

ПЕРМСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ
РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА:
УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
КОНТЕКСТ**

**Сборник научных статей по материалам
IV Всероссийской научно-практической
конференции с международным участием**

(г. Пермь, ПГНИУ, 31 мая 2024 г.)



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«ПЕРМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Федеральное государственное бюджетное учреждение науки
«ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ УРАЛЬСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ
РОССИЙСКОЙ АКАДЕМИИ НАУК»
(ПЕРМСКИЙ ФИЛИАЛ)

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ
РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА:
УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КОНТЕКСТ**

Сборник научных статей
по материалам IV Всероссийской научно-практической
конференции с международным участием

(г. Пермь, ПГНИУ, 31 мая 2024 г.)



Пермь 2024

УДК 352/353+332.1](470)
ББК 66,3(2Рос), 124+65.9 (2Рос)
А437

А437 **Актуальные** вопросы формирования регионального пространства: управленческий и экономический контекст [Электронный ресурс] : сборник научных статей по материалам IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (г. Пермь, ПГНИУ, 31 мая 2024 г.) / отв. за вып. Е. А. Троицкая, А. А. Урасова ; Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2024. – 3,26 Мб ; 179 с. – Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/aktualnye-voprosy-formirovaniya-regionalnogo-prostranstva-2024.pdf>– Заглавие с экрана.

ISBN 978-5-7944-4184-0

Настоящее издание является сборником научных статей по материалам IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием «Актуальные вопросы формирования регионального пространства: управленческий и экономический контекст», состоявшейся 31 мая 2024 года в Пермском государственном национальном исследовательском университете. Статьи посвящены исследованию в области актуальных направлений социально-экономического развития регионов, обсуждению актуальных вопросов развития территорий, поиску новых моделей, механизмов и инструментов формирования современного регионального пространства. Материалы конференции представляют интерес для работников органов государственной и муниципальной власти, бакалавров и магистров профильных кафедр высших учебных заведений, а также всех интересующихся теорией и практикой управленческой деятельности на государственном и муниципальном уровне в Российской Федерации.

УДК 352/353+332.1](470)
ББК 66,3(2Рос), 124+65.9 (2Рос)

*Издается по решению ученого совета историко-политологического факультета
Пермского государственного национального исследовательского университета*

Ответственные за выпуск: Е. А. Троицкая, А. А. Урасова

Рецензенты: д-р экон. наук, доц., профессор кафедры региональной, муниципальной экономики и управления Уральского государственного экономического университета **С. Г. Пьянкова** ;

д-р экон. наук, проф., ведущий научный сотрудник Пермского филиала Института экономики УрО РАН **С. И. Чужмарова**

ISBN 978-5-7944-4184-0

© ПГНИУ, 2024

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА

<i>Абакумова В.К., Власова А.С., Дерксен Д.К., Правдюченко В.В., Соломина Е.А.</i> Проблемы ведения гостиничного бизнеса в городе Владивосток: пути их решения на примере апарта-отеля «Золотой ключик».....	5
<i>Бабарыкина У.В.</i> Онлайн-продвижение отелей как экономически выгодный инструмент экономики.....	13
<i>Бекетов И.В.</i> Цифровая экономика и цифровые бизнес-модели: к постановке проблемы.....	18
<i>Гамм И.А.</i> Ребенок как субъект правовых отношений: актуальные проблемы.....	22
<i>Дегтярев Н.И.</i> Мониторинг особенностей качества и уровня жизни населения России.....	28
<i>Козлов В.А.</i> Анализ влияния социо-технологических аспектов на жизнь населения.....	33
<i>Колечков Д.В.</i> Оценка регионального пространства строительной отрасли северных регионов.....	38
<i>Корнатовская С.Н., Шубина Д.А.</i> Креативная экономика как фактор эффективного развития регионального пространства	47
<i>Кочнев А.А.</i> Обеспечение экономического роста Вологодской области за счет экспортной деятельности	53
<i>Мартынова С.А.</i> Способы защиты гражданских прав.....	57
<i>Мужичкова А.С.</i> Право и экономика: точки соприкосновения в цифровую эпоху.....	60
<i>Новожилова А.Д.</i> Актуальные проблемы гражданского права.....	63
<i>Саидетова Э.Р.</i> Оценка эффективности использования материально-технических ресурсов в профессиональной деятельности	67
<i>Скубачевская Н. Д.</i> Адаптация дорог к климатическим изменениям: оценка стоимости и эффективности.....	70
<i>Старцева Т.А.</i> Экономические факторы регионального развития.....	73
<i>Чжао Сюэ</i> Меры, направленные на повышения эффективности труда в рамках подготовки трудовых ресурсов	76

СЕКЦИЯ 2. ФОРМИРОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА С ПОЗИЦИЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Балмасова А.И., Бойко Г.А. Исполнение бюджета субъекта РФ в целях обеспечения социально-экономического развития	86
Беляева Е.Н., Парфенова Л. Б. Оценка эффективности деятельности органов государственной власти в сфере занятости и безработицы в Ярославской области	95
Бучкина А.С., Соловьев Д.В. Налоги в условиях современного мира	105
Гаджибеков И.К. Международное налогообложение прибыли организаций цифровой экономики	108
Есютова В.А. Проблемы в реализации права на информацию об окружающей среде	111
Ибрагимпашаев Б.Ю. Понятие, содержание и виды обязательств в гражданском праве Российской Федерации ..	115
Ковригин А.В. Способы защиты земельных прав граждан	118
Красных С.С., Русинова М.Р., Серков Л.А. К вопросу определения оптимальных траекторий налоговой ставки и налогового сглаживания	122
Крук А.С. Особенности международного налогообложения прибыли в области цифровой экономики в современной России	127
Мотовилова А.Д. К вопросу о перераспределении налоговых доходов	129
Моховиков М.А. Гражданско-правовая защита информационных данных	132
Платонова Я.Н. Гражданско-правовые конструкции как источники формирования налогово-правовых институтов	136
Пунова А.А. Патентное право: проблемы и пути их решения	140
Пьянкова К.С. Права и интересы детей до четырех лет	143
Сайфутдинова А.В. Виды и особенности правового положения коммерческих юридических лиц.....	146
Сидоренко М.И. Концепция, происхождение и типы юридических лиц	150
Усатова Н. В. Рекомендации по минимизации правонарушений в налоговой сфере	155
Утробин К.А. Налогообложение интернациональных корпораций в эпоху цифровой экономики	158
Федоровцев С.Е. Главы городских округов Пермского края: бассейн рекрутирования и карьерные траектории после ликвидации поселенческого уровня местного самоуправления в регионе.....	161
Хамидова И.А. Профилактика мошенничества как составляющая экономической безопасности региона	171
Чудаев К.С. Личная и солидарная ответственность партнера в обществе с ограниченной ответственностью	174

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА

УДК 338.488:640.4(075.8)
ББК 65.432я73

ПРОБЛЕМЫ ВЕДЕНИЯ ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА В ГОРОДЕ ВЛАДИВОСТОК: ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ АПАРТ-ОТЕЛЯ «ЗОЛОТОЙ КЛЮЧИК»

Абакумова Виктория Константиновна, студентка
электронный адрес: abakumova.vk@students.dvfu.ru
Дальневосточный Федеральный Университет, Департамент
туризма и гостеприимства, Школа экономики и менеджмента
690922, Приморский край, г. Владивосток, о. Русский,
п. Аякс, 10

Власова Анна Сергеевна, студентка
электронный адрес: vlasova.as@students.dvfu.ru
Дальневосточный Федеральный Университет, Департамент
туризма и гостеприимства, Школа экономики и менеджмента
690922, Приморский край, г. Владивосток, о. Русский,
п. Аякс, 10

Дерксен Дарья Константиновна, студентка
электронный адрес: derksen.dk@students.dvfu.ru
Дальневосточный Федеральный Университет, Департамент
туризма и гостеприимства, Школа экономики и менеджмента
690922, Приморский край, г. Владивосток, о. Русский,
п. Аякс, 10

Правдюченко Виолетта Владимировна, студентка
электронный адрес: pravdyuchenko.vv@students.dvfu.ru
Дальневосточный Федеральный Университет, Департамент
туризма и гостеприимства, Школа экономики и менеджмента
690922, Приморский край, г. Владивосток, о. Русский,
п. Аякс, 10

Соломина Елизавета Александровна, студентка
электронный адрес: solomina.eal@students.dvfu.ru
Дальневосточный Федеральный Университет, Департамент
туризма и гостеприимства, Школа экономики и менеджмента
690922, Приморский край, г. Владивосток, о. Русский,
п. Аякс, 10

Аннотация:

В данной статье рассматриваются проблемы, связанные с ведением гостиничного бизнеса, и влияние сезонности на прибыль отелей. Представлены графики с динамикой изменения притока туристов в город Владивосток в разное время года. Разбираются основные вызовы, с которыми сталкиваются владельцы гостиниц в период низкого спроса,

а также приводятся стратегии для решения этих проблем. Рассчитаны доходы, расходы и окупаемость на примере апарта-отеля «Золотой Ключик».

Авторы предлагают методы диверсификации доходов, направленные на создание стабильного и прибыльного бизнеса круглогодично.

Ключевые слова: сезонность; выручка; гостиничное предприятие; статьи расхода; окупаемость; загруженность; прибыльность; услуги; статистика притока туристов; сфера туризма и гостеприимства; апарта-отель «Золотой ключик».

Индустрия туризма и гостеприимства представляет собой сектор экономики, который включает в себя различные виды предприятий и услуги, связанные с приемом и обслуживанием туристов и путешественников. В наши дни эта сфера является одной из перспективных и быстроразвивающихся отраслей экономики в России. После значительного экономического спада в туристической сфере из-за пандемии, закрытия многих предприятий и прочих ограничений, отслеживается тенденция активного развития туризма и гостеприимства.

Владивосток является одним из самых привлекательных направлений как для российских, так и для зарубежных туристов благодаря своему удачному расположению, климату и развитой инфраструктуре. Он славится многочисленными отелями различных типов и категорий, представляющих обширный спектр услуг. В течение года гостиничные предприятия сталкиваются с рядом проблем, которые им приходится урегулировать. Анализируя и вникая в их суть, можно спроектировать варианты решения.

Основные проблемы ведения гостиничного бизнеса.

За долгую историю развития гостиничного бизнеса во Владивостоке было проведено множество исследований и собрано различных данных. Благодаря этому были выявлены проблемы, с которыми организации могут столкнуться на любой стадии развития своего бизнеса. Регулярно предлагаются новые методы борьбы с проблемными факторами, однако нереально применить один и тот же вариант к различным предприятиям. Чтобы верно подобрать наиболее подходящий способ решения проблемы, нужно глубоко вникнуть в ее суть.

1. Качество и уровень сервиса в гостиничных предприятиях.

Исследования и практика показывают, что от качества обслуживания во многом зависит, посетит ли гость выбранный отель еще раз или нет. Удовлетворенность напрямую связана с тем, насколько реальность соответствовала ожиданиям гостя. Но, к сожалению, отели не всегда добросовестно и качественно предоставляют обещанный уровень сервиса, что непременно имеет негативные последствия для бизнеса.

2. Сезонность гостиничного бизнеса.

Сезонность может представлять собой значительную проблему для гостиничного бизнеса во Владивостоке из-за климатических особенностей и туристических потоков. Сезон в Приморском крае короткий – с середины июля до середины сентября. В остальное время загруженность отелей не всегда достигает даже половины номерного фонда, зато в июле-сентябре гостиницы заполнены на 100%.

3. Техническая неразвитость отелей.

Техническая неразвитость отелей Владивостока может стать препятствием для успешного функционирования организаций. Введение передовых технологий способствует повышению управленческих процессов, усовершенствованию обслуживания клиентов, а также стимулирует более эффективное управление бронированием и учетом предоставляемых услуг. Недостаток таких инноваций может тормозить рост бизнеса, вести к потере заинтересованных клиентов и снижению конкурентоспособности организации.

4. Нехватка квалифицированных кадров.

Вопрос кадровых ресурсов остается острым для гостиничного бизнеса – по прогнозам, через несколько лет в России может возникнуть дефицит квалифицированных специалистов

на уровне 3 миллионов человек. За последние два года в секторе гостиничного бизнеса наблюдается значительный недостаток персонала. Это связано с уменьшением привлекательности индустрии после пандемии, ограниченным уровнем цифровизации и повышенным объемом работы для сотрудников.

5. Безопасность в отелях.

Вопросы безопасности, глобальные или местные, также влияют на принятие решений туристами при выборе направления и объектов размещения. Некачественный подход к обеспечению безопасности гостей может повлечь не только негативные отзывы, но и более серьезные последствия.

6. Высокая конкуренция в сфере гостеприимства и туризма.

Высокая конкуренция в сфере гостеприимства и туризма является частым явлением в современном мире. Данная отрасль привлекает большое количество субъектов, включая гостиничные комплексы, рестораны, туристические агентства, арендодателей жилья и другие предприятия.

Для успешного процветания в условиях высокой конкуренции важно иметь четкую стратегию, фокусироваться на качестве обслуживания, инновациях и уникальных предложениях для клиентов. Также необходимо постоянно анализировать рынок, следить за трендами и адаптироваться к изменяющимся условиям.

Исходя из вышеперечисленных проблем, сезонность является самой распространенной. Основываясь на показателях, взятых из новостного интернет-портала Владивостока, была определена статистика притока туристов в город во время проведения Восточного Экономического Форума.

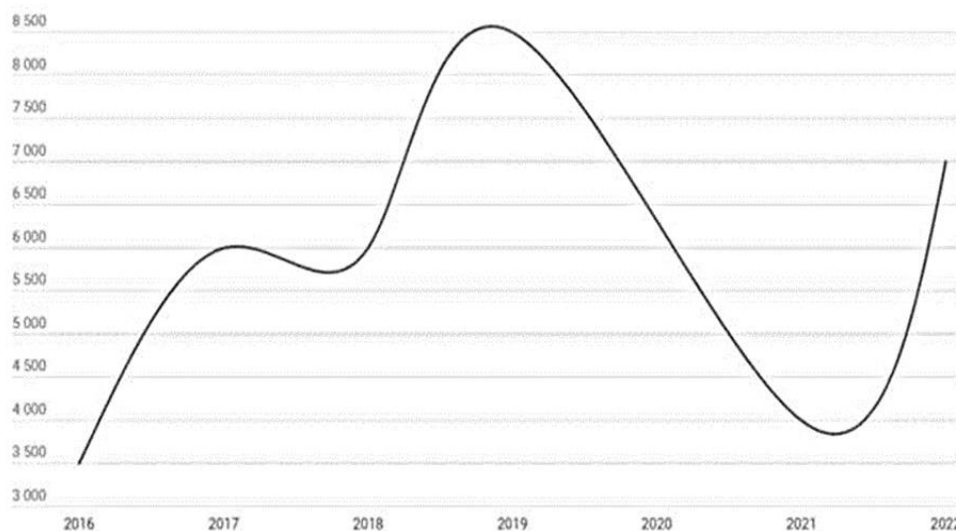


Рисунок 1 – Количество гостей во время проведения ВЭФ в городе Владивосток в период с 2016 по 2022 год¹

На основании представленного графика можно отследить ежегодное увеличение туристического потока, за исключением периода пандемии, в сроки проведения ВЭФ в городе Владивосток. Это мероприятие имеет сильное влияние на проявление сезонности в городе и создает огромный спрос на размещение во время его проведения.

Далее на примере, по данным статистики апарта-отеля «Золотой ключик», мы выявили показатели загрузки отеля в течение 2023 года, которые отражены на рисунке 2.

¹ *Отельный* застой: Владивосток за 11 лет так и не научился размещать деловых туристов. [Электронный ресурс]: Новости Владивостока. 2023. 16 авг. URL: <https://www.newsvl.ru/vlad/2023/08/16/218911> (дата обращения: 17.04.2024).

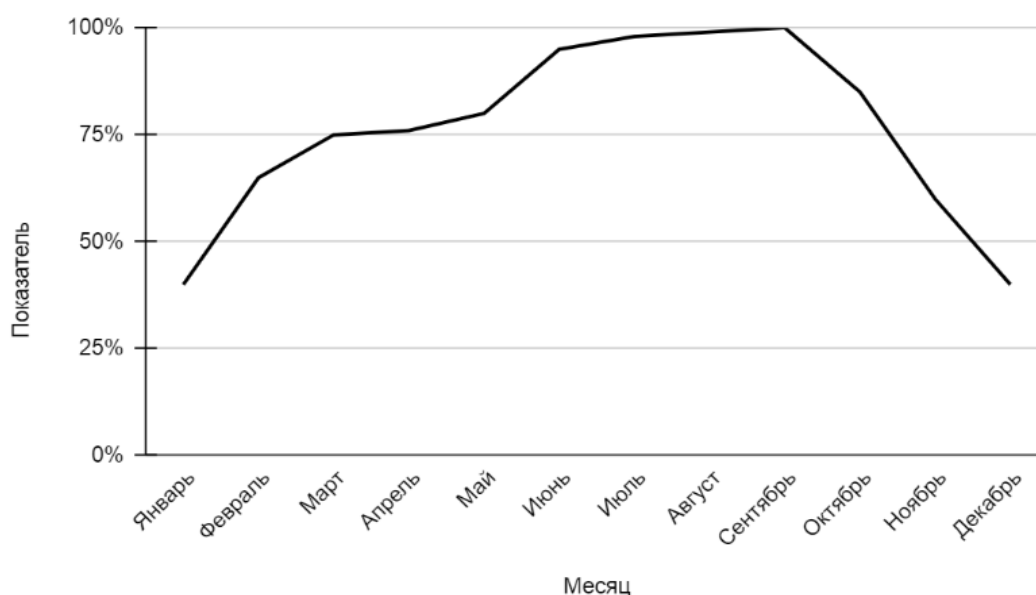


Рисунок 2 – Динамика показателей загрузки апартаментов «Золотой ключик» г. Владивосток

Исходя из полученных данных, можно сделать вывод, что наиболее высоким сезоном в году является период с июня по сентябрь. Также на графике заметно, что наиболее низкие показатели приходятся на декабрь и январь. Это подтверждает наличие проблемы сезонности и ее актуальность. В свою очередь показатели загрузки напрямую влияют на выручку отеля, исходя из чего можно подытожить, что сезонность оказывает сильное влияние на показатели выручки отеля².

Ниже представлен график, отражающий прямое влияние загрузки отеля на его выручку.

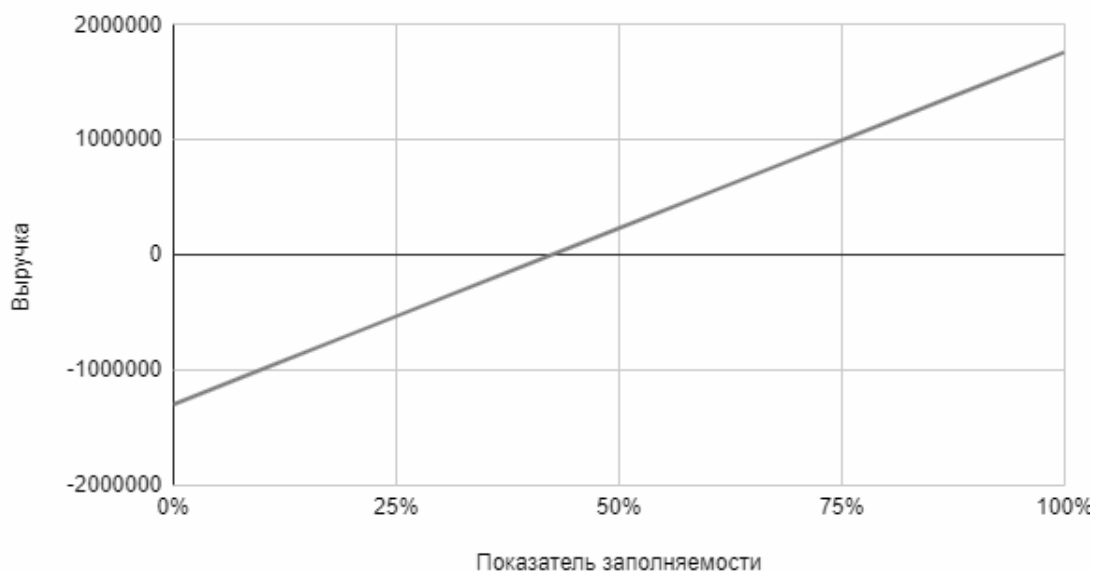


Рисунок 3 – Выручка апартаментов «Золотой ключик» в зависимости от загрузки номерного фонда

² Шумакова Е. В. Роль сезонности в гостиничном бизнесе Приморского края // Молодой ученый. 2018. № 24. С. 179–182.

В таблице 1 отображены: среднегодовая загрузка, все категории номеров апарт-отеля «Золотой ключик» и их стоимость за сутки.

Таблица 1 – Данные о стоимости и среднегодовой загрузке апарт-отеля «Золотой ключик»

Номер	Цена, руб.	Среднегодовая загрузка отеля, %											
		январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь
№ 1	4500	15	25	40	60	70	85	100	100	100	90	60	55
№ 2	5000	20	25	30	65	75	95	100	100	100	85	65	50
№ 3	4000	35	50	55	80	90	100	100	100	100	100	75	60
№ 4	4000	30	35	45	60	75	85	100	100	100	90	60	50
№ 5	4000	30	30	40	65	80	90	100	100	100	85	65	50
№ 6	4500	25	25	30	65	80	95	100	100	100	90	65	55
№ 7	4500	15	20	40	65	75	85	100	100	100	90	65	50
№ 8	4000	30	30	40	70	90	95	100	100	100	95	70	60
№ 9	3500	40	55	55	85	75	85	100	100	100	90	80	50
№ 10	5000	10	25	30	65	80	85	100	100	100	90	65	40
№ 11	5000	10	25	35	65	75	95	100	100	100	95	65	45
№ 12	5000	15	20	30	60	80	85	100	100	100	90	60	50
№ 13	10000	5	25	35	75	80	80	100	100	100	70	75	20
№ 14	8000	5	20	35	70	85	95	100	100	100	60	70	20
№ 15	4000	25	30	45	75	80	90	100	100	100	100	75	60
№ 16	4500	20	40	50	80	85	95	100	100	100	95	80	50
№ 17	6000	10	35	45	70	80	90	100	100	100	95	75	65
№ 18	5500	10	25	30	65	75	85	100	100	100	95	70	50
№ 19	5500	20	25	40	80	85	90	100	100	100	95	80	60
№ 20	5500	30	35	50	80	85	95	100	100	100	100	80	60
Итого:	102000	20	30	40	70	80	90	100	100	100	90	70	50

Согласно данным таблицы можно сделать вывод, что в низкий сезон дорогие номера сдаются реже, чем стандартные. Это показывает среднестатистическая загрузка каждого номера. Поэтому дорогостоящие номера идеально подходят для сдачи в аренду, что позволит отелю увеличить доход и выйти из «мертвой точки».

Имея сведения о стоимости номеров и их количестве, а также о загрузке отеля в течение года по месяцам, мы можем вычислить выручку отеля в месяц с разным процентом загрузки.

Таким образом:

- выручка за 1 месяц (30 дней) при 100% загрузке составит 3 060 000 рублей;
- выручка за 1 месяц при 40% загрузке составит 1 224 000 рублей.

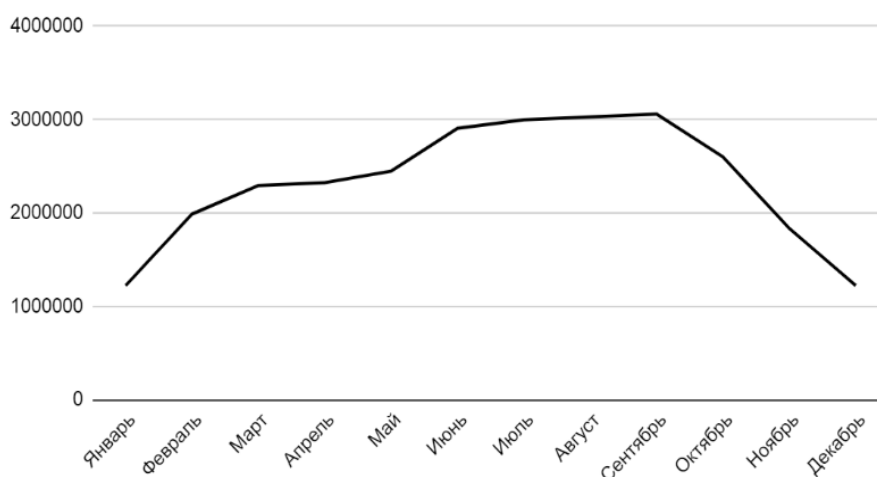


Рисунок 3 – Динамика показателей выручки отеля в зависимости от сезонности

Исходя из данных диаграммы, допустимо отследить динамику изменения выручки отеля в течение года, так как на каждый месяц может приходиться разный уровень спроса. Эти факты подтверждают, что сезонность действительно является фактором, который препятствует получению большего дохода отелем.

Снижение влияния сезонности на отель может быть ключевым аспектом в обеспечении стабильности и устойчивости бизнеса. Каждый отельер задается вопросом, как можно снизить влияние сезонности на отель. Для решения данной проблемы существуют два основных метода: увеличение дохода предприятия или сокращение его расходов. Для сохранения качества предоставляемых услуг вариант с сокращением издержек отеля не является подходящим. В таком случае предприятие ищет способы увеличить прибыль. Это возможно за счет внедрения новых услуг, предлагаемых отелем. Например, сдача свободных номеров для проведения мастер-классов и в качестве локаций для фотосессий. Такое решение позволит не только снизить влияние сезонности на предприятие, но и увеличить узнаваемость отеля среди потенциальных клиентов³.

Ниже представлена таблица с расчетами, которая включает все статьи расходов, необходимых для переоборудования нескольких номеров для сдачи в аренду с целью, не связанной с размещением гостей.

Таблица 2 – Первоначальные расходы при оснащении номеров для предоставления услуг иного типа

№ п/п	Статья расхода	Цена для 1 комплекта, руб.	Количество комплектов	Итоговая стоимость, руб.
1.	Дополнительная мебель	13000	3	39000
2.	Техническое оборудование (проекторы, колонки и т.д.)	100000	1	100000
3.	Расходные материалы	50000	1	50000
4.	Маркетинг и реклама	20000	1	20000
5.	Операционные расходы	45000	-	45000
6.	Прочие расходы	20000	-	20000
Итого				274000

Примечание. Источник: составлено автором.

³ Козлова В. А. Туризм и гостеприимство: новые концепции, возможности и инструменты развития. 2021. С. 49–56.

После того как рассчитаны предполагаемые расходы, можно просчитать окупаемость данного решения.

Стоимость аренды номера: 10000 руб.

Время аренды: от 2 до 8 часов.

Среднее количество арендуемых номеров: 2 номера/неделя.

Итого в месяц/год: 80000 руб./960000 руб.

Срок окупаемости: 4 месяца.

В заключении стоит отметить, что сезонность действительно оказывает значительное влияние на прибыль отеля, создает нестабильность и усложняет планирование бизнеса, а также тормозит дальнейшее развитие. Для успешного преодоления этого вызова необходимо разработать стратегии, направленные на диверсификацию доходов, увеличение привлекательности объекта круглогодично, а также активное маркетинговое продвижение во все сезоны. Разнообразие услуг, специальные предложения и акции, а также работа над улучшением сервиса могут помочь сгладить пиковые и спадные периоды, обеспечивая стабильный поток посетителей и доходов в течение всего года.

Наиболее доступным для отеля вариантом является добавление новых услуг, благодаря которым увеличится выручка гостиницы. Для того, чтобы использовать данный метод борьбы с сезонностью, необходимо рассчитать все расходы, а также оценить прибыльность. Конечно, это не единственный путь, по которому может пойти владелец гостиницы, чтобы избежать влияния сезонности, но предложенное решение может стать одним из вариантов.

Библиографический список

Козлова В.А. Механизмы сглаживания сезонных колебаний в региональных гостиницах / В. А. Козлова // Туризм и гостеприимство: новые концепции, возможности и инструменты развития: Сборник статей по материалам Международной научно-практической конференции, Белгород, 15-16 апреля 2021 года / Отв. редактор О.К. Слинкова. Белгород: БелГУ, Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2021.

Отельный застой: Владивосток за 11 лет так и не научился размещать деловых туристов. [Электронный ресурс]: Новости Владивостока. 2023. 16 авг. URL: <https://www.newsvl.ru/vlad/2023/08/16/218911> (дата обращения: 17.04.2024).

Шумакова Е.В. Роль сезонности в гостиничном бизнесе Приморского края / Е.В. Шумакова, А.А. Ильченко, А.В. Шубина. Текст: непосредственный // Молодой ученый. 2018. № 24 (210).

**THE PROBLEMS OF RUNNING A HOTEL BUSINESS IN VLADIVOSTOK CITY:
WAYS TO SOLVE THEM USING THE EXAMPLE OF THE «ZOLOTOY KLYUCHIK»
APART-HOTEL**

Victoria K. Abakumova, student
E-mail: abakumova.vk@students.dvfu.ru
**Far Eastern Federal University, Department of Tourism
and Hospitality, School of Economics and Management**
**10 Ajax, Russkiy Island, Vladivostok, Primorsky Krai, 690922,
Russia**

Anna S. Vlasova, student
E-mail: vlasova.as@students.dvfu.ru
**Far Eastern Federal University, Department of Tourism
and Hospitality, School of Economics and Management**
**10 Ajax, Russkiy Island, Vladivostok, Primorsky Krai, 690922,
Russia**

Darya K. Derxen, student
E-mail: derksen.dk@students.dvfu.ru
**Far Eastern Federal University, Department of Tourism
and Hospitality, School of Economics and Management**
**10 Ajax, Russkiy Island, Vladivostok, Primorsky Krai, 690922,
Russia**

Violetta V. Pravdyuchenko, student
E-mail: pravdyuchenko.vv@students.dvfu.ru
**Far Eastern Federal University, Department of Tourism
and Hospitality, School of Economics and Management**
**10 Ajax, Russkiy Island, Vladivostok, Primorsky Krai, 690922,
Russia**

Elizaveta A. Solomina, student
E-mail: solomina.eal@students.dvfu.ru
**Far Eastern Federal University, Department of Tourism
and Hospitality, School of Economics and Management**
**10 Ajax, Russkiy Island, Vladivostok, Primorsky Krai, 690922,
Russia**

Summary:

This article discusses the problems associated with running a hotel business, as well as the impact of seasonality on hotel profits in more detail. Graphs with the dynamics of changes in the influx of tourists to the city of Vladivostok at different times of the year are presented. The main challenges faced by hotel owners in a period of low demand are discussed, as well as strategies for solving these problems. The income, expenses and payback are calculated on the specific example of the «Zolotoy klyuchik» apart-hotel. The authors propose methods of income diversification aimed at creating a stable and profitable business year-round.

Keywords: seasonality; revenue; hotel enterprise; expenditure items; payback; workload; profitability; services; statistics of tourist influx; tourism and hospitality; «Zolotoy klyuchik» apart-hotel.

ОНЛАЙН-ПРОДВИЖЕНИЕ ОТЕЛЕЙ КАК ЭКОНОМИЧЕСКИ ВЫГОДНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ЭКОНОМИИ

Бабарыкина Ульяна Викторовна, студентка
электронный адрес: babarykina.uv@dvfu.ru
Дальневосточный Федеральный Университет, Департамент
туризма и гостеприимства, Школа экономики и менеджмента
690922, Приморский край, г. Владивосток, о. Русский,
п. Аякс, 10

Аннотация:

В условиях растущей конкуренции в гостиничном бизнесе эффективное онлайн-продвижение становится ключевым фактором успеха. Данная статья фокусируется на современных стратегиях и инструментах, позволяющих отелям привлечь новых клиентов и увеличить свою прибыль в цифровом мире. В ней анализируются важные аспекты онлайн-продвижения, рассматриваются актуальные проблемы экономии ресурсов в гостиничном бизнесе на фоне растущей конкуренции и нестабильной экономической ситуации, исследуется эффективность использования онлайн-продвижения как экономически выгодного инструмента, способного сократить расходы на маркетинговые кампании без ущерба для результативности. В работе приводятся результаты исследования, основанного на анализе практического опыта гостиничного бизнеса и использовании методов маркетинговых исследований.

Ключевые слова: онлайн-маркетинг; экономия в гостиничном бизнесе; бесплатные инструменты продвижения; онлайн-бронирование; рекламные кампании; привлечение клиентов; увеличение продаж.

В современном мире индустрия гостеприимства является одной из самых быстроразвивающихся и перспективных секторов отечественной экономики. Сегмент гостиничного бизнеса представляет огромный потенциал и возможности для роста и развития экономики РФ. Но стоит так же учитывать, что количество предприятий гостиничного хозяйства непрерывно увеличивается. Это неизбежно приводит к высокому уровню конкуренции в сфере гостиничного бизнеса. Данная ситуация на рынке услуг подталкивает предприятия к тому, чтобы использовать новые стратегии продвижения и адаптировать старые в условиях меняющегося мира.

Прежде всего стоит дать определение термину «гостиничная услуга». По определению А.С Кускова, гостиничная услуга – это организованное взаимодействие гостя и персонала гостиницы, непрерывно воздействующее на гостя в течение всей своей длительности. Этот продукт существует только в течение пребывания гостя, и в это время постоянно идет диалог между гостем и гостиницей, его невозможно запрограммировать или создать некий алгоритм обслуживания. Таким образом, невозможно отрицать, что качественный сервис, функциональность и уникальность места размещения имеют прямое влияние на репутацию и рейтинг гостиничного предприятия в глазах состоявшихся и потенциальных гостей. Но не стоит забывать, что без достаточного продвижения услуга не сможет охватить всю целевую аудиторию и реализовать в полной мере экономический потенциал гостиничного предприятия.

Рекламная деятельность гостиниц преследует цель увеличить количество прямых продаж, но надо учитывать, что на данный момент больше всего бронирований проходит от туроператоров и онлайн тревел-агентств. Следует различать основные точки контакта с гостем, которые помогут продвигать гостиничные услуги.

1. Веб-сайт.

Сайт отеля – его визитная карточка в рамках интернет-пространства. Он помогает пользователю познакомиться с основными и дополнительными услугами, видом и оснащением номеров, а также наличием или отсутствием объектов питания и развлечений на территории гостиничного предприятия. Очень важно, чтобы интерфейс сайта был интуитивно понятным, информация предоставлялась в полном объеме и с переводом для иностранных пользователей. В таблице 1 представлены основные пункты, которые делают сайт более полезным и привлекательным для гостей.

Таблица 1 – Необходимое наполнение веб-сайта гостиницы

1.	Контакты, время работы, адрес
	Необходимо объявить все варианты связи: телефон, мессенджер, социальные сети, электронную почту. Это поможет удовлетворить запросы клиентов с разными предпочтениями относительно контакта с менеджерами/администраторами гостиничного предприятия. Адрес и время работы также помогут гостю планировать свое время и заранее продумывать маршрут
2.	Онлайн-бронирование
	Подключение системы-онлайн платежей с помощью SSL-сертификата и добавление модуля бронирования – простой путь к увеличению прямых продаж, т.к. потенциальный гость может в онлайн-формате проверить наличие свободных номеров и забронировать для себя подходящий без участия сторонних сайтов
3.	Фотографии
	Визуальная составляющая – очень влиятельный элемент в создании гостеприимной атмосферы. Удачные фотографии в разделе «Галерея» помогут в выгодном свете продемонстрировать преимущества гостиницы, а потенциальным гостям сделать выбор в пользу именно этого отеля
4.	Информация для посетителей
	Необходимая информация: время заселения и выезда, наличие парковки, расписание и тип питания, комплектация номера (Интернет, мебель, бар и т.д.), дополнительные услуги, график работы других объектов на территории отеля, схема проезда, включая ближайшие остановки общественного транспорта
5.	Оценки и отзывы
	Открытая публикация отзывов способствует формированию доверия к гостиничному предприятию. Приложение анкеты для написания отзывов непосредственно на сайте поможет собрать обратную связь в одном месте
6.	Правовые аспекты
	Правовая информация на сайте должна содержать: правила регистрации, включая иностранных граждан; схему работы с юридическими лицами и корпоративными заказчиками; правила проживания; лицензию на осуществление деятельности

2. ОТА (Онлайн тревел-агентства).

Агрегаторы и онлайн-платформы бронирования номеров в отелях – распространенный канал продаж гостиничных услуг. Для пользователей такие сервисы и сайты являются наиболее популярным способом изучить информацию, отзывы, цены и сравнить данные с конкурентами. Рынок ОТА изменился с уходом Booking.com, но отечественные каналы онлайн-бронирования (наиболее популярными сейчас являются Ostrovok.ru, Яндекс.

Путешествия, Отелло) смогли сохранить удобные условия как для гостей, так и для гостиничных предприятий. Полное заполнение карточки, положительные отзывы и актуальные данные помогут продвигать отель без дополнительных вложений.

3. Отзывы и рейтинги.

Отзывы являются пользовательским контентом (User Generated Content), который помогает повысить узнаваемость средствами информирования будущих посетителей без прямых затрат со стороны гостиничного предприятия. Мониторинг и работа с отзывами гостей отеля содействуют анализу опыта пользователей и способствуют повышению лояльности и, как следствие, влияют на возвращаемость гостя в отель. Можно с уверенностью сказать, что отзывы о гостиничном предприятии отражаются на репутации, положении сайта в поисковой выдаче, лояльности потенциальных гостей и партнеров и имеют влияние на развитие бизнеса.

4. Социальные сети.

В современном мире, где потребитель привык к мгновенному доступу к информации, а выбор вариантов размещения широк и доступен онлайн, продвижение в социальных сетях является не просто преимуществом, а необходимостью для успеха гостиничного бизнеса. Социальные сети позволяют отелям установить прямой контакт с потенциальными клиентами, рассказать о своих услугах и преимуществах и создать прочную связь с аудиторией. Регулярная публикация контента о номерах, услугах и атмосфере отеля позволяет повысить узнаваемость бренда и укрепить его позиционирование на рынке. Важным обстоятельством является возможность отвечать на отзывы клиентов в реальном времени и решать проблемы оперативно, что способствует повышению уровня доверия к отелю.

Важно подчеркнуть, что продвижение в социальных сетях не требует обязательных и значительных финансовых вложений. Существует множество бесплатных инструментов и методов, которые могут быть использованы для достижения положительных результатов. К ним относятся: регулярная публикация качественного контента, участие в тематических группах и форумах, использование инструментов аналитики для отслеживания эффективности проводимых акций. Также необходимо активно отвечать на комментарии и вопросы подписчиков сообщества, создавая благоприятную атмосферу открытого диалога. Все эти методы помогают гостиничным предприятиям сформировать лояльную аудиторию, повысить уровень занятости номеров и укрепить свою позицию на конкурентном рынке.

5. Реклама в Интернете.

Интернет-реклама предоставляет отелям уникальную возможность достичь внимания широкой аудитории потенциальных клиентов и увеличить свой доход. Благодаря таргетингу и аналитике она позволяет настроить рекламные кампании на конкретную целевую аудиторию с учетом ее интересов, географического положения и других параметров. Это обеспечивает максимальную отдачу от вложенных средств и позволяет отелям концентрировать свои усилия на привлечении реально заинтересованных клиентов. Кроме того, интернет-реклама позволяет отелям отслеживать эффективность своих маркетинговых кампаний в реальном времени. С помощью аналитических инструментов они могут оценивать количество кликов, просмотров и конверсий, а также анализировать поведение пользователей на своем сайте. Эта информация дает отелям возможность вносить необходимые коррективы в рекламные кампании с целью увеличения ее эффективности и достижения поставленных задач. В целом, использование интернет-рекламы является неотъемлемой частью современной стратегии продвижения отелей, позволяя им увеличить узнаваемость бренда, привлечь новых клиентов и увеличить свой доход.

Онлайн-продвижение предлагает отелям ряд перспектив для быстрого привлечения клиентов, и это не всегда требует финансовых затрат.

Если мы говорим про официальный сайт отеля, то его корректное заполнение поможет вывести веб-сайт на первые позиции в поисковых системах после рекламных ссылок. Также можно бесплатно расширить целевые запросы, чтобы привлекать еще больше посетителей на официальный сайт.

Платный вариант рассмотрим на примере рекламы в Яндекс Директ.

Стоимость рассчитывается по трем показателям: стоимость настройки рекламных кампаний (разовая оплата), стоимость ведения (ежемесячная оплата), сумма на показы/клики в рекламном кабинете (постоянные затраты в течение работы рекламы). Стоимость настройки рекламных кампаний может варьироваться от 9 до 20 тысяч рублей, но отель может настроить рекламу самостоятельно. Ведение включает в себя: тестирование разных форматов кампаний, разных стратегий и настроек рекламы, отслеживание эффективности по ключевым показателям, управление ставками, бюджетом и прочее. Цена за ведение может быть фиксированной (часто рассчитывается по индивидуальному запросу) либо составлять 10–15 % от бюджета. Сумма на показы и клики рассчитывается исходя из региона показа объявления, периода показа рекламы и ключевых слов для поиска.

В качестве примера выступает апартамент-отель «Золотой ключик» г. Владивосток. На текущий момент сайт гостиницы занимает 17 место в поиске по запросу «апартамент-отели Владивосток». Для того чтобы сайт занимал позицию по данному запросу в ТОП-5, необходима реклама в Яндекс Директ, подробные вычисления стоимости которой представлены в таблице 2.

Продвижение через ОТА имеет бесплатный и платные варианты. Продолжим рассматривать апартамент-отель «Золотой ключик», который занимает 4 строчку в поиске по запросу «апартамент-отели Владивосток» по карточке в 2ГИС, с рейтингом 4,9.

Апартамент-отель «Золотой ключик» имеет аккаунты в социальных сетях: ВКонтакте и Telegram. Ведение соцсетей, таргетированная реклама обойдутся в 50000 рублей на обе соцсети с учетом усредненных показателей в интернете.

Таблица 2 – Расчет экономии

	Название канала продвижения	Показатели при бесплатном варианте	Цена в месяц, руб.	Планируемые показатели при платном варианте, руб.
1.	Реклама сайта	750 посетителей	6061	1162
2.	Продвижение в социальных сетях	3350	11256	5000
3.	Ведение соцсетей, таргетированная реклама	–	50000	Поддержание активности аккаунта, прирост подписчиков в объеме 50%

Данный анализ демонстрирует, что грамотное использование бесплатных инструментов онлайн-продвижения может привести к значительной экономии бюджета гостиницы при сохранении эффективности маркетинговых кампаний. Несмотря на то, что платные каналы продвижения имеют свои преимущества в виде быстрого и целевого охвата аудитории, бесплатные инструменты позволяют достичь значительных результатов при правильном подходе и постоянном усилении контента. Важно отметить, что бесплатное продвижение требует значительных временных и энергетических затрат, а также систематического анализа и корректировки стратегии. Однако при правильном планировании и реализации, бесплатные способы могут стать эффективным инструментом для привлечения новых клиентов и увеличения прибыли гостиницы.

Библиографический список

Белова Н.Г. Стратегии онлайн-продвижения гостиничного бизнеса в современных условиях: Автореферат дис... канд. экон. наук. М: РГГУ, 2019. С. 20.

Лавриненко В.Н. Продвижение отелей в интернете: практическое руководство. М.: Альпина Паблишер, 2018.

Львов Д.С., Князев С.В. Современные инструменты маркетинга в гостиничном бизнесе: учебное пособие. М.: Академия, 2016.

Петрова Н.В. Маркетинг в гостиничной индустрии: учебное пособие. М.: Академия, 2017.

Сорокина Е.В. Использование онлайн-инструментов в маркетинге гостиничных услуг: Автореферат дис... канд. экон. наук. М.: МГУ, 2020.

ONLINE PROMOTION OF HOTELS AS A COST-EFFECTIVE SAVING TOOL

Uliana V. Babarykina, student

E-mail: babarykina.uv@dvfu.ru

Far Eastern Federal University, Department of Tourism and Hospitality, School of Economics and Management

10 Ajax, Russkiy Island, Vladivostok, Primorsky Krai, 690922, Russia

Summary:

In the context of growing competition in the hotel business, effective online promotion is becoming a key success factor. This article focuses on modern strategies and tools that allow hotels to attract new customers and increase their profits in the digital world. It analyzes important aspects of online promotion. The article examines the actual problem of saving resources in the hotel business against the background of growing competition and an unstable economic situation, analyzes the effectiveness of using online promotion as an economically profitable tool that can reduce the cost of marketing campaigns without compromising performance. The paper presents the results of a study based on the analysis of the practical experience of the hotel business and the use of marketing research methods.

Keywords: online marketing; savings in the hotel business; free promotion tools; online booking; advertising campaigns; attracting customers; increasing sales.

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ЦИФРОВЫЕ БИЗНЕС-МОДЕЛИ: К ПОСТАНОВКЕ ПРОБЛЕМЫ

Бекетов Илья Васильевич, курсант
электронный адрес: shilkograd@yandex.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

На современном этапе развития подавляющее большинство государств характеризуется функционированием экономик рыночного типа, цифровизации экономических знаний.

Ключевые слова: цифровое право; цифровая экономика; цифровая трансформация; цифровая трансформация права; нормативно-правовое регулирование; информационное право.

Для описания современного состояния национальных экономик и мировой экономики используется широкая совокупность терминов, направленных на характеристику ее отличительных черт. Среди таких терминов используются: цифровая экономика, креативная экономика¹, экономика знаний, экономика высоких скоростей², электронная экономика и другие. Также указывается на цифровую трансформацию экономических отношений, проявляющуюся в повышении эффективности бизнеса, государственного управления, уровня и качества жизни населения³. Зачастую авторы не раскрывают содержание термина, даже в публикациях, посвященных непосредственно теоретическим основам цифровой экономики⁴, указывая на его происхождение в работе Д. Тапскотта 1995 г., популяризацию К. Швабом в рамках концепции 4 промышленной революции. Отдельные исследователи отмечают желание научного сообщества скрыть нехватку методологической базы исследований цифровой экономики терминами «экономика данных», «Big data» и другими⁵. Видится спорным с научной точки зрения использование термина без конкретизации его сущности.

Содержательно рыночную экономику определяют как «экономическую систему, организованную на основе рыночной саморегуляции, при которой координация действий осуществляется на основе взаимодействия на рынках свободных частных производителей и свободных индивидуальных потребителей»⁶.

© Бекетов И.В., 2024

¹ Зорин Г. Е. Перспективы цифровой креативной экономики как фактора роста экспорта в цифровую экономику у развивающихся стран // Вестник Российского университета кооперации. 2022. № 1. С. 51–57.

² Харченко А. А., Конюхов В. Ю. Цифровая экономика как экономика будущего // Молодежный вестник ИрГТУ. 2017. № 3. С. 17.

³ Балог М., Демидова С., Лесневская Н. Человеческий капитал в цифровой экономике как фактор устойчивого развития. Sustainable Development and Engineering Economics 1, 3. URL: <https://doi.org/10.48554/SDEE.2022.1.3> (дата обращения: 14.04.2024).

⁴ Швецов Ю. Г. Теоретические аспекты цифровой экономики // Экономическая наука современной России. 2021. № 4. С. 7–15.

⁵ Ведута Е. Н., Джакубова Т. Н. Big data и экономическая кибернетика // Государственное управление. Электронный вестник. 2017. № 63. С. 43–66.

⁶ Кухенная М. А., Зотова О. Н. Генезис и эволюция понятия «социально ориентированная рыночная экономика» // Финансы. Учет. Банки. 2019. № 3–4. С. 43–48.

При подготовке работы выявлены следующие подходы к рассмотрению цифровой экономики:

– цифровая экономика рассматривается как специфический вид экономической деятельности / сегмент национального хозяйства, в котором основную роль в создании добавленной стоимости играют нематериальные активы и информационно-коммуникационные технологии;

– цифровая экономика рассматривается как научная концепция в широком смысле, характеризующая включение в экономические и общественные отношения достижений цифровизации;

– цифровая экономика рассматривается как этап в эволюции экономических отношений с точки зрения используемых технологий, этап, следующий за индустриальным и постиндустриальным, отражающий использование результатов четвертой (в отдельных источниках – пятой) промышленной революции⁷.

В рамках первого подхода цифровая экономика – экономическая деятельность, где ключевым фактором выступают цифровые данные, обработка больших объемов и использование результатов анализа, которые позволяют значительно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг⁸. Экспертами Всемирного банка цифровая экономика рассматривается как «новый способ экономики, базирующийся на знаниях и цифровых технологиях, формируются новые цифровые навыки для социума, бизнеса и государства»⁹.

В одних источниках цифровая экономика рассматривается в контексте управляющих воздействий правительств в направлении трансформации социально-экономических систем¹⁰. В других источниках цифровая экономика рассматривается в контексте информационной среды на микроуровне (фирм, корпораций)¹¹. Третья группа источников рассматривает цифровую экономику как наименование очередного этапа эволюции экономических отношений, следующего за индустриальным, постиндустриальными этапами развития экономических и общественных отношений¹². Подобная позиция содержится, к примеру, в нормативно-правовых актах Российской Федерации, посвященных проблемам государственного развития цифровой сферы. В одном из Посланий Президента России Федеральному собранию цифровая экономика понимается как характеристика экономики нового технологического поколения¹³. В других нормативно-правовых актах – как хозяйственная деятельность¹⁴, обладающая отличительными чертами.

Н.Г. Вовченко и А.С. Алексеевым цифровизация освещается как «сквозной инструмент, который позволяет многим сферам деятельности достигать высокой

⁷ *Кравцова И. В.* Цифровые технологии в налогообложении: мировой опыт в контексте «индустрии 4.0» // Менеджер. 2023. № 2. С. 87–93.

⁸ *Kenjabaev A. T., Abdullaev M. X.* Modern content and concept of digital economy // Economy and Business: Theory and Practice. 2021. № 9–1. С. 105–111.

⁹ *Digital Economy Framework* [Электронный ресурс] // World Bank. URL: <https://www.worldbank.org/en/programs/de4lac/digital-economy-framework> (дата обращения: 01.04.2024).

¹⁰ *Соложенцев Е. Д.* Цифровое управление государством и экономикой // Актуальные проблемы экономики и управления. 2018. № 1. С. 136–153.

¹¹ *Бреслав Е. П.* Как развить цифровую экономику в вашей организации уже сегодня // Качество. Инновации. Образование. 2017. № 4. С. 51–61.

¹² *Журавлева Н. А.* Цифровая экономика как основа экономики высоких скоростей // Транспортные системы и технологии. 2017. № 2. С. 47–49.

¹³ *Послание* Президента России Федеральному собранию от 29.02.2024 [Электронный ресурс] // Официальный сайт Гос. Думы Федер. Собр. Рос. Федерации. URL: <http://duma.gov.ru/news/58905/> (дата обращения: 01.04.2024).

¹⁴ *О Стратегии* развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы [Электронный ресурс]: Указ Президента Рос. Федерации от 09.05.2017 № 203. URL: <https://base.garant.ru/71670570/> (дата обращения: 08.04.2024).

эффективности и прибыльности»¹⁵. И.В. Новикова и К. Се определяют цифровую экономику как «экономическую концепцию, характеризующую процессы выявления, отбора, фильтрации, хранения и использования больших данных (цифровых знаний и информации), направляющих и обеспечивающих быстрое оптимальное распределение и регенерацию ресурсов, а также реализацию высококачественного экономического развития»¹⁶.

Центром цифровой экономики при МГУ цифровая экономика рассматривается как «совокупность общественных отношений, складывающихся при использовании электронных технологий, электронной инфраструктуры и услуг, технологий анализа больших объемов данных и прогнозирования в целях оптимизации производства, распределения, обмена, потребления и повышения уровня социально-экономического развития государств»¹⁷.

Одним из атрибутов цифровой экономики Ю.Г. Швецов называет смену роли материальных и нематериальных активов в процессах создания добавленной стоимости. Автор отмечает, что именно нематериальные активы в рамках цифровой экономики становятся «главным двигателем предпринимательского дела»¹⁸. Также исследователь называет признаками цифровой экономики модернизацию отношений в финансовой сфере (перевод их в цифровую форму).

В контексте цифрового бизнеса обычно рассматривается формирование цифровой торговли и электронной коммерции¹⁹, создание новых технологий и бизнес-моделей.

Как правило, цифровая инфраструктура определяется в логике физической (Интернет) и информационной (социальные медиа, платформы). В рамках цифровой инфраструктуры создаются условия для развития многоканального подхода к продажам и развитию цифровых платформ (экосистемы, цифровые маркетплейсы и т.п.)²⁰. Адаптация рынка труда к развитию цифровой экономики проявляется в освоении новых компетенций, расширении практики удаленной работы, модернизации методов функционирования компаний и подходов к управлению персоналом. Цифровые финансовые услуги содержательно представлены переводом операций (в том числе опосредующих движение прав на товары) в цифровую форму. Кроме того, цифровизация оказывает глобальное воздействие на финансовые отношения (цифровые платежи и криптовалюты)²¹.

Библиографический список

Балог М., Демидова С., Лесневская Н. Человеческий капитал в цифровой экономике как фактор устойчивого развития. *Sustainable Development and Engineering Economics* 1, 3. URL: <https://doi.org/10.48554/SDEE.2022.1.3> (дата обращения: 14.04.2024).

¹⁵ *Вовченко Н. Г., Алексеев А. С.* Развитие международного налогообложения сектора цифровой экономики // *Экономика: теория и практика*. 2021. № 3. С. 14–21.

¹⁶ *Новикова И. В., Се К.* Национальное стратегическое планирование цифровой экономики: конкурентный анализ на материале Китая и России // *Стратегирование: теория и практика*. 2023. №3. С. 298–307.

¹⁷ *Ведута Е. Н., Джакубова Т. Н.* Big data и экономическая кибернетика // *Государственное управление. Электронный вестник*. 2017. № 63. С. 43–66.

¹⁸ *Швецов Ю. Г.* Теоретические аспекты цифровой экономики // *Экономическая наука современной России*. 2021. № 4. С. 7–15.

¹⁹ *Федосимов Б. А.* Основные направления разработки новых подходов к функционированию налоговой системы РФ в условиях цифровой экономики // *Азимут научных исследований: экономика и управление*. 2021. Т. 10, № 4. С. 280–284.

²⁰ *Васильковский С. А.* На пути к цифре: обзор докладов ОЭСР, посвященных деятельности, развитию и влиянию онлайн-платформ // *Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика*. 2020. Т. 15, № 4. С. 196–203.

²¹ *Филлин С. А., Чайковская Л. А.* Налоги в цифровой экономике и киберфизические технологии // *Международный бухгалтерский учет*. 2020. Т. 23, № 8. С. 940–958.

- Бреслав Е.П.* Как развивать цифровую экономику в вашей организации уже сегодня // Качество. Инновации. Образование. 2017. № 4.
- Васильковский С.А.* На пути к цифре: обзор докладов ОЭСР, посвященных деятельности, развитию и влиянию онлайн-платформ // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика. 2020. Т. 15. № 4.
- Ведута Е.Н., Джакубова Т.Н.* Big data и экономическая кибернетика // Государственное управление. Электронный вестник. 2017. № 63.
- Вовченко Н.Г., Алексеев А.С.* Развитие международного налогообложения сектора цифровой экономики // Экономика: теория и практика. 2021. № 3.
- Журавлева Н.А.* Цифровая экономика как основа экономики высоких скоростей // Транспортные системы и технологии. 2017. № 2.
- Зорин Г.Е.* Перспективы цифровой креативной экономики как фактора роста экспорта в цифровую экономику у развивающихся стран // Вестник Российского университета кооперации. 2022. № 1.
- Кравцова И.В.* Цифровые технологии в налогообложении: мировой опыт в контексте «индустрии 4.0» // Менеджер. 2023. № 2.
- Кухенная М.А., Зотова О.Н.* Генезис и эволюция понятия «социально ориентированная рыночная экономика» // Финансы. Учет. Банки. 2019. № 3–4.
- Новикова И.В., Се К.* Национальное стратегическое планирование цифровой экономики: конкурентный анализ на материале Китая и России // Стратегирование: теория и практика. 2023. № 3.
- Соложенцев Е.Д.* Цифровое управление государством и экономикой // Актуальные проблемы экономики и управления. 2018. № 1.
- Федосимов Б.А.* Основные направления разработки новых подходов к функционированию налоговой системы РФ в условиях цифровой экономики // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2021. Т. 10, № 4.
- Филин С.А., Чайковская Л.А.* Налоги в цифровой экономике и киберфизические технологии // Международный бухгалтерский учет. 2020. Т. 23, № 8.
- Харченко А.А., Конюхов В.Ю.* Цифровая экономика как экономика будущего // Молодежный вестник ИрГТУ. 2017. № 3.
- Швецов Ю.Г.* Теоретические аспекты цифровой экономики // Экономическая наука современной России. 2021. № 4.
- Digital Economy Framework* [Электронный ресурс] // World Bank. URL: <https://www.worldbank.org/en/programs/de4lac/digital-economy-framework> (дата обращения: 01.04.2024).
- Kenjabaev A.T., Abdullaev M.X.* Modern content and concept of digital economy // Economy and Business: Theory and Practice. 2021. № 9–1.

DIGITAL ECONOMY AND DIGITAL BUSINESS MODELS: TO THE PROBLEM STATEMENT

Иля V. Beketov, cadet

E-mail: shilkoprad@yandex.ru

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

At the present stage of development, most states are characterized by the functioning of market-type economies and the digitalization of economic knowledge.

Keywords: digitalization; digital economy; digital transformation; digital transformation of law; legal regulation; information law.

РЕБЕНОК КАК СУБЪЕКТ ПРАВОВЫХ ОТНОШЕНИЙ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Гамм Ирина Андреевна, курсант
электронный адрес: irinka.gamm@yandex.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

Тема нашего исследования обладает острой актуальностью в современных реалиях. И не только потому, что Правительство РФ уделяет много внимания вопросам защиты семьи и детства. Определяющим здесь становится низкий уровень защищенности прав ребенка в современном гражданском обществе. Также значимость нашей работы связана с тем, что для создания благополучного будущего любой страны необходимо, в первую очередь, обеспечить здоровые и нормальные условия для развития детей.

Ключевые слова: ребенок; Конвенция о правах ребенка; Конституция; семья; несовершеннолетние.

В научной и учебной литературе о правовых отношениях часто возникает тема «правового статуса», описывающая положение участников этих отношений. Особое внимание уделяется статусу ребенка, который должен быть четко определен в конституционных и других законодательных документах как на национальном, так и на международном уровне. В основе правовой системы лежат права и обязанности, которые Кравчук Н.В. считает ключевыми элементами, позволяющими разрешать множество юридических вопросов, ведь именно они формируют ядро правовой области.

Конвенция о правах ребенка¹, призванная регулировать права граждан до 18 лет, состоит из трех частей, включающих в себя преамбулу и 54 статьи. Здесь каждый человек до 18-летнего возраста признается ребенком, однако предусматривается возможность отклонения от этого правила в соответствии с национальным законодательством, которое может определять иной возраст наступления совершеннолетия. Этот мировой документ включает в себя универсальные стандарты, применимые к детям из любого государства-участника Конвенции.

Документ устанавливает, что помимо прямых аспектов, касающихся прав ребенка в рамках семейного контекста, он также охватывает целый ряд других важных прав. Среди них: основополагающее право каждого ребенка на жизнь, доступ к медицинской помощи для лечения различных заболеваний и восстановления здоровья, а также право на социальные льготы.

Во введении к Конвенции подробно изложены ключевые принципы, заложенные в основу работы ООН, и приведены ссылки на ряд глобальных соглашений и деклараций, среди которых Всеобщая декларация прав человека, Женевская декларация прав ребенка 1924 года, а также другие важные нормативные акты, касающиеся гражданских, политических, экономических, социальных и культурных прав. Упомянуты также специализированные стандарты и принципы, например, «Пекинские правила» по

¹ Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9959 (дата обращения: 08.07.2024).

судопроизводству в отношении несовершеннолетних и декларации, акцентирующие внимание на защите женщин и детей в условиях кризиса и военных конфликтов.

Документ, известный как Конвенция, устанавливает защиту прав детей и служит катализатором для усовершенствования законодательств в разных странах, одновременно способствуя укреплению международных отношений в целях повышения качества жизни молодого поколения. Создание этой Конвенции стало возможным благодаря многолетним усилиям и переговорам, в которых участвовали представители государств с разнообразными культурными, экономическими и религиозными идентичностями, а также неправительственные организации и агентства ООН, целью которых было сформировать единый набор ценностей и целей. Этот акт эффективно интегрирует разнообразие культурных и социально-экономических условий, присущих различным нациям, обеспечивая его всемирную актуальность и признание.

Основная задача, которую ставит перед собой Конвенция, – обеспечить всестороннюю поддержку и защиту прав ребенка в каждом государстве. Этот международный документ, подобно другим актам, нацеленным на охрану прав человека, предусматривает строгий запрет на дискриминацию. Однако он идет дальше, расширяя этот запрет на отказ в правах из-за состояния здоровья, происхождения ребенка, его родителей или опекунов, а также других аспектов, включая расу, цвет кожи, пол, язык, религиозные, политические убеждения, национальную или социальную принадлежность, а также материальное состояние.

Конституция Российской Федерации² не использует при закреплении конституционно-правового статуса личности категорию «ребенок», несмотря на то, что используются различные категории для обозначения субъектов правового статуса. Однако при этом термин «ребенок» прямо не упоминается в контексте определения конституционно-правового статуса. Это создает предпосылки для включения положений, касающихся детей, в общую систему правового регулирования, с должным учетом возрастных ограничений и специфических условий, применимых к этой категории лиц.

В российском законодательстве хотя и не делается прямого акцента на детей в контексте прав на образование, жилище, здоровье и социальное обеспечение, в тексте Конституции РФ предполагается, что эти важные аспекты затрагивают как взрослых, так и детей. Однако специфическая связь между детьми и Конституцией РФ проявляется через Федеральный закон от 24 июля 1998 года № 124-ФЗ³, который утверждает, что дети заслуживают особых гарантий своих прав, как это предусмотрено Основным законом. В этом законе подчеркивается значимость детства как критического периода в жизни человека, акцентируется внимание на необходимость обучения детей, чтобы подготовить их к успешной жизни в обществе, на развитие их социально значимой активности и творчества, а также на воспитание моральных ценностей, патриотизма и чувства гражданской ответственности.

Государство обеспечивает поддержку и защиту семьям, матерям, отцам и детям, стремясь создать условия, которые способствуют их благополучному развитию, обучению и воспитанию, как это предусмотрено в статье 38 данного Федерального закона.

Когда мы анализируем правовое положение детей, то прежде всего натываемся на сложность, заключающуюся в том, что их взаимодействие с окружающим миром подпадает под регламентацию разнообразных сфер законодательства России. В любой стране, включая Российскую Федерацию, дети признаются носителями определенных прав и обладателями уникального статуса, который требует от государственных структур и их

² Конституция Российской Федерации: [принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01 июля 2020 г.] // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 08.07.2024).

³ Об основных гарантиях прав ребёнка в Российской Федерации: Федер. закон от 24.07.1998 № 124-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 03.08.1998. № 31. Ст. 3802.

представителей усиленного внимания. В роли носителей прав дети вступают в правовые отношения⁴.

В центре детских отношений находятся интересы самого ребенка, вокруг которых строится поведение участников данных отношений. Родители или заменяющие их лица часто стоят в этих отношениях на одном из полюсов, но в редких случаях их место могут занять органы управления на уровне государства или муниципалитета. Напротив, в этом процессе всегда участвуют различные властные структуры, будь то государственные или местные, а также разнообразные учреждения, включая образовательные и медицинские институты, организации и предприятия. Дети взаимодействуют с множеством различных сфер.

В рамках законодательства Российской Федерации создана система защиты и поддержки детей, акцентированная в Федеральном законе, касающемся основных прав детей. Этот нормативный акт определяет разнообразные группы детей, предоставляя описание их особенностей и устанавливая 13 различных правовых состояний, в которых дети могут находиться. К таким группам относятся: несовершеннолетние, лишенные родительского попечения; дети с инвалидностью; малыши, испытывающие проблемы психологического и/или физического развития; юные лица, подвергшиеся насильственным действиям; подростки, отбывающие срок в учреждениях для несовершеннолетних исправительного типа; а также дети из семей, находящихся в трудной материальной ситуации. Этот перечень позволяет формировать определенные правовые статусы для детей, обеспечивая их защиту и поддержку на государственном уровне.

Стартовой точкой в иерархии должен стать общий правовой статус. Неправильно было бы рассматривать правовую позицию детей только как результат действий государства, несмотря на то, что его роль в гарантировании их прав не стоит преуменьшать. Истоки правового статуса детей крепко укоренены в объективности. Они проистекают из универсальных ценностей, которые стоят выше государственной власти. В процессе создания законодательной основы статуса ребенка государство должно опираться на научные исследования и интегрировать уважение к правам детей, строгое соблюдение баланса прав и обязанностей, культивирование ответственности и законопослушания. Система должна отвергать любые формы девиантного поведения и преступления, способствовать развитию здоровой психологии и гарантировать детям защиту через комплексные и искренние обязательства, а не номинальные обещания.

Система прав и обязанностей ребенка, учитывающая возраст и юридические отношения с государством и опекунами, формируется на основе концептуальных и исторических факторов. Эта система, включающая свободы ребенка, структурируется с учетом особенностей детства и подлежит защите и гарантиям со стороны государственных органов в рамках специфического правового режима. Вместе с тем стоит выразить озабоченность по поводу отсутствия решений Конституционного суда России, которые бы адресовали противоречия между действующими нормами, определяющими права детей, и положениями Конституции РФ.

В контексте защиты прав несовершеннолетних и интересов законодательно охраняемых важно отметить решение, вынесенное Конституционным судом Российской Федерации 8 июня 2010 года под номером 13-П «По делу о проверке конституционности пункта 4 статьи 292 Гражданского кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданки В.В. Чадаевой»⁵. Это решение касается анализа соответствия Конституции пункта 4 статьи 292 Гражданского кодекса РФ после того, как В.В. Чадаева обратилась с жалобой. Суть вопроса заключается в регулировании процесса передачи прав собственности на жилье, где проживают дети, находящиеся под опекой или попечительством, а также те, кто потерял

⁴ Кравчук Н. В. Порядок защиты прав ребёнка. ИГПАН, 2002. С. 71.

⁵ По делу о проверке конституционности пункта 4 статьи 292 Гражданского кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданки В.В. Чадаевой: Постановление Конституц. суда Рос. Федерации от 08.06.2010 № 13-П // Собрание законодательства РФ. 21.06.2010. № 25. Ст. 3246.

родительский уход, особенно когда такие действия могут повлиять на их законные права и интересы.

На основании решения Конституционного суда Российской Федерации, определенная часть артикула 292 Гражданского кодекса РФ⁶, которая ограничивала защиту прав несовершеннолетних в ситуациях передачи права собственности на жилые помещения, где они проживают, без официального статуса подопечных или лиц без родительского попечения, признана противоречащей Конституции. Это касается случаев, когда несовершеннолетние, не находящиеся на учете в органах опеки, тем не менее фактически лишены родительской заботы. Также подчеркивается, что обращения за проверкой законодательства о защите прав детей на соответствие Конституции РФ часто не имеют должного внимания, что является проблемой.

Возможная причина слабого регулирования правового статуса детей в России может кроиться в ограниченной роли, предоставляемой этому аспекту в Конституции в качестве субъектов права. Важно отметить, что вопросы, касающиеся правового статуса детей, не остаются без внимания со стороны Верховного суда Российской Федерации. Это подтверждается серией решений, принятых пленумом Верховного суда, например, решение от 25 октября 1996 года № 9, касающееся вопросов применения Семейного кодекса при делах об установлении отцовства и взыскании алиментов, указывает на акцент, направленный на защиту прав детей в юридической практике России.

В документе № 8 от апреля 2006 года и Постановлении № 10 Верховного суда РФ, датированном 27 мая 1998 года, обсуждается, как суды должны применять законодательство в вопросах, касающихся усыновления детей и разрешения конфликтов, связанных с их воспитанием. Отдельное внимание стоит уделить определению, данному в статье 1 Конвенции о правах ребенка, согласно которому под ребенком понимается любой человек младше 18 лет, за исключением случаев, когда возраст совершеннолетия для него установлен законом иначе. Расширение определения «ребенок» вносит значимые коррективы в российское правопонимание, предоставляя статус и защиту широкому кругу лиц.

Необходимо указать, что пленум Верховного суда РФ в ряде своих постановлений также обращает внимание на правовой статус ребенка в России. Примерами таких постановлений могут являться следующие: Постановление пленума Верховного суда РФ от 25.10.1996 № 9 «О применении судами Семейного кодекса Российской Федерации при рассмотрении дел об установлении отцовства и о взыскании алиментов»⁷, Постановление пленума Верховного суда РФ от 20.04.2006 № 8 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел об усыновлении (удочерении) детей»⁸, Постановление пленума Верховного суда РФ от 27.05.1998 № 10 «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей».

Определение момента, когда ребенок начинает восприниматься как личность в обществе, остается туманным и сложно установить как по времени, так и по сути. Это связано с тем, что различие между индивидуальностью и человеческим бытием является очень глубоким. В контексте ребенка, особенно если он еще совсем мал, его уникальное положение определяется не только его физической и социальной уязвимостью, но и невозможностью самостоятельно осуществлять свои базовые права. Важность защиты этих прав перекладывается на плечи других – родителей, опекунов, государство и социальные институты, которым отводится роль гарантов этих прав и обязанностей.

⁶ *Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)* от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.01.2006) // *Собрание законодательства Российской Федерации*. 1994. № 32. Ст. 3301.

⁷ *О применении судами Семейного кодекса Российской Федерации при рассмотрении дел об установлении отцовства и о взыскании алиментов: Постановление Пленума Верховного суда Рос. Федерации от 25.10.1996 № 9* // *Бюллетень Верховного суда РФ*. 1998. № 7.

⁸ *О применении судами законодательства при рассмотрении дел об усыновлении (удочерении) детей: Постановление Пленума Верховного суда Рос. Федерации от 20.04.2006 № 8* // *Бюллетень Верховного суда РФ*. 2006. № 6.

В статье 19 Основного закона Российской Федерации не указан возраст как ключевой критерий, который бы предотвращал дискриминацию и обеспечивал равенство в области прав и свобод личности, включая такие аспекты как пол, этническая принадлежность, языковая идентичность, социальное происхождение, экономическое статус и занимаемая должность, место проживания, вероисповедание и прочее. Хотя список явно подразумевает возможность расширения и включения других оснований, исключающих дискриминацию. Представляется логичным предложить дополнение, акцентирующее внимание на важности учета возраста как фактора, требующего особого внимания для гарантии равноправия и свободы каждого человека.

Изучение определенных аспектов, связанных с положением детей в правовом поле, выявляет значительные проблемы в области их защиты. Это включает в себя не только недостаточность законодательной поддержки основополагающих прав и свобод, но и отсутствие эффективных механизмов для их гарантирования, а также тенденцию к формальному подходу в регулировании соответствующих правовых отношений. В этом контексте особую важность приобретает положение, закрепленное в Конституции Российской Федерации, которое подчеркивает неотъемлемую роль государства в признании, уважении и защите прав детей среди прочего, отмечая необходимость активных действий по устранению выявленных недостатков.

Подводя итог, стоит подчеркнуть, что вопросы, касающиеся утверждения юридического положения детей, занимают значимое место в повестке дня российского общества. В современных условиях критерием оценки уровня демократии страны является гарантирование и защита прав человека без ограничения по возрасту, включая детей. Юридические гарантии для детей, признаваемые уникальным сегментом в системе правовых отношений, образуют отдельный правовой институт, который представляет собой конституционную ценность и находится под защитой государства. Таким образом, реформирование и развитие этой сферы представляют собой ключевую миссию для России.

В борьбе с проблемами, которые стоят перед нашей страной, мы сталкиваемся с серьезными барьерами. Чтобы их преодолеть, мы выдвигаем ряд инновационных предложений. Во-первых, настаиваем на внесении в Конституцию РФ изменений, закрепляющих правовой статус детей. Во-вторых, предлагаем разработать и принять унифицированный законодательный акт, который определял бы и защищал права детей на всей территории страны по образцу уже существующего в Республике Беларусь закона, датированного 25 октября 2000 года. Этот акт должен охватывать все ключевые аспекты прав ребенка. В-третьих, мы видим необходимость учреждения должности уполномоченного по правам ребенка в каждом регионе РФ, что позволит на практике обеспечивать защиту интересов детей.

Мы полагаем, что при воплощении в практику указанных предложений повысится эффективность законодательства, регулирующего правовое положение несовершеннолетних, улучшится механизм защиты и реализации их прав.

Библиографический список

Кравчук Н.В. Порядок защиты прав ребёнка. ИГПАН, 2002.

THE CHILD AS A SUBJECT OF LEGAL RELATIONS: CURRENT PROBLEMS

Irina A. Gamm, cadet

E-mail: irinka.gamm@yandex.ru

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

The topic of our research is of acute relevance in modern realities. And not only because the Government of the Russian Federation pays so much attention to the issues of protecting family and childhood. The determining factor here is the low level of protection of children's rights in modern civil society. Also, the relevance of our work is due to the fact that in order to create a prosperous future for any country, it is necessary, first of all, to ensure healthy and normal conditions for the development of children.

Keywords: child; Convention on the Rights of the Child; Constitution; family; minors.

МОНИТОРИНГ ОСОБЕННОСТЕЙ КАЧЕСТВА И УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

Дегтярев Никита Игоревич, аспирант
электронный адрес: degtyarev.n1k@yandex.ru
Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского
295007, Россия, г. Симферополь, пр. Вернадского, 4

Аннотация:

Статья посвящена мониторингу особенностей качества и уровня жизни населения России. В статье рассматриваются статистико-аналитические материалы к исследованию проблемы качества и уровня жизни населения России. Автором на основе анализа статистических данных среднедушевых доходов населения, обеспечения прожиточного минимума проанализирован уровень жизни семей и населения России в динамике с 2019 по 2023 годы. Показана динамика основных экономических и демографических показателей уровня жизни населения в целом по России за 2015-2023 гг., в том числе численность населения с денежными доходами ниже границы бедности/величины прожиточного минимума. Проанализирована динамика показателей уровня жизни и сделаны перспективные прогнозы. На основании анализа показателей неравенства уровня жизни делаются выводы об общей динамике дифференциации уровня жизни населения России.

Ключевые слова: границы бедности; качество жизни; продолжительность жизни; прожиточный минимум; среднедушевые доходы населения; уровень жизни; уровень денежных доходов населения.

В современной России в условиях высокой степени межрегионального неравенства смягчение социальной дифференциации остается важнейшей задачей государственной политики. Поэтому измерение как степени, так и динамики неравенства уровня жизни населения, вопрос социального неравенства сохраняют свою актуальность с точки зрения определения целей, направлений и выбора мероприятий и масштабов социальной политики в рамках реализации государственных программ национальных проектов по повышению уровня жизни. В связи с этим смягчение социального неравенства остается важнейшей задачей социальной политики государства. Выделяются основные факторы, определяющие уровень жизни в стране. Анализ динамики дифференциации показателей уровня жизни в России в период 2017–2023 годы представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели среднедушевых доходов населения РФ в расчете на одного человека в месяц (тыс. руб.) в 2019–2023 гг.

Показатели	2019	2020	2021	2022	2023
Уровень нормальной жизни семьи, тыс. руб.	38,1	40,1	43,6	46,5	49,8
Среднедушевой доход семьи в месяц, тыс. руб.	16,8	17,7	18,6	22,3	24
Обеспечение прожиточного минимума, тыс. руб.	21	23,4	24,6	26,9	27,8
Официальный прожиточный минимум (Росстат), тыс. руб.	11,2	11,653	11,7	13,9	14,4

Примечание. Источник: составлено автором на основе данных¹.

На рисунках 1 и 2 за 2019–2023 гг. показаны значения обеспечения прожиточного минимума в Российской Федерации и среднедушевых доходов семьи, а также уровень нормальной жизни семьи россиян в динамике.

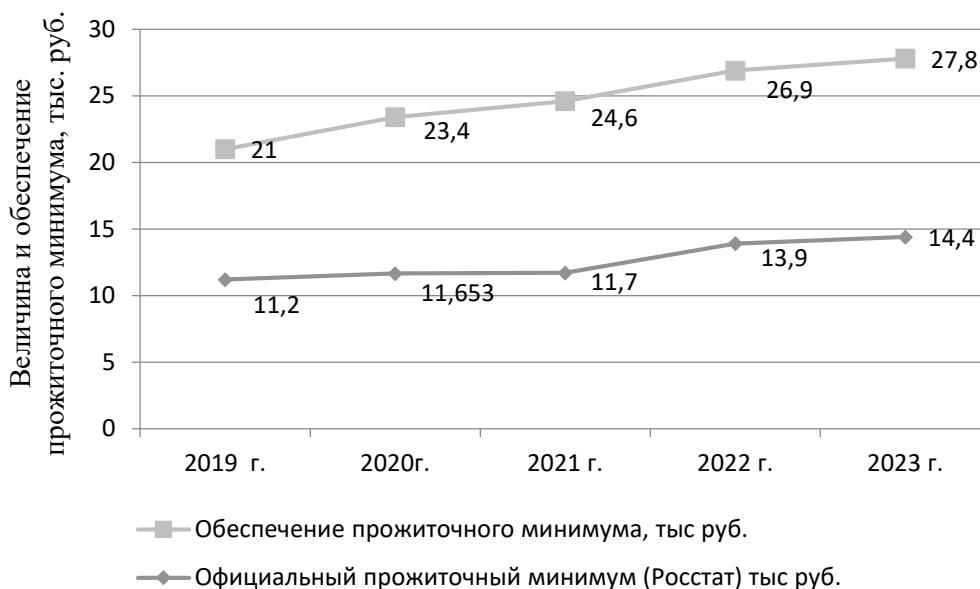


Рисунок 1 – Обеспечение прожиточного минимума Российской Федерации за 2019–2023 гг., тыс. руб.

Примечание. Источник: составлено автором на основе данных².

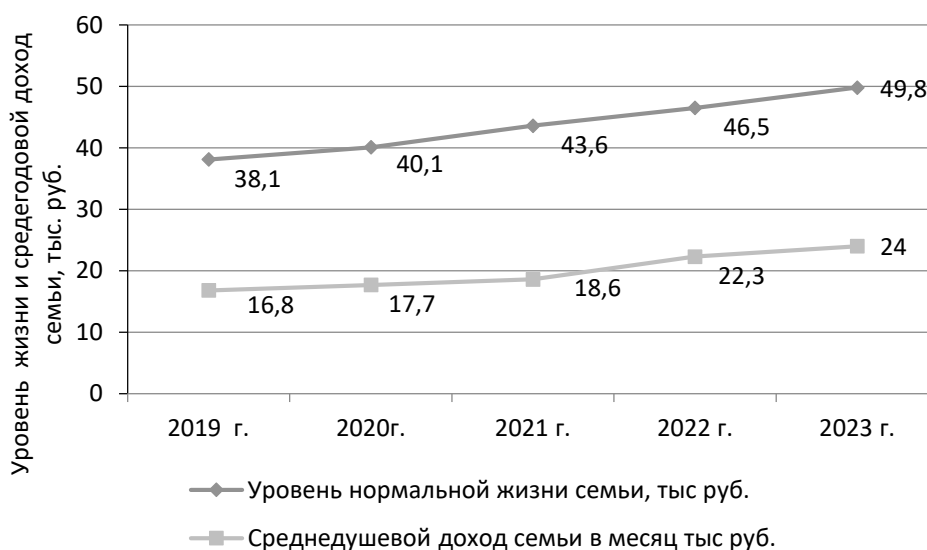


Рисунок 2 – Среднедушевой доход семьи в месяц и уровень нормальной жизни семьи, тыс. руб.

Примечание. Источник: составлено автором на основе данных³.

Основные экономические и демографические показатели уровня населения в целом по России за 2015–2023 гг. зафиксированы в таблице 2 и на рисунках 3 и 4.

¹ Гончаров С. Оценки уровня дохода среди россиян в 2023 году. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.levada.ru/2023/07/18/otsenki-urovnya-dohoda-sredi-rossiyan-v-2023-godu/> (дата обращения 20.05.2024).

² Там же.

³ Там же.

Таблица 2 – Основные показатели уровня жизни населения в целом по России за 2015–2023 гг.

Показатели	Годы								
	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Уровень денежных доходов населения, тыс. руб.	30254	30865	31897	33361	35506	36240	40304	64191	50300
Численность населения с денежными доходами ниже границы бедности/величины прожиточного минимума, %	13,5	13,3	13	12,7	12,4	12,2	11,1	9	8,5
Продолжительность жизни при рождении (число лет)	74,42	74,9	75,45	75,9	76,3	74	72,51	75,77	73,4

Примечание. Источник: составлено автором на основе данных⁴.



Рисунок 3 – Численность населения с денежными доходами ниже границы бедности/величины прожиточного минимума за 2015–2023 гг., %

Примечание. Источник: составлено автором на основе данных⁵.

⁴ Уровень жизни. Уровень бедности. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397> (дата обращения 22.05.2024).

⁵ Приложение к сборнику «Социальное положение и уровень жизни населения России 2023» (информация по субъектам Российской Федерации) [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13212> (дата обращения 22.05.2024).



Рисунок 4 – Уровень денежных доходов населения России за 2015–2023 гг., тыс. руб.
Примечание. Источник: составлено автором на основе данных⁶.

Перспективные оценки будущего качества и уровня жизни населения указывают на большее ожидание динамики в отношении улучшения их материальной ситуации, связанной с увеличением денежных доходов населения России и снижением численности населения с денежными доходами ниже границы бедности/величины прожиточного минимума за 9 лет. Он снизился на 5% по сравнению с уровнем 2015 года (13,5%) до 8,5% в 2023 году. Население России ждут улучшения своего положения в ближайшие годы.

Библиографический список

- Гончаров С. Оценки уровня дохода среди россиян в 2023 году. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.levada.ru/2023/07/18/otsenki-urovnya-dohoda-sredi-rossiyan-v-2023-godu/> (дата обращения 20.05.2024).
- Уровень жизни. Уровень бедности. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397> (дата обращения 22.05.2024).
- Приложение к сборнику «Социальное положение и уровень жизни населения России 2023» (информация по субъектам Российской Федерации) [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13212> (дата обращения 22.05.2024).

⁶ *Уровень жизни. Уровень бедности.* Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397> (дата обращения 22.05.2024).

MONITORING OF FEATURES IN THE QUALITY AND STANDARD OF LIFE OF THE RUSSIAN POPULATION

Nikita I. Degtyarev, graduate student
E-mail: degtyarev.n1k@yandex.ru
V.I. Vernadsky Crimean Federal University
4 Vernadsky Ave., Simferopol, 295007, Russia

Summary:

The article is devoted to monitoring the characteristics of the quality and standard of living of the Russian population. The article discusses statistical and analytical materials for the study of the problem of quality and standard of living of the Russian population. The author, based on the analysis of actual statistical data: average per capita income of the population, provision of a living wage, analyzed the standard of living of families and the population of Russia in dynamics from 2019 to 2023. The dynamics of the main economic and demographic indicators of the standard of living of the population in Russia as a whole for 2015-2023 are shown, including the number of people with cash incomes below the poverty line/subsistence level. All dynamics of living standard indicators were analyzed and long-term forecasts were made. Based on the analysis of indicators of inequality in living standards, conclusions are drawn about the general dynamics of differentiation in the standard of living of the Russian population.

Keywords: poverty limits; the quality of life; life expectancy; living wage; average per capita income of the population; standard of living; level of monetary income of the population.

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ СОЦИО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ НА ЖИЗНЬ НАСЕЛЕНИЯ

**Козлов Виктор Андреевич, соискатель
электронный адрес: viktor2283@bk.ru
Крымский федеральный университет
им. В.И. Вернадского
295007, Россия, г. Симферополь, пр. Вернадского, 4**

Аннотация:

Статья посвящена анализу влияния социо-технологических аспектов на жизнь населения. Анализ проведен по данным населения города Санкт-Петербурга, который является лидером России во многих сферах цифровой трансформации. В статье показано использование сети Интернет населением в субъектах Российской Федерации в 2022 году. Проанализировано распределение населения Санкт-Петербурга сети Интернет по возрастным группам. Представлен в динамике за 3 года (2020-2022 гг.) уровень удовлетворенности населения г. Санкт-Петербурга качеством предоставленных услуг в электронной форме. Сделаны соответствующие выводы.

Ключевые слова: информационные технологии; информационно-телекоммуникационные сети; население; сеть Интернет; социо-технологические аспекты; уровень удовлетворенности.

На сегодняшний день Санкт-Петербург является регионом-лидером России во многих сферах цифровой трансформации, внедряются и активно используются полезные и доступные цифровые решения для горожан и органов власти. Развитая инфраструктура, динамичная IT отрасль позволяют совершенствовать опыт цифровой трансформации в городе, направленный на повышение уровня жизни, реализуя поставленные цели Стратегии в области цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Санкт-Петербурга¹.

Рассмотрим данные использования информационных технологий и информационно-телекоммуникационных сетей населением Санкт-Петербурга в сравнении с иными субъектами и РФ в целом.

Показатель использования сети Интернет населением г. Санкт-Петербург в возрасте 15 лет и старше (90,5%) выше аналогичных у сравниваемых субъектов (рисунок 1). Все это подтверждает высокий уровень информационно-коммуникационной обеспеченности и активности пользователей.

¹ *Стратегия* в области цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Санкт-Петербурга. Утверждена губернатором Санкт-Петербурга А.Д. Бегловым 11.10.2022. 154 с. [Электронный ресурс]. URL: <https://kis.gov.spb.ru/media/content/docs/5915.pdf> (дата обращения 20.05.2024).



Рисунок 1 – Использование сети Интернет населением в субъектах Российской Федерации в 2022 году, % от общей численности населения в возрасте 15 лет и старше соответствующего субъекта

Примечание. Источник: составлено автором по данным².

При этом тех, кто пользуется каждый день или почти каждый день, в г. Санкт-Петербурге 83,9%. Среди активных пользователей сети Интернет лидируют возрастные группы 30-34 года (13,4%), 35-39 лет (12,4%) и 60-69 лет (13,6%), т.е. высокие показатели активности в сети Интернет демонстрируют крайняя группа молодежи, работающее население, а также пользователи предпенсионного и пенсионного возраста (рисунок 2).

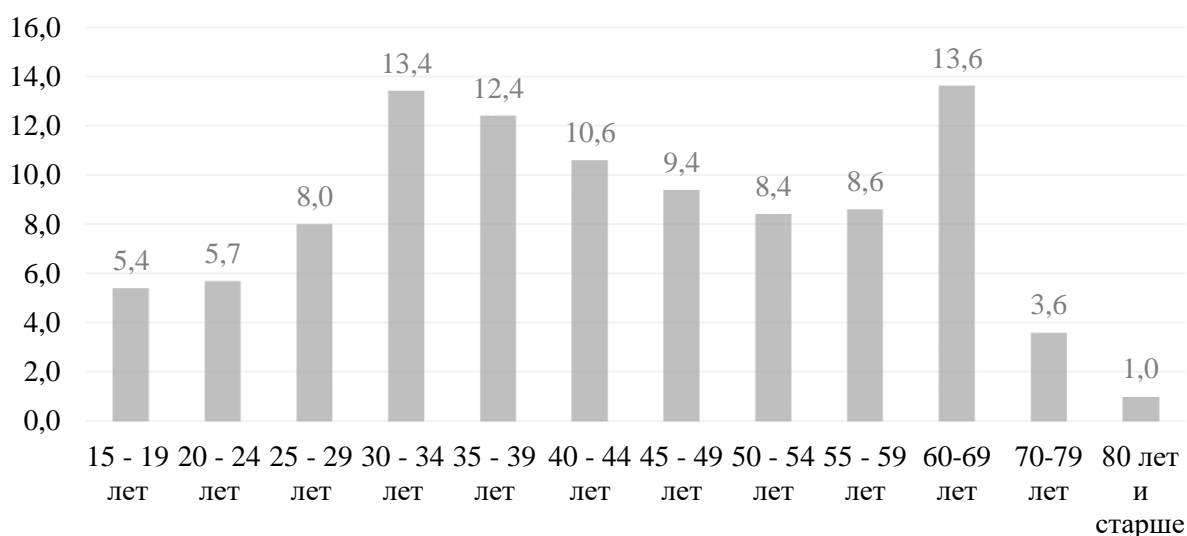


Рисунок 2 – Распределение населения г. Санкт-Петербурга сети Интернет в 2022 году по возрастным группам, %

Примечание. Источник: составлено автором по данным³.

² *Итоги* федерального статистического наблюдения по вопросам использования населением информационных технологий и информационно-телекоммуникационных сетей. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: https://rosstat.gov.ru/free_doc/new_site/business/it/ikt22/index.html (дата обращения 19.05.2024).

³ Там же.

Изучая виды устройств, используемых для выхода в сеть Интернет (рисунок 3), можно отметить наиболее популярные:

- мобильный телефон или смартфон (83 % в г. Санкт-Петербурге, 82,3 % по РФ, 80 % в Северо-Западном федеральном округе и 81 % в Ленинградской области);
- мобильные компьютеры: лэптопы, ноутбуки, нетбуки, ультрабуки (48 % в г. Санкт-Петербурге, 39,2 % по РФ, 45 % в Северо-Западном федеральном округе и 47 % в Ленинградской области);
- настольные (стационарные) компьютеры (46 % в г. Санкт-Петербурге, 34,4 % по РФ, 34 % в Северо-Западном федеральном округе и 25 % в Ленинградской области);
- планшетные компьютеры (32 % в г. Санкт-Петербурге, 22,8 % по РФ, 27 % в Северо-Западном федеральном округе и 37 % в Ленинградской области).

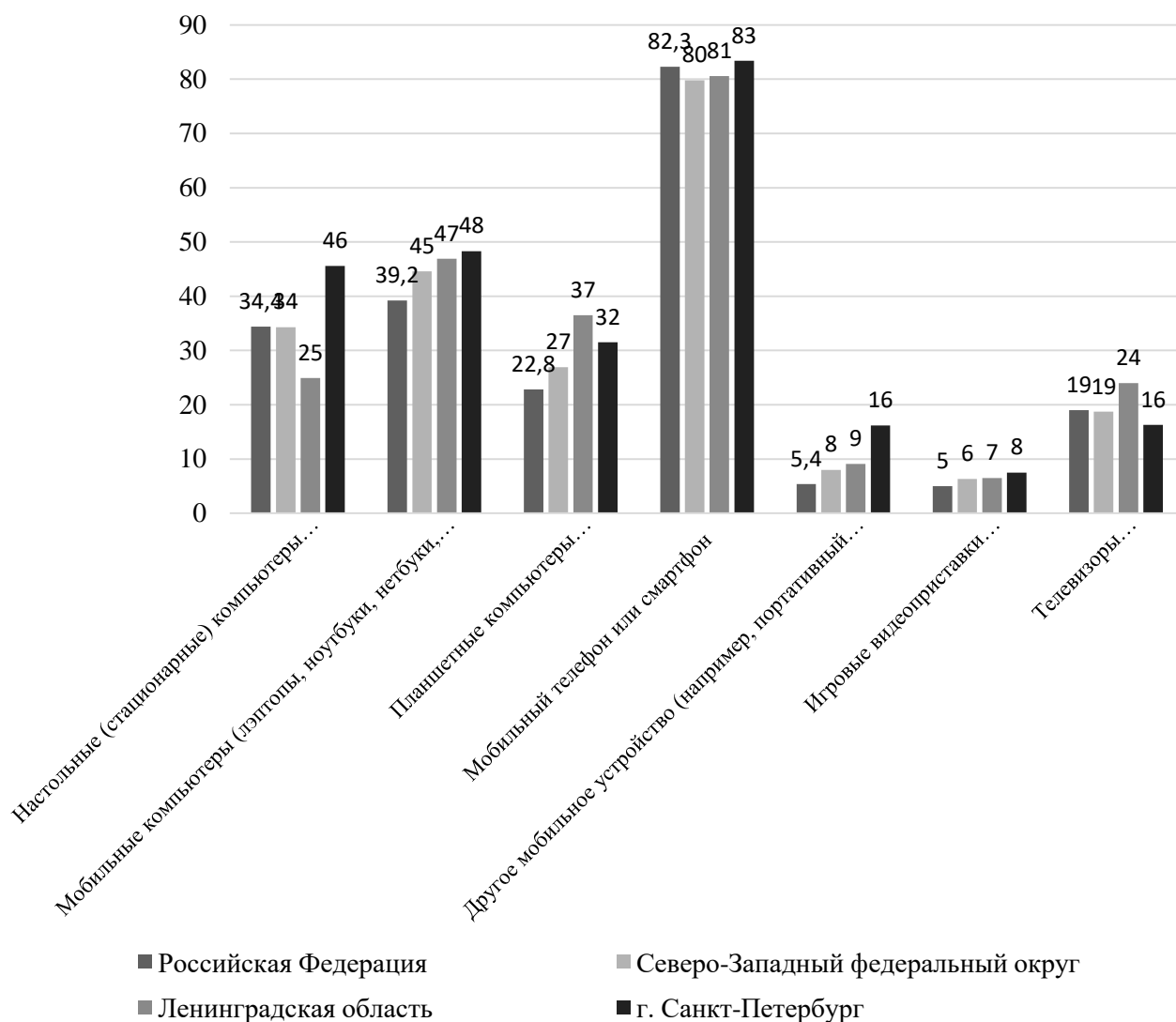


Рисунок 3 – Распределение домашних хозяйств по видам устройств, используемых для выхода в сеть Интернет в 2022 году, % от общего числа соответствующего субъекта
Примечание. Источник: составлено автором по данным⁴.

⁴ *Итоги* федерального статистического наблюдения по вопросам использования населением информационных технологий и информационно-телекоммуникационных сетей. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: https://rosstat.gov.ru/free_doc/new_site/business/it/ikt22/index.html (дата обращения 19.05.2024).

При этом среди целей использования большинство чаще указывает телефонные звонки или видеосвязь, участие в социальных сетях, осуществление банковских операций (в т. ч. денежные переводы, платежи, просмотр информации о счете через личный кабинет и др.), просмотр новостей и информации о погоде, покупка товаров или услуг.

Рассматривая динамику уровня удовлетворенности населения Санкт-Петербурга качеством предоставленных услуг в электронной форме (рисунок 4), можно наблюдать значительный рост, который также характеризует и высокое качество оказываемых услуг.

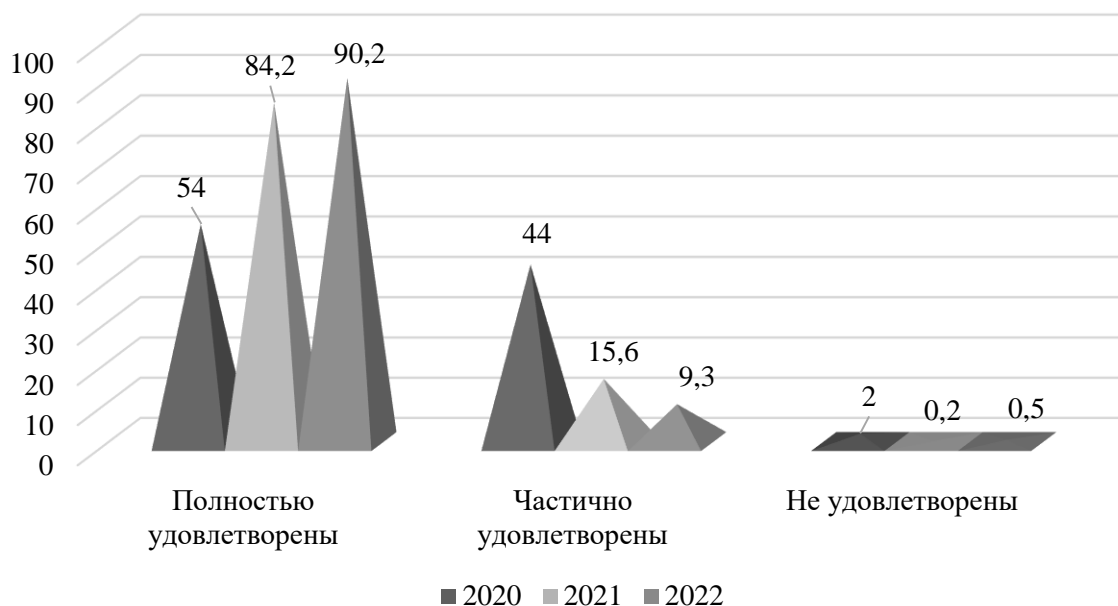


Рисунок 4 – Уровень удовлетворенности населения г. Санкт-Петербурга качеством предоставленных услуг в электронной форме, % населения в возрасте 15-72 лет
Примечание. Источник: составлено автором по данным⁵.

Таким образом, рассмотрение влияние социо-технологических аспектов на жизнь населения г. Санкт-Петербурга проведено с учетом реализации Стратегии в области цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления города и активного внедрении отечественных цифровых технологий для совершенствования условий жизни населения. Город Санкт-Петербург является регионом – лидером России во многих сферах цифровой трансформации.

Библиографический список

Итоги федерального статистического наблюдения по вопросам использования населением информационных технологий и информационно-телекоммуникационных сетей. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: https://rosstat.gov.ru/free_doc/new_site/business/it/ikt22/index.html (дата обращения 19.05.2024).

Стратегия в области цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Санкт-Петербурга. Утверждена губернатором Санкт-Петербурга А.Д. Бегловым 11.10.2022. 154 с. [Электронный ресурс]. URL: <https://kis.gov.spb.ru/media/content/docs/5915.pdf> (дата обращения 20.05.2024).

⁵ *Итоги* федерального статистического наблюдения по вопросам использования населением информационных технологий и информационно-телекоммуникационных сетей. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: https://rosstat.gov.ru/free_doc/new_site/business/it/ikt22/index.html (дата обращения 19.05.2024).

ANALYSIS OF THE IMPACT OF SOCIO-TECHNOLOGICAL ASPECTS ON THE LIFE OF THE POPULATION

Viktor A. Kozlov, the applicant
E-mail: viktor2283@bk.ru
V.I. Vernadsky Crimean Federal University
4 Vernadsky Ave., Simferopol, 295007, Russia

Summary:

The article is devoted to the analysis of the impact of socio-technological aspects on the life of the population. The analysis was conducted based on data from the population of the city of St. Petersburg, which is Russia's leader in many areas of digital transformation. The article shows the use of the Internet by the population in the subjects of the Russian Federation in 2022. The distribution of the population of St. Petersburg on the Internet by age groups is analyzed. The level of satisfaction of the population of St. Petersburg with the quality of services provided in electronic form is presented in dynamics for 3 years (2020-2022). Relevant conclusions have been drawn.

Keywords: Information technologies; information and telecommunication networks; population; Internet; socio-technological aspects; satisfaction level.

ОЦЕНКА РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ СЕВЕРНЫХ РЕГИОНОВ

Колечков Дмитрий Васильевич, канд. экон. наук,
старший научный сотрудник
электронный адрес: Kdb1970@mail.ru
Институт социально экономических и энергетических
проблем Севера ФИЦ Коми НЦ УрО РАН
167000, Россия, г. Сыктывкар, ул. Коммунистическая, 24

Аннотация:

В послании Президента РФ к Федеральному собранию одним из ориентиров дальнейшего развития страны обозначено сглаживание социально-экономических пространственных различий. Актуальность исследования обусловлена значимостью строительства для развития экономики Севера – удовлетворением инвестиционного спроса основных отраслей, в том числе в рамках реализации инфраструктурных и жилищных проектов в условиях санкционного давления и сложных природных условиях хозяйствования. В результате оценки производительности труда, основных фондов, доли валовой добавленной стоимости в экономике, инвестиции в основной капитал выявлена значительная пространственная дифференциация в строительстве на Севере.

Исследование основано на официальных данных государственной службы статистики из открытых источников. Отобранные индикаторы, исчисленные на одного работающего, сопоставляются с двенадцатью территориями Севера РФ с временным интервалом 2017–2022 гг.

Ключевые слова: строительство; валовая добавленная стоимость; основные фонды; инвестиции в основной капитал; степень износа; производительность труда.

По ряду объективных причин в пространственном измерении Российской Федерации существует высокая степень дифференциации в социально-экономическом развитии, в том числе и в строительном комплексе. Для принятия конкретных мер по выработке и реализации программ развития региональным органам исполнительной власти необходим механизм оценки подобного рода диспропорций. Важным ориентиром роста экономики регионов является активность инвестиционного обеспечения воспроизводства основного капитала, что отражается в способности регионального стройкомплекса освоить инвестиционные ресурсы¹.

Главными показателями развития строительной отрасли выступают: готовая строительная продукция, ввод в эксплуатацию мощностей, объем работ, выполненных в области строительства, общая площадь построенных зданий, общий объем строительства, общая площадь жилых домов и т.д. Эти показатели аккумулируются в формах статистических наблюдений согласно перечню Росстата.

Ключевым интегральным индикатором статистики строительства является валовой выпуск, который формируется из стоимости строительно-монтажных, проектно-

¹ Дудко В. А. Выявление приоритетных факторов развития строительной сферы региона методами нейросетевого моделирования // Васильевские чтения. Ценности и интересы современного общества: материалы II международной научно-практической конференции. Ч. 1. 10.11.2008. Курск: Российский государственный торгово-экономический университет. Курский филиал. 2008. С. 130–141.

изыскательских и других работ, выполненных хозяйственным или подрядным способом. Кроме того, в данный показатель входит стоимость работ индивидуального строительства².

К числу северных регионов нами отнесены республики Карелия, Коми и Саха (Якутия), Камчатский край, Архангельская, Магаданская, Мурманская и Сахалинская области, Ханты-Мансийский, Ямало-Ненецкий, Ненецкий и Чукотский автономные округа³. Анализ производился с помощью расчета абсолютных и относительных показателей, сопоставления их в динамике, сравнения регионов между собой и со среднероссийскими значениями, табличного и графического представления данных.

Результаты исследования. Доля строительной отрасли в экономике России в 2022 году составила 5,5 %, снизившись относительно 2017 года на 0,3 процентного пункта (п.п.). В целом по Северу вклад строительства в экономику несколько выше, однако доля снизилась значительно: с 8,5 % в 2017 году до 6,6 % в 2022 (рисунок 1).

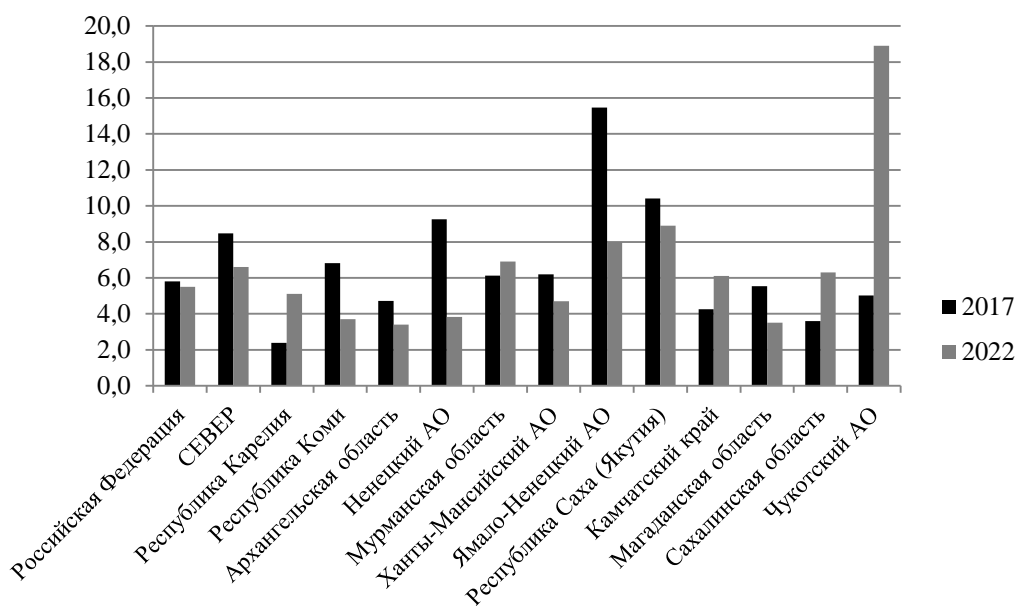


Рисунок 1 – Доля валовой добавленной стоимости строительства в экономике северных регионов, %

Примечание. Источник: составлено автором по данным ЕМИСС⁴.

За период 2017–2022 гг. самое существенное снижение ВДС строительства наблюдалось в Ямало-Ненецком АО (на 7,5 п.п.) и Республике Коми (на 3,1 п.п.). Главным фактором, повлиявшим на это, стало усиление доминирования и увеличение в структуре экономики северных регионов добычи полезных ископаемых.

В 2022 году в отраслевой структуре экономики наибольший удельный вес строительства приходился в Чукотском АО (18,9 %), Республике Саха (Якутия) (8,9 %), Ямало-Ненецком АО (8 %), Мурманской области (6,9 %), Сахалинской области (6,3 %),

² Дивина Л. Э., Ордынская М. Е., Таусова И. Ф. Исследование статистической динамики развития строительного сектора Южного федерального округа и Республики Адыгея [Электронный ресурс] // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. 2020. № 3. Ст. № 6309. URL: <https://eee-region.ru/article/6309> (дата обращения: 05.04.2024).

³ О внесении изменений и дополнений в Перечень районов Крайнего Севера и местностей, приравненных к районам Крайнего Севера, утвержденный Постановлением Совета Министров СССР от 10 ноября 1967 г. № 1029 [Электронный ресурс]: Постановление Совмина СССР от 03.01.1983 № 12. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_403 (дата обращения: 05.04.2024).

⁴ Единая межведомственная информационно-статистическая система (ЕМИСС) [Электронный ресурс]. URL: <https://www.fedstat.ru> (дата обращения: 05.04.2024).

наименьший – в Архангельской области (3,4 %), Магаданской области (3,5 %), Республике Коми (3,7 %) и Ненецком АО (3,8 %).

За исследуемый период значительно увеличился удельный вес валовой добавленной стоимости строительства в экономике Чукотского АО (на 13,9 п.п.).

Успешное развитие инвестиционно-строительного сектора оказывает существенное влияние на уровень и темпы роста всех отраслей материального производства и социальной сферы. Наличие и состояние техники и технологий, наряду с действиями органов исполнительной власти, существованием кадрового резерва и инвестиционной привлекательности создают надежный базис для успешного функционирования всего строительного комплекса, а, следовательно, и экономики в целом.

Основные фонды. Основные фонды – часть капитала, трансформированная в здания, сооружения и другие средства производства, участвуют в производственном процессе, перенося свою стоимость на создаваемую продукцию долями⁵. Производственные мощности и основные фонды отраслей экономики создает строительная отрасль. Реализация инвестиционных проектов невозможна при недостаточности основного капитала в сфере инвестиционно-строительной деятельности.

В территориальной структуре основных фондов в целом по экономике доля Севера в 2022 году составила 14,6 %, снизившись относительно 2017 года на 2,6 п.п. Чуть менее половины основных фондов строительной отрасли северных регионов в 2022 г. принадлежало Ханты-Мансийскому АО – 44,9 %, что на 2,5 п.п. больше 2017 г. Весомая часть фондов в 2022 году приходилась на Республику Саха (Якутия) (13,1 %), Ямало-Ненецкий АО (10,4 %), Сахалинскую область (8 %) и Чукотский АО (6,3 %). По сравнению с 2017 годом наибольший прирост доли основных фондов строительной отрасли в территориальной структуре Севера произошел в Чукотском АО (на 4,4 п.п.) и Ханты-Мансийском АО (на 2,5 п.п.). Значительное снижение зафиксировано в Республике Саха (Якутия) (на 3,6 п.п.) и Камчатском крае (на 2,2 п.п.).

Одно из значительных препятствий для социально-экономического развития северных регионов – высокий уровень изношенности основных фондов в строительстве (таблица 1).

Таблица 1 – Степень износа основных фондов в строительстве, в %

	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Российская Федерация	48,4	46,1	48,2	51,6	50,5	52,2
СЕВЕР	55,7	55,4	56,7	61,5	58,6	56,8
Республика Карелия	53,0	52,9	52,9	51,8	53,1	51,3
Республика Коми	64,4	66,1	66,4	57,0	69,4	75,7
Архангельская область	58,7	54,6	57,6	59,0	49,6	55,5
Ненецкий АО	62,6	60,4	64,4	64,8	68,0	70,5
Мурманская область	53,6	46,4	44,3	56,5	53,9	53,8
Ханты-Мансийский АО - Югра	49,4	57,8	63,2	63,3	64,9	62,3
Ямало-Ненецкий АО	51,7	51,2	62,3	69,4	66,0	64,5
Республика Саха (Якутия)	60,1	37,7	51,6	55,7	60,8	60,7
Камчатский край	39,1	37,8	43,7	67,2	38,6	46,2
Магаданская область	60,4	66,2	75,2	75,5	63,9	55,6
Сахалинская область	54,8	70,1	31,4	53,2	54,8	57,3
Чукотский АО	60,5	63,6	67,3	64,1	60,5	28,7

В целом по Северу степень износа основных фондов в строительстве выше, чем по России, и при этом имеет тенденцию к увеличению (с 55,7 % в 2017 г. до 56,8 % в 2022 г.). Практически во всех северных регионах в строительстве более половины основных фондов

⁵ Дмитриева Г. С. Экономика организации (предприятия): учеб. пособие. СПб.: ГУАП, 2016. 207 с.

изношено. Критически высокая степень износа в 2022 году наблюдалась в Республике Коми (75,7 %), Ненецком АО (70,5 %), Ямало-Ненецком АО (64,5 %), Ханты-Мансийском АО (62,3 %) и Республике Саха (Якутия) (60,7 %). Причем за исследуемый период везде произошел рост изношенности. Нельзя не отметить кардинальное улучшение состояния основных фондов строительства в Чукотском АО, где степень износа снизилась с 60,5 % в 2017 году до 28,7 % в 2022.

Необходимо подчеркнуть, что износ основных фондов в северных регионах, по строительной отрасли выше, чем в целом по всем отраслям экономики. В 2017 году степень износа основных фондов в строительстве по Северу составляла 55,7 %, что выше в целом по экономике на 8,3 п.п., а в 2022 году – на 15,4 п.п. Высокий уровень износа и морально устаревшие основные фонды, вследствие чего возникла технологическая отсталость и низкая конкурентоспособность выпускаемой продукции, являются факторами, мешающими социально-экономическому развитию северных регионов.

Производительность труда. Важнейшим индикатором эффективности использования ресурсов является производительность труда. В данном исследовании использован стоимостной способ ее расчета⁶.

$$ПТ = \frac{ВДС_i}{СГЧЗ_i}$$

где $ВДС_i$ – валовая добавленная стоимость i -той отрасли;

$СГЧЗ_i$ – среднегодовая численность занятых i -той отрасли.

В целом по северным регионам производительность труда в строительстве значительно превышает среднероссийские значения – в 2021 году 4,5 против 2,6 млн руб. на одного занятого, что связано с действием удорожающих факторов на Севере (рисунок 2), т.е. относительно других территорий ВДС в северных территориях выше и при этом занятость более низкая.

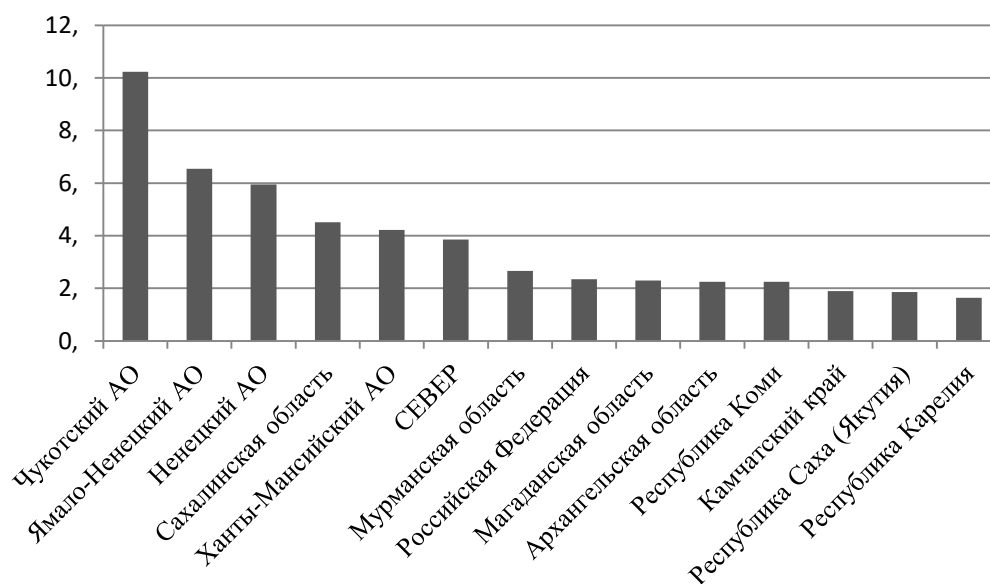


Рисунок 2 – Производительность труда в строительстве северных регионов в 2022 г., млн руб. на одного занятого

Примечание. Источник: составлено автором по данным ЕМИСС⁷

⁶ Мамлеева Э. Р., Трофимова Н. В., Сазыкина М. Ю. Анализ производительности труда строительной отрасли в регионах Российской Федерации // Геополитика и экогеодинамика регионов. 2022. Т. 8, № 2. С. 134–145.

⁷ Единая межведомственная информационно-статистическая система (ЕМИСС) [Электронный ресурс]. URL: <https://www.fedstat.ru> (дата обращения: 05.04.2024).

По Северу и России в целом за исследуемый период наблюдалась положительная динамика изменения производительности труда. При этом следует отметить, что в 2022 году относительно предыдущего года на всех северных территориях, кроме Ямало-Ненецкого АО, отмечен рост. Лидерами роста являлись Сахалинская область (рост в 2022 г. относительно 2017 г. в 3,2 раза), Республика Карелия (в 2,8 раза), Камчатский край (в 2 раза), Чукотский АО (в 1,7 раза) и Ненецкий АО (в 1,6 раза). В аутсайдеры попали Ненецкий АО, Ямало-Ненецкий АО и Магаданская область, где зафиксировано падение на 20-25%.

Анализ статистических данных выявил существенную дифференциацию исследуемого показателя между регионами. Так, если в 2022 году в Архангельской области производительность труда в строительстве составляла 2,1 млн руб. на одного занятого, то в Чукотском АО – 14 млн руб., что в 6,7 раза больше.

Инвестиции в основной капитал. Важнейшим базовым индикатором, характеризующим строительный комплекс, являются инвестиции в основной капитал. За период с 2017 по 2022 гг. в инвестиционных процессах северных регионов наблюдались разнонаправленные тенденции. В среднем по Северу объем капиталовложений на одного работающего превышает среднероссийское значение 2022 года в 3,3 раза. Так, если в целом по России данный индикатор увеличился в 2,8 раза, то по Северу – в 7 раз. Наибольшее влияние на это оказали Ямало-Ненецкий АО (рост в 93,6 раза) и Республика Саха (в 42 раза). В 29 раз увеличился показатель в Чукотском АО, однако номинальное значение не столь велико. Негативные явления в инвестиционной деятельности наблюдались в Архангельской области. Так, если в 2017 г. здесь на одного занятого приходилось 1,6 млн руб. (в 3,7 раза выше, чем в целом по Северу), то в 2022 г. лишь 136 тыс. руб. (в 11,9 раз меньше). Высокие значения в 2017 г. зафиксированы и в Республике Коми (1,7 млн руб. на одного занятого), однако и здесь произошло снижение в 1,5 раза. Специализация этих территорий на добыче углеводородного сырья требует больших финансовых вливаний в инфраструктурные проекты в строительстве. Низкие значения в 2022 г. наблюдались в Ненецком АО (28,6 тыс. руб. на одного занятого), Архангельской области (136 тыс. руб.), Магаданской области (306,8 тыс. руб.), Камчатском крае (345 тыс. руб.) и Ханты-Мансийском АО (357,5 тыс. руб.).

Особый интерес вызывает пространственная структура инвестиций в основной капитал северных регионов, которая претерпела за рассматриваемый период кардинальные изменения (рисунок 3).

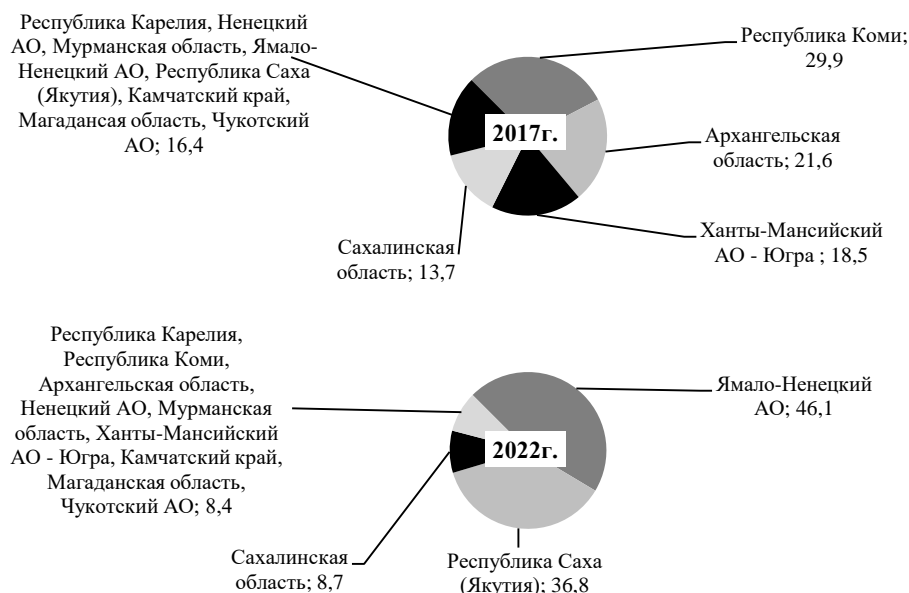


Рисунок 3 – Пространственная структура инвестиций в основной капитал северных регионов, %
 Примечание. Источник: составлено автором по данным ЕМИСС⁸.

⁸ Единая межведомственная информационно-статистическая система (ЕМИСС) [Электронный ресурс]. URL: <https://www.fedstat.ru> (дата обращения: 05.04.2024).

Основная доля (83,7 %) инвестиций в основной капитал в 2017 году в строительстве приходилась на 4 региона: Республику Коми, Архангельскую область, Ханты-Мансийский АО и Сахалинскую область. Остальные 8 территорий занимали всего 16,4 %. Лидером по инвестициям в основной капитал являлась Республика Коми, на которую приходилось почти треть всего объема. Мизерные показатели демонстрировал Чукотский АО (0,01 %), Ненецкий АО (0,1 %), Магаданская область (0,3 %) и Камчатский край (0,4 %).

В 2022 году пространственная структура инвестиций в основной капитал в строительной отрасли изменилась существенно. Теперь на 3 территории приходилась основная часть (91,6 %) и лишь 8,4 % на остальные 9 северных регионов. Примечательно, что среди «лидеров» в данной структуре лишь в Сахалинской области участие в формировании территориальной структуры капиталовложений стабильно. Такая ситуация среди «аутсайдеров», к которым относятся Ненецкий АО, Камчатский край, Магаданская область и Чукотский АО, у которых доля инвестиций в основной капитал от общего объема по Северу колебалась на протяжении рассматриваемого периода в диапазоне 0,01–0,6%.

Такие значительные трансформации и диспропорции в пространственной структуре инвестиций в основной капитал объясняются, главным образом, осуществлением крупных инвестиционных проектов в газонефтедобывающих и перерабатывающих северных регионах. Кроме того, такая специфика является естественной с учетом большой территории, различных географических и логистических условий, что выливается в неравномерность социально-экономического развития не только на Севере, но и страны в целом⁹.

Важной и главной составляющей строительной отрасли является жилищное строительство. Качественная оценка наличия, состояния и развития основных компонентов жилищного сектора экономики с учетом северных региональных особенностей служит базой при выработке ориентиров территориального развития строительной отрасли. Основополагающим фактором направлений оценки и перспектив развития строительства жилья является тесная взаимосвязь жилья и жилищно-коммунальных услуг. Формирование указанных ниш рынка, расширение и поддержание существующего жилищного фонда должно являться стратегическим направлением территориальной жилищной политики. Для этого нужен качественный анализ жилищного фонда регионов, выявление основных направлений и оценка перспектив развития жилищного строительства во взаимосвязи аспектов воспроизводства и размещения жилья¹⁰.

Востребованность в расширении строительного рынка обусловлена низким уровнем обеспеченности населения страны и, тем более, жителей северных регионов качественным жильем. По уровню обеспеченности населения жильем Россия существенно отстает от некоторых развитых стран. Так, если у нас на 1 жителя приходится 20,7 кв. м жилплощади, то в США – 70 кв. м, в Великобритании – 62 кв. м, в Германии – 50 кв. м, в Китае – 27 кв. м¹¹.

Несмотря на сложные условия хозяйствования под гнетом санкционного давления, благодаря государственной поддержке посредством различных программ льготирования ипотеки, жилищное строительство остается «на плаву» и даже развивается. И, тем не менее, количество вводимого жилья отстает от дореформенного уровня: если с 1971 по 1990 гг. ежегодно вводилось более 500 тыс. кв. метров жилья, то с 2001 года – менее 200 тыс. кв. метров, а в последние годы – менее 300 тыс. кв. метров. По вводу основных фондов, больниц, школ, магистральных трубопроводов и других объектов строительства ситуация аналогичная.

⁹ *Модернизация России: социально-гуманитарные измерения / под ред. Н. Я. Петракова. М., СПб.: Нестор-История. 2011. С. 221.*

¹⁰ *Старков Д. А. Развитие строительного комплекса региона // Вестник ОГУ. 2011. № 13.*

¹¹ *Чекурдаев В. С. Жилищный фонд России: проблемы и перспективы развития // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. № 4. С. 247–251.*

Основным индикатором развития жилищного строительства является показатель ввода в действие общей площади жилых домов в расчете на 1000 человек, по которому северные территории уступают среднероссийским величинам.

В целом по России вводилось жилья больше, чем на Севере. Только в Сахалинской области и Ненецком АО в 2022 году ввод жилья на душу населения выше среднероссийских значений – в 1,2 и 1,5 раза соответственно. Наибольшее отставание зафиксировано в Чукотском АО (в 9,5 раза) и Магаданской области (в 8,2 раза).

Следует отметить, что с самым динамично развивающимся жилищным строительством является Сахалинская область, где по сравнению с 2017 годом прирост составил 53 % и достиг в 2022 году 1088 кв. м. на 1000 человек.

Несмотря на отставание от среднероссийских темпов ввода жилья, за рассматриваемый период в большинстве территорий Севера наблюдалась положительная динамика. Только в Ямало-Ненецком АО, Республике Саха (Якутия) и Чукотском АО в 2022 году введено на 10–15 % меньше, чем в 2017. Наибольший прирост отмечен в Мурманской области (в 2,9 раза), Магаданской области (в 1,9 раза), Республике Карелия (в 1,6 раза) и Сахалинской области (в 1,5 раза).

Исследование состояния стройиндустрии северных территорий показало существенную дифференциацию по анализируемым индикаторам. Нивелирование выявленных диспропорций возможно при выработке государственных программ поддержки отрасли. Только при разработке и внедрении комплекса мер может быть достигнута эффективность применения основных средств. Прежде всего, необходима ликвидация излишнего оборудования, машин и других основных средств или сдачи их в аренду. Взамен выбывших устаревших машин и оборудования должны приобретаться современные и высокотехнологичные основные средства. Руководству строительных предприятий следует особое внимание уделять кадровой политике, особенно повышению уровня квалификации работников. Необходимо постоянно решать задачи по своевременному обновлению основных средств с целью снижения чрезмерного морального и физического износа.

Использование действующих и внедрение новых механизмов ипотечного кредитования является важнейшим ориентиром создания благоприятной среды функционирования жилищного строительства. Комитет Совета Федерации по бюджету и финансовым рынкам совместно с Комитетом Совета Федерации по федеративному устройству, региональной политике, местному самоуправлению и делам Севера 25 апреля 2023 г. провели заседание «круглого стола» на тему «Развитие ипотечного жилищного кредитования»¹².

На заседании было подчеркнуто, что дальнейшее использование ипотечного кредитования является одним из главных ориентиров развития жилищного строительства. Однако, несмотря на перевыполнение предоставленных в 2022 году ипотечных (жилищных) кредитов на 20 %, половина объема по-прежнему приходилась на ТОП-10¹³ территорий и при прежнем лидерстве Москвы и Московской области. При этом региональная структура рынка ипотечного кредитования осталась неизменной. По данным Росстата, в 2022 году в России построено 102,7 млн кв. м жилья, из которых почти 30% пришлось на Москву, Московскую область и Краснодарский край¹⁴.

Учитывая высокую востребованность программ господдержки населения посредством субсидирования со стороны государства процентной ставки по ипотечным (жилищным) кредитам, рекомендовано:

¹² Рекомендации «круглого стола» на тему «Развитие ипотечного жилищного кредитования», 25.04.2023, Совет Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://council.gov.ru/activity/activities/roundtables/144531> (дата обращения: 07.04.2024).

¹³ ТОП-10 лидеров рынка: Москва, Московская область, Тюменская область, Санкт-Петербург, Республика Башкортостан, Свердловская область, Краснодарский край, Республика Татарстан, Челябинская область, Ростовская область.

¹⁴ Российский статистический ежегодник. М, 2023. С. 436.

- не допускать использования займов по льготным программам на покупку жилья с целью получения инвестиционного дохода;
- предусмотреть механизм снижения стоимости жилья на первичном рынке;
- пролонгировать сроки действия программы «Семейная ипотека» до 2030 года;
- возобновить меры поддержки, предусмотренной Постановлением Правительства Российской Федерации № 629, и распространить на субъекты Арктической зоны Российской Федерации возможность получения застройщиками поддержки независимо от размеров среднедушевых доходов населения или разработать иной механизм поддержки застройщиков жилищного строительства в указанной зоне, предусматривающий госсубсидирование застройщиков при реализации низкомаржинальных инвестиционных проектов по жилищному строительству;

- Министерству строительства и ЖКХ РФ с Министерством РФ по развитию Дальнего Востока и Арктики внедрить программу (льготного) ипотечного кредитования для граждан с целью приобретения или строительства жилых помещений на территориях Арктической зоны Российской Федерации либо возможности распространения действия условий программы «Дальневосточная ипотека» на данные территории.

Подводя итог, необходимо подчеркнуть, что непростые природно-климатические, транспортно-логистические и другие условия строительства требуют постоянного внимания и особого подхода к строительству. Важным является разработка и внедрение государственных программ поддержки строительной отрасли, от успешной реализации которых зависит комфорт, безопасные условия труда и проживания жителей Севера.

Статья подготовлена в рамках плановой темы НИР ИСЭиЭПС ФИЦ Коми НЦ УрО РАН «Реальный сектор экономики северных регионов России: проблемы и перспективы». Регистрационный номер: 122031500421.

Библиографический список

Дивина Л.Э., Ордынская М.Е., Таусова И.Ф. Исследование статистической динамики развития строительного сектора Южного федерального округа и Республики Адыгея [Электронный ресурс] // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. 2020. № 3. Ст. № 6309. URL: <https://eee-region.ru/article/6309> (дата обращения: 05.04.2024).

Дмитриева Г.С. Экономика организации (предприятия): учеб. пособие. СПб.: ГУАП, 2016. 207 с.

Дудко В.А. Выявление приоритетных факторов развития строительной сферы региона методами нейросетевого моделирования // Васильевские чтения. Ценности и интересы современного общества: материалы II международной научно-практической конференции. Ч. 1. 10.11.2008. Курск: Российский государственный торгово-экономический университет. Курский филиал. 2008. С. 130–141.

Мамлеева Э.Р., Трофимова Н.В., Сазыкина М.Ю. Анализ производительности труда строительной отрасли в регионах Российской Федерации // Геополитика и экогеодинамика регионов. 2022. Т. 8, № 2.

Модернизация России: социально-гуманитарные измерения / под ред. Н.Я. Петракова. М., СПб.: Нестор-История. 2011. 448 с.

Старков Д.А. Развитие строительного комплекса региона // Вестник ОГУ. 2011. № 13.

Чекурдаев В.С. Жилищный фонд России: проблемы и перспективы развития // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. № 4.

ASSESSMENT OF THE REGIONAL SPACE OF THE CONSTRUCTION INDUSTRY NORTHERN REGIONS

**Dmitry V. Kolechkov, Candidate of Economic Sciences,
Senior Researcher**

E-mail: Kdb1970@mail.ru

**Institute of Socio-Economic and Energy Problems of the North
of the Komi Federal Research Center of the Ural Branch of the
Russian Academy of Sciences**

24 Kommunisticheskaya str., Syktyvkar, 167000, Russia

Summary:

In the message of the President of the Russian Federation to the Federal Assembly, one of the guidelines for the further development of the country is the smoothing of socio-economic spatial differences. The relevance of the study is due to the importance of construction for the development of the economy of the North – meeting the investment demand of the main industries, including in the framework of the implementation of infrastructure and housing projects under sanctions pressure and difficult natural conditions of management. As a result of the assessment of labor productivity, fixed assets, the share of gross value added in the economy, investments in fixed assets, a significant spatial differentiation in construction in the North was revealed. The study is based on official data from the state statistics Service from open sources. The selected indicators calculated per employee are compared with twelve territories of the North of the Russian Federation with a time interval of 2017–2022.

Keywords: construction; gross value added; fixed assets; investments in fixed assets; degree of depreciation; labor productivity.

КРЕАТИВНАЯ ЭКОНОМИКА КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА

Корнатовская Селена Николаевна, студентка
электронный адрес: selenasilver2003@mail.ru
Орловский государственный институт культуры
302020, Россия, г. Орел, ул. Лескова, 15

Шубина Дарья Александровна, студентка
электронный адрес: darya_shubina_2003@mail.ru
Орловский государственный институт культуры
302020, Россия, г. Орел, ул. Лескова, 15

Аннотация:

Креативная экономика – это экономика «следующего поколения», в которой главная ценность – новые идеи. На сегодняшний день креативная экономика в России находится на начальном этапе. В региональных креативных отраслях преобладают компании из сферы IT, дизайна, архитектуры и киностудий. Креативная экономика играет важную роль в создании рабочих мест и укреплении производственного потенциала городов и регионов.

Ключевые слова: креативная экономика; инновационность; кластер креативных индустрий; Орловская область.

Креативная экономика основана на инновациях, новых продуктах и творчестве. Термин «креативная экономика» иногда используется в более узком смысле как индустрия, где независимые авторы (креаторы) зарабатывают на своем уникальном контенте¹. Впервые в научный оборот понятие «креативная экономика» ввел в 2000 году архитектор и профессор Шанхайской школы креативности, член Консультационного Совета по креативной экономике ООН Джон Хоукинс. Он определяет ее как «транзакции, креативные продукты, которые имеют экономический эффект, и услуги, которые являются результатом творчества и экономической ценности»². В настоящее время креативная экономика активно развивается в развитых странах, где экономическая ситуация стабильна, а уровень жизни населения высок. США, где расположена Кремниевая долина и хорошо развит институт продюсирования, можно считать лидерами этого движения. Однако азиатские страны тоже постепенно вовлекаются в креативную экономику³. Креативная экономика – это отдельный сектор, основанный на разнообразных формах интеллектуального труда.

Ключевыми характеристиками креативной экономики, имеющими практическое значение, являются креативное мышление и креативное проектирование. Креативный бизнес – это организации, использующие инновационные идеи и интеллектуальный капитал

© Корнатовская С.Н., Шубина Д.А., 2024

¹ Вараксин В. С. Что такое Creator economy или почему надо инвестировать в pre-IPO Patreon? [Электронный ресурс]. URL: <https://vc.ru/money/357196-chto-takoe-creator-economy-ili-pochemu-nado-investirovat-v-pre-ipo-patreon> (дата обращения: 15.04.2024).

² Турмян Ю. Р. Архитектоника креативного потенциала экономики: императивы и социомаркеры [Электронный ресурс]. URL: <https://www.litres.ru/book/irina-movchan-178092/arhitektonika-kreativnogo-potenciala-ekonomiki-impera-57356850/citata/14202535d59ce29ff08a52bd66e8fa2e> (дата обращения: 15.04.2024).

³ Соколова Е. А. Креативная экономика: что это такое и откуда она взялась? [Электронный ресурс] URL: <https://startupjedi.vc/ru/content/kreativnaya-ekonomika-chto-eto-takoe-i-otkuda-ona-vzyalas> (дата обращения: 15.04.2024).

для получения дохода. К нему относится большинство стартапов. Креативный класс – это социальная группа людей, создающих и продвигающих идеи. Сюда входят творческие профессии, ученые, производители контента и лидеры мнений.

Инструменты креативной сферы включают сервисы для создания, распространения и монетизации контента. Сервисы для создания контента: Canva, Adobe Photoshop, Adobe Illustrator, Adobe Premiere Pro, Final Cut Pro. Сервисы для распространения контента: ВКонтакте, Телеграм, YouTube, Vimeo, Dailymotion, Twitch, Rutube. Сервисы для монетизации контента: ВКонтакте, YouTube, Patreon, Medium, Substack, Ko-Fi, Tipeee, Boosty. Креаторы – это разработчики уникальных идей или контента. В креативной экономике они играют главную роль. Поддерживающая инфраструктура содержит сервисы для работы с идеями, команды поддержки, профессиональные сообщества, маркетинговые агентства и инвесторов. Суть креативной экономики заключается в том, что креаторы создают уникальные идеи или контент, а поддерживающая инфраструктура помогала бы им развиваться и распространять свои продукты. Рынок идей растет благодаря улучшению уровня жизни, тренду на уникальность, развитию стартап-индустрии и переизбытку информации в цифровом мире.

Понятие креативной экономики вмещает в себя два термина: «экономика» и «креативность». Последняя подразумевает творчество, хотя некоторые исследователи разделяют эти два определения. Креативность связана со способностью индивида находить нестандартные, оригинальные и уникальные подходы для решения проблем.

Таким образом, креативная экономика относится к уникальной форме экономического мышления, отличающейся от традиционных логических схем способностью вносить новые и оригинальные идеи в практическую деятельность и постоянной готовностью решать нестандартные ситуации и задачи⁴. Научно-технический прогресс оказывает значительное влияние на промышленный сектор экономики. Автоматизация процессов способствует высвобождению человеческих ресурсов, стимулируя развитие креативной экономики, то есть творческой деятельности среди незанятого населения.

Технологии AR/VR и метавселенная предоставляют творческим индустриям новые возможности для создания альтернативных реальностей, удобных для пользователей. Однако эксперты считают, что эти технологии имеют ограничения, которые пока трудно преодолеть. В постковидный период возросла потребность в физической активности, живом общении между людьми и взаимодействии клиентов с бизнесом, что подчеркивает половина предпринимателей. Даже в отраслях, не связанных с цифровизацией, таких как гастрономия и книгоиздание, наблюдается увеличение спроса аудитории на новые продукты, идеи и контент. Инновации в меню, создание альтернативных продуктов питания и описание новых миров открывают новые бизнес-возможности.

Креативная экономика основана на интеллектуальном труде. Она является важным элементом социально-экономического развития. Это способствует переходу на возобновляемые источники энергии, повышению производительности и качества жизни населения, снижая зависимость от сырьевых ресурсов. Усиливается общественный запрос на экологические аспекты, здоровье и осознанность, которые временно отошли на второй план. В условиях нестабильности люди все больше внимания уделяют экологии, рациональному использованию ресурсов и созданию благоприятных условий труда и жизни, сосредотачиваясь на новых переосмысленных ценностях и поиске устойчивых моделей существования⁵. Технологии и платформы помогают адаптировать продукты, услуги и процессы под потребности потребителей, облегчая процесс выбора и доставки, что снижает уровень стресса.

⁴ Максимов М. А. Креативная экономика и ее развитие [Электронный ресурс]. URL: https://spravochnick.ru/ekonomika/kreativnaya_ekonomika_i_ee_razvitiye (дата обращения: 13.04.2024).

⁵ РБК Тренды креативной экономики: какой будет отрасль в ближайшие годы [Электронный ресурс]. URL: <https://trends.rbc.ru/trends/social/658e882c9a79472db9ab0d9e?from=copy> (дата обращения: 14.04.2024).

Многие страны все больше ориентируются на креативную экономику. Правительства разрабатывают стратегии развития креативной экономики и создают необходимые условия для реализации потенциала. Выделяют несколько условий для развития креативной экономики:

1. Генерация и материальных и нематериальных ценностей для устойчивого развития общества.
2. Культура – драйвер социально-экономических и экологических процессов развития.
3. Необходимость анализа и прогноза возможностей и оценки проблем локальной креативной экономики.
4. Доказательная база – основа инвестиций будущей политики развития креативной экономики.
5. Изучение связей между официальными и неофициальными секторами креативной экономики (это касается особенно развивающихся стран).
6. Оценка критических факторов успеха, которые оказывают воздействие на создание новых путей развития творческой экономики на местном уровне (инфраструктура, трудовые ресурсы, законодательная база по защите интеллектуальной собственности, доступ к глобальному рынку и т.д.).
7. Инвестирование всей цепочки креативного бизнеса (поддержка образования и инновационной деятельности).
8. Создание новых возможностей для культурных предпринимателей в области управления бизнесом социальным нетворкингом, привлечение к участию в маркетинговых мероприятиях и т.д.
9. Участие в международном сотрудничестве, обмен опытом и информацией.
10. Разработка локальных программ социально-экономического развития⁶.

Креативная экономика основывается на свободе творчества, заинтересованности и мотивации людей. Но пока эти возможности доступны только в других странах, что указывает на отставание России от мирового креативного экономического развития.

На сегодняшний день креативная экономика в России находится на начальном этапе. По оценкам Центра стратегических разработок, доля креативной экономики в ВВП за 2022 год составила около 5%, тогда как в развитых странах этот показатель достигает 8–12 %. Это при том, что доля занятых в креативной экономике в России превышает 1,5 млн человек. Российский креативный класс сосредоточен в основном в крупнейших городах страны. Более 100 тыс. креативных предпринимателей находятся в Москве. «Креативные индустрии – не только вышивание крестиком, не только народно-художественные промыслы и ремесленничество. Это более масштабные вещи», – объясняют в Агентстве стратегических инициатив (АСИ)⁷.

Исследование показало, что 58,3% юристов считают низкий уровень правовой защиты интеллектуальной собственности главной проблемой для развития креативных индустрий в России. Среди других препятствий эксперты называют недостаток финансирования, отсутствие господдержки и нехватку специалистов. По данным исследования, ситуация в креативных индустриях России оценивается как оптимистичная: 40% опрошенных юристов считают этот сектор растущим и обладающим значительным потенциалом для развития. Для стимулирования роста креативных индустрий необходимы законодательные изменения, такие как признание и поддержка различных сфер креативных индустрий, предоставление налоговых льгот, создание специальных фондов для финансирования проектов и проведение образовательных программ⁸.

⁶ Максимов М. А. Креативная экономика и ее развитие [Электронный ресурс]. URL: https://spravochnick.ru/ekonomika/kreativnaya_ekonomika_i_ee_razvitie (дата обращения: 13.04.2024).

⁷ Светунькова А., Алексеев Д. Свернут ли горы: как в России развивается креативная экономика [Электронный ресурс]. URL: <https://iz.ru/1646926/alena-svetunkova-dmitrii-alekseev/svernut-li-gory-kak-v-rossii-razvivaetsia-kreativnaia-ekonomika> (дата обращения: 12.04.2024).

⁸ Там же.

Институт развития креативных индустрий факультета креативных индустрий НИУ Высшей школы экономики и Выставочный научно-исследовательский центр опубликовали рейтинг креативного потенциала регионов России.

Орловская область занимает 40 место в рейтинге работ и услуг, связанных с интеллектуальной и творческой деятельностью. Составители считают, что в регионе есть потенциал для повышения эффективности креативного потенциала, а также для расширения опыта проведения профильных мероприятий. В регионе утвердили стратегию развития кластера социального предпринимательства и креативных индустрий на 2023–2032 годы. Эта стратегия направлена на повышение конкурентоспособности местных субъектов малого и среднего бизнеса, работающих в сфере социального предпринимательства и креативных индустрий. В рамках реализации стратегии будет формироваться структура кластера, продвигаться торговые марки резидентов и совершенствоваться система подготовки кадров.

В конце прошлого года в регионе насчитывалось 37 субъектов социального предпринимательства. Предполагается, что их количество вырастет до 100 (рисунок 1).

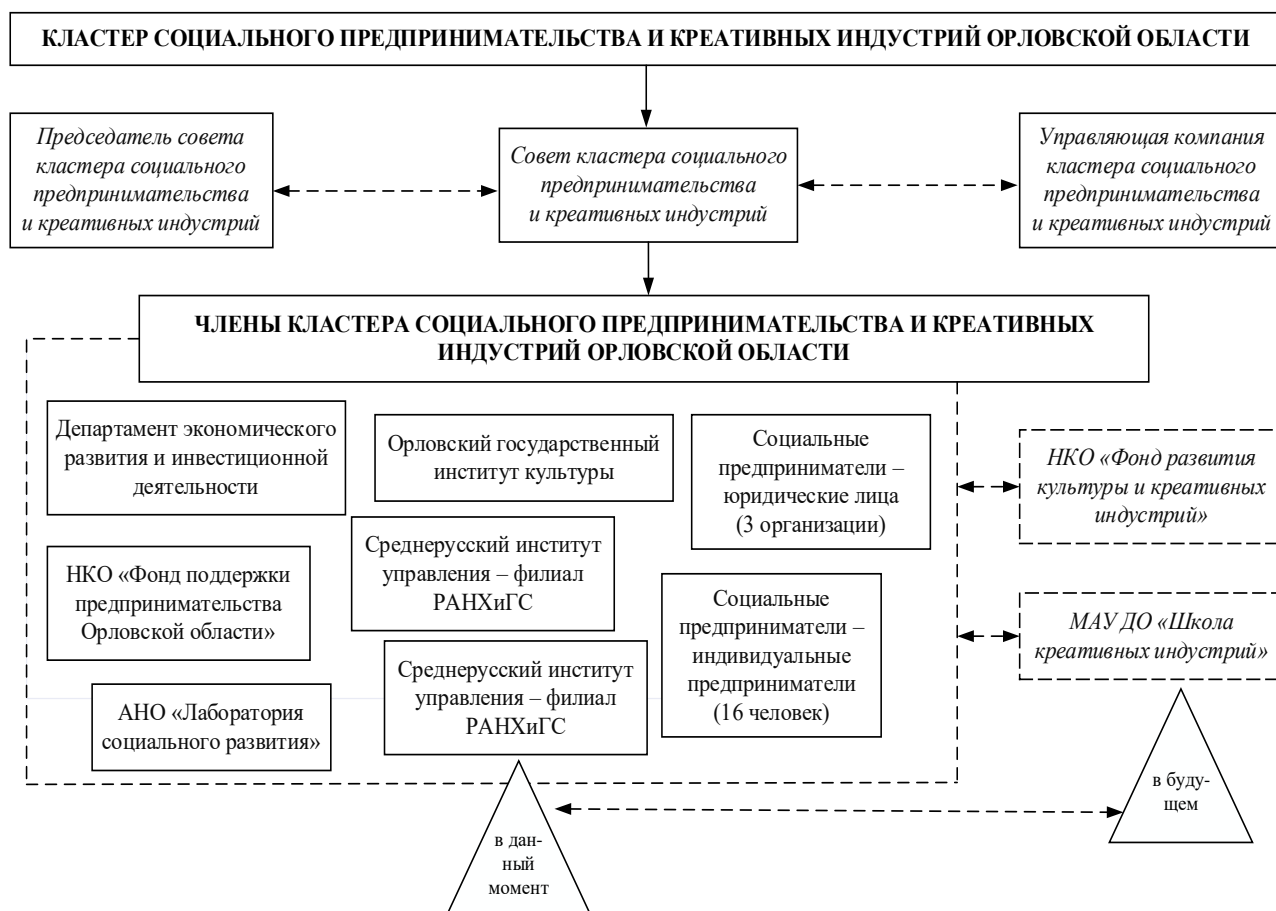


Рисунок 1 – Структура кластера социального предпринимательства и креативных индустрий в Орловской области

Реализация кластерной политики Орловской области опирается на использование действующей инфраструктуры, включающей в себя подсистемы: координационную, производственно-технологическую, финансовую, информационную, кадровую. При этом отмечено, что координационная подсистема сформирована на основе центра кластерного развития – структурного подразделения некоммерческой организации «Фонд поддержки предпринимательства Орловской области» (таблица 1)⁹.

⁹ Орловские кластеры объединили более 200 участников [Электронный ресурс]. URL: <https://orelgrad.ru/2023/03/20/orlovskie-klastery-obedinili-bolee-200-uchastnikov> (дата обращения: 15.04.2024).

Таблица 1 – SWOT-анализ развития социального предпринимательства и креативных индустрий в Орловской области

Сильные стороны	Слабые стороны
<ol style="list-style-type: none"> 1) увеличение инструментов государственной поддержки для сферы социального предпринимательства, социальных инициатив и креативных индустрий; 2) наличие профильных фондов грантовой поддержки (Фонд президентских грантов, Президентский фонд культурных инициатив); 3) закрепление на законодательном уровне понятия «социальное предпринимательство»; 4) проведение различных крупных проектов по выявлению социальных инициатив; 5) рост количества социальных предпринимателей, внесенных в реестр; 6) высокое качество продукции и услуг 	<ol style="list-style-type: none"> 1) неравномерное развитие сфер социального предпринимательства и креативных индустрий в регионах и внутри территориального деления региона; 2) невысокий уровень взаимодействия социальных предпринимателей и креативных предпринимателей с другими регионами для обмена опытом и лучшими практиками; 3) продукция/услуги у большинства социальных предпринимателей носит локальный характер; 4) низкий уровень информационной обеспеченности; 5) малое число социальных инвесторов и инвестиций в социальной сфере, отсутствие импакт-инвестиций; 6) неразвитость партнерства между государством и социальными предприятиями в рамках частно-государственной кооперации; 7) слабый интерес крупного и среднего бизнеса к социальному предпринимательству; 8) сложность оценки социального эффекта
Возможности	Угрозы
<ol style="list-style-type: none"> 1) снижение налоговой нагрузки; 2) снижение барьеров входа в социальное предпринимательство; 3) развитие ИТ-технологий в сфере социального предпринимательства и креативных индустрий; 4) формирование системы качества и стандартов социального предпринимательства на федеральном уровне; 5) формирование единой платформы для всех социальных услуг, предоставляемых социальными предпринимателями; 6) выход на партнерские отношения с крупными торговыми сетями для реализации продукции; 7) развитие франшиз 	<ol style="list-style-type: none"> 1) низкая покупательская способность целевой аудитории социальных предпринимателей; 2) отток капиталов из страны, снижение объема внешних и внутренних инвестиций; 3) рост административных барьеров для развития предпринимательства в стране; 4) снижение уровня грамотности в области социального предпринимательства и креативных индустрий из-за закрытия образовательных программ

Креативная экономика – это развивающаяся концепция, основанная на знаниях и экономической деятельности, которая объединяет творческие индустрии. Она способствует развитию инноваций, стимулирует рост и конкуренцию, поддерживает знания и таланты, а также обеспечивает устойчивость благодаря использованию творческого потенциала и интеллектуального капитала. Креативная экономика играет важную роль в формировании ВВП, создании рабочих мест и укреплении производственного потенциала городов и регионов.

Библиографический список

Вараксин В.С. Что такое Creator economy или почему надо инвестировать в pre-IPO Patreon? [Электронный ресурс]. URL: <https://vc.ru/money/357196-chto-takoe-creator-economy-ili-pochemu-nado-investirovat-v-pre-ip0-patreon> (дата обращения: 15.04.2024).

Максимов М.А. Креативная экономика и ее развитие [Электронный ресурс]. URL: https://spravochnick.ru/ekonomika/kreativnaya_ekonomika_i_ee_razvitiye (дата обращения: 13.04.2024).

Светунькова А., Алексеев Д. Свернут ли горы: как в России развивается креативная экономика [Электронный ресурс]. URL: <https://iz.ru/1646926/alena-svetunkova-dmitrii-alekseev/svernut-li-gory-kak-v-rossii-razvivaetsia-kreativnaia-ekonomika> (дата обращения: 12.04.2024).

Соколова Е.А. Креативная экономика: что это такое и откуда она взялась? [Электронный ресурс] URL: <https://startupjedi.vc/ru/content/kreativnaya-ekonomika-chto-eto-takoe-i-otkuda-ona-vzyalas> (дата обращения: 15.04.2024).

Турмян Ю.Р. Архитектоника креативного потенциала экономики: императивы и социомаркеры [Электронный ресурс]. URL: <https://www.litres.ru/book/irina-movchan-178092/arhitektonika-kreativnogo-potenciala-ekonomiki-impera-57356850/citata/14202535d59ce29ff08a52bd66e8fa2e> (дата обращения: 15.04.2024).

CREATIVE ECONOMY AS A FACTOR OF EFFECTIVE DEVELOPMENT REGIONAL SPACE

Selena N. Kornatovskaya, student
E-mail: selenasilver2003@mail.ru
Oryol State Institute of Culture
15 Leskova str., Orel, 302020, Russia

Darya A. Shubina, student
E-mail: darya_shubina_2003@mail.ru
Oryol State Institute of Culture
15 Leskova str., Orel, 302020, Russia

Summary:

The creative economy is the economy of the «next generation», in which the main value is new ideas. Today, the creative economy in Russia is at an early stage. Regional creative industries are dominated by companies from IT, design, architecture and film studios. The creative economy plays an important role in creating jobs and strengthening the productive potential of cities and regions.

Keywords: creative economy; innovation; cluster of creative industries; Oryol region.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА СЧЕТ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Кочнев Алексей Александрович, инженер-исследователь
электронный адрес: alexeykochnev@mail.ru
Вологодский научный центр Российской академии наук
160014, г. Вологда, ул. Горького, 56а**

Аннотация:

В работе представлены основные тенденции развития экспортной деятельности Вологодской области за последние 20 лет. Сделан вывод о роли экспортной деятельности в обеспечении экономического роста региона.

Ключевые слова: регион; экономический рост; экспорт; экспортная деятельность; внешняя торговля; Вологодская область; внешние ограничения.

В настоящее время глобальная система общественных отношений претерпевает множественные изменения, которые оказывают влияние на все виды экономической деятельности. Как говорится в утвержденной В.В. Путиным 31 марта 2023 года Концепции внешней политики Российской Федерации, далеко не все страны готовы принять происходящие изменения в глобальной политике и экономике, направленные на создание многополярного мира. В данной ситуации обеспечение экономического роста сильно зависит от внешнеэкономических успехов и в первую очередь от экспортной деятельности. Главным препятствием в этом в настоящее время являются ограничения, вступившие в силу в связи с введением представителями недружественных стран санкций.

Многочисленные ограничения (таблица 1), включающие запреты на экспорт и импорт товаров, услуг и технологий, прекращение доступа России к рынкам капитала ЕС, а также конфискация имущества, отрицательно сказались на развитии внешнеэкономических связей России. Негативный эффект перечисленных ограничений наблюдается также и на региональном уровне: например, крупнейшие промышленные предприятия Вологодской области «Северсталь» и «ФосАгро» понесли огромные убытки из-за введенных санкций, что напрямую сказалось на ВРП и других социально-экономических показателях развития региона.

Таблица 1 – Основные ограничения на экспортную деятельность, введенные Евросоюзом

Сфера ограничений	Суть ограничений
Энергетическая отрасль	Запрет на экспорт специфических нефтеперерабатывающих технологий. Запрет на новые инвестиции во всю энергетическую отрасль России
Транспортная отрасль	Запрет на экспорт, продажу, поставку или передачу в Россию любых воздушных судов, авиационных запчастей и оборудования

Сфера ограничений	Суть ограничений
Торговля (импорт и экспорт)	Запрет на импорт в ЕС всех готовых изделий из стали и их полуфабрикатов. Запрет на экспорт из ЕС предметов роскоши, непосредственно нацеленный на российскую элиту. Дополнительные запреты на импорт, включая цемент, резиновые изделия, древесину, спиртные напитки, ликеры, высококачественные морепродукты
Финансовые и деловые услуги	Введение замораживания активов и запрет на финансирование ряда российских банков. Запрет на любую форму кредитования российского правительства, некоторых российских банков (включая Центральный банк) и на покупку выпущенных ими ценных бумаг. Полный запрет любых сделок с некоторыми российскими государственными предприятиями в разных секторах, т.е. с военно-промышленным комплексом РФ

Примечание. Источник: составлено по данным официального сайта «Европейская комиссия»¹.

Таким образом, остро встает вопрос обеспечения роста экспортной деятельности путем развития внешнеэкономических связей на региональном уровне.

Целью данного исследования является анализ экспортной деятельности как фактора обеспечения экономического роста. Для достижения цели необходимо задействовать такие методы научного исследования, как синтез и анализ. Анализ статистических данных экспортной деятельности, проведенный в рамках этого исследования, состоит из трех частей: анализ динамики объемов экспорта, анализ географии экспорта и анализ товарной структуры экспорта. Показатели приведены в сопоставимый вид через индекс потребительских цен.

Для выявления закономерностей развития экспортной деятельности Вологодской области рассмотрим динамику объемов экспорта за последние 10 лет (таблица 2).

Таблица 2 – Экспорт Вологодской области, млн. долл. США, в ценах 2021 года

Год	Страны СНГ	Страны дальнего зарубежья	Всего
2012	1614,721	6258,39663	7873,1
2013	1366,459	5434,86075	6801,3
2014	563,511	4669,74596	5233,2
2015	604,6862	3831,21965	4435,9
2016	524,8298	3099,17455	3624,0
2017	807,524	3400,16563	4207,6
2018	840,1051	4739,67068	5579,7
2019	774,7612	4182,62844	4957,3
2020	667,9934	3942,8117	4610,8
2021	744,3	6421,6	7165,9

Примечание. Источник: данные Росстата.

¹ Официальный сайт Европейской комиссии [Электронный ресурс]. URL: https://eu-solidarity-ukraine.ec.europa.eu/eu-sanctions-against-russia-following-invasion-ukraine_ru (дата обращения: 05.04.2024).

Общий объем экспорта Вологодской области с 2012 постепенно снижался. С 2012 по 2016 год показатель уменьшался примерно на 1000 млн долл. США. В 2018 году наблюдается скачок показателя почти на 1500 млн долл. США вверх, однако далее снова последовал спад в 2019 и 2020 годах. В 2021 году рост составил более 2500 млн долл. США.

Таким образом, можно заключить, что рост объемов экспорта Вологодской области происходит крайне неравномерно и сильно зависит от внешних условий.

Рассмотрим географию экспортной деятельности.

Экспорт в страны СНГ с 2012 года снизился почти в 2 раза. Динамика экспорта в страны дальнего зарубежья практически точно повторяет динамику общего показателя экспорта. Самое большое уменьшение показателя наблюдается с 2013 по 2014 год. Далее значение колеблется от 560 до 840 млн долл. США. Можно заключить, что спад объемов экспорта в страны СНГ и страны дальнего зарубежья коррелирует со спадом общего объема показателя.

Рассмотрим товарную структуру экспорта Вологодской области.

На протяжении 10 лет лидирующие позиции занимает экспорт черных и цветных металлов.

Второе место занимает экспорт продукции нефтехимического комплекса. Это связано с тем, что на территории области расположены два крупных представителя данных направлений – «Северсталь» и «ФосАгро».

Третье место с большим отрывом занимает экспорт древесины и изделий из нее. Экспорт товаров остальных групп (продовольственные товары, продукция топливно-энергетического комплекса и машиностроительная продукция) выражены не так ярко в связи с отсутствием в регионе крупных представителей этих отраслей.

Таблица 3 – Товарная структура экспорта Вологодской области, млн долл. США

Год	Продовольственные товары и сырье (группы 1–24)	Продукция топливно-энергетического комплекса (группа 27)	Продукция нефтехимического комплекса (группы 28–35, 37–40)	Древесина изделия из нее (группы 44, 47, 48)	Черные и цветные металлы (группы 72–81)	Машиностроительная продукция (группы 84–90)
2012	13,2	15,1	1447,0	264,0	2593,0	84,1
2013	18,7	50,9	1408,4	344,5	2194,1	63,0
2014	24,6	51,4	1267,1	392,4	1747,3	40,4
2015	20,8	36,2	1326,1	326,1	1561,1	76,8
2016	19,6	12,0	1046,4	327,0	1403,3	56,2
2017	21,7	10,4	940,5	396,4	1989,7	38,1
2018	22,2	13,0	1537,4	520,9	2493,4	54,2
2019	26,5	18,5	1447,8	454,0	2024,5	41,8
2020	34,8	13,9	1370,7	486,9	1831,5	33,9

Примечание. Источник: данные Росстата.

Таким образом, основной проблемой обеспечения экономического роста Вологодской области за счет экспортной деятельности является неравномерное развитие экспорта, причиной которого могут являться ошибки при стратегическом планировании, а также отсутствие гибкой системы адаптации к внешней среде. Возможным решением проблемы может послужить более приближенное к практике стратегическое планирование.

Библиографический список

Евдокимов Ю.К. Распределенные измерительные среды и континуум-измерения: принципы, топология, алгоритмы // *Нелинейный мир*. 2007. Т. 5, № 10–11.

Закиров И.В. Территориальный подход в исследованиях внешнеэкономических связей. // *Известия РАН*. 2018. Серия географическая. № 2.

Мингалева Ж.А., Лосева Е.Ю., Оборина Е.Д. Социально-экономический подход к исследованию внешнеэкономических связей региона // *Экономика региона*. 2011. № 1.

Tayfun Cimen. State-dependent riccati equation (SDRE) control: A survey // *Proc. of the 17th World Congress The International Federation of Automatic Control*, July 6-11, 2008. Seoul, Korea, 2008.

ENSURING ECONOMIC GROWTH IN THE VOLOGDA REGION THROUGH EXPORT ACTIVITIES

Alexey A. Kochnev, research engineer

E-mail: alexeykochnev@mail.ru

**Vologda Scientific Center of the Russian Academy of Sciences
56a Gorky str., Vologda, 160014, Russia**

Summary:

The paper presents the main trends in the development of export activities of the Vologda Oblast over the past 20 years. The author makes a conclusion about the role of export activities in ensuring economic growth of the region.

Keywords: region; economic growth; exports; export activities; foreign trade; Vologda Oblast; external restrictions.

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

Мартынова Софья Андреевна, курсант
электронный адрес: sofamartynova8331@gmail.com
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

В данной статье рассматриваются способы защиты гражданских прав, такие как признание права; пресечение действий, нарушающих право; опровержение сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию лица; компенсация морального вреда и других не менее важных способов защиты гражданских прав. Анализу способов защиты гражданских прав посвящено много трудов, но эта тема остается актуальной.

Ключевые слова: способы защиты; гражданское право; гражданский кодекс; гражданские правоотношения; субъект.

Определение понятия гражданских прав раскрывается во многих нормативно-правовых актах. В Конституции Российской Федерации данный вид прав отнесен к естественным правам человека и гражданина. Они являются неотъемлемыми и неотчуждаемыми наряду с остальными видами прав человека и гражданина. Значимость объясняется тем, что защита прав – наивысшая ценность, предоставленная государством гражданам.

Защита в Гражданском праве является важным и основным аспектом. Статья 12 Гражданского Кодекса Российской Федерации выделяет способы защиты прав, но это не является единственными законными способами защиты гражданских прав.

Способ защиты – средство воздействия на общественные отношения с целью восстановления нарушенных или оспариваемых прав¹. Прежде всего должен быть организован принцип равенства между юридическими и физическими лицами. Также в основе защиты должен лежать принцип неприкосновенности собственности, на котором основываются все гражданские правоотношения. Принцип права собственности может быть нарушен только в соответствии с законом.

К основным способам защиты гражданских прав ГК РФ относит:

- признание права;
- восстановление положения, существовавшего до нарушения права, и пресечение действий, нарушающих право или создающих угрозу его нарушения;
- признание оспоримой сделки недействительной и применение последствий ее недействительности, применение последствий недействительности ничтожной сделки;
- признание недействительным решения собрания;
- признание недействительным акта государственного органа или органа местного самоуправления;
- самозащита права;
- присуждение к исполнению обязанности в натуре;
- возмещение убытков;

© Мартынова С.А., 2024

¹ Кудря С. А. Общие и специальные способы защиты гражданских прав [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал российской научной электронной библиотеки. URL: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения: 01.07.2024).

- взыскание неустойки;
- компенсация морального вреда;
- прекращение или изменение правоотношения;
- неприменение судом акта государственного органа или органа местного самоуправления, противоречащего закону².

Способы защиты можно поделить на две обширные группы, а именно: на юрисдикционную и неюрисдикционную.

Юрисдикционная форма защиты – это защита гражданских прав уполномоченными на то государственными органами. В рамках юрисдикционной формы защиты в свою очередь выделяются общий (судебный) и специальный (административный) порядок защиты нарушенных прав. По общему правилу, защита гражданских прав осуществляется в судебном порядке. В п. 1 ст. 11 ГК говорится, что защиту нарушенных или оспоренных гражданских прав осуществляет в соответствии с подведомственностью дел, установленной процессным законодательством, суд, арбитражный суд или третейский суд. В качестве средства судебной защиты гражданских прав выступает, по общему правилу, иск, а в некоторых случаях – заявление или жалоба³. Большая часть гражданских споров рассматривается районными, городскими и областными судами общей юрисдикции.

Наряду с юрисдикционной формой защиты существует и неюрисдикционная. Неюрисдикционной формой защиты гражданского права является защита гражданского права самостоятельными действиями управомоченного лица без обращения к уполномоченным государственным органам. Такая форма защиты имеет место при самозащите гражданских прав и при применении управомоченным лицом мер оперативного воздействия к правонарушителю. Иными словами, неюрисдикционная форма защиты гражданских прав – это самозащита. Под самозащитой гражданских прав понимается совершение управомоченным лицом действий фактического порядка, соответствующих закону, и направленных на охрану материальных и нематериальных благ. Примерами действий в качестве самозащиты можно назвать необходимую оборону и крайнюю необходимость⁴.

Наряду с общими способами защиты существуют и специальные. Они применяются для защиты узкого круга гражданских прав, например, для защиты прав учредителей или кредиторов. В качестве специального способа защиты вещных прав стоит выделить период обязанностей и прав покупателей. Такое требование обосновывается нормами ст. 250 ГК РФ.

Таким образом, выбор способа защиты прав относится к тому лицу, чье право было нарушено. Многообразие способов защиты является положительным фактором развития законодательства.

Библиографический список

Кудря С.А. Общие и специальные способы защиты гражданских прав [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал российской научной электронной библиотеки. URL: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения: 01.07.2024).

Халилова Р.М. Гражданское право. Общая часть. Учеб. пособие. Махачкала: ДГУНХ, 2020. 283 с.

² *Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)* от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 11.03.2024). Официальный интернет-портал правовой информации: [сайт]. URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 01.07.2024).

³ *Халилова Р.М.* Гражданское право. Общая часть. Учебное пособие для направления подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профилей «Гражданское право», «Уголовное право». Махачкала: ДГУНХ, 2020.

⁴ *Там же.*

WAYS TO PROTECT CIVIL RIGHTS

Sofya A. Martynova, cadet

E-mail address: sofamartynova8331@gmail.com

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

This article discusses ways to protect civil rights, such as recognition of the right; suppression of actions that violate the right; refutation of information discrediting the honor, dignity and business reputation of a person; compensation for moral damage and other equally important ways to protect civil rights. Many works have been devoted to the analysis of ways to protect civil rights, but this topic remains relevant.

Keywords: methods of protection; civil law; civil code; civil legal relations; subject.

ПРАВО И ЭКОНОМИКА: ТОЧКИ СОПРИКОСНОВЕНИЯ В ЦИФРОВУЮ ЭПОХУ

Мужичкова Алина Сергеевна, курсант
электронный адрес: muzhichkova18@mail.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

В статье поднимается вопрос о том, что на текущий момент в связи с развитием цифровой экономики одной из основных трудностей цифровой трансформации является отставание нормативно-правового регулирования от реально существующих экономических отношений, что ведет к появлению новых видов противоправных деяний и способов их совершения.

Ключевые слова: цифровое право; цифровая экономика; цифровая трансформация; цифровая трансформация права; нормативно-правовое регулирование; информационное право.

Право, по справедливому толкованию Г.Н. Комковой, является «средством установления определенности и порядка в обществе. Оно стабилизирует экономические отношения и обеспечивает устойчивое, эволюционное развитие экономики»¹. Бесспорно, право призвано закреплять, охранять и гарантировать стабильность сложившихся в обществе экономических отношений, стимулировать создание новых их видов. Вместе с тем в случае, если право отстает от стремительно меняющихся запросов общества, оно может стать существенной преградой в развитии экономики.

Нормативно-правовая основа функционирования и развития экономических отношений должна формироваться таким образом, чтобы учитывать не только цифровой ракурс развития современной экономики, но и отражать стремительно меняющиеся тенденции во многих сферах общественной жизни. Сегодня право должно выступать как некий стимулятор цифровой трансформации экономических отношений, создавая необходимую базу для реализации и защиты субъектов в указанной сфере.

По мнению российских ученых и практиков, одной из основных трудностей цифровой трансформации российской экономики является отставание нормативно-правового регулирования от реально существующих экономических отношений. Следует согласиться с О.А. Колоткиной о том, что «нормативно-правовое регулирование в сфере цифровой экономики находится еще на стадии формирования и развития, что характерно для большинства сфер общественных отношений, вовлеченных в процесс цифровизации»².

На сегодняшний день цифровые технологии стремительно развиваются и активно внедряются в экономику. При этом отсутствует исчерпывающий понятийный аппарат, необходимый для эффективного правового регулирования в данной сфере, нормативные правовые акты носят фрагментарный характер и не позволяют в полной мере обеспечить устойчивую цифровизацию российской экономики и ее ускоренное развитие. Отсутствие единства понятийного аппарата и законодательных актов, определяющих основу цифровой

© Мужичкова А.С., 2024

¹ Комкова Г. Н. Правовая политика России по обеспечению экономической стабильности в свете глобализации // Правовая политика и правовая жизнь. 2020. № 2. С. 22.

² Колоткина О. А. Правовое регулирование процессов цифровизации российской экономики: теоретико-правовой аспект // Бюллетень инновационных технологий. 2021. Т. 5, № 2. С. 105.

трансформации общественных отношений в России, в том числе экономических, может дестабилизировать поступательное развитие экономики в новых условиях.

Нельзя не сказать о том, что цифровая трансформация экономики ведет к возникновению явлений, которые требуют незамедлительной реакции законодателя в целях совершенствования правовой основы регулирования многих сфер общественной жизни. Так, например, необходимость обеспечения своевременности формирования и подписания документов о приемке товаров, работ, услуг при осуществлении закупок для государственных и муниципальных нужд обусловило внесение изменений в Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 14.02.2024) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»³ в части особенностей формирования и размещения в единой информационной системе документов о приемке в электронной форме. Однако вопросы, связанные с обеспечением возможности ведения претензионной работы в электронной форме на сайте единой информационной системы в сфере закупок (далее – ЕИС) и внедрением соответствующего функционала в ЕИС, законодателем не рассмотрены.

Развитие экономических отношений в условиях цифровой трансформации ведет к появлению новых видов противоправных деяний и способов их совершения. Это предполагает необходимость рассмотрения вопроса о введении в законодательство Российской Федерации новых составов уголовных преступлений и административных правонарушений, что предопределяет совершенствование подходов к их расследованию и раскрытию.

Экономика, развивающаяся в условиях цифровой трансформации, является толчком к формированию новых отраслей права, предметов и инструментов правового регулирования. Так, цифровая трансформация экономики обуславливает возможность правового регулирования общественных отношений принципиально новыми способами, расширяя вариативность инструментария метода финансового права.

Влияние цифровой трансформации на интеграцию российской экономики в международное экономическое пространство затрагивает базовые характеристики метода финансового права – императивность и диспозитивность, на основе которых осуществляется регулирование многих секторов экономики. Цифровая трансформация экономики влечет появление новых форм сотрудничества в сфере финансов, что предполагает определение диспозитивного или императивного характера их регулирования.

Следует признать, что на протяжении многих лет активно обсуждаются особенности информационного права, отдельные аспекты «правовых ориентиров» человека в современном информационном пространстве. Однако в последние годы особый интерес ученых и практиков привлекает не только информация, но и «цифра», что создает оживленные дискуссии о цифровом праве, его месте в информационном праве и правовой системе Российской Федерации.

А.В. Нестеров отмечает, что основной предметной областью для обсуждения метафоры «цифровое право» является именно цифровая трансформация общественных отношений, в том числе экономических⁴. Безусловно, активизация использования, продажи, покупки «цифровой информации» предопределяет необходимость формирования не только законодательной базы в данной сфере, но и исчерпывающих теоретических разработок в указанном направлении.

Итак, активная цифровизация многих сфер жизни общества в настоящее время рассматривается как необходимый связующий механизм между существующим экономическим укладом и цифровой экономикой будущего. Динамичное развитие национальной экономики и российского права невозможно представить без широкого

³ О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд [Электронный ресурс]: Федер. закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ. URL: <https://base.garant.ru/70353464/> (дата обращения: 05.07.2024).

⁴ Нестеров А. В. Цифровое право против информационного кодекса // Юрист. 2021. № 11. С. 10.

использования информационных систем и платформ, которые обеспечивают выполнение ключевых задач Российского государства. Внедрение и использование информационных технологий во многих сферах общественных отношений влечет за собой поиск оптимального механизма взаимодействия экономики и права, который отвечал бы современным запросам общества и отдельного человека.

Таким образом, взаимодействие права и экономики вызвало особый интерес как в науке, так и на практике. Это непосредственно связано с тем, что особенности функционирования этих категорий существенно влияют на потребности отдельных граждан и различных социальных групп. Условия цифровой трансформации многих сфер жизни российского общества оказывают серьезное давление на взаимодействие права и экономики.

Анализируя особенности взаимодействия права и экономики, необходимо подчеркнуть, что на современном этапе право, как один из важных социальных регуляторов, имеет «догоняющий» характер по отношению к экономике, фрагментарно регулирует вопросы в экономической сфере, несвоевременно реагирует на изменения, происходящие в сфере ее цифровой трансформации. Вместе с тем цифровая экономика и специфические особенности отношений в данной сфере определяют формирование новых отраслей и подотраслей права, изменение методов правового регулирования в уже существующих.

Библиографический список

Колоткина О.А. Правовое регулирование процессов цифровизации российской экономики: теоретико-правовой аспект // Бюллетень инновационных технологий. 2021. Т. 5, № 2.

Комкова Г.Н. Правовая политика России по обеспечению экономической стабильности в свете глобализации // Правовая политика и правовая жизнь. 2020. № 2.

Нестеров А.В. Цифровое право против информационного кодекса // Юрист. 2021. № 11.

LAW AND ECONOMICS: COMMON GROUND IN THE DIGITAL AGE

Alina S. Muzhichkova, cadet

E-mail: muzhichkova18@mail.ru

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

The article raises the question that at the moment, due to the development of the digital economy, one of the main difficulties of digital transformation is the lag of regulatory regulation from the actual existing economic relations, which leads to the emergence of new types of illegal acts and ways of committing them.

Keywords: digital law; digital economy; digital transformation; digital transformation of law; legal regulation; information law.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА

Новожилова Анастасия Денисовна, курсант
электронный адрес: an2004wwwr@mail.ru
Пермский институт ФСИИ России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

Анализ практики позволяет заявить, что в законодательстве существуют пробелы, требующие своевременного устранения. Между цивилистами-теоретиками и практиками возникают споры, которые рассматриваются в данной статье.

Ключевые слова: гражданское право; цивилистика; проблемы; современность; договор; право собственности; сделки.

Гражданское право неразрывно связано с нашими повседневными делами: покупка в магазине, уплата налога, поездка в такси, аренда квартиры и т.д. Правоотношения возникают постоянно, мы можем этого не замечать, но, к примеру, создавая книгу, писатель взаимодействует с авторским правом; если возникает спор между физическими и/или юридическими лицами, это тоже будет регулироваться Гражданским Кодексом.

История рождения гражданского права берет свое начало в далекие времена, когда возник товарообмен. Древний Рим заложил основу данной отрасли права. В последующие века, развиваясь, гражданское право оказало большое влияние на товарные связи, которые дополнились местными правовыми нормами. Изначально существовал бартер – договор, при котором происходит обмен товара на товар, услуги на услугу. Позже появились ассигнации. В феодальном и буржуазном обществе параллельно с имущественными отношениями начали регулироваться лично неимущественные, связанные с защитой чести и достоинства личности, его репутации, что фактически сегодня регулирует Гражданский Кодекс РФ. Поэтому в современном мире невозможно представить общественные отношения, которые бы не регулировались нормами права.

Что такое гражданское право? В учебном пособии Шаблова Е.Г. обозначено, что данная отрасль представляет собой систему норм права, регулирующих имущественные и неимущественные отношения, основанные на равенстве, автономии воли и имущественной самостоятельности участников отношений¹. Известный цивилист прошлого Мейер Д.И. сказал, что проблемы гражданского права будут актуальны и по сей день: «Юридические воззрения народа, содержащие в себе законы, по которым происходят имущественные явления в юридическом быту, как и обычаи, существуют независимо от общественной власти и могут устанавливаться только сообразно законам экономическим и нравственным»².

Цивилистика в нашем государстве основана на таких принципах, как признании равенства участников регулируемых им отношений, неприкосновенности собственности, свободы договора, недопустимости произвольного вмешательства кого-либо в частные дела, необходимости беспрепятственного осуществления гражданских прав, обеспечения восстановления нарушенных прав, их судебной защиты. Возвращаясь

© Новожилова А.Д., 2024

¹ Шаблова Е. Г., Жевняк О. В. Гражданское право: учебное пособие. М.: Юрайт, 2023.

² Мейер Д. И. Русское гражданское право. В 2-х ч. Ч. 1. По исправ. и доп. 8-му изд. М.: Статут, 1997. С. 7.

к прошлому, можно отметить, что раньше принципы регулировали социалистическое право, но на практике мы все же вернулись к принципам, основанным еще в буржуазном обществе, а взяты они во многом из законодательства ФРГ, Франции. Данные принципы способствуют предотвращению появления пробелов в гражданском праве, являются фундаментом возникновения, изменения и прекращения субъективных прав и юридических обязанностей субъектов гражданских правоотношений. Де-факто данные принципы, закрепленные в законодательстве, не всегда могут правильно соблюдаться, поэтому сторона может подать иск о несоблюдении установленных начал в суд.

Следующей проблемой можно выделить институт сделок. Прежде всего, согласно статьи 153 ГК РФ, сделкой признаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей. Но разве любое действие можно назвать сделкой? Нет, например, написание книги – это тоже действие, но волевое правомерное действие, которое в конечном итоге порождает взаимные права и обязанности. Получается, что не каждое действие можно отнести к сделке, даже если оно по содержанию к нему относится.

В статье 153 также указано, что сторонами сделки являются физические и юридические лица, но ничего не указано про иностранных граждан и иностранные организации, которые осуществляют свою деятельность в Российской Федерации. Можно ли их действия, направленные на возникновение, прекращение прав и обязанностей, признать сделкой? Об этом в Гражданском Кодексе РФ ничего не говорится, но можно предположить, что их действия являются сделками. Законодатель не уточняет, но, если обратиться к понятию внешнеэкономической сделки – действие в предпринимательской деятельности, совершенное между сторонами, коммерческие организации которых находятся в разных странах³. А если гражданин Российской Федерации оформил доверенность на иностранного гражданина, своего друга, на покупку определенной недвижимости в другой стране? И здесь возникает следующий вопрос: попадают ли такие волевые действия в законодательстве в область валютного таможенного или экспортного контроля. Ответ на данную проблему теоретики-цивилисты могут лишь предполагать, а вот для законодателя важно уточнить либо же изменить понятие сделка, добавив туда соответствующие признаки, чтобы в области гражданско-правовых отношений не возникало споров.

Одним из предметов спора теоретиков и практиков является содержание права собственности. Известный цивилист Шершеневич Г.Ф. утверждал, что «владением называется обеспеченное объективным правом фактическое господство лица над вещью, соединенное с намерением присвоить ее себе», пользование – фактическое извлечение определенной выгоды, а распоряжение – фактическая возможность совершения сделок, где как раз-таки и выступает объектом та самая вещь⁴. На этот счет отечественные правоведы в области гражданского права, например, Е.А. Суханов, Ю.К. Толстой, А.П. Сергеев, рассматривали содержание права собственности через триаду стадий собственника: право владения, право пользования, право распоряжения. Г.А. Аксенов и А.В. Венедиктов утверждают, что данную триаду надо дополнить, то есть расширить. Третья группа правоведов, в которую входят В.А. Белов и Е.А. Крашениников, считала, что, раскрытие права собственности идет через призму субправомочий собственника. Даже на современном этапе цивилисты-теоретики предлагают дополнить или изменить данные три стадии.

Учитывая вышеизложенное, можно сказать, что на данный момент в гражданском праве следует законодательно закрепить определения и формы права собственности, чтобы не возникало споров.

Серьезные проблемы можно найти и в договорном праве. Данной теме посвящены главы 27-29 Гражданского Кодекса РФ.

³ *Ивлев В. Ю.* Понятие и признаки внешнеэкономической сделки // *Контентус.* 2019. № 6. С. 83.

⁴ *Крашениников П. В.* Учебник русского гражданского права. Т. 5. М.: Статут, 2017. С. 832.

В статье 420 указано, что договор – это соглашение двух и более лиц об установлении, изменении и прекращении гражданских прав и обязанностей. Именно такое определение подверглось критике со стороны ученых. Если порассуждать, то соглашение – это и так свобода выбора действий каждого из субъектов и как раз-таки договор насильно подписать нельзя. Но соглашение и договор не являются синонимами, соглашение по смыслу шире. Например, соглашение чаще всего заключается в устной форме, согласно статье 159 ГК РФ, а вот сделки, по теории ученых-цивилистов, являются разновидностью договора, сюда же относят и юридический факт, обязательства.

Свобода договора основа на 2 принципах: содержательная и процедурная.

К первому принципу относят свободу содержания договора: вид, условия и содержание.

В процедурных свойствах можно выделить следующее: принятие решения о заключении договора или же в отказе его заключать, выбор контрагента по договору, свобода выбора места и времени заключения договора. Но существуют определенные исключения при заключении договора в обязательном порядке, при заключении предварительного договора, а также на торгах. Именно тут воля сторон иногда ограничивается, а иногда вообще может исключаться.

В гражданском праве возникают определенные споры, связанные с защитой прав потребителей и авторских прав, защитой имени и чести, например, распространение о гражданине сведений, которые не соответствуют реальности.

Жилищные споры тоже один из злободневных вопросов в сфере права собственности. В частности, проблемы, связанные с продажей доли имущества либо же подписание договора после приобретения недвижимости.

Страховые споры тоже можно причислить к актуальным проблемам гражданского права. Например, если у гражданина наступает страховой случай, то не все страховые компании выплачивают компенсацию при наступлении данного случая, объясняя это тем, что данный случай не является страховым. Поэтому в такой ситуации лицу проще обратиться в суд, аргументируя неправомерность данных компаний. Судья может признать случай страховым и потребовать возместить пострадавшему ущерб.

В сфере интеллектуальной собственности тоже постоянно возникают споры. Чаще всего они связаны с правом владения на вещь, на которую могут претендовать субъекты правоотношений. Имеют место быть споры в авторском праве, где одно лицо может украсть идею у другого. Данные обстоятельства будут разрешать Гражданский Кодекс.

Таким образом, можно утверждать, что несовершенства в гражданском праве актуальны и по сей день. Законодатель пытается внести дополнения в Гражданский Кодекс РФ, чтобы урегулировать споры и конфликты, возникающие у физических и юридических лиц, но с появлением изменений и дополнений будут все равно возникать новые сложности. Именно поэтому юристы должны находить пробелы в гражданском праве и своевременно устранять их.

Библиографический список

Ивлев В.Ю. Понятие и признаки внешнеэкономической сделки // Контентус. 2019. № 6.

Крашенинников П.В. Учебник русского гражданского права. Т. 5. М.: Статут, 2017.

Мейер Д.И. Русское гражданское право. В 2-х частях. Ч. 1. По исправ. и доп. 8-му изд. М.: Статут, 1997.

Шаблова Е.Г., Жевняк О.В. Гражданское право: учебное пособие. М.: Юрайт, 2023.

CURRENT PROBLEMS OF CIVIL LAW

Anastasia D. Novozhilova, cadet

E-mail address: an2004wwwr@mail.ru

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

An analysis of practice allows us to state that there are gaps in the legislation that require timely elimination. Disputes arise between civil theorists and practitioners, which are discussed in this article.

Keywords: civil law; civil law; problems; modernity; contract; ownership; transactions.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Саидетова Эльмаз Рустемовна, студентка
электронный адрес: elmaz_saidetova@mail.ru
Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского
295007, Россия, г. Симферополь, пр. Вернадского, 4

Аннотация:

В данной работе рассмотрены обзор и оценка эффективности использования материально-технических ресурсов в профессиональной деятельности. Выявлены и проанализированы факторы, влияющие на оптимальное использование данных ресурсов, а также разработаны рекомендации и стратегии, направленные на оптимизацию этого процесса.

Ключевые слова: эффективность; материально-технические ресурсы; оценка эффективности; ресурсы; цифровизация; бизнес; управление; результативность; факторы.

Оценка эффективности использования материально-технических ресурсов в профессиональной деятельности – процесс анализа и оценки того, как эффективно используются различные материальные и технические ресурсы (например, оборудование, сырье, топливо) в рамках профессиональной деятельности. Оценка позволяет выявить неэффективные затраты и процессы, оптимизировать использование ресурсов и повысить производительность и результативность работы.

В современном мире профессиональная деятельность требует оптимального использования материально-технических ресурсов. Оценка эффективности использования этих ресурсов имеет важное значение для успешного выполнения поставленных задач, достижения поставленных целей и является одной из ключевых задач в современном бизнесе и управлении. Можно рассмотреть различные подходы к оценке эффективности использования материально-технических ресурсов, провести анализ методов учета и контроля расходов, исследовать влияние плодотворного использования ресурсов на финансовые показатели предприятия. Кроме того, значительным аспектом исследования может стать анализ современных информационных технологий и программного обеспечения для учета и анализа материально-технических ресурсов, а также оценка их вклада в повышение рациональности производственного процесса.

Направлениями исследовательской деятельности являются также разработка и применение методов анализа и оценки эффективности использования ресурсов в различных отраслях экономики, таких как производство, торговля, сельское хозяйство и других; изучение влияния экологических аспектов на эффективность использования материально-технических ресурсов, включая вопросы утилизации отходов, снижение негативного воздействия на окружающую среду и повышение энергоэффективности производства; анализ практических примеров успешного управления ресурсами и оптимизации их использования, включая применение современных технологий и методов учета; исследование взаимосвязи между эффективным использованием материально-технических ресурсов и обеспечением устойчивого развития предприятий и организаций.

Еще одной существенной стороной при исследовании эффективности использования материально-технических ресурсов может быть изучение методов управления запасами и оптимизации их уровня. Адекватное управление запасами является ключевым фактором для обеспечения бесперебойного производства и снижения издержек предприятия.

Изучение систем управления запасами, моделей прогнозирования спроса, методов расчета оптимальных уровней запасов позволит лучше понять, каким образом можно достичь оптимального баланса между обеспечением производства необходимыми ресурсами и минимизацией издержек на хранение и нереализованные запасы.

Аналогично стоит обратить внимание на анализ влияния использования новаторских технологий (таких как цифровизация процессов управления запасами, автоматизация складских операций, применение систем управления цепочками поставок) на эффективность управления материально-техническими ресурсами.

Дополнительно можно исследовать вопросы мониторинга и аудита материальных ресурсов, внедрения систем контроля за использованием ресурсов и анализа их эффективности, что позволит своевременно выявлять проблемные области и принимать меры по их оптимизации. Кроме того, весомым направлением исследования может быть анализ влияния человеческого фактора на эффективность использования материально-технических ресурсов, разработка мотивационных программ для персонала, направленных на бережливое использование ресурсов и оптимизацию производственных процессов.

Для оценки эффективности использования материально-технических ресурсов в профессиональной деятельности применяются различные методы. Один из основных методов – анализ затрат и результатов. При этом проводится оценка затрат на материальные и технические ресурсы, а также анализ полученных результатов от использования этих ресурсов. Другой метод – сравнительный анализ, позволяющий сопоставить различные варианты использования ресурсов и выбрать наиболее эффективный.

Помимо этого, для оценки эффективности использования материально-технических ресурсов в профессиональной деятельности могут применяться методы стоимостного анализа, методы экономической оценки ресурсов и другие. Оценка эффективности использования материально-технических ресурсов в профессиональной деятельности зависит от различных факторов. Основные из них – это правильное планирование использования ресурсов, контроль за расходами, использование современных технологий и оборудования, а также профессионализм сотрудников.

Важно также учитывать стоимость материально-технических ресурсов, их качество, доступность и другие параметры, которые могут влиять на эффективность использования. Кроме того, имеет значение оптимизация логистики и управление запасами, что позволяет сократить потери и избыточные издержки. Повышение эффективности использования материальных ресурсов обеспечивает сокращение материальных затрат на производство продукции, снижение ее себестоимости и рост прибыли¹.

Таким образом, оценка эффективности использования материально-технических ресурсов в профессиональной деятельности играет важную роль для успешного выполнения конкретных задач и достижения поставленных целей. Выбор оптимального метода оценки, учет различных факторов, влияющих на использование ресурсов, и постоянное совершенствование процесса позволяют повысить эффективность профессиональной деятельности и обеспечить успешное функционирование организации.

¹ Кутузова Т. Ф. Методические вопросы технико-экономического анализа эффективности использования материально-технических и трудовых ресурсов // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2007. Т. 18., № 44. С. 384–386.

Библиографический список

Кутузова Т.Ф. Методические вопросы технико-экономического анализа эффективности использования материально-технических и трудовых ресурсов // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2007. Т. 18, № 44.

ASSESSMENT OF THE EFFECTIVENESS OF THE USE OF MATERIAL AND TECHNICAL RESOURCES IN PROFESSIONAL ACTIVITIES

Elmaz R. Saidetova, student
E-mail: elmaz_saidetova@mail.ru
V.I. Vernadsky Crimean Federal University
4 Vernadsky Ave., Simferopol, 295007, Russia

Summary:

This paper reviews and evaluates the effectiveness of the use of material and technical resources in professional activities. Identification and analysis of factors affecting the effective use of these resources, as well as the development of recommendations and strategies aimed at optimizing this process.

Keywords: efficiency; material and technical resources; efficiency assessment; resources; digitalization; business; management; effectiveness; factors.

АДАПТАЦИЯ ДОРОГ К КЛИМАТИЧЕСКИМ ИЗМЕНЕНИЯМ: ОЦЕНКА СТОИМОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ

Скубачевская Нина Дмитриевна, младший научный
сотрудник
электронный адрес: nina.hv@mail.ru
Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН
117418, Россия, г. Москва, Нахимовский проспект, 47

Аннотация:

В статье выделены риски из-за климатических изменений, влияющих на дорожную инфраструктуру, а также показана важность применения адаптационных технологий к данным изменениям. Произведен расчет стоимости выбранных технологий за период 2022-2050 гг. с учетом категории дорог. Также описаны результаты расчетов затрат и выгод за рассматриваемый срок в рамках трех сценариев по категориям дорог для России. Показано, что введение адаптационных технологий с 2022 года в пределах одного из сценариев не приводит к существенной нагрузке экономике России в целом.

Ключевые слова: адаптация к изменению климата; дорожное полотно; стоимость; прогноз.

Изменение климата наносит ущерб инфраструктуре, а дорожная полотно является неотъемлемой ее частью. Можно выделить всего два типа рисков: экстремальные погодные условия и длительное изменение климата. К первой группе относятся жара, волны тепла, ливни, наводнения и снегопады, ко второй – рост среднегодовой температуры и увеличение частоты перехода температуры через ноль¹. Жара приводит к плавлению асфальта и колеиности, а экстремальные осадки и переходы температуры через ноль способствуют скользкости, снежным накатам и эрозиям, что негативно влияет на срок эксплуатации.

Урон от изменения климата в развивающихся странах, включая Россию, в 2020 году составил 250 млрд долларов. По прогнозам, в 2030 году это значение увеличится до 435 млрд долларов². Ввод дополнительного комплекса мер по адаптации дорожного покрытия к последствиям климатических изменений поможет снизить степень их влияния на износ объекта. Также стоит отметить, что при введении данных мер могут быть получены и сопутствующие социальные и коммерческие эффекты, например, снижение уровня дорожно-транспортных происшествий, сокращение времени в пути, снижение транспортных издержек, повышение сохранности грузов, снижение числа ремонтов и реконструкций и так далее.

В рамках данной работы был произведен расчет стоимости адаптационных технологий для нового дорожного покрытия. Оценка их стоимости за каждый год рассчитывается как разность стоимостей строительства дорог по новой технологии адаптации и по традиционной. Совокупные затраты на адаптацию дорожного полотна рассчитываются как произведение протяженности дорожного покрытия и стоимость

© Скубачевская Н.Д., 2024

¹ *Chinowsky P. S., Price J. C., Neumann J. E.* Assessment of climate change adaptation costs for the US road network. *Global Environmental Change*, 2013. Vol. 23, № 4. P. 764–773.

² *United Nations Environment Programme.* Adaptation Gap Report 2022: Too Little, Too Slow – Climate adaptation failure puts world at risk. *Nairobi*, 2022. 84 p. [Электронный ресурс] URL: <https://www.unep.org/adaptation-gap-report-2022> (дата обращения: 05.05.2024).

адаптаций на 1 км. Расчеты выполнялись на основе данных Росстата о наличии дорог с твердым покрытием в регионах России с 2012 по 2018 годы. Прогноз протяженности дорог по регионам производился на основе закономерности изменения удельной (на одного человека) протяженности дорог. Помимо затрат на новые технологии строительства дорог, учитывались и затраты на реконструкцию уже имеющейся дорожной инфраструктуры, расчет которых производился с учетом доли выбытия дорожного полотна. Оценка доли выбытия базируется на данных Минтранса о расходах консолидированного бюджета на строительство и реконструкцию дорог, а также на оценках Минтранса стоимости строительства и реконструкции одного километра дорог с твердым покрытием.

В рамках прогноза было рассмотрено три сценария. Согласно сценария 1 уже с 2022 года при строительстве и реконструкции дорог используются адаптационные к климатическим изменениям методы. Сценарий 2 предусматривает использованием данных мер с 2033 года. В сценарии 3 меры по адаптации в рассматриваемый период нигде не используются.

В качестве адаптационных технологий для модернизации дорожного полотна были рассмотрены: эмульсия, георешетка, геотекстиль и ливнестоки. С помощью эмульсии заполняются поры и повышается сцепляющее свойство, что влияет на водоустойчивость и плотность асфальта. Именно эти характеристики очень важны для глинистых почв, которые распространены в России. Они активно вбирают и сохраняют воду в порах. Во время морозов превращение воды в лед способствует разрушению дорог. Ливнестоки препятствуют размытию дорог и заполнению пор водой. Именно эти две указанные технологии снижают ущерб от рисков, связанных с экстремальными изменениями климата, например, ливней и наводнений. Водостойкость также сокращает пагубное воздействие перехода температуры через 0°C. В свою очередь, геотекстиль, который располагается между песком и грунтом, и георешетки, которые помещаются между песком и щебнем, препятствуют смешиванию соседних слоев, плавлению асфальта во время жары, а также его размытию во время ливней.

Оценка стоимостей технологий базируется на данных о стоимости каждой рассматриваемой технологии по отдельности с учетом ее срока службы. Использование адаптационных технологий тоже продлевает срок службы дорожного полотна, что позволяет сдвинуть срок реконструкции на более поздний период, что также приводит к экономии средств. Результаты расчетов по оценке затрат на адаптивные технологии представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Оценка затрат на адаптационные меры для дорог России в разрезе трех сценариев

Сценарий	Затраты накопленным итогом за 2022-2050 гг., млрд руб.	Доля от ВВП, %
Сценарий 1	11613	7
Сценарий 2	7912	4.8
Сценарий 3	0	0

Вместе с тем был произведен расчет выгод от применения технологий, результаты которого представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Выгоды от применения технологий на 1 км одной полосы, млн руб.

Описание выгоды	Стоимость, млн руб.
Уменьшение числа и объема ремонтов	10
Уменьшение числа ДТП	4.1

Снижение транспортных издержек	2.7
Активизация предпринимательской деятельности и повышение сохранности грузов	2.7
Сокращение времени в пути	1.1
Снижение негативного влияния на окружающую среду	0.1

С учетом полученных значений по затратам на адаптацию и выгодам от их применения в среднем по всем категориям дорог 1 рубль затрат на модернизацию и адаптацию дает 3,1 рубля совокупных выгод. Таким образом, адаптация экономики, инфраструктуры и населения к изменениям климата и их последствиям – одно из важнейших условий для устойчивого развития. Поэтому необходимо определить наиболее эффективную стратегию по снижению ущерба от последствий и данная модель оперативной адаптации может быть одной из них.

Библиографический список

Chinowsky P.S., Price J.C., Neumann J.E. Assessment of climate change adaptation costs for the US road network. *Global Environmental Change*, 2013. Vol. 23, № 4. P. 764–773.

United Nations Environment Programme. Adaptation Gap Report 2022: Too Little, Too Slow – Climate adaptation failure puts world at risk. Nairobi, 2022. 84 p. [Электронный ресурс] URL: <https://www.unep.org/adaptation-gap-report-2022> (дата обращения: 05.05.2024).

ADAPTATION OF ROADS TO CLIMATE CHANGE: ASSESSING COST AND EFFECTIVENESS

Nina D. Skubachevskaja, junior researcher

E-mail: nina.lv@mail.ru

Institute of Economic Forecasting of the Russian Academy of Sciences

47 Nakhimovsky Prospekt, Moscow, 117418, Russia

Summary:

The risks from climate change affecting road infrastructure are highlighted, and the importance of adaptation technologies to these changes is shown. The cost of the selected technologies for the period 2022-2050 is calculated, taking into account the road category. The results of cost-benefit calculations under three scenarios by road category for Russia for the period under consideration are also described. It is shown that the introduction of adaptation technologies from 2022 under one of the scenarios does not lead to a significant burden on the Russian economy as a whole.

Keywords: climate change adaptation; roadway; cost; forecast.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Старцева Татьяна Александровна, студентка
электронный адрес: tanastarceva56@gmail.com
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
(филиал) ДГТУ в г. Шахты
346500, Россия, Ростовская область, г. Шахты, ул. Шевченко, 147

Аннотация:

В статье рассмотрено развитие региона на примере Ростовской области, проанализированы факторы экономического развития и социально-экономические аспекты регионального развития. Также был проанализирован валовый региональный продукт Ростовской области за период с 2018 по 2023 год.

Ключевые слова: развитие региона; экономическое региональное пространство; организация труда и управление; валовый региональный продукт.

В настоящий момент очень вырос интерес к пространственному развитию регионов. Современные разработки данного плана – это расширение исторического интервала исследования за счет добавления в научный оборот ранее не изучаемой информации. Уделяется внимание междисциплинарной тематике, которая ранее не встречалась региональной науке. Благодаря появлению многочисленных работ, связанных с поиском и обсуждением пространственной экономики как самостоятельного объекта для изучения, можно аргументировать существование этого элемента научного знания.

Развитие региона – это процесс, который рассматривается с точки зрения различных экономических и социальных целей. Социально-экономическое развитие включает в себя систему аспектов:

- рост производства и доходов;
- изменения в институциональной, социальной и административной структурах общества, а также в общественном сознании;
- перемены в традициях и привычках.

На данный момент улучшение качества жизни населения – это основная цель экономического развития стран. Региональное экономическое пространство – отдельная часть всего экономического пространства в плане территории. Оно отличается географическим расположением, а также особенностями воспроизводственного процесса в любом регионе. В экономическом пространстве могут быть представлены населенные пункты, инженерные сети и промышленные предприятия. Экономическое пространство состоит из единого и общего пространства. Если единое экономическое пространство строится на единой национальной валюте, едином национальном банке, то общее строится на достижении равновесной и сбалансированной экономике.

В связи с требованием отдельной корректировки, контроля стратегических программ развития и определения взвешенных предложений возникает необходимость в проведении пространственного анализа региона, а именно: Ростовской области как экономического центра Юга России.

Ростовская область обладает выгодным экономико-географическим расположением: обеспеченность трудовыми ресурсами, развитая транспортная инфраструктура, сельское

хозяйство, наука и культура. С валовым региональным продуктом Ростовской области в период с 2018 по 2023 год можно ознакомиться в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели валового экономического продукта Ростовской области

Год	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Валовой региональный продукт (валовая добавленная стоимость) в текущих ценах, млн руб.	1548222,9	1636017,5	1714576,7	2042953,9	2325839,3	2613842,2
Индекс физического объема, %	102,2	101,8	97,6	106,3	103,1	104,5

Анализируя валовой региональный продукт Ростовской области, можно сказать о том, что в ВРП стабильно повышается. В 2023 году он вырос на 2 % – около 2,9 трлн рублей: рост в сельском хозяйстве составил 6,5 %, в промышленности – 6 %, уровень безработицы – 0,4 %. ВРП Ростовской области вырос на 40 % за последние 5 лет. Также увеличился объем инвестиций – в 1,8 раза.

Изменения структуры в экономике помогают создать фундамент для роста экономических показателей. Экономическое развитие в первую очередь идет от таких факторов как:

- климатические условия;
- научно-технический прогресс;
- экономическая политика государства;
- геополитическое положение страны.

На рисунке 1 показана более подробная классификация факторов развития.



Рисунок 1 – Факторы экономического развития

Анализируя факторы экономического регионального развития, можно заметить, что условиями повышения экономической эффективности производства являются техническое и организационное развитие. Улучшение организационного уровня деятельности в сфере хозяйства – это комплексный непрекращающийся процесс ее рационализации, который охватывает научно-технический прогресс и уровень организации труда и управления. Каждая организация должна в срочном порядке обратить внимание на эти изменения, иначе компании снизят производительность и эффективность своей работы. В данном случае возрастает роль организации и управления производством как фактора, который нормализует экономическое развитие организаций.

Очень важный ресурс любой компании – это трудовые ресурсы. Результаты любой хозяйственной деятельности компании зависят от качества подбора и эффективности использования ресурсов. Каждый уровень производственного развития должен соответствовать своей структуре экономических институтов, обеспечивающих расширенное воспроизводство надлежащих производственно-технологических систем. Тем самым в данный момент развитие техники, технологии производства и улучшение его организации должны осуществляться в одно и то же время, так как каждый фактор дополняет друг друга. Использование того или иного фактора внутренней среды без связи с иными не значит, что будет исполнено требуемое экономическое развитие региона, нужна интеграция каждого.

Таким образом, проанализировав факторы экономического регионального развития, а также рассмотрев на примере Ростовской области показатели валового регионального продукта, основными факторами, влияющими на региональное экономическое развитие, являются: увеличение численности работников, инвестиционные факторы, научно-технический прогресс, техническое и организационное развитие. Также стоит упомянуть что в экономическом пространстве значительную роль играют инвестиции в основной капитал, человеческий капитал регионов, который оценивается через индекс развития человеческого потенциала.

Библиографический список

Андреев А.В. Основы региональной экономики: учебник для вузов. М.: КноРус, 2017. 334 с.

Батракова Л.Г. Особенности постиндустриальной экономики и перспективы ее развития в регионах России // Социально-политические исследования. 2021. № 1. С. 58–69.

ECONOMIC FACTORS OF REGIONAL DEVELOPMENT

Tatyana A. Startseva, student

E-mail: tanastarceva56@gmail.com

**Institute of Service and Entrepreneurship (branch) of
DSTU in Shakhty**

**147 Shevchenko str., Shakhty, Rostov region, 346500,
Russia**

Summary:

The article examines the development of the region on the example of the Rostov region, analyzes the factors of economic development and socio-economic aspects. The gross regional product of the Rostov region for the period from 2018 to 2023 was also considered.

Keywords: regional development; economic regional space; labor organization and management; gross regional product.

МЕРЫ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТРУДА В РАМКАХ ПОДГОТОВКИ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ

Чжао Сюэ, аспирант
электронный адрес: diana.tchzhao@yandex.ru
Санкт-Петербургский государственный экономический
университет
199155, г. Санкт-Петербург, ул. Кораблестроителей, 40, корп. 7

Аннотация:

В данной статье рассматриваются меры, направленные на повышение эффективности труда в контексте подготовки трудовых ресурсов. Обсуждаются различные стратегии и методы, используемые для оптимизации процессов обучения, развития навыков и адаптации персонала к изменяющимся условиям рынка труда. Анализируются ключевые аспекты и факторы, влияющие на успешность реализации данных мер, а также предлагаются практические рекомендации для руководителей и менеджеров.

Ключевые слова: эффективность труда; подготовка трудовых ресурсов; обучение персонала; развитие навыков; управление человеческими ресурсами; конкурентоспособность предприятия; повышение производительности труда.

В современном мире эффективность труда становится ключевым фактором успеха для любого предприятия или организации. Это особенно актуально в условиях быстро меняющегося рынка и растущей конкуренции. Однако, чтобы достичь высокой эффективности труда, необходимо правильно подготовить и максимально эффективно использовать трудовые ресурсы. Введение и применение мер, направленных на повышение эффективности труда в рамках подготовки трудовых ресурсов, становится важной стратегической задачей для руководителей и менеджеров. Актуальность данной темы обусловлена необходимостью поиска и внедрения инновационных подходов к обучению и развитию персонала, а также оптимизации процессов управления человеческими ресурсами. Подготовка трудовых ресурсов включает в себя не только профессиональное обучение, но и развитие навыков, адаптацию к новым технологиям и изменяющимся рыночным условиям.

В условиях динамично развивающегося бизнеса, где требования к квалификации и компетенциям сотрудников постоянно меняются, внимание к эффективности подготовки трудовых ресурсов становится все более значимым. В данном контексте исследование мер, направленных на повышение эффективности труда, является существенным шагом для повышения конкурентоспособности предприятий и обеспечения их устойчивого развития в условиях современной экономической среды.

Анализ эффективности труда в рамках подготовки трудовых ресурсов является важной задачей, направленной на улучшение производительности и конкурентоспособности предприятий. Эффективность труда определяется не только способностями и квалификацией работников, но и организацией их подготовки, что включает в себя методы обучения, развитие профессиональных навыков и создание условий для постоянного улучшения.

В этой связи необходимо рассмотреть различные аспекты, влияющие на подготовку трудовых ресурсов и их эффективность¹.

Одним из ключевых элементов подготовки трудовых ресурсов является образовательная система. Качественное образование закладывает основу для формирования высококвалифицированных специалистов, способных адаптироваться к требованиям рынка и внедрять инновации. Для повышения эффективности труда важно обеспечить доступ к современным образовательным программам, которые включают не только теоретические знания, но и практические навыки, востребованные в конкретных отраслях.

Особое значение придается профессиональному обучению и развитию на рабочих местах. Влияние укрепляется за счет эффективности программ стажировок, наставничества и систематического осуществления тренингов, которые дополняют профессиональную компетентность сотрудников. Важно, чтобы организации вкладывали ресурсы в развитие своих кадров, обеспечивая им шансы для повышения квалификационного уровня и продвижения по карьерной лестнице. Такой подход не просто направлен на усиление продуктивности работы, он также стимулирует мотивацию и приверженность рабочих.

Применение современных методик и технологий стало основополагающим принципом в процессе подготовки рабочих кадров. С переходом на цифровизацию образовательных процедур, включая применение симуляторов и виртуальной реальности, а также внедрение интерактивных онлайн-платформ, процесс получения знаний становится не только доступнее, но и значительно эффективнее. Такой подход позволяет адресно реагировать на запросы и уровень компетенций каждого отдельного сотрудника, обеспечивая при этом индивидуализацию процесса обучения, как указывается в исследовании. При этом, создание благоприятной рабочей атмосферы, стимулирующей рост и сохранение способностей работников, остается значимым аспектом.

Формирование инновационной корпоративной культуры, основанной на сотрудничестве и обмене знаниями, является постоянной задачей для компаний. Справедливость в системе вознаграждений и поощрений, способствующая стимуляции сотрудников к реализации высоких показателей, также играет ключевую роль.

Одними из многообещающих направлений развития выступает внедрение гибких рабочих графиков и дистанционных моделей профессиональной активности. Эта методика способствует привлечению квалифицированных кадров, которым неудобно или невозможно функционировать в рамках обычного офиса. Помимо того, гибкие условия работы способствуют выстраиванию гармоничного распределения времени между профессиональной и частной сферами, благоприятно сказываются на объеме выполненных задач и удовлетворенности членов коллектива.

В отношении оценки эффективности деятельности трудовых ресурсов существенную роль играет проведение систематического мониторинга с последующим анализом значений производительности. Вхождением в данный процесс становится оценка реализации плановых задач, качественные параметры выполненных работ, степень удовлетворенности сотрудников, а также их профессиональное продвижение. При этом на базе собранных данных, осуществляется корректировка образовательных и развивающих программ, что позволяет точнее отвечать притязаниям как организационной структуры, так и требованиям рынка.

Кроме того, не стоит игнорировать влияние внешних факторов: изменения в законодательной базе, экономические колебания, движения на рынке труда. Адаптивный потенциал и гибкость стратегий в организационной деятельности способствуют своевременному отклику на упомянутые изменения, обеспечивая сохранение высокой продуктивности трудового процесса.

¹ *Мирошниченко Ю.С.* Анализ эффективности использования трудовых ресурсов предприятия / Ю.С. Мирошниченко // Горинские чтения. Инновационные решения для АПК: Материалы Междунар. науч. конф., 14–15.03.2023. Т. 5. Майский: Белгородский государственный аграрный университет им. В.Я. Горина, 2023. С. 78.

Таким образом, процесс подготовки трудовых ресурсов носит многофакторный характер. В него входят: образовательные программы, профессиональное развитие, применение современных технологий и формирование благоприятной рабочей среды. Наряду с этим от подготовленности работников и безопасности условий их труда напрямую зависит эффективность труда. Следовательно, для предприятий крайне важно обратить внимание на создание и реализацию комплексных обучающих и развивающих программ в сочетании с оптимизацией условий, усиливающих освоение профессиональных возможностей персонала.

На текущем этапе развития производства трудно переоценить значимость трудовых ресурсов, так как они являются основным и незаменимым компонентом любого предприятия. На сегодняшний день не существует ни одного производственного предприятия, способного функционировать без участия человека. В условиях жесткой конкуренции за рынки сбыта продукции, где информация, техника и технологии быстро устаревают, высококвалифицированный и конкурентоспособный персонал становится главным конкурентным преимуществом организации². Высококвалифицированный персонал играет решающую роль в обеспечении конкурентоспособности предприятия. На фоне стремительного изменения внешней среды персонал, обладающий высокой квалификацией, гибкостью и способностью к быстрому обучению, становится ключевым фактором успеха. Эти характеристики позволяют предприятиям адаптироваться к изменениям рынка, внедрять инновации и сохранять лидерские позиции.

Современные реалии бизнеса диктуют новые подходы к управлению трудовыми ресурсами. Понимание значения человека на предприятии значительно эволюционировало, что повлекло за собой изменение отношения к сотрудникам. Чтобы эффективно конкурировать на рынке, предприятиям недостаточно владеть материально-финансовыми ресурсами; необходимо также обладать конкурентоспособным персоналом. В этом контексте на первый план выходят внутренние ресурсы организации, включающие знания и навыки сотрудников, корпоративную культуру и внутренние процессы³.

Современные предприятия все чаще смещают фокус внимания с изучения конкурентов, поставщиков, посредников, клиентов и окружающей среды на анализ и развитие собственных внутренних ресурсов. Это включает в себя повышение квалификации сотрудников через обучение, развитие и улучшение корпоративной культуры с целью повышения мотивации и удовлетворенности персонала, оптимизацию внутренних процессов для усиления эффективности работы.

Для того чтобы использовать трудовые ресурсы максимально эффективно, предприятия должны инвестировать в непрерывное обучение и развитие кадров, внедрять современные методы управления персоналом, такие как управление по целям, коучинг и менторинг; создавать благоприятные условия труда, способствующие развитию творческого потенциала сотрудников; применять мотивационные программы, направленные на повышение производительности и удовлетворенности трудом.

Таким образом, в современных условиях производства значимость трудовых ресурсов продолжает возрастать. Эффективное использование этих ресурсов становится основой конкурентоспособности и устойчивого развития предприятий.

В 1922 году С.Г. Струмилин впервые ввел термин «трудовые ресурсы» в научный оборот, определив их как «основной фонд, питающий всякое народное хозяйство – это живая рабочая сила данной страны или народа». Эта формулировка подчеркивала важность

² Тимошенко Д. С., Немчина К. В. Методические основы формирования и управления трудовыми ресурсами туристской дестинации: анализ показателей трудовых ресурсов Воронежской области // Стратегическое развитие социально-экономических систем в новых геоэкономических условиях: Междунар. науч.-практ. конф., Курск, 15.04.2021. Курск: Курский государственный университет, 2021. С. 393.

³ Мехреньгина Д. С. Повышение эффективности использования трудовых ресурсов коммерческой организации // Молодой ученый, 2021. № 5. С. 277.

трудовых ресурсов как ключевого фактора производства и социально-экономического развития⁴.

В самом общем понимании термин «ресурсы» означает средства, запасы и источники доходов. Применительно к трудовым ресурсам это интерпретируется как запасы рабочей силы, источники ее получения и доходы от использования этой силы. В состав трудовых ресурсов входят не просто личности в возрасте фактической работоспособности, но также и различные механизмы, процессы, которые занимают их подготовкой, стимулированием, регулированием сферы их деятельности.

Введение термина «трудовые ресурсы» в академическую риторику не было случайным. Оно диктовалось тогдашними особенностями социально-экономического развития системы, которая базировалась на командно-административных механизмах управления. С теми реалиями трудовые ресурсы воспринимались преимущественно через количественный аспект, представляя их как разновидность естественного ресурсного потенциала необходимого для функционирования процессов общественного воспроизводства. Качественный уровень и структурная насыщенность трудовых ресурсов оказались изъятыми из актуальной экономической аналитики, отделяя этот концепт от выполняющих в нем людей и локализуя их способности. Такой подход ограничивал понимание значимости человеческого капитала, его эффективного вклада в прогресс экономического роста и общества⁵.

Для директора предприятия ключевой задачей становится обеспечение выбора и регулирования деятельности высококвалифицированного персонала. Зачастую это требуется не только для соблюдения норм и решения повседневных задач, а для того, чтобы стремиться к стратегическим амбициям организации. Основательно подобранный коллектив служит фундаментом для стабильного развития и успеха всех начинаний предприятия.

В состав трудовых ресурсов включены люди трудоспособного возраста, занятость которых распределена по разнообразным отраслям экономики. Сюда входят в числе прочих: работники различных предприятий, специалисты в сфере услуг, а также лица, представляющие государственный и общественный сектора. Кроме того, в рамках упомянутой категории, но временно не задействованные в экономической активности по ряду обстоятельств, находятся граждане, готовые к труду. Отсутствие участия этих лиц в трудовой деятельности может быть вызвано различными причинами: учебой, военной службой и иными обстоятельствами⁶.

В Российской Федерации к трудовым ресурсам причислены индивиды, находящиеся в трудоспособном возрасте, исключая инвалидов, не участвующих в трудовой деятельности, и пенсионеров. К данной категории также относятся лица, возраст которых меньше либо больше трудоспособного порога, вовлеченные в активную деятельность в сфере народного хозяйства, способствуя экономическому прогрессу страны.

Следовательно, в настоящий период трудовые ресурсы являются не только основой экономической деятельности, но и центральным элементом для успешной работы и развития предприятий. Осознание этого и грамотное руководство такими ресурсами превращается в один из важнейших аспектов управленческой деятельности в любой организации.

В эпоху трансформации экономических отношений в направлении рынка трудовые ресурсы приобрели статус ключевого элемента для успешной деятельности предприятий.

⁴ Кокшарова М. Я., Круглов Д. В., Плотников В. А. Проблемы регулирования региональных рынков труда в России // Управленческое консультирование. 2019. № 6. С. 54–56. DOI: 10.22394/1726-1139-2019-6-54-66.

⁵ Джонмахмадов К. Ш. Трудовой потенциал и трудовые ресурсы факторы демографического развития общества // Экономика и социум. 2023. № 2. С. 551.

⁶ Державцева Е. П., Смольникова О. А. Анализ наличия трудовых ресурсов // Устойчивое социально-экономическое развитие регионов: материалы Междунар. науч.-практ. конф., посвященной 95-летию создания кафедры экономики и МЭО в АПК, Горки, 28–29.11.2019. Горки: Белорусская государственная сельскохозяйственная академия, 2020. С. 72.

Под влиянием трансформаций в экономической атмосфере ужесточились требования к кадрам: на первый план вышла необходимость креативности и инновационного подхода в рабочих процессах. Перед руководителями современности стоит задача формирования команды высококомпетентных и мотивированных сотрудников, владеющих не только пониманием своих целей и обязанностей, но и способных к результативной работе. Такая команда обеспечивает стабильность, гарантирует социальное развитие и экономический рост предприятия. Это считается обязательной основой для успеха⁷.

Действенным инструментом для повышения эффективности использования трудовых ресурсов служит аттестация персонала. Этот процесс представляет собой системное оценивание квалификации и компетенций работников: выявление достоинств и недостатков, а также идентификация потребностей в обучении и профессиональном росте. Среди принципиальных задач аттестации: оценка соответствия уровней профессиональных навыков и компетенций работников поставленным должностным требованиям, выявление их потенциала для продолжения карьерного развития, определение необходимости в курсах повышения квалификации для каждого из сотрудников, повышение мотивации и трудовой продуктивности, что способствует более рациональному использованию человеческих ресурсов в организации.

Следовательно, метод аттестации персонала является значимым средством управления жизнедеятельностью трудовых потоков, который способствует росту профессиональных компетенций сотрудников, идентификации их возможностей и совершенствованию обучающих и развивающих процессов в рамках структуры⁸.

Таким образом, наличие высококвалифицированных трудовых ресурсов имеет ключевое значение для предприятий. Ведь умение их целесообразно использовать и развивать становится определяющим в таких обстоятельствах, как конкурентоспособность и устойчивость организации в текущих рыночных условиях.

Оценивание квалификационных уровней сотрудников включает в себя идентификацию следующих метрик: образовательный уровень, длительность трудовой деятельности, уровень профессиональных навыков, а также осведомленность о деталях, связанных с выполняемыми задачами. Стратегия формирования кадрового резерва ориентирована на создание персональных запасов для определенных ролей, в том числе анализ компетентностей и знаний персонала. При этом процесс повышения квалификации требует от руководства компании не только изучения предпочтений и возможностей работников относительно дополнительного обучения или повышения квалификации, это актуально и в случае, когда на основе сертификации составляются должностные инструкции. Так, с целью предотвращения недоразумений в рабочей среде, связанных с нечеткими обязанностями, подготовка качественно оформленных должностных указаний является обязательной.

Организация, интеграция и взаимосогласование всех компонентов в рамках системы управления персоналом необходимы для эффективного использования трудовых ресурсов. Профессиональное развитие работников обеспечивается за счет взаимодействия, развития и взаимозависимости элементов данной системы. Повышение эффективности использования трудовых ресурсов требует выполнения следующих действий: регулярная оценка служащих, внедрение современных подходов в области управления персоналом, непрерывное повышение их квалификации и анализ эффективности инвестиций в развитие персонала. Важным аспектом для снижения текучести кадров и повышения уровня эффективности служит улучшение условий и атмосферы на работе, предложение жилищных вариантов и развитие инфраструктуры обслуживания.

⁷ Васильченко Ю. М. Трудовые ресурсы предприятия и пути повышения эффективности их использования на производстве // Вестник научных конференций, 2023. № 1–1. С. 20.

⁸ Умерова С. Э., Резникова О. С. Структурная динамика трудовых ресурсов в контексте решения проблемы воспроизводства человеческого капитала в России // Ученые записки Крымского инженерно-педагогического университета. 2021. № 1. С. 205. DOI: 10.34771/UZCEPU.2021.71.1.041.

Рост эффективности использования трудовых ресурсов обусловлен, в соответствии с задачами государства и предприятий, обязательной поддержкой молодежи государством и усилением материального стимулирования на уровне предприятий. Государственная задача включает устранение структурных диспропорций на рынке труда. С другой стороны, предприятия адресуют уменьшение текучести кадров через эффективные кадровые стратегии. В пределах предприятия значительным резервом становится материальная мотивация, связанная с результатами деятельности каждого работника. Субъективная мотивация и интерес могут стать ключевыми драйверами улучшения производительности и качества продукции.

Материальная мотивация заключается в повышении заработной платы, начислении премий, надбавок, оплате транспортных расходов, предоставлении абонентам бесплатного питания и возможности посещать спортзалы. Нематериальные воздействия включают проведение корпоративных, поощрительных событий, тимбилдинг, чествование в связи со знаменательными датами, выбор лучшего работника за месяц и наращивание обучения отличившихся сотрудников. На уровне государства принимаются меры для эффективного развития трудовых ресурсов через выравнивание структурных диспропорций на рынке труда, включающие стимулирование мобильности географической общественности и хода трудовой миграции в больших масштабах.

Комплексный подход к использованию трудовых ресурсов включает в себя несколько составляющих: оценка квалификационного уровня, создание кадрового резерва, повышение квалификации, разработку должностных инструкций, материальную и нематериальную мотивацию. Реализация такого подхода позволит как предприятиям сохранить и улучшить свои рыночные позиции, так и государству способствовать стабильному социально-экономическому развитию.

Главным компонентом для совершенствования профессионализма и компетенций сотрудников и в дальнейшем для общей эффективности компании, служит их повышение. Для этого существуют различные методы, причем каждый метод обладает уникальными особенностями и преимуществами.

Во-первых, следует отметить, что работник обладает возможностью самостоятельного повышения своей квалификации. Это может быть достигнуто путем изучения специализированной литературы, участием в разнообразных тренингах или за счет получения дополнительного образования. Такое обучение вносит вклад в личностный и профессиональный рост, помогает развивать навыки и компетенции. Однако данный подход требует от человека высокой степени самоорганизации, активной мотивации и вложения временных ресурсов⁹.

Во-вторых, поручение об улучшении уровня умений осуществляется предприятием в централизованной форме. В результате этого введение системы с наставничеством, при которой квалифицированные работники делятся опытом и оказывают поддержку начинающим коллегам, становится возможным. Данный метод способствует эффективной передаче корпоративных знаний, сокращению адаптационного периода у новичков и их более мягкому вхождению в трудовой коллектив. Кроме того, возможно применение аутсорсинга, который предполагает привлечение внешних специалистов для создания и проведения обучающих сессий. Реализация таких методов приносит в ряды компании свежие знания и технологии, обычно недоступные в рамках собственных ресурсов организации.

Еще одним способом для повышения профессионализма является направление работников к освоению высших образовательных ступеней либо участие в обучающих курсах и тренингах за пределами компании. Такие инициативы не просто углубляют профессиональные знания сотрудников, но и раскрывают для них новые горизонты в плане

⁹ Вертакова Ю. В., Плотников В. А. Трудовые ресурсы и стимулирование экономического роста в России // Экономика и управление. 2019. № 9. С. 12. DOI: 10.35854/1998-1627-2019-9-5-12.

карьерного роста. Проекты, относящиеся к данной категории, влияют на формирование коллектива с высокой степенью профессионализма и мотивации. Это создает значительное преимущество в сфере конкуренции для любого бизнеса.

Совершенствование навыков персонала эффективно достигается применением методологического подхода, при котором используется комбинирование различных обучающих и развивающих методик. Особенности и уникальные потребности организации должны быть учтены в этом процессе.

Необходимость в интеграции передовых подходов для анализа квалификационного уровня рабочих является неотъемлемым условием для определения их соответствия современным запросам общества. С использованием методов оценки персонала достигается высокая точность в определении объема знаний, умений и навыков каждого из участников трудового коллектива. Также учитывается адаптированность служащих к текущим и будущим потребностям предприятия. В данном процессе обычно применяются такие инструменты, как разнообразные тесты, интервью, экспертные оценки и другие мероприятия, ставящие целью формирование объективного видения профессиональных качеств работников. Однако с учетом быстрого темпа изменений в мировой экономике и высокой конкурентности на международной арене компании сталкиваются с необходимостью непрерывного усовершенствования своих внутренних процессов и оптимального использования доступных ресурсов. Упомянутые ранее методы уже не представляют из себя инновационные решения и становятся общедоступными практиками в управлении человеческими ресурсами.

Современность требует новых стратегий в повышении квалификации и построении трудовых ресурсов. Инновационные технологии и передовые практики, заменяющие устаревшие методы обучения и мотивации, постепенно занимают значимое место. Такие методы приспособляются к динамике изменений в отрасли, способствуют развитию креативного мышления и учитывают уникальные потребности каждого работника. Следовательно, актуальной становится разработка новых инновационных мер. Они должны быть направлены на улучшение эффективности трудовой деятельности при подготовке рабочих кадров.

Нами предложены и перечислены идеи, которые еще не нашли широкого применения. Однако они имеют потенциал для значительного совершенствования процедур подготовки и применения трудовых ресурсов.

1. Виртуальные наставники на базе искусственного интеллекта.

Задача создания менторов на основе технологии искусственного интеллекта (ИИ), предназначенных для индивидуализированной поддержки и обучения персонала, представляет собой инновационный подход. Данные наставники будут способны проводить интерактивные сессии обучения, предоставлять ответы, а также предлагать методы разрешения рабочих задач в интерактивном режиме. Благодаря этому работникам, настроенным на удовлетворение своих специфических потребностей и особенностей задач, с которыми они сталкиваются в своей деятельности, будет обеспечена возможность постоянной поддержки и допуска к знаниям,

2. Геймификация обучения и повышения квалификации.

В процесс образования и совершенствования профессиональных навыков сотрудников все чаще внедряются элементы геймификации. Вовлечение интерактивных учебных модулей, где используются такие игровые техники, как накопление баллов, достижения, получение вознаграждений при успешном решении задач. Этот метод способен повысить заинтересованность и мотивацию персонала к обучению, что содействует более глубокому усвоению информации.

3. Платформы для междисциплинарного обмена знаниями.

Реализация корпоративных платформ, предназначенных для междисциплинарного обмена навыками и знаниями между коллегами из разнообразных подразделений и различных уровней, должна быть организована. Такие механизмы интеграции сотрудников

включают: форумы, вебинары, системы мгновенных сообщений и базы данных, где каждый участник может поделиться своими достижениями, обратиться за рекомендациями и совместно находить решения для сложных вопросов. Этот процесс усиливает командное взаимодействие и поддерживает интеграцию разнообразных умений в рутинные трудовые операции.

4. Программы адаптации с использованием дополненной реальности (AR).

Реализация этапов адаптации новичков осуществляется через инновационные подходы, включая AR-технологии. За счет виртуальной обстановки реализуются знакомство и тренировочные мероприятия с ключевыми рабочими моментами, а именно: процессами, техническими устройствами и мерами безопасности. Таким образом, достигается ускорение адаптационного процесса при одновременном минимизировании вероятности ошибок в реальности.

5. Индивидуальные карьерные планы с использованием аналитики данных.

Система, разработанная на основе аналитики объемных данных для разработки персонифицированных карьерных планов, претворяет в жизнь идею. Этот подход позволяет, вдумчиво анализируя информацию о профессиональных успехах, способностях и карьерных стремлениях каждого работника, формулировать уникальные советы. Такая инновация обеспечивает спектр персональных рекомендаций: повышение умений, продвижение по служебной лестнице, необходимость в расширении уровня знаний посредством дальнейшего обучения. Вместе с тем эта мера позволяет глубоко и целенаправленно взглянуть на процесс карьерного восхождения сотрудников, открывая перед ними двери для максимального выявления собственного потенциала. Введение таких мероприятий позволит не только оптимизировать использование трудовых ресурсов, но и создать благоприятную среду для профессионального роста сотрудников, повысить их удовлетворенность работой и, как следствие, улучшить общую производительность и конкурентоспособность компании. В дальнейшем эти инициативы могут стать основой для формирования устойчивой и успешной кадровой политики, способной отвечать на вызовы времени и обеспечивать долгосрочное развитие предприятия.

Подводя итоги вышесказанного, считаем, что в контексте подготовки рабочих кадров эффективность и увеличение производительности труда оказываются весомыми факторами для конкурентоспособности компаний на рыночных аренах. Рассмотрение и анализ предложенных стратегий приводят к формированию определенных заключений.

Прежде всего, тесная связь эффективности труда наблюдается с подготовленностью работников. Основой для формирования кадров, обладающих высоким уровнем квалификации и способных к эффективной деятельности по реализации задач, служат: образование, профессиональное обучение, развитие навыков прямо в процессе трудовой деятельности.

Более того, значимый вклад в улучшение производительности вносят современные технологии. Применение цифровых решений в образовательных процессах, включение онлайн-платформ для обучения и внедрение инновационных методик способствует более легкому и эффективному подбору сотрудников, востребованных на рынке труда.

Также благоприятной средой и создаваемой системой мотивационного характера определяется нераздельность элементов, способствующих росту трудовой эффективности. Положительные аспекты корпоративной культуры, прозрачность системы вознаграждений и стимулирование профессионального роста ведут к возрастанию мотивации и преданности работников. Это, в свою очередь, благоприятствует повышению продуктивности в труде.

Регулярная проверка и тщательный анализ показателей эффективности работы занимают ключевую позицию в оценивании результатов реализованных инициатив и корректировании тактик в сферах обучения и продвижения. Постоянное улучшение методик обучения рабочих и гибкое реагирование на изменения рыночных условий способствуют тому, что организации могут демонстрировать выдающиеся достижения и сохранять свои позиции в условиях жесткой конкуренции. Меры по улучшению

эффективности работы – ключевые факторы, на которые следует обратить внимание в рамках прокачки трудовых ресурсов, служащих основой для успешного развития организации, вносят вклад в ее активный рост, внедрение и осуществление намеченных задач.

В процессе анализа предложенного комплекса мер, цель которых – увеличение эффективности выполнения работы при подготовке кадров, стоит указать: каждая мера приобретает свое значение и пригодность, учитывая специфику организационных структур. Нельзя не отметить, что такие аспекты, как качественное обучение и рост квалификации персонала, применение передовых технологий, формирование комфортабельной рабочей атмосферы и системы поощрений, занимают главенствующие позиции в повышении производственной продуктивности и обеспечении развития успешной деятельности компании.

Подготовка трудовых ресурсов в рамках данного исследования представлена как собственная разработка интегративных мер, призванная использовать их в действии. Важным направлением оказывается реализация системы виртуального образования, обогащенного элементами искусственного интеллекта. Данное новшество делает возможной персонализацию и адаптацию учебного процесса к уникальным запросам каждого сотрудника, что, при этом, способствует глубокому погружению в образовательный контекст. Кроме того, в исследовании предусмотрено создание программы менторства и наставничества, которая изначально направлена на трансфер знаний и навыков от ветеранов работы к новичкам, таким образом улучшая качество работы новоиспеченных специалистов.

Внедрение новейших методов анализа данных в оценке кадров, кроме того, позволит предприятию определять необходимость в обучении и развитии. Возможность анализировать результаты образовательных мероприятий в момент их проведения приносит дополнительные. Повышение трудовой эффективности и улучшение процессов бизнеса посредством таких подходов стимулирует достижение ключевых стратегических целей организации. Разработанные меры, имеющие цель создания эффективной и адаптивной системы по подготовке трудовых кадров, способствуют улучшению производительности труда и устойчивости конкурентной позиции организации на рынке труда и в современной экономике.

Библиографический список

Васильченко Ю.М. Трудовые ресурсы предприятия и пути повышения эффективности их использования на производстве // Вестник научных конференций. 2023. № 1–1. С. 20–21.

Вертакова Ю.В., Плотников В.А. Трудовые ресурсы и стимулирование экономического роста в России // Экономика и управление. 2019. № 9. С. 5–12.

DOI: 10.35854/1998-1627-2019-9-5-12.

Державцева Е.П., Смольникова О.А. Анализ наличия трудовых ресурсов // Устойчивое социально-экономическое развитие регионов: материалы Междунар. науч.-практ. конф., посвященной 95-летию создания кафедры экономики и МЭО в АПК, Горки, 28–29.11.2019. Горки: Белорусская государственная сельскохозяйственная академия, 2020. С. 69-72.

Джонмахмадов К.Ш. Трудовой потенциал и трудовые ресурсы факторы демографического развития общества // Экономика и социум. 2023. № 2. С. 551–559.

Значение бизнес-анализа в оценке состояния и использования трудовых ресурсов современного предприятия / Т. Н. Егорушкина, Е. В. Кузнецова, И. В. Балаболкин и др. // Приднепровский научный вестник. 2023. Т. 5, № 1. С. 3–7.

Кокшарова М.Я., Круглов Д.В., Плотников В.А. Проблемы регулирования региональных рынков труда в России // *Управленческое консультирование*. 2019. № 6. С. 54–66. DOI: 10.22394/1726-1139-2019-6-54-66.

Мехреньгина Д.С. Повышение эффективности использования трудовых ресурсов коммерческой организации // *Молодой ученый*. 2021. № 5. С. 275–278.

Мирошниченко Ю.С. Анализ эффективности использования трудовых ресурсов предприятия *Мирошниченко Ю.С.* Анализ эффективности использования трудовых ресурсов предприятия / Ю.С. Мирошниченко // *Горинские чтения. Инновационные решения для АПК: Материалы Междунар. науч. конф., 14–15.03.2023. Т. 5.* Майский: Белгородский государственный аграрный университет им. В.Я. Горина, 2023. С. 78–79.

Новая парадигма труда и развитие занятости: итоги V Санкт-Петербургского международного форума труда / О.В. Вередюк, Е.В. Маслова, В.Н. Минина, М.В. Филиппова // Ежегодник трудового права. 2022. № 12. С. 291–306. DOI: 10.21638/spbu32.2022.125.

Тимошенко Д.С., Немчина К.В. Методические основы формирования и управления трудовыми ресурсами туристской дестинации: анализ показателей трудовых ресурсов Воронежской области // *Стратегическое развитие социально-экономических систем в новых геоэкономических условиях: Междунар. науч.-практ. конф., Курск, 15.04.2021.* Курск: Курский государственный университет, 2021. С. 390–394.

Умерова С.Э., Резникова О.С. Структурная динамика трудовых ресурсов в контексте решения проблемы воспроизводства человеческого капитала в России // *Ученые записки Крымского инженерно-педагогического университета. 2021. № 1. С. 205–211. DOI: 10.34771/UZCEPU.2021.71.1.041.*

MEASURES AIMED AT IMPROVING LABOR EFFICIENCY WITHIN THE FRAMEWORK OF LABOUR RESOURCES TRAINING

Zhao Xue, graduate student

E-mail address: diana.tchzhao@yandex.ru

St. Petersburg State University of Economics

199155, St. Petersburg, Korablestroiteley str., 40, bldg. 7

Summary:

This article examines the measures aimed at improving labor efficiency in the context of training of labor resources. Various strategies and methods used to optimize the processes of training, skills development and personnel adaptation to changing labor market conditions are discussed. The key aspects and factors influencing the success of these measures are analyzed, and practical recommendations for managers and supervisors are offered.

Keywords: labor efficiency; training of labor resources; personnel training; skills development; human resources management; competitiveness of the enterprise; increase in labor productivity.

СЕКЦИЯ 2. ФОРМИРОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА С ПОЗИЦИЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

УДК 336.146
ББК 65.261.713

ИСПОЛНЕНИЕ БЮДЖЕТА СУБЪЕКТА РФ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Балмасова Анна Игоревна, студентка
электронный адрес: balmasovaan@gmail.com
Ярославский государственный университет
им. П.Г. Демидова
150003, Россия, г. Ярославль, ул. Советская, 14

Бойко Галина Ахметовна, старший преподаватель
электронный адрес: boiko.inc2@gmail.com
Ярославский государственный университет
им. П.Г. Демидова
150003, Россия, г. Ярославль, ул. Советская, 14

Аннотация:

Сегодня на уровень социально-экономического развития административно-территориальных единиц значительное влияние оказывает бюджетная политика. Используя инструменты финансового и, в частности, бюджетного регулирования, государство осуществляет выравнивание уровней экономического и социального развития территорий. Эффективное управление региональными финансами может способствовать стабильности и росту экономики, повышению качества жизни граждан и устойчивому развитию региона.

В ходе исследования проанализированы практические аспекты деятельности органов регионального управления по реализации бюджетной политики, определено влияние факторов на динамику доходов и расходов бюджета Ярославской области, рассмотрены корреляционные связи между уровнем бюджетных расходов и показателями, характеризующими социально-экономическое развитие региона.

Ключевые слова: региональные финансы; региональный бюджет; исполнение бюджета; оценка эффективности; социально-экономическое развитие; доходы бюджета; расходы бюджета.

Одной из важных целей государства в управлении административно-территориальными единицами является создание условий для сглаживания различий в уровнях их социально-экономического развития. Это важно для поддержания социальной справедливости, обеспечения устойчивого экономического развития. Достижение этой цели во многом обеспечивается эффективным функционированием бюджетной системы и ее структурных элементов.

Бюджетная система играет ключевую роль в распределении ресурсов между регионами и поддержке равенства возможностей для развития. Бюджет как основной инструмент финансовой политики используется для перераспределения ресурсов с целью сглаживания экономических различий.

При рассмотрении сущностной характеристики бюджета выделяется несколько подходов, которые отображены в таблице 1.

Таблица 1 – Подходы к характеристике сущности бюджета

Наименование научного подхода	Бюджет – это:
Экономический (финансовый)	финансовые отношения между участниками бюджетного процесса, конечными пользователями бюджетных средств и налогоплательщиками. Бюджет рассматривается как фонд денежных средств, утверждаемый в форме финансового плана и предназначенный для выполнения органами государственного и муниципального управления возложенных на них функций
Статистический	количественно выраженная совокупность статистических показателей (доходов и расходов), т.е. конкретные числовые показатели, подлежащие измерению, обработке и прогнозированию при помощи комплекса статистических методов
Юридический	законодательный акт, принимаемый государственными органами власти соответствующего уровня и являющийся обязательным для исполнения

Примечание. Источник: Колодяжная А. Ю., 2022¹.

Бюджетный кодекс РФ (БК РФ) определяет бюджет как форму образования и расходования денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций государства и местного самоуправления². Как и другие бюджеты в рамках бюджетной системы РФ, региональный бюджет обладает рядом важных характеристик, включая временной характер, денежную форму, обязательность исполнения по доходам и расходам, а также правовое оформление его создания и реализации. Однако он имеет и специфические черты. Специфика бюджета субъекта РФ состоит в том, что он концентрирует финансовые ресурсы, которые направляются на развитие экономики и социальной сферы на уровне региона. С помощью регионального бюджета государство осуществляет выравнивание уровней финансово-экономического и социального развития территорий, которые по каким-либо причинам отстали от других районов страны.

Таким образом, региональный бюджет можно определить, как совокупность денежных отношений, связанных с перераспределением валового регионального продукта, формированием финансовых ресурсов региональных органов государственной власти в виде фонда денежных средств и его использованием для удовлетворения общественных потребностей на уровне региона³.

Бюджеты субъектов Российской Федерации сосредоточены преимущественно на обеспечении благоприятных условий для достойного уровня жизни населения. Это осуществляется через развитие социальной сферы и поддержку устойчивого экономического роста регионов. Такой подход способствует созданию новых рабочих мест и полному раскрытию потенциала каждой субъектовой территории.

¹ Колодяжная А.Ю. Совершенствование методики комплексного статистического анализа устойчивости динамики бюджета региона как характеристики его эффективности: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.12. Оренбург: Оренбургский государственный университет, 2022. С. 13–14.

² Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 26.02.2024) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702 (дата обращения: 17.05.2024).

³ Игонина Л.Л. и др. Региональные и муниципальные финансы: учебник и практикум для вузов. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2023. С. 159–160.

Таким образом, эффективное распределение бюджетных ресурсов может способствовать стимулированию экономического роста, инвестиций и инноваций. Кроме того, бюджетная политика играет ключевую роль в обеспечении социальной защиты и поддержки наиболее уязвимых слоев населения. Итак, грамотно реализованная бюджетная политика может способствовать достижению стратегической цели региона по обеспечению устойчивого и сбалансированного роста.

Ярославская область является одним из экономически развитых регионов России, занимая лидирующие позиции в Центральном федеральном округе РФ по многим показателям социально-экономического развития. Субъект РФ обладает разнообразной и высокоразвитой промышленной базой, сбалансированной структурой промышленного сектора, значительным инновационным потенциалом, а также квалифицированными специалистами в различных отраслях. Социально-экономическое развитие Ярославской области в последние годы характеризуется динамикой роста, несмотря на влияние внешних и внутренних отрицательных факторов. Это отражается в увеличении оборота розничной торговли, росте среднемесячной заработной платы и увеличении инвестиций в основной капитал. Так, в 2023 году Ярославская область демонстрирует положительную динамику в улучшении условий жизни населения. По итогам 2023 года регион занял 29 место среди 89 регионов России, согласно рейтингу субъектов РФ по качеству жизни, составляемому Центром экономических исследований «РИА Рейтинг»⁴, опережая соседние области, включая Владимирскую, Ивановскую, Тверскую, Вологодскую и Костромскую.

В настоящее время на территории Ярославской области действует Указ Губернатора Ярославской области от 28.09.2023 г. № 247 «Об основных направлениях бюджетной и налоговой политики Ярославской области на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов», в соответствии с которым основными задачами бюджетной политики региона являются: увеличение доходной части областного бюджета через налоговые и неналоговые поступления, решение актуальных и перспективных задач, в соответствии со Стратегией социально-экономического развития до 2030 года. Доходную часть бюджета Ярославской области за период 2019-2023 гг. характеризуют данные рисунка 1.

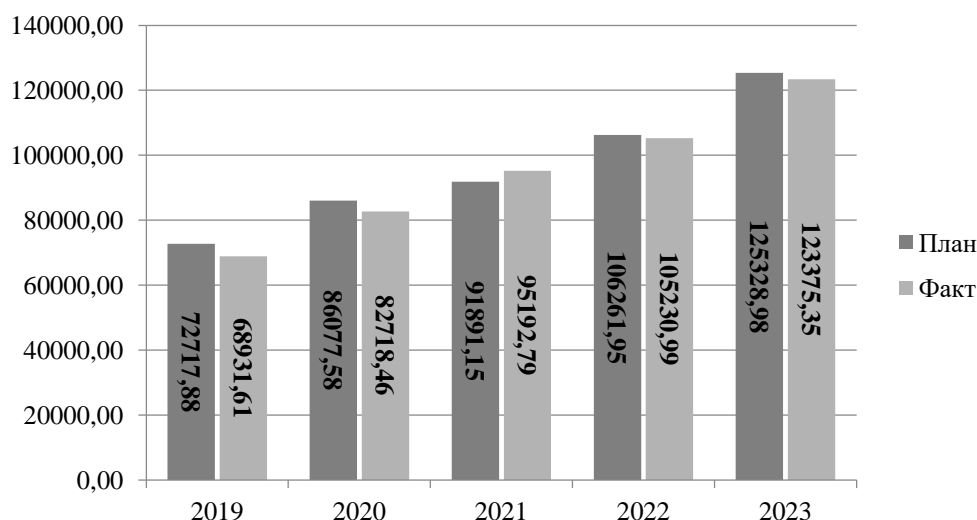


Рисунок 1 – Динамика доходов бюджета Ярославской области за 2019-2023 гг., млн руб.

Примечание. Источник: составлено автором по данным ИАС МОНИТОРИНГ⁵.

⁴ РИА Рейтинг [Электронный ресурс] // Рейтинг регионов по качеству жизни – 2023. URL: <https://riarating.ru/infografika/20240212/630257500.html> (дата обращения: 17.05.2024).

⁵ ИАС МОНИТОРИНГ [Электронный ресурс] // Информация об исполнении доходов бюджетов. URL: <https://budget76.ru/razdely/byudzhetnye-dannye/dokhody-byudzhetov/informatsiya-ob-ispolnenii-nalogovykh-i-nenalogovykh-dokhodov-byudzhetov> (дата обращения: 23.05.2024).

Следует отметить, что общие доходы бюджета Ярославской области (ЯО) в рассматриваемом периоде увеличиваются. Если в 2019 году они составляли 68931,61 млн. рублей, то в 2023 достигли отметки 123375,35 млн рублей, что на 78,98% превышает аналогичный показатель 2019 года. При этом обращает на себя внимание тот факт, что плановые и фактические показатели доходов бюджета Ярославской области не всегда соответствуют друг другу. Например, в 2020 году исполнение бюджета по доходам составило 96,1%. Это свидетельствует о том, что при планировании и корректировке бюджета необходимо учитывать, как внешние (макроэкономические), так и внутренние факторы, связанные с особенностями экономики и социальной сферы региона. Фактическое увеличение доходов бюджета ЯО связано как с ростом налоговых и неналоговых доходов, так и с ростом безвозмездных поступлений (рисунок 2).

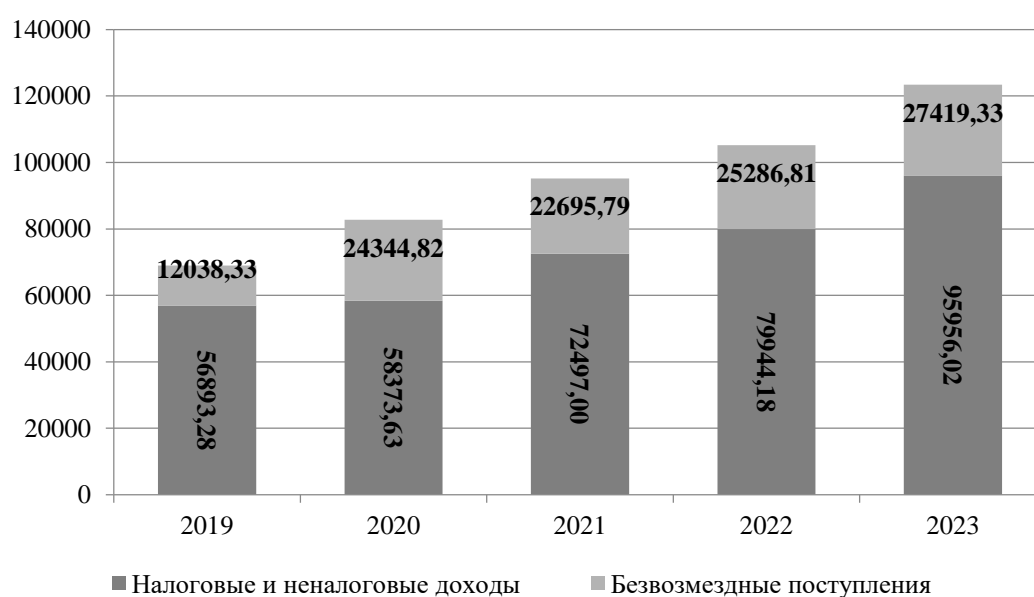


Рисунок 2 – Динамика налоговых и неналоговых доходов и безвозмездных поступлений бюджета Ярославской области за 2019-2023 гг., млн руб.

Примечание. Источник: составлено автором по данным ИАС МОНИТОРИНГ.

Налоговые и неналоговые доходы бюджета Ярославской области увеличились в 2023 году на 68,66 % к уровню 2019 года. Объем безвозмездных поступлений к 2023 году вырос в 2,3 раза по сравнению с 2019 г. Снижение объема безвозмездных поступлений в 2021 году на 6,8 % по сравнению с 2020 г., объясняется кризисом, в период коронавирусной инфекции.

В структуре доходов регионального бюджета наибольший удельный вес занимают налоговые и неналоговые доходы, доля которых за последние годы составила более 75 %. Анализ доходов бюджета Ярославской области показал положительную динамику изменения величины поступлений, что может рассматриваться как положительное явление.

В современном мире бюджетная политика играет ключевую роль в социально-экономическом развитии регионов. Одним из основных инструментов бюджетной политики является распределение финансовых ресурсов между различными секторами экономики. Расходы бюджета Ярославской области охватывают практически все сферы жизнедеятельности. На протяжении рассматриваемого периода наблюдается устойчивый рост расходов (рисунок 3).

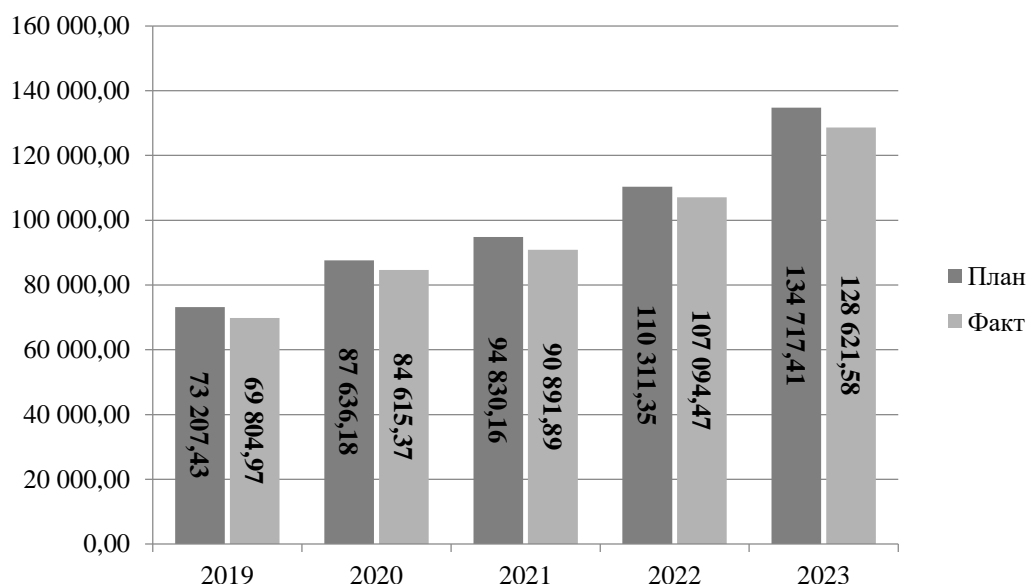


Рисунок 3 – Динамика расходов бюджета Ярославской области за 2019–2023 гг., млн руб.
Примечание. Источник: составлено автором по данным ИАС МОНИТОРИНГ⁶.

В 2019 году расходы регионального бюджета составляли 69804,97 млн рублей (95,35 % от уточненного годового назначения). К 2023 году произошло увеличение до 128621,58 млн рублей (95,48 % от уточненного годового назначения). Прирост составил 84,26 %.

Представленная на рисунке 3 динамика плановых и фактических расходов свидетельствует о том, что в течение рассматриваемого периода не отмечается факта достижения плановых значений показателей расходов бюджета Ярославской области.

Рост фактических расходов наблюдается по 13 разделам из 14, за исключением «Обслуживания государственного (муниципального) долга», финансирование по которому сократилось на 53,6 %, по сравнению с 2019 годом. Дело в том, что в 2020–2021 гг. в целях оптимизации данных расходов была увеличена доля краткосрочных бюджетных кредитов под низкий процент на фоне тяжелой экономической ситуации, связанной с распространением коронавирусной инфекции.

Начиная с 2022 года, наблюдается значительный рост расходов бюджета на национальную оборону. Это связано с существенным увеличением расходов по статье «Мобилизационная и вневоинская подготовка», в связи с геополитическими факторами.

Высокие темпы прироста также показывали расходы на физическую культуру и спорт (в 4,5 раза, по сравнению с 2019 годом). Это связано с ростом бюджетных инвестиций в объекты капитального строительства государственной собственности, а именно: было выделено около 1,2 млрд рублей на строительство волейбольного центра, закупку оборудования для спортивных площадок для ГТО, поддержку спортшкол, футбольного клуба «Шинник» и волейбольного клуба «Ярославич»⁷. На рисунке 4 представлена зависимость расходов по рассматриваемому разделу и показателю «Доля граждан, систематически занимающихся физической культурой и спортом».

⁶ ИАС МОНИТОРИНГ [Электронный ресурс] // Структура расходов по разделам и подразделам бюджетной классификации расходов. URL: <https://budget76.ru/razdely/byudzhetye-dannye/raskhody-byudzhetna-struktura-raskhodov-po-razdelam-byudzhetnoj-klassifikatsii-v-razreze-gosprogramm-i-vidov-raskhodov> (дата обращения: 23.05.2024).

⁷ Об отчете о результатах деятельности Правительства Ярославской области за 2023 год [Электронный ресурс]: Постановление Ярослав. обл. Думы от 19.04.2024 № 63. URL: http://ярдума.рф/activity/laws/p_24_063 (дата обращения: 23.05.2024).

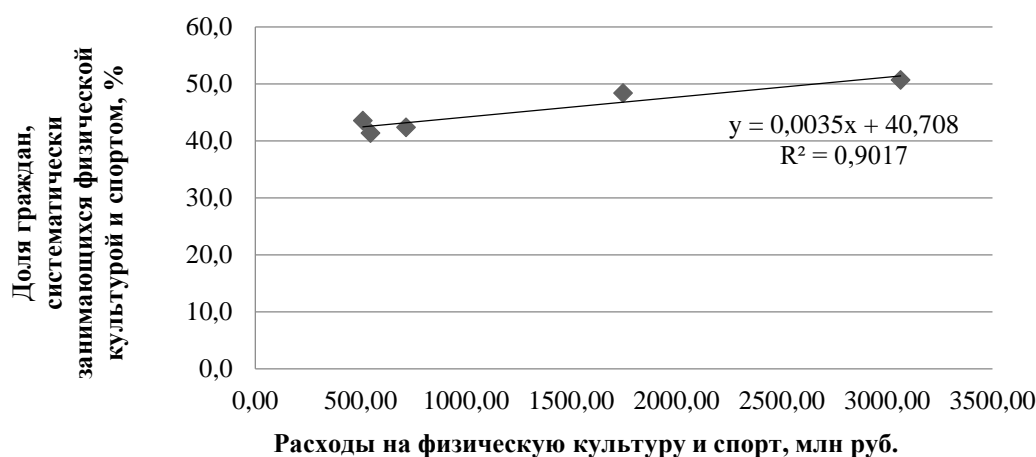


Рисунок 4 – Зависимость расходов на физическую культуру и спорт и показателя «Доля граждан, систематически занимающихся физической культурой и спортом»
Примечание. Источник: составлено автором.

Значительная и сонаправленная корреляция (0,9496) наблюдается между объемом расходов Ярославской области на физическую культуру и спорт и индикатором доли граждан, регулярно занимающихся спортом. Это говорит о том, что с увеличением бюджетных расходов на физическую культуру и спорт значительно увеличивается доля населения, активно участвующего в спортивных мероприятиях. Расходы на жилищно-коммунальное хозяйство также значительно выросли, прирост составил 248,34 % к уровню 2019 года. Было построено и введено в эксплуатацию более 234 км газопроводов, завершено строительство 10 новых газовых котельных и проведена газификация 400 сельских населенных пунктов. Значительные средства были выделены на сокращение доли загрязненных сточных вод и реконструкцию очистных сооружений⁸.

На рисунке 5 представлена зависимость расходов по рассматриваемому разделу и показателю «Уровень газификации населения природным газом».

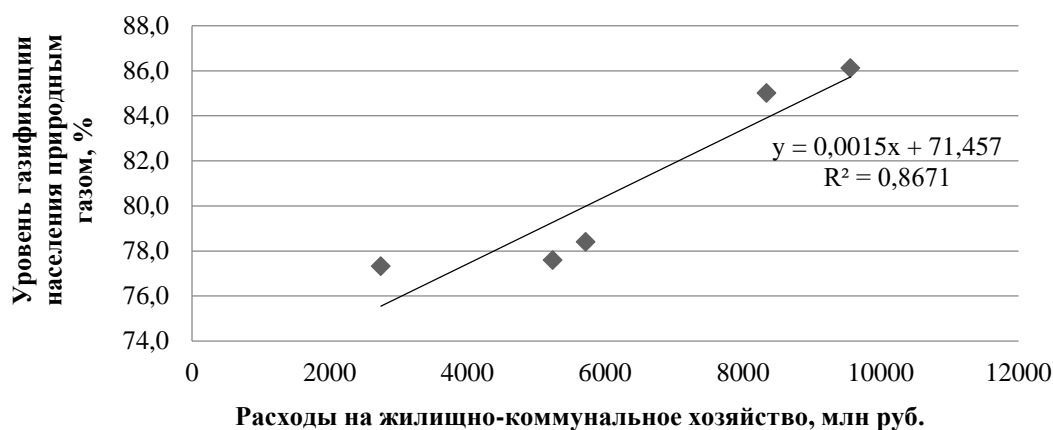


Рисунок 5 – Зависимость расходов на жилищно-коммунальное хозяйство и показателя «Уровень газификации населения природным газом»
Примечание. Источник: составлено автором.

Сопоставление расходов на жилищно-коммунальное хозяйство и анализируемого на рисунке 5 статистического показателя дает положительный результат, указывая на значительную тесноту и сонаправленность связи при величине коэффициента корреляции

⁸ Об отчете о результатах деятельности Правительства Ярославской области за 2023 год...

0,9311. Таким образом, можно предположить, что инвестиции в эту сферу будут способствовать дальнейшему увеличению данного показателя.

Расходная часть областного бюджета социально ориентирована: 53,9 % общего объема расходов бюджета Ярославской области в 2023 году были направлены на финансирование отраслей социальной сферы. В структуре расходов бюджета Ярославской области в 2023 году, как и на протяжении 2019–2023 гг., основную часть занимали расходы по статьям «национальная экономика», «образование», «социальная политика». Расходы бюджета Ярославской области на национальную экономику увеличились в 2 раза за 5 лет. Наибольший удельный вес от суммы расходов по данному разделу приходится на дорожное хозяйство. Так, значение по данному подразделу расходов выросло в 1,5 раза за 5 лет и в 2023 году составило 18941,94 млн рублей. Это связано с ростом расходов на закупки товаров, работ и услуг для строительства новых дорог и ремонта ранее действовавших. Доля региональных дорог, находящаяся в нормативном состоянии, увеличилась с 36 % в 2018 году до 52,7 % в 2023 году, при этом нормативное состояние дорог опорной сети региона составляет 61,2 %⁹.

Расходы на социальную политику выросли за 5 лет на 36,07 % и остаются одним из разделов с наибольшим удельным весом в совокупных расходах. Около половины всех расходов на социальную политику приходится на социальное обеспечение населения. В рамках данного подраздела большая часть бюджетных средств расходуется на социальные выплаты гражданам. Сюда входят публичные нормативные социальные выплаты гражданам, расходы на страховые взносы на обязательное медицинское страхование неработающего населения, социальные стипендии, гранты и т.д.

Приведенные данные свидетельствуют о том, что в Ярославской области создаются условия для формирования и развития комфортной и благоприятной среды жизнедеятельности населения посредством:

- создания доступности медицинской помощи;
- обеспечения условий для развития дошкольного, общего и дополнительного образования;
- системного повышения качества и комфортных условий городской среды.

Влияние бюджетных расходов на показатели социально-экономического развития региона может быть определено с использованием математических методов, в частности, определения корреляционного поля и построения регрессионной модели.

В рамках оценки влияния расходов регионального бюджета на объем валового регионального продукта (ВРП), предлагается построение экспоненциальной линии тренда, которая особенно эффективна при анализе данных с возрастающими или убывающими значениями. Основные индикаторы, необходимые для построения регрессионной модели представлены на рисунке 6.

⁹ Об отчете о результатах деятельности Правительства Ярославской области за 2023 год...

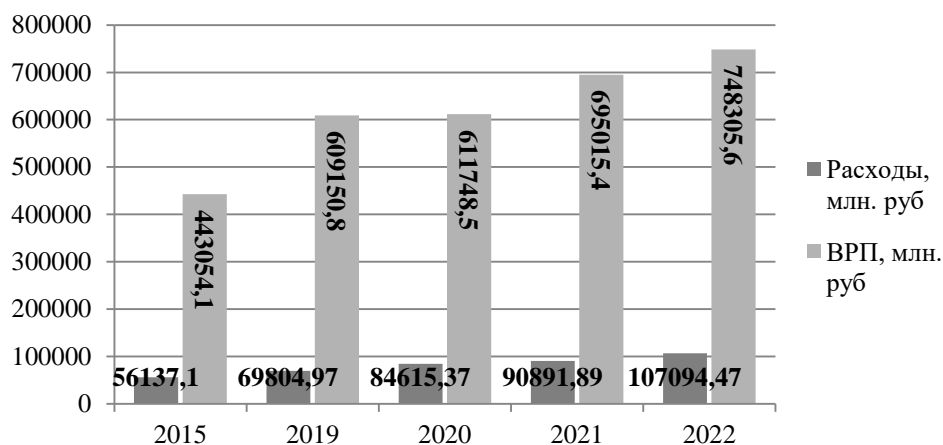


Рисунок 6 – Динамика величины расходов бюджета Ярославской области и ВРП за период 2015–2022 гг.

Примечание. Источник: составлено автором.

На рисунке 7 представлены уравнение регрессии и линия тренда, где по оси абсцисс отражена величина расходов бюджета, а по оси ординат ВРП.

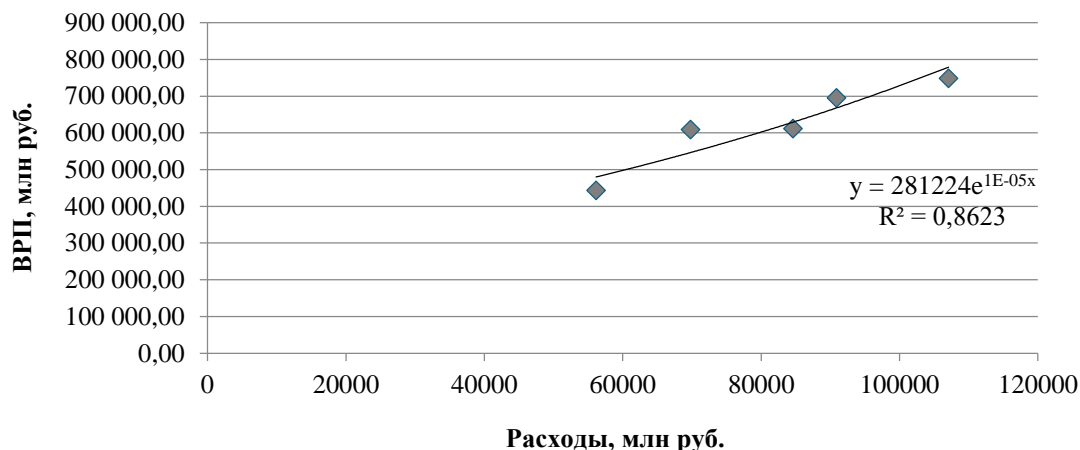


Рисунок 7 – Влияние величины расходов бюджета Ярославской области на ВРП за 2015–2022 гг.

Примечание. Источник: составлено автором.

Распределение точек, соответствующих временным периодам, можно считать направленным, при этом зависимость между расходами и ВРП региона является прямой, о чем свидетельствует восходящая линия тренда. Правильность выбранного регрессионного уравнения подтверждает коэффициент детерминации R^2 , который составил 0,862.

Результаты анализа показали, что величина расходов бюджета Ярославской области значительно влияет на объем ВРП. Коэффициент корреляции, равный 0,9464, говорит о наличии сильной прямой связи между этими показателями.

Таким образом, в рамках исследования установлено, что бюджетные ассигнования оказывают значительное влияние на рост валового регионального продукта, что, в свою очередь, может положительно влиять на увеличение налогооблагаемой базы и соответственно налоговых доходов регионального бюджета. Более высокий уровень ВРП обычно связан с увеличением доходов граждан и прибыли компаний, что приводит к увеличению сбора налогов. Кроме того, увеличение объема ВРП может быть обеспечено за счет роста инвестиционной привлекательности региона, что также может способствовать росту налогового потенциала и соответственно росту налоговых доходов бюджета, созданию новых рабочих мест, обеспечению социальной стабильности.

Библиографический список

Иголина Л.Л. и др. Региональные и муниципальные финансы: учебник и практикум для вузов. М.: Юрайт, 2023. 555 с.

Колодяжная А.Ю. Совершенствование методики комплексного статистического анализа устойчивости динамики бюджета региона как характеристики его эффективности: дис. ... канд. экон. наук. Оренбург: Оренбургский государственный университет, 2022. 143 с.

РИА Рейтинг [Электронный ресурс] // Рейтинг регионов по качеству жизни – 2023. URL: <https://riarating.ru/infografika/20240212/630257500.html> (дата обращения: 17.05.2024).

EXECUTION OF THE BUDGET OF THE RF SUBJECT FOR THE PURPOSES OF ENSURING SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT

Anna I. Balmasova, student
E-mail: balmasovaan@gmail.com
P.G. Demidov Yaroslavl State University
14 Sovetskaya str., Yaroslavl, 150003, Russia

Galina A. Boyko, senior lecturer
E-mail: boiko.inc2@gmail.com
P.G. Demidov Yaroslavl State University
14 Sovetskaya str., Yaroslavl, 150003, Russia

Summary:

At the present stage, the level of socio-economic development of administrative-territorial units is significantly influenced by budgetary policy. Using the tools of financial and, in particular, budgetary regulation, the state equalizes the levels of economic and social development of territories. Effective management of regional finances can contribute to the stability and growth of the economy, improve the quality of life of citizens and sustainable development of the region. Within the framework of the study, the practical aspects of the activities of regional government bodies for the implementation of budget policy are analyzed, the influence of factors on the dynamics of income and expenses is determined, correlations between the level of budget expenditures and indicators characterizing the socio-economic development of the region are analyzed.

Keywords: regional finance; regional budget; budget execution; efficiency assessment; socio-economic development; budget revenues; budget expenditures.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ В СФЕРЕ ЗАНЯТОСТИ И БЕЗРАБОТИЦЫ В ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ

Беляева Елена Николаевна, студентка
электронный адрес: belyanochka1206@yandex.ru
Ярославский государственный университет
им. П.Г. Демидова
150003, Россия, г. Ярославль, ул. Советская, 14

Парфенова Людмила Борисовна, д-р экон. наук, профессор
электронный адрес: mila.pparfenova.2020@mail.ru
Ярославский государственный университет
им. П.Г. Демидова
150003, Россия, г. Ярославль, ул. Советская, 14

Аннотация:

В статье освещаются вопросы эффективности регулирования сферы занятости и безработицы населения на субфедеральном уровне и проводится анализ динамики уровня заработной платы на территории Ярославского региона.

Ключевые слова: занятость; безработица; уровень безработицы; среднемесячная заработная плата; темп роста реальной заработной платы; уровень доходов населения; рейтинг регионов России по качеству жизни.

На сегодняшний день вопросы эффективности управления являются особенно актуальными и одновременно сложно поддающимися оценке. При рассмотрении системы оценки эффективности регулирования сферы занятости и безработицы населения необходимо отметить, что наиболее распространенными являются методики, основанные на индикативном планировании, то есть автономное исследование различных статистических показателей, количественно отображающих те или иные параметры системы. В отдельных случаях подобный анализ дополняется расчетом нескольких индексов, включающих не более трех-пяти первичных индикаторов. Применение такого рода инструментария можно считать оправданным в целях оперативного мониторинга отдельных компонентов системы.

Оценка эффективности деятельности органов государственной власти в сфере занятости и безработицы в Ярославской области может быть произведена посредством анализа динамики положения региона в рейтинге субъектов Российской Федерации по качеству жизни в части уровня доходов населения, а также по показателям занятости населения и рынка труда.

Рейтинговым агентством «РИА Рейтинг» формируется рейтинг регионов Российской Федерации по качеству жизни на основании комплексного учета различных показателей, фиксирующих фактическое состояние тех или иных аспектов условий жизни и ситуации в социальной сфере, позволяющий оценить межрегиональные различия в данной сфере¹.

Актуальность рейтингования обуславливается тем, что многие показатели, которые характеризуют качество жизни в различных регионах России, по-прежнему различаются в несколько раз. При этом практически во всех субъектах государства существуют как проблемные точки, так и позитивные факторы. Нет ни одного региона, который бы занимал лидирующие позиции по всем показателям, учитываемым при составлении рейтинга. В то же время нельзя выделить субъекты государства, у которых все показатели находились бы на низком уровне. Даже у регионов в нижней части рейтинга есть показатели, по которым они занимают высокие позиции. При этом у лидеров наблюдаются показатели, которые оказывают негативное влияние на качество жизни.

В целях определения качества жизни в регионах и оценки сложившихся диспропорций в данной области эксперты рейтингового агентства «РИА Рейтинг» ежегодно проводят исследование и составляют рейтинг регионов по качеству жизни на основе объективных индикаторов, расчет которых основывается на данных публикуемой официальной статистики.

На основе учитываемых индикаторов рассчитывается рейтинговый балл, выступающий в качестве оценки межрегиональных различий и критерия ранжирования субъектов. Источниками информации для составления рейтинга являются:

- Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации;
- Министерство финансов Российской Федерации;
- Центральный банк Российской Федерации;
- Министерство здравоохранения Российской Федерации и иные открытые источники.

При составлении рейтинга были отобраны 67 показателей, объединенных в 11 групп и характеризующих все основные аспекты условий проживания на территории субъекта государства – от уровня экономического развития и объема доходов населения до его обеспеченности различными видами услуг и климатических условий.

Группы, в которые были объединены показатели рейтинга:

1. Уровень доходов населения.
2. Занятость населения и рынок труда.
3. Жилищные условия населения.
4. Безопасность проживания.
5. Демографическая ситуация.
6. Экологические и климатические условия.
7. Здоровье населения и уровень образования.
8. Обеспеченность объектами социальной инфраструктуры.
9. Уровень экономического развития.
10. Уровень развития малого бизнеса.
11. Освоенность территории и развитие транспортной инфраструктуры.

Позиции субъектов Российской Федерации в итоговом рейтинге определяются на основании интегрального рейтингового балла, который рассчитывается путем агрегирования рейтинговых баллов регионов Российской Федерации по всем анализируемым группам. Рейтинговый балл группы определяется посредством агрегирования рейтинговых баллов показателей, входящих в группу.

Особый интерес в качестве предмета исследования составляют показатели, входящие в две группы: «Уровень доходов населения» и «Занятость населения и рынок труда».

Так, уровень доходов оценивается на основании следующих показателей:

- доля населения с доходами ниже прожиточного минимума;
- отношение денежных доходов населения к стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг;
- объем вкладов физически лиц в банках на одного жителя;

– отношение денежных доходов 20 % группы населения с наименьшими доходами к стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг.

Занятость населения и ситуация на рынке труда подлежат оценке на основании ряда таких показателей, как:

- уровень безработицы;
- доля населения, ищущего работу более 3-х месяцев;
- среднее время поиска работы².

Результаты оценки для наглядности представляются также в разрезе федеральных округов. Позиции регионов Центрального федерального округа Российской Федерации по индикаторам, входящим в группу «Уровень доходов населения», за 2021 год продемонстрированы в таблице 1.

Таблица 1 – Позиции субъектов Центрального федерального округа Российской Федерации по показателям группы «Уровень доходов населения», учитываемые при расчете Рейтинга регионов по качеству жизни в 2021 году

Субъект Российской Федерации	Отношение денежных доходов населения к стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг	Объем вкладов физически лиц в банках на одного жителя	Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума	Отношение денежных доходов 20 % группы населения с наименьшими доходами к стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг
г. Москва	3	1	3	4
Московская область	9	11	5	9
Белгородская область	13	20	6	12
Брянская область	38	59	46	42
Владимирская область	66	29	32	51
Воронежская область	20	20	10	37
Ивановская область	60	36	46	57
Калужская область	29	25	17	19
Костромская область	62	46	32	34
Курская область	22	52	18	18
Липецкая область	14	44	10	12

² РИА Рейтинг. Раздел «Рейтинг регионов РФ по качеству жизни – 2021» [Электронный ресурс] // Riarating.ru. 2024. URL: https://riarating.ru/files/ratings/life_2021.pdf (дата обращения: 21.06.2024).

Субъект Российской Федерации	Отношение денежных доходов населения к стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг	Объем вкладов физически лиц в банках на одного жителя	Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума	Отношение денежных доходов 20 % группы населения с наименьшими доходами к стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг
Орловская область	37	43	38	26
Рязанская область	47	31	36	51
Смоленская область	44	45	64	70
Тамбовская область	33	62	23	23
Тверская область	46	38	25	23
Тульская область	42	32	20	23
Ярославская область	35	18	18	26

Примечание. Источник: составлено автором.

Лидирующие позиции принадлежат Москве, которая по объему вкладов физических лиц в банках на одного жителя занимает первое место. Кроме столицы, в число лидеров также входят Московская и Белгородская области.

Ярославский регион расположился в середине рейтинга, продемонстрировав относительно невысокие значения по объему вкладов физических лиц в банках на одного жителя и доле населения с доходами ниже прожиточного минимума.

Наихудший для области показатель из четырех заявленных в группе – «Отношение денежных доходов населения к стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг», по которому она занимает 35 строчку среди субъектов Российской Федерации.

Неотъемлемым элементом исследования уровня доходов граждан Ярославской области является анализ динамики уровня заработной платы относительно динамики аналогичного показателя по Центральному федеральному округу и другим входящим в него регионам. Динамика среднемесячной начисленной заработной платы в Центральном федеральном округе и в Ярославской области за период с 2018 до 2021 гг. приведена на рисунке 1³. Размер номинальной среднемесячной заработной платы по Центральному федеральному округу, как и в Ярославской области, согласно данным, стабильно увеличивался на протяжении всего периода. Его рост составил 17839 рублей, или 32,62 %. Однако темп роста реальной заработной платы на территории субъекта значительно сократился: на 3,6 % за 4 года.

³ *Официальный сайт территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Ярославской области. Раздел «Рынок труда и занятость населения» [Электронный ресурс] // Ярославльстат: 2024. URL: <https://yar.gks.ru/folder/36631> (дата обращения: 18.06.2024).*



Рисунок 1 – Динамика среднемесячной начисленной заработной платы в Центральном федеральном округе и в Ярославской области за 2018–2021 гг.
Примечание. Источник: составлено автором.

Необходимо акцентировать внимание на одной из ведущих позиций Ярославской области в рейтинге регионов Центрального федерального округа по уровню среднемесячной заработной платы. Этим отчасти обусловлен самый высокий уровень безработицы региона среди субъектов Центральной России: граждане, потерявшие работу, регистрируясь в центрах занятости населения, не спешат трудоустраиваться и находятся длительное время на учете в качестве безработного в ожидании более высокооплачиваемого предложения. Так, в соответствии с показателями рисунка 2⁴ можно заключить: лидирующие позиции по уровню среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций принадлежат Москве (111092 руб.), Московской (63410 руб.) и Калужской (47920 руб.) областям. При этом среди субъектов Центральной России по данному показателю также выделяются Тульская (43988 руб.) и Ярославская (41434 руб.) области. То есть Ярославский регион занимает 5 строчку по данному показателю среди 18 субъектов округа.

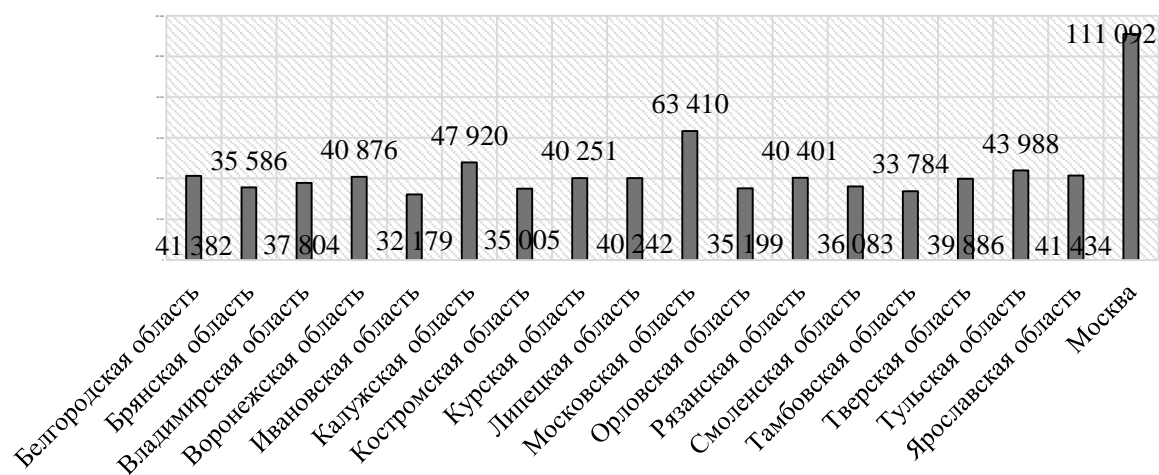


Рисунок 2 – Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций в регионах Центрального федерального округа в 2021 г., руб.
Примечание. Источник: составлено автором.

⁴ РИА Рейтинг. Раздел «Рейтинг регионов РФ по качеству жизни – 2021» [Электронный ресурс] // Riarating.ru. 2024. URL: https://riarating.ru/files/ratings/life_2021.pdf (дата обращения: 21.06.2024).

Разрыв между субъектом-лидером и субъектом-аутсайдером по уровню оплаты труда составляет 78913 руб., то есть в 3,5 раза. Вариация размера заработной платы внутри Центрального федерального округа свидетельствует о высокой неоднородности совокупности. Следует подчеркнуть сильную дифференциацию регионов по уровню оплаты труда внутри рассматриваемой административно-территориальной единицы.

Ранжирование субъектов Центрального федерального округа Российской Федерации по индикаторам рынка труда за 2021 год продемонстрировано в таблице 2. Согласно данным таблицы⁵, ключевые позиции, как и по показателям группы «Уровень доходов населения», остаются за Москвой и Московской областью, занимающих по уровню безработицы 4 и 8 места в Российской Федерации соответственно. Также к регионам с относительно невысоким уровнем безработицы относится Брянская область, расположившаяся на 8-м месте.

По среднему времени поиска работы наилучшие значения характерны для Москвы и Калужской области, разделивших 5 строчку рейтинга, а также для Костромской области, занявшей 9 позицию. Ярославская область по уровню безработицы среди субъектов Российской Федерации занимает 61 место; по среднему времени поиска работы – 39 место; по доли населения, ищущего работу более 3 месяцев, в численности рабочей силы – 60 место.

Таблица 2 – Позиции субъектов Центрального федерального округа Российской Федерации по показателям группы «Занятость населения и рынок труда», учитываемые при расчете рейтинга регионов по качеству жизни, в 2021 году

Субъект Российской Федерации	Уровень безработицы	Среднее время поиска работы	Доля населения, ищущего работу более 3 месяцев, в численности рабочей силы
г. Москва	4	5	4
Московская область	8	12	11
Белгородская область	26	22	18
Брянская область	8	64	18
Владимирская область	14	55	21
Воронежская область	14	42	12
Ивановская область	38	80	47
Калужская область	18	5	24
Костромская область	31	9	17
Курская область	18	69	18
Липецкая область	26	23	10
Орловская область	40	55	35

⁵ РИА Рейтинг. Раздел «Рейтинг регионов РФ по качеству жизни – 2021» [Электронный ресурс] // Riarating.ru. 2024. URL: https://riarating.ru/files/ratings/life_2021.pdf (дата обращения: 21.06.2024).

Субъект Российской Федерации	Уровень безработицы	Среднее время поиска работы	Доля населения, ищущего работу более 3 месяцев, в численности рабочей силы
Рязанская область	18	19	12
Смоленская область	51	69	51
Тамбовская область	18	51	31
Тверская область	17	31	24
Тульская область	14	23	24
Ярославская область	61	39	60

Примечание. Источник: составлено автором.

Анализ показателей регистрируемой безработицы по регионам Центрального федерального округа за 2021 год, приведенных на рисунке 3⁶, позволяет сделать вывод о лидирующей позиции Ярославской области в данном антирейтинге. В рассматриваемом году наименьшим уровнем безработицы характеризуется г. Москва, у которой значение показателя не превышает 2,6 %. Второе место в рейтинге занимают Московская и Брянская области со значением 3,4 %. На третьем месте – Воронежская и Тульская области, в которых уровень безработицы достиг 3,8 %. Лидерство Москвы и области обусловлено, в частности, тем, что столичный регион является центром развития страны, в котором сосредоточены финансы и крупнейшие российские и международные компании. Постоянная трудовая миграция из других субъектов в столицу свидетельствует о кадровом «голоде», вследствие чего высокий уровень безработицы там быть не может.

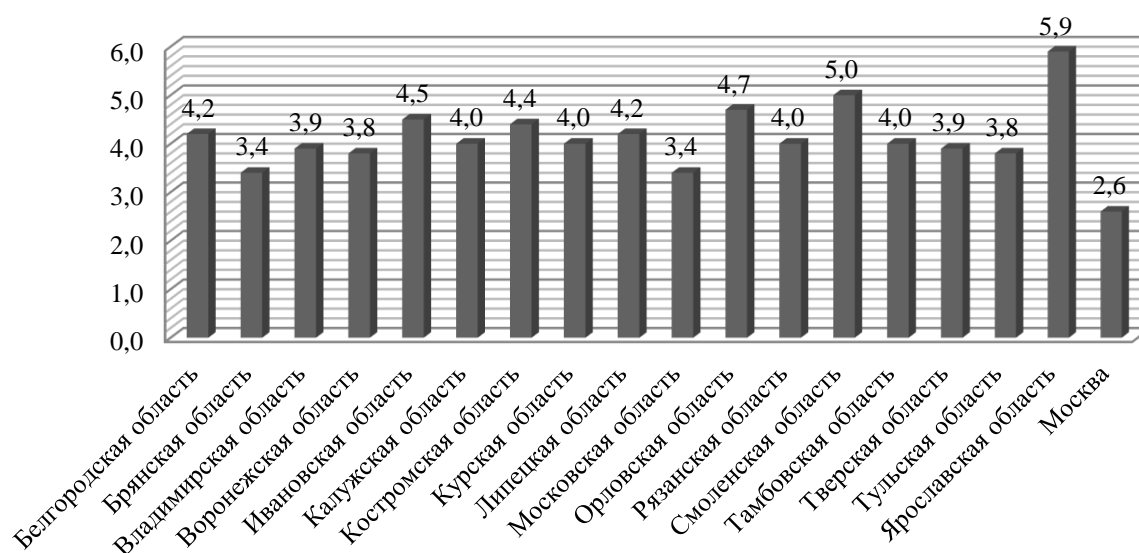


Рисунок 3 – Уровень официально регистрируемой безработицы в регионах Центрального федерального округа в 2021 г., в %

Примечание. Источник: составлено автором.

⁶ РИА Рейтинг. Раздел «Рейтинг регионов РФ по качеству жизни – 2021». Текст: электронный // [riarating.ru](https://riarating.ru/files/ratings/life_2021.pdf): [сайт]. 2024. URL: https://riarating.ru/files/ratings/life_2021.pdf.

Полученные результаты обусловлены, в частности, наличием несовершенств в функционировании рынка труда Ярославского региона. В первую очередь, это связано с асимметрией информации на рынке труда, а также недостаточностью и неполнотой статистических данных, которые характеризовали бы сложившуюся в сфере занятости и безработицы ситуацию. Например, в изучаемом рейтинге не приводится объяснение, каким образом рассчитывается уровень безработицы населения. При применении в качестве основы для расчетов уровня фактически регистрируемой безработицы возникает трудность с определением реальной численности безработных граждан.

В России уровень безработицы устанавливается на основе численности граждан, находящихся на определенный момент времени в поисках работы и при этом зарегистрированных в качестве безработных в центрах занятости населения. Из этого следует, что из числа безработных исключаются те, кто не имеет работы, но ее поиск осуществляет, однако в качестве безработного не оформлен.

Более того, причиной средних и низких показателей по результатам ранжирования регионов может служить недофинансирование мероприятий при реализации программ по снятию напряженности на рынке труда Ярославской области. То есть недоиспользование бюджетных средств как федеральных, так и региональных, приводит к недостижению потенциального эффекта, который был запланирован на стадии разработки программ. Сильное негативное влияние на осуществление комплекса мер на региональном рынке труда оказывает также фактическое отсутствие внебюджетных источников финансирования, возможность наличия которых предусматривается программами по содействию занятости.

Итоговый балл Ярославской области в рейтинге регионов Российской Федерации по качеству жизни приведен в таблице 3⁷.

Таблица 3 – Динамика позиций субъектов Центрального федерального округа Российской Федерации в рейтинге регионов по качеству жизни за 2018-2021 гг.

Субъект Российской Федерации	Позиция в рейтинге - 2018	Позиция в рейтинге - 2019	Позиция в рейтинге - 2020	Позиция в рейтинге - 2021	Изменение (2021 к 2018)
г. Москва	1	1	1	1	-
Московская область	3	3	3	3	-
Белгородская область	5	5	5	6	+ 1
Воронежская область	7	7	8	12	+ 5
Липецкая область	9	11	12	17	+ 8
Тульская область	17	18	20	20	+ 3
Курская область	15	20	18	19	+ 4
Калужская область	21	21	21	18	- 3
Рязанская область	26	26	28	21	- 5
Ярославская	27	28	31	30	+ 3

⁷ РИА Рейтинг. Раздел «Рейтинг регионов РФ по качеству жизни – 2021» [Электронный ресурс] // Riarating.ru. 2024. URL: https://riarating.ru/files/ratings/life_2021.pdf (дата обращения: 21.06.2024).

Субъект Российской Федерации	Позиция в рейтинге - 2018	Позиция в рейтинге - 2019	Позиция в рейтинге - 2020	Позиция в рейтинге - 2021	Изменение (2021 к 2018)
область					
Владимирская область	34	33	32	31	- 3
Смоленская область	39	35	37	47	+ 8
Орловская область	41	40	35	32	- 9
Брянская область	49	41	40	36	- 13
Тамбовская область	40	43	38	37	- 3
Ивановская область	48	52	45	45	- 3
Тверская область	59	58	53	51	- 8
Костромская область	60	62	67	57	- 3

Примечание. Источник: составлено автором.

Согласно данным таблицы 3, большинство регионов Центрального федерального округа по-прежнему занимают довольно высокие позиции в рейтинге по качеству жизни. В первую десятку Рейтинга–2021 входят 3 субъекта Российской Федерации из Центрального федерального округа: г. Москва, Московская и Белгородская области. При этом только 2 региона занимают места ниже 50 (Тверская и Костромская области) и ни один не опускается ниже 57 места. У трех регионов значение рейтингового балла превышает 60 и еще у девяти находится в диапазоне от 50 до 60. При этом в Центральном федеральном округе нет ни одного региона с рейтинговым баллом ниже 40. На протяжении исследуемого периода заметно ухудшили свои позиции Липецкая и Смоленская области, опустившись в рейтинге на 8 строчек. По сравнению с 2018 годом рейтинговый балл вырос у 9 регионов Центральной России, причем у большинства из них темпы роста превысили 2 балла. Наибольший рост продемонстрировали Орловская и Брянская области, поднявшись на 9 и 13 строчек соответственно. Ярославский регион за 4 года опустился на 3 позиции. Следует отметить, что итоговый балл является интегральным, то есть рассчитывается посредством агрегирования рейтинговых баллов по всем анализируемым группам. Сильное влияние на конечный результат по области оказывают в том числе слабые показатели рынка труда, требующие совершенствования деятельности региональных органов государственной власти в сфере занятости и безработицы населения.

Библиографический список

Ахмадиева Г.Г. Методические подходы к оценке эффективности управления развитием территорий. Иваново: Научный журнал Известия высших учебных заведений. Серия: Экономика, финансы и управление производством, 2011. № 2.

РИА Рейтинг. Раздел «Рейтинг регионов РФ по качеству жизни – 2021» [Электронный ресурс] // Riarating.ru. 2024. URL: https://riarating.ru/files/ratings/life_2021.pdf (дата обращения: 21.06.2024).

**ASSESSMENT OF THE EFFECTIVENESS OF PUBLIC AUTHORITIES
IN THE FIELD OF EMPLOYMENT AND UNEMPLOYMENT
IN THE YAROSLAVL REGION**

Elena N. Belyaeva, student
E-mail: belyanochka1206@yandex.ru
Yaroslavl State University named after P.G. Demidov
14 Sovetskaya str., Yaroslavl, 150003, Russia

Lyudmila B. Parfenova, Doctor of Economics, Professor
E-mail: mila.pparfenova.2020@mail.ru
Yaroslavl State University named after P.G. Demidov
14 Sovetskaya str., Yaroslavl, 150003, Russia

Summary:

The article highlights the issues of effective regulation of employment and unemployment at the sub-federal level and analyzes the dynamics of wages in the Yaroslavl region.

Keywords: employment; unemployment; unemployment rate; average monthly salary; real wage growth rate; income level of the population; Rating of Russian regions by quality of life.

НАЛОГИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО МИРА

Бучкина Алина Сергеевна, курсант
электронный адрес: iris.she@yandex.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Соловьев Денис Владимирович, курсант
электронный адрес: iris.she@yandex.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

В статье рассматривается самый важный активатор экономики – налоги, а также выведены проблемы налоговых сборов на данный момент и предложены пути их решения.

Ключевые слова: налоговая система; налоги; функции налогов; экономическая деятельность; теневая экономика; принципы экономики; модернизация законодательства.

В настоящее время налоги играют большую роль, так как, в отличие от древнего мира, они идут на обеспечение школ, больниц, детских садов, домов престарелых; на обслуживание дорог; на выплату пенсий и заработной платы; на армию и многое другое. В прошлом же налоги имели лишь цель финансирования оборонительной функции государства. Данное является примером одной из четырех основных функций налогов. И это фискальная функция, которая говорит о том, что именно налоги являются основой доходов бюджета страны. Функция выполняется благодаря налоговому контролю и налоговым санкциям, которые создают специальные условия к неуклонению от уплаты налоговых сборов. Также существуют регулирующая, распределительная и контролирующая функции. Они идут на второй ступени после фискальной функции, так как являются производными. Существует еще одна функция это стимулирующая¹. Она является проблемной, так как исходя из дифференциации налогов, которая производит стимуляцию тех производств, отраслей, фабрик и групп объектов, которые необходимы государству и обществу, происходит препятствие развитию малого и среднего предпринимательства².

Самым базовым налогом, который отлично пополняет бюджет государства для его благополучия, является подоходный. Данный налог достаточно новый по сравнению с другими, так как многие страны ввели его в массы только в XX веке. НДФЛ (налог на доходы физических лиц) в России на данный момент составляет 13% (по общим правилам), но может увеличиваться в соответствии с законодательством Российской Федерации. Его необходимо уплачивать каждому гражданину Российской Федерации при получении заработной платы, продаже недвижимости и т.д.

Если смотреть на страны Запада, то можно увидеть, что они платят намного больше налогов, но и взамен получают достаточно услуг. Благодаря исследованию МВФ можно

© Бучкина А.С., Соловьев Д.В., 2024

¹ Дорошенко А. С. Налоговое стимулирование малого бизнеса в России: оценка результатов // Вестник Томского государственного университета. 2010. № 6.

² Савина О. Н. Актуальные вопросы повышения налоговой грамотности населения // Налоги и налогообложение. 2016. № 10.

узнать, что страны, у которых низкий уровень коррупции, собирают на 4-5% ВВП больше налогов, чем страны, у которых уровень коррупции выше.

Из-за периодических изменений налогового законодательства возникают проблемы в данной сфере – это «теневая экономика». Данный термин означает экономическую деятельность, которая обретает свое существование вне государственного контроля и осуществляется скрытно от общества. Такая экономика является нелегальной и считается криминальным видом экономики. Сильное обострение этой проблемы было во времена пандемии COVID-19, потому что значительно упали доходы граждан, и, следовательно, понизился уровень жизни. Граждане открывали бизнес, закрывая глаза на налоговые сборы, тем самым расширяя границы теневой экономики. Это говорит о том, что существует зависимость от уровня безработицы – чем она больше, тем выше вероятность того, что люди будут вовлечены в теневую экономику³.

Вышеуказанная проблема должна решаться. Например, в Великобритании введены дополнительные штрафы, которые налагаются при уклонении от налоговых сборов. В Канаде, Швеции и Бельгии изобрели сертифицированный кассовый аппарат, который напрямую предоставляет всю информацию сотрудникам налоговых органов⁴. В России присутствует «пробел» в данной сфере и его необходимо устранить путем внесения термина «теневая экономика» в законодательство и расширения норм права, то есть модернизацию контролирующей функции.

Налоги – это сильный активатор экономики, который может осуществляться как в положительном плане, так и в отрицательном. В отрицательном плане он ложится на тех, кто несет на себе сверхбольшое налоговое бремя. Чтобы такого не было, необходимо стабилизировать распределение налогов и скорректировать рыночные сбои. Как только это встанет на должный уровень, то сразу же минимизируется отрицательное воздействие на материальное благополучие и продуктивность лиц, на которых возложена обязанность по уплате налогов. К этому можно прийти благодаря принципам экономической науки, которые вывел экономист Шотландии Адам Смит в книге «Исследование о природе и причинах богатства народов»⁵. Этими принципами являются: справедливость, простота и удобство соблюдения, прозрачность и определенность, несложность администрирования, нейтралитет. Они требуют низких налоговых ставок, которые налагаются на большую налоговую базу. Принципы выполняются, но реализуются лишь частично. К примеру, в некоторых странах удобства нет, так как при уплате налогов людям необходимо заполнить множество документов (налоговых форм и отчетов) в соответствии с национальным законодательством⁶.

Таким образом, существует множество нерешенных проблем, из-за которых назревает необходимость в создании рациональной и эффективной системы налогообложения, которая бы увеличивала экономический рост и никого не ставила бы под налоговое бремя.

³ Шигапова К. В. Оценка прогнозируемого масштаба теневой экономики в ведущих странах мира в 2023 году // Вестник Евразийской науки. 2023. Т. 15, № 1. URL: <https://esj.today/PDF/24FAVN123.pdf> (дата обращения: 19.06.2024).

⁴ Теселкина О. А. Кузьмина Е. В. Проблемы налоговой системы РФ: вызовы времени. Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. № 12–3.

⁵ Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. М.: Эксмо, 2022.

⁶ Грязнов С. А. Налогообложение в современном мире. Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. № 2–1.

Библиографический список

Грязнов С.А. Налогообложение в современном мире. Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. № 2–1.

Дорошенко А.С. Налоговое стимулирование малого бизнеса в России: оценка результатов // Вестник Томского государственного университета. 2010. № 6.

Савина О.Н. Актуальные вопросы повышения налоговой грамотности населения // Налоги и налогообложение. 2016. № 10.

Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. М.: Эксмо, 2022.

Теселкина О.А. Кузьмина Е.В. Проблемы налоговой системы РФ: вызовы времени. Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. № 12–3.

Шигапова К.В. Оценка прогнозируемого масштаба теневой экономики в ведущих странах мира в 2023 году // Вестник Евразийской науки. 2023. Т. 15, № s1. URL: <https://esj.today/PDF/24FAVN123.pdf> (дата обращения: 19.06.2024).

TAXES IN THE MODERN WORLD

Alina S. Buchkina, cadet

E-mail: iris.she@yandex.ru

**Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia**

Denis V. Solovyov, cadet

E-mail: iris.she@yandex.ru

**Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia**

Summary:

The article examines the most important activator of the economy – taxes, and also identifies the problems of tax collections at the moment and suggests ways to solve them.

Keywords: tax system; taxes; tax functions; economic activity; shadow economy; principles of economics; modernization of legislation.

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ПРИБЫЛИ ОРГАНИЗАЦИЙ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Гаджибеков Ислам Кюребекович, курсант
электронный адрес: shilkograd@yandex.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

Цифровая экономика оказывает комплексное и многогранное влияние на практику налогового администрирования и в целом на функционирование налоговых систем. Концентрация внимания исключительно на проблемах и рисках не в полной мере отражает последствия цифровизации.

Ключевые слова: цифровое право; цифровая экономика; цифровая трансформация; цифровая трансформация права; нормативно-правовое регулирование; информационное право.

Сегодня в ряду позитивных проявлений можно выделить: расширение налоговой базы, повышение возможностей налогового администрирования. В то же время составляющие цифровизации процессы способствуют «увеличению количества факторов, обуславливающих возникновение налоговых рисков для всех субъектов налоговых отношений»¹. Н.Г. Вовченко и А.С. Алексеев среди значимых трудностей налогообложения в условиях цифровой экономики выделяют поиск универсальных механизмов налогообложения ТНК на мировом уровне². Благодаря технологиям расширяются процессы минимизации бремени соблюдения налогового законодательства. Давно отработанные для наемных работников и лиц, получающих заработную плату, эти автоматизированные процессы соблюдения требований сегодня еще более совершенствуются в результате растущей доступности данных о других источниках дохода, что в некоторых странах позволяет предварительно заполнять налоговые декларации. Помимо этого, технологии предоставили возможность значительно повысить прозрачность налогообложения как на международном, так и на национальном уровне, в частности, благодаря расширенному обмену информацией между налоговыми администрациями.

Цифровизация также создает условия для повышения доступности данных и развития аналитики³. Это включает выявление способов облегчения понимания и представления налоговой отчетности, например, путем использования аналитики на больших массивах данных для выявления областей неопределенности или ошибок в отчетности, а также для понимания того, где необходимо более четкое руководство и коммуникация для налогоплательщиков или где может потребоваться переработка процессов налогового администрирования⁴. Кроме того, использование таких методов позволяет получить

© Гаджибеков И.К., 2024

¹ Сульженко С. А. Угрозы и риски цифровизации для налогового администрирования // Учет и статистика. 2023. № 1. С. 60–73.

² Вовченко Н. Г., Алексеев А. С. Развитие международного налогообложения сектора цифровой экономики // Экономика: теория и практика. 2021. № 3. С. 14–21.

³ Вишневский В. П., Гончаренко Л. И., Дементьев В. В., Гурнак А. В. Принципы налогообложения для цифровой экономики // Terra Economicus. 2022. Т. 20, № 2. С. 59–71.

⁴ Вовченко Н. Г., Алексеев А. С. Указ. соч.

информацию о поведенческих аспектах, что дает возможность налоговым органам более эффективно использовать методы, направленные на изменение поведения налогоплательщиков.

Цифровая экономика принесла множество выгод гражданам и компаниям. В то же время рост некоторых видов цифровой деятельности и новых бизнес-моделей становится все более сложной задачей. Поэтому налоговые правила нуждаются в адекватном обновлении.

С развитием новых технологий и бизнес-моделей многие цифровые предприятия:

- имеют доступ к пользователям и клиентам в стране, где они не имеют физического присутствия;

- получают прибыль от взаимодействия с пользователями и клиентами, используя их данные и вклад. Поскольку налоговые правила по-прежнему предполагают физическое присутствие, прибыль от цифровой деятельности часто не облагается налогом в рыночной юрисдикции (т.е. в стране, где находятся пользователи и потребители)⁵.

Еще одним следствием развития цифровой экономики и оцифрованных предприятий стало распространение в последние несколько лет в отдельных странах налогов, взимаемых с цифрового, а не физического присутствия, т.е. налогов на цифровые услуги (НЦУ). Многие страны рассматривают ЦНУ как механизм получения доходов. Двухкомпонентный подход ОЭСР предусматривает отмену всех односторонних ОЦТ и аналогичных мер, а также обязательство стран не вводить такие меры в будущем. Были достигнуты определенные многосторонние соглашения о переходных мерах по отмене НЦУ и механизмах решения проблем двойного налогообложения, которые могут возникнуть в рамках первого компонента и существующих НЦУ. Программа ОЭСР по налогообложению цифровой экономики развилась из первоначального проекта BEPS, запущенного в 2013 году, и продолжает его. То, что начиналось как инициатива по борьбе с уклонением от уплаты налогов, переросло в изменение международного налогового ландшафта, начиная от способа распределения прибыли между странами и заканчивая новыми обязательствами по документированию, отчетности и раскрытию информации, что дает налоговым органам беспрецедентное представление о корпоративной информации. Двухкомпонентная система, получившая название BEPS 2.0, позволит модернизировать международные налоговые правила, обеспечив налогообложение предприятий в тех странах, где они генерируют стоимость и прибыль.

В своем отчете BEPS (Base erosion and profit shifting) Action за 2015 год ОЭСР определила три широкие проблемы для существующих налоговых систем, возникающие в связи с цифровизацией: нексус, данные и характеристика. Все они связаны с вопросом о том, как распределять между странами права на налогообложение доходов, полученных от трансграничной деятельности в цифровую эпоху. В основе этих проблем лежит ряд важных общих характеристик цифровых предприятий, включая способность цифровых предприятий к массовому трансграничному масштабированию, большую зависимость цифровых предприятий от нематериальных активов и создание экономической стоимости за счет предоставления данных пользователями (что включает вопросы интеллектуальной собственности).

Дистанционные технологии и развитие глобальных цепочек создания стоимости позволили многим цифровым компаниям работать в разных местах без физического присутствия, при этом различные этапы их производства, дистрибуции и продаж находятся в разных странах⁶. В то же время клиенты цифровых предприятий также находятся в разных странах. Поэтому присутствие цифровых предприятий в экономической жизни страны создает проблемы для традиционного налогообложения. Кроме того, отсутствие единого подхода к налогообложению цифровых компаний открывает возможности для агрессивного

⁵ Пономарева К. А. Правовые проблемы налогообложения цифровых бизнес-моделей // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2022. № 58. С. 605–620.

⁶ Степнов И., Ковальчук Ю. Цифровые вызовы и справедливость налогов // Цифровое право. 2020. Т. 1, № 1. С. 39–58.

налогового планирования. В связи с этим становится необходимым рассмотреть правила Nexus, которые позволят облагать налогом доходы компаний, полученные в определенной юрисдикции, даже если компании физически не присутствуют в этой юрисдикции. Для создания справедливой и равноправной системы налогообложения предприятий, работающих в разных юрисдикциях в условиях цифровой экономики, крайне важно изменить правила нексуса и распределения прибыли.

Таким образом, под цифровизацией экономики предлагается рассматривать результат модернизации экономических отношений в результате влияния на них достижений в сфере информационно-коммуникационных технологий. Указанные результаты могут носить количественные признаки (снижение издержек на документооборот, продвижение), так и качественные (ведение деятельности исключительно в цифровой среде, автоматизация отдельных бизнес-процессов, в том числе по созданию стоимости посредством технологий искусственного интеллекта). Значимым элементом цифровизации экономики выступают цифровые бизнес-модели – способы организации процессов создания добавленной стоимости, взаимодействия с элементами внутренней и внешней среды организации (включая продвижение и доведение продуктов до потребителей; взаимодействие с государством), опирающиеся на инфраструктуру информационно-коммуникационных технологий. Цифровые бизнес-модели характеризуются рядом отличительных черт по сравнению с традиционными бизнес-моделями. Среди таких отличительных черт выделяются: эффект возрастающей полезности, снижение удельных издержек на создание цифровых продуктов при увеличении масштабов их реализации, возможность на рынки, ограниченные исключительно охватом цифровых коммуникаций. Цифровизация отношений по предмету создания добавленной стоимости, взаимодействия участников рынков затрагивают базовые принципы функционирования налоговых систем государств, определяют необходимость их трансформации.

Библиографический список

- Вишневский В.П., Гончаренко Л.И., Дементьев В.В., Гурнак А.В.* Принципы налогообложения для цифровой экономики // Terra Economicus. 2022. Т. 20, № 2.
- Вовченко Н.Г., Алексеев А.С.* Развитие международного налогообложения сектора цифровой экономики // Экономика: теория и практика. 2021. № 3.
- Пономарева К.А.* Правовые проблемы налогообложения цифровых бизнес-моделей // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2022. № 58.
- Сульженко С.А.* Угрозы и риски цифровизации для налогового администрирования // Учет и статистика. 2023. № 1.

INTERNATIONAL TAXATION OF PROFITS OF DIGITAL ECONOMY ORGANIZATIONS

Islam K. Hajibeyov, cadet
E-mail: shilkoprad@yandex.ru
Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

The digital economy has a complex and multifaceted impact on the practice of tax administration and, in general, on the functioning of tax systems. Focusing solely on problems and risks does not fully reflect the effects of digitalization.

Keywords: law digitalization; digital economy; digital transformation; digital transformation of law; regulatory regulation; information law.

ПРОБЛЕМЫ В РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА ИНФОРМАЦИЮ ОБ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЕ

Есютова Виктория Алексеевна, курсант
электронный адрес: shilkograd@yandex.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

Право на информацию о состоянии окружающей среды подразумевает под собой возможность каждого человека любым доступным способом получить достоверные знания об окружающей среде, уровне загрязненности воздуха, почвы, воды и влиянии их на здоровье человека.

Ключевые слова: окружающая среда; право на информацию; экологические права.

Каждый человек, находящийся на территории Российской Федерации имеет право на достоверную информацию о состоянии окружающей среды. Это право закреплено в статье 42 Конституции Российской Федерации. Само право является лишь частью экологических прав, закрепленных в данной статье Конституции РФ, так как помимо него, в статье прописано право каждого на благоприятную окружающую среду и на возмещение ущерба, который был причинен его здоровью и имуществу экологическим правонарушением¹.

Право на информацию о состоянии окружающей среды подразумевает под собой возможность каждого человека любым доступным способом получить достоверные знания об окружающей среде, уровне загрязненности воздуха, почвы, воды и их влиянии на здоровье человека. Как правило, реализация такого права осуществляется посредством обнародования в СМИ, новостных передачах или на официальных сайтах государственных органов (Минприроды России, Росприроднадзор, Минэкологии и т.д.) или же коммерческих организаций и промышленных предприятий (металлургических, нефтехимических, машиностроительных и т.д.), которые ведут свою хозяйственную деятельность на основе взаимодействия с природными ресурсами или наносят вред окружающей среде путем выбросов в нее производственных отходов.

Но, к сожалению, не все коммерческие организации и предприятия ответственно подходят к этому вопросу. Часть из них склонна идти ухищрения. Но чаще всего право граждан на благоприятную окружающую среду нарушается не специально, а из-за различных аварий, в результате которых и происходит загрязнение.

В настоящее время в нашей стране учащаются случаи не предоставления коммерческими организациями информации о состоянии окружающей среды, сокрытие или недостоверное (с более положительными результатами) предоставление информации. Этому есть множество причин: в первую очередь экономических, так как от количества выброшенных вредных веществ зависит сумма налоговых отчислений в государственный бюджет, не говоря уж о штрафе за превышение уровня загрязнения окружающей среды. Также это причины, связанные с репутацией коммерческих организаций. Репутация

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.12.2023). Ст. 42.

организации, выпускающая определенную продукцию, напрямую влияет на спрос ее товаров и экономическое состояние. Потребители, как правило, отдают предпочтение и поддерживают наиболее экологически чистые производства и их продукцию.

Предприятия, которые значительно превышают уровень допустимого загрязнения окружающей среды, могут сильно «подмочить» свою репутацию. Не смущает руководителей предприятий и ответственность за сокрытие или искажение экологической информации, так как наказание за такое правонарушение не является уголовным. Ответственность за данный вид правонарушения закреплена в статье 8.5 кодекса «Об административных правонарушениях» и предусматривает лишь одно наказание – административный штраф, который налагается органом государственного экологического контроля на граждан в размере от 500 до 1000 рублей; на должностных лиц – от 3000 до 6000; на юридических – от 20000 до 80000 рублей². Например, 30 января 2018 г. Министерство экологии и рационального природопользования сообщило, что 11 предприятий в Красноярске не предоставили информацию о мероприятиях по снижению негативного воздействия на окружающую среду в период с 20 по 27 января 2018 г., когда в городе действовал режим неблагоприятной окружающей среды. За такое нарушение каждое из этих предприятий получило штраф (до 100000 рублей)³.

Проблема в том, что сами предприятия не должны скрывать факты нарушений – ведь чаще всего они происходят не умышленно, из-за аварий. И здесь действительно право нужно ужесточать не только посредством более жестких санкций, но и, возможно, путем новых форм отчетности или иными средствами. Или же наоборот, освободить от ответственности в случае, если они немедленно оповестили об этом соответствующие государственные органы и предприняли все возможные меры для ликвидации аварии и снижения загрязнения окружающей среды.

Помимо этого, недостаточно информировать только государственные органы, необходимо также уведомлять общественность, чтобы не нарушать ее право на информацию. Статья 42 Конституции РФ в первую очередь призвана защищать людей и природу от загрязняющих веществ (в основном промышленных), которые могут нанести существенный вред здоровью человека или подвергнуть окружающую среду серьезному загрязнению.

Следует отметить, что Конституция РФ закладывает лишь правовую основу экологических прав граждан, права на достоверную информацию о состоянии окружающей среды. В статье не прописаны ни конкретные права граждан по отношению к различным субъектам права, ни порядок реализации подобных прав. Конкретные экологические права прописаны в различных менее важных законах, регулирующих направления конкретных сфер деятельности, связанных с природопользованием, о существовании которых, как правило, многие граждане не знают. Именно поэтому большая часть россиян с перечнем своих экологических прав не знакома. Так, статьи 12 и 13 Закона РФ «Об охране окружающей природной среды» устанавливают право граждан и общественных экологических объединений требовать предоставления своевременной, полной и достоверной информации о состоянии окружающей среды и мерах по ее охране⁴.

Согласно закону РФ «Об экологической экспертизе» граждане и общественные организации имеют право получать от специально уполномоченных государственных

² Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях [Электронный ресурс]: Федер. закон от 30.12.2001 № 195-ФЗ. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 29.11.2021). Ст. 8.5.

³ *Новости* ТВК от 30.01.2018 г. [Электронный ресурс]. URL: <https://tvk6.ru/publications/news/32366/> (дата обращения 29.11.2023).

⁴ *Об охране* окружающей среды [Электронный ресурс]: Федер. закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.12.2023). Ст. 12–13.

органов в области экологической экспертизы информацию о результатах проведения экспертизы⁵.

Наиболее необходимой и ценной для граждан РФ является информация о состоянии окружающей среды, воды, продуктов питания в местности или регионе их проживания. И это не удивительно, ведь каждый из нас желает проживать в благоприятных для жизни условиях, дышать чистым воздухом, есть экологически чистые продукты питания, пить чистую воду. При сокрытии коммерческими организациями фактов случившихся аварий, происшествий или катастроф, в результате которых произошло различного рода загрязнение окружающей среды (атмосферы, почвы, наземных и подземных вод) происходит нарушение прав человека на достоверную информацию о состоянии окружающей среды. Помимо того, в связи с отсутствием у человека информации о загрязнении тех или иных объектов его жизнь и здоровье подвергаются серьезному риску отравления или заражения, что само по себе недопустимо. Так, Федеральный закон от 30.03.1999 № 52-ФЗ «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» в статье 8 (права граждан) закрепляет, что граждане имеют право получать в соответствии с законодательством РФ в органах государственной власти, органах местного самоуправления, органах и учреждениях Государственной санитарно-эпидемиологической службы РФ и у юридических лиц информацию о санитарно-эпидемиологической обстановке, состоянии среды обитания, качестве и безопасности продуктов производственно-технического назначения, пищевых продуктов, товаров для личных и бытовых нужд, потенциальной опасности для здоровья человека выполняемых работ и оказываемых услуг⁶.

Но даже и это не все, существует еще множество отдельных нормативно-правовых актов, регулирующих конкретные сферы деятельности, связанные с природопользованием, где так же закреплены экологические права граждан, связанные с получением информации о состоянии окружающей среды и обязанности всех коммерческих предприятий и организаций по предоставлению информации о фактах возникновения аварийных ситуаций, которые могут повлечь серьезное загрязнение окружающей среды. Например, 7 августа 2021 года в Южной Озереевке на выносном причальном устройстве (ВПУ № 1) морского терминала Каспийского трубопроводного консорциума при погрузке танкера произошел разлив нефти в акваторию Черного моря. КТК, эксплуатирующий ВПУ, заявил, что разлив был локализован 7 августа к 22:42. Площадь разлива оценивалась в КТК в 200 кв. метров. Однако позднее выяснилось, что площадь разлива нефтепродуктов в Черном море в районе Новороссийска оказалась в 400 тыс. раз больше, чем заявил консорциум. Из-за факта недостоверного предоставления информации, а также широким общественным резонансом, в отношении главы Каспийского трубопроводного консорциума было возбуждено уголовное дело по ч. 1 ст. 252 УК РФ (загрязнение морской среды)⁷.

На сегодняшний день наказание за сокрытие или искажение экологической информации не является эффективным, а количество правонарушений, которые пренебрегают правами каждого на достоверную информацию о состоянии окружающей среды, закрепленные в 42 статье Конституции РФ, не снижается. Стоит надеяться, что в скором времени государство подвергнет изменению законодательство в данной сфере с целью усиления ответственности за подобные правонарушения посредством увеличения размера штрафа, ужесточения уголовной ответственности.

⁵ *Об экологической экспертизе* [Электронный ресурс]: Федер. закон от 23.11.1995 № 174-ФЗ. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.12.2023). Ст. 14.

⁶ *О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения* [Электронный ресурс]: Федер. закон от 30.03.1999 № 52-ФЗ. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.12.2023). Ст. 8.

⁷ *Уголовное дело о разливе нефти под Новороссийском передали в СКР* [Электронный ресурс]. URL: <https://www.interfax.ru/russia/783776> (дата обращения 10.12.2021).

Библиографический список

Новости ТВК от 30.01.2018 г. [Электронный ресурс]. URL: <https://tvk6.ru/publications/news/32366/> (дата обращения 10.12.2023).

Уголовное дело о разливе нефти под Новороссийском передали в СКР [Электронный ресурс]. URL: <https://www.interfax.ru/russia/783776> (дата обращения 10.12.2023).

PROBLEMS IN THE REALIZATION OF THE RIGHT TO INFORMATION ABOUT THE ENVIRONMENT

Victoria A. Yesyutova, cadet

E-mail: shilkoprada@yandex.ru

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

The right to information about the state of the environment implies the ability of every person to obtain reliable knowledge about the environment, the level of pollution of air, soil, water and their impact on human health in any accessible way.

Keywords: environment; the right to information; environmental rights.

ПОНЯТИЕ, СОДЕРЖАНИЕ И ВИДЫ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ибрагимпашаев Беделпаша Юсифович, курсант
электронный адрес: wwwalingar66@mail.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

Обязательственное право является подотраслью современного российского гражданского права и непосредственно регулирует имущественный оборот, делая его формой гражданско-правового оборота. Обязательственные правоотношения занимают важнейшее место в гражданском праве Российской Федерации, поэтому нуждаются в изучении и своевременной трансформации. В настоящей статье рассматриваются обязательственные правоотношения с точки зрения их современного регулирования, анализируется понятие обязательства, история формирования обязательственных отношений, закрепление обязательств в действующем законодательстве. Уделяется внимание натуральным обязательствам, которые сегодня еще не получили своего правового закрепления.

Ключевые слова: Гражданский кодекс РФ; содержание обязательства; классификация обязательств; основания возникновения обязательств; правоотношения в обществе; гражданское право; обязательственные правоотношения.

Обязательства – это основа правовых связей в обществе. В различных ситуациях люди выступают либо как кредиторы с правом требовать исполнения обязательства, либо как должники, обязанные выполнить определенные действия. Согласно Гражданскому кодексу Российской Федерации, обязательство представляет собой правоотношение, в рамках которого должник обязан совершить в пользу кредитора определенные действия (передать имущество, оказать услугу и т.д.). В свою очередь, кредитор имеет право требовать исполнения обязательства от должника¹. Обязательства играют важную роль в регулировании различных аспектов общественных отношений, таких как экономические, имущественные и личные. Они обеспечивают возможность взаимодействия между людьми и организациями, обмена товарами, услугами и активами. Причины формирования обязательств представлены на рисунке 1.

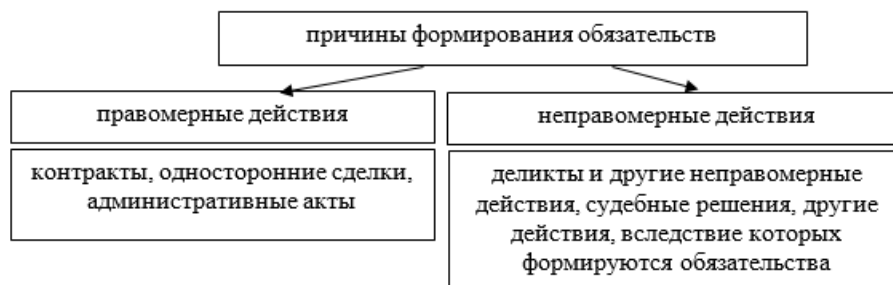


Рисунок 1 – Причины формирования обязательств

¹ Котельникова В. А. Понятие обязательства в гражданском праве [Электронный ресурс] // Актуальные вопросы юридических наук: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Чита, апрель 2017 г.). Чита: Молодой ученый, 2017. С. 75–76. URL: <https://moluch.ru/conf/law/archive/226/12116/> (дата обращения: 06.06.2024).

Содержание обязательства включает в себя совокупность прав и обязанностей кредитора и должника, которые обладают неравными по объему полномочиями. Кредитор имеет право требовать от должника исполнения обязательства, а должник обязан совершить определенные действия или воздержаться от их совершения. На первый взгляд, такие отношения могут показаться односторонними по своей сути. Однако при более детальном рассмотрении становится очевидным, что и на кредитора возлагаются определенные обязанности. В частности, при передаче имущества кредитор обязан обеспечить его надлежащий прием. При получении денежных средств он обязан принять их (лично или путем открытия счета, на который будут зачислены деньги). Таким образом, утверждение о том, что обязательства могут быть только односторонними, является неверным².

В концепции права существует огромное количество видов обязательств по всевозможным основаниям. Наиболее распространенные представлены на рисунке 2.



Рисунок 2 – Виды обязательств по всевозможным основаниям

Виды обязательств на основе разделения прав и обязанностей между сторонами.

Простые обязательства. В простых обязательствах кредитор имеет право требовать от должника исполнения обязательства, а должник обязан его исполнить. К этой группе относятся обязательства по возмещению ущерба, взысканию неосновательного обогащения, а также договорные обязательства, такие как договор займа.

Сложные обязательства. В сложных обязательствах обе стороны имеют свои права и обязанности. К этой категории относится большинство договоров, предусмотренных Гражданским кодексом РФ. Например, по договору аренды собственник недвижимости обязан предоставить помещение, а арендатор обязан принять его и оплатить аренду³.

Подразделение обязательств по основаниям возникновения.

Договорные, которые явились следствием подписанных договоров, когда обе стороны по обоюдному желанию заключают правоотношения и определяют собственные права и обязанности, классифицируются на:

- 1) обязательства, где контрагентами выступают 2 лица и более;

² *Гражданское право: учебник: в 2 т. / С. С. Алексеев, О. Г. Алексеева, К. П. Беляев и др.; под ред. Б. М. Гонгало. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2018. Т. 1. 528 с.*

³ *Слепенкова О. А. Принципы исполнения обязательств: некоторые проблемные аспекты // Правовая политика и правовая жизнь. 2019. № 2. С. 90.*

- 2) односторонние соглашения, в которых обязательства формируются по желанию одного субъекта (завещание или др.).
- 3) деликтные, которые касаются незаконных действий;
- 4) неосновательное обогащение, при котором субъект забрал или отложил деньги либо собственность посредством иного индивида в отсутствии правовых на то причин⁴.

Понятие обязательств и их виды в Гражданском кодексе Российской Федерации не являются абстрактными теоретическими конструкциями. Определение типа обязательства напрямую влияет на его правовое регулирование. К каждому виду обязательства применяются специфические нормы ГК РФ. Это обусловлено тем, что различные виды обязательств имеют свои особенности, которые требуют особого подхода при их регулировании.

Библиографический список

Волос А.А. Принципы обязательственного права. М.: Статут, 2018. 250 с.

Гражданское право: учебник: в 2 т. / С.С. Алексеев, О.Г. Алексеева, К.П. Беляев и др.; под ред. Б.М. Гонгало. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2018. Т. 1. 528 с.

Котельникова В.А. Понятие обязательства в гражданском праве [Электронный ресурс] // Актуальные вопросы юридических наук: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Чита, апрель 2017 г.). Чита: Молодой ученый, 2017.

URL: <https://moluch.ru/conf/law/archive/226/12116/> (дата обращения: 06.06.2024).

Слепенкова О.А. Принципы исполнения обязательств: некоторые проблемные аспекты // Правовая политика и правовая жизнь. 2019. № 2.

THE CONCEPT, CONTENT AND TYPES OF OBLIGATIONS IN THE CIVIL LAW OF THE RUSSIAN FEDERATION

Bedelpasha Y. Ibragimpashaev, cadet

E-mail: wwwalingar66@mail.ru,

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

The law of obligations is a sub-branch of modern Russian civil law and directly regulates property turnover, making it a form of civil law turnover. Legal relations of obligations occupy one of the most important places in modern civil law of the Russian Federation and therefore constantly need to be studied and timely transformed. This article examines the legal relations of obligations from the point of view of their modern regulation. The author analyzes the concept of obligation, the history of the formation of obligation relations, the consolidation of obligations in the current legislation and their content. Attention is paid to natural obligations, which to date have not yet received their legal consolidation.

Keywords: The Civil Code of the Russian Federation; the content of the obligation; the classification of obligations; the grounds for the occurrence of obligations; legal relations in society; civil law; legal relations of obligations.

⁴ *Волос А. А.* Принципы обязательственного права. М.: Статут, 2018. С. 240.

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ЗЕМЕЛЬНЫХ ПРАВ ГРАЖДАН

Ковригин Александр Васильевич, курсант
электронный адрес: kovriginSanek050@gmail.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

Данная статья посвящена изучению способов защиты земельных прав граждан в современном обществе. В ходе исследования авторы рассматривают различные аспекты проблемы, включая юридические механизмы защиты прав собственности на землю, вопросы правоприменительной практики и эффективности судебной защиты. Особое внимание уделяется анализу современных инструментов, таких как гражданские активистские организации и общественные движения, способствующие защите земельных прав граждан. Результаты исследования выявляют наиболее эффективные практики защиты земельных прав и предлагают рекомендации для улучшения существующей системы защиты прав собственности на землю. В целом статья способствует развитию понимания проблемы защиты земельных прав граждан и предлагает практические рекомендации для ее решения.

Ключевые слова: земельные права; судебная защита; правоприменительная практика; юридические механизмы; права собственности.

Защита земельных прав представляет собой совокупность правовых, организационных и социально-экономических мероприятий, направленных на обеспечение гарантированного и безусловного исполнения законных норм и правил, регулирующих право собственности, пользования и распоряжения земельными участками гражданами и юридическими лицами¹. Защита земельных прав включает в себя установление и закрепление прав на земельные участки в соответствии с действующим законодательством, осуществление контроля за их исполнением, а также предоставление доступа к судебной защите в случае нарушения или оспаривания указанных прав².

Важными аспектами защиты земельных прав являются прозрачность и эффективность правоприменительной практики, активное участие общественных активистов и гражданских организаций, а также содействие соответствующих государственных органов и институтов в укреплении правового статуса обладателей земельных ресурсов.

Один из ключевых способов защиты земельных прав – это разработка и применение продвинутых правовых норм и механизмов, обеспечивающих правовую защиту земельных прав в соответствии с международными нормами и стандартами, конституцией и законодательством страны. Это включает в себя защиту прав собственности на землю, право пользования и распоряжения земельными ресурсами, установление четких правил и процедур для передачи и использования земельных участков.

Другим способом защиты земельных прав является создание эффективной системы управления земельными ресурсами, которая включает в себя создание реестров земельных участков, механизмов регистрации прав на землю, мониторинг и контроль за использованием

© Ковригин А.В., 2024

¹ Кружкова Т. И., Руцицкая О. А. Проблемы качества подготовки бакалавров и магистров в условиях реформирования системы образования // Аграрное образование и наука. 2013. № 1. С. 8.

² Земельный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федер. закон от 25.10.2001 № 136-ФЗ. URL: <https://base.garant.ru/12124624/> (дата обращения: 05.04.2024).

земельных участков. Особое внимание уделяется предотвращению злоупотреблений, незаконному захвату земли и нарушениям прав землепользователей³.

Активное участие гражданского общества, общественных организаций, академического сообщества и международных организаций в защите земельных прав также играет важную роль. Это включает в себя мониторинг и анализ соблюдения земельных прав, содействие в обучении и просвещении обладателей земельных ресурсов, предоставление правовой помощи и консультаций, а также поддержку общественных инициатив по защите земельных прав. Системный подход к защите земельных прав, основанный на совокупности обозначенных выше мероприятий, способствует повышению эффективности защиты земельных прав, обеспечивая устойчивое развитие и управление земельными ресурсами⁴.

Юридические механизмы защиты прав собственности на землю представляют собой совокупность правовых норм и инструментов, направленных на обеспечение безопасности и неприкосновенности собственности на земельные участки. В рамках научного подхода можно выделить следующие основные механизмы защиты прав собственности на землю:

1. Государственная регистрация прав на землю – обязательное государственное действие, позволяющее юридически зафиксировать права собственности на земельные участки и обеспечить их защиту от незаконного завладения или оспаривания.

2. Судебная защита прав собственности на землю – возможность обратиться в суд с иском о защите своих прав на земельный участок, признание недействительными сделок, которые наносят ущерб собственнику или оспаривание незаконных действий третьих лиц.

3. Законодательная защита прав собственности на землю – внедрение законодательных норм, регулирующих отношения, связанные с использованием и распоряжением земельными участками, а также установление ответственности за их нарушение.

4. Применение специальных инструментов защиты прав собственности на землю, таких как участие в общественных организациях защиты прав собственников земли, обращение в государственные органы и органы местного самоуправления с жалобами и заявлениями о нарушениях прав.

В целом, научный подход к юридическим механизмам защиты прав собственности на землю предполагает комплексное изучение правовых норм и инструментов, направленных на обеспечение стабильности и надежности правовой защиты собственности на земельные участки.

Правоприменительная практика представляет собой процесс осуществления права государственными органами, включая судебную систему, органы прокуратуры, правоохранительные органы и другие юридические инстанции. Она направлена на обеспечение соблюдения законов, защиту прав и интересов граждан, поддержание правопорядка в обществе. Эффективность судебной защиты оценивается по способности судебной системы обеспечить справедливое разрешение правовых конфликтов, защиту прав и интересов граждан, а также соблюдение норм права в процессе принятия решений. Эффективность судебной защиты также связана с оперативностью и качеством работы судебных органов, доступностью юридической помощи и средств защиты, а также соблюдением принципов справедливости.

Важным аспектом правоприменительной практики и эффективности судебной защиты является соблюдение законов, принципов права, правовых стандартов и процедур, обеспечивающих справедливость и защиту прав всех участников судебного процесса. Кроме того, важно обеспечить доступность юридической помощи, следование принципам независимости судей и соблюдение судебного процесса в рамках установленных сроков и процедур.

³ *Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая, третья* [Электронный ресурс]: Федер. закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ. URL: <https://base.garant.ru/10164072/> (дата обращения: 05.04.2024).

⁴ *Печерский Ю. А., Гофман Е. И.* Защита земельных прав граждан: правовые аспекты. М.: Юстицинформ, 2017. С. 112–124.

Для повышения эффективности судебной защиты и улучшения правоприменительной практики необходимо постоянное совершенствование законодательства, процедур судебных процессов, повышение квалификации судей и юристов, улучшение доступности юридической помощи для граждан, а также укрепление независимости судебной системы и обеспечение соблюдения прав человека и гражданских свобод⁵.

Общественные движения и гражданские активистские организации играют значительную роль в защите земельных прав граждан. Эти организации часто выступают в качестве посредников между гражданами и государственными органами, а также содействуют в поддержке и защите интересов граждан в сфере земельных прав⁶. Одной из основных задач общественных движений и активистских организаций является информирование граждан о их правах в области земельных отношений, а также помощь в решении конфликтов и споров, связанных с земельными вопросами. Они также могут оказывать сопровождение и поддержку гражданам в процессе защиты своих земельных прав в судебных инстанциях. Благодаря активной деятельности общественных движений и гражданских активистских организаций, повышается осведомленность граждан о важности сохранения земельных ресурсов и экологической устойчивости. Эти организации могут проводить информационные кампании, мероприятия и протесты, направленные на защиту земельных прав и предотвращение негативного воздействия на окружающую среду. Таким образом, деятельность общественных движений и гражданских активистских организаций в защите земельных прав граждан играет важную роль в формировании гражданского общества, защите экологической безопасности и обеспечении устойчивого развития общества.

Таким образом, способы защиты земельных прав граждан являются крайне значимыми для обеспечения их безопасности и стабильности в обладании землей. Эффективная защита прав на землю требует от граждан знаний своих прав, умения использовать законодательство и судебные инстанции для защиты своих интересов, а также общей активности и поддержки со стороны общественных организаций и государственных институтов. Важно помнить о необходимости соблюдения законов и правил использования земельных ресурсов, чтобы не только защитить свои права, но и сохранить баланс и устойчивость окружающей среды.

Библиографический список

Кружкова Т.И., Руцицкая О.А. Проблемы качества подготовки бакалавров и магистров в условиях реформирования системы образования // *Аграрное образование и наука*. 2013. № 1.

Мурадян Ю.А. Правовая защита земельных прав граждан. М.: Экзамен, 2018.

Остапенко А.Г. Гражданско-правовая характеристика земельного сервитута // *Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета*. 2011. № 74.

Печерский Ю.А., Гофман Е.И. Защита земельных прав граждан: правовые аспекты. М.: Юстицинформ, 2017.

⁵ *Мурадян Ю. А.* Правовая защита земельных прав граждан. М.: Экзамен, 2018. С. 78–89.

⁶ *Остапенко А. Г.* Гражданско-правовая характеристика земельного сервитута // *Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета*. 2011. № 74.

WAYS TO PROTECT CITIZENS' LAND RIGHTS

Alexander V. Kovrigin, cadet
E-mail: kovriginSanek050@gmail.ru
Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

The article is devoted to the study of ways to protect the land rights of citizens in modern society. In the course of the study, the authors consider various aspects of the problem, including legal mechanisms for protecting land ownership rights, issues of law enforcement practice and the effectiveness of judicial protection. Special attention is paid to the analysis of modern tools, such as civil activist organizations and social movements that promote the protection of citizens' land rights. The results of the study identify the most effective practices for the protection of land rights and offer recommendations for improving the existing system of protection of land ownership rights. In general, the article contributes to the development of understanding of the problem of protecting citizens' land rights and offers practical recommendations for its solution.

Keywords: land rights; judicial protection; law enforcement practice; legal mechanisms; property rights.

К ВОПРОСУ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОПТИМАЛЬНЫХ ТРАЕКТОРИЙ НАЛОГОВОЙ СТАВКИ И НАЛОГОВОГО СГЛАЖИВАНИЯ*

Красных Сергей Сергеевич, канд. экон. наук,
научный сотрудник
электронный адрес: sergeykrasnykh@yahoo.com
Пермский национальный исследовательский
политехнический университет
614990, Россия, г. Пермь, Комсомольский пр., 29

Русинова Мария Романовна, канд. экон. наук, доцент
электронный адрес: rusinova.mr@gmail.com
Пермский национальный исследовательский
политехнический университет
614990, Россия, г. Пермь, Комсомольский пр., 29

Серков Леонид Александрович, канд. физ.-мат. наук,
старший научный сотрудник
электронный адрес: dsge2012@mail.ru
Пермский национальный исследовательский
политехнический университет
614990, Россия, г. Пермь, Комсомольский пр., 29

Аннотация:

В работе для определения оптимального уровня налогообложения использована обобщенная функциональная форма, описывающая искажения из-за налогов на прибыль и сеньораж с учетом стохастических процессов государственных расходов, по сравнению со стандартной квадратичной формой для нахождения соотношения между планируемой налоговой ставкой и инфляцией при оптимальном финансировании государственных расходов. Были определены оптимальные траектории налоговой ставки при налоговом сглаживании с учетом сеньоража и стохастических процессов государственных расходов в рамках модели частичного равновесия. Показано, что оптимальная налоговая ставка пропорциональна перманентным госрасходам, а планируемая при сглаживании налоговая ставка обратно пропорциональна вкладу сеньоража в инфляцию. С увеличением персистентности непредвиденных шоков госрасходов перманентные бюджетные расходы увеличиваются и, как следствие, неединовременные налоги растут.

Ключевые слова: оптимальная траектория налоговой ставки; налоговое сглаживание; сеньораж; государственные расходы.

Подход к изучению государственных финансов позволяет выделить некоторые закономерности. Например, взаимосвязь фискальной и монетарной политик посредством бюджетного ограничения государственного сектора. Изменение уровня инфляции отражается на решениях государства в лице фискальных властей о расходах и налогах. И наоборот, решения фискальных властей могут отражаться на уровне инфляции. Если

инфляция рассматривается как искажающий налог, приносящий доход, то ее уровень должен зависеть от ряда альтернативных налогов, которыми распоряжается государство. Вот почему для государства важна задача оптимального налогообложения и вытекающая из нее идея налогового сглаживания.

Идея налогового сглаживания заключается в том, что при выпуклых издержках от налоговой ставки налоги, за счет которых финансируется некоторая часть госрасходов, должны быть распределены по времени. При этом идея налогового сглаживания прямым образом вытекает из идеи оптимального налогообложения. Следует отметить, что идея налогового сглаживания имеет важное значение для государственного финансирования своих расходов. Чтобы получить заданный объем дохода при минимальных потерях от искажающих налогов, государству в целом необходимо определить свои налоговые инструменты таким образом, чтобы предельные искажающие затраты полученного дохода выравнивались по всем налогам. Это же касается эмиссии денег. Если государство может получить доход от эмиссии денег, то необходимо также прогнозировать величину дохода от этого источника.

Особенный интерес представляет собой решение задачи налогового сглаживания при положительных шоках госрасходов. Это имеет актуальное значение и практический интерес для правительственных учреждений и Центрального банка, так как в последнее время ввиду ковидных и санкционных ограничений многим государствам (в том числе и России) приходится решать именно эту задачу.

Барро¹ предложил простую модель налогового сглаживания на основе рациональных ожиданий с полной информацией, в которой правительство распределяет бремя повышения искажающих подоходных налогов с течением времени, чтобы минимизировать потери благосостояния. В частности, модель предсказывает, что правительство должно выпускать долговые обязательства, чтобы распределить повышение налоговых ставок на более длительные периоды. Кроме того, модель также прогнозирует, что изменения налоговой ставки непредсказуемы, т.е. налоговая ставка должна следовать случайному блужданию. Стоит отметить, что модель гипотезы сглаживания налогов аналогична модели гипотезы перманентного дохода, в которой потребители сглаживают потребление с течением времени; налоговые ставки реагируют на постоянные изменения бремени государственного бюджета, а не на временные изменения.

Мэнки² и Фелпс³ предположили, что оптимальный налоговый пакет должен включать некоторый объем сеньоража – дохода государства от эмиссии денег. Это утверждение связывает оптимальный инфляционный налог с более общей проблемой определения оптимальных уровней всех налоговых инструментов⁴.

Среди отечественных публикаций по данной проблеме следует отметить статью Алехина Б.И.⁵, в которой рассматривается проблема налогового сглаживания в России. Это, пожалуй, единственная публикация по данной проблеме. Автор так и пишет, что обнаружить отечественные работы по налоговому сглаживанию ему не удалось. В данной работе протестирована гипотеза налогового сглаживания на российских данных с использованием выборки из статистики исполнения бюджета российского правительства с квартальной периодичностью за 2000-2019 годы и получено свидетельство в пользу гипотезы налогового сглаживания

¹ Barro R. J. On the determination of the public debt // Journal of Political Economy. 1979. Vol. 87, №5. P. 940–971.

² Mankiw N. G. The optimal collection of Seigniorage: Theory and Evidence // Journal of Monetary Economics. 1987. Vol. 20, № 2. P. 327–341.

³ Phelps E. S. Inflation in the theory of public finance // Swedish Journal of Economics. 1973. Vol. 75, № 1. P. 67–82. DOI: 10.2307/3439275.

⁴ Walsh C. Monetary theory and policy. Cambridge: The MIT Press, 2003.

⁵ Алехин Б. И. Сглаживание налоговой нагрузки в России // Финансовый журнал. 2020. № 2. С. 9–24. DOI: 10.31107/2075-1990-2020-2-9-24.

В ряду публикаций по исследуемой тематике отсутствуют работы, связанные с минимизацией приведенной стоимости избыточного налогового бремени с учетом сеньоража и стохастических процессов государственных расходов. Поэтому представляет интерес и является научной новизной исследование именно этой задачи. При этом в предлагаемой работе авторы используют более общую функциональную форму, описывающую налоговые искажения с учетом стохастических процессов государственных расходов для нахождения соотношения между планируемой налоговой ставкой и инфляцией при оптимальном финансировании госрасходов.

Таким образом, цель доклада заключается в определении оптимальных траекторий налоговой ставки, когда правительство решает минимизировать приведенную стоимость избыточного налогового бремени с учетом сеньоража и стохастических процессов государственных расходов в рамках модели частичного равновесия.

Для определения оптимальных траекторий налоговой ставки и налогового сглаживания государство действует в рикарданском режиме, и в его распоряжении находятся два источника доходов – неэмиссионные доходы (налоги τ_t) и эмиссионные (сеньораж s_t). Кроме этого, государство может брать в долг. Государству необходимо финансировать стохастический уровень реальных расходов g_t и проценты по займам. Для упрощения принимаем, что валовая ставка процента R постоянна.

Бюджетное ограничение правительства в момент времени $t + 1$ в ценах момента времени t выглядит следующим образом:

$$b_{t+1} = Rb_t + g_t - \tau_t - s_t \quad (1)$$

В уравнении (1) все переменные определены как доля реального валового внутреннего продукта (ВВП), b_{t+1} и b_t – долговые обязательства государства в соответствующие моменты времени.

Межвременное бюджетное ограничение правительства с учетом того, что $E_t \lim_{i \rightarrow \infty} R^{-i} b_{t+i} = 0$, выглядит следующим образом (2):

$$E_t \sum_{i=0}^{\infty} R^{-i} (\tau_{t+i} + s_{t+i} - g_{t+i}) = Rb_t \quad (2)$$

Сеньораж задается в виде функции $s_t = f(\pi_t)$. Дисконтированная стоимость искажений равна (3):

$$E_t \sum_{i=0}^{\infty} \beta^i [(h(\tau_{t+i}) + k(\pi_{t+i}) + \varphi_{t+i}^2)] \quad (3)$$

где функции $h()$ и $k()$ представляют стоимость издержек искажений, вызванных двумя источниками доходов, а φ – стохастическая агрегированная компонента, обуславливающая случайные колебания предельных издержек на налоги, E_t – оператор ожиданий.

Для конкретизации принимается $f(\pi_t) = a\pi_t$, $h(\tau_t) = b\tau_t^2$, $k(\pi_t) = c\pi_t^2$. В этом случае при межвременном условии оптимизации при ограничении (2) оптимальная налоговая ставка в момент времени t (4):

$$\tau_t = \frac{c}{ab} \pi_t = \left(\frac{c}{ab}\right) \left(\frac{c}{ab} + a\right)^{-1} B \left[b_t + E_t \frac{1}{R} \sum_{i=0}^{\infty} R^{-i} g_{t+i} \right], \quad B = \frac{\beta R^3}{(\beta R^2 - 1)} \quad (4)$$

В уравнении (4) выражение в квадратных скобках (5):

$$\left[b_t + E_t \frac{1}{R} \sum_{i=0}^{\infty} R^{-i} g_{t+i} \right] = E_t \left[b_t + \frac{1}{R} \sum_{i=0}^{\infty} R^{-i} g_{t+i} \right] = d_t \quad (5)$$

является перманентными государственными расходами, равными сумме госдолга и текущего дисконтированного значения ожидаемых госрасходов. Это выражение является аналогом перманентного дохода в стандартной проблеме потребления и сбережения домашних хозяйств.

Комбинируя (5) с исходными бюджетными ограничениями правительства (1) и (2), можно получить новое бюджетное ограничение для переменной состояния перманентных госрасходов (6):

$$d_{t+1} = Rd_t - \tau_t - s_t + \zeta_{t+1} \quad (6)$$

где

$$\zeta_{t+1} = \sum_{i=0}^{\infty} \left(\frac{1}{R}\right)^{i+1} (E_{t+1} - E_t)g_{t+1+i} \quad (7)$$

является нормально распределенным стохастическим шоком к перманентным расходам. В результате происходит редуцирование модели бесконечной размерности в моноразмерную модель.

Предполагая, что государственные расходы изменяются в соответствии с авторегрессионным процессом первого порядка ($AR(1)$), то есть

$$g_{t+1} = (1 - \rho_g)\bar{g} + \rho_g g_t + \varepsilon_{t+1}, \quad \rho_g \in [0, 1], \quad \varepsilon_{t+1} = N(0, \sigma^2) \quad (8)$$

где постоянная \bar{g} соответствует оптимальному экзогенному значению госрасходов, а ε_{t+1} – нормально распределенный непредвиденный шок, в итоге получаем:

$$d_t = b_t + \frac{1}{R - \rho_g} g_t + \frac{(1 - \rho_g)\bar{g}}{(R - \rho_g)(R - 1)}, \quad s_t = \frac{1}{R - \rho_g} \varepsilon_t \quad (9)$$

Из уравнения (9) следует, что с увеличением персистентности шоков (снижение степени их затухания), то есть при увеличении параметра ρ_g перманентные госрасходы увеличиваются и, как следствие, неединовременные оптимальные налоги тоже растут. Так как налоговые уровни должны устанавливаться на основании оценки перманентных государственных расходов, то полученная оценка этих расходов (уравнение (9)) имеет важное практическое значение, как уже отмечалось выше, для правительственных учреждений и Центрального банка.

В последнее время ввиду ковидных и санкционных ограничений многим государствам (в том числе и России) приходится решать именно эту задачу оценки, так как при ожидании роста расходов оно должно сегодня наращивать свои сбережения, чтобы в будущем сохранить постоянство налоговых ставок.

Библиографический список

- Алехин Б.И.* Сглаживание налоговой нагрузки в России // Финансовый журнал. 2020. № 2. С. 9–24. DOI: 10.31107/2075-1990-2020-2-9-24.
- Barro R.J.* On the determination of the public debt // Journal of Political Economy. 1979. Vol. 87, №5. P. 940–971.
- Mankiw N.G.* The optimal collection of Seigniorage: Theory and Evidence // Journal of Monetary Economics. 1987. Vol. 20, № 2. P. 327–341.
- Phelps E.S.* Inflation in the theory of public finance // Swedish Journal of Economics. 1973. Vol. 75, № 1. P. 67–82. DOI: 10.2307/3439275.
- Walsh C.* Monetary theory and policy. Cambridge: The MIT Press, 2003. 612 p.

ON THE ISSUE OF DETERMINING OPTIMAL TRAJECTORIES OF TAX RATE AND TAX SMOOTHING*

Sergey S. Krasnykh, Candidate of Economic Sciences, Researcher
E-mail: sergeykrasnykh@yahoo.com
Perm National Research Polytechnic University
29 Komsomolsky ave., Perm, Russia, 614990

Mariya R. Rusinova, Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor
E-mail: rusinova.mr@gmail.com
Perm National Research Polytechnic University
29 Komsomolsky ave., Perm, Russia, 614990

Leonid A. Serkov, Candidate of Physical and Mathematical
Sciences, Senior Researcher
E-mail: dsge2012@mail.ru
Perm National Research Polytechnic University
29 Komsomolsky ave., Perm, Russia, 614990

Summary:

To determine the optimal level of taxation, the work uses a generalized functional form that describes distortions due to income taxes and seigniorage, taking into account the stochastic processes of government spending, in comparison with the standard quadratic form to find the relationship between the planned tax rate and inflation with optimal financing of government spending. The optimal trajectories of the tax rate for tax smoothing were determined taking into account seigniorage and stochastic processes of government spending within the framework of a partial equilibrium model. It is shown that the optimal tax rate is proportional to permanent government spending, and the tax rate planned for smoothing is inversely proportional to the contribution of seigniorage to inflation. With the increasing persistence of unforeseen government spending shocks, permanent budget expenditures increase and, as a result, non-recurring taxes increase.

Keywords: optimal trajectory of the tax rate; tax smoothing; seigniorage; government spending.

*This research was carried out with the financial support of the Russian Science Foundation (project 21-78-10134).

ОСОБЕННОСТИ МЕЖДУНАРОДНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ В ОБЛАСТИ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Крук Антон Сергеевич, курсант
электронный адрес: toni.kruk.001@mail.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

Экономика Российской Федерации аналогично экономикам стран Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) характеризуется высоким уровнем цифровизации, открытостью глобальной информационно-коммуникационной инфраструктуре, что создает структурные проблемы для практики налогообложения, в том числе в сфере размытия налогооблагаемой базы.

Ключевые слова: цифровое право; налогообложение; цифровая трансформация; цифровая трансформация права; нормативно-правовое регулирование; информационное право.

Методология международного налогообложения исторически формировалась в содружестве государств, входящих в ОЭСР, а также под эгидой Организация Объединенных Наций (ООН). Целью мер, предложенных ОЭСР и ООН для решения налоговых проблем цифровой экономики, является определение «нексуса»¹.

8 октября 2021 года 137 стран и юрисдикций присоединились к новому двухкомпонентному подходу к реформированию правил международного налогообложения. На это указывает развитие рынка электронной торговли, повышение уровня финансовой инклюзии населения. Как следует из статистики о развитии сектора электронной торговли, в стране за сравнительно непродолжительный период времени выросли объемы операций, совершаемых с использованием электронных средств платежей. Кроме того, немаловажную роль в развитии рынка играет трансграничная торговля. Аналогично практике стран ОЭСР подобная динамика повышает затраты налоговых органов на получение доступа к налоговой базе.

Развитие IT-технологий позволяет Федеральной налоговой службе (ФНС) России осуществлять обмен информацией в электронном виде со странами СНГ/ЕАЭС в целях повышения качества налогового контроля. В декабре 2020 года введена в эксплуатацию информационно-аналитическая подсистема (ИАП) «Финсчета», функционал которой позволяет обмениваться информацией о счетах налоговых агентов с органами финансового и налогового контроля иностранных государств. По итогам 2023 года через ИАП «Финсчета» поступила информация об 1825 тыс. счетов за границей. В результате отработки рисков по НДС на базе автоматического обмена информацией о счетах ФНС России начислено по итогам 2023 года НДС на сумму 1011 млн руб. (относительно 550 млн руб. в 2021 г.). В 2017 году РФ обновила нормативную базу в сфере налогообложения с целью имплементации СбСР. Первые обмены информацией по CRS и СбСР были осуществлены в 2018 году, а в сентябре 2019 г. Россия получала информацию более чем из 70 стран,

¹ *Ponomareva K.* Tax challenges arising from the digitalisation of the economy: the development of the OECD project and possible implementation in Russia // BRICS Law Journal. 2022. Vol. 9, № 4. P. 41–63.

островов Каймана, Кипра, Британских Виргинских островов и др. Актуален обмен налоговой информацией по CRS с 67 государствами. Прекращен с Латвией, США, Великобританией, Швейцарией, Канадой².

Проблемой динамичного развития цифровых технологий в банковском секторе является ограничение доступа к инфраструктуре отдельных возрастных, социальных и географических групп населения. Как следует из данных об охвате населения мобильным интернетом, в населенных пунктах с меньшим количеством проживающих интенсивность использования коммуникационных сетей снижается³. Частично причины сложившейся ситуации имеют социальный характер (возрастная структура), частично – технический и экономический (операторы сотовой связи коммерчески не заинтересованы в развитии и поддержании инфраструктуры в малых населенных пунктах). Очевидно, что при закрытии в подобных населенных пунктах отделений банков (либо по причине ухода с рынка малых и средних банков, либо по причине решения оптимизировать филиальную сеть крупным банком) население подобных территорий окажется отрезанным от банковских услуг.

Библиографический список

Журавлева И.А. Анализ антиуклонительных мер в налоговой системе стран постсоветского пространства // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2023. Т. 14, № 1.

Ponomareva K. Tax challenges arising from the digitalisation of the economy: the development of the OECD project and possible implementation in Russia // BRICS Law Journal. 2022. Vol. 9, № 4. P. 41–63.

FEATURES OF INTERNATIONAL PROFIT TAXATION IN THE FIELD OF DIGITAL ECONOMY IN THE MODERN RUSSIAN FEDERATION

Anton S. Crook, cadet

E-mail: toni.kruk.001@mail.ru

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

The economy of the Russian Federation, similar to the economies of the Organization for Economic Cooperation and Development (OECD) countries, is characterized by a high level of digitalization, openness to the global information and communication infrastructure, which creates structural problems for tax practice, including in the field of blurring the tax base.

Keywords: digitalization; taxation; digital transformation; digital transformation of law; regulatory regulation; information law.

² *Журавлева И. А.* Анализ антиуклонительных мер в налоговой системе стран постсоветского пространства // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2023. Т. 14, № 1. С. 58–75.

³ 78% населения страны: как интернет проникает в Россию [Электронный ресурс] // Газета.ru. URL: <https://www.gazeta.ru/tech/2019/09/18/12658993/mediascope.shtml> (дата обращения: 01.05.2024).

К ВОПРОСУ О ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИИ НАЛОГОВЫХ ДОХОДОВ

**Мотовилова Анастасия Дмитриевна, курсант
электронный адрес: shilkoprada@yandex.ru
Пермский институт ФСИИ России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125**

Аннотация:

Развитие глобализации и цифровизации привело к тому, что товары и услуги производятся крупными транснациональными корпорациями (далее – МНЭ) в разных местах и продаются на рынках по всему миру. Если раньше местонахождение потребителей было важным фактором при продаже товаров и услуг, то за последние 20 лет цифровизация изменила доступ к рынкам по всему миру, и физическое расстояние стало зачастую неважным. Большинство МНЭ имеют штаб-квартиру в одной стране, дочерние компании в нескольких странах, а доходы и прибыль получают по всему миру. В отличие от этого, изменения в методах работы компаний не происходили параллельно с изменениями в налогообложении: налоги по-прежнему взимаются по месту расположения компаний, а не по месту создания стоимости или нахождения потребителя.

Ключевые слова: цифровое право; налогообложение; налоговые поступления; цифровая трансформация права; нормативно-правовое регулирование; информационное право.

Эталонный сценарий ограничивается странами-участницами Инклюзивной рамочной программы. Глобальный потенциал валового дохода Суммы А первого компонента составляет приблизительно 24 млрд евро. При учете устранения двойного налогообложения эта сумма снижается до 15,6 млрд евро, что составляет 0,2% от общего объема налоговых поступлений. Для ЕС чистый прирост доходов составляет 2,6 млрд евро.

Однако следует помнить, что совокупный чистый выигрыш – не единственная метрика, по которой следует оценивать Сумму А. Сумма А направлена на перераспределение прав на налогообложение, а не на получение совокупных доходов путем предоставления новых прав на налогообложение рыночным юрисдикциям, с одной стороны, и возложения бремени освобождения от двойного налогообложения на юрисдикции, где многонациональные предприятия (ТНК) имеют высокую доходность по существу, с другой стороны.

Глобальный чистый выигрыш в размере 15,6 млрд евро является главным образом результатом перераспределения налоговой базы из стран с низкими налогами в страны с более высокими налогами. Как следствие, юрисдикции, освобожденные от налогов, несут значительно меньшие чистые потери по сравнению с чистым выигрышем рыночных юрисдикций. Этот совокупный чистый выигрыш юрисдикций соответствует новому налоговому бремени, которое понесут ТНК в результате принятия Суммы А. Сумма А является важной в реформировании глобальной налоговой системы, поскольку это первое соглашение, которое ввело распределение прибыли в таком глобальном масштабе.

Кроме того, его кооперативный характер направлен на предотвращение торговых противоречий, которые могут возникнуть в результате применения односторонних мер, таких как цифровые налоги. Однако выводы свидетельствуют о том, что текущая

конструкция Суммы А ограничивает степень перераспределения прав на налогообложение и не обязательно приносит больше налоговых поступлений, чем цифровые налоги. В частности, это связано с:

а) высокой суммой глобальной выручки, необходимой для попадания компаний в сферу действия реформы, что сокращает круг ТНК;

б) требованием к 10%-ной рентабельности, что исключает некоторые крупные МНЭ, даже если они достаточно велики по размеру;

в) параметром перераспределения в 25 %.

США и Китай получают большую часть доходов, чего и следовало ожидать, учитывая концентрацию конечных потребителей ТНК в этих юрисдикциях. Эти же рассуждения объясняют, почему в абсолютном выражении развитые страны получают наибольший выигрыш по сравнению с развивающимися. В процентном отношении к общему объему налогов выгода от Суммы А практически одинакова в разных классификациях стран.

Рассматриваются два различных сценария.

Во-первых, доходы взимаются страной, в которой находится штаб-квартира транснациональной компании (далее – страна штаб-квартиры), что сопоставимо с правилом включения доходов (PIR), предусмотренным соглашением ОЭСР/G20.

Во втором случае дополнительные налоговые поступления получает принимающая страна, в которой филиал транснациональной компании имеет налоговое резидентство и отражает прибыль. Последний случай соответствует квалифицированному внутреннему минимальному налогу на прибыль (QDMTT), который был впервые представлен в Типовых правилах ОЭСР от декабря 2021 года, согласно которым QDMTT имеет приоритет перед PIR. Все результаты данного исследования относятся к первому раунду.

Н.С. Милоголов и А.Б. Берберов предлагают изменить критерии налогового резидентства корпораций в России с целью защиты ее налоговых прав как государства-резидента в контексте виртуального бизнеса¹. Ученые предлагают две идеи для такой реформы. Во-первых, оценка экономических функций, выполняемых компаниями в каждом государстве, а также анализ мест постоянного проживания (или мест жизненных интересов) ключевых руководителей могли бы стать полезными дополнениями к существующим критериям корпоративного резидентства по российскому внутреннему законодательству. Во-вторых, формализация стандартов корпоративного налогового резидентства могла бы также обеспечить налоговую определенность. Анализ географического распределения активов и сотрудников компании может служить ценным доказательством, подтверждающим вывод о том, что компания имеет экономическую связь с Россией как государством своего резидентства.

Библиографический список

Milogolov N.S., Berberov A.B. Russia in global digital tax reform: together or apart? // Журнал Сибирского федерального университета. Гуманитарные науки. 2021. Т. 14, № 1. С. 1731–1745. DOI: 10.17516/1997-1370-0853.

¹ *Milogolov N. S., Berberov A. B.* Russia in global digital tax reform: together or apart? // Журнал Сибирского федерального университета. Гуманитарные науки. 2021. Т. 14, № 1. С. 1731–1745. DOI: 10.17516/1997-1370-0853.

ON THE ISSUE OF REDISTRIBUTION OF TAX REVENUES

Anastasia D. Motovilova, cadet
E-mail: shilkoprada@yandex.ru
Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

The development of globalization and digitalization has led to the fact that goods and services are produced by large multinational corporations (hereinafter referred to as MNE) in different places and sold in markets around the world. Whereas previously the location of consumers was an important factor in the sale of goods and services, over the past 20 years digitalization has changed access to markets around the world, and physical distance has often become unimportant. Most MNEs are headquartered in one country, have subsidiaries in several countries, and generate revenues and profits worldwide. In contrast, changes in the way companies operate have not occurred in parallel with changes in taxation: taxes are still levied at the location of companies, and not at the place of value creation or consumer location.

Keywords: digital law; taxation; tax revenues; digital transformation of law; regulatory regulation; information law.

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИОННЫХ ДАННЫХ

Моховиков Максим Александрович, курсант
электронный адрес: mohovikovmaks44@gmail.com
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

В данной статье рассмотрим актуальные проблемы, связанные с развитием информационных технологий, которые непосредственно взаимодействуют с каждым человеком, – гражданско-правовая защита информации. Одним из признаков глобализации является наличие большой базы данных, что в конечном итоге приводит к утечке персональных данных.

Ключевые слова: гражданское право; проблемы; Гражданский Кодекс РФ; защита; информационные данные; персонализация; цифровые технологии.

С наступлением эры больших данных производство и образ жизни людей претерпели значительные изменения. Пользуясь удобством, которое приносят большие данные, люди при этом страдают от ряда новых проблем, например, продажа личной информации и ее утечка. Вопросы информационной безопасности становятся все более актуальными. Защитить быстрорастущий поток информационных данных стало серьезной проблемой, которую необходимо решать в эпоху больших данных.

Движимые быстрым развитием цифровых информационных технологий большие данные предоставляют людям полезную информацию, оценивая и анализируя потребительские привычки людей, их предпочтения и фактические потребности. Однако следует отметить, что большие данные – это палка о двух концах. Жизнь стала комфортнее, но технологии еще не совершенны: недоработаны методы, субъекты и процедуры хранения персональных данных. Это увеличивает риск утечки личной информации. Количество инцидентов с утечкой персональных данных растет, что дало преступникам возможность осуществить мошеннические действия. Можно наблюдать, что в эпоху больших данных случаи нарушения работы с личной информацией являются обычным явлением. Информационный кризис стал проблемой нового типа, с которой нам приходится сталкиваться. Как эффективно защитить персональную информацию в условиях информационного кризиса – это не только актуальная проблема времени и общества, но и юридическая проблема, которую необходимо срочно решить.

После многих лет развития современные отечественные исследования по защите личной информации в эпоху данных охватывают множество дисциплин, в основном связанных с юриспруденцией, экономикой, информатикой, коммуникациями и т.д. Текущие исследования по-прежнему сталкиваются с более серьезными проблемами:

– во-первых, базовые теоретические знания в области защиты личной информации относительно слабы, а судебные доказательства отсутствуют, что в процессе исследования приводит к концептуальной путанице, такой как персональные данные, личная и иная информация. Понятия конфиденциальности информации, неприкосновенности частной жизни и персональных данных путают;

– во-вторых, результатам исследований не хватает системности, проявляются характеристики фрагментации и децентрализации, что в основном отражается в необоснованном распространении результатов исследований и недостаточно оптимизированной структуре их содержания.

Гражданский кодекс РФ определяет личную информацию граждан как записанную электронным или иным способом и может использоваться отдельно или в сочетании с другой соответствующей информацией для идентификации личности физического лица, в основном включая личную биометрическую информацию, имя, дату рождения, идентификационный номер, номер телефона и т.д. Личная информация, как один из типов данных, неизбежно будет подвергаться злоупотреблениям, утечке и нарушениям в условиях растущего спроса на масштабирование данных¹.

Среди гражданских законов и нормативных актов, действующих в настоящее время в стране, относительно немного законов и нормативных актов о защите личной информации, а объем нормативных актов сравнительно невелик, поэтому трудно достичь цели эффективной защиты персональных данных. Кроме того, многие законы о защите личной информации являются разрозненными и дезорганизованными, что не только не позволяет сформировать единую систему защиты в гражданско-правовом содержании определенного ведомства, но и не позволяет сформировать независимую и полную структуру защиты персональных данных в государственных нормативных актах. В этом случае, если личная информация будет использована незаконно или произойдет утечка, субъект информации не получит специальной правовой защиты и его личные имущественные права так же не будут защищены. В результате отдельные правонарушители, поскольку их не сдерживает закон, будут неудержимо использовать личную информацию для получения выгоды.

В прошлом способы передачи личной информации были в устных и письменными, способ передачи был относительно единичным, что приводило к определенным ограничениям сферы распространения личной информации. После наступления эры больших данных инклюзивность и открытость Интернета сделали возможным использовать метод сетевого общения для отправки конкретной личной информации отдельным лицам или группам.

Так называемая оцифровка личной информации означает, что личная информация хранится в электронном виде в Интернете в форме данных и становится информацией данных. Нематериальность и виртуальность являются ее наиболее важными характеристиками. Будь то личная информация (предпочтения в покупках, хобби, социальные сферы) или базовая личная информация (имя, фамилия, идентификационный номер, номер мобильного телефона, регистрация семьи и т.д.), она может быть сохранена в Интернете после обработки данных. Риск утечки личной информации в наше время значительно выше.

Утечка личной информации в основном происходит в некоторых учреждениях и департаментах, которые управляют личной информацией. Основной причиной утечки информации в основном является несовершенная система управления информацией или наличие лазеек. Злонамеренное распространение личной информации в основном относится к раскрытию информации субъекта персональных данных, когда он не желает раскрывать информацию, тем самым нарушая конфиденциальность личности².

Можно сказать, что в сфере гражданского права защита неприкосновенности частной жизни с помощью единого закона оказалась неспособной идти в ногу с развитием эпохи больших данных. Действующее гражданское законодательство не имеет возможности всесторонне и эффективно охватить и реализовать правовую защиту персональных данных.

¹ *Гражданский кодекс Российской Федерации*. Ст. 152.2 [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/9c307a0f2164645c15ca4e3146ff5f6e56060b23/ (дата обращения: 02.07.2024).

² *Ответственность за разглашение персональных данных* [Электронный ресурс]. URL: <https://data-sec.ru/personal-data/disclosure-responsibility/> (дата обращения: 02.07.2024).

Судя по действующему законодательству, неприкосновенность частной жизни отдельных лиц защищена только в рамках общих принципов гражданского права. Даже в судебной практике по некоторым вопросам, касающимся определения ответственности за ущерб в рамках гражданского деликта, это будет нарушать неприкосновенность частной жизни граждан независимо от права на репутацию. Но защита частной жизни по-прежнему не воспринимается всерьез.

Сейчас в нашей стране стремительными темпами идет время информационных технологий и регулирование отношений, связанных с обработкой персональных данных. Злободневность проблематики в свою очередь порождает трудности в обеспечении надлежащего уровня безопасности этой чувствительной информации граждан, поэтому вопрос защиты информационных данных является значимым для каждого из нас. Нормативные акты, касающиеся защиты личной информации граждан, разбросаны по другим законам. Им не хватает систематического выражения, а отсутствие координации и взаимодействия между ними затрудняет эффективную защиту личной информации граждан в случае ее нарушения. Это преимущественно отражается в трех аспектах:

1) защита личной информации в действующем гражданском законодательстве в основном защищает частную и нераскрытую личную конфиденциальную информацию граждан, в то время как защита общей личной информации осуществляется в судебной практике;

2) отсутствует четкое регулирование права на личную информацию. Право на личную информацию включает право принимать решения, запрашивать, исправлять, удалять, сохранять конфиденциальность, получать доход и освобождать от ответственности. Защита личной информации в действующем гражданском праве фокусируется на содержании личной информации и на том, является ли процедура сбора законной. Отсутствуют соответствующие нормативные акты о том, как регулировать поведение после сбора и использования;

3) поскольку информация обладает определенными имущественными свойствами в дополнение к своим личным качествам, и ее экономическая ценность становится все более заметной, личная информация нарушается все чаще, а методы нарушения безграничны.

Многие неудобства сведут на нет огромную экономическую и социальную ценность, содержащуюся в информации. Следовательно, рекомендуется, чтобы в рамках концепции защиты личной информации было рациональное использование, объединенное не только для защиты информационных прав поставщика информации, но и для защиты прав интеллектуальной собственности, сформированных в процессе использования информации, в частности: создать относительно полный и новый тип из аспектов прав личности (права поставщика информации), прав интеллектуальной собственности (права пользователя информации), договорного права (методы использования информации), закона о деликтной ответственности (ответственность за неправильное использование информации) и т.д.³ Правила защиты и использования личной информации должны иметь цель достижения эффективного баланса между интересами информационной индустрии в использовании личной информации, интересами отдельных лиц в защите личной информации и общественными интересами государственного управления.

В целом, с наступлением эры больших данных информатизация не только предоставляет беспрецедентные возможности для социально-экономического развития, но и порождает ряд новых вызовов. Чтобы обеспечить здоровое и быстрое развитие, необходимо совершенствовать существующую правовую систему, в полной мере применять эффективность закона, чтобы личная информация граждан могла использоваться рационально при условии полной защиты.

³ *Гражданский кодекс Российской Федерации*. Ст. 1064 [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/c511835e25e63740cf185038b1ad056526f814e9/ (дата обращения: 02.07.2024).

Библиографический список

Ответственность за разглашение персональных данных [Электронный ресурс].
URL: <https://data-sec.ru/personal-data/disclosure-responsibility/>(дата обращения: 02.07.2024).

CIVIL PROTECTION OF INFORMATION DATA

Maxim A. Mokhovikov, cadet
E-mail: mohovikovmaks44@gmail.com
Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

In this article, we will consider the current problems related to the development of information technologies that directly interact with each person: civil protection of information data. One of the signs of globalization is the presence of a large database, which eventually leads to the leakage of personal information.

Keywords: civil law, problems; the Civil Code of the Russian Federation; protection; information data; personalization; digital technologies.

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫЕ КОНСТРУКЦИИ КАК ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ НАЛОГОВО-ПРАВОВЫХ ИНСТИТУТОВ

Платонова Яна Николаевна, курсант
электронный адрес: shilkograd@yandex.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

Существует большое количество норм гражданского законодательства, непосредственно влияющее на налоговую систему. Один из основных примеров таких норм – определение понятия «доход». Оно используется для формулировки налогооблагаемой базы по налогообложению налогом на доходы физических лиц.

Ключевые слова: гражданско-правовые конструкции; источники формирования налогово-правовых институтов; налогообложение; доходы физических лиц.

Гражданское законодательство как совокупность правил, регулирующих правовые отношения между гражданами и юридическими лицами в области имущественных отношений, играет важную роль в сфере налогового права. Налоговое право является одной из ключевых отраслей права, регулирующее обязанности налогоплательщиков и налоговых органов. Гражданские законы содержат множество положений, которые становятся основанием для налогообложения и определения количества налога¹.

Существует большое количество норм гражданского законодательства, непосредственно влияющие на налоговую систему. Один из основных примеров таких норм – определение понятия «доход». Оно используется для формулировки налогооблагаемой базы по налогообложению налогом на доходы физических лиц. Гражданское право указывает, что доходом является все, что получено в денежной форме или в форме имущества. Это трактование является основой для расчета налоговых обязательств физических и юридических лиц².

Гражданское законодательство также содержит нормы, определяющие ответственность налогоплательщиков за расчет и уплату налогов. Если налогоплательщик не выполняет налоговые обязательства, он нарушает нормы гражданского законодательства, на основании которого может быть привлечен к юридической ответственности. Также гражданское право устанавливает право налоговых органов на применение к налогоплательщикам санкций за неуплату налогов³. Кроме того, гражданское законодательство содержит положения, касающиеся наследственных прав и обязательств, которые также имеют прямое влияние на налоговую систему. Налоговые обязательства

© Платонова Я.Н., 2024

¹ Васильева Е. Г. Гражданско-правовые конструкции как источники формирования налогово-правовых институтов // Успехи современной науки. 2016. Т. 3. № 6. С. 106–112.

² Васильева Е. Г. Гражданско-правовые конструкции как источники формирования... налогово-правовых институтов / Е.Г. Васильева // Развитие российского права: новые контексты и поиски решения проблем: III Московский юридический форум. X Междунар. науч.-практ. конф.; в 4 ч. Москва, 06–09.04.2016. Ч. 4. М.: Проспект, 2016. С. 29–34.

³ Рогова В. Д., Чиж А. А. Взаимосвязь налогового права и гражданского права // Еромен. Global. 2020. № 7. С. 39–43.

влекут за собой определенные налоговые льготы, а также установленные законом правила для наследования налоговых обязательств. Налоговое право также имеет прямое отношение к гражданско-правовым институтам, таким, как договор, представительство, залог, поручительство, банковская гарантия, пени и другие. Например, договор купли-продажи является основой для определения налогооблагаемой базы при расчете налога на добавленную стоимость⁴. Их имплементация и трансформация в налоговом праве обычно осуществляются посредством внесения изменений и дополнений в соответствующие налоговые кодексы и законы⁵.

Договор – это основной гражданско-правовой институт, который имеет прямую связь с налоговыми отношениями. Имплементация и трансформация таких договоров, как договор купли-продажи, договор подряда, аренды и другие, осуществляется в соответствии с налоговыми законами и кодексами.

Представительство – это институт, по которому одно лицо (представитель) действует от имени другого лица (представляемого). В налоговом праве представительство может использоваться при проведении налоговых расчетов и подаче налоговой отчетности от имени представляемого. Соответствующие налоговые законы и кодексы определяют процедуры, права и обязанности представителя и представляемого.

Залог – это институт, который позволяет залогодержателю (кредитору) иметь право на получение имущества залогодателя (должника) в случае невыполнения последним своих обязательств. В налоговом праве залог может применяться для обеспечения уплаты налоговых платежей и штрафов. Соответствующие налоговые законы и кодексы устанавливают процедуры залога и его ликвидации в случае исполнения налоговых обязательств⁶.

Поручительство – это институт, по которому одно лицо (поручитель) обязуется перед кредитором гарантировать выполнение обязательств долга другого лица (должника). В налоговом праве поручительство может использоваться для обеспечения уплаты налоговых платежей и штрафов. Соответствующие налоговые законы и кодексы определяют процедуры поручительства и ответственность поручителя за невыполнение обязательств по налогам.

Банковская гарантия – это институт, по которому банк гарантирует исполнение обязательств клиента перед кредитором. В налоговом праве банковские гарантии могут применяться для обеспечения уплаты налоговых платежей и штрафов. Соответствующие налоговые законы и кодексы устанавливают процедуры банковских гарантий и ответственность банков перед налоговыми органами.

Пени – это дополнительные выплаты, которые должник обязан уплатить кредитору за нарушение сроков исполнения обязательств. В налоговом праве пени могут накладываться на должников за несвоевременное выполнение налоговых обязательств. Соответствующие налоговые законы и кодексы определяют процедуры назначения и уплаты пеней.

Одним из основополагающих налогово-правовых институтов России является налоговый кодекс. В нем содержится законодательная база по налогообложению, а также определяется порядок и способы уплаты налогов. В свою очередь, налоговый кодекс основывается на принципах гражданского права, например, на праве собственности и на договорах. Другим важным налогово-правовым институтом является налоговая ответственность. Она заключается в том, что за нарушение налогового законодательства

⁴ Карасева М. В. Налоговое и гражданское право: относительность взаимосвязи // Современное общество и право. 2020. № 4. С. 39–44.

⁵ Карасева М. В. Налоговое и гражданское право: современные формы и проблемы взаимосвязи / М.В. Карасева // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Право. 2021. № 2. С. 183–192.

⁶ Попенко М. С., Спириадис Р. Р. Соотношение налогового и гражданского права через призму договора залога // Эпомен. 2019. № 34. С. 244–250.

предусмотрены юридические санкции, такие, как штрафы, возмещение убытков и уголовная ответственность. Этот институт также основывается на принципах гражданского права, например, на принципе договорной ответственности⁷.

Таким образом, гражданское законодательство играет важную роль в сфере налогового права. Нормы гражданского права содержат понятия, которые используются для определения налогооблагаемой базы и установления налоговых обязательств. Они определяют права и обязанности налогоплательщиков и налоговых органов в сфере налогового права. Поэтому гражданское законодательство – один из основных документов налогового права.

Что касается гражданско-правовых конструкций, они имеют большое значение для формирования налогово-правовых институтов. Гражданско-правовые конструкции являются базовыми элементами налогообложения и налоговой ответственности, а также определяют порядок уплаты налогов и правила расчета налоговой базы.

Имплементация и трансформация гражданско-правовых институтов в налоговом праве – сложный процесс, который осуществляется в соответствии с действующими налоговыми законами и кодексами. Все изменения и дополнения проводятся с целью обеспечения правильной и правомерной уплаты налоговых обязательств и штрафов.

Библиографический список

Васильева Е.Г. Гражданско-правовые конструкции как источники формирования налогово-правовых институтов // *Успехи современной науки.* 2016. Т. 3, № 6.

Васильева Е.Г. Гражданско-правовые конструкции как источники формирования... налогово-правовых институтов / *Е.Г. Васильева* // Развитие российского права: новые контексты и поиски решения проблем: III Московский юридический форум. X Междунар. науч.-практ. конф.; в 4 ч. Москва, 06–09.04.2016. Ч. 4. М.: Проспект, 2016.

Карасева М.В. Налоговое и гражданское право: относительность взаимосвязи // *Современное общество и право.* 2020. № 4.

Карасева М.В. Налоговое и гражданское право: современные формы и проблемы взаимосвязи // *Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Право.* 2021. № 2.

Карасева М.В. Налоговое и гражданское право: многомерная реальность // *Финансовое право.* 2019. № 12.

Попенко М.С., Спириадис Р.Р. Соотношение налогового и гражданского права через призму договора залога // *Эпомен.* 2019. № 34.

Рогова В.Д., Чиж А.А. Взаимосвязь налогового права и гражданского права // *Еромен. Global.* 2020. № 7.

⁷ *Карасева М. В.* Налоговое и гражданское право: многомерная реальность // *Финансовое право.* 2019. № 12. С. 37–42.

CIVIL LAW STRUCTURES AS SOURCES OF FORMATION OF TAX AND LEGAL INSTITUTIONS

Yana N. Platonova, cadet

E-mail: shilkoprad@yandex.ru

**Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia**

Summary:

There are a large number of norms of civil legislation that directly affect the tax system. One of the main examples of such norms is the definition of the concept of "income". It is used to formulate the tax base for the taxation of personal income tax.

Keywords: civil law structures; sources of formation of tax and legal institutions; taxation; income of individuals.

ПАТЕНТНОЕ ПРАВО: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Пупова Анастасия Александровна, курсант
электронный адрес: anastasiapupova0880@gmail.com
Пермский институт ФСИИ России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

В данной статье проводится исследование ключевых аспектов патентного права, являющегося одним из фундаментальных элементов гражданского права. Основное внимание уделено обзору проблем, возникающих в сфере патентного права, и анализу путей их решения. Рассматриваются роль данной отрасли в правовом регулировании Российской Федерации и текущее состояние дел в области патентов на интеллектуальную собственность.

Ключевые слова: патентное право; патент; интеллектуальная собственность; интеллектуальные права; патентообладатель.

В системе права интеллектуальной собственности патентное право занимает одно из первых мест, являясь старейшим институтом охраны прав на результаты интеллектуальной деятельности, учитывая историю развития законодательства не только России, но и зарубежных стран. Институт патентного права всегда считался сложным правовым механизмом, направленным на справедливое и общественно-полезное регулирование вопросов, связанных с получением правовой защиты и последующим использованием научно-технических и художественных разработок, а также для защиты соответствующих интеллектуальных прав от нарушений.

Центральным элементом в системе патентов является патентообладатель, чья экономическая деятельность по отношению к патентованному объекту обеспечивает его внедрение в экономику. Решение практически всех патентных вопросов требует поиска решений в различных областях знаний, что делает их межотраслевыми по своей природе¹.

Патентное право представляет собой важную часть правовой системы, которая, исходя из статьи 1345 Гражданского кодекса РФ², определяет права и обязанности авторов и других правообладателей на изобретения, промышленные образцы и полезные модели.

Патентом является юридический документ, предоставляющий право на изобретение, обеспечивающий государственную защиту интеллектуальной собственности и выдаваемый компетентным органом от имени государства. В России эти функции выполняет Роспатент.

Согласно статье 1357 Гражданского кодекса РФ, исходное право на получение патента принадлежит автору интеллектуального продукта, однако оно может быть передано другим лицам в соответствии с установленными законом процедурами³.

Патентные права созданы для защиты интеллектуальной собственности и поощрения инновационной деятельности, обеспечивая правовую защиту уникальных продуктов интеллекта. Патентообладатели имеют право на запрет использования своих технологий без согласия других лиц, что способствует стимулированию научно-технического прогресса

© Пупова А.А., 2024

¹ Городов А. О. Патентное право: учебник. Изд. 2-е, перераб. и доп. М.: Проспект, 2017. 399 с.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 1345.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 1357.

и развитию экономики. Предоставленное право обеспечивает защиту интересов авторов изобретений и стимулирует их инновационную деятельность, позволяет им контролировать использование своих технологий и получать прибыль от их коммерциализации. Такое право может способствовать развитию науки и техники, так как создает мотивацию для создания новых технологий и их дальнейшего развития. Однако при этом необходимо учитывать и интересы других сторон, чтобы не затруднять их деятельность и не создавать барьеров для развития отрасли в целом⁴.

Кроме того, патентное право предусматривает возможность переуступки прав патентообладателя другим лицам. Переуступка прав патентообладателя может быть выгодной для патентообладателя, если он не планирует использовать свое изобретение, не может защитить свое изобретение или не хочет вкладывать дополнительные средства в разработку и продвижение своего изобретения. Для потенциального покупателя переуступка прав патентообладателя может быть выгодной, если он намерен использовать изобретение, развивать его на рынке или использовать его для создания новых продуктов или услуг.

Проблемы патентного права могут быть различными, и их решение может зависеть от конкретной ситуации. Некоторые затруднения, которые могут возникнуть в патентном праве, включают:

1) конкурирующие патенты. Они могут быть зарегистрированы на тех же технологиях или изобретениях, что и патент, который необходимо защитить. Конкурирующие патенты способны представлять собой опасность данного патента, так как могут снизить инновационность изобретения или даже привести к отмене патента. Решение проблемы конкурирующих патентов может быть сложным и зависит от многих факторов, включая особенности изобретения и права на него;

2) недостаток информации. Недостаток информации о патенте может привести к тому, что другие люди могут неправильно понимать, как использовать патент или применять его в своей деятельности, что может привести к нарушению прав собственности патента. Поэтому для предотвращения возможных проблем и нарушений прав собственности важно, чтобы информация о патенте была полной и точной. Помимо этого, чтобы избежать вопросов с неправильной информацией о патенте, необходимо тщательно проверять и обосновывать все утверждения в заявке на патент. Это может включать описание технического решения, его применения, преимуществ и возможных альтернатив;

3) неправильная защита. Если патент неправильно описан, может возникнуть проблема с его защитой, поскольку документ не будет охватывать всю сложность или важность изобретения. В таком случае возникает риск того, что кто-то другой сможет заявить о собственном изобретении или использовать технологию, описанную в патенте, без согласования с изобретателем или правообладателем.

Проблемы патентного права могут иметь значительное влияние на экономику, инновации и развитие технологий. Если патент слабо защищен или не обеспечивает достаточной исключительности, то это может ослабить конкуренцию на рынке технологий. Недостаток ясности или неоднозначности патентного права способен вызвать различные интерпретации и споры заявителей, правообладателей и других участников. В этих ситуациях может возникнуть необходимость разрешения споров через судебный процесс, ранжировать компромиссные договоренности или обратиться к независимому эксперту с целью получения более ясной информации по правовым вопросам.

Весьма обоснованным представляется мнение П.Б. Мэггса и А.П. Сергеева о том, что патент – монополия, дорого стоящая обществу; очень важно, чтобы она распространялась ограниченно и только на то, что действительно служит вкладом в уровень развития техники⁵.

⁴ *Право интеллектуальной собственности: учебник для вузов / под ред. Л.А. Новоселовой. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2024. 335 с.*

⁵ *Мэггс П. Б., Сергеев А. П. Интеллектуальная собственность. М.: Юристъ, 2004. 400 с.*

Таким образом, патентное право играет важную роль в развитии инноваций и технологий. Оно обеспечивает защиту изобретений и открытий от копирования или несанкционированного использования третьими лицами, что стимулирует компании и организации к созданию новых продуктов и услуг. Патентное право также способствует распространению технологий, поскольку заинтересованные стороны могут лицензировать патенты для использования в своих проектах. В целом, можно сделать вывод, что патентное право – это важный инструмент экономического роста и соревнования на мировом рынке⁶.

Библиографический список

Городов А.О. Патентное право: учебник. Изд. 2-е, перераб. и доп. М.: Проспект, 2017. 399 с.

Мэггс П.Б., Сергеев А.П. Интеллектуальная собственность. М.: Юристъ, 2004. 400 с.

Плотникова Н.В. Основы патентоведения: учебное пособие. Челябинск: ЮУрГУ, 2003. 77 с.

Право интеллектуальной собственности: учебник для вузов / под ред. Л.А. Новоселовой. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2024. 335 с.

PATENT LAW: PROBLEMS AND SOLUTIONS

Anastasia A. Pupova, cadet

E-mail: anastasiapupova0880@gmail.com

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

This article examines the key aspects of patent law, which is one of the fundamental elements of civil law. The main attention is paid to the review of problems arising in the field of patent law and the analysis of ways to solve them. The role of this industry in the legal regulation of the Russian Federation and the current state of affairs in the field of intellectual property patents are considered.

Keywords: patent law; patent; intellectual property; intellectual rights; patent holder.

⁶ *Плотникова Н.В.* Основы патентоведения: учебное пособие. Челябинск: ЮУрГУ, 2003. 77 с.

ПРАВА И ИНТЕРЕСЫ ДЕТЕЙ ДО ЧЕТЫРЕХ ЛЕТ

Пьянкова Ксения Семеновна, курсант
электронный адрес: pyankovaksenia2@gmail.com
Пермский институт ФСИИ России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

В данной статье проводится анализ правового положения детей до четырех лет в контексте российских отраслей законодательства: семейного, трудового и, преимущественно, гражданского. Анализируются основные нормативно-правовые акты, регулирующие положение данной категории физических лиц в рамках частноправовых отношений.

Ключевые слова: права ребенка; гражданское право; семейное право; трудовое право; Гражданский кодекс РФ; Семейный кодекс РФ; Трудовой кодекс РФ; несовершеннолетние; правовое положение; опека.

Одной из специфических категорий физических лиц являются несовершеннолетние. С одной стороны, они ограничены в своей дееспособности в связи с особенностями федерального законодательства, регулирующего гражданские правоотношения, а с другой стороны, имеют определенные гражданские права.

В соответствии с ГК РФ, несовершеннолетние делятся на три категории по уровню дееспособности: дошкольники и младшие школьники (до 14 лет).

Лица, не достигшие четырнадцатилетнего возраста, признаются недееспособными и могут совершать только незначительные сделки, направленные на удовлетворение личных потребностей, а также распоряжаться своими средствами в пределах, установленных законом или родителями. Все остальные сделки за них должны совершать их законные представители – родители, усыновители или опекуны, подростки (от 14 до 18 лет).

С 14 лет несовершеннолетние приобретают ограниченную дееспособность, что позволяет им самостоятельно совершать некоторые сделки, например, распоряжаться своими заработками, стипендиями и иными доходами, а также совершать сделки, предусмотренные законом для этой возрастной категории. Для совершения иных сделок требуется согласие законных представителей, эмансипация.

Несовершеннолетние в возрасте от 16 лет могут быть объявлены полностью дееспособными (эмансипированными) в случае вступления в трудовые отношения с согласия законных представителей или при вступлении в брак. Эмансипация придает несовершеннолетнему права и обязанности полностью дееспособного гражданина¹.

В части второй статьи 28 Гражданского кодекса малолетние в возрасте от шести до четырнадцати лет вправе самостоятельно совершать мелкие бытовые сделки, сделки, направленные на безвозмездное получение выгоды, не требующие нотариального удостоверения либо государственной регистрации, сделки по распоряжению средствами, предоставленными законным представителем или с согласия последнего третьим лицом для определенной цели или для свободного распоряжения. В этой связи важно отметить,

¹ Ганькина Т. Д. Имущественные права несовершеннолетних в российском гражданском праве // Аллея науки. 2024. Т. 1, № 2. С. 292–295.

что возрастом получения частичной дееспособности является шесть лет. Однако законодатель не устанавливает права для лиц младше шести лет. Тем не менее правоспособность у детей до четырех лет имеется, что подтверждается содержанием статьи 17 ГК РФ.

Однако основной перечень прав ребенка представлен в Семейном кодексе Российской Федерации. Так, согласно 54 статье СК РФ, каждый ребенок имеет право жить и воспитываться в семье, насколько это возможно, право знать своих родителей и право на их заботу, право на совместное с ними проживание, за исключением случаев, когда это противоречит его интересам. В данном случае законодатель устанавливает право ребенка на связь со своей семьей.

В 55 статье СК РФ установлено право ребенка на общение со своими родителями и другими родственниками.

Особенно интересным представляется содержание 56 статьи СК РФ, в которой указано право ребенка на защиту. Такую защиту могут осуществлять, помимо родителей, органы опеки и попечительства, суды, прокуратура. В данном случае законодатель косвенно отмечает и защиту в том числе гражданских прав. Данный момент не обозначен прямо, однако из общей логики законодателя становится очевидно, что такая защита предусматривается и в рамках гражданских правоотношений.

Статьи 58 и 59 СК РФ определяют право ребенка на фамилию, имя, отчество, а также на их изменение.

Наиболее интересной в контексте гражданских правоотношений и правового положение детей до четырех лет представляется статья 60 СК РФ.

В части первой данной статьи установлено, что ребенок имеет право на получение содержания от своих родителей и других членов семьи. Во второй части указано, что суммы, причитающиеся ребенку в качестве алиментов, пенсий, пособий, поступают в распоряжение родителей (лиц, их заменяющих) и расходуются ими на содержание, воспитание и образование ребенка. Как можно отметить, уже вторая часть предполагает имущественные права ребенка, которые, тем не менее, маловероятно применимы к детям четырех лет. Тем не менее, законодатель не устанавливает возрастные ограничения. Соответственно, например, алименты трехлетнего ребенка расходуются его родителями на обеспечение для него лучших условий жизни.

Важно отметить и четвертую часть 60 статьи, в которой предписано, что ребенок не имеет права собственности на имущество родителей, а родители не имеют права собственности на имущество ребенка. Дети и родители, проживающие совместно, могут владеть и пользоваться имуществом друг друга по взаимному согласию. В данном случае законодатель устанавливает право собственности на защиту имущества, а также право ребенка пользоваться и владеть имуществом родителей. Конечно, надо понимать, что в контексте прав детей до четырех лет данное право весьма условно и декларативно. Маловероятно, что дети в возрасте двух лет будут спрашивать разрешения родителей на то, чтобы раскрашивать стены их квартиры. Тем не менее, здесь необходимо отметить, что родители распоряжаются их имуществом, а также несут ответственность за нанесенный ими вред. Соответственно, в данном случае противоречий в законодательстве нет. Законодатель лишь отмечает некоторые спорные моменты.

Следует обозначить некоторые аспекты статьи 28 Гражданского кодекса Российской Федерации, которые не были рассмотрены.

В части первой вышеупомянутой статьи указано, что за несовершеннолетних, не достигших четырнадцати лет (малолетних), сделки, за исключением указанных в пункте 2 данной статьи, могут совершать от их имени только их родители, усыновители или опекуны. То есть малолетние значительно ограничиваются (по рациональным причинам) в гражданских правах.

В части третьей 28 статьи указано, что имущественную ответственность по сделкам малолетнего, в том числе по сделкам, совершенным им самостоятельно, несут его родители,

усыновители или опекуны, если не докажут, что обязательство было нарушено не по их вине. Эти лица, в соответствии с законом, также отвечают за вред, причиненный малолетними. Вместе с вышеуказанными ограничениями малолетние также ограничены и в своей имущественной ответственности.

В статье 63 Трудового кодекса Российской Федерации при некоторых условиях законодатель фиксирует право заключать трудовой договор с 14 лет. Однако в этом плане имеется исключение, установленное в данной статье: в организациях кинематографии, театрах, театральных и концертных организациях, цирках с согласия одного из родителей (опекуна) и разрешения органа опеки и попечительства допускается заключение трудового договора с лицами, не достигшими возраста четырнадцати лет, для участия в создании и (или) исполнении (экспонировании) произведений без ущерба здоровью и нравственному развитию. Трудовой договор от имени работника в этом случае подписывается его родителем (опекуном). В разрешении органа опеки и попечительства указываются максимально допустимая продолжительность ежедневной работы и другие условия, в которых может выполняться работа. Словом, теоретически малолетний ребенок в возрасте до четырех лет может работать в организациях творческой направленности.

Таким образом, права детей до четырех лет значительно ограничены. Кроме того, законодатель ограничивает и их обязанности. Так, имущественные обязательства таких детей накладываются на родителей или опекунов. Вместе с тем законодатель устанавливает правоспособность таких детей, а в рамках трудового законодательства даже предоставляет им при определенных условиях заключить трудовой договор.

Библиографический список

Ганькина Т.Д. Имущественные права несовершеннолетних в российском гражданском праве // Аллея науки. 2024. Т. 1, № 2.

RIGHTS AND INTERESTS OF CHILDREN UNDER 4 YEARS OF AGE

Ksenia S. Pyankova, cadet
E-mail: pyankovaksenia2@gmail.com
Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

This article analyzes the legal status of children under 4 years of age in the context of Russian branches of legislation: family, labor and, mainly, civil. The main normative legal acts regulating the situation of this category of individuals within the framework of private law relations are analyzed.

Keywords: child rights; civil law; family law; labor law; Civil Code of the Russian Federation; Family Code of the Russian Federation; Labor Code of the Russian Federation; minors; legal status; custody.

ВИДЫ И ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Сайфутдинова Алина Витальевна, курсант
электронный адрес: saifutdinova.alina@gmail.com
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

В данной статье проводится анализ основных особенностей организации деятельности различных видов коммерческих юридических лиц в рамках российского законодательства. Исследуются основные формы коммерческих юридических лиц через призму особенностей их учреждения, положения участников и т.д. Кроме того, описываются основные нормативно-правовые акты, формирующие фундамент российского корпоративного законодательства.

Ключевые слова: корпоративное право; юридические лица; акционерное общество; общество с ограниченной ответственностью; унитарное предприятие; Гражданский кодекс РФ; простое товарищество; товарищество на вере; производственный кооператив.

Коммерческие юридические лица являются основными субъектами предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации. В связи с этим особенно важными являются вопросы: какие существуют виды коммерческих юридических лиц и каковы особенности их правового положения.

На данный момент есть точка зрения, что корпоративное правовое Российской Федерации в целом находится в развивающемся состоянии. Действительно, отдельного кодекса, подобно гражданскому или уголовному, для правового регулирования юридических лиц нет. Тем не менее, на сегодня имеется относительно большая система федерального законодательства, которые регулирует особенности правового положения различных видов коммерческих юридических лиц: ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью», ФЗ «Об акционерных обществах», ФЗ «О производственных кооперативах», ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» и другие акты федерального законодательства. Однако фундаментальные положения о таких видах юридических лиц представлены именно в Гражданском кодексе Российской Федерации.

Основы правового положения различных видов коммерческих юридических лиц установлены в статьях 66-114 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Статьи 66-68 регулируют общие положения хозяйственных обществ и товариществ.

Хозяйственными товариществами и обществами признаются корпоративные коммерческие организации с разделенным на доли (вклады) учредителей (участников) уставным (складочным) капиталом. Имущество, созданное за счет вкладов учредителей (участников), а также произведенное и приобретенное хозяйственным товариществом или обществом в процессе деятельности, принадлежит на праве собственности хозяйственному товариществу или обществу. Объем правомочий участников хозяйственного общества определяется пропорционально их долям в уставном капитале общества. Иной объем правомочий участников непубличного хозяйственного общества может быть предусмотрен уставом общества, а также корпоративным договором при условии внесения сведений о наличии такого договора и о предусмотренном им объеме правомочий участников

общества в единый государственный реестр юридических лиц. В данном плане важно отметить, что законодатель устанавливает ключевой правовой признак таких хозяйственных обществ и товариществ, который заключается в долевом участии в капитале соответствующего юридического лица.

Становится очевидным, что это связано с сущностью корпоративной организации, которая заключается в объединении ресурсов нескольких лиц для достижения главной цели (в случае коммерческих организаций – это получение прибыли). Однако также законодатель указывает и на возможность участия в капитале общества одного лица. При этом особенности правового положения специализированных юридических лиц (например, кредитных организаций) устанавливаются в отдельных актах федерального законодательства. Соответственно, важно отметить, что, помимо организационно-правовой специфики, законодатель устанавливает и особенности правового регулирования юридических лиц, которые связаны с иными особенностями таких юридических лиц.

Также существуют особенности регулирования естественных монополий, малого и среднего бизнеса, создания и деятельности градообразующих предприятий, заключающиеся в ограничениях или, напротив, предоставлении мер государственной поддержки соответствующим субъектам. Целью такого специального регулирования является «выравнивание» экономического положения этих субъектов для обеспечения их формального равенства, что не влияет на организационно-правовую форму юридического лица¹.

Полное товарищество подразумевает в сущности объединение индивидуальных предпринимателей или юридических лиц. Управление основывается на принципе «у каждого участника одинаковые права». При этом в соответствии с учредительным документом такие права могут быть расширены (например, у одного участника может быть больше голосов, чем у остальных). Распределение прибыли между участниками также равно, при этом и в данном случае законодатель предоставил возможность установления иных правил в соответствии с документами товарищества.

Товарищество на вере в большинстве моментов соответствует правовому положению полного товарищества. Главное отличие – в товариществе на вере могут присутствовать вкладчики, которые не участвуют в управлении товариществом, однако имеют право получать прибыль в соответствии с внесенным ими вкладом. Наряду с этим в данном случае законодатель определяет право устанавливать иное положение вкладчиков в соответствии с учредительным документом товарищества.

Схожий в правовом плане вид юридического лица – это хозяйственное партнерство. Оно регулируется в соответствии с Федеральным законом «О хозяйственных партнерствах». Большинство особенностей хозяйственного партнерства обусловлено конфиденциальным характером соглашения об управлении². Фактически это своеобразный гибрид между хозяйственными обществами и хозяйственными товариществами.

Необходимо понимать, что хозяйственное партнерство представляет собой именно объединение лиц, а не объединение капиталов. Важно отметить, что объединение в одну группу всех коммерческих юридических лиц нельзя считать удачной идеей, т.к. существующие различия между «объединением лиц» и «объединением капиталов» необходимо выделить и закрепить на законодательном уровне³.

Объединения капиталов – это такой вид юридического лица, как хозяйственные общества.

¹ Филиппова С., Шиткина И. Коммерческие юридические лица: доктринальный, законодательный и практический аспекты совершенствования законодательства об организационно-правовых формах юридических лиц // *Хозяйство и право*. 2019. № 2. С. 19.

² Нагдалян Д. А. Природа и проблемы организационно-правовой формы хозяйственного партнерства // *Вопросы российской юстиции*. 2020. № 7. С. 253.

³ Ромашкова И. И. Коммерческие корпоративные юридические лица в Российской Федерации // *Правовое регулирование экономической деятельности*. ПРЭД. 2023. № 4. С. 83.

Общество с ограниченной ответственностью имеет отличительные черты: уставный капитал формируется из вкладов участников. Прибыль распределяется в соответствии с долей каждого участника. Ключевое отличие заключается в правовом положении участников. Смена участников ООО должна вноситься в учредительные документы. В этом плане акционерное общество имеет преимущество, так как смена собственников (фактически держателей акций) происходит на основании внутренних корпоративных документов. То есть смена участников ООО не предусмотрена и по сути реализуется на основании внесения изменений в уставной документ.

В акционерном обществе изначально имеется возможность смены собственников, что регулируется корпоративной документацией. Также важно отметить, что уставный капитал АО формируется из акций, владельцы которых и являются участниками общества. Прибыль распределяется в соответствии с количеством акций, которые держит каждый конкретный участник. Важно также отметить и публичное акционерное общество. Его основные особенности заключаются в свободной купле-продаже акций, а также в обязанности предоставлять информацию о деятельности общества, предусмотренной федеральным законодательством.

Производственные кооперативы – это коммерческое юридическое лицо, которое предусматривает личный вклад его участников, а также вклад паевых взносов. В таких кооперативах есть исполнительные органы (председатель и правление), и каждый член кооператива имеет один голос.

Унитарным предприятием считается коммерческая организация, не наделенная правом собственности на имущество, закрепленное за ней собственником. Имущество унитарного предприятия является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе между работниками предприятия. Особенностью государственных унитарных предприятий и муниципальных унитарных предприятий является то, что учредителем такого юридического лица служит государство или муниципальное образование.

Таким образом, в рамках современного российского законодательства имеется несколько видов коммерческих юридических лиц. Организационно-правовые особенности различных видов содержатся в специфике распределения прибыли, формирования уставного капитала, управления юридическим лицом и т.д.

Библиографический список

Нагдалян Д.А. Природа и проблемы организационно-правовой формы хозяйственного партнерства // Вопросы российской юстиции. 2020. № 7. С. 247–257.

Ромашкова И.И. Коммерческие корпоративные юридические лица в Российской Федерации // Правовое регулирование экономической деятельности. ПРЭД. 2023. № 4. С. 77- 84.

Филиппова С., Шиткина И. Коммерческие юридические лица: доктринальный, законодательный и практический аспекты совершенствования законодательства об организационно-правовых формах юридических лиц // Хозяйство и право. 2019. № 2. С. 3–20.

TYPES AND PECULIARITIES OF THE LEGAL STATUS OF COMMERCIAL LEGAL ENTITIES

Alina V. Sayfutdinova, cadet

E-mail: saifutdinova.alina@gmail.com

**Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia**

Summary:

This article analyzes the main features of the organization of activities of various types of commercial legal entities within the framework of Russian legislation. The main forms of commercial legal entities are investigated through the prism of the peculiarities of their establishment, the position of participants, etc. In addition, the main regulatory legal acts that form the foundation of Russian corporate legislation are described.

Keywords: corporate law; legal entities; joint stock company; limited liability company; unitary enterprise; Civil Code of the Russian Federation; simple partnership; faith-based partnership; production cooperative.

КОНЦЕПЦИЯ, ПРОИСХОЖДЕНИЕ И ТИПЫ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Сидоренко Мария Игоревна, курсант
электронный адрес: maria.mojaeva2004@yandex.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

В статье говорится о концепции, происхождении юридического лица, о процедуре государственной регистрации юридического лица в едином государственном реестре юридических лиц; рассматриваются типы юридических лиц и порядок ликвидации юридического лица.

Ключевые слова: юридическое лицо; государственная регистрация; ликвидация юридического лица; теории происхождения юридических лиц; типы юридических лиц; банкрот; кредитор; гражданское право.

Юридическое лицо обязано пройти процедуру государственной регистрации в соответствии с действующим законодательством в уполномоченном муниципальном органе в порядке, который был установлен законом о государственной регистрации организаций. Данные государственной регистрации внесены в единый государственный реестр организаций, который открыт для общественности. Возникновение юридических лиц и понятие юридического лица прописаны в Гражданском кодексе Российской Федерации.

Гражданский кодекс России, говоря о лицах, выделяет:

- индивидуальное;
- юридическое;
- регионы Российской Федерации, муниципалитеты, занимающиеся имущественными и другими гражданско-правовыми вопросами.

В судебной практике имущественную обособленность, автономию организаций и широкие возможности для принятия управленческих решений называют существенными элементами структуры юридического лица.

В соответствии с пунктом 2 статьи 48 Гражданского кодекса Российской Федерации юридическое лицо подлежит государственной регистрации. Одновременно с процессом образования и регистрации юридического лица необходимо выбрать определенный тип организационно-правовой формы (ОПФ).

В соответствии со статьей 50 Гражданского кодекса Российской Федерации к основным ОПФ юридических лиц относятся:

- партнерства и общества;
- деловое партнерство;
- потребительские кооперативы, включая жилищные, гаражные и т.д.;
- юристы и нотариусы;
- общественные организации, включая партии, профсоюзы и т.д.

Указанная публикация Гражданского кодекса Российской Федерации связана с систематизацией юридических лиц в зависимости от того, нацелены ли они на получение дохода.

Перечень бланков предписан в ОК 028-2012 «Общероссийский классификатор организационно-правовых форм». Данный классификатор с учетом внесенных в него изменений используется при ведении Единого государственного реестра юридических лиц.

Концепция юридического лица появилась еще в Древнем Риме. В то время под ним понималось само государство, а чуть позже стали обозначать группу объединенных лиц с общей целью, усилиями, основанными на партнерстве.

В средние века торговые гильдии появлялись как объединения групп людей (купцов), которые выглядели как юридические лица.

Первым учением по теории возникновения юридических лиц были работы Ф.К. Савиньи. Он стал основоположником теории «фикций». Согласно его теории, юридическое лицо – это единица права, которая создана искусственно¹.

Далее развивалась теория «персонифицированной цели» (А. Бринц). Следуя этой теории, возникновение и создание юридического лица было связано с управлением определенным имуществом. Это понимание уже ближе к современным интерпретациям.

Следом Салли, основоположник теории социальной реальности, стал понимать юридическое лицо как субъект правоотношений перед государством.

Основания для дееспособности юридического лица закреплены на законодательном уровне².

Первое основание относится к административному распоряжению. В данной ситуации юридическое лицо создается на основе решения владельцев в форме распоряжения уполномоченного органа. Главные этапы этого процесса:

- создание акта инициатором (владельцем);
- работа над организационной частью: поиск персонала, поиск помещений и т.д.;
- порядок утверждения учредительных документов.

Вторая причина – разрешительная. Эта основа характеризуется следующими моментами:

- составление акта инициаторов (учредителей);
- процесс утверждения акта;
- организационная работа.

Третье основание имеет четкий нормативный характер. При нем нет приказов и разрешений на проведение мероприятия. Здесь есть только инициатива учредителей и их явка. Процедура возникновения и формирования юридического лица подлежит соблюдению требований закона. Поставленные цели должны соответствовать характеру деятельности. На этом принципе существуют следующие документы:

- действия составителей;
- организационная работа;
- работа надзорного органа.

Четвертое основание носит характер договорного правового порядка. В данной ситуации между учредителями заключается гражданско-правовое соглашение.

Таким образом, основаниями для возникновения юридических лиц могут быть следующие:

- собственная воля или уполномоченный орган;
- воля будущих участников;
- воля учредителей, которые сформированы имуществом и капиталом.

Ведущей особенностью процесса возникновения юридического лица является принцип формальной определенности, при котором процедура создания и регистрации четко выражена в рамках существующих норм закона.

¹ Сабирова Л. Л. Теоретические и правовые основы юридических лиц в российском и зарубежном праве // Вестник экономики, права и социологии. 2014. № 2. С. 143.

² Лунева Е. В. Основные теории правовой природы юридического лица в современной доктрине и нормативное закрепление признаков юридического лица в отечественном законодательстве // Право и практика. 2022. № 2. С. 41.

Возникновение юридического лица заключается в его создании и государственной регистрации. Все эти процедуры осуществляются в соответствии с установленными требованиями закона.

Существуют следующие способы возникновения юридических лиц:

1) разрешительный метод. Процедура возникновения юридических лиц по этому методу использовалась еще в СССР. Для образования юридического лица необходимо разрешение компетентного муниципального органа и последующая государственная регистрация³. На текущий момент в Российской Федерации используется в качестве исключения из общепринятого правила для образования определенных видов юридических лиц – кредитных и страховых компаний, союзов и ассоциаций и т.д.;

2) нормативно-частный способ возникновения юридического лица. Разумеется, существуют специальные правила, регулирующие возникновение и деятельность определенных типов юридических лиц. Выполнение условий, которые были предусмотрены в таких актах, дает право признать компанию юридическим лицом, что подтверждается фактом ее государственной регистрации. В настоящее время в России применяется нормативная процедура;

3) негласный способ возникновения юридических лиц (договорной). Организации создаются в результате выраженного участниками желания действовать как юридическое лицо при отсутствии факта его государственной регистрации. Сегодня эта процедура применяется не в Российской Федерации, а только за рубежом (ассоциации во Франции, некоммерческие организации в Швейцарии, коммерческие компании де-факто в США и т.д.).

Имущество юридических лиц является частной собственностью. Необходимо подчеркнуть, что наличие определенного имущества – один из ключевых признаков существования юридического лица как субъекта права. Однако имущество не находится в постоянной собственности юридического лица. Имущество может находиться в управлении или оперативном управлении организации (статья 48 Гражданского кодекса Российской Федерации). Для большинства юридических лиц характерно их участие в отношениях в качестве собственника имущества.

Реорганизация юридического лица (слияние, присоединение, разделение, обособление, преобразование) может быть осуществлена по решению его собственников (участников) или уполномоченного органа управления организацией. При разделении юридического лица его права и обязанности передаются вновь возникшим организациям в соответствии с разделительным балансом. В случае преобразования юридического лица одного типа в юридическое лицо другого типа права реорганизованной компании передаются вновь созданной компании в соответствии с передаточным актом.

Непредставление передаточного акта или разделительного баланса, а также отсутствие положений о правопреемстве в отношении обязательств реорганизованной организации влечет за собой отказ государства в регистрации изменений⁴ и представляет собой прекращение деятельности юридического лица без передачи прав и обязанностей другим лицам.

Юридическое лицо может быть ликвидировано:

- по решению владельцев (участников) или уполномоченного органа;
- в связи с окончанием срока деятельности, на который было создано юридическое лицо;
- по решению суда в случае грубых нарушений законодательства, допущенных во время его создания, если эти нарушения являются неустраняемыми или если деятельность осуществляется без соответствующего разрешения (лицензии);
- в случае нарушения Конституции Российской Федерации;

³ Новикова Н. В. Способы создания юридических лиц // Вестник науки. 2019. № 7. С. 60.

⁴ Рябинин Н. А. Принудительное правопреемство: общетеоретическая характеристика // Вестник Сибирского юридического института МВД России. 2020. № 3. С. 176.

– в случае неоднократных грубых нарушений закона.

Требование о ликвидации организации по указанным выше основаниям может быть подано в суд государственным или местным муниципальным органом, которому законом предоставлено право предъявлять такое требование⁵.

Муниципальное предприятие или государственная компания могут быть ликвидированы путем объявления ее банкротом. Фонд не может быть признан банкротом, если это установлено законом, который предполагает создание и функционирование этого фонда. Если стоимость имущества данного юридического лица недостаточна для выполнения условий кредиторов, то оно может быть ликвидировано только в порядке, предусмотренном статьей 65 ГК.

Учредители (участники) организации или органа, принявшие решение о ликвидации организации, обязаны незамедлительно уведомить уполномоченный муниципальный орган о том, что юридическое лицо находится в процессе ликвидации. Учредители организации или органа, принявшего решение о ликвидации юридического лица, назначают ликвидационную комиссию и устанавливают порядок и сроки проведения процедуры в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации и другими законами. С момента назначения ликвидационной комиссии возможности по управлению делами юридического лица передаются этой комиссии. Ликвидационная комиссия действует в суде от имени ликвидируемой организации.

Ликвидация организации осуществляется в порядке, который установлен законом.

Ликвидационная комиссия размещает в прессе информацию о государственной регистрации организации, сведения о ликвидации, а также порядок и сроки предъявления требований ее кредиторами. Этот период не может превышать двух месяцев с даты публикации данных о ликвидации.

Ликвидационная комиссия принимает конструктивные меры по выявлению кредиторов и взысканию дебиторской задолженности, а также письменно информирует кредиторов о процедуре ликвидации юридического лица.

Если средств, которые удерживаются при ликвидации юридического лица (за исключением учреждений), недостаточно для удовлетворения условий кредиторов, комиссия реализует имущество организации с публичных торгов в порядке, установленном для исполнения судебных решений.

Выплата сумм кредиторам ликвидируемого юридического лица производится ликвидационной комиссией в порядке очередности, которая установлена статьей 64 Гражданского кодекса Российской Федерации.

После всех расчетов с кредиторами комиссия составляет ликвидационный баланс, утвержденный учредителями (участниками) юридического лица. Этот баланс утверждается по согласованию с уполномоченным муниципальным органом.

Ликвидация организации считается завершенной после внесения записи в Единый государственный реестр юридических лиц.

Библиографический список

Гонорский А.С. Банкротство как способ ликвидации юридического лица // Форум молодых ученых. 2020. № 7. С. 64–68.

Лулева Е.В. Основные теории правовой природы юридического лица в современной доктрине и нормативное закрепление признаков юридического лица в отечественном законодательстве // Право и практика. 2022. № 2. С. 39–44.

⁵ *Гонорский А. С.* Банкротство как способ ликвидации юридического лица // Форум молодых ученых. 2020. № 7. С. 65.

Новикова Н. В. Способы создания юридических лиц // Вестник науки. 2019. № 7. С. 59–63.

Рябинин Н. А. Принудительное правопреемство: общетеоретическая характеристика // Вестник Сибирского юридического института МВД России. 2020. № 3. С. 175–179.

Сабирова Л.Л. Теоретические и правовые основы юридических лиц в российском и зарубежном праве // Вестник экономики, права и социологии. 2014. № 2. С. 142–144.

CONCEPT, ORIGIN AND TYPES OF LEGAL ENTITIES

Maria I. Sidorenko, cadet

E-mail: maria.mojaeva2004@yandex.ru

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

The article talks about the concept, the origin of a legal entity, the procedure for state registration of a legal entity in the unified state register of legal entities; the types of legal entities and the procedure for liquidation of a legal entity are considered.

Keywords: legal entity; state registration; liquidation of a legal entity; theories of the origin of legal entities; types of legal entities; bankrupt; creditor; civil law.

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО МИНИМИЗАЦИИ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В НАЛОГОВОЙ СФЕРЕ

Усатова Наталья Вадимовна, курсант
электронный адрес: shilkograd@yandex.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

В настоящее время российское государство использует всевозможные методы, которые способствуют контролю экономики страны.

Ключевые слова: российское государство; национальная экономика; налогообложение; налоговая служба; бюджет РФ.

В настоящее время российское государство использует всевозможные способы, которые способствуют контролю экономики страны. Одним из таких способов является налогообложение, так как именно налоги приносят в казну государства больше всего денег¹. Данные Федеральной налоговой службы свидетельствуют об этом. Например, в 2021 году в государственный бюджет поступило 82,7 миллиарда рублей только за счет повышения налога на доходы россиян, которые зарабатывают более пяти миллионов в год.

Проведя анализ поступлений средств в казну, можно сделать вывод, что около 80 % бюджета страны составляют именно налоги. Эти средства помогают развивать различные сферы экономики: промышленность, сельское хозяйство, науку, культуры и другие. Однако прослеживается, что бюджет Российской Федерации становится все более похож на дефицитный по сравнению с прошлым годом, и к 2024 году появится дефицит в поступлении денег. Об этом свидетельствует график на рисунке 1.

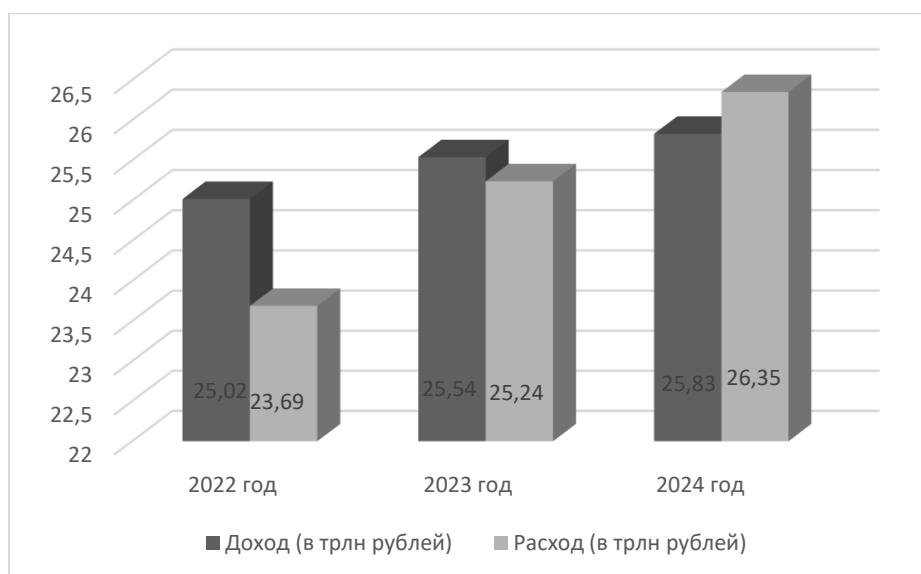


Рисунок 1 – Соотношение доходов и расходов РФ в 2022-2024 гг., трлн руб.

© Усатова Н.В., 2024

¹ *Актуальные проблемы финансового и налогового права. Учебное пособие / отв. ред. Карасева М.В. М.: Проспект, 2020. 272 с.*

Согласно статистике налоговых поступлений, с каждым годом их становится все меньше. Зачастую это связано с отсутствием желания населения РФ участвовать в развитии страны путем уплаты налогов, поэтому государство стремится повысить уже имеющиеся налоги или ввести новые. Это, конечно, не нравится налогоплательщикам, что приводит к еще более частому совершению налоговых правонарушений². Следовательно, рассмотрение рекомендаций по минимизации налоговых правонарушений становится все более актуальной темой для изучения.

Теоретической и методологической базой при написании данной статьи послужили труды отечественных исследователей в области правонарушений в налоговой сфере таких авторов, как Белова М.С., Тихомирова Л.В., Тютин Д.В., Волкова С.И., Габдинуров А.И., Коренюгин В.В., Маслова М.О., Абдурахманова П.А., Рачкова М.Ю. и другие.

В текущей работе главенствующее место занимают понятие «налоговое правонарушение», поэтому необходимо дать определение этому термину для анализа вышеуказанной темы.

Налоговое правонарушение – это виновное деяние, противоречащее российскому законодательству в сфере налогов и сборов, которое совершено налогоплательщиками и иными лицами, для которых Налоговый кодекс Российской Федерации предусматривает ответственность³.

Теперь перейдем непосредственно к рекомендациям по минимизации налоговых правонарушений.

По нашему мнению, нет смысла увеличивать налоговые сборы. Более пристальное внимание следует обратить на недобросовестных налогоплательщиков, целью которых является уход от налогов – для этого они в принципе и совершают налоговые правонарушения.

Уход от налогов можно разделить на две группы:

1. Правомерные.
2. Неправомерные⁴.

К правомерным относится избегание деятельности, которая облагается налогами. Данный способ оказывает плохое влияние на хозяйственной деятельности. Также выбирается деятельность, которая не подлежит налогообложению, например, продажа медицинских товаров, которые предусмотрены в перечне Правительства Российской Федерации или оказание услуг, связанных с перевозкой товаров.

Вторая, неправомерная, группа уже подвергается различного рода ответственности. Способы осуществления такой практики могут быть различными. К примеру, не регистрировать свое ИП. Чаще таким видом налоговых правонарушений занимаются магазины, расположенные в социальных сетях и маркетплейсах. Данные виды правонарушений трудно обнаружить – только путем непрерывного отслеживания денежных переводов на карту⁵.

На сегодняшний момент существует множество других способов, с помощью которых можно оплатить покупку, например, биткойн, электронные кошельки и другое. По нашему мнению, законодателью необходимо обратить особое внимание на налоговые правонарушения, которые совершаются в интернет-пространстве и связаны с торговлей, разработать законы, регулирующие цифровой бизнес.

² Тимофеев Е. В. Налоговое право России – практическое и увлекательное. Полутом I. От основ к источникам и основным принципам. М.: Арт-Ресурс, 2018. 350 с.

³ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения 13.04.2023).

⁴ Латышев В. И. Налоговые правонарушения. Поиск и выявление. М.: Финансы и статистика, 2022. 124 с.

⁵ Мажеева Д. В. Налоговые преступления // Форум молодых ученых. 2020. № 1. С. 381–384.

Для снижения количества налоговых правонарушений следует чаще вносить изменения в Налоговый кодекс РФ – два раза в год. Это позволит минимизировать вероятность совершения налоговых правонарушений по неосторожности налогоплательщика.

Также хочется отметить, что Федеральной налоговой службе требуется разработать комплекс методических рекомендаций, которые будут предотвращать правонарушения в сфере налогообложения. С помощью него повысится налоговое правосознание, что благотворно отразится на снижении количества налоговых правонарушений.

В заключении хочется сказать, что налоговые правонарушения являются серьезной проблемой: государство не получает в казну большое количество денежных средств, отчего страдает экономическая безопасность Российской Федерации. В связи с этим необходимо использовать все меры, которые мы рассмотрели в данной статье.

Библиографический список

Актуальные проблемы финансового и налогового права. Учебное пособие / отв. ред. М. В. Карасева М.: Проспект, 2020. 272 с.

Мажеева Д.В. Налоговые преступления // Форум молодых ученых. 2020. № 1. С. 381–384.

Латышев В.И. Налоговые правонарушения. Поиск и выявление. М.: Финансы и статистика, 2022. 124 с.

Тимофеев Е.В. Налоговое право России – практическое и увлекательное. Полутом I. От основ к источникам и основным принципам. М.: Арт-Ресурс, 2018. 350 с.

RECOMMENDATIONS FOR MINIMIZING OFFENSES IN THE TAX SPHERE

Natalia V. Usatova, cadet

E-mail: shilkoprad@yandex.ru

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

Currently, the Russian state uses all kinds of methods that contribute to the control of the country's economy.

Keywords: Russian state; national economy; taxation; tax service; budget of the Russian Federation.

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ИНТЕРНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В ЭПОХУ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Утробин Константин Андреевич, курсант
электронный адрес: konstantinutrobin3@gmail.com
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

Передовым направлением инноваций в сфере цифровых услуг для бизнеса и государства является встраивание налоговых и иных требований в коммерческое программное обеспечение, которое делает отчетность и операции бизнеса побочным продуктом его обычных деловых и бухгалтерских процессов.

Ключевые слова: цифровое право; налогообложение; цифровая трансформация; цифровая трансформация права; нормативно-правовое регулирование; информационное право.

Ключевую роль в деятельности современных налоговых органов, как и в деятельности экономических агентов, играют базы данных и поток данных, постоянно пополняющий их.

Всемирный экономический форум (ВЭФ) совместно с Deloitte Consulting LLP провел в 2015 году масштабный анализ будущего сектора финансовых услуг, в ходе которого состоялись консультации с авторитетными организациями, начинающими финансовыми компаниями, учеными и наблюдателями отрасли. Ключевой вывод заключался в том, что розничный банковский бизнес должен полностью перейти от физических отделений к цифровой платформе¹. Также было предсказано, что банкинг как платформа потребует от банков расширения своих предложений за счет объединения (или даже интеграции) услуг, предлагаемых сторонними поставщиками финансовых услуг, такими как финансовые менеджеры. Эти услуги смогут рассчитывать оптимальные инвестиционные возможности и процентные ставки, а также определять лучших поставщиков кредитов для конкретного клиента.

Учитывая требования регулируемых консультационных служб к полноте знаний о финансовых делах клиентов, добавление новых услуг, связанных с налогообложением, таких как беспрепятственное составление налоговых деклараций, не будет большим шагом². Это будет все больше зависеть от клиентов, исходя из их ценностных предложений и опыта. Новой нормой станет обеспечение бесшовного обслуживания клиентов, когда как внутренние, так и внешние поставщики услуг будут предоставлять онлайн и мобильные решения в режиме реального времени.

Внедрить систему учета доходов к такому разрозненному, но консолидированному цифровому миру будет непростой задачей. Если администраторы доходов хотят придерживаться нынешней модели, при которой данные отчетности третьих лиц поступают в систему и сравниваются с данными прямой отчетности налогоплательщиков,

© Утробин К.А., 2024

¹ *Taxation in the digital economy. New models in Asia and the Pacific* / Ed. by N. Hendriyetty, Ch. Evans, Ch. Ju Kim et al. London: Routledge, 2022. 350 p.

² *Степнов И., Ковальчук Ю. Цифровые вызовы и справедливость налогов // Цифровое право. 2020. Т. 1, № 1. С. 39–58.*

то в будущем эта модель, вероятно, станет более сложной. Данные необходимо будет собирать из непростого цифрового массива³. Например, в Австралии бухгалтерское программное обеспечение с поддержкой Single Touch Payroll автоматически сообщает информацию о выплатах сотрудникам: оклады, удержания из зарплаты, супераннуации, когда сотрудники получают заработную плату. Инициатива MTD в Великобритании является передовым примером изменения цифровых налоговых услуг между бизнесом и правительством. Эта схема, стартовавшая в 2019 году, вынуждает предприятия переходить на цифровые технологии ведения бухгалтерского учета, автоматизируя тем самым электронную регистрацию НДС. В отличие от предыдущей и общепринятой международной практики, в апреле 2019 года это стало обязательным для всех предприятий с налогооблагаемым оборотом выше порога НДС (£85 000⁴). Это хороший пример потенциала инновационных налоговых решений с цифровым опосредованием⁵. Различные задержки с внедрением тоже иллюстрируют проблемы, с которыми приходится сталкиваться при разработке политики и операционной деятельности.

С апреля 2019 года предприятия, работающие с НДС, перешли исключительно на цифровое решение. Хотя это может показаться не таким уж радикальным, поскольку многие британские предприятия уже подавали свои налоговые декларации в электронном виде (как и во многих других юрисдикциях), цифровизация происходила только на этапе входа в систему HMRC. Важно отметить, что это платформа, на основе которой могут быть запущены другие электронные услуги в рамках налогового взаимодействия и других сфер деятельности правительства, если удастся преодолеть и должным образом решить проблемы, связанные с внедрением таких услуг.

К марту 2020 года 1,4 млн из 5,94 млн британских предприятий приняли участие в программе MTD, включая 280000 предприятий, работающих ниже порога НДС, которые добровольно присоединились к этой схеме раньше, чем требовалось⁶.

ОЭСР определила основные характеристики цифровизированной экономики:

- 1) межюрисдикционный масштаб без массовости;
- 2) зависимость от нематериальных активов;
- 3) важность участия пользователей в формировании стоимости интеллектуальной собственности предприятия.

Цифровизация и транснационализация существенно усложняют практику налогового администрирования и вынуждают налоговые органы к взаимодействию. Потребитель несет бремя налога на потребление, когда покупает товары или услуги. НДС или Goods and Services Tax (GST) уплачивается только в той стране, где происходит конечное потребление. Это называется принципом назначения⁷.

Поставка товаров не облагается НДС или GST, когда товары вывозятся из страны, но импорт этих товаров облагается НДС или GST в стране назначения. Таким образом достигается нейтралитет в международной торговле – принцип, который является международной нормой и санкционируется правилами Всемирной торговой организации. Взимание НДС при трансграничной поставке материальных товаров, как правило, осуществляется через таможенный механизм. Когда товары пересекают границу, таможня оценивает все связанные с ними требования на границе, включая импортные пошлины и НДС, прежде чем впустить их на внутренний рынок. При дистанционной поставке услуг или нематериальных товаров НДС обычно взимается потребителем в стране рынка в рамках механизма обратного взимания.

³ Филлин С. А., Чайковская Л. А. Налоги в цифровой экономике и киберфизические технологии // Международный бухгалтерский учет. 2020. Т. 23, № 8. С. 940–958.

⁴ *Taxation in the digital economy. New models in Asia and the Pacific* / Ed. by N. Hendriyetty, Ch. Evans, Ch. Ju Kim et al. London: Routledge, 2022. 350 p.

⁵ Степнов И., Ковальчук Ю. Цифровые вызовы и справедливость налогов // Цифровое право. 2020. Т. 1, № 1. С. 39–58.

⁶ *Taxation in the digital economy ...*

⁷ Ibid.

Другие члены ЕС продолжают вводить односторонний налог на цифровые услуги с дизайном, аналогичным предложению Европейской комиссии. Все большее число стран в других частях света объявляют, предлагают или вводят такие сборы.

Библиографический список

Степнов И., Ковальчук Ю. Цифровые вызовы и справедливость налогов // Цифровое право. 2020. Т. 1, № 1. С. 39–58.

Филин С.А., Чайковская Л.А. Налоги в цифровой экономике и киберфизические технологии // Международный бухгалтерский учет. 2020. Т. 23, № 8. С. 940–958.

Taxation in the digital economy. New models in Asia and the Pacific / Ed. by N. Hendriyetty, Ch. Evans, Ch. Ju Kim et al. London: Routledge, 2022. 350 p.

TAXATION OF INTERNATIONAL CORPORATIONS IN THE ERA OF THE DIGITAL ECONOMY

Konstantin A. Utrobin, cadet

E-mail: konstantinutrobin3@gmail.com

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

An advanced area of innovation in the field of digital services for business and the state is the embedding of tax and other requirements into commercial software, which makes business reporting and operations a byproduct of its usual business and accounting processes.

Keywords: digital law; taxation; digital transformation; digital transformation of law; regulatory regulation; information law.

**ГЛАВЫ ГОРОДСКИХ ОКРУГОВ ПЕРМСКОГО КРАЯ:
БАСЕЙН РЕКРУТИРОВАНИЯ И КАРЬЕРНЫЕ ТРАЕКТОРИИ
ПОСЛЕ ЛИКВИДАЦИИ ПОСЕЛЕНЧЕСКОГО УРОВНЯ
МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РЕГИОНЕ**

**Федоровцев Сергей Евгеньевич, студент
электронный адрес: sfedorovcef@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
614990, Россия, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Аннотация:

В последние годы структура местного самоуправления Пермского края претерпела значительные изменения, в частности, были ликвидированы городские и сельские поселения, муниципальные районы. Эта трансформация затронула различные аспекты жизни муниципалитетов, включая и карьерные траектории их руководителей. В данной статье с использованием просопографического метода изучены биографии глав городских (за исключением административного центра региона, ЗАТО Звездный и Лысьвенского городского округа) округов Пермского края после ликвидации поселенческого уровня, а именно пол, возраст, образование, место работы до занятия должности главы муниципалитета, связана ли трудовая деятельность главы с территорией («свой» / «чужой»). Проанализированы источники рекрутирования глав городских округов и выявлено влияние реформы на карьерные траектории руководителей упраздненных районов и поселений.

Ключевые слова: укрупнение муниципалитетов, реформа местного самоуправления, локальная политическая элита, локальная политика, глава муниципального образования.

Пожалуй, самая масштабная в истории современной России реформа местного самоуправления связана с принятием Федерального закона от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». На всей территории страны была закреплена двухуровневая система организации местного самоуправления. Первый уровень – городские и сельские поселения, второй – городские (а с 2019 года¹ и муниципальные) округа и муниципальные районы. В то время одним из главных аргументов в пользу такого решения стало стремление максимально приблизить власть к населению, разделить полномочия и ответственность между уровнями власти. В 2014 году появилась возможность внедрения двухуровневой системы местного самоуправления в городских округах², а буквально через несколько лет начался обратный процесс – все чаще во властных кругах стали звучать предложения ликвидировать

© Федоровцев С.Е., 2024

¹ *О внесении изменений в Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»* [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 01.05.2019 № 87-ФЗ. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_323814/ (дата обращения: 14.04.2024).

² *О внесении изменений в статью 26.3 Федерального закона «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» и Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»* [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 27.05.2014 № 136-ФЗ. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163524/ (дата обращения: 14.04.2024).

городские и сельские поселения³, а в 2022 году в Государственную Думу был внесен законопроект⁴, предусматривающий упрощение системы местного самоуправления и являющийся следующим после поправок к Конституции России 2020 года этапом в выстраивании единой системы публичной власти в стране⁵.

Если обратиться к статистическим данным (табл. 1), то с 2017 по 2023 год наблюдается устойчивая тенденция к сокращению количества муниципальных районов (-412 единиц,

или -23,44 % за анализируемый период), городских (-396, или -25,75 %) и сельских (-3780, или -21,27 %) поселений с одновременным увеличением количества городских округов до 2019 года (+44, или +7,5 %) и взрывным ростом (более чем в 12 раз) муниципальных округов с 2019 года. Из данных таблицы можно сделать вывод, что в последние годы происходит укрупнение муниципалитетов за счет объединения муниципальных районов в муниципальные округа, преобразования городских округов в муниципальные.

Таблица 1 – Динамика количества городских, муниципальных округов, городских, сельских поселений и муниципальных районов в Российской Федерации, 2017–2023 гг.

Виды муниципальных образований	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.
Городские округа	588	611	632	630	608	588	579
Муниципальные округа	–	–	33	100	180	311	399
Муниципальные районы	1758	1731	1673	1606	1544	1421	1346
Городские поселения	1538	1490	1398	1346	1307	1203	1142
Сельские поселения	17772	17380	16821	16332	15742	14580	13992

Примечание. Источник: таблицы 1 и 2 составлены автором на основе данных Статистического бюллетеня «Формирование местного самоуправления в Российской Федерации».

Одним из регионов-лидеров по укрупнению муниципальных образований стал Пермский край (табл. 2). Переход на одноуровневое местное самоуправление завершился в 2022 году с преобразования последнего оставшегося муниципального района в Пермский муниципальный округ⁶. Безусловно, этот процесс имел множество последствий для локальных политических элит, в том числе не мог не отразиться на главах муниципалитетов.

³ СПЧ направил в Администрацию Президента заключение с просьбой отклонить законопроект о реформе местного самоуправления [Электронный ресурс] // Официальный сайт Совета при Президенте Российской Федерации по развитию гражданского общества и правам человека. 2017. 31 марта. URL: https://www.president-sovet.ru/presscenter/news/spch_napravit_v_administratsiyu_prezidenta_zaklyuchenie_s_prosboy_otklonit_zakonoproekt_o_reforme_me/ (дата обращения: 15.04.2024).

⁴ Об общих принципах организации местного самоуправления в единой системе публичной власти [Электронный ресурс]: проект Федерального закона № 40361-8. URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/40361-8> (дата обращения: 15.04.2024).

⁵ Павел Крашенинников представляет проект закона о местном самоуправлении [Электронный ресурс] // Российская газета. 2022. 24 янв. URL: <https://rg.ru/2022/01/24/pavel-krashennikov-predstavliaet-proekt-zakona-o-mestnom-samoupravlenii.html> (дата обращения: 13.04.2024).

⁶ Об образовании нового муниципального образования Пермский муниципальный округ Пермского края [Электронный ресурс]: Закон Пермского края от 29.04.2022 № 75-ПК. URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/5900202204290014> (дата обращения: 14.04.2024).

Таблица 2 – Динамика количества городских, муниципальных округов, городских, сельских поселений и муниципальных районов в Пермском крае, 2017–2023 гг.

Виды муниципальных образований	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.
Городские округа	8	14	26	25	25	22	22
Муниципальные округа	–	–	13	18	19	21	21
Муниципальные районы	40	32	7	2	1	0	0
Городские поселения	29	21	0	0	0	0	0
Сельские поселения	260	213	65	24	17	0	0

Цель данной статьи – исследовать феномен глав городских округов Пермского края в контексте реформы местного самоуправления. В центре внимания находятся два ключевых аспекта: бассейн рекрутирования и карьерные траектории глав (за исключением административного центра региона, ЗАТО Звездный и Лысьвенского городского округа) после ликвидации поселенческого уровня местного самоуправления.

Исследование основано на анализе биографий локальных политических элит с использованием структурно-биографического метода, в рамках которого структура элитных групп изучается в связи с биографией персон, входящих в эти группы (просопографический метод). В статье рассматриваются такие вопросы, как пол, возраст, образование, место работы до занятия должности главы муниципалитета, связана ли трудовая деятельность главы с территорией («свой» / «чужой»).

Стоит отметить, что дискуссии о трансформации структуры местного самоуправления были актуальны для региона задолго до 2017 года. Так, по мнению Н. В. Борисовой и К. А. Сулимова, дискуссии о реформировании местного самоуправления были, скорее всего, обусловлены стремлением региональных администраций предыдущих губернаторов получить дополнительную финансовую, политическую и административную поддержку от федерального центра⁷.

Изменения в структуре местного самоуправления не ускользают от внимания ученых. Так, например, А. С. Зуйкина и А. В. Якунина анализировали эффекты от ликвидации поселенческого уровня в Лысьвенском и Губахинском округах (объединение территорий происходило в 2011–2012 годах)⁸.

Тем не менее именно с осени 2017 года в региональной повестке активно начинает обсуждаться вопрос о массовом укрупнении территорий. Региональные исследователи также начинают уделять этой теме внимание. Активизация процесса укрупнения территорий была связана, с одной стороны, с изменением федерального законодательства о местном самоуправлении, а с другой – со сменой высшего должностного лица Пермского края⁹.

Весной 2017 года были приняты поправки в Федеральный закон № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»¹⁰, которые исключали необходимость проведения местного референдума при принятии решения о преобразовании муниципальных образований, что существенно упростило процедуру укрупнения территорий.

⁷ Борисова Н. В., Сулимов К. А. Реформа местного самоуправления в Пермском крае: бездействие в замкнутом круге // Вестник Пермского университета. Политология. 2014. № 1. С. 40–54.

⁸ Зуйкина А. С., Якунина А. В. Эффекты территориальных преобразований муниципалитетов в Пермском крае: опыт Губахи и Лысьвы // Современный город: власть, управление, экономика. 2018. Т. 1. С. 84–97.

⁹ Красильщиков Г. Г. Факторы вариативности взаимодействия локальных элит в контексте укрупнения муниципальных образований: сравнительный анализ территорий Пермского края: дис. ... канд. полит. наук. Пермь, 2023. С. 82.

¹⁰ О внесении изменений в Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 03.04.2017 № 62-ФЗ. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_214788 (дата обращения: 19.04.2024).

Кроме того, в феврале 2017 года временно исполняющим обязанности губернатора Пермского края был назначен М.Г. Решетников¹¹. После победы на выборах в сентябре 2017 года новый губернатор акцентировал внимание на необходимости изменения организации местного самоуправления в регионе и старался продемонстрировать, что пользуется поддержкой федерального центра в этом процессе¹².

Официальная позиция краевых властей о целях преобразования была сформулирована на сайте Министерства территориального развития Пермского края, которое выступало куратором данной реформы, и заключалась в создании «эффективной системы муниципального управления»¹³. В Законах Пермского края об образовании новых муниципальных образований встречается типичная формулировка – «в целях ускорения социально-экономического развития и повышения уровня жизни населения»¹⁴. Как результат, был ликвидирован поселенческий уровень местного самоуправления, исчезли с политической карты и муниципальные районы. Эти перемены затронули и глав городских округов, которые столкнулись с новыми вызовами и возможностями в своей карьере.

Процессы преобразования муниципалитетов пришлись на 2018–2022 годы, а пик – на 2019 год (60 % от исследуемой выборки) (рис.). В результате реформы количество муниципалитетов в Пермском крае за пять лет сократилось на 294: с 337 до 43 (-87,2 %).

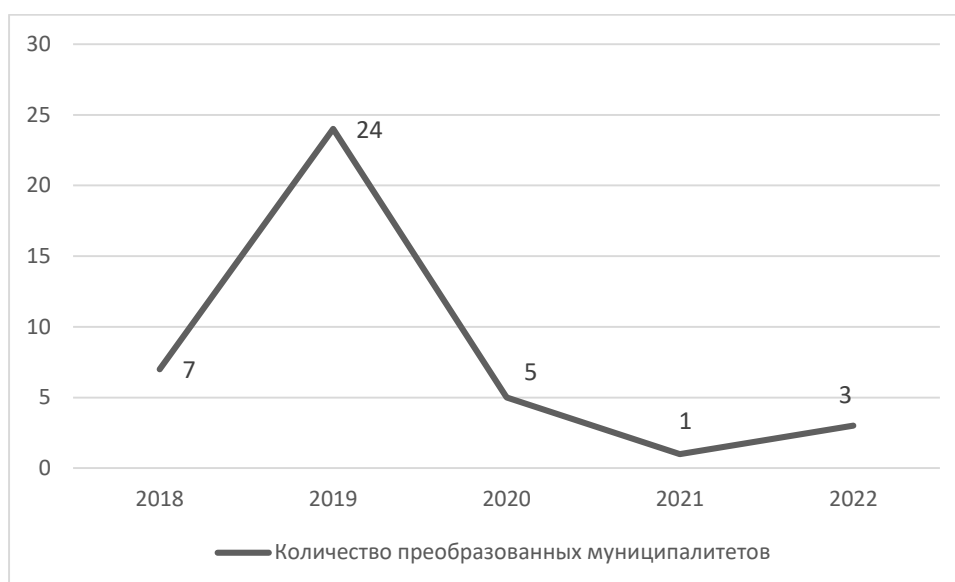


Рисунок – Распределение количества преобразованных муниципалитетов в Пермском крае по годам, 2018–2022 гг.

Примечание. Источник: составлено автором.

¹¹ О досрочном прекращении полномочий Губернатора Пермского края [Электронный ресурс]: Указ Президента Российской Федерации от 06.02.2017 № 53. URL: <http://kremlin.ru/acts/bank/41676> (дата обращения: 28.03.2024).

¹² Николай Цуканов прописал муниципалитетам укрупнение. Помощник президента поддержал местные реформы в Пермском крае [Электронный ресурс] // Коммерсантъ. 2018. 27 апр. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3618221> (дата обращения: 01.05.2024).

¹³ Укрупнение муниципальных образований [Электронный ресурс] // Официальный сайт Министерства территориального развития Пермского края. URL: <https://minter.permkrai.ru/deyatelnost/ukрупnenie-munitsipalnykh-obrazovaniy/ukрупnenie-munitsipalnykh-obrazovaniy> (дата обращения: 19.04.2024).

¹⁴ См., напр.: Об образовании нового муниципального образования Добрянский городской округ Пермского края [Электронный ресурс]: Закон Пермского края от 25.03.2019 № 369-ПК. URL: <https://base.garant.ru/49350814/> (дата обращения: 19.04.2024).

Предмет настоящего исследования – биографии глав 19 городских округов. Город Пермь, будучи административным центром Пермского края¹⁵, а также ЗАТО Звездный (городской округ), границы которого были образованы еще в 2001 году¹⁶, и Лысьвенский городской округ, созданный в 2011 году¹⁷, в выборку не попали.

Информационной базой исследования послужили Законы Пермского края об образовании новых муниципальных образований, уставы городских округов, положения о порядке проведения конкурса по отбору кандидатур на должность главы муниципального округа – главы администрации, официальные сайты Министерства территориального развития Пермского края, администраций городских округов, данные Информационно-справочной системы (ИСС) органов власти Пермского края, Совета муниципальных образований Пермского края, страницы глав в социальной сети ВКонтакте.

Следует отметить, что 19 рассматриваемых городских округов были образованы из 166 муниципальных образований: 119 сельских и 27 городских поселений, 20 муниципальных районов.

Избрание главы городского округа происходит после проведения выборов в местную Думу. Она устанавливает порядок проведения конкурса по отбору кандидатур на должность главы городского округа – главы администрации. В состав конкурсной комиссии на паритетных началах входят лица, назначаемые городской Думой и губернатором Пермского края. Главенство краевых властей в вопросе определения главы округа достигается за счет того, что председателем конкурсной комиссии может стать ее член, назначенный губернатором Пермского края. При равенстве голосов (в составе комиссии четное количество членов – 12) решающим является голос председателя конкурсной комиссии.

Конкурсная комиссия рассматривает документы, представленные на конкурс, оценивает профессиональные качества кандидатов и отбирает среди них «наиболее подготовленных» на должность главы. Предпочтение отдается соискателям, у которых есть высшее образование, стаж муниципальной службы (государственной службы) не менее четырех лет или стаж работы по специальности не менее пяти лет (в том числе стаж работы на руководящей должности не менее трех лет).

Конкурсная комиссия путем открытого голосования определяет не менее двух кандидатов, которые будут рассмотрены на заседании Думы. Соискатель, вошедший в шорт-лист по результатам конкурса и получивший большинство голосов депутатов, становится главой округа – главой администрации.

Таким образом, требовалось некоторое время для того, чтобы после преобразования муниципалитетов в них были избраны новые главы.

Ниже представлена таблица с данными глав 19 городских округов, которые были избраны преимущественно в период с ноября 2018 года по февраль 2020 года. Исключение составляют г. Березники и Соликамск, где главы сохранили свои посты в новом округе. И там, и там при присоединении района к городскому округу проведение конкурса по отбору главы округа не требовалось. Согласно п. 14 ч. 6 ст. 36 Федерального закона от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», полномочия главы муниципалитета прекращаются досрочно, если вследствие изменения границ муниципального образования или объединения поселения с городским округом численность избирателей увеличивается более чем на 25 %. Объединение

¹⁵ *О статусе* административного центра Пермского края [Электронный ресурс]: Закон Пермского края от 06.11.2014 № 389-ПК. URL: <https://base.garant.ru/32707627/> (дата обращения: 19.04.2024).

¹⁶ *Об утверждении* границ закрытого административно-территориального образования – поселка Звездного Пермской области [Электронный ресурс]: Указ Президента Российской Федерации от 17.03.2001 № 304. URL: <https://base.garant.ru/1585195/> (дата обращения: 19.04.2024).

¹⁷ *Об образовании* нового муниципального образования Лысьвенский городской округ Пермского края [Электронный ресурс]: Закон Пермского края от 01.12.2011 № 865-ПК. URL: <https://base.garant.ru/16173285/> (дата обращения: 19.04.2024).

Усольского муниципального района и г. Березники, Соликамского муниципального района и г. Соликамска под этот критерий не попадает. В таблице представлены биографические данные глав указанных округов, которые были избраны (в 2020 и 2021 годах соответственно) после ухода со своих постов предыдущих руководителей, избранных до объединения.

В таблице 3 образование глав округов приведено к действующим на сегодняшний день укрупненным группам специальностей/направлений подготовки высшего образования¹⁸. У части глав имеется как среднее профессиональное, так и высшее образование. В таблицу 3 включено только последнее. Если руководители получили два высших образования, то в таблице 3 отражены оба. Возраст глав указан в соответствии с 5-летними возрастными когортами. Категория «свой» относится к лицам, чья трудовая деятельность на протяжении десяти лет и более до отбора по конкурсу на должность главы преобразованного округа была связана с данной территорией. Соответственно, категория «чужой» относится к тем, кто осуществлял трудовую деятельность в округе меньше 10 лет.

Таблица 3 – Биографические данные глав городских округов Пермского края, избранных после преобразования муниципалитетов, 2018–2021 гг.

Городской округ	ФИО главы округа	Образование (укрупненные группы специальностей / направлений подготовки)	Предыдущая должность	Пол	Возрастная когорта	«Свой» / «чужой»
Верещагинский городской округ	Кондратьев Сергей Владимирович	Экономика и управление	Глава муниципального района – глава администрации Верещагинского муниципального района	муж.	55–59	Свой
Горнозаводский городской округ	Афанасьев Александр Николаевич	Экономика и управление	Глава муниципального района – глава администрации Горнозаводского муниципального района	муж.	50–54	Свой
Городской округ «Город Кизел»	Родыгин Андрей Викторович	Прикладная геология, горное дело, нефтегазовое дело и геодезия	Глава Кизеловского городского поселения	муж.	40–44	Свой
Добрянский городской округ	Лызов Константин Васильевич	Экономика и управление	Глава Добрянского муниципального района	муж.	55–59	Свой
Ильинский городской округ	Красноборов Анатолий Иванович	Техносферная безопасность и природообустройство	Глава Ильинского муниципального района – глава администрации Ильинского муниципального района	муж.	65–69	Свой
Красновишерский городской округ	Верещагин Евгений Владимирович	Машиностроение Экономика и управление	Глава Красновишерского муниципального района – глава администрации Красновишерского муниципального района	муж.	50–54	Свой

¹⁸ Об утверждении перечней специальностей и направлений подготовки высшего образования [Электронный ресурс]: Приказ Минобрнауки России от 12.09.2013 № 1061. URL: <https://base.garant.ru/70480868/> (дата обращения: 20.04.2024).

Краснокамский городской округ	Быкариз Игорь Яковлевич	Экономика и управление	Глава города Краснокамска – глава администрации города Краснокамска	муж.	60–64	Чужой
Муниципальное образование «Город Березники»	Светлаков Константин Петрович	Технологии материалов Юриспруденция	Юридический директор группы компаний АО «ГалоПолимер»	муж.	50–54	Свой
Нытвенский городской округ	Хаертдинов Ринат Менсагирович	Сельское, лесное и рыбное хозяйство Экономика и управление	Глава Нытвенского муниципального района – глава администрации Нытвенского муниципального района	муж.	40–44	Свой
Октябрьский городской округ	Поезжаев Георгий Васильевич	Ветеринария и зоотехния	Глава Октябрьского муниципального района	муж.	60–64	Свой
Осинский городской округ	Григорьев Алексей Вадимович	Экономика и управление	Начальник строительного монтажного управления Чайковского филиала АО «Газпром газораспределение Пермь»	муж.	50–54	Свой
Оханский городской округ	Байдин Дмитрий Владимирович	Физическая культура и спорт Экономика и управление	Глава Оханского муниципального района – глава администрации Оханского муниципального района	муж.	45–49	Свой
Очерский городской округ	Солодников Алексей Валентинович	Юриспруденция	Начальник отдела кадров АО «Очерский машиностроительный завод»	муж.	50–54	Свой
Соликамский городской округ	Самоуков Евгений Николаевич	Химические технологии	Начальник сильвинитовой обогатительной фабрики СКРУ-1 ПАО «Уралкалий»	муж.	45–49	Свой
Суксунский городской округ	Третьяков Павел Григорьевич	Машиностроение	Глава Суксунского муниципального района	муж.	65–69	Свой
Чайковский городской округ	Востриков Юрий Геннадьевич	Физическая культура и спорт Образование и педагогические науки	Глава Чайковского муниципального района	муж.	65–69	Свой
Чердынский городской округ	Ламанов Андрей Александрович	Экономика и управление	Глава Чердынского муниципального района – глава администрации Чердынского муниципального района	муж.	50–54	Свой
Чернушинский городской округ	Шестаков Михаил Владимирович	Экономика и управление	Глава Чернушинского муниципального района	муж.	60–64	Свой
Чусовской городской округ	Белов Сергей Владимирович	Экономика и управление	Глава Чусовского муниципального района – глава администрации Чусовского муниципального района	муж.	50–54	Свой

Примечание. Источник: составлено автором.

Как видно из таблицы 3, среди глав преобладает образование в сфере экономики и управления (57,9 %). Второе место со значительным отставанием разделили три укрупненные группы специальностей/направлений подготовки – «Юриспруденция», «Машиностроение», «Физическая культура и спорт» (10,5 %). Стоит также отметить, что некоторые руководители муниципалитетов имеют более прикладное образование, которое не относится к наукам об обществе, но помогает в понимании особенностей промышленного региона и работы его ключевых предприятий (то же машиностроение, химические технологии, технологии материалов).

Что касается должностей, которые руководители муниципалитетов занимали до отбора по конкурсу, то более двух третей (68,4 %) из них были главами муниципальных районов, некоторые совмещали ее с должностью главы администрации. Четыре человека (21,1 %) перешли на работу в мэрию с управленческих позиций на крупных предприятиях. И только двое (10,5 %) глав городских поселений (г. Кизела и Краснокамска) смогли продолжить карьеру в сформированных округах.

Все главы городских округов являются мужчинами, из них 7 человек (36,8 %) относятся к возрастной когорте 50–54 года, по три человека (15,8 %) – к возрастным когортам 60–64 года и 65–69 лет, по два человека (10,5 %) – к возрастным когортам 40–44 и 45–49 лет. Самому молодому главе (Нытвенский городской округ) 42 года, самому старшему (Ильинский городской округ) 68 лет. Средний возраст составляет более 55 лет. Это указывает как на наличие значительного управленческого опыта у глав, так и на нехватку в территориях кадров более молодого поколения.

Практически все главы (18 из 19, или 94,7 %) являются «своими», многие родились, выросли и осуществляли трудовую деятельность на разных позициях в соответствующей территории. Исключение составляет глава Краснокамского городского округа И. Я. Быкариз, который долгое время работал в Уинском муниципальном районе, даже возглавлял его в период с 2005 по 2008 год, потом был главой Коми-Пермяцкого округа – министром Пермского края. И только с 2012 года оказался связан с г. Краснокамском: до 2018 года был директором Краснокамского филиала ЗАО «Газпром-газораспределение. Пермь», а с 2018 года – главой города Краснокамска – главой администрации города Краснокамска. Поскольку И. Я. Быкариз осуществляет трудовую деятельность в округе меньше 10 лет, мы отнесли его к категории «чужой».

Стоит отметить, что по состоянию на 1 сентября 2024 года в 9 из 19 городских округов произошла смена глав. Причины смены руководителей муниципалитетов весьма разные: от перехода в краевую администрацию главы Добрянского округа до досрочной отставки с последующим осуждением в виде лишения свободы сроком на три года в исправительной колонии общего режима по ч. 2 ст. 286 УК РФ (превышение должностных полномочий) главы Горнозаводского округа.

В связи со сменой первых лиц территорий несколько изменился общий портрет глав городских округов. Среди них появились две женщины – в Суксунском и Чердынском округах. Средний возраст уменьшился до 49,7 лет. Ушел с поста самый возрастной глава Ильинского округа А.И. Красноборов, ему на смену пришел 39-летний работник городской администрации В. Н. Пепеляев. Из 9-ти новых глав пять (55,6 %) имеют образование по укрупненной группе «Юриспруденция», четыре (44,4 %) – «Экономика и управление», по одному (11,1 %) – «Техника и технологии строительства», «Культуроведение и социокультурные проекты», «Социология и социальная работа», «Сервис и туризм»¹⁹.

Что касается позиций, которые главы занимали до отбора по конкурсу, то обращает на себя внимание, что среди них больше нет бывших глав муниципальных районов. Четверо новых глав были первыми заместителями/заместителями глав администрации в родных округах, двое – директорами государственных бюджетных учреждений Пермского края, по одному – прокурором и управленческим кадром на предприятии. Особняком стоит

¹⁹ Некоторые главы имеют по два высших образования.

бывший глава администрации Ленинского района города Перми А. А. Русанов, коренной пермяк, чья трудовая деятельность связано с краевой столицей и Пермским муниципальным районом и который в августе 2024 года прошел отбор и стал главой Соликамского городского округа. Кроме А. А. Русанова еще четверо из новых глав родились в г. Перми.

Таким образом, подводя итог, стоит отметить следующее. При укрупнении муниципалитетов наличие управленческого опыта и знание специфики работы в органах местного самоуправления имело определяющее значение. Бассейн рекрутирования локальных элит остается узким (глав городских округов) – это в основном корпус глав упраздненных муниципальных районов. Источником рекрутирования действующих глав являются и управленческие кадры предприятий и организаций. Предшествующая отбору по конкурсу работа в коммерческих структурах в основном представлена высшими позициями в менеджменте компаний и в небольшом количестве должностями, относящимися к среднему уровню управления. Увеличение притока представителей бизнеса при смене глав не наблюдается.

Главы поселений практически не представлены в новой структуре муниципалитетов. Занять должности глав городских округов удалось лишь нескольким людям, до этого руководившим довольно крупными городами Пермского края – Кизелом и Краснокамском²⁰.

Портрет типичного главы городского округа выглядит следующим образом. Это мужчина 49 лет, выходец из территории, имеющий высшее экономическое или юридическое образование и построивший свою профессиональную карьеру на муниципальной службе.

Смена руководителей в городских округах может свидетельствовать о текущих процессах трансформации, происходящих на местном уровне. Появление среди нынешних глав более молодых и современных специалистов может стать катализатором для позитивных изменений в территориях.

Библиографический список

Борисова Н.В., Сулимов К.А. Реформа местного самоуправления в Пермском крае: бездействие в замкнутом круге // Вестник Пермского университета. Политология. 2014. № 1. С. 40–54.

Зуйкина А.С., Якунина А.В. Эффекты территориальных преобразований муниципалитетов в Пермском крае: опыт Губахи и Лысьвы // Современный город: власть, управление, экономика. 2018. Т. 1. С. 84–97.

Красильщиков Г.Г. Факторы вариативности взаимодействия локальных элит в контексте укрупнения муниципальных образований: сравнительный анализ территорий Пермского края: дис. ... канд. полит. наук. Пермь, 2023. 173 с.

Николай Цуканов прописал муниципалитетам укрупнение. Помощник президента поддержал местные реформы в Пермском крае [Электронный ресурс] // Коммерсантъ. 2018. 27 апр. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3618221> (дата обращения: 01.05.2024).

Павел Крашенинников представляет проект закона о местном самоуправлении [Электронный ресурс] // Российская газета. 2022. 24 янв. URL: <https://rg.ru/2022/01/24/pavel-krasheninnikov-predstavliaet-proekt-zakona-o-mestnom-samoupravlenii.html> (дата обращения: 13.04.2024).

²⁰ Д. В. Антонов, бывший глава Дивьянского сельского поселения и Добрянского городского поселения, ныне возглавляющий Краснокамский городской округ, не учитывался, поскольку перед отбором по конкурсу занимал должность директора государственного бюджетного учреждения Пермского края «Центр развития жилищно-коммунального хозяйства».

**HEADS OF URBAN DISTRICTS IN PERM KRAI: RECRUITING POOL
AND CAREER TRAJECTORIES AFTER THE LIQUIDATION OF LOCAL SELF-
GOVERNMENT AT THE SETTLEMENT LEVEL IN THE REGION**

Sergey E. Fedorovtsev, student
E-mail: sfedorovcef@gmail.com
Perm State University, 15 Bukirev str., Perm, 614990, Russia

Summary:

In recent years, the structure of local self-government in Perm Krai has significant changes, in particular, urban and rural settlements, municipal districts were liquidated. This transformation affected various aspects of the municipalities' life, including the career trajectories of their leaders. In this article, using the prosopographical method, we studied the biographies of urban districts heads in Perm Krai, namely gender, age, education, previous place of work, whether the head's work activity was related to the territory ("ours" / "foreign"). The sources of recruitment of urban districts heads are analyzed and the impact of the reform on the career trajectories of the heads of the abolished municipal districts and settlements is identified.

Keywords: consolidation of municipalities, local government reform, local political elite, local politics, head of the municipality.

ПРОФИЛАКТИКА МОШЕННИЧЕСТВА КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Хамидова Ильвина Азатовна, курсант
электронный адрес: kham.ilvina@mail.ru
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

В России зарегистрированная преступность насчитывает более 14 миллионов случаев. Из них почти 93% обнаруживаются благодаря работе сил внутренней безопасности страны. Представленная ниже информация в виде круговой диаграммы отображает структуру преступлений на территории Российской Федерации за первые три квартала 2023 года. Основная доля регистрируемых преступлений приходится на нарушения, связанные с неправомерным завладением имуществом.

Ключевые слова: преступность; мошенничество; экономическая безопасность; структура преступлений.

Преступная активность в России не теряет своих позиций. Несмотря на уменьшение числа зарегистрированных преступлений (на 1,8 % по сравнению с прошлым годом) с января по сентябрь 2023 года было зафиксировано 14704449 инцидентов. Эти данные, предоставленные ФКУ «Главный информационно-аналитический центр» МВД РФ, указывают на то, что общее количество злодеяний превысило 14 миллионов. Сотрудники органов внутренних дел из этих преступлений выявляют большинство (92,7 %), подчеркивая свою ответственность в борьбе с преступностью на территории Российской Федерации.

На рисунке 1 приведена круговая диаграмма состояния преступности в Российской Федерации за январь-сентябрь 2023 года¹.



Рисунок 1 – Диаграмма состояния преступности в Российской Федерации в январе-сентябре 2023 года, %

¹ Министерство внутренних дел Российской Федерации. Архив состояния преступности в Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <https://мвд.рф/reports/item/42989123> (дата обращения: 25.04.2024).

Статистика МВД РФ, предоставленная Главным информационно-аналитическим центром за первые девять месяцев 2023 года, показывает небольшое снижение числа зарегистрированных преступлений – на 1,8 % по сравнению с аналогичным периодом в 2022 году с общим количеством преступлений, достигающим 14704449. Среди ключевых аспектов, требующих внимания, выделяются мошенничество и мошеннические действия, в том числе с использованием информационно-телекоммуникационных технологий. Эффективная профилактика мошенничества и борьба с преступностью требуют активного участия правоохранительных органов и органов внутренних дел.

Зарегистрированная преступность в России насчитывает более 14 миллионов случаев. Из них почти 93 % обнаруживаются благодаря работе сил внутренней безопасности страны. Представленная ниже информация в виде круговой диаграммы отображает структуру преступлений на территории Российской Федерации за первые три квартала 2023 года. Основная доля регистрируемых преступлений приходится на нарушения, связанные с неправомерным завладением имуществом. В частности, кражи, подпадающие под статью 158 Уголовного кодекса РФ², составляют 30 % от общего числа, а 21,7 % приходится на преступления аналогичной категории.

В период с начала января до конца сентября 2023 года было зафиксировано 319445 инцидентов, имеющих отношение к мошенническим действиям. В Уголовном кодексе Российской Федерации, а именно в первой части статьи 159, датированной 13 июня 1996 года под номером 63-ФЗ, содержится определение мошенничества. Согласно этому определению, мошенничество устанавливается как противоправное завладение имуществом других лиц или овладение правами на такое имущество через обманные манипуляции или эксплуатацию доверительных отношений. Известно, что наступивший XXI век ознаменовался значительным прогрессом в области информационных технологий, благодаря чему нередко упрощается выполнение мошеннических схем.

Статистика показывает ощутимый рост преступлений, связанных с информационными и телекоммуникационными технологиями в Российской Федерации, где отмечен прирост таких инцидентов на 29,2 % по сравнению с прошлым годом, достигая отметки в 489044 случаев. Часто для совершения незаконных действий злоумышленники выбирают интернет-платформы и мобильные коммуникации. Это подтверждается 377608 инцидентами, связанными с сетью, и 220258 случаями использования мобильных устройств. Интересно, что каждое третье преступление в этой области происходит с привлечением данных технологий.

Исследуя уровень преступности, сопряженной с использованием современных технологий, можно отметить заметное увеличение инцидентов в 2023 году. Статистика показывает, что за первые девять месяцев 2023 года зафиксировано 258373 преступления, что на 40,3 % превышает аналогичный период предыдущего года. Примечательно, что в России около 80,9 % всех мошеннических действий было осуществлено через информационные и телекоммуникационные каналы.

В цифровой среде наблюдается развитие новых форм обмана, включая распространение фальшивых интернет-платформ, маскирующихся под легитимные веб-сайты для продажи товаров и услуг. Кроме того, часты случаи обмана через фиктивные акции и лотереи, которые соблазняют пользователей искусно завуалированными предложениями о значительных скидках и привлекательных ценах³.

Несмотря на профилактические мероприятия, проводимые сотрудниками органов внутренних дел, число преступлений, связанных с мошенничеством, продолжают расти. В связи с этим необходимо усилить взаимодействие правоохранительных органов с банковскими учреждениями, компаниями, оказывающими услуги сотовой связи, интернет-платформами, реализующими платежные системы.

² Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.

³ Управление МВД России по г. Екатеринбург [Электронный ресурс]. URL: <https://екб.66.мвд.рф/для-граждан/профилактика-мошенничества> (дата обращения: 25.04.2024).

Библиографический список

Министерство внутренних дел Российской Федерации. Архив состояния преступности в Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <https://мвд.рф/reports/item/42989123> (дата обращения: 25.04.2024).

Управление МВД России по г. Екатеринбург [Электронный ресурс]. URL: <https://екб.66.мвд.рф/для-граждан/профилактика-мошенничества> (дата обращения: 25.04.2024).

FRAUD PREVENTION AS A COMPONENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

Ilvina A. Khamidova, cadet
E-mail: kham.ilvina@mail.ru
Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia

Summary:

There are more than 14 million cases of registered crime in Russia. Of these, almost 93 % are detected due to the work of the country's internal security forces. The information presented below in the form of a pie chart shows the structure of crimes in the territory of the Russian Federation for the first three quarters of 2023. The main share of recorded crimes is related to violations related to the unlawful seizure of property.

Keywords: crime; fraud; economic security; the structure of crimes.

ЛИЧНАЯ И СОЛИДАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПАРТНЕРА В ОБЩЕСТВЕ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

Чудаев Кирилл Сергеевич, курсант
электронный адрес: aescelaup@gmail.com
Пермский институт ФСИН России
614012, Россия, г. Пермь, ул. Карпинского, 125

Аннотация:

В статье поднимается вопрос о солидарной ответственности, также известной как «пропорциональная ответственность», относящейся к концепции, согласно которой стороны несут ответственность только за свою часть обязательства. Если одна или несколько сторон не выполняют свои обязательства, ответственность за эту часть не ложится на другие стороны. В настоящей статье рассматриваются правовые аспекты солидарной ответственности в российском гражданском праве.

Ключевые слова: гражданское право; солидарная ответственность; личная ответственность; правовые проблемы; гражданско-правовая ответственность.

Общество с ограниченной ответственностью (ООО) является одной из наиболее распространенных коммерческих компаний, поскольку это оптимальная модель для людей при создании коммерческих проектов. Причина предпочтения такой компании заключается в том, что она отвечает желаниям бизнесменов по созданию средних и малых предприятий, не принимая на себя абсолютной ответственности за сложные основополагающие процедуры. Кроме того, ООО играют решающую роль в стабильности корпоративного сектора в государстве, поскольку помогают в продолжении существования уже действующих компаний, если с их владельцами случается что-то, что мешает им продолжать работу, например, смерть одного из них. В этом случае вместо роспуска компании наследники могут продолжать управлять ею¹.

Общество с ограниченной ответственностью – это компания смешанного характера, поскольку считается чем-то средним между компаниями физических лиц и объединениями капитала. В том смысле, что ООО имеет смешанные характеристики, некоторые из его положений служат личным соображениям, таким как количество партнеров и объединения капитала, когда партнеры несут ограниченную ответственность по долгам компании. В результате ответственность партнеров в обществе с ограниченной ответственностью ограничивается суммой предоставленных ими долей в капитале при условии соблюдения партнерами положений законодательства РФ. В случае, если партнер не соблюдает положения, предусмотренные законом, ответственность партнеров переходит с ограниченной ответственности на личную и солидарную.

Законодатель РФ в Федеральном законе от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» урегулировал положения об обществе с ограниченной ответственностью. С изданием этого закона все, что противоречит или конфликтует с этим законом, было отменено. Согласно статье 2 закона об обществах с ограниченной ответственностью, одно лицо, физическое или юридическое, может создать общество

с ограниченной ответственностью и владеть им, а владелец капитала компании не несет ответственности по его обязательствам, за исключением суммы поступающего капитала способом, который не противоречит его природе. Положения общества с ограниченной ответственностью, упомянутые в настоящем законе, применяются к нему в противоречии с его природой.

Общество с ограниченной ответственностью впервые появилось в 1892 году в Германии. После успеха в Германии оно распространилось по всей Европе. Австрия стала второй страной, организовавшей компании такого типа в 1906 году, за ней последовали Англия в 1908 и Франция в 1925 году.

Можно сказать, что обозначение общества с ограниченной ответственностью является переводом обозначения этой компании на французском языке. Однако некоторые утверждают, что арабское название неверно, поскольку ответственность определена партнерами, а не компанией. В России общества с ограниченной ответственностью впервые появились во времена НЭПа как товарищества с ограниченной ответственностью (согласно статье 318 Гражданского кодекса РСФСР 1922 года, участники-коммерсанты отвечали по его обязательствам и некоторой частью личного имущества) и были прообразом современного общества с дополнительной ответственностью.

Законодатель определил общество с ограниченной ответственностью в статье 2 как «созданное одним или несколькими лицами хозяйственное общество, уставный капитал которого разделен на доли; участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей в уставном капитале общества». Из этого определения ясно, что законодатель сосредоточил внимание на некоторых характеристиках, которые отличают эту компанию с точки зрения характера ответственности партнеров, при условии, что другие ее характеристики, которые не упомянуты в этом тексте, взяты из других правовых текстов, регулирующих общество с ограниченной ответственностью. Опишем наиболее важные характеристики ООО.

Название компании. Компания может иметь название, производное от имени одного или нескольких партнеров. Оно также может содержать торговое наименование, производное от цели его создания. Название компании не может противоречить общественному порядку и морали государства, не может быть оформлено под именем, которое уже зарегистрировано или которое могло бы вызвать путаницу и двусмысленность. Отмечается, что разрешение этой компании использовать название, включающее одно или несколько имен партнеров, может вызвать неясность в отношении характера ответственности партнеров в нем. Однако мы видим: законодатель хотел подчеркнуть, что ответственность партнера не всегда ограничена. Скорее всего ответственность может стать совместной и распространяться на собственные средства компании. Законодатель не пренебрег возможностью путаницы между дилерами и компанией, которые могут предположить, что это другой тип коммерческой компании, поэтому решил, что к названию компании необходимо добавить фразу «с ограниченной ответственностью» и ее можно кратко называть «ООО». Это в дополнение к добавлению данной фразы в документы, счета и контракты компании;

Количество партнеров в компании. Компанию должны основать два партнера, но законодатель разрешил одному лицу основывать или владеть этой компанией, поэтому в качестве исключения из оригинала допускается, чтобы количество партнеров в этой компании было меньше двух.

Отсутствие возможности обращения акций. Общество с ограниченной ответственностью не может доказать, что акции партнеров находятся в оборотных инструментах. Только акционерное общество может выпускать акции, облигации или оборотные инструменты. Таким образом, ООО похоже на компанию физического лица в том смысле, что партнеры владеют акциями, тогда как в акционерном обществе партнеры являются акционерами. Доли партнеров выражены в денежной или натуральной форме, и партнеры обязаны выплатить доли в полном объеме, и, как следствие, она не может быть долей в работе.

Публичная подписка. Публичное общество вправе проводить размещение акций и эмиссионных ценных бумаг, конвертируемых в его акции, посредством как открытой, так и закрытой подписки. Уставом публичного общества и правовыми актами Российской Федерации может быть ограничена возможность осуществления закрытой подписки публичными обществами. Непубличное общество не вправе проводить размещение акций и эмиссионных ценных бумаг, конвертируемых в его акции, посредством открытой подписки или иным образом предлагать их для приобретения неограниченному кругу лиц.

Компания с ограниченной ответственностью отличается тем, что ограничивает ответственность партнера размером его доли в капитале. Данное определение служит основанием для наименования этой компании. Ограниченная ответственность партнеров означает, что каждый партнер связан только стоимостью своей доли в капитале и требовать большего не допускается. Таким образом, гарантии кредиторов ограничены его финансовыми обязательствами без учета обязательств партнеров в нем. Ответственность других лиц по его долгам определяется размером каждой их доли в его капитале в абсолютном определении, которое применяется к их взаимоотношениям друг с другом и с другими. В результате кредиторы компании не имеют никаких гарантий, кроме капитала компании, заявленного в учредительном договоре. При этом партнеры не несут финансовой ответственности благодаря своей независимости друг от друга. Если долги компании превышают ее капитал, у кредиторов общества с ограниченной ответственностью нет никаких гарантий, за исключением финансовой ответственности компании, и они не имеют права взыскивать свои долги из частных средств партнеров².

Ограниченная ответственность партнеров основана на концепции распределительной ответственности, согласно которой партнер вычитает часть своих финансовых обязательств для формирования коммерческого проекта, в котором его ответственность перед другими ограничивается размером только этой части капитала компании. Некоторые законодательные акты, касающиеся ответственности за распределение, нашли подходящую правовую основу для определения ответственности коммерческого предприятия, поэтому у нас есть две ответственности, одна из которых личная, а другая – за проект, что приводит к ограничению ответственности перед партнерами в ООО.

Другой аспект судебной практики заключается в том, что корпоративный статус компании возлагает на нее финансовую ответственность, независимую от средств партнеров в компании, поскольку доля, предоставленная партнером, вытекает из его финансовой ответственности и входит в финансовую ответственность компании и становится собственностью компании. Поэтому компания имеет право распоряжаться долей так, как она сочтет целесообразным. Хотя некоторые считают, что согласование между двумя основными органами юридического лица и ответственность за распределение и сверку между ними дает обоснование для определения ответственности партнера в обществе с ограниченной ответственностью, это исключает создание новой правовой базы. Приватизированная финансовая ответственность возлагается на юридическое лицо, представленное обществом с ограниченной ответственностью, и компания несет ответственность по обязательствам и долгам проекта. Аналогичным образом распределение финансовых обязательств партнерами в компании отделяет его другие средства от выполнения обязательств по проекту. Соответственно на это не ссылаются под предлогом того, что данная компания не является частью финансовых обязательств партнеров.

Недопустимо задавать вопросы партнерам после того, как они полностью отработали свои доли при регистрации компании, не превышая расчетную стоимость акций в натуральной форме. Кредиторы не обязаны предъявлять какие-либо требования, связанные с долгами компании. Этот принцип применяется даже если коммерческая лицензия компании не была продлена, поскольку продление является нормативной процедурой, не приводящей к неспособности изменить организационно-правовую форму компании.

² Юридическое лицо, уставный капитал которого разделен на доли [Электронный ресурс]. URL: https://secrets.tinkoff.ru/glossarij/ooo/?internal_source=copypaste (дата обращения: 15.06.2024).

Следует отметить, что отсутствие минимального размера капитала для компании ведет к тому, что граждане создают ООО с небольшой суммой, чтобы воспользоваться преимуществами ограничения ответственности без учета прав добросовестных третьих лиц, имеющих с ним дело, что делает его благодатной почвой для мошенничества, обмана и разделения финансовой ответственности с целью дезавуирования обязательств компании. Партнеры считают, что они свободны от личной и солидарной ответственности просто потому, что являются партнерами в обществе с ограниченной ответственностью, и, следовательно, не несут ответственности по его долгам и обязательствам, за исключением своей доли в его капитале, а кредиторы не имеют никаких гарантий, кроме самой компании, исключая личную ответственность партнеров.

Законодатель предусмотрел, что договор с компанией должен быть заключен в письменной форме, в противном случае договор является недействительным, даже если это признание недействительным особого рода, поскольку суд не может вынести решение самостоятельно, а, скорее, оно должно быть запрошено в судебном порядке, каждому, кто заинтересован, разрешается ссылаться на недействительность из-за того, что он не был написан. Несоблюдение условий контракта с компанией приводит к недействительности контракта, и, следовательно, другим лицам разрешается доказывать условия контракта с компанией или вносить в него изменения всеми способами доказывания, а другие лица имеют право настаивать на существовании компании или ее недействительности по отношению к партнерам, и тот, кто заключил контракт с другими от имени компании, которая признана недействительной по требованию других, несет личную и солидарную ответственность по своим обязательствам, вытекающие из настоящего договора, при условии, что должники компании не имеют права требовать признания компании недействительной или придериваться ей, чтобы избавиться от причитающихся им долгов.

Законодатель ограничил число партнеров в обществах с ограниченной ответственностью пятьюдесятью. Таким образом, законодатель стремился сохранить персональный характер компании и отличить ее от акционерного общества, у которого нет потолка, потому что это одно из объединений капитала, которое не заботится о личности партнера так сильно, как о его деньгах³.

Капитал общества с ограниченной ответственностью состоит из денежных средств и акций в натуральной форме. Недопустимо представлять работу в качестве доли в капитале компании. Чтобы гарантировать, что партнер не переоценивает долю в натуральной форме, предусмотрен метод оценки доли в натуральной форме в ООО с помощью одного или нескольких финансовых консультантов, одобренных Управлением по ценным бумагам и сырьевым товарам, которые отбираются за счет компании. Ответственность партнера или партнеров в этой компании может перейти от ограниченной суммой их вклада в ее капитал к личной и солидарной ответственности, когда они могут потребовать свои собственные деньги для выполнения обязательств компании, если все партнеры в ней несут ответственность за все долги и обязательства компании. Если компания не была должным образом зарегистрирована в соответствии с законом или решением о ее недействительности, партнеры, заключившие контракты с третьими лицами от имени компании, будут нести личную и солидарную ответственность за все ее обязательства, вытекающие из этих контрактов, если учредительный договор компании содержит какие-либо неправильные данные относительно доли партнеров в капитале компании. Законодатель также рассмотрел случай, когда количество партнеров в компании после ее регистрации превысило предел, который составляет 50 партнеров, и компания не исправила эту ситуацию, сократив количество партнеров в ней до максимума, предусмотренного законом, в течение не более 3 месяцев после получения уведомления от местных властей компания считается распушенной, и партнеры будут нести личную и коллективную ответственность за ее возникающие долги и обязательства.

³ *Как оформить* бизнес-партнерство: ООО или ИП [Электронный ресурс]. URL: <https://partnership.expert/blog/kak-oformit-biznes-partnerstvo-ooo-ili-ip> (дата обращения: 15.06.2024).

Библиографический список

Агарков М.М. К вопросу о солидарной ответственности // Избранные труды по гражданскому праву: в 2 т. Т. 2. М.: ЦентрЮрИнфоР, 2012. С. 5–79.

Белов В.А. Гражданское право: Особенная часть: Учебник. М.: Центр ЮрИнфоР, 2004. 767 с.

Белов В.А. Солидарность обязательств (общее учение и отдельные осложняющие моменты – альтернативность, обеспечение, перемена лиц, прекращение) // Практика применения общих положений об обязательствах: сб. ст. М., 2011.

Гражданское право: учебник в 3 т. Т. 3 / под ред. А. П. Сергеева. М.: Велби, 2009. 800 с.

PERSONAL AND JOINT RESPONSIBILITY OF THE PARTNER IN A LIMITED LIABILITY COMPANY

Kirill S. Chudaev, cadet

E-mail address: aescelaup@gmail.com

**Perm Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
125 Karpinsky str., Perm, 614012, Russia**

Summary:

The article raises the issue of joint and several liability, also known as "proportional liability", referring to the concept that the parties are responsible only for their part of the obligation. If one or more parties fail to fulfill their obligations, the responsibility for this part does not fall on the other parties. This article examines the legal aspects of joint and several liability in Russian civil law.

Keywords: civil law; joint and several liability; personal responsibility; legal problems; civil liability

Научное издание

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ
РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА:
УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КОНТЕКСТ**

Сборник научных статей по материалам
IV Всероссийской научно-практической конференции
с международным участием

(г. Пермь, ПГНИУ, 31 мая 2024 г.)

Печатается в авторской редакции
Техническая подготовка материалов: *Е. П. Кагирова*

Объем данных 3,26 Мб
Подписано к использованию 04.12.2024

Размещено в открытом доступе
на сайте www.psu.ru
в разделе НАУКА / Электронные публикации
и в электронной мультимедийной библиотеке ELiS

Управление издательской деятельности
Пермского государственного
национального исследовательского университета
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15