты для расчета финансовой безопасности предприятия. На примере ПАО «Лукойл» будут посчитаны показатели и сформированы рекомендации на перспективу.

Ключевые слова: финансовая безопасность, экономические показатели, кредиторская задолженность, анализ финансово-хозяйственной деятельности ПАО «Лукойл».

Финансовая безопасность предприятия представляет собой определенный количественный и качественный уровень его финансового состояния, при котором обеспечивается защищенность приоритетных финансовых интересов от реальных и потенциальных внешних и внутренних угроз. Главная цель финансовой безопасности предприятия –

обеспечение его длительного и эффективного функционирования на данный момент, а так же развития в будущем.

Для своевременного выявления проблем и недостатков в управлении и контроле финансовым состоянием предприятия необходимо регулярно осуществлять расчет уровня финансовой безопасности, разработать стратегию развития ее поддержания и улучшения, что позволит сохранить финансовую стабильность, а также избежать негативного влияния факторов и угроз.

На данный момент существует множество финансовых показателей, по которым можно судить о финансовой безопасности предприятия. Разберем каждый показатель в отдельности на примере ПАО «Лукойл». Данное предприятие одна из крупнейших нефтегазовых компаний в мире. Основной вид деятельности компании – добыча и переработка нефти, а так же природного газа, реализация нефти и нефтепродуктов. Для расчета показателей были использованы данные финансовой отчетности ПАО «Лукойл» за 2016-2018г.г. [5]

Таблица 1

**Основные экономические показатели ПАО «Лукойл»
за 2016-2018гг.**

Показатель	2016г.	2017г.	Темп роста, %	2018г.	Темп роста, %
Выручка	316540706,00	223419850,00	-29,42	264355247,00	18,32
Себестоимость продаж	19 364 531,00	18 041 817,00	-6,83	20 625 229,00	14,32
Чистая прибыль (убыток)	204363706,00	182555224,00	-10,67	219484106,00	20,23
Среднегодовая численность, чел.	2 133,00	2 130,00	-0,14	2 126,00	-0,19
Затраты на 1 руб. продаж	0,06	0,08	32,00	0,08	-3,38

Окончание таблицы 1

Рентабельность продаж	0,77	0,75	-2,60	1,01	34,67
Рентабельность производства	0,87	0,83	-4,60	1,15	38,55
Фондоотдача	199,70	187,21	-6,25	40,70	-78,26
Фондоёмкость	0,01	0,01	6,20	0,04	229,57

Группа коэффициентов ликвидности характеризует возможность предприятия своевременно рассчитываться по своим текущим финансовым обязательствам за счет оборотных активов различного уровня ликвидности (табл. 2).

Таблица 2

Показатели ликвидности ПАО «Лукойл» за 2016-2018гг.

Показатель	Формула расчета	2016г.	2017г.	2018г.	Темп роста, %
1	2	3	4	5	6
Текущая ликвидность	ОА / КО	1,72	0,80	0,61	23,75
Быстрая ликвидность	(ДЗКр + ФВ + ДС) / КО	0,18	0,37	0,22	40,54
Абсолютная ликвидность	(ДС + КФВ) / КО	0,01	0,01	0,01	94,57

По таблице видим, что в значительные периоды ПАО «Лукойл» сможет полностью рассчитаться по своим обязательствам.

Коэффициент оценки рентабельности характеризует способность предприятия формировать необходимую прибыль в процессе своей деятельности, и определяют общую эффективность использования активов и вложенного капитала (табл. 3).

Таблица 3

**Показатели рентабельности ПАО «Лукойл»
за 2016-2018г.г., %**

Показатель	Формула расчета	2016г.	2017г.	2018г.	Темп роста, %
Рентабельность продаж	$\text{ЧП} / \text{ВРП} * 100\%$	0,78	0,76	1,02	131,86
Рентабельность активов	$\text{ЧП} / \text{А}$	2,94	2,74	4,24	144,39
Рентабельность собственного капитала	$\text{ЧП} / \text{СК} * 100\%$	21,59	25,27	31,75	147,10
Рентабельность оборотных активов	$\text{ЧП} / \text{ОА}$	2,99	2,79	4,73	157,96

Исходя из таблицы можно сказать, что компания стала более доходной. Рентабельность продаж увеличилась на 31,86%, доходность активов увеличилась на 44,39%, доходность собственного капитала увеличилась на 47,10%, доходность оборотных активов увеличилась на 57,96%.

Коэффициент оценки оборачиваемости активов (показатели деловой активности) характеризует быстроту оборачиваемости сформированных активов в процессе хозяйственной деятельности (табл. 4).

Таблица 4

**Показатели деловой активности ПАО «Лукойл»
за 2016-2018гг.**

Показатель	Формула расчета	2016г.	2017г.	2018г.	Темп роста, %
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	$\text{ВРП} / \text{Об ср}$	3,91	3,71	3,42	87,46
Продолжительность оборачиваемости оборотных активов	$360 / \text{Ооа}$	92,31	97,43	105,56	114,36
Коэффициент оборачиваемости активов	$\text{ВРП} / \text{А}$	3,84	3,63	3,07	79,95

Оокнчание таблицы 4

Продолжительность оборачиваемости активов	360 / Оа	94,12	99,35	117,73	125,11
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	ВРП / ДЗ	26,80	11,09	18,28	68,20
Продолжительность оборачиваемости дебиторской задолженности	360 / Одз	13,45	32,50	19,72	146,65
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	ВРП / КЗ	4,69	4,62	4,62	98,52
Продолжительность оборачиваемости кредиторской задолженности	360 / Окз	76,96	78,05	78,12	101,52
Коэффициент оборачиваемости материальных запасов	ВРП / МЗ	4,72	5,80	4,39	92,93
Продолжительность оборачиваемости кредиторской задолженности	360 / Омз	76,46	62,17	82,28	107,62
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	ВРП / СК	28,16	33,61	22,94	81,45
Продолжительность оборачиваемости собственного капитала	360 / Оск	12,80	10,72	15,71	122,80
Продолжительность операционного цикла	360/Одз + 360/Омз	89,90	94,66	101,99	113,46
Продолжительность финансового цикла	360/Одз + 360/Омз	12,95	16,62	23,88	184,49

Таким образом, по таблице можно сделать вывод, что увеличилась оборачиваемость оборотных средств, при этом

снизилась дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, основные средства, материальные запасы.

Коэффициенты оценки финансовой устойчивости предприятия позволяют выявить уровень финансового риска, связанного со структурой источников формирования капитала предприятия, а впоследствии и степень его финансовой стабильности в процессе предстоящего развития (табл. 5).

Таблица 5

**Показатели финансовой устойчивости ПАО «Лукойл»
за 2016-2018г.г.**

Показатель	Нормат. значение	Формула расчета	2016г.	2017г.	2018г.	Темп роста, %
Коэффициент автономии	>0,5	СК / А	0,14	0,11	0,62	-14,16
Коэффициент финансовой зависимости	<0,5	Обяз-ва / А	0,14	0,08	0,18	-97,75
Коэффициент финансовой устойчивости	>0,7	А / Обяз-ва	7,22	9,78	5,84	99,41
Коэффициент соотношения собственных и заемных средств	≥ 1	СК / ЗК	1,15	1,12	1,15	97,88
Коэффициент маневренности собственного капитала	[0,2÷0,5]	СОС / СК	0,46	0,44	0,28	79,21
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	>0,1	СОС / ОС	1,12	1,09	1,10	85,06
Коэффициент финансового риска	<0,7	ЗК / СК	0,16	0,12	0,15	97,88

Согласно данным таблицы видно, что предприятие стало меньше зависеть от внешних источников финансирования и является абсолютно стабильным в плане финансовой устойчивости.

В зависимости от конкретного значения показателя можно судить о высоком, среднем или о низком уровне финансовой безопасности предприятия. Очевидно, что наивысшая степень безопасности достигается при условии, что вся система показателей находится в пределах допустимых границ своих пороговых значений, а пороговые значения одного показателя достигаются не в ущерб другим. А за пределами значений пороговых показателей предприятие теряет способность к устойчивости, динамичному саморазвитию, конкурентоспособности на внешних и внутренних рынках.

Подводя итог исследования можно утверждать, что в настоящее время финансовая безопасность ПАО «Лукойл» оценивается средним уровнем. Этому свидетельствуют результаты расчета: выручка 2018 года в сравнении с 2017 годом выросла на 18%, а в 2017 году в сравнении с 2016 годом снизилась на 29%. Себестоимость продаж 2018 года в сравнении с 2017 годом выросла на 14%, а в 2017 году в сравнении с 2016 годом снизилась на 6%. Чистая прибыль 2018 года в сравнении с 2017 годом выросла на 20%, а в 2017 году в сравнении с 2016 годом снизилась на 10%.

Итак, для улучшения финансовой безопасности деятельности ПАО «Лукойл» требуются следующие мероприятия:

- увеличение суммы денежных средств может быть достигнуто увеличением суммы выручки, а также снижением суммы расходов;
- снижение управленческих расходов возможно за счет эффективного управления расходами на содержание персонала и снижением суммы коммунальных расходов (в основном электроэнергии);
- за счет эффективного выполнения предыдущих мероприятий прибыль будет увеличиваться.

В результате предложенных рекомендаций на предприятии возможно осуществление мероприятий по устранению рисков, угрожающие деятельности ПАО «Лукойл».

Список литературы:

1. Бланк И.А. Управление финансовой безопасностью предприятия / И.А. Бланк. – К.: Эльга, 2013. – 776 с.
2. Жулега И. А. Методология анализа финансового состояния предприятия: монография/ГУАП.—СПб.,2006.—235с.
3. Ковалев А.И. Анализ финансового состояния предприятия: Учебник / А.И. Ковалев, В.П. Привалов. – М: "Центр экономики и маркетинга", 2002. – 541 с.
4. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности) – Монография. – Киров: ФГБОУ ВО «ВятГУ», 2015. – 239 с.
5. Официальный сайт нефтяной компании «ЛУКОЙЛ» – <http://www.lukoil.ru/>

ENTERPRISE FINANCIAL SECURITY ASSESSMENT(‘LUKOIL’)

Shashmurina S. O., Student of 4th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Issues of sustainable development and enterprise growth require a fairly deep knowledge of theory and practice. Each leader tries to develop a set of measures to protect the financial interests of the enterprise. Threats to these interests at all stages of development are constant and require serious attention and consideration on the part of managers. The formation of high end results is the presence of an effective protection system, which requires a consistent identification of initial problems. This article discusses the key ratios for calculating the financial security of the enterprise. By the example of PJSC Lukoil, indicators will be calculated and recommendations for the future will be formed.

Keywords: financial security, economic indicators, accounts payable, analyze the financial and economic activities of «LUKOIL»

EXTREMISM

**Shmykov D.V., candidate of Juridical Sciences,
assistant professor**

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: this article discusses the problems of extremism in the Russian Federation. Statistics. Analyzes contemporary issues of extremism, discusses possible solutions.

Key words: Extremism, counter, nationality, freedom of speech

УДК 331.57
ББК 65.9(2Рос)-94

**АНАЛИЗ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В РЕГИОНАХ
ЦЕНТРАЛЬНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА
НА ПРИМЕРЕ БЕЛГОРОДСКОЙ, ИВАНОВСКОЙ,
КОСТРОМСКОЙ ОБЛАСТИ**

**Н. А. Школьникова, студент 4 курса,
Д.В. Климов, к.э.н., доцент
Электронный адрес: Natali.Shkolnikova@inbox.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Статья посвящена вопросу анализа социальной безопасности в части занятости населения в нескольких регионах Центрального федерального округа, а именно: в Белгородской, Ивановской и Костромской областях. В статье рассмотрены несколько показателей занятости в выбранных регионах, произведено их сравнение, сделан вывод об их роли для социальной безопасности в части занятости населения, а также проанализированы государственные меры, которые оказали значительное влияние на показатели занятости.

Ключевые слова: социальная безопасность, занятость населения, уровень безработицы, рабочая сила, уровень занятости, государственное регулирование.

В современном мире большое внимание уделяется обеспечению экономической безопасности страны и каждого отдельно взятого региона. Исследование социальной безопасности, как одной из составляющей экономической безопасности также крайне важно. Показатели занятости в свою очередь очень важны при анализе социальной безопасности, так как проблемы занятости и безработицы населения провоцируют процессы торможения экономического и социального развития

страны, именно поэтому данная тема исследования является актуальной.

За последнее время сфера занятости населения потерпела множество изменений. На современном этапе данная сфера находится под влиянием множества угроз: спад производства, замещение ручного труда автоматизированным и так далее. Причем стоит отметить, что проблемы в сфере занятости населения приводят к проблемам социальной безопасности, а затем экономической безопасности страны в целом и каждого региона в отдельности.

Для исследования выбраны регионы: Белгородская, Ивановская, Костромская области. Выбранные области расположены в Центральном федеральном округе. Костромская и Ивановская области расположены неподалеку, при этом ближе к городу Москва, а Белгородская область находится дальше от столицы. Предположительно, такое расположение областей оказывает влияние на социальную безопасность регионов, а в частности обуславливает некоторые особенности в сфере занятости населения.[5]

Для начала необходимо произвести анализ численности рабочей силы в выбранных регионах.[6] Демонстрируемая на рисунке 1 тенденция объясняется разницей в численности населения в выбранных областях. Стоит отметить, что в целом в последние несколько лет численность трудовых ресурсов России имеет тенденцию к сокращению. Несмотря на большую площадь, меньше всего рабочей силы в Костромской области, но по построенному прогнозу показатель будет увеличиваться. Причина столь небольшого количества рабочей силы не в том, что в области больше всего людей пожилого возраста или новорожденных, то есть тех категории, которые не относятся к рабочей силе, а скорее в том, что из-за отсутствия перспектив, люди переезжают из области в Москву, чтобы найти более престижную и высокооплачиваемую работу в столице. Это одна из особенностей сферы занятости регионов, расположенных неподалеку от Москвы. Именно эта особенность объясняет тенденцию, наблюдаемую в Ивановской области, здесь в 2015 году произошел прирост численности рабочей силы из-за того, что в виду кризиса многие ранее работавшие в Москве были

вынуждены вернуться в Ивановскую область. Если по каким-либо обстоятельствам такое произойдет вновь, то может возникнуть угроза роста безработицы в области.[4]



Рис. 1 Темп роста численности рабочей силы

В Костромской области с целью увеличения численности рабочей силы в 2016 году началось создание опорного ВУЗа Костромской области, а также модернизация системы среднего профессионального образования. Приоритетным направлением является работа со школьниками и выпускниками ВУЗов для их трудоустройства по полученной специальности. Профессиональными консультациями охвачено 90 % выпускников. Такими методами государственного регулирования предполагается повысить мотивацию молодого населения оставаться в регионе за счет появившейся возможности получения образования и дальнейшего трудоустройства.

Следующий важный показатель-уровень занятости населения. Как видно на рисунке 2, в сравнении с 2012 годом в Костромской и Белгородской областях происходит сокращение численности занятого населения.[6] Это является серьезной угрозой для социально-экономического развития регионов. В Ивановской области наблюдается незначительная положительная динамика, связанная с эффективным осуществлением государственной программы Ивановской области "Содействие занятости населения Ивановской области", которая была принята Правительством Ивановской области в 2013 году. [1] Цель программы– содействие в реализации прав

граждан на безопасный и здоровый труд, полную, продуктивную занятость и обеспечение социальной защиты от безработицы. Наблюдаемая отрицательная тенденция в Белгородской области, вероятно, обусловлена такими слабыми сторонами рынка труда региона как: преобладание в структуре незанятого населения граждан, не выдерживающих конкуренцию в профессионально-квалификационном разрезе, а также недостаточно проработанная система мер государственной поддержки самозанятости безработных граждан.



Рис. 2 Темп роста уровня занятости населения

Следующий взаимосвязанный с предыдущим показатель - уровень безработицы. Темп роста уровня безработицы в выбранных регионах представлен на рисунке 3.[6]



Рис.3 Темп роста уровня безработицы

В Костромской и Ивановской областях темп роста уровня безработицы значительно выше, вероятно, причина этого в том, что Белгородская область является более экономически развитой в сравнении с двумя другими, хотя и имеет некоторые проблемы непосредственно связанные со сферой занятости населения, как уже отмечалось ранее. Стоит сказать, что в Белгородской области так же действует государственная программа «Содействие занятости населения Белгородской области». [3]

В Костромской области с целью снижения безработицы в 2014 году была принята похожая программа «Содействие занятости населения Костромской области» [2], учитывающая все особенности региона. На данный момент в Костромской области активно осуществляются такие меры:

- проведение ежегодного мониторинга социально-трудовой сферы села и разработка конкретных мер по повышению занятости в сельскохозяйственном производстве;

- ежегодное формирование перечней профессий особо востребованных на рынке труда и не востребованных, обучение по которым осуществляется в учебных заведениях Костромской области;

- координация и согласование объемов и профилей подготовки рабочих и специалистов в учреждениях профессионального образования (в том числе дополнительного) в соответствии с потребностями рынка труда;

- и другие. [2]

Стоит также обратить внимание на то, что в Костромской области с 2015 года администрацией региона активно реализуются меры по погашению задолженности по заработной плате в организациях. При этом, при решении этой проблемы во внимание непросто финансовое состояние малых предприятий. В целом за 2015 год задолженность по заработной плате в организациях Костромской области сократилась на 5 %, за 2016 год- еще на 7%. Меры по погашению задолженности по заработной плате работникам можно назвать актуальными, так как они несомненно окажут положительное влияние на рост занятости и снижение безработицы в регионе.

Из последних новостей стоит отметить такую меру для снижения уровня безработицы в Ивановской области как старт национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости». Ивановская область стала его участником в 2019 году, войдя в число 20 регионов, отобранных Министерством экономического развития РФ на конкурсной основе. До 2024 года в Ивановской области адресную господдержку для повышения производительности труда смогут получить 58 предприятий, что несомненно вероятно скажется на социально-экономической обстановке в регионе. [7]

Последний, но не по важности показатель - численность занятого населения, выезжающего на работу в другие субъекты Российской Федерации. Темп роста численности занятого населения, выезжающего на работу в другие субъекты Российской Федерации представлен на рисунке 4. [6]



Рис. 4 Темп роста численности занятого населения, выезжающего на работу в другие субъекты Российской Федерации

Стоит обратить внимание на то, что в 2015 году в Белгородской области зафиксировано увеличение темпа роста, а связано это с тем, что из-за кризиса население предпринимало попытки уехать работать из области в более крупные города, например, Москву. Почему из-за кризиса в двух других областях наоборот происходил приток рабочей силы область, а в

Белгородской области иначе? Вероятно, причина в том, что в докризисное время из Белгородской области уезжало работать в столицу значительно меньше людей, а когда в кризис

появились трудности, которые в том числе коснулись и занятости населения, люди пытались попробовать что-то новое, например, начали активно переезжать на работу в Москву.

Таким образом, проанализировав показатели занятости населения в выбранных регионах, а также меры государственного регулирования, которые применяются для улучшения ситуации в сфере занятости, можно сделать вывод о том, что в последние несколько лет государство применяет всё более актуальные методы для борьбы с проблемами занятости, предпринимает попытки учёта особенностей конкретного региона при выборе методов. Однако, к сожалению, анализ занятости в выбранных областях показал, что на данном этапе проблемы занятости существуют, а построенные прогнозы обратили внимание на то, что далеко не по всем показателям ожидается положительная динамика. Так, несмотря на применение множества государственных мер, такая угроза социальной безопасности как безработица по-прежнему актуальна.

Список литературы:

1. Постановление Правительства Ивановской области от 9 июля 2013 г. № 279-п «Об утверждении государственной программы Ивановской области «Содействие занятости населения Ивановской области»» [Электронный ресурс]. – Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/424070436> (дата обращения: 23.09.2019)

2. Постановление Правительства Ивановской области от 31 июля 2014 г. № 2315-а «Об утверждении государственной программы Костромской области «Содействие занятости населения Костромской области»» [Электронный ресурс]. – Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/424070436> (дата обращения: 23.09.2019)

3. Постановление Правительства Белгородской области от 16 декабря 2013 г. № 527-пп «Об утверждении государственной

программы Белгородской области «Содействие занятости населения Белгородской области» [Электронный ресурс]. – Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/469027819#1> (дата обращения: 23.09.2019)

4. Каранина, Е. В. Финансовый менеджмент [Электронный ресурс]: практикум / Е. В. Каранина ; ВятГУ, ФЭМ, каф. ФЭБ. – Киров, 2014. (дата обращения: 24.09.2019).

5. Логинова Л.В. Региональные диспропорции на рынке труда и задачи политики занятости // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 7: Философия. Социология и социальные технологии. 2013. № 1. С. 78-85.

6.[Электронный ресурс]-URL://<https://www.gks.ru/> (дата обращения: 21.09.2019)

7.[Электронный ресурс]-URL://<https://ivgazeta.ru/read/30402> (дата обращения: 25.09.2019)

**ANALYSIS OF POPULATION EMPLOYMENT
IN THE REGIONS OF THE CENTRAL FEDERAL DISTRICT
ON THE EXAMPLE OF BELGOROD, IVANOVO,
KOSTROMA REGION**

Shkolnikova N.A, student of 4th year

D. V. Klimov, candidate of Economics, associate Professor

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation: The article is devoted to the analysis of social security in terms of employment in several regions of the Central Federal District, namely: in the Belgorod, Ivanovo and Kostroma regions. The article considers several indicators of employment in selected regions, compares them, concludes their role for social security in terms of employment, and analyzes state measures that have a significant impact on employment indicators.

Key words: social security, employment, unemployment, labor, employment, government regulation.

УДК 338.2:342.951
ББК 65.9

КЛЮЧЕВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ СЕРТИФИКАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

О.А. Якубина, студент 4 курса¹
Научный руководитель – к.э.н. М. Ю. Руднев
Электронный адрес- Yakubiina@outlook.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В условиях глобализации мировой экономики все существенней встает проблема создания государством систем обеспечения рынка страны безопасными для потребителей товарами. Исходя из этого, каждая страна, формирует собственную, интегрированную в мировую, систему сертификации как отечественной, так и импортируемой продукции. В статье рассмотрены ключевые направления развития Российской системы сертификации.

Ключевые слова: система сертификации, сертификат соответствия, совершенствование системы сертификации, добровольная сертификация, обязательная сертификация, национальная система сертификации.

Качество товаров или услуг является одним из важнейших факторов успешной деятельности любой организации. В условиях глобализации все больше заметна тенденция по созданию определенных систем требований, предъявляемых странами-участницами международной торговли к качеству продукции. Процесс подтверждения соответствия производимой продукции установленным государством стандартам называется сертификацией. Система сертификации в нашей стране имеет двойственную природу, так как подразумевает две отдельные формы подтверждения соответствия – добровольную и

обязательную сертификации. Под добровольной сертификацией принято понимать систему, применяемую для товаров, подтверждение качества которых, не является обязательным требованием действующего законодательства, и где процедура подтверждения качества инициируется самим продавцом или покупателем товара для повышения его конкурентоспособности за счет роста доверия покупателей к продукту.

Актуальность исследования сертификации обусловлена существенным отставанием Российской системы сертификации от передовых аналогов в мире, а также необходимостью комплексного внедрения добровольной сертификации и развития уже существующей системы обязательной в целях защиты потребителей от некачественных товаров, стимулирования организаций к переходу на современные, отвечающие требованиям рынка, стандарты, и выхода российских компаний в новые сегменты как внутреннего, так и мирового рынков. Важной причиной потребности в совершенствовании именно добровольной сертификации является сложность ее прохождения предприятиями-субъектами малого и среднего предпринимательства. Согласно опросу, проводимому федеральной корпорацией поддержки МСП, в качестве основных проблем при прохождении добровольной сертификации субъекты МСП указали высокую стоимость (60%), длительность оформления (52%), значительный объем документов (60%), отсутствие единых требований к функционированию систем добровольной сертификации (58%) и единых правил ценообразования и порядка прохождения сертификации (60%) [1].

Проблемы поддержания высокого уровня качества продукции, обеспечение ее безопасности для потребителей, требуют постоянного внимания к вопросу развития национальной системы сертификации. На сегодняшний день, существуют пять основных направления развития системы сертификации в РФ:

1. Совершенствование единой информационной системы технического регулирования;

2. Популяризация добровольной сертификации продукции и применение в данной сфере прогрессивных международных стандартов;

3. Развитие схемы обязательного декларирования соответствия на основе собственных доказательств;

4. Интеграция бизнес-структур в процесс разработки стандартов выпуска продукции;

5. Координация национальных систем сертификации стран-участниц международных экономических объединений;

Рассмотрим каждое направление подробно.

Деятельность по подтверждению соответствия продукции и ее сертификации неосуществима без необходимого и прогрессивного информационного обеспечения, которое было разработано и введено в эксплуатацию в рамках Единой информационной системы по техническому регулированию [2]. В перспективе совершенствование данной системы должно привести к созданию масштабного информационного пространства, содержащего данные сертификатов на соответствие требованиям всех вступивших в силу технических регламентов на различные группы продукции, результаты проводимых процедур соответствия в системе общего пользования Ростехрегулирования, а также модуль поиска по запросам.

На сегодняшний день разработана локальная система сбора, накопления и предоставления сведений о зарегистрированных в органах по сертификации декларациях на одну группу продукции системы ГОСТ Р. В рамках разработанной системы проводится сбор декларации о соответствии требованиям нормативных документов, не являющихся техническими регламентами, что позволяет определить ключевую задачу развития системы – создание реестра деклараций о соответствии требованиям технических регламентов. Однако важно отметить, что порядок формирования сведений в подобном едином реестре в настоящее время не определен, так как соответствующий документ не утвержден, не определены организации, на которые будет возложена обязанность регистрации принятых декларации и передачи сведений о них.

Еще одним элементом комплексной информационной системы технического регулирования является наличие подсистемы – реестра организаций, уполномоченных на проведение испытаний подтверждения соответствия. В настоящее время подобная автоматизированная система разработана, запущена и включает в себя данные не только об органах сертификации и аккредитованных ими испытательных лабораториях, но и обо всех аккредитованных метрологических лабораториях, что позволяет упростить поиск необходимого для проведения процедуры сертификации подразделения.

Важность работы в данном направлении обусловлена необходимостью повышения информационной защищенности данных предприятий о товарах при проведении сертификации и при прохождении процедуры последующего контроля, обеспечения потребителей актуальной информацией о приобретаемой ими продукции и возможностью совокупного контроля за подтверждением соответствия уполномоченными органами.

Расширение сферы использования добровольной сертификации продукции и применения в данной сфере прогрессивных международных стандартов в настоящее время обусловлено рядом причин. Во-первых, стандарты добровольной сертификации гораздо более гибкие и чувствительные к изменениям рынка, нежели установленные государством, что делает добровольную сертификацию более восприимчивой к требованиям потребителя, а следовательно, товары прошедшие данную процедуру – более конкурентоспособными. Во-вторых, совершенствование технологий процедуры подтверждения соответствия, что повышает точность результатов добровольной сертификации [3]. В-третьих, непрерывное развитие требований добровольных систем сертификации, применяемых в России. Разнообразие методов и подходов к подтверждению соответствия позволяет охватить практически все сферы производства, что делает данный вид сертификации популярным у производителя и продавца, так как соответствие продукции не только «базовым» государственным стандартам, но и международным добровольным позволяет не только установить уверенность у

потенциальных клиентов в отношении стабильности качества выпускаемой продукции или услуг, но и обеспечить выход компании на мировой рынок.

На сегодняшний день количество выдаваемых сертификатов соответствия мировым стандартам в России существенно выросло, однако наша страна продолжает отставать от других развитых стран. Это можно объяснить неготовностью некоторых предприятий вводить современные добровольные стандарты качества из-за достаточно высокого уровня дефектности производства, коррупции в сфере получения обязательных сертификатов, высокой стоимости работ по сертификации на соответствие международным стандартам.

Одним из перспективных направлений развития обязательной сертификации является декларирование соответствия на основе собственных доказательств [4]. Однако данная форма сертификации на сегодняшний день требует значительных доработок. В частности, не уточнен порядок формирования собственной доказательственной базы для декларирования, поскольку некоторые предприятия не имеют производственных лабораторий, а персонал и руководители недостаточно компетентны в вопросах качества и безопасности [5]. В данной сфере необходимым представляется утверждение унифицированного порядка сбора доказательственных материалов, что упростило бы прохождение процедуры обязательной сертификации на соответствие требованиям технических регламентов в целом и расширило бы сферу применения данной схемы сертификации. При этом необходимо отметить, что подобные направления совершенствования систем оценки и подтверждения соответствия в России базируются на практике технического регулирования в Евросоюзе, в частности, политики ЕС в области оценки соответствия, что требует обязательного правового адаптирования к реалиям не только внутреннего рынка РФ, но и общего рынка Таможенного Союза.

Одной из приоритетных задач развития системы сертификации на территории РФ видится вовлечение в процессы формирования требований сертификации бизнес-

структур. Здесь невозможно не сравнить ситуацию в странах СНГ, и в частности, в России, и сложившуюся практику участия бизнеса в регламентации сертификационных требований в мире. В первую очередь различия проявляются в подходе к финансированию и непосредственной разработке применяемых стандартов. К сожалению, в странах СНГ финансирование работ в области стандартизации в большинстве своем лежит на плечах налогоплательщиков. При этом невозможно не отметить, что именно гармонично организованная система стандартов, применяемых к продукции, способна обеспечить бизнесу экономию средств за счет применения апробированных решений и сокращения необоснованного разнообразия на основе унификации и типизации. Сегодня в рамках СНГ вопрос привлечения бизнес-сектора не отражен в принимаемых документах. Для изменения этой ситуации должны быть созданы как необходимая нормативная база, так и проведена соответствующая PR-компания, способная дать представителям бизнеса понимание собственных выгод от принятия участия в создании и совершенствовании существующих стандартов. Только при таком развитии добровольная сертификация получит признание в бизнес-среде и станет действенным инструментом реализации экономической политики как СНГ в целом, так и его стран-участниц.

Координация национальных систем сертификации стран-участниц международных экономических объединений подразумевает изменение действующей нормативно-технической базы – создание единых нормативно-технических документов, гармонизированных с международными. О важности подобной работы свидетельствует настоящая внешнеэкономическая ситуация в странах СНГ и России, когда большинство национальных стандартов качества имеют требования ниже иностранных, не выполняют своей функции защиты рынка и способствуют притоку в страны СНГ устаревших зарубежных технологий. Это объясняется тем, что рынок качественной сертификации СНГ сегодня находится в стадии формирования и адаптации к международным стандартам. При этом важно отметить, что совершенствование базы стандартов должно проводиться не только на территории

одной страны, а комплексно на территории всех союзных государств, так как в противном случае, ужесточение мер регулирования со стороны одного государства или иных сертификационных органов в одной из стран СНГ приведёт к сбыту некачественного товара в другую страну. Таким образом, необходимым условием развития интеграционных процессов внутри союзных государств является единство подходов, процедур, нормативно-правовой базы и методов проведения сертификации на территории стран СНГ [6]. В сложившихся условиях приоритетное ориентирование должно быть установлено именно на международные правила сертификации таких систем как ISO, IEC, ITU, требования которых уже начинают внедряться на производства, однако точно и в очень малом количестве.

Таким образом, реализация предложенных направлений развития системы сертификации будет способствовать ее развитию и позволит достичь поставленных целей и задач, определенных федеральным законодательством, защитить права потребителей, повысить привлекательность отечественной продукции и, как следствие, привести к росту конкурентоспособности экономики России.

Список литературы:

1. Правительством Российской Федерации одобрен законопроект о снижении затрат субъектов МСП на прохождение добровольной сертификации: https://corpmsp.ru/pres_slujba/news/pravitelstvom_rossiyskoj_federatsii_odobren_zakonoproekt_o_snizhenii_zatrat_subektov_msp_na_prokhozhd

2. Постановление Правительства РФ «О федеральном информационном фонде технических регламентов и стандартов и единой информационной системе по техническому регулированию» от 15.08.2003 № N 500 // с изм. и допол. в ред. от 07.10.2016

3. Исаев, Л.К. «Обеспечение качества: стандартизация, единство измерений, оценка соответствия» /Л.К. Исаев. — Москва: ИПК Издательство стандартов, 2001. — 274с.

4. "Федеральный закон "О техническом регулировании""
от 27.12.2002 № N 184-ФЗ

5. Красавин А. В. Проблемы правотворчества в сфере
технического регулирования // Право и современные
государства, 2013. № 6. С. 52-63.

6. Свободную торговлю на территории стран СНГ
разрешит сертификат происхождения:
СТ1.http://www.serconsrus.ru/press_centр/news1/svobodnuyu_torgovlyu_na_territorii_stran_sng_razreshit_sertifikat_proishozhdeniya_st-1/

KEY DIRECTIONS FOR THE DEVELOPMENT OF THE CERTIFICATION SYSTEM IN THE RUSSIAN FEDERATION

Yakubina O. A., Student of 4^d Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation: With the globalization of the world economy, the problem of establishing the State systems providing the safety of the domestic market from poor quality products is increasing of particular importance. On this basis, each country establishes its own system of certification of both domestic and imported products, integrated into the world one. The article considers the key directions of development of the Russian Certification System.

Key words: Certification system, certificate of conformity, development of certification system, voluntary certification, mandatory certification, national certification system.

Научное издание

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ:
ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ, ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ**

Материалы VI Международной
научно-практической конференции

(19 февраля 2020 г.)

Издается в авторской редакции
Техническая подготовка материалов: *Е. В. Черных*

Объем данных 8,57 Мб
Подписано к использованию 13.02.2020

Размещено в открытом доступе
на сайте www.psu.ru
в разделе НАУКА / Электронные публикации
и в электронной мультимедийной библиотеке ELiS

Издательский центр
Пермского государственного
национального исследовательского университета
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15